СПЕЦИАЛИЗИРАНО ОДИТОРСКО ПРЕДПРИЯТИЕ ®

$АКТИВ®

До
съдружниците
на "ПРИЗМА ДЕКОЛАЙТ" ООД
гр.Варна

ДОКЛАД НА НЕЗАВИСИМИЯ ОДИТОР

Ние извършихме одит на приложения финансов отчет на "ПРИЗМА ДЕКОЛАЙТ" ООД, гр.Варна, включващ счетоводния баланс към 31 декември 2007г., отчет за приходите и разходите, отчет за промените в собствения капитал, отчет за паричните потоци за годината, завършваща на тази дата, както и обобщеното оповестяване на съществените счетоводни политики и другите пояснителни приложения.

Отговорност на ръководството за финансовия отчет

Отговорността за изготвянето и достоверното представяне на този финансов отчет в съответствие с Национални стандарти за финансови отчети на малки и средни предприятия се носи от ръководството на предприятието. Тази отговорност включва: разработване, внедряване и поддържане на система за вътрешен контрол, свързана с изготвянето и достоверното представяне на финансови отчети, които да не съдържат съществени неточности, отклонения и несъответствия, независимо дали те се дължат на измама или на грешка; подбор и приложение на подходящи счетоводни политики; и изготвяне на приблизителни счетоводни оценки, които да са разумни при конкретните обстоятелства.

Отговорност на одитора

Нашата отговорност се свежда до изразяване на одиторско мнение върху този финансов отчет, основаващо се на извършения от нас одит. Нашият одит беше проведен в съответствие с професионалните изисквания на Международните одиторски стандарти. Тези стандарти налагат спазване на етичните изисквания, както и одитът да бъде планиран и проведен така, че ние да се убедим в разумна степен на сигурност доколко финансовият отчет не съдържа съществени неточности, отклонения и несъответствия.

Одитът включва изпълнението на процедури с цел получаване на одиторски доказателства относно сумите и оповестяванията, представени във финансовия отчет. Избраните процедури зависят от преценката на одитора, включително оценката на рисковете от съществени неточности, отклонения и несъответствия във финансовия отчет, независимо дали те се дължат на измама или на грешка. При извършването на тези оценки на риска одиторът взема под внимание системата за вътрешен контрол, свързана с изготвянето и достоверното представяне на финансовия отчет от страна на предприятието, за да разработи одиторски процедури, които са подходящи при тези обстоятелства, но не с цел изразяване на мнение относно ефективността на системата за вътрешен контрол на предприятието. Одитът също така включва оценка на уместността на прилаганите счетоводни политики и разумността на приблизителните счетоводни

оценки, направени от ръководството, както и оценка на цялостното представяне във финансовия отчет.

Считаме, че извършеният от нас одит предоставя достатъчна и подходяща база за изразеното от нас одиторско мнение.

Одиторско мнение

В резултат на това, удостоверяваме, че финансовият отчет представя достоверно, във всички съществени аспекти, финансовото състояние на предприятието към 31 декември 2007година, както и неговите финансови резултати от дейността и паричните потоци за годината, завършваща тогава, в съответствие с Националните стандарти за финансови отчети на малки и средни предприятия.

Специализирано одиторско предприятие
"АКТИВ" ООД

СПЕЦИАЛИЗИРАНО ОДИТОРСКО ПРЕДПРИЯТИЕ Варна Рег. №008 "Актив" ООД

.....

Регистриран одитор (диплом №0207): Надя Костова

.....

Управител: Надя Костова

Дата: 16.05.2008г.

гр.Варна, ул."Дунав" №5
www.activ.bg

СЧЕТОВОДЕН БАЛАНС

"ПРИЗМА ДЕКОЛАЙТ" ООД
Република България, гр.Варна, ул."Васил Друмев" N: 47
към 31.12.2007г.

Актив

Раздели, групи, статии	Сума (хил.лв.) Текуща година	Предходна година
а	1	2
А.ДЪЛГОТРАЙНИ (ДЪЛГОСРОЧНИ) АКТИВИ		
I.Дълготрайни материални активи		
1.Транспортни средства	36	
2.Машини и оборудване	2	
3.Компютърна техника	1	1
Общо за група I:	***39***	***1***
II.Дълготрайни нематериални активи		
III.Дългосрочни финансови активи		
IV.Отсрочени данъци		
V.Търговска репутация		
VI.Разходи за бъдещи периоди	***1***	
ОБЩО ЗА РАЗДЕЛ "А":	**40**	**1**
Б.КРАТКОТРАЙНИ (КРАТКОСРОЧНИ) АКТИВИ		
I.Материални запаси		
1.Материали	18	
Общо за група I:	***18***	
II.Краткосрочни вземания		
1.Вземания от подотчетни лица	247	
2.Вземания от свързани лица	2	49
Общо за група II:	***249***	***49***
III.Краткосрочни финансови активи		
IV. Парични средства		
1.Парични средства в брой	4	11
2.Парични средства в безсрочни депозити	1	5
Общо за група IV:	***5***	***16***
V.Разходи за бъдещи периоди	***4***	
ОБЩО ЗА РАЗДЕЛ "Б":	**276**	**65**
СУМА НА АКТИВА	**316**	**66**
В.УСЛОВНИ АКТИВИ		

Пасив

Раздели, групи, статии	Сума (хил.лв.) Текуща година	Предходна година
а	1	2
А.СОБСТВЕН КАПИТАЛ		
I.Основен капитал		
1.Записан капитал	20	20
Общо за група I:	***20***	***20***
II.Резерви		
III.Финансов резултат		
1.Натрупана неразпределена печалба	21	
2.Текуща печалба	142	21
Общо за група III:	***163***	***21***
ОБЩО ЗА РАЗДЕЛ "А":	**183**	**41**
Б.ДЪЛГОСРОЧНИ ПАСИВИ		
I.Дългосрочни задължения		
1.Задължения по лизингови договори	15	
Общо за група I:	***15***	
II.Отсрочени данъци		
II.Приходи за бъдещи периоди и финансирания		
ОБЩО ЗА РАЗДЕЛ "Б":	**15**	
В.КРАТКОСРОЧНИ ПАСИВИ		
I.Краткосрочни задължения		
1.Задължения към свързани предприятия	39	20
2.Данъчни задължения	45	4
3.Задължения към доставчици и клиенти	18	
2.Задължения по лизингови договори	14	
4.Задължения към персонала	1	1
6.Задължения към осигурителни предприятия	1	
Общо за група I:	***118***	***25***
II.Приходи за бъдещи периоди		
ОБЩО ЗА РАЗДЕЛ "В":	**118**	**25**
СУМА НА ПАСИВА	**316**	**66**
Г.УСЛОВНИ ПАСИВИ		

Дата: 20.02.2008г.

Съставител:.....
/Стела Сахатчиева/

Управител: .....
/Румен Кънчев /

ЗАВЕРИЛ:
регистриран одитор № 0207
Надя Костова:
управител: Надя Костова

СПЕЦИАЛИЗИРАНО ОДИТОРСКО ПРЕДПРИЯТИЕ
Варна
Рег. №0215
"Актив" ООД

"ПРИЗМА ДЕКОЛАЙТ" ООД
ВАРНА

О Т Ч Е Т
ЗА ПРИХОДИТЕ И РАЗХОДИТЕ
на "ПРИЗМА ДЕКОЛАЙТ" ООД
Република България, гр.Варна, ул."Васил Друмев" N: 47
За 2007г.

Наименование на разходите	Сума /хил.лева/ текуща година	Сума /хил.лева/ предходна година
1	2	3
[illegible]		
I.Разходи по икономически елементи		
1.Разходи за материали	92	6
2.Разходи за външни услуги	4	
3.Разходи за амортизации	2	
4.Разходи за заплати	18	17
5.Разходи за осигуровки	4	1
6.Други разходи		
в т.ч.		
- обезценка на активи		
- провизии		
Общо за група I:	120	24
II.Суми с корективен характер		
7.Балансова стойност на продадени		
активи (без продукция)		
8.Разходи за придобиване и ливидация на		
дълготрайни активи по стопански начин		
9.Изменения на запасите от продукция и		
незавършено производство		
10.Приплоди и прираст на животни		
11.Други суми с корективен характер		
Общо за група II:	0	0
III.Финанасови разходи		
12.Разходи за лихви, в т.ч.		
лихви към свързани предприятия		
13.Отрицателни разлики от операции		
с финансови активи и инструменти		
14.Отрицателни разлики от		
промяна на валутни курсове		
15.Други разходи по финансови операции		
Общо за група III:	0	0
[illegible]		
(I + II +III)		
В.ПЕЧАЛБА ОТ ОБИЧАЙНАТА ДЕЙНОСТ	157	25
IV.Извънредни разходи	0	0
[illegible]		
Д.СЧЕТОВОДНА ПЕЧАЛБА	157	25
V.Разходи за данъци	15	4
- текущ корпоративен данък	15	4
- отсрочени данъци		
Е.ПЕЧАЛБА (Д - V)	142	21
Всичко (Г+V+Е)	277	49

Наименование на приходите	Сума /хил.лева/ текуща година	Сума /хил.лева/ предходна година
1	2	3
[illegible]		
I.Нетни приходи от продажби на:		
1.Продукция	156	
2.Стоки		
3.Услуги	121	49
4.Други		
Общо за група I:	277	49
II.Приходи от финасирания,	0	0
в т.ч. от правителството		
Общо за група II:	0	0
III.Финансови приходи		
6.Приходи от лихви,		
в.ч. лихви от свързани предприятия		
7.Приходи от участия		
в т.ч. дивиденти		
8.Положителни разлики от операции с		
финансови активи и инструменти		
9. Положителни разлики от.		
промяна на валутни курсове		
10.Други приходи от финансови операции		
Общо за група III:	0	0
[illegible]		
(I + II +III)		
В.ЗАГУБА ОТ ОБИЧАЙНАТА ДЕЙНОСТ	0	0
IV.Извънредни приходи		
[illegible]		
Д.СЧЕТОВОДНА ЗАГУБА	0	0
Е.ЗАГУБА (Д + V)		
Всичко (Г+Е)	277	49

20.02.2007г.

