

Име на дружеството: СОФАРМАСИ 10 ЕООД

Период: 31 Декември 2020 година

Управител: Валерия Видулова

Адрес на управление: София, ул. Лъчезар Станчев 5, СБТ страда А ет. 12

Юрист: Илиана Бянова

**Обслужващи банки: Райфайзенбанк (България) ЕАД
Уникредит Булбанк АД**

Одитор: АФА ООД

СЪДЪРЖАНИЕ

1 ГОДИШЕН ДОКЛАД ЗА ДЕЙНОСТТА	13 страници
2 ОДИТОРСКИ ДОКЛАД	5 страници
3 ГОДИШЕН ФИНАНСОВ ОТЧЕТ	60 страници

СОФАРМАСИ 10 ЕООД

ГОДИШЕН ДОКЛАД за дейността през 2020 година

1. ОБЩА ИНФОРМАЦИЯ ЗА ДРУЖЕСТВОТО

Собственост, управление и структура

„Софармаси 10“ ЕООД е търговско дружество, регистрирано в България по ТЗ, със седалище и адрес на управление гр. София 1756, район „Изгрев“, ул. „Лъчезар Станчев“ № 5, Софарма Бизнес Тауърс, Сграда „А“, ет. 12. Дружеството е регистрирано с решение на Агенцията по вписванията № 20170911101412 от 11.09.2017 г.

Едноличен собственик на капитала на дружеството е „Софармаси“ ЕООД.

Дружество – майка на „Софармаси“ ЕООД е „Софарма Трейдинг“ АД, което решава въпросите от компетентността на Общото събрание, уредени в чл. 137 ал.1 от Търговския закон.

Крайното дружество – майка е „Софарма“ АД.

Дружеството се представлява от управител Валерия Видулова.

Кратко описание на дейността

Предметът на дейност на „Софармаси 10“ ЕООД е търговия на дребно с лекарствени продукти, както и всяка друга дейност, която не е забранена от закона. В случай, че се изисква разрешение или лиценз, или регистрация за извършване на даден вид дейност, тази дейност се осъществява само след получаване на такова разрешение или лиценз, съответно след извършване на такава регистрация.

Основната дейност на „Софармаси 10“ ЕООД през 2020 г. е свързана с търговия на дребно с лекарствени средства, санитарно-хигиенни материали, хранителни добавки и козметика с общо над 15,000 артикула.

През 2020 г. Дружеството притежава лиценз за търговия за четири обекта, намиращи се на :

гр. София, бул. „Цариградско шосе“ № 90, партер

гр. София, ул. „Донка Ушлинова“ № 2

гр. София, ул. „Ген. Радко Димитров“ № 15

гр. София, ж.к. Младост 1, ул. „Методи Андонов“ № 6

Обектите на „Софармаси 10“ ЕООД оперират чрез бранда Sopharmacy.

Капитал

Внесеният капитал на „Софармаси 10“ ЕООД към 31.12.2020 г. възлиза на 1,305 хил. лв.

С решение на едноличния собственик на капитала и решение на Съвета на директорите на дружеството-майка на едноличния собственик на капитала е извършено увеличение на капитала през 2020 г. с 500 хил.лв. чрез записване на 50,000 нови дяла с номинална стойност 10 лв. всеки.

2. ПРЕГЛЕД НА ДЕЙНОСТТА И АНАЛИЗ НА РЕЗУЛТАТИТЕ

Основни финансови показатели

Показатели (хил.лв)	2020 г.	2019 г.
Приходи от основна дейност	3,777	1,392
Отчетна стойност на продадените стоки	(2,908)	(1,072)
Нетна загуба от дейността	(300)	(279)
Сума на активите	3,233	3,846
Собствен капитал	614	415
Нетни парични потоци (използвани в)/от оперативната дейност	(783)	490
Нетни парични потоци, използвани в инвестиционна дейност	(16)	(239)
Нетни парични потоци от финансова дейност	329	298
Парични средства и парични еквиваленти в края на годината	100	570

През 2020 г. приходите от основна дейност на дружеството нарастват със 171% спрямо 2019 г., основно в резултат на откриването на два обекта (аптеки) в края на 2019 г. и един обект (аптека) през 2020 г. Дружеството е в процес на разработване на дейността си.

Брутният марж на продажбите се запазва през периода – за 2020 г. той е 23% (2019 г. : 23%) – през текущия период се наблюдава увеличение на дяла собствена марка в продажбите на веригата.

Разпределение на продажбите по категории стоки:

Групи артикули	Продажби 2020 г. (хил. лв.)	Продажби 2019 г. (хил. лв.)	% изменение
Лекарствени продукти	2,114	756	180%
Хранителни добавки и други	1,215	416	192%
Козметика	448	220	104%
Всичко	3,777	1,392	171%

Разходи за дейността

Разходите за дейността през 2020 г. се увеличават с 95% спрямо 2019 г. в резултат на откриването на новите обекти в края на 2019 г. и началото на 2020 г.

С най-голям дял в общите разходи са разходите за възнаграждения, осигуровки и социални придобивки на персонала, които увеличават относителен дял на 55% (2019 г.: 49%), следвани от разходите за амортизации с 21% (2019 г. : 27%).

Разходи	2020	2019	Изменение %
	(хил. лв.)	(хил. лв.)	
Разходи за персонал	649	299	117%
Амортизации	250	164	52%
Административно обслужване	92	52	77%
Такси по договори за франчайз	63	25	152%
Брак и липси на стоки	43	7	514%
Електроенергия, отопление и вода	14	4	250%
Банкови такси и комисионни	13	8	63%
Ремонти	12	8	50%
Активи под стойностен праг и консумативи	6	10	-40%
Всички останали	39	28	39%
Общо:	1,181	605	95%

Увеличението в разходите за персонала през 2020 г. е свързано основно с увеличението на списъчния брой на персонала с откриването на обектите на дружеството, а отчетените по-високи разходи за амортизации – с амортизацията на активите право на ползване по договорите за лизинг за обектите, с които дружеството оперира. Наблюдава се и увеличение на разходите за такси по договори за франчайз в резултат на реализираните по-високи продажби.

Финансови разходи

Финансовите разходи през 2020 г. включват разходи за лихви по договори за лизинг в размер на 25 хил.лв. (2019 г.: разходи за лихви по договори за лизинг – 19 хил.лв. и разходи за лихви по дългосрочни заеми от свързани лица в размер на 8 хил.лв.).

Капитал, дългосрочни и краткосрочни задължения

Измененията в структурата на капитала и пасивите на “Софармаси 10“ ЕООД са както следва:

Показател (хил. лв.)	31.12.2020	31.12.2019	% Изменение
Регистриран основен капитал	1,305	805	62%
Натрупани загуби	(691)	(390)	77%
Общо собствен капитал	614	415	48%
Общо дългосрочни задължения	1,158	1,304	-11%
Задължения към свързани лица	1,206	1,772	-32%
Други текущи задължения	255	355	-28%
Общо краткосрочни задължения	1,461	2,127	-31%
Общо капитал и пасиви	3,233	3,846	-16%

Изменението в собствения капитал спрямо 31.12.2019 г. се дължи основно на увеличението на основния капитал с 500 хил.лв., а също и на реализираната през 2020 г. нетна загуба в размер на 300 хил.лв.

Задълженията на дружеството са се изменили както следва:

* Дългосрочните пасиви – бележат намаление от 146 хил.лв. основно поради намалението в задълженията по лизинг в резултат на изтичане на 1 година от срока на договорите за лизинг или с матуритетната структура на задълженията по лизинг към 31.12.2020 г.

* Краткосрочните пасиви – бележат намаление с 666 хил.лв., което основно е свързано с по-ниския размер на търговски задължения и задължения към свързани лица.

Краткосрочната част на задължения по лизинг е 149 хил.лв. (31.12.2019 г.: 147 хил.лв.).

Нетекущи и текущи активи

През 2020 г. дружеството е извършвало следните придобивания на дълготрайни активи:

Показател (хил. лв.)	2020	2019
Активи с право на ползване	-	1,542
Машини и оборудване	1	62
Стопански инвентар	7	166
Подобрения на наети активи	-	117
Разходи за придобиване на ДМА	-	59
Софтуер и лицензи	1	4
Общо	9	1,950

Към 31.12.2020 г. дълготрайните активи на дружеството намаляват с 241 хил.лв. основно в резултат на отчетените амортизации за 2020 г.

Текущите активи намаляват за периода в абсолютна стойност с 405 хил. лв. спрямо 31.12.2019 г. С най-голям относителен дял в текущите активи са материалните запаси – 74 % (31.12.2019 г.: 55 %), следвани от вземанията от свързани лица – 11 % (31.12.2019 г.: 5 %).

Анализът на показателите за ликвидност, финансова автономност и задлъжнялост показва следните данни :

Базисни показатели за анализ	01.01 - 31.12.2020	01.01 - 31.12.2019	Изменение
РЕНТАБИЛНОСТ			
Брутна рентабилност на приходи от продажби	(0.09)	(0.22)	0.13
Нетна рентабилност на база разходи за дейността	(0.28)	(0.51)	0.23
Нетна рентабилност на собствения капитал	(0.54)	(0.75)	0.21

Базисни показатели за анализ	01.01 - 31.12.2020	01.01 - 31.12.2019	Изменение
ЕФЕКТИВНОСТ			
Ефективност на приходите	1.09	1.22	(0.13)
Ефективност на разходите	0.92	0.82	0.10
ЛИКВИДНОСТ			
Обща ликвидност	0.95	0.84	0.11
Бърза ликвидност	0.25	0.38	(0.13)
Незабавна ликвидност	0.07	0.27	(0.20)
ФИНАНСОВА АВТОНОМНОСТ			
Коефициент на финансова автономност /платежоспособност	0.23	0.12	0.11
Коефициент на задлъжнялост	4.27	8.27	(4.00)

Показатели за рентабилност

Рентабилността (ефективността; доходността) е един от най-важните параметри на финансовото състояние на дружеството. Тя отразява потенциала (способността) на дружеството да генерира доходи. Рентабилността се изчислява чрез система от показатели изразяващи определени съотношения между реализирани доходи и направени разходи или използвани активи.

Показателите за рентабилност са количествени характеристики на ефективността на приходите от продажби на собствения капитал на пасивите и на реалните активи на дружеството. Те отразяват каква част от финансовия резултат съответства на използваните от дружеството активи или наличните пасиви с цената на какво са постигнати.

Когато финансовият резултат е печалба (*положителна величина*) показателите за рентабилност показват темповете на възвращаемост на капитала:

* *Коефициент на рентабилност на приходите от продажби.* Изчислява се като съотношение между финансовия резултат преди разходи за данъци и нетния размер на приходите от продажби. Изразява възвращаемостта на единица приход, реализиран от Дружеството при формиране на финансовия резултат. Рентабилността на приходите от продажби нараства с 0.13 пункта, или с 59% спрямо 2019 г.;

* *Коефициент на рентабилност на база разходи.* Равен е на (0.28). Изчислява се като съотношение между финансовия резултат преди разходи за данъци и оперативните разходи. Анализът показва увеличение на рентабилността на разходите за дейността с 0.23 пункта, или 45 % спрямо 2019 г.;

* *Коефициент на рентабилност на собствения капитал.* Изчислява се като съотношение между финансовия резултат преди разходи за данъци и собствения капитал. Показва възвращаемостта на собствения капитал на дружеството при формиране на финансовия резултат. За 2020 г. рентабилността на собствения капитал е (0.54) пункта.

Показатели за ефективност

Изследването на ефективността (*доходността*) на дружеството се извършва с цел да се установи способността му да генерира приходи от продажби, с които да е в състояние да възстанови извършените разходи по дейността и да осигури доходи:

* **Коефициент на ефективност на приходите.** Изчислява се като отношение на разходите (в случая без разходите за данъци) към приходите. Този показател означава размера на разходите довел до единица приходи. Равен е на 1.09. Стойност над 1 има отрицателен характер (разходите превишават приходите). В сравнение с базисния период, показателят бележи намаление с (0.13) пункта, или с 11%.

* **Коефициент на ефективност на разходите.** Изчислява се като отношение на приходите към разходите (в случая без разходите за данъци). Коефициентът показва размера на приходите реализирани от единица разходи. Равен е на 0.92. Стойността на коефициента е под 1, което показва, че разходите превишават приходите.

Показатели за ликвидност

Ликвидността показва способността на дружеството непрекъснато и в съответните размери да посреща своите платежни задължения към доставчици, персонал, държава, да извърши своите текущи плащания към кредитори и оценява възможностите за погасяване на наличните краткосрочни задължения.

Като краткосрочни задължения е възприето да се определят задълженията със срок за погасяване до една година.

* **Коефициент на обща ликвидност.** Изчислява се като отношението на наличните краткотрайни активи (материални запаси, вземания от свързани лица, краткосрочни търговски и други вземания, и парични средства) на Дружеството към краткосрочните задължения. Постигнатият коефициент през отчетния период е 0.95 и спрямо базисния период, когато е бил 0.84, има увеличение с 0.11 пункта, или с 13%.

* **Коефициент на бърза ликвидност.** Ако се елиминира ролята на материалните активи като възможност за погасяване на краткосрочните задължения ще се формира показател на бърза ликвидност. Коефициентът на бърза ликвидност през отчетния период е 0.25. Сравнен с базисния период, когато е бил 0.38, бележи намаление с (0.13) пункта, или с 34%. Препоръчителната стойност на показателя е около единица.

* **Коефициентът на незабавна ликвидност** е отношение между незабавно ликвидните краткотрайни активи и краткосрочните задължения. Показва способността на дружеството да изплаща краткосрочните (текущите) си задължения с наличните високоликвидни активи. През текущата година стойността на незабавната ликвидност е 0.07, при 0.27 през базисния период. Коефициентът на незабавна ликвидност бележи намаление с (0.20) пункта, или с 74%.

Показатели за финансова автономност

Тези показатели характеризират платежоспособността на дружеството в дългосрочен план финансовата му независимост и способността му да обслужва дългосрочните си задължения. Изчисляват се чрез съпоставяне на собствения капитал и пасивите.

* **Коефициент на финансова автономност.** Изчислява се като съотношение между собствен капитал и пасиви. Минималната необходима стойност на този показател е 1.00. Тогава собственият капитал покрива напълно пасивите. Коефициентът за текущата година е 0.23 положителна величина и спрямо базисния период, когато е 0.12, е нараснал с 0.11 пункта.

* **Коефициент на задлъжнялост.** Изчислява се като съотношение между пасиви и собствен капитал. През текущата година коефициентът е равен на 4.27 положителна величина Дружеството поддържа висока задлъжнялост основно към дружеството – майка на едноличния собственик на капитала. Просрочените задължения обичайно се урежда по допълнително уговорена погасителна схема.

Тенденции и рискове, свързани с дейността на дружеството и сектора, в който оперира

Българският фармацевтичен пазар

Оперирайки във фармацевтичния сектор, дейността на дружествата от верига SOpharmacy е пряко зависима от държавната политика в сферата на здравеопазването и основните проблеми на здравната система в страната.

- Липса на дългосрочна стратегия и последователна държавна политика / Свръхрегулация на сектора и бюрокрация
- Неефективно управление на обществени средства и корупционни практики / Свръхпотребление на медицински услуги
- Ниско заплащане на медицинския персонал и емиграция на качествени кадри / Намалени директни покупки на болниците
- Забавени разплащания по доставната верига - НЗОК, аптека, дистрибутор, производител, също и болница, дистрибутор, производител
- Затрудненията в сектор Здравеопазване, свързани с пандемичната обстановка през 2020 и очакванията за 2021 г.

Основните правителствени приоритети в сектора продължават да са свързани с:

- Подобряване на качеството и достъпа до здравеопазване
- Приоритетно реструктуриране на спешната помощ чрез инвестиции в ресорното, техническото, логистичното и кадровото развитие / Формиране на модел на болнично здравеопазване, който се характеризира с предвидимост на финансовия ресурс за осигуряване качество и достъпност на лечението, и мотивация на работещите в сферата на здравеопазването. Въвеждане на национална здравна карта със задължителен характер.
- Реструктуриране на НЗОК и превръщането ѝ в активен финансиращ и контролен орган от името на осигурените граждани - инструмент за провеждане на политика за осигуряване на достъпно и качествено здравеопазване.
- Пакет от мерки за повишаване на събираемостта на здравните вноски.
- Дигитализация на здравеопазването и улеснен достъп до лекарства – въвеждане на електронна рецепта, по-дълги периоди на валидност на протоколи за хронично болни.

Основно влияние върху развитието на българския фармацевтичен пазар оказва и макроикономическата среда и последствията от глобалната икономическа криза. Независимо от глобалните тенденции на намаляване на растежа, свиване на потреблението и световната финансово-икономическа криза, фармацевтичният сектор остава един от най-слабо засегнатите. Редица изследвания сочат, че българският фармацевтичен пазар е с най-голям потенциал за развитие сред страните от Централна и Източна Европа.

В световен мащаб населението застарява и броят на хората с хронични заболявания расте, като според данни на IQUVIA средногодишният темп на растеж на пазара в Европа ще бъде умерен след скока през 2015 г., с константен ръст до 2020 г. от 2-5%. Въпреки това, пазарът на лекарствени продукти в развитите държави в ЕС ще нараства с много бавни темпове (средно с 0.8% годишно). От голямо значение за тези прогнози са непрестанните мерки, които развитите държави взимат, за да намалят разходите си за здравеопазване. Фокусът е към превенция на заболяванията. Засилват се ценовите регулации за оригинални лекарства и натискът за заместването им с генерични.

В България продължава тенденцията да се отделя бюджет НЗОК основно за болнична помощ и лекарства, което оказва влияние и на потреблението.

Основната и най-сериозна тенденция в сектора аптекен пазар е консолидацията и окрупняването на участниците в този пазар - големите дистрибутори придобиват вериги от аптеки с цел подобряване на достъпа до пациентите, осигуряване на по-широко портфолио от лекарства, икономия от мащаба, повишаване на ефективността, печалбата, качеството и обема на предлаганите услуги.

В световен мащаб през последните години се забелязва сериозно разширяване на функциите на аптеките в доставянето на здравни грижи и услуги. Аптеката все повече се превръща от място за изпълнение на рецепти и закупуване на ограничен брой продукти от първа необходимост в мощен здравен център, привличащ все по-широка аудитория. Налага се и като място за превенция на здравето и промоция на здравословния начин на живот, което предлага освен широк кръг прескрипторни, така и ОТС медикаменти, хранителни добавки, диетични храни, медицинска и немедицинска козметика.

Концепцията на верига SOpharmacy изцяло покрива съвременните тенденции и благодарение на това привлича клиенти и се развива с устойчиви темпове на растеж.

Влияние на COVID-19 върху дейността на дружеството

Дружеството оперира в сектор търговия на дребно с лекарства и други фармацевтични продукти, чието нормално функциониране не беше до голяма степен засегнато от наложените ограничителни мерки. Дружеството отчита ръст на продажбите спрямо 2019 г. в размер на 2,385 хил.лв. или 171 %, основно в резултат на откриването на два обекта (аптеки) в края на 2019 г. и един обект (аптека) през 2020 г. Ръководството не е освобождавало персонал и не се е възползвало от приетите мерки със Закона за извънредното положение („60:40“ и други). И при тази обстановка дружеството продължава да осъществява стопанската си дейност, без да среща затруднения, за да обезпечи доставките на активи и услуги и да осъществява нормално дейността си.

Очакванията за 2021 година са за увеличение на потреблението, като се изправи кривата на покупките в месеците. Продължаващата несигурност в реакциите на вируса, въпреки ваксините, оказва влияние и върху общата заболяемост. Предвижда се ръст, предвид на прогноза за възвръщане на по-свободен режим на движение.

3. ПОЛИТИКА ЗА УПРАВЛЕНИЕ НА ФИНАНСОВИТЕ РИСКОВЕ

Финансов риск

Финансовият риск представлява възможните колебания в стойността на финансовите инструменти, паричните потоци или във финансовия резултат, дължащи се на различни фактори. Краткосрочните пасиви в преобладаващата си част се формират от задължения към свързани лица, съгласно договори за покупка на стока на отложено плащане. Липсата на банково финансиране обуславя и добрите стойности на коефициента на покритие на лихвените плащания.

Валутен риск

„Софармаси 10“ ЕООД няма сделки в чуждестранна валута. Предвид съществуващата система на Валутен борд и фиксиран курс на лева към Еврото и липсата на сделки във валута различна от български лев, дружеството не е изложено на съществен валутен риск.

