ГОДИШЕН ДОКЛАД ЗА ДЕЙНОСТТА

НА ЕТ „НУНКИ – МИХАИЛ ХАНДЖИЕВ" РУСЕ

ЗА ФИНАНСОВАТА 2016 г.

НАСТОЯЩИЯТ ДОКЛАД ЗА ДЕЙНОСТТА Е ИЗГОТВЕН В СЪОТВЕТСТВИЕ С ЧЛ.33.АЛ.1 ОТ ЗАКОНА ЗА СЧЕТОВОДСТВО

I. ОБЩИ ИНФОРМАЦИЯ ЗА ДРУЖЕСТВОТО

ЕТ „НУНКИ-Михаил Ханджиев" е едноличен търговец с предмет на дейност: ВЪТРЕШЕН И МЕЖДУНАРОДЕН ТРАНСПОРТ. Фирмата е вписана в Агенцията по вписванията към Министерство на правосъдието с ЕИК 117021847, Булстат/ДДС номер BG - 117021847. Адресът на управление е гр. Русе, кв. Чародейка, ул. Филип Станиславов 7.

ЕТ „НУНКИ-Михаил Ханджиев" е регистрирана по ЗДДС от 24.03.1995 г.

Фирмата се представлява и управлява от Михаил Иванов Ханджиев.

II. РЕЗУЛТАТИ ОТ ДЕЙНОСТТА ПРЕЗ 2016 ГОД.

1. ОБЩ ПРЕГЛЕД

Основната задача, която беше поставена от управителя на фирмата през 2016 г. беше да се доразработят курсовете на автовози и бордови автомобили към европейските страни, както и да започне подмяната на остарелите товарни автомобилни средства с нови.

Фирмата използва собствен финансов ресурс – собствен капитал.

2. ФИНАНСОВ РЕЗУЛТАТ ЗА 2016 Г.

За 2016 г. дружеството е реализирало счетоводна печалба в размер на 334049.36 лева.

3. КАЧЕСТВО НА МЕНИДЖМЪНТА

Фирмата се управлява от Михаил Иванов Ханджиев

4. АНАЛИЗ НА ДЕЙНОСТТА НА ФИРМАТА

4.1 Структура на разходите и приходите

В хил. лв

Разходи/приходи според икономическата им същност	Текущ период	Отн. дял
Разходи: **Разходи за суровини, материали и външни услуги, в т.ч.:**	**7862**	**58%**
суровини и материали	4557	34%
външни услуги	3305	24%
Разходи за персонала, в т.ч.	**718**	**5%**
разходи за възнаграждения	561	4%
разходи за осигуровки	157	1%
Други разходи, в т.ч.:	**4864**	**36%**
балансова стойност на продадени активи	640	5%
Финансови разходи	**100**	**1%**
Общо разходи (1+2+3+4+5+6+7+8)	**13544**	**100%**
Приходи:		

Нетни приходи от продажби, в т.ч.:	**13663**	**100%**
услуги	12972	95%
стоки	691	5%
Общо приходи (1+2+3+4+5)	**13663**	**100%**

През 2016 година, най-голям процент от разходите са за суровини и материали за поддържане на материалната база, както и за горива за извършване на основната дейност.

През 2016 година, най-голям процент от приходите са от извършване на международна транспортна дейност предимно в европейските страни и Турция.

4.2 Търговски и други вземания

Търговските и други вземания на фирмата са изцяло текущи от клиенти в размер на 2330 хил. лв.

4.3 Дългосрочни и краткосрочни задължения

Краткосрочните задължения и дългосрочните задължения са в размер на 4471 хил. лв. и включват задължения към доставчици за 1478 хил. лв., към банкови заеми 2232 хил. лв, и други задължения 761 хил. лв.

4.4 Структура и движение на персонала

В началото на 2016 година персонала на фирмата се е състояла от 93 работника, към края на 2017 са 110 работника като от тях 98 са шофьори международни превози втора категория.