Съставител: ..... /Стела Сакетчиева /

Ръководител:..... / Румен Кънчев /

ЗАВЕРИЛ:
регистриран одитор № 0207
Надя Костова
управител: Надя Костова

Специализирано одиторско предприятие "Актив" ООД Варна Рег. № 0[illegible]

ПРИЗМА ДЕКОЛАЙТ ООД ВАРНА

ОПП

ОТЧЕТ
за паричните потоци
на „ПРИЗМА ДЕКОЛАЙТ" ООД
Република България, гр. Варна, ул. "Васил Друмев" №47
за 2007г.

Наименование на паричните потоци	Текущ период			Предходен период		
	Постъпления	Плащания	Нетен поток	Постъпления	Плащания	Нетен поток
а	1	2	3	4	5	6
А. Парични потоци от основна дейност						
1 Парични потоци, свързани с търговски контрагенти	383	331	52		6	(6)
2 Парични потоци, свързани с трудови възнаграждения		21	(21)		17	(17)
3 Платени и възстановени данъци върху печалбата		6	(6)			
4 Платени и възстановени други данъци		2	(2)			
Всичко парични потоци от основна дейност (А)	**383**	**360**	**23**		**23**	**(23)**
Б. Парични потоци от инвестиционна дейност						
1 Парични потоци, свързани с дълготрайни активи		6	(6)		1	(1)
Всичко парични потоци от инвестиционна дейност (Б)		**6**	**(6)**			**(1)**
В. Парични потоци от финансова дейност						
1 Парични потоци от дялови вноски на съдружници				20		20
2 Парични потоци, свързани с получени или предоставени заеми		20	(20)	20		20
3 Парични потоци по лизингови договори		8	(8)			
Всичко парични потоци от финансова дейност (В)		**28**	**(28)**			**40**
Г. Изменение на паричните средства през периода (А+Б+В)	**383**	**394**	**(11)**			**16**
Д. Парични средства в началото на периода			**16**			**0**
Е. Парични средства в края на периода			**5**			**16**

Дата: 20.02.2008г.

Съставител: .....
/Стела Сахатчиева /

Ръководител: .....
/Румен Кънчев /

ЗАВЕРИЛ:
регистриран одитор № [illegible]
Надя Костова:
управител: Надя Костова

СПЕЦИАЛИЗИРАНО ОДИТОРСКО ПРЕДПРИЯТИЕ
Варна
Рег. №005
"Актив" ООД

"ПРИЗМА ДЕКОЛАЙТ" ООД
ВАРНА

ОТЧЕТ
ЗА СОБСТВЕНИЯ КАПИТАЛ
"ПРИЗМА ДЕКОЛАЙТ " ООД

Република България, гр.Варна, ул."Васил Друмев" N: 47
за 2007г.

(хил.лв)

Показатели	Основен капитал	Резерви					Финансов резултат		Резерв от преводи	Общо собствен капитал
		Премии от емисия	Резерв от последващи оценки на активи и пасиви	Целеви резерви						
				Общи	Специалиизирани	Други	печалба	загуба		
а	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
Салдо на 1 януари	**20**						**21**			**41**
1.Изменение за сметка на собствениците, в т.ч.										
а.увеличение										
б.намаление										
2.Финансов резултат от текущия период							142			142
3.Разпределние на печалба: в т.ч. за дивиденти										
4.Покриване на загуба										
5.Последващи оценки на дълготрайни материални активи в т.ч.:										
- увеличения										
- намаления										
6.Последващи оценки на финансови активи и инструменти в т.ч.:										
- увеличения										
- намаления										
7.Промени в счетоводната политика, грешки и др.										
8.Други изменения в собствения капитал										
Салдо към края на отчетния период	**20**						**163**			**183**
9.Промени от преводи на годишни финансови отчети на предприятия в чужбина										
10.Промени от преизчисляване на финансови отчети при свръхинфлация										
Преизчислен собствен капитал към края на отчетния период										

ЗАВЕРИЛ:
регистриран одитор № 0207
Надя Костова
Управител: Надя Костова

СПЕЦИАЛИЗИРАНО ОДИТОРСКО ПРЕДПРИЯТИЕ
Варна
Рег. №005
"Актив" ООД

Дата: 20.02.2008г.

Съставител:.....
/Стела Сахатчиева/

Управител:.....
/Румен Кънчев/

"ПРИЗМА ДЕКОЛАЙТ" ООД
ВАРНА

елемент №1

Оповестяване на счетоводната политика на "ПРИЗМА ДЕКОЛАЙТ" ООД за 2007г.

Наименование на предприятието: „ Призма Деколайт " ООД
Правна форма: дружество с ограничена отговорност
Седалище: гр. Варна
Адрес на управление: ул."Васил Друмев " 47
Булстат: 148 045 682
Управители: Георги Георгиев, Румен Кънчев
Съставител: Стела Сахатчиева

1.Общи положения на прилаганата счетоводната политика.

Оценъчната база, използвана при изготвянето на финансовия отчет е хил.лв.

През текущия отчетен период не е извършвана промяна във възприетатата счетоводната политика.

В предприятието не се третира като промяна на счетоводната политика: а) приемането на счетоводна политика за събития и сделки, които се различават по същество от случилите се преди това събития или сделки; б) приемането на нова счетоводна политика за събития и сделки, които не са се случвали преди това или са били незначителни.

При констатиране на счетоводна грешка, свързана с предходни периоди, тя се класифицирана като фундаментална грешка, когато финансовите отчети за този(тези) период(и) вече не може(гат) да се счита(т) за достоверен(ни) към датата на неговото (тяхното) приемане от управителя. За коригирането на грешката(те) в предприятието се прилага: препоръчителен подход съгласно СС 8 - „Нетни печалби или загуби за периода, фундаментални грешки и промени в счетоводната политика", т.е. фундаменталната грешка се отчита през текущия период чрез увеличаване (или намаляване) на салдото на неразпределената печалба от минали години (непокрита загуба от минали години - когато намалението на неразпределената печалба е по-голямо от салдото на неразпределената печалба преди намалението). В годишния финансов отчет за текущия отчетен период сравнителната информация от предходния отчетен период се преизчислява.

През текущия период предприятието възприема критерии за класифициране на допусната грешка като фундаментална, т.е определя праг на същественост за фундаменталните грешки , както следва:

-за статиите в Счетоводния баланс - 3 % от стойността на балансовото число;

-за статиите в Отчета за приходите и разходите - 2 % от стойността на нетния размер на приходите от продажби.

Някои от показателите за финансов анализ са следните:

Показател	Текущ период	Предходен период
Рентабилност на приходите от продажби	0,51	0,43
Рентабилност на собствения капитал	0,78	0,51
Рентабилност на пасивите	1,07	0,84
Капитализация на активите	0,46	0,32
Ефективност на разходите	2,31	2,04
Ефективност на приходите	0,43	0,49

Обща ликвидност	2,31	2,60
Бърза ликвидност	2,15	2,60
Незабавна ликвидност	0,04	0,64
Абсолютна ликвидност	0,04	0,64
Финансова автономност	1,38	1,64
Задлъжнялост	0,73	0,61

2. Счетоводна политика относно дълготрайните материални активи.

Възприетият подход при класифициране на материалните активи като дълготрайни се изразява в следното: като дълготрайни материални активи се отчитат установими нефинансови ресурси, придобити и притежавани от предприятието, които: 1)имат натурално - вещественa форма; 2)използват се за доставката/продажбата на активи или услуги, за отдаване под наем, за административни или за други цели; 3)очаква се да се използват през повече от един отчетен период; 4)стойността на актива е надеждно изчислена; 5)предприятието очаква да получи икономически изгоди, свързани с актива.

Възприетият стойностен праг на същественост, под който материалните активи, независимо от факта, че са дълготрайни, се отчитат като текущ разход при придобиването им е 500 лв.

Първоначалното оценяване на дълготрайните материални активи се извършва по цена на придобиване, която включва: покупната цена (вкл. мита и невъзстановими данъци), всички преки разходи за привеждане на даден актив в работно състояние в съответствие с предназначението му - за активи придобити от външни източници.

При класифициране на последващите разходи по дълготрайните материални активи като разходи за увеличаване на балансовата стойност на активите или като текущи разходи за дейността се има предвид дали тези разходи са свързани с увеличаване на икономическата изгода спрямо първоначално оценената ефективност на актива, т.е. дали разходите са свързани с: удължаване на полезния срок на годност на актива; увеличаване на производителността му; подобряване на качеството на продукцията и/или услугите; създаване на възможност за производство на нови продукти и/или нови услуги; въвеждане на нови производствени процеси; икономически по - изгодна промяна във функционалното предназначение на актива - в тези случаи с величината на разходите се коригира балансовата стойност на актива.