Ликвиден и лихвен риск

Ликвидният риск е свързан с възможността „Софармаси 10“ ЕООД да се финансира с помощта на заемни средства в кратки срокове и на приемливи лихвени нива. В момента дружеството няма кредити от финансови институции. Дейността му се финансира от едноличния собственик на капитала при необходимост чрез отпускане на вътрешнофирмени кредити. Лихвеният процент е равен на пазарния лихвен процент. В тази връзка следва да се посочи, че дейността на „Софармаси 10“ ЕООД е свързана с поемането на лихвен риск. Тъй като дружеството може да финансира част от дейността си с привлечени средства, евентуално увеличение на пазарните лихвени проценти ще доведе до увеличение на разходите на дружеството по обслужване на взетите заеми и до съответно намаление на неговата печалба. Следва обаче да се отбележи, че на база добрите дългогодишни взаимоотношения на дружеството майка на едноличния собственик на капитала „Софарма Трейдинг“ АД с обслужващите банки и широкото портфолио от финансови услуги, ползвани от цялата група „Софарма“, не могат да се очакват значителни промени в условията извън общите пазарни тенденции.

Кредитен риск

Кредитният риск за Дружеството се състои от риск от финансова загуба в ситуация, при която клиент или страна по финансов инструмент не успее да изпълни своите договорни задължения. Кредитният риск произтича основно от вземания от клиенти. „Софармаси 10“ ЕООД не предоставя кредитни условия при продажбите, тъй като дейността е търговия на дребно, поради което за дружеството не съществува кредитен риск.

Оперативни рискове

Оперативните рискове са свързани с управлението на дружеството, а именно: вземане на грешни решения за текущото управление на инвестициите и ликвидността на фирмата, както от висшия мениджърски състав, така и от оперативните служители; възможни технически грешки на единната управленческа информационна система; възможни грешки на системата за вътрешен контрол; напускане на ключови служители и невъзможност да се назначи персонал с нужните качества.

Оперативната дейност на дружеството се извършва под пряк и постоянен мониторинг на дружеството майка на едноличния собственик на капитала „Софарма Трейдинг“ АД и оперативният риск е сведен до минимум.

4. ВИСЯЩИ СЪДЕБНИ, АДМИНИСТРАТИВНИ И АРБИТРАЖНИ ПРОИЗВОДСТВА

Към 31.12.2020 г. Дружеството не е ищец или ответник по съдебни и/или арбитражни производства.

Срещу Дружеството няма заведени административни производства.

5. ИЗСЛЕДОВАТЕЛСКА И РАЗВОЙНА ДЕЙНОСТ

Дружеството не извършва действия, свързани с научноизследователска и развойна дейност.

6. ПЛАНОВЕ ЗА РАЗВИТИЕ НА ДРУЖЕСТВОТО ПРЕЗ 2021 г.

Целта на дружеството „Софармаси 10“ ЕООД е да разширява своята дейност чрез бранда SOpharmacy чрез:

- Експанзия в нови региони на страната с увеличаване на броя на дъщерните дружества с цел бранда SOpharmacy да стане лидер на местния аптекен пазар;
- Увеличаване на продажбите и увеличаване коефициента на ефективност на продажбите;
- Увеличаване на приходите от дейности, свързани с услуги и маркетингови активности;
- Развитие на стратегията за дигитална търговия.

И в бъдеще „Софармаси 10“ ЕООД ще продължи да разширява портфолиото от продукти и услуги, които предлага на българския аптекен пазар, като непрекъснато подобрява дейността си по отношение на качество, ефективност и устойчивост на стандартите за обслужване на клиенти.

7. ВАЖНИ СЪБИТИЯ, НАСТЪПИЛИ МЕЖДУ ДАТАТА НА ОТЧЕТА ЗА ФИНАНСОВОТО СЪСТОЯНИЕ И ДАТАТА ОТОРИЗАЦИЯ ЗА ИЗДАВАНЕ НА ГОДИШНИЯ ФИНАНСОВ ОТЧЕТ И ДОКЛАДА ЗА ДЕЙНОСТТА

Няма настъпили важни събития за „Софармаси 10“ ЕООД след края на отчетния период.

8. ИНФОРМАЦИЯ ЗА ПРИДОБИВАНЕ НА СОБСТВЕНИ АКЦИИ ПО РЕДА НА ЧЛ.187Д ОТ ТЪРГОВСКИЯ ЗАКОН

Изисканата информация по тази точка е неприложима за Дружеството.

9. КЛОНОВЕ НА ПРЕДПРИЯТИЕТО

Дружеството няма регистрирани клонове в страната и чужбина.

10. ДРУГИ

Персонал

Към 31.12.2020 г. общият брой на персонала в Дружеството е 24 служители (31.12.2019 г.: 21 служители).

„Софармаси 10“ ЕООД използва разработената политика на „Софарма Трейдинг“ АД за управление на човешките ресурси с основни акценти в подбора и назначаването на специалисти със значителен опит и доказани качества. Също така и инвестиране в непрекъснатото повишаване на качеството на Човешките ресурси чрез обучения и система на възнаграждения, обвързана с постигнатите резултати, адекватна на пазарните условия.

Като част от внедрените мерки за защита на информацията от идентифицираните заплахи и с цел свеждане до минимум на възможните щети, е създадена система за персонална сигурност. В компанията се отдава изключително значение на процесите по подбор на обучен и мотивиран персонал, който би спомогнал за възпрепятстване на изнасянето извън компанията на конфиденциална информация.

Системи

„Софармаси 10“ ЕООД има разработени процедури, управлявани от отдел „Информационни технологии“ на компанията – майка, осигуряващи непрекъсваемост на комуникационните и информационните системи на компанията, както и архивиране и защита на информацията. В компанията има внедрена система за непрекъсваемост на бизнес процесите, чрез която се гарантира целостта, наличността и достоверността на информацията.

Разработването, внедряването и поддържането на система за вътрешен контрол е свързана с изготвянето и достоверното представяне на финансови отчети, които да не съдържат съществени неточности, отклонения и несъответствия, независимо дали те се дължат на измама, или на грешка; подбор и приложение на подходящи счетоводни политики и изготвяне на приблизителни счетоводни оценки, които са разумни при конкретните обстоятелства.

Ръководството потвърждава, че е действало съобразно своите отговорности и че финансовият отчет е изготвен в пълно съответствие с Международните Стандарти за финансови отчети, приложими в Европейския Съюз.

Ръководството също така потвърждава, че при изготвяне на настоящия доклад за дейността е представило вярно и честно развитието и резултатите от дейността на предприятието за изминалия период, както и неговото състояние и основните рискове, пред които е изправено.

Ръководството е одобрило за издаване доклада за дейността и финансовия отчет на Дружеството за 2020 г.

27.04.2021 г.
гр. София



Валерия Видулова
Управител



ДОКЛАД НА НЕЗАВИСИМИЯ ОДИТОР

ДО ЕДНОЛИЧНИЯ СОБСТВЕНИК НА СОФАРМАСИ 10 ЕООД

Мнение

Ние извършихме одит на финансовия отчет на СОФАРМАСИ 10 ЕООД (Дружеството), съдържащ отчета за финансовото състояние към 31 декември 2020 година и отчета за всеобхватния доход, отчета за промените в собствения капитал и отчета за паричните потоци за годината, завършваща на тази дата, както и пояснителните приложения към финансовия отчет, съдържащи оповестяване на съществените счетоводни политики и друга пояснителна информация.

По наше мнение, приложеният финансов отчет представя достоверно, във всички съществени аспекти, финансовото състояние на Дружеството към 31 декември 2020 година и неговите финансови резултати от дейността и паричните му потоци за годината, завършваща на тази дата, в съответствие с Международните стандарти за финансово отчитане (МСФО), приети от Европейския съюз (ЕС).

База за изразяване на мнение

Ние извършихме нашия одит в съответствие с Международните одиторски стандарти (МОС). Нашите отговорности съгласно тези стандарти са описани допълнително в раздела от нашия доклад „Отговорности на одитора за одита на финансовия отчет“. Ние сме независими от Дружеството в съответствие с Международния етичен кодекс на професионалните счетоводители (включително Международни стандарти за независимост) на Съвета за международни стандарти по етика за счетоводители (Кодекса на CMCEC), заедно с етичните



изисквания на Закона за независимия финансов одит (ЗНФО), приложими по отношение на нашия одит на финансовия отчет в България, като ние изпълнихме и нашите други етични отговорности в съответствие с изискванията на ЗНФО и Кодекса на СМСЕС. Ние считаме, че одиторските доказателства, получени от нас, са достатъчни и уместни, за да осигурят база за нашето мнение.

Друга информация, различна от финансовия отчет и одиторския доклад върху него

Ръководството носи отговорност за другата информация. Другата информация се състои от доклад за дейността, изготвен от ръководството съгласно Глава седма от Закона за счетоводството, но не включва финансовия отчет и нашия одиторски доклад върху него.

Нашето мнение относно финансовия отчет не обхваща другата информация и ние не изразяваме каквато и да е форма на заключение за сигурност относно нея, освен ако не е изрично посочено в доклада ни и до степента, до която е посочено.

Във връзка с нашия одит на финансовия отчет, нашата отговорност се състои в това да прочетем другата информация и по този начин да преценим дали тази друга информация е в съществено несъответствие с финансовия отчет или с нашите познания, придобити по време на одита, или по друг начин изглежда да съдържа съществено неправилно докладване. В случай че на базата на работата, която сме извършили, ние достигнем до заключение, че е налице съществено неправилно докладване в тази друга информация, от нас се изисква да докладваме този факт.

Нямаме какво да докладваме в това отношение.

Допълнителни въпроси, които поставя за докладване Законът за счетоводството

В допълнение на нашите отговорности и докладване съгласно МОС, по отношение на доклада за дейността, ние изпълнихме и процедурите, добавени към изискваните по МОС, съгласно „Указания относно нови и разширени одиторски доклади и комуникация от страна на одитора“ на професионалната организация на регистрираните одитори в България, Института на дипломираните експерт-счетоводители (ИДЕС). Тези процедури касаят проверки за наличието, както и проверки на формата и съдържанието на тази друга информация с цел да ни подпомогнат във формиране на становище относно това дали другата информация включва оповестяванията и докладванията, предвидени в Глава седма от Закона за счетоводството, приложим в България.

Становище във връзка с чл. 37, ал. 6 от Закона за счетоводството

На базата на извършените процедури, нашето становище е, че:

- а) Информацията, включена в доклада за дейността за финансовата година, за която е изготвен финансовият отчет, съответства на финансовия отчет.
- б) Докладът за дейността е изготвен в съответствие с изискванията на Глава седма от Закона за счетоводството.

Отговорности на ръководството за финансовия отчет

Ръководството носи отговорност за изготвянето и достоверното представяне на този финансов отчет в съответствие с МСФО, приети от ЕС и за такава система за вътрешен контрол, каквато ръководството определя като необходима за осигуряване изготвянето на финансови отчети, които не съдържат съществени неправилни отчитания, независимо дали дължащи се на измама или грешка.

При изготвяне на финансовия отчет ръководството носи отговорност за оценяване способността на Дружеството да продължи да функционира като действащо предприятие, оповестявайки, когато това е приложимо, въпроси, свързани с предположението за действащо предприятие и използвайки счетоводната база на основата на предположението за действащо предприятие, освен ако ръководството не възнамерява да ликвидира Дружеството или да преустанови дейността му, или ако ръководството на практика няма друга алтернатива, освен да постъпи по този начин.

Отговорности на одитора за одита на финансовия отчет

Нашите цели са да получим разумна степен на сигурност относно това дали финансовият отчет като цяло не съдържа съществени неправилни отчитания, независимо дали дължащи се на измама или грешка, и да издадем одиторски доклад, който да включва нашето одиторско мнение. Разумната степен на сигурност е висока степен на сигурност, но не е гаранция, че одит, извършен в съответствие с МОС, винаги ще разкрива съществено неправилно отчитане, когато такова съществува. Неправилни отчитания могат да възникнат в резултат на измама или грешка и се считат за съществени, ако би могло разумно да се очаква, че те, самостоятелно или като съвкупност, биха могли да окажат влияние върху икономическите решения на потребителите, вземани въз основа на този финансов отчет.

3



Като част от одита в съответствие с МОС, ние използваме професионална преценка и запазваме професионален скептицизъм по време на целия одит. Ние също така:

- идентифицираме и оценяваме рисковете от съществени неправилни отчитания във финансовия отчет, независимо дали дължащи се на измама или грешка, разработваме и изпълняваме одиторски процедури в отговор на тези рискове и получаваме одиторски доказателства, които да са достатъчни и уместни, за да осигурят база за нашето мнение. Рискът да не бъде разкрито съществено неправилно отчитане, което е резултат от измама, е по-висок, отколкото риска от съществено неправилно отчитане, което е резултат от грешка, тъй като измамата може да включва тайно споразумяване, фалшифициране, преднамерени пропуски, изявления за въвеждане на одитора в заблуждение, както и пренебрегване или заобикаляне на вътрешния контрол.

- получаваме разбиране за вътрешния контрол, имащ отношение към одита, за да разработим одиторски процедури, които да са подходящи при конкретните обстоятелства, но не с цел изразяване на мнение относно ефективността на вътрешния контрол на Дружеството.

- оценяваме уместността на използваните счетоводни политики и разумността на счетоводните приблизителни оценки и свързаните с тях оповестявания, направени от ръководството.

- достигаем до заключение относно уместността на използване от страна на ръководството на счетоводната база на основата на предположението за действащо предприятие и, на базата на получените одиторски доказателства, относно това дали е налице съществена несигурност, отнасяща се до събития или условия, които биха могли да породят значителни съмнения относно способността на Дружеството да продължи да функционира като действащо предприятие. Ако ние достигнем до заключение, че е налице съществена несигурност, от нас се изисква да привлечем внимание в одиторския си доклад към свързаните с тази несигурност оповестявания във финансовия отчет или в случай, че тези оповестявания са неадекватни, да модифицираме мнението си. Нашите заключения се основават на одиторските доказателства, получени до датата на одиторския ни доклад. Бъдещи събития или условия обаче могат да станат причина Дружеството да преустанови функционирането си като действащо предприятие.

- оценяваме цялостното представяне, структура и съдържание на финансовия отчет, включително оповестяванията, и дали финансовият отчет представя основополагащите за него сделки и събития по начин, който постига достоверно представяне.

Ние комуникираме с ръководството, наред с останалите въпроси, планирания обхват и време на изпълнение на одита и съществените констатации от одита, включително съществени недостатъци във вътрешния контрол, които идентифицираме по време на извършвания от нас одит.

АФА
АФА ООД

Одиторско дружество

Валя Йорданова Йорданова
Управител

Юлия Маринова Анчева
Регистриран одитор, отговорен за одита



27 април 2021 година
ул. "Оборище" 38
гр. София 1504, България

ОТЧЕТ ЗА ВСЕОБХВАТНИЯ ДОХОД	1
ОТЧЕТ ЗА ФИНАНСОВОТО СЪСТОЯНИЕ	2
ОТЧЕТ ЗА ПАРИЧНИТЕ ПОТОЦИ	3
ОТЧЕТ ЗА ПРОМЕНИТЕ В СОБСТВЕНИЯ КАПИТАЛ	4

ПРИЛОЖЕНИЯ КЪМ ГОДИШНИЯ ФИНАНСОВ ОТЧЕТ

1. ИНФОРМАЦИЯ ЗА ДРУЖЕСТВОТО	5
2. ОСНОВНИ ПОЛОЖЕНИЯ ОТ СЧЕТОВОДНАТА ПОЛИТИКА	7
3. ПРИХОДИ ОТ ДОГОВОРИ С КЛИЕНТИ	38
4. ДРУГИ ДОХОДИ/ (ЗАГУБИ) ОТ ДЕЙНОСТТА, НЕТНО	38
5. РАЗХОДИ ЗА МАТЕРИАЛИ	39
6. РАЗХОДИ ЗА ВЪНШНИ УСЛУГИ	39
7. РАЗХОДИ ЗА ПЕРСОНАЛ	39
8. ДРУГИ РАЗХОДИ ЗА ДЕЙНОСТТА	40
9. ФИНАНСОВИ РАЗХОДИ	40
10. ДАНЪЧНО ОБЛАГАНЕ	40
11. ИМОТИ, МАШИНИ И ОБОРУДВАНЕ	41
12. НЕМАТЕРИАЛНИ АКТИВИ	42
13. АКТИВИ ПО ОТСРОЧЕНИ ДАНЪЦИ	42
14. МАТЕРИАЛНИ ЗАПАСИ	44
15. ТЪРГОВСКИ ВЗЕМАНИЯ	44
16. ВЗЕМАНИЯ ОТ СВЪРЗАНИ ЛИЦА	45
17. ДРУГИ ВЗЕМАНИЯ И ПРЕДПЛАТЕНИ РАЗХОДИ	45
18. ПАРИЧНИ СРЕДСТВА И ПАРИЧНИ ЕКВИВАЛЕНТИ	46
19. СОБСТВЕН КАПИТАЛ	46
20. ЛИЗИНГ	47
21. ДЪЛГОСРОЧНИ ЗАДЪЛЖЕНИЯ КЪМ ПЕРСОНАЛА	48
22. ЗАДЪЛЖЕНИЯ КЪМ СВЪРЗАНИ ЛИЦА	50
23. ТЪРГОВСКИ ЗАДЪЛЖЕНИЯ	51
24. ПАСИВИ ПО ДОГОВОРИ С КЛИЕНТИ	51
25. ЗАДЪЛЖЕНИЯ КЪМ ПЕРСОНАЛА И ЗА СОЦИАЛНОТО ОСИГУРЯВАНЕ	52
26. ЗАДЪЛЖЕНИЯ ЗА ДАНЪЦИ	52
27. УПРАВЛЕНИЕ НА ФИНАНСОВИЯ РИСК	52
28. УСЛОВНИ ЗАДЪЛЖЕНИЯ И АНГАЖИМЕНТИ	57
29. СДЕЛКИ СЪС СВЪРЗАНИ ЛИЦА	57

СОФАРМАСИ 10 ЕООД

ОТЧЕТ ЗА ВСЕОБХВАТНИЯ ДОХОД

за годината, завършваща на 31 декември 2020 година

	Приложения	2020 BGN'000	2019 BGN'000
Приходи от договори с клиенти	3	3 777	1 392
Други доходи/ (загуби) от дейността, нетно	4	4	1
Разходи за материали	5	(21)	(14)
Разходи за външни услуги	6	(210)	(116)
Разходи за персонала	7	(649)	(299)
Разходи за амортизация	11, 12	(250)	(164)
Други разходи за дейността	8	(51)	(12)
Отчетна стойност на продадените стоки		(2 908)	(1 072)
Загуба от оперативна дейност		(308)	(284)
Финансови разходи	9	(25)	(27)
Загуба преди данък върху печалбата		(333)	(311)
Икономия от данък върху печалбата	10	33	32
Нетна загуба за годината		(300)	(279)
Други компоненти на всеобхватния доход:			
<i>Компоненти, които няма да бъдат рекласифицирани в печалбата или загубата</i>			
Последващи оценки на планове с дефинирани пенсионни доходи	21	(1)	(1)
Данък върху дохода, свързан с компонентите на другия всеобхватен доход, които няма да бъдат рекласифицирани		-	-
Друг всеобхватен доход за годината, нетно от данък		(1)	(1)
ОБЩО ВСЕОБХВАТЕН ДОХОД ЗА ГОДИНАТА		(301)	(280)

Приложенията на страници от 5 до 60 са неразделна част от финансовия отчет.

Управител:

(Валерия Видулдова)

Гл. счетоводител (съставител):

(Надя Баранска)



СОФАРМАСИ 10 ЕООД
ОТЧЕТ ЗА ФИНАНСОВОТО СЪСТОЯНИЕ
 към 31 декември 2020 година

АКТИВИ	Приложения	31 декември	31 декември
		2020	2019
		BGN'000	BGN'000
Нетекущи активи			
Имоти, машини и оборудване	11	1 775	2 016
Нематериални активи	12	5	5
Активи по отсрочени данъци	13	65	32
Други нетекущи активи	17	4	4
		1 849	2 057
Текущи активи			
Материални запаси	14	1 018	980
Търговски вземания	15	114	57
Вземания от свързани лица	16	147	95
Други вземания и предплатени разходи	17	5	87
Парични средства и парични еквиваленти	18	100	570
		1 384	1 789
ОБЩО АКТИВИ		3 233	3 846
СОБСТВЕН КАПИТАЛ И ПАСИВИ			
СОБСТВЕН КАПИТАЛ			
Основен капитал		1 305	805
Натрупани загуби		(691)	(390)
ОБЩО СОБСТВЕН КАПИТАЛ	19	614	415
ПАСИВИ			
Нетекущи задължения			
Задължения по лизинг	20	1 151	1 300
Задължения към персонала при пенсиониране	21	7	4
		1 158	1 304
Текущи задължения			
Задължения към свързани лица	22	1 206	1 772
Търговски задължения	23	49	139
Пасиви по договори с клиенти	24	-	14
Краткосрочна част на задължения по лизинг	20	149	147
Задължения към персонала и за социално осигуряване	25	53	52
Задължения за данъци	26	4	3
		1 461	2 127
ОБЩО ПАСИВИ		2 619	3 431
ОБЩО СОБСТВЕН КАПИТАЛ И ПАСИВИ		3 233	3 846

Приложенията на страници от 5 до 60 са неразделна част от финансовия отчет.