4.5 Финансов анализ

Показател за рентабилност		**стойност**
Коефициент на рентабилност на ПРИХОДИТЕ ОТ ПРОДАЖБИТЕ	КРПП	0.05
Коефициент на рентабилност на СОБСТВЕНИЯ КАПИТАЛ	КРСК	0.18
Коефициент на рентабилност на ПАСИВИТЕ	КРПас	0.16
Коефициент на рентабилност на АКТИВИТЕ	КРАкт	0.08
Показател за ефективност		**стойност**
Коефициент на ефективност на РАЗХОДИТЕ	КЕР	1.07
Коефициент на ефективност на ПРИХОДИТЕ	КЕП	0.93
Показател за ликвидност		**стойност**

Коефициент на ОБЩА Ликвидност	КОЛ	0.93
Коефициент на БЪРЗА Ликвидност	КБЛ	0.78
Коефициент на Незабавна Ликвидност	КНЛ	0.78
Коефициент на Абсолютна Ликвидност	КАЛ	0.04

Показател за фин. Автономност		**стойност**
Коефициент на фин. Автономност	КФА	0.88
Коефициент на задлъжнялост	КЗ	1.14

Показател за обръщаемост на КМА		**стойност**
Времетраене на 1 оборот, в дни	ВрО	1
Брой на оборотите	БрО	272
Заетост на КМА	ЗКМА	0.00

4.6 Финансови инструменти, управление на финансовия риск

Фирмата има експозиция към следните рискове, възникващи от употреба на финансови инструменти – кредитен, ликвиден и пазарен.

- Кредитния риск на фирмата се състои от риск от финансова загуба в ситуация, при която клиент или страна по финансов инструмент не успее да изпълни своите договорени финансови задължения.
- Ликвидния риск възниква при положение, че фирмата не изпълни своите задължения, когато те станат изискуеми. Фирмата прилага подход, който да осигури необходимия ликвиден ресурс да се посрещнат настъпилите задължения при нормални или стресови условия.
- Пазарния риск възниква при промяна на пазарните цени, курс на чуждестранна валут или лихвени проценти. Пазарния риск на фирмата е минимален, тъй като почти всички взаимоотношения с клиенти са във евро, чийто валутен курс спрямо лева е фиксиран.

5. МАТЕРИАЛНА И РЕСУРСНА ОБЕЗПЕЧЕНОСТ

Фирмата разполага с парични средства, терени, сгради и 193 бр транспортни средства /вкл. Камиони и ремаркета/ необходими за осъществяване на основната дейност.

6. СЪБИТИЯ НАСТЪПИЛИ СЛЕД СЪСТАВЯНЕ НА ГФО.

След годишното счетоводно приключване и до момента на съставяне на отчета за управление не са настъпили съществени събития и промени във финансовото състояние на дружеството.

7. НАЛИЧИЕ НА КЛОНОВЕ

Фирмата ЕТ НУНКИ-Михаил Ханджиев не разполага с клонове в България и ЕС.

8. БЪДЕЩО РАЗВИТИЕ НА ДРУЖЕСТВОТО

През 2016 г ЕТ НУНКИ-Михаил Ханджиев ще продължи да работи в посока по разширяване и обновяване на автомобилния парк, както и към разширяване на транспортната дейност към европейския пазар и трети страни .

9. ДЕЙСТВИЯ В ОБЛАСТТА НА НАУЧНОИЗСЛЕДОВАТЕЛСКАТА И РАЗВОЙНА ДЕЙНОСТ

През 2016 г. Фирмата не е извършвала научноизследователста и развойна дейност

10. ВЪЗМОЖНИ РИСКОВЕ В РАЗВИТИЕТО НА ДРУЖЕСТВОТО

Имайки предвид основната дейност на фирмата, управителят счита, че съществения риск за фирмата през следващите няколко години е ценовият. Той се изразява във възможността да поскъпват транспортните услуги поради всеобщото поскъпване на горивата и всички добавки към тях. Дружеството не е изложено на кредитен риск, тъй като оперира само със собствени средства, който покриват нуждите от текущи разходи, и погасяване на лизинговите вноски.

Управителят преценява, че фирмата разполага с ресурси да противодейства на тези рискове.

ЕТ "НУНКИ" Михаил Ханджиев

Русе, 21.05.2017г. Управител: / Михаил Ханджиев/