При оценката на дълготрайните материалните активи след първоначалното им признаване е възприет препоръчителен подход съгл. СС 16 - "Дълготрайни материални активи" - след първоначалното признаване като актив всеки отделен дълготраен материален актив се отчита по цена на придобиване, намалена с начислените амортизации и натрупаната загуба от обезценка.

През 2007г. са придобити дълготрайни материални активи с отчетна стойност, както следва:

- транспортни средства - 37 хил.лв.
- машини,съоръжения и оборудване - 2 хил.лв.
- компютърна техника - 1 хил.лв.

Балансовата стойност на дълготрайните материални активи в края на отчетния период е 39 хил.лв.

През 2007 г. няма увеличения или намаления в балансовата стойност на вече придобити дълготрайни материални активи. През текущия период няма отписани дълготрайните материални активи.

3. Амортизационна политика.

Възприет е линеен метод на амортизация за дълготрайните активи. През текущия отчетен период не е извършена промяна в методите на амортизация.

4. Счетоводна политика за стоково - материалните запаси.

Прилаган метод за отписване на стоково-материалните запаси при тяхното потребление - препоръчителен подход по СС 2 - "Стоково - материални запаси" - стоково-материалните запаси се отписват по метода на среднопретеглена стойност, при който средно претеглената стойност за всяка единица стоково-материален запас се определя от сбора на среднопретеглената стойност на наличните сходни стоково-материални запаси в началото на периода и стойността на сходните, закупени или произведени през периода стоково-материални запаси, който сбор се разделя на количеството на сходните стоково-материални запаси - носители на тези стойности. Средната стойност се изчислява след всяко постъпление.

Във годишния финансов отчет материалните запаси са представени по - ниската от отчетната и нетната реализируема стойност.

5. Счетоводна политика относно финансовите инструменти.

Възприетата в предприятието счетоводна политика относно: признаването, отчитането и оценката (първоначална и последваща) на финансовите инструменти може да се синтезира по следния начин:

Предприятието признава финансовия актив или финансовия пасив в своя счетоводен баланс единствено когато стане страна в договорните условия на инструмента.

Финансов актив и финансов пасив се признават в предприятието чрез използване на метода дата на уреждане.

Финансовите инструменти се оценяват при първоначалното придобиване по цена на придобиване, която включва: справедливата стойност на даденото (при финансов актив) или полученото (при финансов пасив) за него вложение и разходите по извършване на сделка с финансови инструменти, като: хонорари, комисиони и други възнаграждения, изплатени на агенти, брокери, консултанти, дилъри и други, пряко ангажирани със сделката лица; такси и други. В първоначалната оценка на финансовите инструменти не се включват получените премии и отбиви, финансирания и разпределения на административни и други общи разходи.

Финансовите пасиви, отчетени към 31.12.07г., са класифицирани като "кредити и вземания, възникнали първоначално в предприятието" и са отчетени по себестойност.

Предприятието отписва изцяло или частично финансовите си инструменти (включително произтичащите от обезпечения) единствено когато договорените права или задължения по тях бъдат погасени. Последното е налице при: реализиране на правата или уреждане на задълженията; отказ от правата или отменяне на задълженията; изтичане на срока за реализиране на правата или за уреждане на задълженията.

6. Компоненти на **паричните наличности** са: парични средства в брой - 4 хил.лв. и парични средства по разплащателни сметки - 1 хил.лв.; представени са в едноименните статии на счетоводния баланс.

7. Приходи.

Приходите в предприятието се признават:

- когато е вероятно предприятието да има икономическа изгода, свързана със сделката;

- когато сумата на прихода може да бъде надеждно изчислена;

- когато направените разходи (или тези, които ще бъдат направени във връзка със сделката) са надежно измерени (или ще бъде възможно да се измерят)

- приходите за всяка сделка се признават едновременно с извършените за нея разходи.

Приходите, свързани със сделки за извършване на услуги, се признават в зависимост от етапа на завършеност на сделката към датата на съставяне на счетоводния баланс, при условие, че резултатът от сделката може да си оцени надеждно. Етапът на завършеност на сделката за извършване на услуги се определя чрез преглед на извършената работа.

Сумата на приходите, признати през периода, включва приходи от:

а. продажби на продукция - 156 хил.лв.;

б. продажба на услуги - 121 хил. лв.

8. По програмата за краткосрочни **доходи, предоставени на персонала** в предприятието:

Сумата, призната като разход за доходи на персонала през текущия период е в размер на 18 хил.лв.

Неизплатените доходи на персонала към датата на изготвяне на годишния финансов отчет са в размер на 2 хил.лв. и представляват начислени възнаграждения за месец декември на текущата година.

През текущия период не са начислени некомпенсируеми отпуски , поради факта , че са били използвани през 2007 г.

9. **Счетоводна политика във връзка с обезценката на активи.**

Ръководството е на мнение, че балансовата стойност на активите не превишава тяхната възстановима стойност, поради което не са налице условия за обезценки на активи.

По отношение на вземанията предприятието е възприело следните критерии за обезценка:

-при просрочие над 2години -100% обезценка;

-при обявяване на длъжника в несъстоятелност и ликвидация -100% обезценка;

-други /по преценка на ръководството/- чрез писменна обосновка на процента за обезценка и причините за извършването и.

10.При определяне на облагаемата печалба за 2007г. е извършено преобразуване по реда на ЗКПО с намаляеми данъчни временни разлики в размер на 1хил.лв.Начислен е актив по отсрочен данък в размер под 1хил.лв.За облагаемата данъчна временна разлика в балансовите стойности на активите е начислен пасив по отсрочен данък в размер под 1хил.лв.Отсрочените данъци са посочени компенсирано в счетоводния баланс в размер на 0хил.лв.

Отсрочените данъчни активи са признати с оглед очакването на ръководството за обратно проявление на намаляемите временни разлики.

11. За предприятието не са налице обстоятелства и събития, свързани с възникване и отчитане на **провизии, условни задължения и условни активи.**

12. Сумите, произтичащи от **коригиращи събития** по смисъла на СС 10 "Събития, настъпили след датата на годишните финансови отчети" (разходи, отнасящи се за 2007г.) са включени в годишния финансов отчет за 2007г.

13. За предприятието **свързани лица** по смисъла на СС 24 "Оповестяване на свързани лица" са:

- „Призма - ЕС" ООД - предприятие майка (84% дял);
-„Призма Лайтинг"ООД -дъщерно предприятие на „Призма ЕС" ООД.
- ДЗЗД „Делта" - 99% участие на „Призма Ес" ООД
- ЕТ „Болярка - Г.Георгиев"
- Артией ЕООД.

През текущия период са осъществени сделки с посочени свързани лица, както следва:
- продажби на стоки и извършени услуги на „Призма - ЕС" ООД - 265 хил. лв.
- получени аванси от „Призма - ЕС" ООД - 3 хил.лв.
- доставка на стоки от „Призма - ЕС" ООД - 35 хил.лв.
- начислени суми по договор за управление с Георги Великов Георгиев - 5 хил.лв.
- доставка на стоки от „Призма Лайтинг" ООД - 1 хил.лв.
- продажби на стоки и извършени услуги на „Призма Лайтинг" ООД - 10 хил. лв.

14. Договори за лизинг.

Предприятието е наемател по договор за финансов лизинг:

-отчетна стойност на получените по лизингов договор - 35 хил.лв.

-сума на задължението по лизинговия договор е - 29 хил.лв., съответно представено в годишния отчет като краткосрочно 14 хил.лв. и дългосрочно 15 хил.лв

-сумата отразена като финансови разходи за бъдещи периоди е в размер на 3 хил.лв., съответно краткосрочни 2 хил.лв. и дългосрочни 1 хил.лв.

15. Капитал.

Регистрираният основен капитал на предприятието е разделен на дялове, за които:
- Броят на регистрираните дялове е 100
- Броят на платените дялове е 100
- Номиналната стойност на един дял е 200 лв.

В задълженията на предприятието, посочени в годишния финансов отчет не се съдържат задължения за дивиденти.

Годишният финансов отчет на дружеството е официално одобрен за публикуване от управителите на дружеството с решение от 28.03.2008г.

28.03.2008г.
Съставител: .....
/ Стела Сахатчиева /

Управител на "Призма Деколайт " ООД: .....
/ Румен Кънчев /

ПРИЗМА ДЕКОЛАЙТ ООД ВАРНА

ГОДИШЕН ДОКЛАД ЗА ДЕЙНОСТТА

на "ПРИЗМА ДЕКОЛАЙТ" ООД за 2007 година

Годишният доклад за дейността на "ПРИЗМА ДЕКОЛАЙТ" ООД, гр. Варна за 2007 година е изготвен съгласно изискванията на чл. 33 на Закона за счетоводството, чл. 189Д и чл. 247 от Търговския закон, на база анализ на развитието, пазарното присъствие, обществената, макро- и микро-икономическата среда, финансово-икономическото състоянието на Дружеството за 2007г., перспективите за развитие.

15.05. 2008г.
гр. Варна

Управител:
(Румен Кънчев)

"ПРИЗМА ДЕКОЛАЙТ" ООД ВАРНА

ОРГАНИЗАЦИОННА ФОРМА

Дружеството е вписано в Търговския регистър на Варненски окръжен съд под № 1 том/ стр. 595/ 2 по ф.д. № 2977/ 2006г.