Финансовият отчет на страници от 1 до 60 е одобрен за издаване и е подписан на 27 април 2021 г. от:

Управител:

(Валерия Видулова)

Гл. счетоводител (съставител):

(Надя Баранска)



Приложения	2020 BGN'000	2019 BGN'000
Парични потоци от оперативна дейност		
Постъпления от клиенти	4 577	1 681
Плащания на доставчици	(4 759)	(1 112)
Плащания на персонала и за социално осигуряване	(634)	(237)
Платени данъци (без данъци върху печалбата)	(49)	(18)
Възстановени данъци	83	179
Други постъпления/(плащания), нетно	(1)	(3)
Нетни парични потоци (използвани в)/от оперативна дейност	(783)	490
Парични потоци от инвестиционна дейност		
Покупки на имоти, машини и оборудване	(16)	(239)
Нетни парични потоци, използвани в инвестиционна дейност	(16)	(239)
Парични потоци от финансова дейност		
Постъпления от увеличение на основния капитал	500	800
Получени заеми от свързани лица	-	61
Изплатени заеми към свързани лица	-	(441)
Платени лихви по получени заеми от свързани лица	-	(8)
Плащания по лизинг	(171)	(114)
Нетни парични потоци от финансова дейност	329	298
Нетно (намаление)/ увеличение на паричните средства и паричните еквиваленти	(470)	549
Парични средства и парични еквиваленти в началото на годината	570	21
Парични средства и парични еквиваленти в края на годината	100	570

18

Приложенията на страници от 5 до 60 са неразделна част от финансовия отчет.

Управител:

(Валерия Видулова)

Гл. счетоводител (съставител):

(Надя Баранска)



24/04/2021

Приложения	Основен капитал BGN'000	Натрупани загуби BGN'000	Общо собствен капитал BGN'000
Салдо към 1 януари 2019 година	5	(110)	(105)
<i>Промени в собствения капитал за 2019 година</i>			
Увеличение на основен капитал с парични вноски	800	-	800
Общ всеобхватен доход за годината, в т.ч.:	-	(280)	(280)
* нетна загуба за годината	-	(279)	(279)
* други компоненти на всеобхватния доход, нетно от данъци	-	(1)	(1)
Салдо към 31 декември 2019 година	805	(390)	415
<i>Промени в собствения капитал за 2020 година</i>			
Увеличение на основен капитал с парични вноски	500	-	500
Общ всеобхватен доход за годината, в т.ч.:	-	(301)	(301)
* нетна загуба за годината	-	(300)	(300)
* други компоненти на всеобхватния доход, нетно от данъци	-	(1)	(1)
Салдо към 31 декември 2020 година	1 305	(691)	614

Приложенията на страници от 5 до 60 са неразделна част от финансовия отчет.

Управител:

(Валерия Видулова)

Гл. счетоводител (съставител):

(Надя Баранска)



27/04/2021

1. ИНФОРМАЦИЯ ЗА ДРУЖЕСТВОТО

СОФАРМАСИ 10 ЕООД е търговско дружество, регистрирано в България и със седалище и адрес на управление гр. София, ж.к. Изток, ул. Лъчезар Станчев №5, Софарма Бизнес Тауърс, Сграда „А“, ет. 12. Дружеството е регистрирано с решение на Агенцията по вписванията № 20170911101412 от 11.09.2017 г.

Съгласно Закона за Търговския регистър (§ 4, ал.1) дружеството е вписано в Агенцията по вписванията към Министерство на правосъдието под ЕИК 204754334.

1.1. Собственост и управление

Едноличен собственик на капитала на дружеството е Софармаси ЕООД.

Дружество-майка на Софармаси ЕООД е Софарма Трейдинг АД, което решава въпросите от компетентността на Общото събрание, уредени в чл.137 ал.1 от Търговския закон.

Крайното дружество-майка е Софарма АД.

Дружеството се представлява и управлява от управителя Валерия Христова Видулова, назначен от дружеството-майка на едноличния собственик на капитала Софарма Трейдинг АД.

Към 31.12.2020 г. общият брой на персонала в дружеството е 24 служители (31.12.2019 г.: 21 служители).

1.2. Предмет на дейност

Основната дейност на дружеството е търговия на дребно с лекарства и други фармацевтични стоки, търговия на дребно с медицински и ортопедични стоки и търговия на дребно с парфюмерийни и козметични стоки и тоалетни принадлежности.

1.3. Основни показатели на стопанската среда

Основните показатели на стопанската среда, които оказват влияние върху дейността на дружеството, за периода 2018 – 2020 г. са представени в таблицата по-долу:

Показател	2018	2019	2020
Номинален БВП в млн. лева	109,743	119,772	118,605*
Реален растеж на БВП	3.1%	3.7%	-4,2%*
Инфлация в края на годината (ХИПЦ)	2.3%	3.1%	0.0%
Среден валутен курс на щатския долар за годината	1.66	1.75	1,72
Валутен курс на щатския долар в края на годината	1.71	1.74	1,59
Основен лихвен процент в края на годината	0.00	0.00	0,00
Безработица (в края на годината)**	6.1%	5.9%	6,7%

Забележка: * Прогноза на БНБ за 2020 г.

Източник: БНБ

1.4. Пандемия COVID 19 – влияние, предприети действия и ефекти

На 11 март 2020 г. Световната здравна организация обяви пандемия относно разпространението на COVID-19, а на 13 март 2020 г. Народното събрание гласува извънредно положение в Р България, в резултат на което се предприеха редица ограничителни мерки.

На 24 март 2020 г. беше обнародван Законът за извънредното положение, с който се приеха мерки за времето на извънредното пандемично положение в различни области – трудови правоотношения и социално осигуряване, данъчно облагане и годишно финансово приключване, неизпълнение и принудително изпълнение, срокове и други. Бяха приети решения и заповеди на Министерски съвет и Министерството на здравеопазването за въвеждане на противоепидемични мерки на територията на страната с цел защита и опазване живота и здравето на населението.

В резултат на наложените ограничения, беше нарушено нормалното функциониране на бизнесите от редица сектори на икономиката. Затруднени бяха доставките на суровини и материали от доставчици, експедициите към клиенти и осигуреността от работна ръка. Почти всички предприятия, макар и в различна степен, се наложи да предприемат определени действия и мерки за пренастройване на организацията на стопанската им дейност, трудовия режим на работа, бизнес комуникацията и други аспекти на взаимоотношенията с контрагенти, партньори и държавни институции.

Влияние върху дейността и финансовото състояние на дружеството

Дружеството оперира в сектор търговия на дребно с лекарства и други фармацевтични продукти, чието нормално функциониране не беше до голяма степен засегнато от наложените ограничителни мерки. Дружеството отчита ръст на продажбите спрямо 2019 г. в размер на 2,385 х.лв. или 171 %, основно в резултат на откриването на два обекта (аптеки) в края на 2019 г. и един обект (аптека) през 2020 г. Ръководството не е освобождавало персонал и не се е възползвало от приетите мерки със Закона за извънредното положение („60:40“ и други). И при тази обстановка дружеството продължава да осъществява стопанската си дейност, без да среща затруднения, за да обезпечи доставките на активи и услуги и да осъществява нормално дейността си.

Дружеството разполага с достатъчно по обем финансиране, за да посреща ликвидните си нужди.

Същите тенденции се запазват и за началото на 2021 г.

Предприети мерки и действия

Бяха предприети мерки за промяна в организацията на труда и комуникацията със служителите и бизнес партньорите.

Ръководството на дружеството текущо наблюдава спазването на нормативните изисквания за извънредното положение, както и тенденциите в бизнес рисковете в страната, и в частност – в

отрасъла, взема необходимите мерки и като поддържа готовност за предприемане на нови съобразно обстоятелствата на стопанската, здравна и законова среда.

За предотвратяване на евентуално негативно влияние и ефекти на пандемията върху дейността на Дружеството и финансовото му положение, като част от мерките на ръководството е предоговорило условията по някои от договорите за наем на помещения относно намаление на наемните вноски. Осигурени са предпазни средства за персонала и клиентите в съответствие с всички препоръки на Национален оперативен щаб.

Ефекти върху елементите на финансовия отчет

Ръководството на Дружеството не е идентифицирало области във финансовия отчет, върху които пандемията да има пряко и съществено отражение и ефекти, включително по отношение на оценката на отделните активи и пасиви.

2. ОСНОВНИ ПОЛОЖЕНИЯ ОТ СЧЕТОВОДНАТА ПОЛИТИКА

2.1.База за изготвяне на финансовия отчет

Финансовият отчет на Софармаси 10 ЕООД е изготвен в съответствие с всички Международни стандарти за финансови отчети (МСФО), които се състоят от: стандарти за финансови отчети и от тълкувания на Комитета за разяснения на МСФО (КРМСФО), одобрени от Съвета по Международни счетоводни стандарти (СМСС), и Международните счетоводни стандарти и тълкуванията на Постоянния комитет за разясняване (ПКР), одобрени от Комитета по Международни счетоводни стандарти (КМСС), които ефективно са в сила на 1 януари 2020 г., и които са приети от Комисията на Европейския съюз. МСФО, приети от ЕС, е общоприетото наименование на рамката с общо предназначение-счетоводна база, еквивалентна на рамката, въведена с дефиницията съгласно § 1, т. 8 от Допълнителните разпоредби на Закона за счетоводството под наименованието „Международни счетоводни стандарти” (МСС).

За текущата финансова година дружеството е приело всички нови и/или ревизирани стандарти и тълкувания, издадени от Съвета по Международни счетоводни стандарти (СМСС) и респ. от Комитета за разяснения на МСФО, които са били уместни за неговата дейност.

От възприемането на посочените по-долу стандарти и/или тълкувания, практически приложими за годишни отчетни периоди, започващи най-рано на 1 януари 2020 г. за предприятията в Република България, не са настъпили промени в счетоводната политика на дружеството, респ. активите, пасивите, операциите и неговите резултати, освен някои нови и разширяването на вече установени оповестявания, без това да доведе до други промени в класификацията или оценката на отделни отчетни обекти и операции.

Новите и/или променените стандарти и тълкувания включват:

- *Промени в Концептуалната рамка за финансово отчитане (Рамката) и съответни промени в референциите към нея в различни МСФО* (в сила за годишни периоди от

01.01.2020 г., приети от ЕК). Тези промени в Рамката включват преработени изцяло дефиниции за „актив” и „пасив”, както и нови насоки и концепции за тяхното измерване, отписване, представяне и оповестяване. Промените в Концептуалната рамка са съпроводени с изменения в някои препратки към нея в Международните стандарти за финансово отчитане, в т.ч. МСФО 2, МСФО 3, МСФО 6, МСФО 14, МСС 1, МСС 8, МСС 34, МСС 37, МСС 38, КРМСФО 12, КРМСФО 19, КРМСФО 20, КРМСФО 22 и ПКР 32. Част от препратките насочват към коя версия на Концептуалната рамка следва се отнасят изявленията в посочените стандарти (рамката на КМСС, приета от СМСС през 2001 г., рамката на СМСС от 2010 г. или новата ревизирана рамка от 2018 г.), други изрично посочват, че дефинициите в стандарта не са актуализирани в съответствие с новите изменения в рамката;

- *Промени в МСС 1 Представяне на финансови отчети и МСС 8 Счетоводна политика, промени в приблизителните оценки и грешки (в сила за годишни периоди от 01.01.2020 г. – приети от ЕК).* Тези промени касат прецизиране определението за „същественост”, посочено в двата стандарта. Според тях новото определение за същественост е: „информацията е съществена, ако пропусната, представена неточно или прикрита, би могло в разумна степен да се очаква да повлияе на решенията на основните потребители на финансовите отчети с обща цел, които предоставят финансова информация за дадено отчетно предприятие”. Налице са три нови аспекта от определението, които следва да бъдат отбелязани: а) ”прикриване” – настоящото определение се фокусира само върху пропускане и неточно представяне. Заключение на СМСС е, че прикриването на съществена информация може да има същия ефект като пропускане на съществена информация; б) „очакване в разумна степен да се повлияе на решенията на основните потребители” – настоящото определение се отнася до „би могло да повлияе”, което според СМСС може да се приеме, че се изисква твърде много информация, тъй като почти всичко „би могло да повлияе” върху решенията на някои потребители, дори вероятността да е минимална; и в) ”основни потребители” (съществуващи или потенциални инвеститори, заемодатели и други кредитори) – настоящото определение се отнася до „потребители”, което според СМСС може да бъде прието твърде широко, т.е. да се вземат предвид всички възможни ползватели на финансовите отчети, когато се решава каква информация да се оповести.;
- *Промени в МСФО 9 Финансови инструменти, МСС 39 Финансови инструменти: признаване и оценяване и МСФО 7 Финансови инструменти: оповестяване (в сила за годишни периоди от 01.01.2020 г. – приети от ЕК).* Тези промени са свързани с произтичащата несигурност от реформата на базовите лихвени проценти, предприета от Съвета за финансова стабилност към Г20. Тази реформа е насочена към замяна на съществуващите и използвани като базови, в сделките с финансови инструменти, междубанкови лихвени проценти (Например: Libor, Euribor, Tibor), с алтернативни базови лихвени проценти, основаващи се на междубанкови пазари, както и за разработване на алтернативни базови лихвени проценти, които са почти безрискови. Целта е да се преодолеят последиците върху финансовото отчитане от реформата на базовите лихвени

проценти, през периода преди замяната на съществуващ базов лихвен процент с алтернативен базов лихвен процент. Измененията предвиждат временни и ограничени изключения от изискванията за отчитане на хеджирането по МСС 39 и МСФО 9, които осигуряват условия дружествата да продължат да са в съответствие с изискванията на двата стандарта, при игнориране ефекта на реформата.

- *МСФО 3 (променен) – Бизнес комбинации (в сила за годишни периоди от 01.01.2020 г., приет от ЕК).* Тази промяна касае даденото в приложенията към стандарта определение за „бизнес” и е свързана с трудностите, които придобиващи предприятия срещат в преценката дали се придобива бизнес или съвкупност от активи. Изменението цели: а) да изясни, че за да бъде определен като бизнес, придобитият набор от дейности и активи трябва да включва като минимум вложените ресурси и основните оперативни процеси, които заедно водят до и определят по същество създаването на продукт; б) да се стеснят дефинициите за „бизнес” и за „продукт”, като се съсредоточат до стоките и услугите, предоставяни на клиент и като се снесе фокусът върху способността за намаляване на разходите; в) да добави насоки и илюстративни примери, които да помогнат на предприятията в преценката дали е придобит оперативен процес; г) да премахне изискването за оценка за това дали пазарните участници са в състояние да заменят липсващите ресурси и оперативни процеси в придобиваното предприятие, за да продължат да създават продукт, и д) да се добави опцията за т.нар. тест за концентрация, който позволява опростена оценка за това, дали дадена съвкупност от дейности и активи е бизнес, или не; *Дружеството не разполага/оперира с такива обекти и/или не реализира подобни сделки и трансакции.*

Към датата на одобряване за издаване на този финансов отчет са издадени, но не са в сила за годишни периоди започващи на 1 януари 2020 г. (и/или не са приети от ЕК) следните променени стандарти и тълкувания, които са били приети за по-ранно приложение от дружеството:

- *Промени в МСФО 16 Лизинг:*
 - *(в сила за годишни периоди от 01.06.2020 г., приети от ЕК).* С тези промени се въвежда практическа целесъобразна мярка, на база, на която всеки лизингополучател може да избере да не преценява дали дадена отстъпка (облекчение) по лизинг, възникнала само като пряка последица от пандемията COVID-19, е изменение на лизинговия договор. Тази мярка се допуска за прилагане и когато са изпълнени едновременно следните условия: а) с промяната в лизинговите плащания се променя възнаграждението за лизинга, като промененото възнаграждение по същество не надхвърля възнаграждението за лизинга, непосредствено предхождащо промяната; б) всяко намаление на лизинговите плащания засяга само плащанията, първоначално дължими на или преди 30 юни 2021 г.; както и в) останалите условия на лизинга не се променят съществено. Лизингополучателят, който прилага практическата целесъобразна мярка, отчита всяка промяна в плащанията по лизинга по същия начин, по който тя би се отчела при прилагането на МСФО 16, ако не представлява изменение на лизинговия договор.

Тя не е валидна за лизингодателите. Ефектите от прилагане са оповестени в *Приложение № 20*.

- (в сила за годишни периоди от 01.04.2021 г., не са приети от ЕК). С тези промени се: а) позволява практическата целесъобразна мярка за COVID-19, свързана с отстъпки в наема, да се приложи от лизингополучателя за отстъпки в наема, за които всяко намаление на лизинговите плащания засяга само плащанията, първоначално дължими на или преди 30 юни 2022 г. (вместо само плащания дължими на или преди 30 юни 2021); б) изисква прилагането на промяната да се отрази от лизингополучателя ретроспективно, като ефектите се признаят кумулативно като корекция на началните салда на натрупаната печалба (или друг елемент на капитала, ако е подходящо) в началото на годишния отчетен период, през който лизингополучателят прилага за първи път промяната; и в) уточнява, че лизингополучателят не е задължен да оповестява информацията, която се изисква от МСС 8, параграф 28 (е), за отчетния период, през който лизингополучателят е приложил промяната за първи път. По-ранно прилагане е разрешено (включително за финансови отчети, които все още не са одобрени за издаване към датата на публикуване на промяната). Ефектите от прилагане са оповестени в *Приложение № 20*.

Към датата на издаване за одобряване на този финансов отчет са издадени, но не са все още в сила за годишни периоди, започващи на 1 януари 2020 г., няколко нови стандарти и разяснения, както и променени стандарти и разяснения, които не са били приети за по-ранно приложение от дружеството. От тях ръководството е преценило, че следните биха имали потенциален ефект в бъдеще за промени в счетоводната политика и класификацията и стойностите на отчетни обекти във финансовите отчети на Дружеството за следващи периоди, а именно:

- *Промени в МСС 1 Представяне на финансови отчети (в сила за годишни периоди от 01.01.2023 г., не приети от ЕК)*. Тези промени са насочени към критериите на класифицирането на задълженията като текущи и нетекущи. Според тях предприятието класифицира задълженията си като текущи или нетекущи в зависимост от правата, които съществуват в края на отчетния период и не се влияе от вероятността дали то ще упражни правото си да отложи уреждането на задълженията. Промените уточняват, че под „уреждане“ на задължения се има предвид прехвърлянето на трета страна на парични средства, инструменти на собствения капитал, други активи или услуги. Класификацията не се отнася за деривативите в конвертируеми пасиви, които сами по себе си са инструменти на собствения капитал. Промените се прилагат ретроспективно.
- *Промени в МСС 1 Представяне на финансови отчети и Изложение за практика 2 (в сила за годишни периоди от 01.01.2023 г., не са приети от ЕК)*. Промените: а) налагат оповестяване на съществена информация за счетоводните политики вместо на значимите счетоводни политики. б) обясняват как предприятията могат да идентифицират съществена информацията относно счетоводните политики и да дават примери кога информация за

счетоводните политики е вероятно да бъде съществена; в) поясняват, че информацията за счетоводните политики може да бъде съществена, поради своята същност, дори и когато съответните суми са несъществени; г) поясняват, че информацията за счетоводните политики е съществена, ако е необходима на потребителите на финансовите отчети на предприятието за разбирането на друга съществена информация във финансовите отчети; и д) поясняват, че ако предприятието оповестява несъществена информация за счетоводните политики, това не следва да води до прикриване на съществена информация за счетоводните политики. По-ранно прилагане е разрешено. Ръководството е в процес на проучване, анализ и оценка на ефектите от промените, които биха оказвали влияние върху счетоводната политика и върху стойностите и класификацията на активите, пасивите, операциите и резултатите на дружеството.

