

**ОТЧЕТ ЗА ПРИХОДИТЕ И РАЗХОДИТЕ
НА РДМ КОНСУЛТ ЕООД
ЗА 2021 ГОД.**

НАИМЕНОВАНИЕ НА РАЗХОДИТЕ	Сума (в хил. лв.)		НАИМЕНОВАНИЕ НА ПРИХОДИТЕ	Сума (в хил. лв.)	
	Текуща година	Предходна година		Текуща година	Предходна година
Разходи			Приходи		
Разходи за суровини, материали и външни услуги	1	3	Нетни приходи от продажби	27	49
Разходи за персонала	44	48	Други приходи		
Разходи за амортизация и обезценка					
Други разходи		3			
Общо разходи за оперативна дейност	45	54	Общо приходи от оперативна дейност	27	49
Разходи за лихви и други финансови разходи			Други лихви и финансови приходи		
Общо финансови разходи			Общо финансови приходи		
Печалба от обичайна дейност			Загуба от обичайна дейност	18	5
Общо разходи	45	54	Общо приходи	27	49
Счетоводна печалба (общо приходи – общо разходи)			Счетоводна загуба	18	5
55Разходи за данъци от печалбата					
Печалба			Загуба	18	5
Всичко	45	54	Всичко	45	54

27.02.2022 ГОД.

Съставите:

Миряна Георгиева - Анастасова

Ръководител:

Михаил Михайлов



**СЧЕТОВОДЕН БАЛАНС
НА РДМ КОНСУЛТ ЕООД
КЪМ 31.12.2021 ГОД.**

АКТИВ			ПАСИВ		
РАЗДЕЛИ, ГРУПИ, СТАТИИ	Сума (в хил.лв.)		РАЗДЕЛИ, ГРУПИ, СТАТИИ	Сума (в хил.лв.)	
	Текуща година	Предходна година		Текуща година	Предходна година
Нетекущи (дълготрайни) активи	55	55	Собствен капитал	58	76
Нематериални активи			Записан капитал	5	5
Дълготрайни материални активи			Резерви		
Дългосрочни финансови активи	55	55	Натрупана печалба (загуба) от минали години	71	76
Отсрочени данъци			Текуща печалба (загуба)	(18)	(5)
Текущи (краткотрайни) активи	1	11	Задължения	10	2
Материални запаси			до една година	10	2
Вземания		10	над една година		
Парични средства	1	1	Финансирания и приходи за бъдещи периоди		
Разходи за бъдещи периоди	12	12			
СУМА НА АКТИВА	68	78	СУМА НА ПАСИВА	68	78

27.02.2022 ГОД.

Съставител:

Миряна Георгиева - Анастасова

Ръководител:

Михаил Михайлов



РДМ КОНСУЛТ ЕООД – ГР. СОФИЯ, ФР.Ж.КЮРИ 86

ДОКЛАД ЗА ДЕЙНОСТТА 2021г.

1. ОБЩА ИНФОРМАЦИЯ

Фирма: "РДМ КОНСУЛТ" ЕООД – гр. София

Седалище и адрес на управление: гр. СОФИЯ – ул. "ФР.Ж.КЮРИ" № 86

Предмет на дейност: Посредничество и консултации при реализирането на инвестиционни проекти в сферата на енергетиката и информационните технологии и всякаква друга дейност, не забранена със закон.

Собственост: Дружеството притежава дълготрайни активи – компютри. Дружеството закупува и продава материали, необходими за осъществяването на дейността си, свързана с реализирането на приходи в областта на енергетиката. Дружеството не притежава земя и недвижими имоти. Недвижимите имоти, в които дружеството осъществява своята дейност са предоставени по договор за наем.

Капитал: 5 000 (пет хиляди) лева, записан и внесен от Управителя на Дружеството Р.Михайлов. Капиталът на Дружеството е разпределен на 100 (сто) равни дяла, всеки от които е равен на 50 (петдесет) лв.

Собственик:	Участие в капитала:
Румен Михайлов Михайлов	100%
Общо:	100%

Представителство и управление:

Дружеството се представлява и управлява от Румен Михайлов Михайлов– Управител.

История

- Дружеството е регистрирано като еднолично ограничено отговорно Дружество по фирмено дело № 11682/2006 г. На СГС с капитал 5 000 лева

- С решение № 2 от 11.07.2007 год. е вписано преобразуване на вида на Дружеството от ООД на ЕООД.

- През 2008г. Дружеството е вписано в Търговския Регистър

Наличие на клонове:

Дружеството осъществява своята дейност в гр.София.

Информация за използваните от предприятието финансови инструменти:

Дружеството не е получавало кредити от финансови институции, а финансира дейността си със собствени средства.