Фирма: ***ПРИЗМА ДЕКОЛАЙТ ООД***

Седалище: гр. Варна

Адрес на управление: гр. Варна, ул. „Васил Друмев" № 47

Предмет на дейност: производство и монтаж на осветителни тела и системи, проектиране и изработка на електроинсталации, производство на електронна и радиоапаратура, внос и износ, търговия в страната и чужбина.

Собственост: Дружеството е:
100 % - частна собственост;

Капитал: Дружеството е с капитал 20 000 лева, разпределен на 100 дяла с номинална стойност 200 лева всеки един.

Съдружници:	*Участие в капитала:*
Призма ЕС ООД	84%
Георги Великов Георгиев	16%
Общо:	100.00%

Органи на управление: Дружеството се управлява и представлява от:
Георги Великов Георгиев ЕГН 6503151062 - управител;
Румен Тянков Кънчев ЕГН 7012318562 – управител
заедно и поотделно.

Лицензии, разрешителни за осъществяване на дейността: Няма

Клонове: Дружеството няма има регистрирани клонове.

Свързани лица: Дружеството има свързани лица, както следва:

участие в капитала	
собственици	Призма ЕС ООД
	Георги Великов Георгиев
участие в управлението	
лица, участващи в управлението на дружеството	Румен Тянков Кънчев
	Георги Великов Георгиев
Лицата, упражняващи контрол или значително влияние върху сделките със следните предприятия, поради прякото или косвено притежание на дялове в тях	Артией ЕООД
	ЕТ Болярка - Георги Георгиев

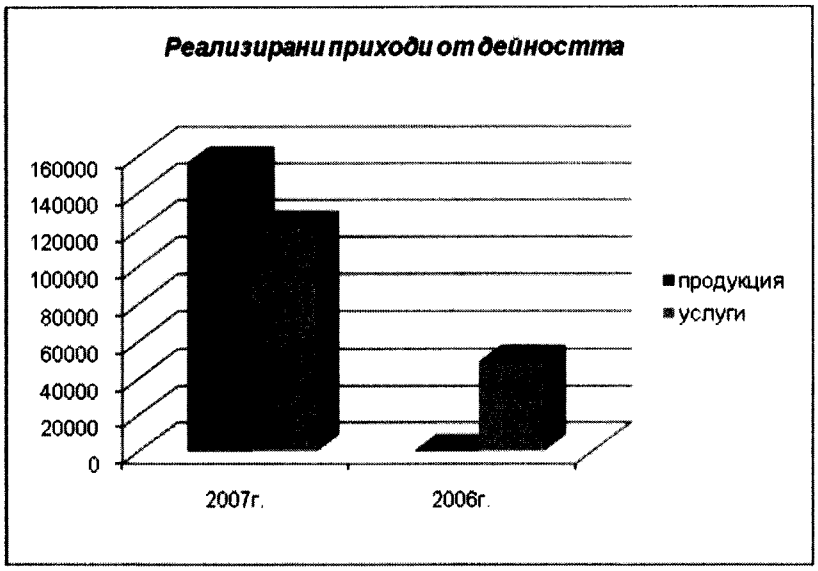
ХАРАКТЕРИСТИКА НА ДЕЙНОСТТА

Осъществяваната от "ПРИЗМА ДЕКОЛАЙ" ООД основна дейност е:

- производство и монтаж на осветителни тела;
- проектиране и изработка на електроинсталации;

Реализираните приходи по видове продукция / услуги от дейността за 2007г. спрямо 2006 г. са както следва:

Реализирани приходи (лева)	*2007г.*	*2006г.*
продукция	156 000	0
Услуги	121 000	49 000



При осъществяване на дейността си "ПРИЗМА ДЕКОЛАЙТ" ООД е изложено на определени рискове, които оказват въздействие върху неговите резултати.

➢ ***Систематични рискове***

- ***Политически риск***

Политическият риск отразява влиянието на политическия процес в страната, който от своя страна влияе върху възвращаемостта на инвестициите. Определящ фактор, оказващ влияние върху дейността на даден отрасъл и респективно на дейността на фирмата е формулираната от правителството дългосрочна икономическа програма, както и волята да се осъществяват набелязаните приоритетни стъпки. Степента на политическия риск се асоцира с вероятността за промени в неблагоприятна посока на водената от правителството икономическа политика и като следствие от това с опасността от негативни промени в инвестиционния климат.

Членство на България в Европейския съюз е друг основен фактор, който гарантира минимизирането на политическия риск. Наличието на политически консенсус по въпроса за доближаване на националното законодателство до това на страните от Европейския съюз, както и преминаването от страна на България на редица международни ангажименти действат също в посока на намаляване на политическия риск.

☑ *На база посоченото и познаването на политическата среда в страната към момента на изготвяне на настоящия доклад оценяме политическия риск като **нисък**.*

- ***Макроикономически рискове***

^ *Валутен риск*

Валутният риск обобщава възможните негативни импликации върху възвращаемостта на инвестициите в страната, вследствие на промени във валутния курс. В малка страна със силно отворена икономика, каквато е България, нестабилността на местната валута е в състояние да индуцира много лесно обща икономическа нестабилност и обратното – стабилността на националната валута може да се окаже най-ефективната макроикономическа "котва" на стабилността. През последните години България натрупа опит и в двете посоки на влияние на валутния курс.

При въвеждането на системата на паричен съвет в страната на 01.07.1997 г. обменният курс български лев – германска марка бе фиксиран в съотношение 1000:1. Въвеждането на еврото като разплащателна единица в Европейският съюз доведе до практически фиксиран обменен курс 1955.83 лева за едно евро (респ. 1.95583 лева за едно евро след деноминацията на лева, в сила от 05.07.1999 г.) Следователно валутният риск за базиран на еврото инвеститор е практически сведен до нула.

☑ *На база посоченото по-горе познаването на икономическата среда към момента на изготвяне на настоящия доклад оценяме валутния риск като **среден**.*

^ *Инфлационен риск*

Инфлацията в страната е важен фактор, касаещ реалната възвращаемост на инвестицията.

Средногодишна инфлация							
2000г.	2001 г.	2002 г.	2003 г.	2004 г.	2005 г.	2006 г.	2007 г.
10,3%	7,4%	5,8%	2.3%	6,2%	5,0%	7,3%	8,4%

Поместените в таблицата данни илюстрират стабилизиращото влияние по отношение на инфлационните процеси на въведената в България на 01.07.1997 г. система на паричен съвет. Намаляването размера на инфлацията отразява, както влиянието на фиксирания валутен курс, така и благоприятния ефект от антиинфлационната правителствена политика на твърди бюджетни ограничения в икономиката.

☑ *На база посоченото по-горе и правителствената прогноза за намаляване на инфлацията през следващата година, към момента на изготвяне на настоящия доклад оценяме инфлационния риск като **нисък**.*

^ *Риск от лицензионни режими*

По отношение на лицензионните режими в България може да се каже, че има движение в правилната посока, въпреки че то е доста бавно. Наблюдават се и някои предложения, които традиционно се свързват с непазарна намеса в икономиката и високи бюджетни разходи, които възпрепятстват икономическото развитие – такива са стимулиране на приоритетни отрасли и износа, намеса на пазара на труда, увеличаване на минималната работна заплата и други.

☑ *На база посоченото по-горе и познаването на регулаторната среда към момента на изготвяне на настоящия доклад оценяваме риска от лицензионни режими като **нисък**.*

- ***Други рискове, свързани с влиянието на основни макроикономически фактори***

Рискът, асоциран със степента на стабилност и перспективите за растеж на националната икономика, влияе съществено при формиране на нагласите и поведението на инвеститорите.

Въведеният паричен съвет, съчетан с провежданата целенасочена икономическа политика от страна на правителството, доведе до значително подобряване на предпоставките за икономически растеж. Основание за това дават ръстът на БВП и доброто развитие на отделни сектори в икономиката. Въпреки отчетеният по-нисък растеж на БВП за 2007 г. се очаква възстановяване над 6 на сто през 2008 г. С привлечените ПЧИ през 2007 г. 5,687 млрд. евро страната има голям потенциал и остава привлекателна за инвеститорите. Очакванията за 2008 г. са между 5,5 и 6 млрд. евро. Продължава тенденцията за намаляване на безработицата и нарастване на заетостта. Наблюдава се стабилно развитие на банковата система. Строителството и недвижимите имоти се развиват най-бързо. Високите технологии навлизат стабилно в икономиката. През 2007 г. туризмът се развива с по-бавни темпове. Селското стопанство не успява да реализира потенциала си, 2007 г. ще се запомни със сериозния спад в селскостопанското производство в резултат на неблагоприятните климатични условия.

☑ *На база посоченото по-горе към момента на изготвяне на настоящия доклад оценяваме другите рискове, свързани с влиянието на основни макроикономически фактори като **ниски**.*

➢ ***Несистематични (микроикономически) рискове***

Традиционно несистематичните рискове се разглеждат на две нива – отраслов риск, касаещ несигурностите в развитието на отрасъла ни и общ фирмен риск, произтичащ от спецификите на дружеството ни.