- *Промени в МСС 8 Счетоводна политика, промени в счетоводните приблизителни оценки и грешки (в сила за годишни периоди от 01.01.2023 г., не са приети от ЕК).* Промените са насочени основно към приблизителните оценки и са свързани с: а) „дефиницията за промени в приблизителните оценки“ е заменена с „дефиниция за приблизителните оценки“. Според новата дефиниция приблизителните оценки са стойности във финансовите отчети, които са обект на несигурност по отношение на оценяването им; б) предприятието разработва приблизителни оценки, ако счетоводните политики изискват позиции във финансовите отчети да бъдат оценени по начин, който включва несигурност по отношение на оценяването им; в) пояснение, че промяна в приблизителна оценка, която е резултат от нова информация или ново развитие, не представлява корекция на грешка; и г) промяна в приблизителна оценка може да има отражение върху печалбата или загубата за текущия период или върху печалбата и загубата за текущия период и бъдещи периоди. По-ранно прилагане е разрешено. Ръководството е в процес на проучване, анализ и оценка на ефектите от промените, които биха оказвали влияние върху счетоводната политика и върху стойностите и класификацията на активите, пасивите, операциите и резултатите на дружеството.

Към датата на одобряване за издаване на този годишен финансов отчет са издадени, но все още не са в сила за годишни периоди започващи на 1 януари 2020 г., посочените по-долу нови стандарти, променени стандарти и приети тълкувания, които ръководството е преценило, че не биха имали потенциален ефект за промени в счетоводната политика и класификацията и стойностите на отчетни обекти в годишния финансов отчет на дружеството, а именно:

- *Промени в МСС 16 Имоти, машини и съоръжения (в сила за годишни периоди от 01.01.2022 г., не приети от ЕК).*
- *Промени в МСС 37 Провизии, условни пасиви и условни активи (в сила за годишни периоди от 01.01.2022 г., не приети от ЕК).*
- *МСФО 3 (променен) – Бизнес комбинации (в сила за годишни периоди от 01.01.2022 г., не е приет от ЕК).*

- *МСФО 10 (променен) – Консолидирани финансови отчети и МСС 28 (променен) – Инвестиции в асоциирани и съвместни предприятия – относно продажби или апорт на активи между инвеститор и негови асоциирани или съвместни предприятия (с отложена ефективна дата на влизане в сила, подлежаща на определяне от СМСС).*

- *МСФО 17 Застрахователни договори (в сила за годишни периоди от 01.01.2023 г., не е приет от ЕК). Той не е приложим за дейността на дружеството.*

- *Годишни подобрения в МСФО 2018-2020 в МСФО 1 Прилагане за първи път на Международните стандарти за финансово отчитане, МСФО 9 Финансови инструменти, Илюстративен пример 13 към МСФО 16 Лизинг и МСС 41 Земеделие (в сила за годишни периоди от 01.01.2022 г., не са приети от ЕК).*

- *Промени в МСФО 9 Финансови инструменти, МСС 39 Финансови инструменти: Признаване и оценяване, МСФО 7 Финансови инструменти: оповестяване, МСФО 4 Застрахователни договори и МСФО 16 Лизинг вързани с Фаза 2 от реформата на базовите лихвени проценти (в сила за годишни периоди от 01.01.2021 г., не приети от ЕК).*

- *Промени в МСФО 4 Застрахователни договори (в сила за годишни периоди от 01.01.2021 г., приети от ЕК).*

Финансовият отчет на дружеството е изготвен на база на историческата цена. Дружеството води своите счетоводни регистри в български лев (BGN), който приема като негова отчетна валута за представяне. Данните в отчета и приложенията към него са представени в хиляди лева, освен ако нещо друго изрично не е указано.

Представянето на финансов отчет съгласно Международните стандарти за финансови отчети изисква ръководството да направи най-добри приблизителни оценки, начисления и разумно обосновани предположения, които оказват ефект върху отчетените стойности на активите и пасивите, на приходите и разходите, и на оповестяването на условни вземания и задължения към датата на отчета. Тези приблизителни оценки, начисления и предположения са основани на информацията, която е налична към датата на финансовия отчет, поради което бъдещите фактически резултати биха могли да бъдат различни от тях (като в условия на финансова криза несигурностите са по-значителни). Обектите, които предполагат по-висока степен на субективна преценка или сложност, или където предположенията и приблизителните счетоводни оценки са съществени за финансовия отчет, са оповестени в *Приложение № 2.19*.

2.2. Сравнителни данни

Дружеството представя сравнителна информация в този финансов отчет за една предходна година (период).

Когато е необходимо, сравнителните данни се рекласифицират (и преизчисляват), за да се постигне съпоставимост спрямо промени в представянето в текущата година.

2.3. Функционална валута и признаване на курсови разлики

Функционалната валута и отчетната валута на представяне на годишния финансов отчет на дружеството е българският лев. Левът е фиксиран по Закона за БНБ към еврото в съотношение BGN 1.95583:EUR 1.

2.4. Приходи

2.4.1. Признаване на приходи по договори с клиенти

Приходите в дружеството се признават, когато контролът върху обещаните в договора с клиента стоки и/или услуги се прехвърли на клиента. Контролът се прехвърля на клиента при удовлетворяване на задълженията за изпълнение по договора чрез прехвърляне на обещаните стоки и/или предоставяне на обещаните услуги.

Оценка на договор с клиент

Договор с клиент е налице, само когато при влизането му в сила той има търговска същност, страните са го одобрили (устно, писмено или на база „установена и общопризната стопанска практика“) и са се ангажирали да го изпълнят, правата на всяка страна и условията за плащане могат да бъдат идентифицирани, и съществува вероятност възнаграждението, на което дружеството има право при изпълнение задълженията си за изпълнение, да бъде получено. При оценка на събираемостта се вземат предвид всички релевантни факти и обстоятелства по сделката, вкл. минал опит, обичайни бизнес практики, публикувани правила и направени изявления, обезпечения и възможности за удовлетворяване.

Договор, за който някой от критериите все още не е изпълнен, подлежи на нова оценка всеки отчетен период. Получените възнаграждения по такъв договор се признават като задължение (*пасив по договор*) в отчета за финансовото състояние, докато: а) всички критерии за признаване на договор с клиент не бъдат изпълнени; б) дружеството изпълни задълженията си за изпълнение и е получило цялото или почти цялото възнаграждение (което не подлежи на възстановяване); и/или в) когато договарът е прекратен и полученото възнаграждение не подлежи на възстановяване.

При първоначалната оценка на договорите си с клиенти дружеството прави допълнителен анализ и преценка дали два или повече договора трябва да бъдат комбинирани и отчетени като един и дали обещаните стоки и/или услуги във всеки отделен и/или комбиниран договор трябва да бъдат отчетени като едно и/или повече задължения за изпълнение.

Всяко обещание за прехвърляне на стоки и/или услуги, които са разграничими (сами по себе си и в контекста на договора) се отчита като отделно задължение за изпълнение. Всяко обещание за прехвърляне на поредица (серия) от разграничими стоки и/или услуги, които по същество са еднакви и имат същия модел на прехвърляне на клиента, се отчита като едно задължение за изпълнение.

Дружеството признава приход за всяко *отделно задължение за изпълнение* на ниво *индивидуален договор с клиент* като се анализират вида, срока и условията за всеки конкретен договор. При договори със сходни характеристики приходите се признават на портфейлна база само

ако групирането им в портфейл не би имало съществено различно въздействие върху финансовите отчети.

2.4.2. Измерване/(оценяване) на приходите по договори с клиенти

Приходите се измерват въз основа на определената за всеки договор и/или портфейл цена на сделката.

Цената на сделката е размерът на възнаграждението, на което дружеството очаква да има право, с изключение на сумите, събрани от името на трети страни. При определянето на цената на сделката, дружеството взема предвид условията на договора и обичайните си търговски практики, вкл. влиянието на променливи възнаграждения, наличието на съществен финансов компонент, непарични възнаграждения и възнаграждения, дължими на клиента (когато има такива). При договори с повече от едно задължение за изпълнение цената на сделката се разпределя към всяко задължение за изпълнение на база индивидуалните продажни цени на всяка стока и/или услуга.

Промяната в обхвата или цената (или и в двете) на договора се отчита като отделен договор и/или като част от съществуващия договор в зависимост от това дали добавените стоки и/или услуги са разграничими и от определената за тях цена.

2.4.3. Задължения за изпълнение

Приходите, генерирани от дружеството, са основно от продажби на дребно на фармацевтични и медицински стоки, козметични стоки, хранителни добавки и различни услуги.

Фармацевтични и медицински стоки

Продажбите на фармацевтични и медицински стоки са към крайни клиенти (търговия на дребно) в страната. При продажби на дребно контролът върху продадените стоки се прехвърля на клиента при предаването им на клиента.

Програми за клиентска лоялност

Условия по програмата за клиентска лоялност до 01.06.2020 г.

До 01.06.2020 г. Дружеството поддържа програма за лоялност, при която за всеки 0,10 лв. реално закупени продукти клиентите, притежаващи клубна карта, получават 1 точка. Натрупаните точки могат да бъдат обменяни срещу продукти, участващи в програмата, без заплащане от страна на клиента в срок от 12 месеца от момента на натрупването им. Ръководството на дружеството е определило, че точките за лоялност предоставят на клиентите съществено право, което няма да получат, без първоначалната покупка. Поради това предоставянето на точки е отделно задължение за изпълнение. Цената на сделката, заплащана от клиента при първоначалната покупка, се разпределя между продадените стоки и точките за лоялност, които дружеството очаква да бъдат предявени и обменени, на базата на съответните индивидуални продажни цени. Самостоятелната продажна цена за една точка отразява продажната цена на продуктите, които клиента има право да получи срещу натрупаните точки, коригирана с вероятността точките да бъдат предявени и компенсирани, определена на база минал опит. Самостоятелната продажна цена на продадените

стоки се определя на база действащата към момента на първоначалната продажба ценова листа. Задълженията по програмата за лоялност се представят като пасив по договор в отчета за финансовото състояние. Приходът се признава при обмяна на точките за лоялност или когато срокът им за предявяване изтече. Дружеството преразглежда приблизителната си оценка за точките, които ще бъдат предявени и компенсирани в края на всеки отчетен период и при необходимост коригира признатото задължение (пасив по договор), съответно признатите приходи към момента на промяната (преоценката) чрез кумулативно наваксване.

През 2020 г. е въведена система на нулиране на натрупаните точки, считано от 01.06.2020 г., които водят до окончателно нулиране на точките до тази дата. За целта на 01.04.2020 г. е направено публично анонсиране към клиентите за тази промяна чрез съобщение на сайта и поставяне на специални уведомления на подходящи места във всички аптеки.

Условия по програмата за клиентска лоялност след 01.06.2020 г.

Считано от 01.06.2020 г. новият механизъм на Лоялната програма се изразява в предоставяне на отстъпки на притежателите на лоялна карта в момента на продажбата, като на тези с натрупан оборот над 200 лв за последните 3 месеца, се предоставят допълнителни промоционални предложения по програмата SOклуб+. Заложените отстъпки се активират при въвеждане на карта в системата и преди приключването на продажбата.

2.4.4. Цена на сделката и условия за плащане

Фармацевтични и медицински стоки

При продажбите на дребно продажните цени са фиксирани по обща или клиентска ценова листа и са определени индивидуално за всяка конкретна стока. Плащането се дължи веднага в момента на продажба. Изключение са продажбите, при които НЗОК реимбурсира част от цената на стоките. Реимбурсираната част от продажната стойност се заплаща от НЗОК в срок до 60 дни.

2.4.5. Активи и пасиви по договори с клиенти

Като актив по договор дружеството третира правото да получи възнаграждение в замяна на стоките или услугите, които е прехвърлило на клиента, но което не е безусловно (начисление за вземане). Признатите активи по договор се рекласифицират като търговско вземане, когато правото на възнаграждение стане безусловно. Правото на възнаграждение се счита за безусловно, ако единственото условие за това, плащането на възнаграждението да стане дължимо, е изтичането на определен период от време.

Като пасив по договор дружеството отчита получени от клиента плащания и/или безусловно право да получи плащане, преди да е изпълнило задълженията си за изпълнение по договора.

Активите и пасивите по договор се представят на отделен ред към текущите активи и пасиви, когато са съществени. Те се включват в групата на текущите активи, когато матуритетът им е в рамките на 12 месеца или в обичаен оперативен цикъл на дружеството, а останалите – като нетекущи.

Активите и пасивите, произтичащи от един договор се представят нетно в отчета за финансовото състояние, дори ако те са резултат от различни договорни задължения по изпълнението на договора.

След първоначалното признаване, търговските вземания и активите по договори се подлагат на преглед за обезценка в съответствие с МСФО 9 *Финансови инструменти*. Загубите от обезценка в резултат от договори с клиенти се представят отделно от други загуби от обезценка.

2.5. Разходи

Разходите в дружеството се признават в момента на тяхното възникване и на база принципите на начисляване и съпоставимост (до степента, до която това не би довело до признаване на обекти в отчета за финансовото състояние, които не отговарят на определенията за активи и пасиви).

Разходите за бъдещи периоди се отлагат за признаване като текущ разход за периода, през който договорите, за които се отнасят, се изпълняват.

2.6. Финансови приходи и разходи

Финансови приходи

Приходите от лихви се изчисляват чрез прилагане на ефективния лихвен процент върху брутната балансова стойност на финансовите активи, с изключение на финансовите активи, които са кредитно обезценени (Етап 3), за които приходите от лихви се изчисляват чрез прилагане на ефективния лихвен процент върху тяхната амортизирана стойност (т.е. брутната балансова стойност, коригирана за провизията за загуби).

Финансовите приходи се състоят от: приходи от лихви по предоставени заеми и приходи от лихви по текущи разплащателни сметки.

Финансовите приходи се представят отделно от финансовите разходи на лицевата страна на отчет за всеобхватния доход (в печалбата или загубата за годината).

Финансови разходи

Финансовите разходи се включват в отчета за всеобхватния доход (в печалбата или загубата за годината), когато възникнат, и се състоят от разходи за лихви по получени заеми, разходи за лихви по лизингови договори и банкови такси.

2.7. Имоти, машини и оборудване

Имотите, машините и оборудването (с изключение на стопанския инвентар) се представят в годишния финансов отчет по преоценена стойност, намалена с натрупаната амортизация и загубите от обезценка. Стопанският инвентар се представя по историческа цена на придобиване (себестойност), намалена с натрупаната амортизация и загубите от обезценка.

Първоначално оценяване

При първоначалното си придобиване машините и оборудването се оценяват по себестойност, която включва покупната цена, вкл. митнически такси и всички преки разходи, необходими за привеждане на актива в работно състояние. Преките разходи са: разходи за подготовка на обекта, разходи за първоначална доставка и обработка, разходите за монтаж, разходи за хонорари на лица, свързани с проекта, невъзстановяеми данъци и др.

Дружеството е определило стойностен праг, под който придобитите активи, независимо, че притежават характеристиката на дълготраен актив, се изписват като текущ разход в момента на придобиването им от 150 лв.

Последващо оценяване

Избраният от дружеството подход за последваща балансова оценка на имотите, машините и оборудването (с изключение на стопанския инвентар) е моделът на преоценената стойност по МСС 16 *Имоти, машини и оборудване*, намалена с начислените амортизации и натрупаните загуби от обезценка. Подходът за последваща балансова оценка на стопанския инвентар е моделът на себестойността.

Справедливите стойности на машините и оборудването (с изключение на стопанския инвентар) се определят с помощта на независими лицензирани оценители, обичайно, на период от 5 години. Когато тяхната справедлива стойност се променя съществено на по-кратки интервали от време, преоценката може се извършва и на по-кратки периоди.

Последващи разходи

Разходите за ремонти и поддръжка се признават за текущи в периода, през който са направени. Извършени последващи разходи, свързани с машини и оборудване, които имат характер на подмяна на определени възлови части и агрегати, или на преустройство и реконструкция, се капитализират към балансовата стойност на съответния актив и се преразглежда остатъчният му полезен живот към датата на капитализация. Същевременно, неамортизираната част на заменените компоненти се изписва от балансовата стойност на активите и се признава в текущите разходи за периода на преустройството.

Методи на амортизация

Дружеството използва линеен метод на амортизация на дълготрайните материални активи. Амортизирането на активите започва, когато те са на разположение за употреба. Полезният живот по групи активи е определен в съответствие с: физическото износване, спецификата на оборудването, бъдещите намерения за употреба и с предполагаемото морално остаряване, и е както следва:

- подобрения на наети имоти – 5 - 10 г.
- машини и оборудване – 5 г.
- стопански инвентар – 6,67 г.

Определеният срок на годност на дълготрайните активи се преглежда в края на всяка година и при установяване на значителни отклонения спрямо бъдещите очаквания за срока на използването на активите, същият се коригира перспективно.

Обезценка на активи

Балансовите стойности на дълготрайните материални активи подлежат на преглед за обезценка, когато са налице събития или промени в обстоятелствата, които показват, че балансовата стойност би могла да се отличава трайно от възстановимата им стойност. Ако са налице такива индикатори, че приблизително определената възстановима стойност е по-ниска от тяхната балансова стойност, то последната се коригира до възстановимата стойност на активите. Възстановимата стойност на дълготрайните материални активи е по-високата от двете: нетна продажна цена или стойност при употреба. За определянето на стойността при употреба на активите бъдещите парични потоци се дисконтират до тяхната настояща стойност като се прилага дисконтов фактор преди данъци, който отразява текущите пазарни условия и оценки на времевата стойност на парите и рисковете специфични за съответния актив. Загубите от обезценка се отчитат в отчета за всеобхватния доход (в печалбата или загубата за годината), освен ако за дадения актив не е формиран преоценъчен резерв. Тогава обезценката се третира като намаление на този резерв, освен ако тя не надхвърля неговия размер и надвишението се включва като разход в отчета за всеобхватния доход (в печалбата или загубата за годината).

Печалби и загуби от продажба

Материалните дълготрайни активи се отписват от отчета за финансовото състояние, когато се извадят трайно от употреба и не се очакват от тях бъдещи стопански изгоди или се продадат, към датата на прехвърляне на контрола към получателя на актива. Печалбите или загубите от продажби на отделни активи от групата на “машини и оборудване” се определят чрез сравняването на приходите от продажбата и балансовата стойност на актива към датата на продажбата. Те се посочват нетно, към “други доходи/ (загуби) от дейността, нетно” на лицевата страна на отчета за всеобхватния доход (в печалбите и загубите за годината).

2.8. Нематериални активи

Нематериалните активи се представят в годишния финансов отчет по цена на придобиване (себестойност), намалена с натрупаната амортизация и загубите от обезценка. В техния състав са включени програмни продукти, използвани в дружеството.

В дружеството се прилага линеен метод на амортизация на нематериалните активи при определен полезен живот от 4 г. до 5 г.

Балансовата стойност на нематериалните активи подлежи на преглед за обезценка, когато са налице събития, или промени в обстоятелствата, които посочват, че балансовата стойност би могла да надвишава възстановимата им стойност. Загубите от обезценка се отчитат в отчета за всеобхватния доход (в печалбата или загубата за годината).

Нематериалните активи се отписват от отчета за финансовото състояние, когато се извадят трайно от употреба и не се очакват от тях бъдещи стопански изгоди.

2.9. Материални запаси

Материалните запаси (основно стоки) са оценени в годишния финансов отчет по-ниската от двете: доставна цена на придобиване (себестойност) и нетната реализируема стойност.

Разходите, които се извършват, за да доведат даден продукт (стока или материал) от материалните запаси в неговото настоящо състояние и местонахождение, се включват в цената на придобиване (себестойността), както следва: – всички доставни разходи, които включват покупната цена, вносни мита и такси, транспортни разходи, невъзстановяеми данъци и други разходи, които допринасят за привеждане на материалите и стоките в готов за тяхното използване/продажба вид. В цената на придобиване (себестойността) се включват и очакваните отстъпки и работи, за които има вероятност да бъдат получени.

При употребата (влагане и продажбата) на материалните запаси те се изписват текущо като се използва методът на средно-претеглената стойност (себестойност).

Нетната реализируема стойност представлява приблизително определената продажна цена на даден актив в нормалния ход на стопанската дейност, намалена с приблизително определените разходи по довършването в търговски вид на този актив и приблизително определените разходи за реализация.

2.10. Търговски вземания

Търговските вземания представляват безусловно право на дружеството да получи възнаграждение по договори с клиенти и други контрагенти (т.е. то е обвързано само с изтичане на време преди изплащането на възнаграждението).