ХАРАКТЕРИСТИКА НА ДЕЙНОСТТА

Мисия:

Мисията на РДМ КОНСУЛТ ЕООД е да извършва консултантска дейност, свързана с популяризирането и повишаване на доверието към големи фирми за дялово разпределение на топлоенергия в България, както и в сферата на енергетиката. За извършване на дейността си Дружеството сключва договори за консултантска дейност .

Основна дейност	• Посредничество и консултации при реализирането на инвестиционни проекти в сферата на енергетиката и информационните технологии и всякаква друга дейност, не забранена със закон.
------------------------	--

СТРАТЕГИИ:

1. **Стратегия за пазарно развитие:** Стратегията за пазарно развитие е разработване на нови пазари в страната, както и подпомагане на съществуващите топлоразпределителни дружества за популяризирането им в страната, както и с увеличаване на търговския им дял в повече градове в страната.
2. Поради Ковид-19 ситуацията, друж. няма нови скл.договори и е свило драстично своя пазарен дял.

Резултати от дейността на дружеството през годината:

хил.лв.)			
N:	Показатели:	2021 година	2020 година
1	Финансов резултат	-18	-5
2	Собствен капитал	5	5
3	Пасиви (дългосрочни и краткосрочни)	68	78
4	Обща сума на активите	68	78
5	Приходи	27	49
6	Разходи	45	54
7	Краткотрайни активи	1	11
8	Разходи за бъдещи периоди	12	12
9	Краткосрочни задължения	0	0
10	Краткосрочни вземания	0	10
12	Други вземания (заеми)	55	55
13	Парични средства	1	1
14	Брой на дните в периода	360	360

Численост и структура на персонала:

(бр.)		
Категория	2021	2020
Общо, в т.ч.	1	2
Ръководни специалисти	1	1
Аналитични специалисти		
Приложни специалисти		

Важни събития настъпили след датата на съставяне на годишния финансов отчет:

- След датата на съставяне на годишния финансов отчет не са настъпили събития, които да влияят върху данните в отчета за 2021г..

РИСКОВЕ

Осъществявайки дейността си, Фирмата е изложена на многообразни финансови рискове: пазарен риск (включващ валутен риск, ценови риск и кредитен риск), ликвиден риск и риск от промяна на бъдещите парични потоци в резултат на промяна в пазарните лихвени нива. Програмата на Фирмата за цялостно управление на риска е съсредоточена върху непредвидимостта на финансовите пазари и има за цел да намали евентуалните неблагоприятни ефекти върху финансовия резултат на Фирмата.

Валутен риск:

Фирмата работи в България и, тъй като българският лев е ефективно фиксиран към еврото, Такива валутни рискове няма, поради това че реализацията се извършва само на територията на страната.

Ценови риск:

Фирмата не е била изложена на риск от промяна в цените на стоките, поради липса на осъществена търговия със стоки. Фирмата избягва сключване на договори и осъществяване на услуги на клиенти, носещи потенциални загуби.

Кредитен риск:

Във Фирмата няма на кредитен риск. Фирмата има разработена и внедрена политика, която гарантира, че продажбите на стоки на дребно се извършват на клиенти с подходяща кредитна история. Паричните транзакции се извършват само по банков път в Алианц банк България, където Дружеството притежава легова разплащателна сметка.

ФИРМЕНИ ПОЛИТИКИ

Продуктова политика

- През текущата година, Дружеството не е търгувало с обичайните стоки (топломери, водомери), немско производство, с високо качество и дългосрочен срок на използване, внасяни от оторизиран представител, поради икономическата криза на пазара. Дружеството е осъществявало консултантски услуги, както и е реализирало комисионни от търг. дейност.

Други

Във връзка с изготвения финансов отчет органа на управление, а именно Управителят, декларира че:

- Не е имало нередности, които могат да бъдат съществени по отношение на счетоводния отчет
- Всички фактури и други документи, свързани с осъществяваните сделки са надлежно осчетоводени и са намерили отражение в счетоводния отчет
- Дружеството се е съобразявало с всички аспекти на договорите, които е сключило и незначитането и несъобразяването с правната уредба би се отразило съществено върху счетоводния отчет
- Отразени са всички потенциални загуби от задължения свързани с продажби и покупки
- Дружеството няма налице искиове или тежести.
- Всички реални и потенциални задължения са оповестени в приложението към годишния счетоводен отчет и гаранциите дадени на трети лица.
- Събития, след датата на приключване на счетоводния отчет, които изискват преизчисляване и задължително оповестяване, не са настъпили.

Дата: 03.03.2022год.

Управител: Румен Михайлов