- ***Отраслов риск***

Отрасловият риск, се появява във вероятността от негативни тенденции в развитието на отрасъла като цяло, технологична обезпеченост, нормативна база, конкурентна среда и характеристиките на пазарната среда за продуктите и суровините, употребявани в отрасъла; отрасловият риск се свързва преди всичко с отражението върху възможността за реализиране на доходи в рамките на отрасъла и по-конкретно на технологичните промени или измененията в специфичната нормативна база.

☑ *На база посоченото по-горе и спецификата на отрасъла ни към момента на изготвяне на настоящия доклад оценяме отрасловия риск като **нисък**.*

- ***Технологичен риск***

Технологичният риск е производен от необходимите технологии за обслужване на дейността на дружеството и от скоростта, с която се развиват те.

☑ *На база използваните от дружеството ни технологии и познаването на технологичните тенденции на развитие на бранша, към момента на изготвяне на настоящия доклад оценяме технологичния риск като **среден**.*

- ***Фирмен риск***

Свързан е с характера на основната дейност на дружеството, с технологията и организацията на дейността, както и с обезпечеността на дружеството с финансови ресурси; подкатегории на фирмения риск са: бизнес риск и финансов риск; основният фирмен риск е свързан със способността на дружеството да генерира приходи, а оттам и печалба.

☑ *На база посоченото по-горе и спецификата на дейността ни към момента на изготвяне на настоящия доклад оценяме фирмения риск като* ***среден.***

- ***Финансов риск***

Финансовият риск на дружеството е свързан с възможността от влошаване на събираемостта на вземанията, което би могло да доведе до затруднено финансово състояние.

☑ *На база посоченото по-горе и анализа на финансовото ни състояние и на доходите на потребителите, към момента на изготвяне на настоящия доклад оценяме финансовия риск като* ***умерен.***

- ***Ликвиден риск***

Неспособността на дружеството да покрива насрещните си задължения е израз на ликвиден риск. Ликвидността зависи главно от наличието в дружеството на парични средства или на съответните им алтернативи. Другият основен фактор, който влияе силно е свързан с привлечения капитал. Той трябва да се поддържа в оптимално равнище, като се контролира, както нивото на заемните средства, така и стойностите на задълженията към доставчиците и клиентите на предприятието.

☑ *На база посоченото по-горе и анализа на задълженията на дружеството ни, както и съотношението между собствения ни и привлечен капитал към момента на изготвяне на настоящия доклад оценяме ликвидния риск като* ***умерен.***

- ***Ценови риск***

Ценовият риск се определя в две направления: по отношение на пазарната конюнктура и по отношение на вътрешнофирмените производствени разходи. Продажната цена трябва да бъде съобразена и с двата фактора, като се цели тя да покрива разходите на предприятието и да носи определено ниво на печалба. Същевременно с това цената следва и да не се отдалечава значително от дефинираната на пазара, тъй като това ще рефлектира върху търсенето на продукцията в най-общ смисъл.

☑ *На база посоченото по-горе, пазарната конюнктура, както и себестойността на произведената от нас продукция / нивото на вътрешнофирмените ни разходи и нивото на печалбата ни, към момента на изготвяне на настоящия доклад оценяме ценовия риск като* ***среден.***

- ***Риск свързан с паричния поток***

Рискът, свързан с паричния поток разглежда преди всичко проблемите с наличните парични средства в предприятието. Тук главна роля играе договорната политика на дружеството, която следва да защитава фирмените финанси, като гарантира регулярни входящи потоци от страна на клиенти, както и навременни плащания на

задълженията. Целта на предприятието е винаги да се намира в положителната стойност на ликвидността, т.е. да може да посреща текущите си задължения.

☑ *На база посоченото по-горе и анализа на входящите и изходящите ни парични потоци към момента на изготвяне на настоящия доклад оценяме риска, свързан с паричния поток като **умерен**.*

- ***Кредитен риск***

Ако дружеството използва заемни средства, то тогава е изложено на кредитен риск. Той може да бъде определен като вероятността кредитополучателят да не изпълнява съзнателно или да е в невъзможност да изпълни поетия от него ангажимент по сключения договор за заем.

☑ *На база посоченото по-горе и познаването на кредитната политика на банките, към момента на изготвяне на настоящия доклад оценяме кредитния риск като **нисък**.*

- ***Инвестиционен риск***

Инвестиционният риск се предопределя в това, реалната доходност от направена инвестиция да се различава от предварително планираната такава. С цел предпазване от този риск се използва т.нар. хеджиране. Това е вид застраховка срещу неблагоприятни събития, която не ги предотвратява, но ограничава последиците от тях.

☑ *На база посоченото по-горе и реализираните от нас инвестиционни мероприятия към момента на изготвяне на настоящия доклад оценяме инвестиционния риск като **среден**.*

- ***Регулативен риск***

Регулативния риск е свързан с възможността за промени в нормативната база, отнасяща се до опазването на околната среда, както и с вероятността дружеството да не бъде в състояние да изпълнява предписанията и изискванията на екологичното законодателство и компетентните органи, за което да му бъдат налагани съответните наказания.

☑ *На база посоченото по-горе и прилаганата от дружеството ни екологична политика и познаването на нормативната база, към момента на изготвяне на настоящия доклад оценяме регулативния риск като **нисък**.*

- ***Рискове, свързани с продуктите и пазарите***

Този риск се свързва с възможността на дружеството да произвежда дадена продукция, за която няма пазар. С оглед основната дейност на дружеството: към момента такава опасност няма. Голямата диферсификация може да доведе до изоставяне в развитието на продуктовите иновации. Рисковете по отношение на пазарите са свързани със ограниченията, които налагат международните пазари по отношение на качеството.

☑ *На база посоченото по-горе и изпълнението на продуктовата и пласментната ни политики, към момента на изготвяне на настоящия доклад оценяме рисковете, свързани с продуктите и пазарите като **среден**.*

ТАБЛИЦА НА АКТИВ® ЗА ПРОХОДИМОСТТА НА БИЗНЕСА

	Политически риск	Валутен риск	Инфлационен риск	Риск от лицензионни режими	Други рискове, свързани с влиянието на основни макроикономически фактори	Отраслов риск	Технологичен риск	Фирмен риск	Финансов риск	Ликвиден риск	Ценови риск	Риск, свързан с паричния поток	Кредитен риск	Инвестиционен риск	Регулативен риск	Рискове, свързани с проуктите и пазарите
Висок																
Умерен									■	■		■				
Среден		■					■	■			■		■	■		■
Нисък	■		■	■	■	■									■	
Без риск																

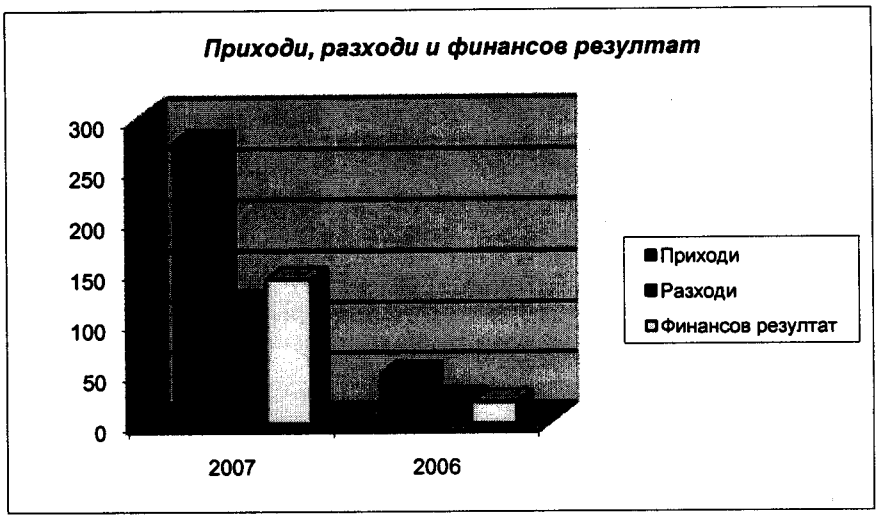
■ *Труднопроходимо поле (висок / умерен / среден)*

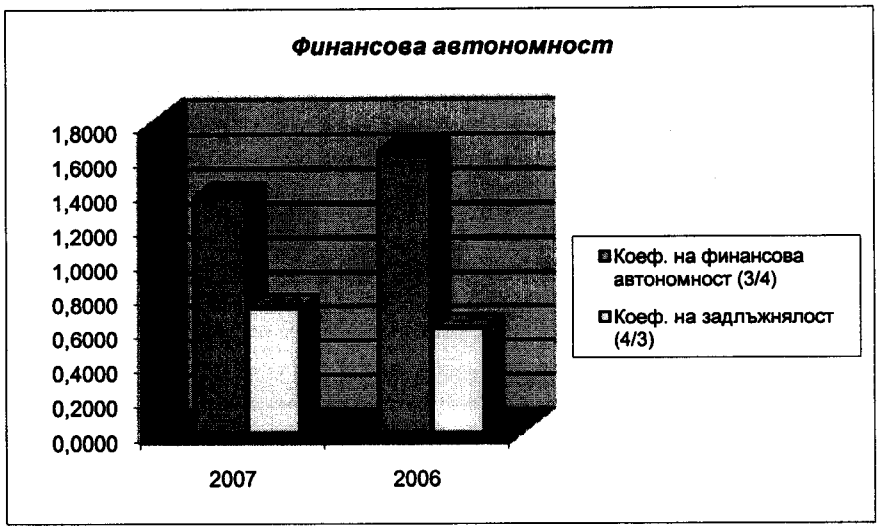
■ *Леснопроходимо поле (нисък / без риск)*