Първоначално оценяване

Търговските вземания се представят и отчитат първоначално по справедлива стойност на база цената на сделката, която стойност е обичайно равна на фактурната им стойност, освен ако те съдържат съществен финансиращ компонент, който не се начислява допълнително. В този случай те се признават по сегашната им стойност, определена при дисконтова норма в размер на лихвен процент, преценен за присъщ на клиента-длъжник.

Последващо оценяване

Дружеството държи търговските вземания единствено с цел събиране на договорни парични потоци и ги оценява последващо по амортизирана стойност, намалена с размера на натрупаната обезценка за очаквани кредитни загуби (*Приложение № 2.16 и Приложение № 2.19*).

Обезценка

Дружеството прилага модела на очакваните кредитни загуби за целия срок на всички търговски вземания, използвайки опростения подход, допускан от МСФО 9, и на база матричен модел за процента на загубата.

Обезценката на вземанията се начислява чрез съответна кореспондентна корективна сметка за всеки вид вземане към статията “други разходи” на лицевата страна на отчета за всеобхватния доход (в печалбата или загубата за годината).

2.11. Парични средства и парични еквиваленти

Паричните средства включват касовите наличности и наличностите по разплащателните сметки, а паричните еквиваленти - депозити в банки с оригинален матуритет до три месеца и средствата на депозитите с по-дълъг матуритет, които са свободно разполагаеми за дружеството съгласно условията на договореностите с банките по време на депозита (*Приложение № 2.16 и Приложение № 2.19*).

Последващо оценяване

Паричните средства и еквиваленти в банки се представят последващо по амортизирана стойност без натрупаната обезценка за очаквани кредитни загуби.

За целите на изготвянето на отчета за паричните потоци:

- паричните постъпления от клиенти и паричните плащания към доставчици са представени брутно, с включен ДДС (20% и 9%);
- получените лихви по разплащателни сметки са представени в оперативната дейност;
- получените лихви от инвестиции на дружеството в постоянно продължавани парични депозити – като инвестиционна дейност, доколкото по съдържание тези операции представляват инвестиране на свободни ресурси на дружеството.
- платеният ДДС по покупки на дълготрайни активи се посочва като “плащания към доставчици” към паричните потоци от оперативна дейност, доколкото той участва и се възстановява заедно и в оперативните потоци на дружеството за съответния период (месец).

2.12. Търговски и други задължения

Търговските и другите текущи задължения в отчета за финансово състояние се представят по стойността на оригиналните фактури (цена на придобиване), която се приема за справедливата стойност на сделката и ще бъде изплатена в бъдеще срещу получените стоки и услуги.

В случаите на разсрочени плащания над обичайния кредитен срок, при които не е предвидено допълнително плащане на лихва или лихвата значително се различава от обичайния пазарен лихвен процент, задълженията се оценяват първоначално по тяхната справедлива стойност на база сегашната им стойност при дисконтова норма, присъща за дружеството, а последващо – по амортизирана стойност (*Приложения № 2.16*).

2.13. Лизинг

На началната дата на лизинга, която е по-ранната от двете дати - датата на лизинговото споразумение или датата на ангажирането на страните с основните условия на лизинговия договор, дружеството прави анализ и оценка дали даден договор представлява или съдържа елементи на лизинг. Даден договор представлява или съдържа лизинг, ако по силата на него се прехвърлят срещу възнаграждение правото на контрол над използването на даден актив за определен период от време.

Лизингополучател

Дружеството прилага единен модел на признаване и оценка на всички договори за лизинг, с изключение на краткосрочните лизингови договори (лизингов договор със срок от 12 месеца или по-малко от датата на стартиране на лизинга и който не съдържа опция за покупка) и лизинговите договори на активи на ниска стойност (като таблети, персонални компютри, телефони, офис техника и други).

Дружеството не се е възползвало от практическата целесъобразна мярка на МСФО 16, която позволява на лизингополучателя за всеки клас идентифициран актив да не отделя нелизинговите от лизинговите компоненти, а вместо това да отчита всеки лизингов компонент и свързаните с него нелизингови компоненти като отделен лизингов компонент. За договори, които съдържат лизинг на един или повече лизингови и нелизингови компоненти, дружеството прилага политика да разпределя възнаграждението по договори, които съдържат лизингови и нелизингови компоненти, на база относителните единични цени на лизинговите компоненти и съвкупната единична цена на нелизинговите компоненти.

а) активи с право на ползване

Дружеството признава в отчета за финансовото състояние актив с право на ползване на датата на стартиране на лизинговите договори, т.е. датата, на която основният актив е на разположение за ползване от страна на дружествата-лизингополучатели.

Активите с право на ползване се представят в отчета за финансовото състояние по цена на придобиване, намалена с натрупаната амортизация, загуби от обезценка и корекциите, вследствие на преоценки и корекции на задължението по лизинг. Цената на придобиване включва:

- размера на първоначалната оценка на задълженията по лизинг;
- лизингови плащания, извършени към или преди началната дата, намалени с получените стимули по договорите за лизинг;
- първоначалните преки разходи на лизингополучателя;
- разходи за възстановяване, които дружествата ще направят за демонтаж и преместване на основния актив, възстановяване на обекта, на който активът е разположен, или възстановяване на основния актив в състоянието, изисквано съгласно договора;

Дружеството амортизира актива с право на ползване за по-краткият период от полезния живот и срока на лизинговия договор. Ако собствеността върху актива се прехвърля по силата на лизинговия договор до края на срока на договора, то го амортизира за полезния му живот. Амортизацията започва да се начислява от датата на стартиране на лизинга.

Сроковете на амортизация по типове активи с право на ползване, са както следва:

- за сгради – от 5 до 10 години

Дружеството е избрало да прилага модела на цената на придобиване за всички свои активи с право на ползване.

Активите с право на ползване се тестват за обезценка в съответствие с МСС 36 Обезценка на активи, като се прилага политика за определяне и отчитане на обезценката, аналогична на тази при имотите, машините и оборудването (дълготрайните материални активи). Възстановимата стойност на активите с право на ползване е по-високата от двете: справедлива стойност без разходи за продажба или стойност при употреба. За определянето на стойността при употреба на активите бъдещите парични потоци се дисконтират до тяхната настояща стойност като се прилага дисконтова норма преди данъци, която отразява текущите пазарни условия и оценки на времевата стойност на парите и рисковете специфични за съответния актив. Загубите от обезценка се определят като разлика между възстановимата и балансовата стойност.

Активите с право на ползване са представят към „имоти, машини и оборудване“ в отчета за финансовото състояние, а тяхната амортизация – към „разходи за амортизация“ в отчета за всеобхватния доход.

б) задължения по лизинг

Дружеството признава задължения по лизинг на датата на стартиране на лизинга, оценени по настояща стойност на лизинговите плащания, които не са изплатени към тази дата. Те включват:

- фиксирани плащания (включително фиксирани по същество лизингови плащания), намалени с подлежащите на получаване лизингови стимули;
- променливи лизингови плащания, зависещи от индекси или проценти първоначално оценени, използвайки индексите или процентите на датата на стартиране на лизинга;
- цената за упражняване на опцията за покупка, ако е достатъчно сигурно, че дружеството-лизингополучател ще ползва тази опция;
- плащания на санкции за прекратяване на лизинговите договори, ако в срока на лизинговия договор е отразено упражняването на опция за прекратяването на договора от страна на дружеството-лизингополучател;
- сумите, които дружеството очаква да плати на лизингодателите като гаранции за остатъчна стойност.

Променливите лизингови плащания, които не зависят от индекси или преоценки, а са свързани с изпълнение или с използването на основния актив, не се включват в оценката на задължението по лизинг и в актива с право на ползване. Те се признават като текущ разход в

периода, в който настъпи събитието или обстоятелството, довело до тези плащания и се включват към *Разходи за външни услуги* (в печалбата или загубата за годината).

Лизинговите плащания се дисконтират с лихвения процент, заложен в договора, ако той може да бъде непосредствено определен или с диференциалния лихвен процент на дружеството, който то би плащало в случай, че заеме финансови средства, необходими за получаването на актив със сходна стойност на актива с право на ползване, за сходен период от време, при сходно обезпечение и в сходна икономическа среда.

Лизинговите плащания (вноски) съдържат в определено съотношение финансовия разход (лихва) и припадащата се част от лизинговото задължение (главница). Лихвените разходи по лизинга се представят в отчета за всеобхватния доход (в печалбата или загубата за годината) на дружеството през периода на лизинга на периодична база, така че да се постигне постоянен лихвен процент за оставащата неизплатена част от главницата по лизинговото задължение, като се представят като „финансови разходи”.

Дружеството оценява последващо задължението по лизинг като:

- увеличава балансовата стойност, за да отрази лихвата по задълженията по лизинг;
- намалява балансовата стойност, за да отрази извършените лизингови плащания;
- преоценява балансовата стойност на задълженията по лизинг, за да отрази преоценките или измененията на лизинговия договор;
- гаранциите за остатъчна стойност се преразглеждат и коригират, ако е необходимо към края на всеки отчетен период.

Дружеството преоценява задълженията си по лизинг (при което извършва и кореспондиращи записвания към съответните активи с право на ползване), когато:

- има промяна в срока на лизинга или е възникнало събитие или обстоятелство, което е довело до промяна в оценката на опцията за закупуване, при което коригираните задължения по лизинг се преизчисляват с коригиран дисконтов процент;
- има промяна в плащанията за лизинг, произтичаща от промяна в индекс или процент или има промяна в сумите, които се очаква да бъдат дължими по гаранции за остатъчна стойност, при което коригираните задължения по лизинг се преизчисляват с непроменения (оригиналния) дисконтов процент (освен когато промяната в лизинговите плащания, произтича от промяна в плаващите лихвени проценти, в този случай се използва коригиран дисконтов процент, който отразява промените в лихвения процент);
- лизинговият договор е изменен и това изменение не е отразено като отделен лизинг, в този случай задължението по лизинг се преизчислява като се базира на срока на променения лизингов договор, дисконтирайки променените лизингови плащания с коригиран дисконтов процент към датата на влизане в сила на изменението.

в) Краткосрочни лизингови договори и лизингови договори основният актив, по които е с ниска стойност

Дружеството прилага освобождаването по реда на МСФО 16 от изискването за признаване на актив с право на ползване и задължение по лизинг за краткосрочните си лизингови договори и за лизинговите си договори на активи на ниска стойност, които дружеството счита, че са на ниска стойност като нови и се използват самостоятелно в дружеството, без да са зависими и тясно свързани с други активи.

Плащанията във връзка с краткосрочни лизингови договори и лизингови договори, по които основният актив е с ниска стойност се признават директно като текущ разход в отчета за всеобхватния доход (в печалбата или загубата за годината) на база линеен метод за периода на лизинга.

2.14. Пенсионни и други задължения към персонала по социалното и трудово законодателство

Трудовите и осигурителни отношения с работниците и служителите в дружеството се основават на разпоредбите на Кодекса на труда и на разпоредбите на действащото осигурително законодателство в България.

Краткосрочни доходи

Краткосрочните доходи за наетия персонал под формата на възнаграждения, бонуси и социални доплащания и придобивки (изискуеми за уреждане в рамките на 12 месеца след края на периода, в който персоналят е положил труд за тях или е изпълнил необходимите условия) се признават като разход в отчета за всеобхватния доход (в печалбата или загубата за годината), освен ако даден МСФО не изисква тази сума да се капитализира в себестойността на определен актив, за периода, в който е положен трудът за тях и/или са изпълнени изискванията за тяхното получаване, и като текущо задължение (след приспадане на всички платени вече суми и полагащи се удържки) в размер на недисконтираната им сума.

Към датата на всеки финансов отчет дружеството прави оценка на сумата на очакваните разходи по натрупващите се компенсирани отпуски, която се очаква да бъде изплатена като резултат от неизползваното право на натрупан отпуск. В оценката се включват приблизителната преценка за сумите за самите възнаграждения и на вноските по задължителното обществено и здравно осигуряване, които работодателят дължи върху тези суми.

Дългосрочни доходи при пенсиониране

Планове с дефинирани вноски

Основно задължение на дружеството като работодател в България е да извършва задължително осигуряване на наетия си персонал за фонд “Пенсии”, допълнително задължително пенсионно осигуряване (ДЗПО), фонд “Общо заболяване и майчинство” (ОЗМ), фонд “Безработица”, фонд “Трудова злополука и професионална болест” (ТЗПБ), здравно осигуряване. Размерите на осигурителните вноски са регламентирани в Кодекса за социално осигуряване (КСО),

както и в Закона за бюджета на ДОО и Закона за бюджета на НЗОК за съответната година. Вноските се разпределят между работодателя и осигуреното лице в съответствие с правилата на Кодекса за социално осигуряване (КСО).

Тези осигурителни пенсионни планове, прилагани от дружеството в качеството му на работодател, са планове с дефинирани вноски. При тях работодателят плаща месечно определени вноски в държавните фонд “Пенсии”, фонд “ОЗМ”, фонд “Безработица”, фонд “ТЗПБ”, както и в универсални и професионални пенсионни фондове - на база фиксирани по закон проценти и няма правно или конструктивно задължение да доплаща във фондовете бъдещи вноски в случаите, когато те нямат достатъчно средства да изплатят на съответните лица заработените от тях суми за периода на трудовия им стаж. Аналогични са и задълженията по отношение на здравното осигуряване.

Към дружеството няма създаден и функциониращ частен доброволен осигурителен фонд.

Дължимите от дружеството вноски по плановите с дефинирани вноски за социалното и здравно осигуряване се признават като текущ разход в отчета за всеобхватния доход (в печалбата или загубата), освен ако даден МСФО не изисква тази сума да се капитализира в себестойността на определен актив, и като текущо задължение в недисконтиран размер, заедно и в периода на полагане на труда и на начислението на съответните доходи на наетите лица, с които доходи вноските са свързани.

Планове с дефинирани доходи

Съгласно Кодекса на труда дружеството в качеството му на работодател в България е задължено да изплаща на персонала си обезщетение в размер на брутното трудово възнаграждение на съответния служител за два месеца при прекратяване на трудовото правоотношение с него поради пенсиониране. В случай, че служителят е придобил настъпване на пенсионна възраст обезщетение, което в зависимост от трудовия стаж в предприятието или в същата група предприятия десет години трудов стаж през последните двадесет години, обезщетението е в размер на брутното трудово възнаграждение за шест месеца. По своите характеристики тези схеми представляват нефондирани планове с дефинирани доходи.

Изчислението на размера на тези задължения налага участието на квалифицирани актюери, за да може да се определи тяхната сегашна стойност към датата на годишния финансов отчет, по която те се представят в отчета за финансовото състояние, а респективно изменението в стойността им, се представя в отчета за всеобхватния доход като: а) разходите за текущ и минал стаж, разходите за лихва и ефектите от съкращенията и урежданията се признават веднага, в периода, в който възникнат, и представят в текущата печалба или загуба, по статия „разходи за персонал”, а б) ефектите от последващите оценки на задълженията, които по същество представляват актюерски печалби и загуби, се признават веднага, в периода, в който възникнат, и се представят към другите компоненти на всеобхватния доход, по статия „последващи оценки на пенсионни планове с дефинирани доходи”. Актюерските печалби и загуби произтичат от промени в актюерските предположения и опита.

Към датата на всеки годишен финансов отчет дружеството назначава сертифицирани актюери, които издават доклад с техните изчисления относно дългосрочните му задължения към персонала за обезщетения при пенсиониране. За целта те прилагат кредитния метод на прогнозните

единици. Сегашната стойност на задължението по дефинираните доходи се изчислява чрез дисконтиране на бъдещите парични потоци, които се очаква да бъдат изплатени в рамките на матуритета на това задължение и при използването на лихвените равнища на държавни дългосрочни облигации с подобен срок, котиран в България, където функционира и самото дружество.

Доходи при напускане

Съгласно местните разпоредби на трудовото и осигурително законодателство в България, дружеството като работодателят има задължение да изплати при прекратяване на трудовия договор преди пенсиониране определени видове обезщетения.

Дружеството признава задължения към персонала по доходи при напускане преди настъпване на пенсионна възраст, когато е демонстриран обвързващ ангажимент, на база публично анонсиран план, вкл. за реструктуриране, да се прекрати трудовият договор със съответните лица без да има възможност да се отмени, или при формалното издаване на документите за доброволно напускане. Доходи при напускане, платими повече от 12 месеца, се дисконтират и представят в отчета за финансовото състояние по тяхната сегашна стойност.

2.15. Дружествен капитал и резерви

Софармаси 10 ЕООД, като еднолично дружество с ограничена отговорност, е от категорията на капиталовите дружества, които са задължени да регистрират в търговския регистър определен минимален размер на капитал. Едноличният собственик отговаря за задълженията на дружеството до размера на своето дялово участие в капитала и може да претендира връщане на това участие само в производство по ликвидация или несъстоятелност. Дружеството отчита основния си капитал по номиналната стойност на регистрираните в Търговския регистър дялове.

Търговският закон и дружествения договор не предвиждат задължение за дружеството да формира фонд "Резервен".

2.16. Финансови инструменти

Финансов инструмент е всеки договор, който поражда едновременно както финансов актив в едно предприятие, така и финансов пасив или инструмент на собствения капитал в друго предприятие.

Финансови активи

Първоначално признаване, класификация и оценяване

При първоначалното им признаване финансовите активи се класифицират в три групи, според които те впоследствие се оценяват по амортизирана стойност, по справедлива стойност през другия всеобхватен доход и по справедлива стойност през печалбата или загубата.

Дружеството първоначално оценява финансовите активи по справедлива стойност, а в случай на финансови активи, които не се отчитат по справедлива стойност в печалбата или загубата, се добавят преките разходи по сделката. Изключение са търговските вземания, които не съдържат

съществен компонент на финансиране - те се оценяват на база цената на сделката, определена съгласно МСФО 15 *Приходи от договори с клиенти (Приложение № 2.4)*.

Покупките или продажбите на финансови активи, чиито условия изискват доставка на активите в рамките на даден период от време, установен обикновено с нормативна разпоредба или действаща практика на съответния пазар (редовни покупки), се признават на датата на търгуване (сделката), т.е. на датата, на която дружеството се е ангажирало да закупи или продаде актива.

Класификацията на финансовите активи при първоначалното им признаване зависи от характеристиките на договорните парични потоци на съответния финансов актив и бизнес модела на дружеството за неговото управление. За да бъде класифициран и оценяван по амортизирана стойност или по справедлива стойност в друг всеобхватен доход, условията на даден финансов актив трябва да поражда парични потоци, които представляват "само плащания по главницата и лихвата (СПГЛ)" по неиздължената сума на главницата. За целта се извършва анализ чрез тест на СПГЛ на нивото на инструмента.

Бизнес моделът на дружеството за управление на финансовите активи отразява начина, по който дружеството управлява финансовите си активи за генериране на парични потоци. Бизнес моделът определя дали паричните потоци са резултат на събирането на договорни парични потоци, на продажба на финансовите активи, или и двете.

Последващо оценяване

За целите на последващото оценяване финансовите активи на дружеството са класифицирани като финансови активи по амортизирана стойност (дългови инструменти).

Финансови активи по амортизирана стойност (дългови инструменти)

Дружеството оценява финансовите активи по амортизирана стойност, когато са удовлетворени и двете условия по-долу:

- финансовият актив се държи и използва в рамките на бизнес модел, имащ за цел неговото държане с оглед получаване на договорните парични потоци от него, и
- условията на договора за финансовия актив поражда парични потоци на конкретни дати, които представляват само плащания по главницата и лихвите върху неиздължената сума на главницата.

Финансовите активи по амортизирана стойност впоследствие се оценяват на база метода на ефективния лихвен процент (ЕЛП). Те подлежат на обезценка. Печалбите и загубите се признават в отчета за всеобхватния доход (в печалбата или загубата за годината), когато активът бъде отписан, модифициран или обезценен.

Финансовите активи по амортизирана стойност на дружеството включват: парични средства и еквиваленти в банки и търговски вземания, представени на следните позиции в отчета за финансово състояние: „парични средства и парични еквиваленти” и ”търговски вземания”.

