

ДОКЛАД ЗА ДЕЙНОСТТА **на "Бонев Софт Одитинг" ООД** **За 2021 г.**

Възникване и регистрация

Дружеството възниква през октомври 1990 година Първоначално е събирателно дружество с трима съдружници. Впоследствие променя статута си на дружество с ограничена отговорност с 5 съдружника, а сега е с 4.

Дружеството е регистрирано по ф.д. 8421/1990 г

Адресът на управлението е гр.София, ул."Риккардо Ваккарини" 10Б,
офис 1

Дружеството е ригистрирано по ЗДДС.

Капитълът на дружеството е 5600 лева.

Предмет на дейност

Предметът на дейността, който е регистриран е:

*консултации и обучение,

*производство, реализация и внедряване на софтуер за финансово счетоводна дейност и друго приложно и системно програмно осигуряване и информационни системи,

*мениджмънт,

*маркетинг,

*търговско представителство и посредничество,

*внос и износ,

*както и всяка друга дейност, която не е забранена със закон.

Структура

Дружеството има следната основна структура:

- Централa в София
- Представителства
- Дистрибутори

Персонал

Персоналът на дружеството по трудови и приравнени правоотношения е 26 души.

Представителите и дистрибуторите са самостоятелни юридически лица, с които има сключени договори.

Ежегодно дружеството провежда семинари за допълнителна подготовка и запознаване с новостите в нормативната уредба, новите моменти в програмните средства и практическото им прилагане.

Дейност 2021 г.

Фактическата дейност, изпълнявана през отчетния период, е основно в следните насоки:

- * производство, реализация и внедряване на софтуер за финансово счетоводна дейност и друго приложно и системно програмно осигуряване на информационни системи

- * консултации и обучение

Дружеството е създател и собственик на програмните продукти за автоматизация на управлението "Ажур L".

Дружеството предоставя правото на ползване на програмния продукт, изграден при използване на Interbase SQL. В тази връзка дружеството има сключен договор за предоставяне на клиентите и лицензии за ползване на продукта с Interbase SQL. За целта дружеството закупува определен брой лицензии и ги продава на потребителите при предоставяне правото на ползване на продуктите.

Общо дружеството има над 4000 клиента, закупили правото на ползване.

Извън правото на ползване на системата от програмни средства се предлага и абонаментното поддържане и консултации на своите клиенти, внедряване на системата и др.

Ежегодно се провеждат семинари за клиентите, служителите и дистрибуторите, на които се изясняват промени в нормативната уредба и специално данъчните закони, промените в програмните продукти и начина на ползване. Освен това се демонстрират новите разработки или промени и подобрения в програмните средства и начина на ползването им от страна на клиентите.

Резултатите от дейността за 2021 год. са следните:

хил. лева			
показатели	2021	2020	%
1.Приходи общо:	4177	3875	107.8
в т. ч. от оперативна дейност	4177	3875	107.8
2.Разходи общо:	2650	2491	106.4
в т. ч. от оперативна дейност	2622	2461	106.5
3.Финансов резултат счетоводен	1529	1384	110.5
в т. ч. от оперативна дейност	1557	1414	110.0
След данъчно облагане общо	1376	1245	110.5

През отчетната година се наблюдава увеличение на продажбите и печалбата спрямо 2020 година.

По-съществени тенденциите в областта на основната дейност на дружеството са:

хил. лева						
показател	2016	2017	2018	2019	2020	2021
Приходи оперативна дейност	3352	3220	4294	3511	3875	4177
Разходи оперативна дейност	2268	2291	2977	2495	2461	2622
Финансов резултат от оперативна дейност	1084	929	1317	1016	1414	1557

Перспектива

Дружеството реагира на всички нормативни и конюнктурни промени, предимно с разширяване и подобряване обслужването на своите клиенти. Много от тези въпроси се решават текущо, съобразно искания на клиентите. Независимо от това ръководството предвижда за следващите години действия, които биха довели до задържане на нивото.

*Разширяване обхвата на програмните средства с нови продукти;

*Подобряване структурата на някои модули;

*Допълнителна подготовка на персонала и специално на дистрибуторите и комисионерите относно възможностите на програмните продукти, ефективното им демонстриране, както и относно новите неща в тях.

*Провеждане на семинар за клиентите

Управител:

ТОДОР ХРИСТОВ