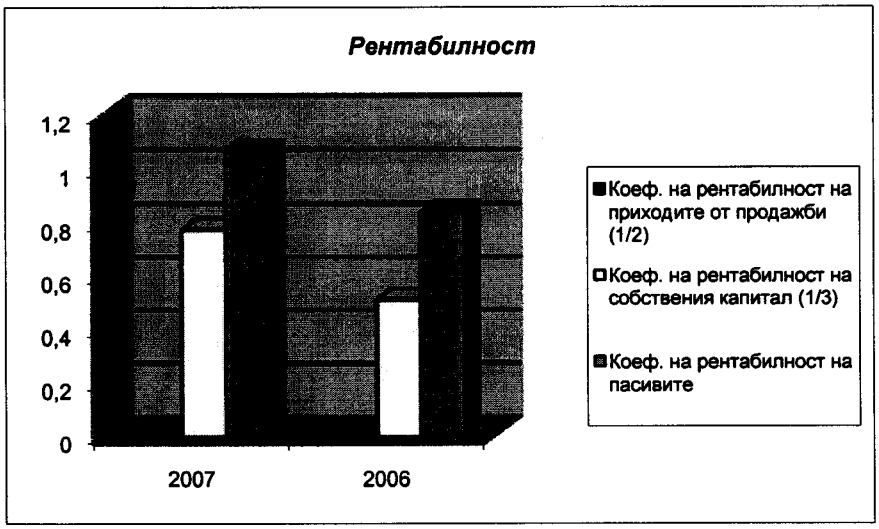
Постигнатите от дружеството **финансово-икономически показатели** за 2007г. спрямо 2006г. са както следва:

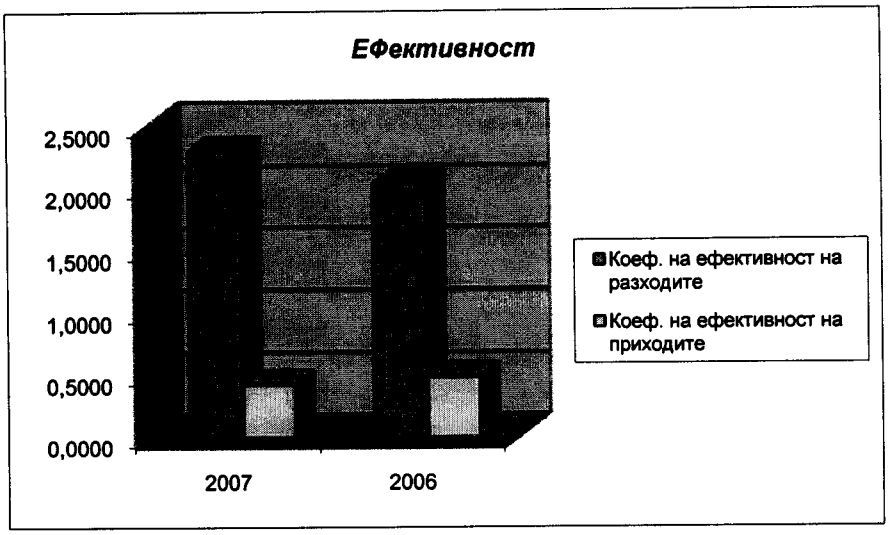
(хил.лв.)

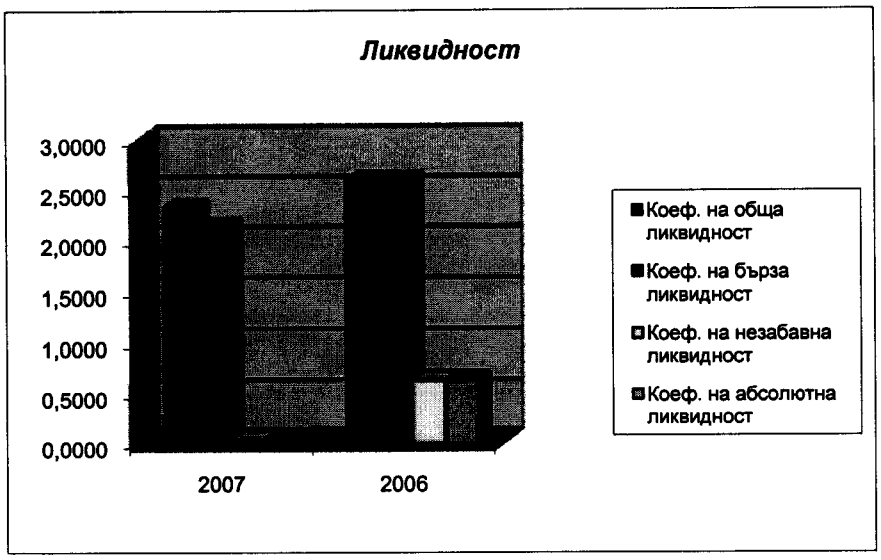
N:	Показатели:	2007 година	2006 година	2007/2006 стойност	2007/2006 процент
1	Финансов резултат	142	21	121	576,2%
2	Нетен размер на приходите от продажби	277	49	228	465,3%
3	Собствен капитал	183	41	142	346,3%
4	Пасиви (дългосрочни и краткосрочни)	133	25	108	432,0%
5	Обща сума на активите	316	66	250	378,8%
6	Приходи	277	49	228	465,3%
7	Разходи	120	24	96	400,0%
8	Краткотрайни активи	276	65	211	324,6%
9	Разходи за бъдещи периоди	0	0	0	0,0%
10	Налични краткотрайни активи (8-9)	276	65	211	324,6%
11	Краткосрочни задължения	118	25	93	372,0%
12	Краткосрочни вземания	249	49	200	408,2%
13	Краткосрочни финансови активи	0	0	0	0,0%
14	Парични средства	5	16	-11	-68,8%
15	Платима сума през периода за погасяване на дългосрочни задължения	0	0	0	0,0%
16	Текущи задължения (11+15)	118	25	93	372,0%
17	Средна наличност на материалните запаси	18	0	18	100,0%
18	Средна наличност на вземанията от клиенти и доставчици по тяхната отчетна стойност	2	49	-47	-95,9%
19	Средна наличност на задълженията към доставчиците и клиенти	18	0	18	100,0%
20	Сума на доставките	0	0	0	0,0%
21	Брой на дните в периода	360	360	0	0,0%
	Рентабилност:				
22	Коеф. на рентабилност на приходите от продажби (1/2)	0,5126	0,4286	0,0841	19,6%
23	Коеф. на рентабилност на собствения капитал (1/3)	0,7760	0,5122	0,2638	51,5%
24	Коеф. на рентабилност на пасивите (1/4)	1,0677	0,8400	0,2277	27,1%
25	Коеф. на капитализация на активите (1/5)	0,4494	0,3182	0,1312	41,2%
	Ефективност:				
26	Коеф. на ефективност на разходите (6/7)	2,3083	2,0417	0,2667	13,1%
27	Коеф. на ефективност на приходите (7/6)	0,4332	0,4898	-0,0566	-11,6%
	Ликвидност:				
28	Коеф. на обща ликвидност (10/11)	2,3390	2,6000	-0,2610	-10,0%
29	Коеф. на бърза ликвидност (12+13+14)/11	2,1525	2,6000	-0,4475	-17,2%
30	Коеф. на незабавна ликвидност (13+14)/16	0,0424	0,6400	-0,5976	-93,4%
31	Коеф. на абсолютна ликвидност (14/16)	0,0424	0,6400	-0,5976	-93,4%
	Финансова автономност:				
32	Коеф. на финансова автономност (3/4)	1,3759	1,6400	-0,2641	-16,1%
33	Коеф. на задлъжнялост (4/3)	0,7268	0,6098	0,1170	19,2%
	Обръщаемост на материалните краткотрайни активи:				
34	Времетраене на един оборот в дни (17*21/2)	23,4	0,0	23,3935	100,0%
35	Брой на оборотите (2/17)	15,4	x	x	x
36	Коеф. на заетост на материалните запаси (17/2)	0,1	0,0	0,0650	100,0%
	Взамания и погасяване на задълженията:				
37	Период на събиране на вземанията от клиенти в дни (18*21/2)	2,6	360,0	-357,4007	-99,3%
38	Период на погасяване на задълженията към доставчици в дни (19*21/20)	0,00	0,00	0,0000	0,0%


Приходи, разходи и финансов резултат
300
250
200
150
100
50
0
2007
2006
Приходи
Разходи
Финансов резултат


Финансова автономност
1,8000
1,6000
1,4000
1,2000
1,0000
0,8000
0,6000
0,4000
0,2000
0,0000
2007
2006
Коеф. на финансова автономност (3/4)
Коеф. на задлъжнялост (4/3)


Рентабилност
1,2
1
0,8
0,6
0,4
0,2
0
2007
2006
Коеф. на рентабилност на приходите от продажби (1/2)
Коеф. на рентабилност на собствения капитал (1/3)
Коеф. на рентабилност на пасивите