Отписване

Финансов актив (или, когато е приложимо, част от финансов актив или част от група от сходни финансови активи) се отписва от отчета за финансовото състояние на дружеството когато:

- правата за получаване на паричните потоци от актива са изтекли, или
- правата за получаване на парични потоци от актива са прехвърлени или дружеството е поело задължението да плати напълно получените парични потоци, без съществена забава, към трета страна чрез споразумение за прехвърляне; при което: или а) дружеството е прехвърлило в значителна степен всички рискове и ползи от собствеността върху актива; или б) дружеството нито е прехвърлило, нито е запазило в значителна степен всички рискове и ползи от собствеността върху актива, но не е запазило контрола върху него

Когато дружеството е прехвърлило правата си за получаване на парични потоци от актива или е встъпило в споразумение за прехвърляне, то прави оценка на това дали и до каква степен е запазило рисковете и ползите от собствеността. Когато дружеството нито е прехвърлило, нито е запазило в значителна степен всички рискове и ползи от собствеността върху финансовия актив, нито е прехвърлило контрола върху него, то продължава да признава прехвърления актив до степента на продължаващото си участие в него. В този случай дружеството признава и свързаното с това задължение. Прехвърленият актив и свързаното задължение се оценяват на база, която отразява правата и задълженията, които дружеството е запазило.

Продължаващо участие, което е под формата на гаранция върху прехвърления актив, се оценява по по-ниската от: първоначалната балансова стойност на актива и максималната сума на възнаграждението, което може да се изиска дружеството да изплати.

Обезценка на финансови активи

Дружеството признава коректив (провизия за обезценка) за очаквани кредитни загуби за всички дългови инструменти, които не се отчитат по справедлива стойност през печалбата или загубата. Очакваните кредитни загуби се изчисляват като разлика между договорните парични потоци, дължими съгласно условията на договора, и всички парични потоци, които дружеството очаква да получи, дисконтирани с първоначалния ефективен лихвен процент. Очакваните парични потоци включват и паричните потоци от продажбата на държаното обезпечение или други кредитни подобрения, които представляват неразделна част от условията на договора.

Търговските вземания

За изчисляване на очакваните кредитни загуби на търговските вземания, вкл. от свързаните лица, дружеството е избрало и прилага опростен подход на база матрица за изчисление на очаквани кредитни загуби и не проследява последващите промени в кредитния им риск. При този подход то признава коректив (провизия за обезценка) въз основа на очакваната кредитна загуба за целия срок на вземанията към всяка отчетна дата. Дружеството е разработило и прилага матрица за провизиране, която се базира на историческия опит по отношение на кредитните загуби, коригирани

с прогнозни фактори, специфични за длъжниците и за икономическата среда и за които е установена корелационна връзка с процента на кредитните загуби (*Приложение № 2.10 и Приложение № 2.19*).

Парични средства и парични еквиваленти

За изчислението на очакваните кредитни загуби по паричните средства и парични еквиваленти дружеството прилага общия подход за обезценка, определен от МСФО 9. Съгласно този подход дружеството прилага “трестепенен” модел за обезценка въз основа на промени спрямо първоначалното признаване на кредитното качество на финансовия инструмент (актив) и рейтинга на съответната банка (*Приложение № 2.11 и Приложение № 2.19*).

Финансовите активи се отписват, когато не съществува разумно очакване за събиране на паричните потоци по договора.

Финансови пасиви

Първоначално признаване, класификация и оценяване

Финансовите пасиви на дружеството включват търговски и други задължения, заеми и други привлечени средства.

При първоначално им признаване обичайно те се класифицират като пасиви по амортизирана стойност.

Първоначално всички финансови пасиви се признават по справедлива стойност, а в случая на заеми и привлечени средства и търговски и други задължения, нетно от пряко свързаните разходи по сделката.

Последващо оценяване

Последващото оценяване на финансовите пасиви зависи от тяхната класификация.

Класификационни групи

Получени заеми и други привлечени средства

След първоначалното им признаване, дружеството оценява лихвоносните заеми и привлечени средства по амортизирана стойност, чрез метода на ефективния лихвен процент. Печалбите и загубите се признават в отчета за всеобхватния доход (в печалбата или загубата за годината), когато съответният финансов пасив се отписва, както и чрез амортизацията на база ефективен лихвен процент.

Амортизираната стойност се изчислява като се вземат под внимание каквито и да било дисконти или премии при придобиването, както и такси или разходи, които представляват неразделна част от ефективния лихвен процент. Амортизацията се включва като “финансов разход” в отчета за всеобхватния доход (в печалбата или загубата за годината).

Отписване

Финансовите пасиви се отписват, когато задължението бъде погасено, или прекратено, или изтече. Когато съществуващ финансов пасив бъде заменен с друг от същия кредитодател при по същество различни условия, или условията на съществуващ пасив бъдат съществено променени, тази размяна или модификация се третира като отписване на първоначалния пасив и признаване на нов. Разликата в съответните балансови суми се признава в отчета за всеобхватния доход (в печалбата или загубата за годината).

Компенсиране на финансови инструменти

Финансовите активи и финансовите пасиви се компенсират и в отчета за финансовото състояние се отразява нетната сума, ако съществува приложимо законно право за компенсиране на признатите суми и ако е налице намерение за уреждане на нетна основа, или за едновременно реализиране на активите и уреждане на пасивите.

Това изискване произтича от идеята на реалната стопанска същност на отношенията на дружеството с даден контрагент, че при едновременното съществуване на тези две изисквания очакваният фактически бъдещ паричен поток и ползи от тези разчети за предприятието е нетният поток, т.е. нетната сума отразява реалното право или задължение на дружеството от тези финансови инструменти - при всички обстоятелства да получи или плати единствено и само нетната сума. Ако не са налице едновременно и двете условия се приема, че правата и задълженията на дружеството по повод тези насрещни разчети (финансови инструменти) не се изчерпват при всички ситуации само и единствено с получаването или плащането на нетната сума.

Политиката за нетирането е свързана и с оценката, представянето и управлението на реалния кредитен и ликвиден риск, свързан с тези насрещни разчети.

Критериите, които се прилагат за установяване на "наличие на текущо и правно приложимо право за нетиране" са:

- да не зависи от бъдещо събитие, т.е да не е приложимо само при настъпване на някакво бъдещо събитие;
- да бъде възможно за упражняване и защитимо с правни способности в хода на (кумулятивно):
 - обичайната дейност,
 - в случай на неизпълнение/просрочие, и
 - в случай на неплатежоспособност или несъстоятелност.

Приложимостта на критериите се оценява спрямо изискванията на българското законодателство и установените договорености между страните. Условието за "наличие на текущо и правно приложимо право за нетиране" винаги и задължително се оценява заедно с второ условие - за "задължително намерение за уреждане на тези разчети на нетна база".

2.17. Данъци върху печалбата

Текущите данъци върху печалбата на дружеството са определени в съответствие с изискванията на българското данъчно законодателство – Закона за корпоративното подоходно облагане. Номиналната данъчна ставка в България за 2020 г. е 10 % (2019 г.: 10%).

Отсрочените данъци върху печалбата се определят чрез прилагане на балансовия метод за определяне на задължението относно всички временни разлики на дружеството към датата на годишния финансов отчет, които съществуват между балансовите стойности и данъчните основи на отделните активи и пасиви.

Отсрочените данъчни пасиви се признават за всички облагаеми временни разлики, с изключение на тези, породили се от признаването на актив или пасив, който към датата на стопанската операция не е повлиял върху счетоводната и данъчната печалба/(загуба).

Отсрочените данъчни активи се признават за всички намаляеми временни разлики и за неизползваните данъчни загуби до степента, до която е вероятно те да се проявят обратно и да бъде генерирана в бъдеще достатъчна облагаема печалба или да се проявят облагаеми временни разлики, от които да могат да се приспадат тези намаляеми разлики, с изключение на разликите, породили се от признаването на актив или пасив, който към датата на стопанската операция не е повлиял върху счетоводната и данъчната печалба/(загуба).

Балансовата стойност на всички отсрочени данъчни активи се преглежда на всяка дата на баланса и се редуцират до степента, до която е вероятно те да се проявят обратно и да се генерира достатъчно облагаема печалба или проявяващи се през същия период облагаеми временни разлики, с които те да могат да бъдат приспаднати или компенсирани.

Отсрочените данъци, свързани с обекти, които са отчетени като други компоненти на всеобхватния доход или капиталова позиция в отчета за финансовото състояние, също се отчитат директно към съответния компонент на всеобхватния доход или балансовата капиталова позиция.

Отсрочените данъчни активи и пасиви се оценяват на база данъчните ставки и основи, които се очаква да се прилагат за периода и типа операции, през които активите се очаква да се реализират, а пасивите - да се уредят (погасят), на база данъчните закони, които са в сила или с голяма степен на сигурност се очаква да са в сила.

Отсрочени данъчни активи на дружеството се представят нетно срещу негови отсрочени данъчни пасиви, когато и доколкото то се явява за тях данъчния платец в съответната юрисдикция (РБългария), и то тогава и само тогава, когато дружеството има законно право да извършва или получава нетни плащания на текущи данъчни задължения или вземания по данъците върху печалбата.

Към 31.12.2020 г. отсрочените данъци върху печалбата на дружеството са оценени при ставка, валидна и за 2021 г., която е в размер на 10% (31.12.2019 г.: 10%).

2.18. Оценяване по справедлива стойност

Някои от активите и пасивите на дружеството се оценяват и представят и/или само оповестяват по справедлива стойност за целите на финансовото отчитане. Такива са: а) на

повтаряща се база – търговски и други вземания и задължения, а други б) на неповтаряща се база – нефинансови активи като машини и оборудване.

Справедливата стойност е цената, която би била получена при продажбата на даден актив или платена при прехвърлянето на пасив в обичайна сделка между независими пазарни участници на датата на оценяването. Справедливата стойност е изходяща цена и се базира на предположението, че операцията по продажбата ще се реализира или на основния пазар за този актив или пасив, или в случай на липса на основен пазар – на най-изгодния пазар за актива или пасива. Както определеният като основен, така и най-изгодният пазар са такива пазари, до които дружеството задължително има достъп.

Измерването на справедливата стойност се прави от позицията на предположенията и преценките, които биха направили потенциалните пазарни участници когато те биха определяли цената на съответния актив или пасив, като се допуска, че те биха действали за постигане на най-добра стопанска изгода от него за тях.

При измерването на справедливата стойност на нефинансови активи винаги изходната точка е предположението какво би било за пазарните участници най-доброто и най-ефективно възможно използване на дадения актив.

2.19. Преценки от определящо значение при прилагане счетоводната политика на дружеството. Ключови приблизителни оценки и предположения с висока несигурност.

2.19.1. Приходи от договори с клиенти

При признаване на приходите и изготвяне на годишния финансов отчет ръководството прави различни преценки, приблизителни оценки и предположения, които оказват влияние върху отчетените приходи, разходи, активи и пасиви по договори и съответстващите им оповестявания. В резултат на несигурността по отношение на тези предположения и приблизителни оценки, е възможно да възникнат съществени корекции в балансовата стойност на засегнатите активи и пасиви в бъдеще, и респ. отчетените разходи и приходи.

Ключовите преценки и предположения, които оказват съществено влияние върху размера и срока за признаване на приходите от договори с клиенти са оповестени в *Приложение № 2.19.*

Програми за клиентска лоялност

На база лоялната програма, прилагана към 31.12.2019 г., ръководството на дружеството е определило, че точките за лоялност предоставят на клиентите съществено право, което няма да получат, без първоначалната покупка. Цената на сделката, заплащана от клиента при първоначалната покупка, се разпределя между продадените стоки и точките за лоялност, които дружеството очаква да бъдат предявени и обменени, на базата на съответните индивидуални продажни цени. Самостоятелната продажна цена за една точка отразява продажната цена на продуктите, които клиента има право да получи срещу натрупаните точки, коригирана с вероятността точките да бъдат предявени и компенсирани, определена на база минал опит. Дружеството преразглежда приблизителната си оценка за точките, които ще бъдат предявени и

компенсиран в края на всеки отчетен период и при необходимост коригира признатото задължение (пасив по договор), съответно признатите приходи към момента на промяната (преоценката) чрез кумулативно наваксване.

През 2020 година има промени в механизма на действие на лоялната програма, считано от 01.06.2020 г., които водят до окончателно нулиране на точките до тази дата. За целта на 01.04.2020 г. е направено публично анонсиране към клиентите за тази промяна чрез съобщение на сайта и поставяне на специални уведомления на подходящи места във всички аптеки. По този начин се цели да се активират клиентите за използване на точките по програмата.

Считано от 01.06.2020 г. новият механизъм на Лоялната програма се изразява в предоставяне на отстъпки на притежателите на лоялна карта в момента на продажбата, като на тези с натрупан оборот над 200 лв за последните 3 месеца, се предоставят допълнителни промоционални предложения по програмата SOклуб+. Заложените отстъпки се активират при въвеждане на карта в системата и преди приключване на продажбата.

Дружеството е направило необходимите изчисления за наличието на бъдещи задължения за изпълнение към притежателите на лоялни карти (пасиви по договори с клиенти) с натрупан оборот над 200 лв. за последните 3 месеца и е установило, че техният размер е несъществен, поради което не са отчетени пасиви по договори с клиенти към 31.12.2020 г.

2.19.2. Изчисление на очаквани кредитни загуби за финансови активи, отчитани по амортизируема стойност

Измерването на очакваната кредитна загуба за финансови активи, отчитани по амортизирана стойност е област, която изисква използването на сложни модели и съществени предположения за бъдещи икономически условия и кредитно поведение на клиенти и длъжници (например вероятността контрагентите да не изпълнят задълженията си и произтичащите от тях загуби).

За прилагането на тези изисквания ръководството на дружеството прави редица важни преценки, като: а) определяне на критерии за идентифициране и оценка на значително увеличение на кредитния риск; б) избор на подходящи модели и предположения за измерване на очакваните кредитни загуби; в) формиране на групи от сходни финансови активи (портфейли) за целите на измерването на очакваните кредитни загуби, г) установяване и оценка за корелацията между историческите проценти на просрочие и поведението на определени макропоказатели, за да се отразят ефектите от прогнозите за тях в бъдеще при изчисленията на очакваните кредитни загуби.

За търговските вземания

На база на направените анализи за историческото поведение на търговските вземания през последните три години, които показват 100% събираемост в рамките максимум на 30 - 90 дни, за корелация на поведението на вземанията и ключови макропоказатели, както и на прогнозите за 2020 г., ръководството е определило, че очакваните кредитни загуби за търговските вземания, вкл. от свързани лица, се доближават до нула, поради което не е отчетена обезценка както към 31.12.2020 г., така и към 31.12.2019 г. (Приложения № 15 и № 16).

Парични средства и парични еквиваленти

За изчислението на очакваните кредитни загуби по *паричните средства и еквиваленти в банки*, дружеството прилага общия „триетапен” подход за обезценка, определен от МСФО 9. За целта се прилага модел, базиран на публикуваните рейтинги на банките, определени от международно признати рейтингови фирми като Moody's, Fitch, S&P, BCRA и Bloomberg. На тази база, от една страна, се определят показателите за PD (вероятности за неизпълнение), като се използват публичните данни на PD рефериращи към рейтинга на съответната банка, а от друга, чрез промяната на рейтинга на съответната банка от период в период, дружеството оценява наличието на завишен кредитен риск.

При определянето на LGD се взема предвид наличието на гарантирани и/или обезпечени суми по съответните банкови сметки.

На база анализа ръководството е определило, че очакваните кредитни загуби за паричните средства и еквиваленти се доближават до нула, поради което не е отчетана обезценка както към 31.12.2020 г., така и към 31.12.2019 г. (*Приложение № 18*).

2.19.3. Обезценка на материални запаси

В края на всяка финансова година дружеството извършва преглед на състоянието, срока на годност и използваемостта на наличните материални запаси. При установяване на запаси, които съдържат потенциална вероятност да не бъдат реализирани по съществуващата им балансова стойност в следващите отчетни периоди, дружеството обезценява материалните запаси до нетна реализируема стойност.

Към 31.12.2020 г. обезценка на материалните запаси е в размер на 11 х.лв. (31.12.2019 г.: 5 х.лв.) (*Приложение № 8*).

2.19.4. Лизинг

2.19.4.1. Определяне дали даден договор съдържа лизинг или лизингови елементи

При идентифициране и класифициране на лизинг или на лизингов елемент в даден договор, дружеството преценява дали договорът съдържа идентифициран актив и дали по силата на него се прехвърля правото на контрол над използването на същия актив за съответния по договора срок.

2.19.4.2. Определяне на срока на лизингови договори с опции за подновяване и прекратяване - като лизингополучател

Дружеството определя срока на лизинга като неотменимия период на лизинга, заедно с а) периодите, по отношение, на които съществува опция за удължаване на лизинговия договор, ако е достатъчно сигурно, че дружеството ще упражни тази опция и б) периодите, по отношение, на които съществува опция за прекратяване на лизинговия договор, ако е достатъчно сигурно, че дружеството няма да упражни тази опция.

Дружеството прилага преценки при определяне дали притежава достатъчна степен на сигурност, че ще упражни опцията за удължаване или за прекратяване, като взема предвид всички факти и обстоятелства, които създават икономически стимули за упражняване на опция за

удължаване или за не упражняване на опция за прекратяване (значителни подобрения на основния актив, значително адаптиране и персонализиране на основния актив, разходи, свързани с прекратяване на лизинговия договор като разходи за договаряне, преместване и определяне на друг актив, съответстващ на нуждите на предприятието, значението на основния актив за дейността на дружеството и други).

След датата на стартиране на лизинга дружеството прави повторна оценка на срока на договора, при настъпване на важно събитие или съществено изменение в обстоятелствата, което е под негов контрол и засяга това доколко е достатъчно сигурно, че дружеството ще упражни опция, която не е била отразена при определяне на срока или няма да упражни опция, която преди това е била отразена при определяне на срока на договора

2.19.4.3. Определяне на диференциален лихвен процент на договори за лизинг, в които дружеството е лизингополучател

В случаите, в които Дружеството е лизингополучател и не може непосредствено от договорите да определи лихвения процент, необходим му за дисконтиране на задълженията по лизинг, то използва диференциалния лихвен процент, който би плащало в случай, че заеме финансови средства, необходими за получаването на актив със сходна стойност на актива с право на ползване, за сходен период от време, при сходно обезпечение и в сходна икономическа среда. За договори, за които дружеството няма аналогично финансиране, то търси наблюдаеми данни като пазарни нива на кредитите и банкова статистика, която е публично достъпна и прави специфични за него изчисления и корекции, за да отрази собствения си кредитен рейтинг на база вътрешно разработена методика на рискови коефициенти (базирана на сравняване и анализи на лихвата по собствените си заеми с тези от банковата статистика) (*Приложение № 2.13*).

2.19.4.4. Преглед за индикатори за обезценка на активите с право на ползване

Към датата на всеки отчет ръководството на дружеството извършва преглед за обезценка на активите с право на ползване. Ако са налице индикатори, че приблизително определената възстановима стойност е по-ниска от тяхната балансова стойност то последната се изписва до възстановимата стойност на активите.

Дружеството е направило преглед и е установило, че няма налице индикатори за обезценка към 31.12.2020 г.

2.19.4.5. Отстъпки, свързани с лизингови договори

Дружеството е приело да приложи изменението на МСФО 16, свързано с *COVID-19 Отстъпки, свързани с наеми*. За 2020 година то е приложило практическото освобождаване, което му позволява да не оценява дали допустимите отстъпки за наеми, които са пряка последица от пандемията COVID-19, са модификации на лизинг. Дружеството прилага практическото освобождаване последователно към договори със сходни характеристики и при сходни обстоятелства. За лизингови отстъпки, за които дружеството е приело да не прилага практическото

освобождаване или не се квалифицират за практическо освобождаване, дружеството продължава да оценява дали е налице модификация на лизинг.

През 2020 г. дружеството е приложило практическото освобождаване по отношение на договорени намаления на наемни вноски с неговите лизингодатели във връзка с ползване на някои от обектите (аптеки) на дружеството, конкретно поради негативното влияние на наложените ограничения във връзка с пандемията от коронавирус COVID-19 (*Приложение № 1.4*). Сумата призната в печалби и загуби през отчетния период, отразяваща промените в лизинговите плащания, възникнали от COVID-19 отстъпки за наеми, е в размер на 1 х.лв.

2.19.5. Актюерски изчисления

При определяне на настоящата стойност на дългосрочните задължения към персонала при пенсиониране са използвани изчисления на сертифицирани актюери, базирани на предположения за смъртност, темп на текучество на персонала, бъдещо ниво на работни заплати и дисконтов фактор, които предположения са преценени от ръководството като разумни и уместни за дружеството (*Приложение № 21*).

2.19.6. Признаване на данъчни активи

При признаването на отсрочените данъчни активи дружеството оценява вероятността отделните намаляеми временни разлики да имат обратно проявление в бъдеще и възможностите на дружеството да генерира в перспектива достатъчно данъчни печалби за тяхното компенсиране срещу тези печалби.

Ръководството на дружеството е взело решение, на база петгодишна прогноза, да признае активи по отсрочени данъци във финансовия отчет за 2020 г. в размер на 65 х.лв. (2019 г.: 32 х.лв.) (*Приложение № 13*).