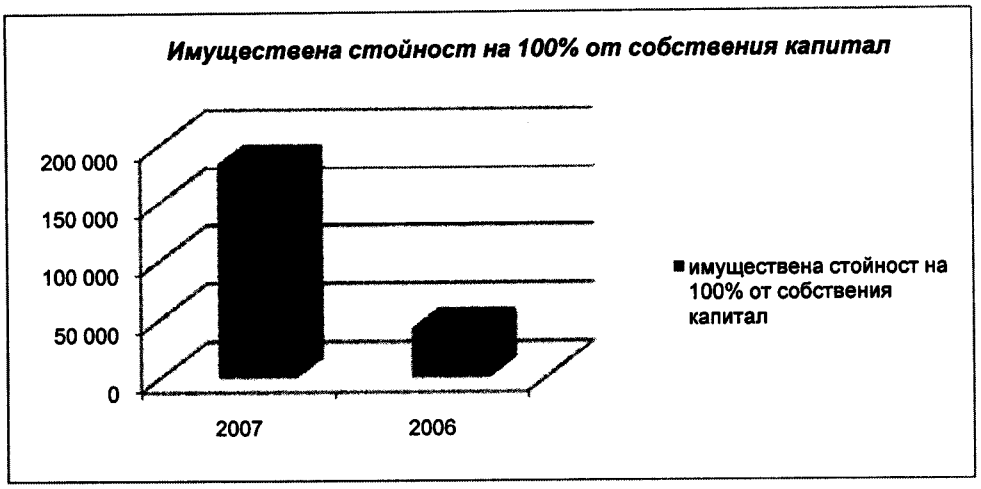
От постигнатите финансово-икономически показатели е видно, че предприятието е **"действащо"**. Дружеството няма необходимост и намерение да ограничи или намали чувствително размера на дейността си.

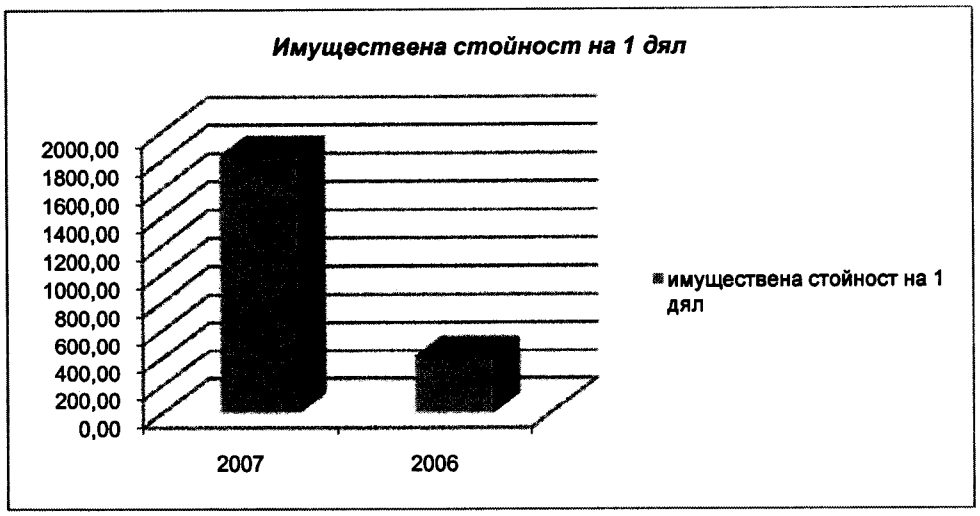
(приходи, разходи, хил.лева, процент)	2007	2006	ИСБП (1)	ИСБП (2)
Финансов резултат	142	21	121	576%
Собствен капитал	183	41	142	346%
(1) ИСБП - изменение спрямо базисния период, представено като хил.лева				
(2) ИСБП - изменение спрямо базисния период, представено като процент				

Имуществената стойност на дружеството за 2007г. спрямо 2006г. е както следва:

(лева)

	2007	*2006*
имуществена стойност на 100% от собствения капитал	**183 000**	**41 000**
брой дялове	100	100
имуществена стойност на 1 дял	**1830,00**	**410,00**





СТРУКТУРА НА УПРАВЛЕНИЕ И ПЕРСОНАЛ

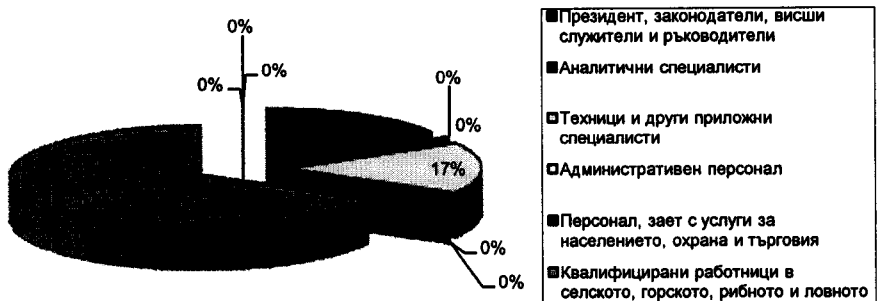
- ***Организационна структура:*** *класическа линейна.*

- ***Численост и структура на персонала:***

(бр.)

Категория	2007	2006
Президент, законодатели, висши служители и ръководители	1	0
Аналитични специалисти	0	0
Техници и други приложни специалисти	0	0
Административен персонал	1	0
Персонал, зает с услуги за населението, охрана и търговия		
Квалифицирани работници в селското, горското, рибното и ловното стопанство	0	0
Квалифицирани производствени работници и сродни на тях занаяти	4	1
Оператори на машини и съоръжения и работници по монтаж на изделия	0	0
Професии, неизискващи специална квалификация	0	0
Въръжени сили	0	0

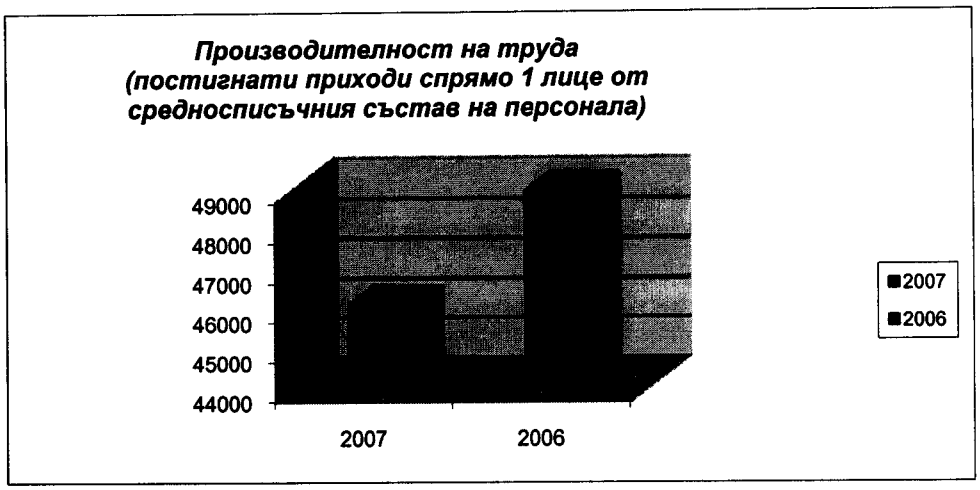
Разпределение на персонала по категории за 2007г.



- ***Производителност на труда***

(лева)

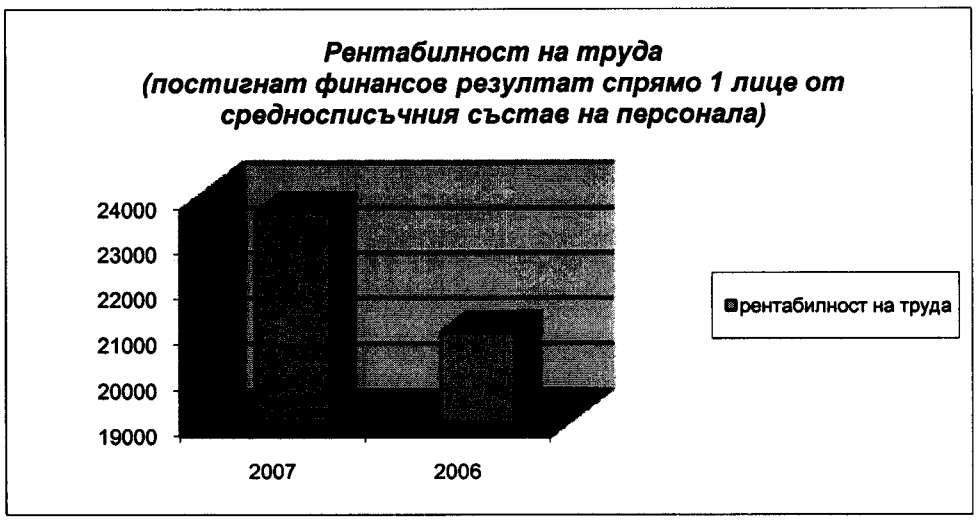
Производителност на труда		
години	2007	2006
средносписъчен състав	6	1
реализирани приходи	277 000	49 000
реализирани приходи / 1 лице	46167	49000



- ***Рентабилност на труда***

(лева)

Рентабилност на труда		
години	2007	2006
средносписъчен състав	6	1
финансов резултат	142 000	21 000
финансов резултат / 1 лице	23667	21000