2.19.7. Действащо предприятие

Финансовият отчет на Софармаси 10 ЕООД е изготвен на принципа на действащо предприятие.

Основната дейност на дружеството е търговия на дребно с лекарства и други фармацевтични стоки. Дейността му се развива на база разработена концепция, собственост на компанията – майка на едноличния собственик на капитала, Софарма Трейдинг АД, за което дружеството плаща франчайзингови такси.

Ръководството е разработило, одобрени и от компанията – майка на едноличния собственик прогнози до 2025 г. Съгласно тях, очакванията са дружеството да продължи с темп на растеж на приходите и да генерира нетна печалба през 2023 г. основно посредством:

- увеличаване на приходите от продажби на стоки, поддържайки конкурентни за българския аптекен пазар цени и маркетингови активности;
- разширяване на портфолиото от продукти и услуги, които предлага на българския аптекен пазар, вкл. разширяване на продуктовата линия от бранда Sopharmacy.

В дългосрочен хоризонт се очаква стабилизиран ръст на приходите и структура, развита в ексклузивни продукти, хранителни добавки и собствени марки и обогатяване на портфолиото в продуктови линии с по-висока добавена стойност в областта на превенцията и здравословния живот. Прогнозите са дружеството да покрие натрупаните загуби до 2026 г.

Увеличението на местния пазарен дял на обектите и националното присъствие на групата SOpharmasu съществено подобрява покупателната ѝ позиция вследствие на мащаба и атрактивността на обектите във веригата за клиентите ѝ.

Също така, важна бизнес специфика за бъдещото функциониране на дружеството, както и на всяко друго дружеството от Групата Софармаси, е обстоятелството, че всички дружества от Групата работят интегрирано, като единен общ бизнес, с общи процеси, организация, управление, финансиране, взаимна подкрепа, и бизнес цели и перспективи.

В допълнение на горното, е налице и обстоятелството, че компанията-майка на Група Софарма Трейдинг, към която принадлежат и всички дружества Софармаси, е планирала и разполага с достатъчни възможности и ресурси в дългосрочна перспектива, така че при необходимост, да подкрепя стопански и финансово всяко дружество от групата за успешното и постъпателно развитие на неговата дейност и достигането на обичайни за бранша нива на обеми и рентабилност, и респ. общите бизнес цели.

Поради тези обстоятелства, оценката на ръководството за действащо предприятие е направена не само през призмата на перспективата на конкретното дружество, но най-вече през целите и плановите за развитие на целия бизнес на Групата Софармаси, и мястото и ролята на обектите-аптеките на това дружество в нея.

3. ПРИХОДИ ОТ ДОГОВОРИ С КЛИЕНТИ

<i>Приходите от договори с клиенти</i> включват:	2020	2019
	BGN '000	BGN '000
Приходи от продажби на дребно, в т.ч.:	3,777	1,392
лекарствени продукти	2,114	756
хранителни добавки и други	1,215	416
козметика	448	220
	3,777	1,392

<i>Себестойност на продажбите:</i>	2020	2019
	BGN '000	BGN '000
Отчетна стойност на продадените стоки	2,908	1,072
	2,908	1,072

<i>Салда по договори с клиенти</i>	31.12.2020	31.12.2019
	BGN'000	BGN'000
Вземания по договори с клиенти (Приложение № 15)	93	29
Вземания по договори с клиенти – свързани лица (Приложение № 16)	7	1
Пасиви по договори с клиенти (Приложение № 24)	-	14

Пасивите по договори с клиенти включват пасиви по програми за клиентска лоялност (Приложение № 24).

4. ДРУГИ ДОХОДИ/ (ЗАГУБИ) ОТ ДЕЙНОСТТА, НЕТНО

<i>Другите доходи от дейността</i> включват:	2020	2019
	BGN '000	BGN '000
Такса за обработка на рецепти по НЗОК	3	1
Други	1	-
	4	1

5. РАЗХОДИ ЗА МАТЕРИАЛИ

Разходите за материали включват:

	2020	2019
	BGN '000	BGN '000
Електроенергия, отопление и вода	14	4
Активи под стойностен праг и консумативи	6	10
Други	1	-
	21	14

6. РАЗХОДИ ЗА ВЪНШНИ УСЛУГИ

Разходите за външни услуги включват:

	2020	2019
	BGN '000	BGN '000
Административно обслужване	92	52
Такси по договори за франчайз	63	25
Банкови такси и комисионни	13	8
Ремонти	12	8
Охрана	4	2
Съобщения и комуникации	4	4
Консултантски и одиторски услуги	3	3
Абонаментни такси	2	-
Софтуерни услуги	1	-
Застраховки	1	-
Намаления на наемни вноски - COVID-19 облекчения	(1)	-
Други	16	14
	210	116

7. РАЗХОДИ ЗА ПЕРСОНАЛ

Разходите за персонал включват:

	2020	2019
	BGN '000	BGN '000
Текущи възнаграждения	527	233
Вноски по социално осигуряване	99	44
Социални придобивки и плащания	27	10
Изменение на начислените провизии по неизползван платен отпуск, нетно	(6)	10
Начислени суми за обезщетения при пенсиониране (Приложение № 21)	2	2
	649	299

8. ДРУГИ РАЗХОДИ ЗА ДЕЙНОСТТА

Другите разходи включват:

	2020	2019
	BGN '000	BGN '000
Брак и липси на стоки	43	7
Начислена/(възстановена) обезценка на стоки, нетно	6	5
Данъци и лихви по данъци	2	-
	51	12

9. ФИНАНСОВИ РАЗХОДИ

Финансовите разходи включват:

	2020	2019
	BGN '000	BGN '000
Разходи за лихви по лизингови договори (Приложение № 20)	25	19
Разходи за лихви по дългосрочни заеми от свързани лица	-	8
	25	27

10. ДАНЪЧНО ОБЛАГАНЕ

Основните компоненти на икономия от данък върху печалбата за периодите, завършващи на 31 декември, са:

	2020	2019
	BGN '000	BGN '000
<u>Отчет за всеобхватния доход</u>		
Данъчна загуба за годината по данъчна декларация	(325)	(286)
Текущ разход за данък върху печалбата за годината	-	-
<i>Отсрочени данъци върху печалбата от:</i>		
Възникване и обратно проявление на временни разлики	33	32
Общо икономия от данък, отчетена в отчета за всеобхватния доход (в печалбата или загубата за годината)	33	32

	2020	2019
	BGN '000	BGN '000
Равнение на данъчния разход за данък върху печалбата, определен спрямо счетоводния резултат		
Счетоводна загуба за годината	(333)	(311)
Данък върху печалбата – 10% (2019: 10%)	33	31
От непризнати суми по данъчна декларация	-	-
Намаления, за които не е признат данъчен актив в предходни периоди	-	1
Общо икономия от данък, отчетена в отчета за всеобхватен доход (в печалбата или загубата за годината)	33	32

11. ИМОТИ, МАШИНИ И ОБОРУДВАНЕ

	<i>Активи с право на ползване - сгради</i>	<i>Машини съоръжения и оборудване</i>	<i>Стопански инвентар и други ДМА</i>	<i>Подобрения на наети активи</i>	<i>Разходи за придобиване на ДМА</i>	<i>Общо</i>
	<i>BGN'000</i>	<i>BGN'000</i>	<i>BGN'000</i>	<i>BGN'000</i>	<i>BGN'000</i>	<i>BGN'000</i>
Отчетна стойност						
1 януари 2019 г.	-	62	137	24	143	366
Промени свързани с прилагане на МСФО 16 от 01.01.2019	416	-	-	-	-	416
Придобити	1,126	62	159	-	84	1,431
Трансфер	-	-	7	117	(124)	-
Отписани	-	-	-	-	(25)	(25)
31 декември 2019 г.	1,542	124	303	141	78	2,188
Придобити	-	1	7	-	-	8
Трансфер	-	-	-	71	(71)	-
31 декември 2020 г.	1,542	125	310	212	7	2,196
Нагрупана амортизация						
1 януари 2019 г.	-	3	5	1	-	9
Начислена амортизация	109	16	30	8	-	163
31 декември 2019 г.	109	19	35	9	-	172
Начислена амортизация	156	25	47	21	-	249
31 декември 2020 г.	265	44	82	30	-	421
Балансова стойност						
1 януари 2019 г. (преизчислено)	416	59	132	23	143	773
31 декември 2019 г.	1,433	105	268	132	78	2,016
31 декември 2020 г.	1,277	81	228	182	7	1,775

12. НЕМАТЕРИАЛНИ АКТИВИ

	Лицензи BGN'000	Общо BGN'000
Отчетна стойност		
1 януари 2019 г.	2	2
Придобити	4	4
31 декември 2019 г.	6	6
Придобити	1	1
31 декември 2020 г.	7	7
Намрупана амортизация		
1 януари 2019 г.	-	-
Начислена амортизация	1	1
31 декември 2019 г.	1	1
Начислена амортизация	1	1
31 декември 2020 г.	2	2
Балансова стойност		
1 януари 2019 г.	2	2
31 декември 2019 г.	5	5
31 декември 2020 г.	5	5

13. АКТИВИ ПО ОТСРОЧЕНИ ДАНЪЦИ

Отсрочените данъци върху печалбата са свързани със следните обекти в отчета за финансовото състояние:

	временна разлика	данък	временна разлика	данък
Описание на обектите	31.12.2020 BGN '000	31.12.2020 BGN '000	31.12.2019 BGN '000	31.12.2019 BGN '000
Данъчна загуба за пренасяне	(608)	61	(286)	28
Задължения към персонала	(12)	2	(16)	2
Обезценка на материални запаси	(12)	1	(5)	1
Активи с право на ползване	(20)	2	(9)	1
Лихви слаба капитализация	(8)	1	(8)	1
Общо активи по отсрочени данъци	(660)	67	(324)	33
Дълготрайни материални активи	19	(2)	12	(1)
Общо пасиви по отсрочени данъци	19	(2)	12	(1)
Салдо на отсрочени данъци върху печалбата активи/(пасиви), нетно	(641)	65	(312)	32

Движението в отсрочените данъчни активи и пасиви е представено по-долу:

<i>Отсрочени данъчни активи/(пасиви)</i>	<i>Салдо на 1 януари 2020 г.</i>	<i>Признати в отчета за всеобхватен доход (в печалбата и ли загубата за годината)</i>	<i>Признати в други компоненти на всеобхватния доход и текущата данъчна декларация</i>	<i>Салдо на 31 декември 2020 г.</i>
	<i>BGN '000</i>	<i>BGN '000</i>	<i>BGN '000</i>	<i>BGN '000</i>
Данъчна загуба за пренасяне	28	33	-	61
Задължения към персонала	2	-	-	2
Обезценка на материални запаси	1	-	-	1
Активи с право на ползване	1	1	-	2
Лихви слаба капитализация	1	-	-	1
Дълготрайни материални активи	(1)	(1)	-	(2)
	32	33	-	65

<i>Отсрочени данъчни активи/(пасиви)</i>	<i>Салдо на 1 януари 2019 г.</i>	<i>Признати в отчета за всеобхватен доход (в печалбата и ли загубата за годината)</i>	<i>Признати в други компоненти на всеобхватния доход и текущата данъчна декларация</i>	<i>Салдо на 31 декември 2019 г.</i>
	<i>BGN '000</i>	<i>BGN '000</i>	<i>BGN '000</i>	<i>BGN '000</i>
Данъчна загуба за пренасяне	-	28	-	28
Задължения към персонала	-	2	-	2
Обезценка на материални запаси	-	1	-	1
Активи с право на ползване	-	1	-	1
Лихви слаба капитализация	-	1	-	1
Дълготрайни материални активи	-	(1)	-	(1)
	-	32	-	32

14. МАТЕРИАЛНИ ЗАПАСИ

Материалните запаси включват:

	31.12.2020	31.12.2019
	BGN '000	BGN '000
Налични стоки в обекти	1,013	947
Стоки на път	5	33
	1,018	980

Стоките по видове са както следва:

	31.12.2020	31.12.2019
	BGN '000	BGN '000
Лекарствени средства	481	531
Козметика	344	370
Хранителни добавки и други	193	79
	1,018	980

Стоките са оценени по:

	31.12.2020	31.12.2019
	BGN '000	BGN '000
Себестойност	1,012	978
Нетна продажна цена	6	2
	1,018	980

15. ТЪРГОВСКИ ВЗЕМАНИЯ

Търговските вземания се състоят от:

	31.12.2020	31.12.2019
	BGN '000	BGN '000
Вземания по договори с клиенти	93	29
<i>в т. ч. реимбунсирани от НЗОК</i>	92	26
Вземания от доставчици	20	27
Предоставени аванси на доставчици	1	1
	114	57

Всички вземания са деноминирани в лева. Дружеството е определило обичаен кредитен период до 30 дни за клиенти, за който не начислява обичайно лихви на контрагентите по продажби.

Вземанията от доставчици включват вземания по начислени и неполучени търговски отстъпки.

16. ВЗЕМАНИЯ ОТ СВЪРЗАНИ ЛИЦА

<i>Вземанията от свързани лица са както следва:</i>	31.12.2020 BGN '000	31.12.2019 BGN '000
Вземания от едноличния собственик на капитала	140	80
Вземания от дружества под общ контрол	7	15
	147	95

<i>Вземанията от свързани лица включват:</i>	31.12.2020 BGN '000	31.12.2019 BGN '000
Вземания по договори за маркетинг активности	140	80
Вземания по договори с клиенти от продажби на стоки	7	1
Други вземания	-	14
	147	95

Вземанията по договори с клиенти-свързани лица са текущи, безлихвени, в лева и са свързани с продажби на хранителни добавки, козметика и други стоки.

Към 31.12.2020 г. дружеството няма съществени просрочени вземания от свързани лица (31.12.2019 г.: няма).

17. ДРУГИ ВЗЕМАНИЯ И ПРЕДПЛАТЕНИ РАЗХОДИ

	31.12.2020 BGN '000	31.12.2019 BGN '000
Предоставени депозити за наем	4	4
<i>В т.ч. нетекуща част</i>	4	4
Данъци за възстановяване	3	78
Други	2	9
	9	91
<i>в т.ч. нетекуща част</i>	4	4
<i>в т.ч. текуща част</i>	5	87

18. ПАРИЧНИ СРЕДСТВА И ПАРИЧНИ ЕКВИВАЛЕНТИ

	31.12.2020	31.12.2019
	BGN '000	BGN '000
Разплащателни сметки	72	543
Парични средства в каса	21	16
Пари на път	7	11
	100	570

Наличните към 31.12.2020 г. и 31.12.2019 г. парични средства са в лева. Паричните средства по разплащателни сметки са по сметки на дружеството в Райфайзенбанк (България) ЕАД и Уникредит Булбанк АД.

19. СОБСТВЕН КАПИТАЛ

Към 31 декември 2020 г. **регистрираният капитал** на дружеството възлиза на 1,305 х.лв. (31.12.2019 г.: 805 х.лв.), разпределен в 130,500 броя дялове с номинална стойност 10 лв. за 1 дял.

С решения на едноличния собственик на капитала и решения на Съвета на директорите на дружеството-майка на едноличния собственик на капитала са извършвани увеличения на капитала през 2019 г. и 2020 г. , както следва:

- през 2020 г. – увеличение с 500 х.лв. чрез записване на 50,000 нови дяла с номинална стойност 10 лв. всеки;
- през 2019 г. – увеличение с 800 х.лв. чрез записване на 80,000 нови дяла с номинална стойност 10 лв. всеки.

Формираната нетна загуба на дружеството за 2020 г. е в размер на 300 х.лв. (2019 г.: нетна загуба в размер на 279 х.лв.).

20. ЛИЗИНГ

Активите „право на ползване“ са включени в отчета за финансово състояние към статията „имоти, машини и оборудване“ (Приложение № 11).

Задълженията по лизинг към 31 декември са както следва:

	2020	2019
	BGN'000	BGN'000
1 януари	1,447	416
Увеличения	-	1,126
Начислена лихва	25	19
Плащания	(171)	(114)
Намаления на наемни вноски - COVID-19 облекчения	(1)	-
31 декември	1,300	1,447
В т.ч.		
<i>Дългосрочна част</i>	1,151	1,300
<i>Краткосрочна част</i>	149	147

Матуритетният анализ на задълженията по лизинг е оповестен в *Приложение № 27*.

Суми, включени в отчета за всеобхватния доход

Разходите по договори за лизинг за отчетната година са:

	Приложения	2020	2019
		BGN'000	BGN'000
Разходи за амортизация на активи „право на ползване“ (по МСФО16)	11	156	109
Разходи за лихви на задълженията по лизинг (отчитани по МСФО16)	9	25	19
Намаления на наемни вноски - COVID-19 облекчения	6	(1)	-

Намалението на наемните вноски по лизингови договори са свързани с отстъпки, предоставени от лизингодатели, за определен период от време във връзка с ползване на някои от обектите (аптеки), поради наложените ограничителни мерки във връзка с пандемията COVID-19 (Приложение № 6). Дружеството прилага облекчението да не проверява дали предоставените отстъпки от лизингодателя представляват модификация за всички договори за лизинг. Ефектът в текущия финансов резултат е в размер на 1 х.лв. (2019 г.: няма).

Общият изходящ паричен поток по договори за лизинг през 2020 г. е в размер на 171 х.лв. (2019 г.: 114 х.лв.)

21. ДЪЛГОСРОЧНИ ЗАДЪЛЖЕНИЯ КЪМ ПЕРСОНАЛА

Задълженията към персонала при пенсиониране включват сегашната стойност на задължението на дружеството за изплащане на обезщетения на наетия персонал към 31.12.2020 г. при настъпване на пенсионна възраст.

Съгласно Кодекса на труда дружеството в качеството му на работодател е задължено изплаща на персонала си обезщетение в размер на brutното трудово възнаграждение на съответния служител за два месеца при прекратяване на трудовото правоотношение с него поради пенсиониране. В случай, че служителят е придобил в предприятието или в същата група предприятия десет години трудов стаж през последните двадесет години, обезщетението е в размер на brutното трудово възнаграждение за шест месеца.

За определяне на дългосрочните си задължения към персонала дружеството е направило актюерска оценка, като е ползвало услугите на сертифициран актюер. На база на изготвения от актюера доклад е определено задължение в отчета за финансово състояние към 31.12.2020 г.

Изменението в сегашната стойност на задълженията към персонала при пенсиониране и определянето на актюерската (печалба)/загуба е както следва:

	31.12.2020 BGN'000	31.12.2019 BGN'000
Сегашна стойност на задължението на 1 януари	4	1
Разход за текущ стаж	2	-
Нетна актюерска загуба, призната през периода	-	2
Ефекти от последващи оценки за годината, в т.ч:	1	1
<i>Актюерски печалби от корекции, дължащи се на действителния опит</i>	<i>1</i>	<i>1</i>
Сегашна стойност на задължението на 31 декември	7	4

Начислени суми в отчета за всеобхватния доход по дългосрочни доходи на персонала при пенсиониране са:

	2020 BGN'000	2019 BGN'000
Разход за текущ стаж	2	-
Нетна актюерска загуба, призната през периода	-	2
Компоненти на разходите по планове с дефинирани доходи, признати в печалбата или загубата (Приложение № 7)	2	2
Актюерски печалби от корекции, дължащи се на действителния опит	1	1
Компоненти на разходите по планове с дефинирани доходи, признати в други компоненти на всеобхватния доход	1	1
Общо	3	3

При определяне на настоящата стойност към 31.12.2020 г. са направени следните актюерски предположения:

- за определяне на дисконтовия фактор е използвана норма на база годишен лихвен процент в размер на 0.5%. Направеното предположение се базира на данните за доходността на дългосрочните ДЦК с 10 годишен матуритет;
- предположението за бъдещото ниво на работните заплати се базира на предоставената информация от ръководството на дружеството и е в размер на 4% годишен ръст спрямо предходния отчетен период;
- смъртност – по таблицата за смъртност на НСИ за общата смъртност на населението на България за периода 2017 г. - 2019 г.;
- темп на текучество – между 2% и 20% в зависимост от пет обособени възрастови групи.