- ***Издръжка на едно лице от средносписъчния състав на персонала***

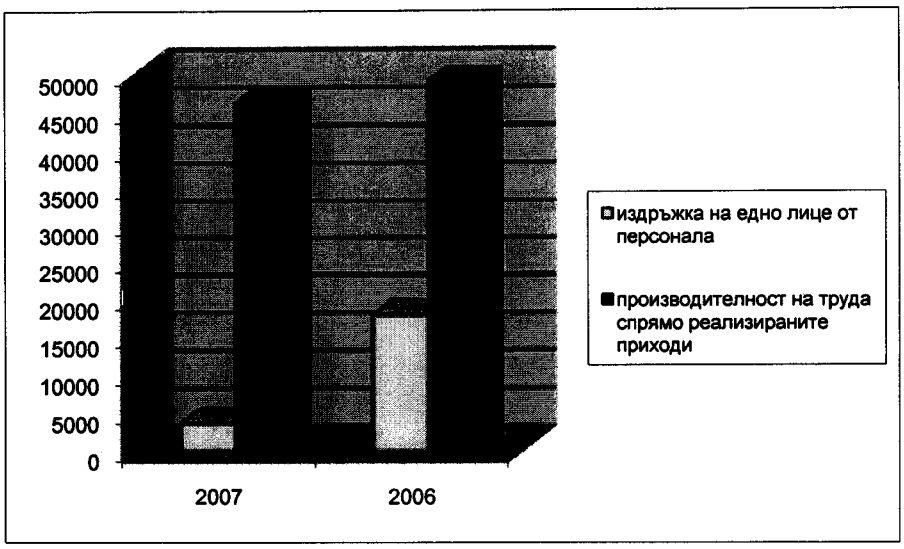
(лева)

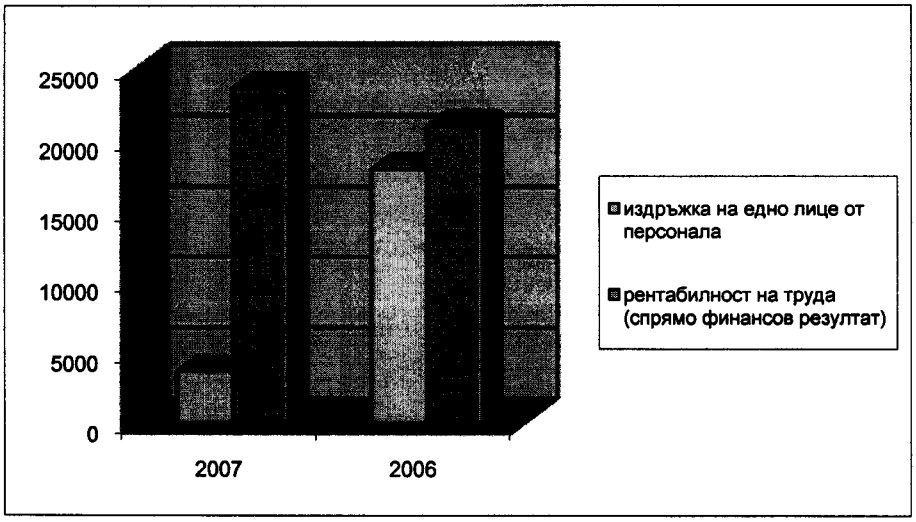
Издръжка на едно лице от средносписъчния състав на персонала		
години	**2007**	**2006**
персонал	6	1
възнаграждения и осигуровки*	22 000	18 000
издръжка на 1 лице, лв.	3667	18000

- ***Картина на АКТИВ® за издръжка на едно лице от средносписъчния състав на персонала спрямо производителност на труда и рентабилност на труда***

(лева)

години	2007	2006
издръжка на едно лице от персонала	3667	18000
производителност на труда (спрямо реализираните приходи)	46167	49000
рентабилност на труда (спрямо финансов резултат)	23667	21000





НАУЧНОИЗСЛЕДОВАТЕЛСКА И РАЗВОЙНА ДЕЙНОСТ

През 2007г. дружеството не е развивало действия, свързани с научноизследователската и развойна дейност

ВАЖНИ СЪБИТИЯ, КОИТО СА НАСТЪПИЛИ СЛЕД ДАТАТА, КЪМ КОЯТО Е СЪСТАВЕН ГОДИШНИЯТ ФИНАНСОВ ОТЧЕТ:

След съставянето на Годишния финансов отчет в дружеството не са настъпили важни събития.

ФИНАНСОВИ ИНСТРУМЕНТИ

Финансовите инструменти характеризират инвестиционните намерения на дружеството: реални инвестиции в други дружества или недвижими имоти, както и ценни книжа (акции и/или облигации) и различни финансови деривати (опции, варанти, фючерси, СУАП и други).

През 2007г. Дружеството не е използвало финансови инструменти.

- ***Финансова политика по отношение финансовия, ценовия, кредитния и ликвидния риск и риска на паричния поток.***

Финансовата политика на дружеството касае способността му да:
- изпълнява задълженията си навременно;
- реализира добра събираемост на вземанията;
- генерира приходи, а оттам и печалба;
- финансира приоритетно ключови инвестиционни проекти;
- да инвестира в рентабилни инвестиции;

Финансовата политика отчита влиянието на ключови фактори като:
- междуфирмените вземания и задължения;
- събираемост на вземанията;
- ценова политика;
- търговска политика;
- политиката на хеджиране
- данъчна политика и ползването на данъчни облекчения;
- плащане на санкции;
- технологичната обезпеченост на дружеството;
- стимулиране и регулиране на производството и потреблението;
- пазари за реализация на произведената продукция / предлаганите услуги;
- конкурентоспособността на дружеството;
- взаимоотношения с финансово-кредитни институции;
- държавни субсидии за подпомагане на дейността;
- развитие на международните отношения.

Финансовата политика включва следните принципи:
- стриктно спазване на действащото законодателство;
- мониторинг на ключови финансови показатели;
- обезпечаване на мениджмънта с финансово - счетоводна информация за вземане на решения;
- своевременно осигуряване на необходимите финансови ресурси за развитие на дружеството при възможно най-изгодни условия;
- ефективно инвестиране на разполагаемите ресурси (собствени и привлечени);
- управление на капитала и активите на дружествата (включително и привлечените капитали);
- финансово обезпечаване на съхранението и просперитета на другжеството.

ПЕРСПЕКТИВИ ЗА РАЗВИТИЕ

- ***Мисия***

"Висококачествени светлинни решения".

Мисията е съобразена с основните елементи на бизнеса, като клиенти, пазари, производствени мощности и др..

Основна дейност	• производство и монтаж на осветителни тела; • проектиране и изработка на електроинсталации;
Клиенти	Основни клиенти на дружеството са: • "Призма ЕС" ООД
Пазарен обхват	Обхватът на пазара се определя от основния клиент на дружеството, т.е. • регионално ниво; В бъдеще: • разширяване на сътрудничествата; • изграждане на партньорства в страната и чужбина.
Производствени мощности:	• транспортни средства; • машини и оборудване; • офис обзавеждане; • компютърна техника.

- ***Стратегии:***

1. Стратегия за пазарно развитие чрез географска експанзия
2. Стратегия на вътрешно развитие

- ***Цели:***

Краткосрочни:

- бързо и адаптивно предлагане според търсенето.
- повишаване квалификацията и производителността на служителите;
- изграждане на ефективни връзки между членовете на екипа;
- създаване на открити колегиални отношения.
- привличане на нови клиенти;
- оптимизиране на фирмените разходи.

Дългосрочни:

- развитие в дейностите, заложени като основни;
- разнообразяване на продуктовия пазар с конкурентни и иновативни светлинни решения.
- изграждане на мотивиран професионален екип;
- обвързване на приноса на всеки един с крайния резултат.
- разширяване пазарите за реализация на продуктите;

- ***Фирмени политики***

Продуктова политика
- Високо качество на продуктите и услугите;
- Стриктно спазване на срока на изпълнение;
- Използване на материали с доказано качество;

Пласментна политика
- Преки канали за реализация;
- Присъствие на потребителски и индустриален сегмент;
- Съсредоточаване на пълно комплексно обслужване на едно място.

Ценова политика
- Използване на "Пазарно-ориентиеран метод на ценообразуване";
- Принцип на ценови отстъпки;
- Гъвкавост при разплащанията;
- Поддържане на цени, обвързани с качеството.

Рекламна политика
- Рекламен бюджет, обвързан с реализираните приходи;
- Изграждане на интегрирани маркетингови комуникации, включващи балансиран маркетингов микс и PR – кампании, допринасящи за позитивния фирмен имидж.

Договорна политика
- Дългосрочни договорни отношения с клиенти

Кадрова политика
- Поддържане на оптимална структура на персонала в зависимост от дейността на дружеството;
- Изграждане на мотивационна система на база постигнати резултати;
- Осигуряване на здравословни и безопасни условия на труд;

Социална политика
- Насърчаване на социалния статус на работещите в дружеството;
- Подобряване условията на труд;
- Стимулираща система за служителите;

Фирмена култура
- Лоялност към продукта, клиента и фирмата;
- Лоялно отношение към конкуренцията;
- Стремеж към лично развитие и удовлетвореност;

Екологична политика
- Прилагане на мерки за техническо подобрение осигуряващо съответствие с екологичното законодателство;
- Внедряване на нови, екологосъобразни техники и технологии;
- Предотвратяване и намаляване на риска за човешкото здраве чрез създаване на безопасни условия на труд.

Инвестиционна политика
- Стратегически хоризонт на инвестициите;
- Целесъобразност и приоритет на ключови инвестиционни мероприятия;
- Поддържане на оптимално съотношение между източниците на финансиране.