Този план с дефинирани доходи създава експозиция на дружеството към следните рискове: инвестиционен, лихвен, риск, свързан с дълголетие, и риск, свързан с нарастването на работните заплати. Ръководството на дружеството ги определя по следния начин:

- за инвестиционния – доколкото това е нефондиран план, дружеството следва да наблюдава и текущо да балансира предстоящите плащания по него с осигуряването на достатъчен паричен ресурс. Историческият опит, а и структурата на задължението, показват, че необходимият по години ресурс не е съществен спрямо обичайно поддържаните ликвидни средства;
- за лихвения - всяко намаление на доходността на ДЦК с подобна срочност води до увеличение на задължението по плана;
- за риска, свързан с дълголетие - сегашната стойност на задължението към персонала при пенсиониране се изчислява прилагайки най-добрата преценка и актуална информация за смъртността на участниците в плана. Увеличението на продължителността на живота би повлияла за евентуално увеличение на задължението. През последните години се наблюдава относителна устойчивост на този показател; и
- за риска, свързан с нарастването на работните заплати - сегашната стойност на задължението към персонала при пенсиониране се изчислява прилагайки най-добрата преценка за бъдещото нарастване на работните заплати на участниците в плана. Такова увеличение би довело до увеличение на задължението на плана.

Анализът на чувствителността на основните актюерски предположения се основава на разумно възможните промени в тези предположения към края на отчетния период като се приема, че останалите остават непроменени.

Ефектът от изменението (увеличение или намаление) с 1% на ръста на заплатите, на лихвения процент и на очаквания ръст на текущото върху общата сума на разходите за текущ стаж и лихви и върху сегашната стойност на задължението за изплащане на дефинирани доходи при пенсиониране е както следва:

<i>Изменение на ръста на заплатите</i>	<i>Увеличение с 1 % BGN '000</i>	<i>Намаление с 1 % BGN '000</i>
Увеличение/(намаление) на разходите за лихви и текущ стаж за 2020 г.	1	(1)
Увеличение/(намаление) на настоящата стойност на задължението към 31.12.2020 г.	1	(1)

<i>Изменение на лихвения процент</i>	<i>Увеличение с 1 % BGN '000</i>	<i>Намаление с 1 % BGN '000</i>
Увеличение на разходите за лихви и текущ стаж за 2020 г.	-	1
(Намаление)/увеличение на настоящата стойност на задължението към 31.12.2020 г.	(1)	1

Среднопретеглената дюрация на задълженията за изплащане на дефинирани доходи на персонала е 19,4 години.

Не се очакват плащания на обезщетения при пенсиониране по плана с дефинирани доходи за следващите пет години.

22. ЗАДЪЛЖЕНИЯ КЪМ СВЪРЗАНИ ЛИЦА

<i>Задълженията към свързани лица</i> включват:	<i>31.12.2020 BGN '000</i>	<i>31.12.2019 BGN '000</i>
Задължения към дружеството – майка на едноличния собственик на капитала	1,110	1,673
Задължения към дружества под общ контрол	96	99
	1,206	1,772

<i>Задълженията към свързани лица</i> по видове са както следва:	<i>31.12.2020 BGN '000</i>	<i>31.12.2019 BGN '000</i>
Доставка на стоки	1,059	1,611
Доставка на услуги и други	147	161
	1,206	1,772

Задълженията към свързани лица във връзка с доставката на стоки и услуги са безлихвени и в лева.

Дружеството има кредитен период по задълженията си към свързани лица в рамките на договореното отложено плащане, което обичайно е 60 дни. Допълнително, при случаите на първоначално зареждане на стоки, първият кредитен период е до 360 дни.

Към 31.12.2020 г. просрочените задължения към свързани лица са в размер на 604 х.лв. (31.12.2019 г.: 1,023 х.лв.), които ще бъдат уреждани по допълнително уговорена погасителна схема.

23. ТЪРГОВСКИ ЗАДЪЛЖЕНИЯ

Търговските задължения включват:	31.12.2020	31.12.2019
	BGN '000	BGN '000
Задължения към доставчици от страната	49	139
	49	139

Задълженията към доставчици са текущи, безлихвени, левови и са възникнали по повод доставка на активи и услуги. Дружеството има кредитен период по своите задължения към доставчиците в рамките на договореното отложено плащане, което обичайно е до 60 дни.

24. ПАСИВИ ПО ДОГОВОРИ С КЛИЕНТИ

Към 31 декември 2019 г. пасивите по договори с клиенти са в размер на 14 х.лв. и включват отсрочени приходи по програмата лоялност.

Съгласно лоялната програма, прилагана до 31.05.2020 г. приходите при продажба на стоки са разпределяни между програмата и другите компоненти на сделката (продажбата на стоки). Сумата, получена по програмата за лоялност, е отсрочвана като задължение и е признавана като приход, когато дружеството е изпълнило своите задължения да предостави промоционалните продукти според условията на програмата, или когато вече не е вероятно точките по програмата да бъдат ползвани. Към 01.06.2020 г. всички натрупани точки са нулирани, независимо от тяхната давност и респективно пасивите по договори са отписани.

От м. юни 2020 г. програмата за лоялност е променена. С условията по новата програма за лоялност на клиентите се предоставят промоционални условия за определени групи артикули, с отстъпка в момента на продажбата, както при реализиране на оборот от 200 лв. за последните 3 месеца се предоставят допълнителни промоционални предложения по програмата SOклуб+. (Приложение № 2.19).

25. ЗАДЪЛЖЕНИЯ КЪМ ПЕРСОНАЛА И ЗА СОЦИАЛНОТО ОСИГУРЯВАНЕ

Задълженията към персонала и за социалното осигуряване включват:

	31.12.2020	31.12.2019
	BGN '000	BGN '000
Задължения към персонала, в т.ч.:	39	39
<i>Текущи възнаграждения</i>	33	28
<i>Начисления за неизползван платен отпуск</i>	6	11
Задължения за социално осигуряване, в т.ч.:	14	13
<i>Вноски за социално осигуряване</i>	13	11
<i>Начислени суми по неизползван отпуск</i>	1	2
	<u>53</u>	<u>52</u>

26. ЗАДЪЛЖЕНИЯ ЗА ДАНЪЦИ

Задълженията за данъци към 31.12.2020 г. включват задължения за данъци върху доходите на физическите лица в размер на 4 х.лв. (31.12.2019 г.: задължения за данъци върху доходите на физическите лица в размер на 3 х.лв.).

Данъчните задължения на дружеството са текущи.

До датата на изготвяне на финансовия отчет в дружеството са извършени ревизии и проверки, както следва:

- по ДДС – до 31.03.2020 г.

Данъчна ревизия се извършва в петгодишен срок от изтичане на годината, през която е подадена данъчната декларация за съответното задължение. Ревизията потвърждава окончателно данъчното задължение на съответното дружество - данъчно задължено лице, освен в изрично предвидените от законодателството случаи.

27. УПРАВЛЕНИЕ НА ФИНАНСОВИЯ РИСК

В хода на обичайната си дейност дружеството може да бъде изложено на различни финансови рискове, най-важните от които са: пазарен риск (включващ валутен риск, риск от промяна на справедливата стойност и ценови риск), кредитен риск, ликвиден риск и риск на лихвено-обвързаните парични потоци. Затова общото управление на риска е фокусирано върху прогнозиране на резултатите от определени области на финансовите пазари за постигане на минимизиране на потенциалните отрицателни ефекти, които биха могли да се отразят върху финансовите резултати. Финансовите рискове текущо се идентифицират, измерват и наблюдават с

помощта на различни контролни механизми, за да се определят адекватни цени на продуктите и услугите на дружеството, както и да се оценят адекватно правените от него инвестиции и формите за поддържане на свободните ликвидни средства, без да се допуска неоправдана концентрация на даден риск.

Управлението на риска в дружеството се осъществява текущо от ръководството на дружеството съгласно политиката, определена от едноличния собственик на капитала. Съветът на директорите на дружеството-едноличен собственик е дефинирал основните принципи на общото управление на финансовия риск, на базата на които са разработени конкретните (писмени) процедури за управление на отделните специфични рискове като валутен, ценови, лихвен, кредитен и ликвиден, и за риска при използването на недеривативни инструменти.

Категории финансови инструменти:

	31.12.2020 BGN '000
Финансови активи	
Финансови активи по амортизирана стойност в т.ч.:	
Вземания и заеми	260
Търговски вземания (Приложение № 15)	113
Вземания от свързани лица (Приложение № 16)	147
Парични средства и парични еквиваленти (Приложение № 18)	100
Общо финансови активи	360
	31.12.2020 BGN '000
Финансови пасиви	
Финансови пасиви по амортизирана стойност в т.ч.:	2,555
Задължения към свързани лица (Приложение № 22)	1,206
Задължения по лизинг (Приложение № 20)	1,300
Търговски задължения (Приложение № 23)	49
Общо финансови пасиви	2,555
	31.12.2019 BGN '000
Финансови активи	
Финансови активи по амортизирана стойност в т.ч.:	
Вземания и заеми	151
Търговски вземания (Приложение № 15)	56
Вземания от свързани лица (Приложение № 16)	95
Парични средства и парични еквиваленти (Приложение № 18)	570
Общо финансови активи	721

31.12.2019

BGN '000

Финансови пасиви

Финансови пасиви по амортизирана стойност в т.ч.:

Задължения към свързани лица (Приложение № 22)

Задължения по лизинг (Приложение № 20)

Търговски задължения (Приложение № 23)

Общо финансови пасиви

3,358

1,772

1,447

139

3,358

По-долу са описани различните видове рискове, на които е изложено дружеството при осъществяване на търговските му операции, както и възприетият подход при управлението на тези рискове.

Пазарен риск

а.Валутен риск

Дружеството не е изложено на значителен валутен риск, защото всички негови операции и сделки са деноминирани в български лева.

б.Ценови риск

Дружеството е изложено на ценови риск от два фактора:

а) евентуално намаляване на продажните цени на стоките, доколкото пределните цените на лекарствата се образуват в РБългария съгласно Наредба за условията, правилата и реда за регулиране и регистриране на цените на лекарствените продукти; и

б) нарастващата конкуренция на българския фармацевтичен пазар на дребно, рефлектираща и в цените на лекарствата.

Дружеството не извършва операции с ценни книжа.

За минимизиране на това влияние дружеството прилага своя фирмена стратегия, целяща оптимизиране на разходи, свързани с доставката на стоки, валидиране на алтернативни доставчици, предлагащи изгодни търговски условия, и не на последно място - гъвкава маркетингова и ценова политика. Договорните отношения с клиентите/ доставчиците са обект на текущо наблюдение и периодичен анализ и обсъждане за преразглеждане, респ. и актуализиране/предоговаряне спрямо промените на пазара.

Кредитен риск

При осъществяване на своята дейност дружеството е изложено на кредитен риск, който е свързан с риска някой от контрагентите му да не бъде в състояние да изпълни изцяло и в обичайно предвидените срокове дължимите от тях търговски и други вземания.

Събираемостта и концентрацията на вземанията се контролира текущо от финансовия отдел, съгласно установената кредитна политика на дружеството.

Финансовите активи на дружеството са концентрирани в търговски и други вземания по продажби, в т.ч. от свързани лица.

Паричните средства в дружеството и разплащателните операции са съсредоточени в няколко първокласни търговски банки с висока репутация и стабилна ликвидност, което ограничава риска относно паричните средства и паричните еквиваленти.

Ликвиден риск

Ликвидният риск се изразява в негативната ситуация дружеството да не бъде в състояние да посрещне безусловно всички свои задължения съгласно техния падеж.

Дружеството провежда консервативна политика по управление на ликвидността, чрез която постоянно поддържа оптимален ликвиден запас парични средства и добра способност за финансиране на стопанската си дейност, най-вече чрез осигуряване и поддържане на адекватни вътрешногрупови ресурси (Приложение № 2.19.7).

Текущо матуритетът и своевременното осъществяване на плащанията се следи от финансовия отдел чрез постоянно контролно наблюдение на фактическите и прогнозни парични потоци по периоди напред и поддържане на равновесие между матуритетните граници на активите и пасивите на дружеството.

Матуритетен анализ

По-долу са представени финансовите пасиви по амортизируема стойност на дружеството към датата на финансовия отчет, групирани по остатъчен матуритет, определен спрямо договорения матуритет и парични потоци. Таблицата е изготвена на база на недисконтирани парични потоци и най-ранна дата, на която задължението е изискуемо. Сумите включват главници и лихви.

31 декември 2020 г.	до 1 м.	от 1 до 3м.	от 3 до 6 м.	от 6 до 12 м.	от 1 до 2 г.	от 3 до 5 г.	над 5 г.	Общо
	BGN'000	BGN'000	BGN'000	BGN'000	BGN'000	BGN'000	BGN'000	BGN'000
Финансови пасиви								
Задължения към свързани лица	876	330	-	-	-	-	-	1,206
Задължения по лизинг	14	29	43	86	171	514	543	1,400
Задължения към доставчици	36	13	-	-	-	-	-	49
Общо	926	372	43	86	171	514	543	2,655

	до 1 м.	от 1 до 3м.	от 3 до 6 м.	от 6 до 12 м.	от 1 до 2 г.	от 3 до 5 г.	над 5 г.	Общо
31 декември 2019 г.	BGN'000	BGN'000	BGN'000	BGN'000	BGN'000	BGN'000	BGN'000	BGN'000
Финансови пасиви								
Задължения към свързани лица	1,477	295	-	-	-	-	-	1,772
Задължения по лизинг	14	29	43	86	171	514	714	1,571
Задължения към доставчици	132	7	-	-	-	-	-	139
Общо	1,623	331	43	86	171	514	714	3,482

Риск на лихвоносните парични потоци

Като цяло лихвоносните активи на дружеството са паричните средства. Затова приходите и входящите оперативни парични потоци са в голяма степен независими от промените в пазарните лихвени равнища.

Също така, привлечените средства на дружеството под формата на дългосрочни и краткосрочни заеми са обичайно с фиксиран лихвен процент.

Ръководството на дружеството текущо наблюдава и анализира неговата експозиция спрямо промените в лихвените равнища.

Управление на капиталовия риск

С управлението на капитала дружеството цели да създава и поддържа възможности, то да продължи да функционира като действащо предприятие и да осигурява съответната възвръщаемост на инвестираните средства на съдружниците, стопански ползи на другите заинтересовани лица и участници в неговия бизнес, както и да поддържа оптимална капиталова структура, за да се редуцират разходите за капитала.

Дружеството текущо наблюдава осигуреността и структурата на капитала на база съотношенията на задлъжнялост. Характерно и за двата периода е, че то финансира дейността си все още при ниско съотношение на собствен спрямо привлечен капитал, като поддържа установено сравнително високо ниво на търговски и други краткосрочни задължения.

Информация за паричните средства, капитала и задълженията се намира съответно в *Приложения № 18, 19, 20, 22 и 23.*

Оценяване по справедлива стойност

Концепцията за справедливата стойност предполага реализиране на финансови инструменти чрез продажба, на база позицията, предположенията и преценките на независими пазарни участници на основен или най-изгоден за даден актив или пасив пазар. В повечето случаи, обаче, по отношение на търговските вземания и задължения, банковите депозити и задълженията към свързани лица, дружеството очаква да реализира тези финансови активи и пасиви или чрез тяхното цялостно

обратно изплащане, или респективно погасяване във времето. Затова те се представят по тяхната амортизируема стойност.

Притежаваните от дружеството финансови активи са обичайно търговски вземания и наличности по разплащателни сметки в банки, поради което се приема, че балансовата им стойност е приблизително равна на тяхната справедлива стойност.

Притежаваните от дружеството финансови пасиви представляват основно търговски задължения, поради което се приема, че балансовата им стойност е приблизително равна на тяхната справедлива стойност.

Ръководството на дружеството счита, че при съществуващите обстоятелства представените в отчета за финансовото състояние оценки на финансовите активи и пасиви са възможно най-надеждни, адекватни и достоверни за целите на финансовата отчетност.

28. УСЛОВНИ ЗАДЪЛЖЕНИЯ И АНГАЖИМЕНТИ

Дружеството е учредило банкови гаранции за обезпечаване на плащания по договори за наем на сгради, както следва:

<i>Дата на издаване</i>	<i>Сума</i>	<i>Валидност</i>
07.03.2018 г.	14 х.лв.	31.12.2021 г.
23.04.2018 г.	21 х.лв.	31.03.2021 г.
29.05.2019 г.	4 х.лв.	31.12.2021 г.

За обезпечаването на банковите гаранции, дружеството е ползвало кредитен лимит от Софарма Трейдинг АД.

29. СДЕЛКИ СЪС СВЪРЗАНИ ЛИЦА

Дружеството е дъщерно дружество от групата Софарма Трейдинг. Едноличен собственик на капитала на Софармаси 10 ЕООД е Софармаси ЕООД. Крайно дружество-майка е Софарма АД.

Дружеството има взаимоотношение на свързано лице с дружествата под общ контрол на крайното дружество-майка Софарма АД.

Данни за свързаните лица в групата Софарма Трейдинг и вида на свързаност са представени по-долу:

Свързани лица	Правна форма	Вид на свързаност	Период на свързаност
Софарма трейдинг	АД	Дружество-майка на Софармаси ЕООД	2019 г. и 2020 г.

[illegible]

Софармаси 42	ЕООД	Дружество под общ контрол	От 01.10.2020 г.
Софармаси 43	ЕООД	Дружество под общ контрол	От 01.10.2020 г.
Софармаси 44	ЕООД	Дружество под общ контрол	От 01.10.2020 г.
Софармаси 45	ЕООД	Дружество под общ контрол	От 01.10.2020 г.
Софармаси 46	ЕООД	Дружество под общ контрол	От 01.10.2020 г.
Софармаси 47	ЕООД	Дружество под общ контрол	От 01.10.2020 г.
Софармаси 48	ЕООД	Дружество под общ контрол	От 01.10.2020 г.
Софармаси 49	ЕООД	Дружество под общ контрол	От 01.10.2020 г.
Софармаси 50	ЕООД	Дружество под общ контрол	От 01.10.2020 г.
Софармаси 51	ЕООД	Дружество под общ контрол	От 01.10.2020 г.
Софармаси 52	ЕООД	Дружество под общ контрол	От 01.10.2020 г.
Софармаси 53	ЕООД	Дружество под общ контрол	От 01.10.2020 г.
Софармаси 54	ЕООД	Дружество под общ контрол	От 01.10.2020 г.
Софармаси 55	ЕООД	Дружество под общ контрол	От 01.10.2020 г.
Софармаси 56	ЕООД	Дружество под общ контрол	От 01.10.2020 г.
Софармаси 57	ЕООД	Дружество под общ контрол	От 01.10.2020 г.
Софармаси 58	ЕООД	Дружество под общ контрол	От 01.10.2020 г.
Софармаси 59	ЕООД	Дружество под общ контрол	От 01.10.2020 г.
Софармаси 60	ЕООД	Дружество под общ контрол	От 01.10.2020 г.
Софармаси 61	ЕООД	Дружество под общ контрол	От 01.10.2020 г.
Софармаси 62	ЕООД	Дружество под общ контрол	От 01.10.2020 г.
Софармаси 63	ЕАД	Дружество под общ контрол	От 01.10.2020 г.
Санита Франчайзинг	АД	Дружество под общ контрол	От 01.10.2020 г.

През годината дружеството е осъществило сделки със свързани лица, данните за които са представени по-долу:

	2020 BGN'000	2019 BGN'000
Продажби на свързани лица		
Продажба на стоки	73	4
<i>в т.ч. дружества под общ контрол</i>	73	4
Продажба на материали	-	39
<i>в т.ч. дружества под общ контрол</i>	-	39
	73	43

	2020 BGN'000	2019 BGN'000
Доставки от свързани лица		
Доставки на стоки	2,379	1,215
в т.ч. дружество-майка на едноличен собственик на капитала	2,374	1,209
в т.ч. дружества под общ контрол	2	6
в т.ч. едноличен собственик на капитала	3	-
Доставки на услуги	155	77
в т.ч. дружество-майка на едноличен собственик на капитала	155	77
Разходи за лихви	-	8
в т.ч. едноличен собственик на капитала	-	8
	2,534	1,300

	2020 BGN'000	2019 BGN'000
Получени заеми от свързани лица	-	61
в т.ч. едноличен собственик на капитала	-	61
Изплатени заеми към свързани лица	-	(441)
в т.ч. едноличен собственик на капитала	-	(441)
Платени лихви по получени заеми от свързани лица	-	(8)
в т.ч. едноличен собственик на капитала	-	(8)

През 2019 г. Софармаси 10 ЕООД е изплатило изцяло получен заем от едноличния собственик на капитала по договор от 2018 г., с фиксиран годишен лихвен процент в размер на 5%.

Към 31.12.2020 г. и към 31.12.2019 г. дружеството няма задължения по получени заеми.

Открити салда със свързани лица

Вземанията от свързани лица са оповестени в Приложение № 16, а задълженията към свързани лица в Приложение № 22.