ДОКЛАД НА НЕЗАВИСИМИЯ ОДИТОР

До ЕДНОЛИЧНИЯ СОБСТВЕНИК НА
„НАТУРФАРМА БЪЛГАРИЯ" ЕООД -
гр. СОФИЯ

Доклад върху финансовия отчет

Ние извършихме одит на приложения финансов отчет на „НАТУРФАРМА БЪЛГАРИЯ" ЕООД, включващ счетоводния баланс към 31 декември 2012 г. и отчет за приходите и разходите, отчет за промените в собствения капитал, отчет за паричните потоци за годината, завършваща на тази дата, както и обобщеното оповестяване на съществените счетоводни политики и другите пояснителни приложения.

Отговорност на ръководството за финансовия отчет

Отговорността за изготвянето и достоверното представяне на този финансов отчет в съответствие с Националните стандарти за финансови отчети за малки и средни предприятия (НСФОМСП) и за такава система за вътрешен контрол, каквато ръководството определи като необходима за изготвянето на финансов отчет, който да не съдържа съществени отклонения, независимо дали те се дължат на измама или грешка е на ръководството.

Отговорност на одитора

Нашата отговорност се свежда до изразяване на одиторско мнение върху този финансов отчет, основаващо се на извършения от нас одит. Нашият одит бе проведен в съответствие с професионалните изисквания на Международните одиторски стандарти. Тези стандарти налагат спазване на етичните изисквания, както и одитът да бъде планиран и проведен така, че ние да се убедим в разумна степен на сигурност доколко финансовият отчет не съдържа съществени отклонения.

Одитът включва изпълнението на процедури с цел получаване на одиторски доказателства относно сумите и оповестяванията, представени във финансовия отчет. Избраните процедури зависят от преценката на одитора, включително оценката на рисковете от съществени отклонения във финансовия отчет, независимо дали те се дължат на измама или на грешка. При извършването на тези оценки на риска одиторът взема под внимание системата за вътрешен контрол, свързана с изготвянето и достоверното представяне на финансовия отчет от страна на

предприятието, за да разработи одиторски процедури, които са подходящи при тези обстоятелства, но не с цел изразяване на мнение относно ефективността на системата за вътрешен контрол на предприятието. Одитът също така включва оценка на уместността на прилаганите счетоводни политики и разумността на приблизителните счетоводни оценки, направени от ръководството, както и оценка на цялостното представяне във финансовия отчет.

Считаме, че извършеният от нас одит предоставя достатъчна и подходяща база за изразеното от нас одиторско мнение.

Мнение

В резултат на това удостоверяваме, че финансовият отчет дава вярна и честна представа за финансовото състояние на „НАТУРФАРМА БЪЛГАРИЯ" ЕООД към 31 декември 2012 г., както и за нейните финансови резултати от дейността и паричните и потоци за годината, приключваща на тази дата, в съответствие с Националните стандарти за финансови отчети за малки и средни предприятия (НСФОМСП).

Доклад по други правни и регулаторни изисквания

Годишен доклад за дейността на Дружеството съгласно изискванията на чл.33 от Закона за счетоводството.

В съответствие с изискванията на чл.38 ал.4 от Закона за счетоводството Ние се запознахме с Годишния доклад за дейността на дружеството за 2012 год. Този доклад не е част от Годишния финансов отчет. Отговорност за изготвянето му се носи от ръководството на Дружеството. Считаме, че финансовата информация представена в Годишния доклад за дейността съответства на информацията представена и оповестена във финансовия отчет на Дружеството към 31.12.2012 год.

31.05.2013 год. *РЕГИСТРИРАН ОДИТОР 0528:*

/Кирил Петков – д.е.с/

Адрес на одитора: 1612 СОФИЯ, ж.к."ХИПОДРУМА", бл.111,вх. Г, ет. 1, АП.87
Тел.: +359 2 9581047; 9580266; Тел/факс: +359 2 9581858; 9580265; e-mail: office@auditconsult-bg.com

Обратно към Съдържание

СЧЕТОВОДЕН БАЛАНС

На „ НАТУРФАРМА БЪЛГАРИЯ“ ЕООД

За 2012 г.

Актив

Раздели, групи, статии	Сума (хил.лева)	
	Текуща година	Предходна година
а	1	2
Б. Нетекущи (дълготрайни) активи		
I. Нематериални активи		
2. Концесии, патенти, лицензии, търговски марки, програмни продукти и други подобни права и активи	15	25
Общо за група I:	***15***	***25***
II. Дълготрайни материални активи		
2.Машини, производствено оборудване и апаратура	2	4
3.Съоражения и други	12	46
Общо за група II:	**14**	**50**
IV. Отсрочени данъци	5	3
Общо за раздел Б:	**34**	**78**
В. Текущи (краткотрайни) активи		
I.Материални запаси		
3. Продукти и стоки в т.ч.:	622	645
- стоки	622	645
Общо за група I:	***622***	***645***
II. Вземания		
1. Вземания от клиенти и доставчици, в т.ч.:	668	498
- над 1 година	0	23
4. Други вземания в т.ч.:	3	1
Общо за група II:	***671***	***499***
IV. Парични средства, в т.ч.:		
- в брой	61	4
- безсрочни сметки (депозити)	930	463
Общо за група IV:	***991***	***467***
Общо за раздел В:	**2284**	**1611**
Г. Разходи за бъдещи периоди	0	1
СУМА НА АКТИВА	**2318**	**1690**

Пасив

Раздели, групи, статии	Сума (хил.лева)	
	Текуща година	Предходна година
а	1	2
А. Собствен капитал		
I. Записан капитал	**5**	***5***
V. Натрупана печалба (загуба) от минали години, в т.ч.:		
- неразпределена печалба	1296	744
Общо за група V:	1 296	744
VI. Текуща печалба (загуба)	**662**	**552**
ОБЩО ЗА РАЗДЕЛ "А":	**1 963**	**1 301**
В. Задължения		
2. Задължения към финансови предприятия, в т.ч.:	0	10
- до 1 година	0	10
4. Задължения към доставчици, в т.ч.:	199	232
- до 1 година	199	232
- над 1 година	0	0
8. Други задължения, в т.ч.:	156	147
- до 1 година	156	147
- над 1 година	0	0
- към персонала, в т.ч.:	66	58
- до 1 година	66	58
- осигурителни задължения, в т.ч.:	15	14
- до 1 година	15	14
- данъчни задължения	75	72
- до 1 година	75	72
Общо за раздел В, в т.ч.:	**355**	**389**
- до 1 година	355	389
- над 1 година	0	0
СУМА НА ПАСИВА	**2318**	**1690**

Дата на съставяне: 25.03.2013 Г

Съставител: .....
БИАНКА ГЕОРГИЕВА
ЯНОС КОНСУЛТ ЕООД

Ръководител: .....
ВЕНИСЛАВ ВЕЛИЧКОВ

ЯНОС КОНСУЛТ ЕООД
СОФИЯ

ЗАВЕРИЛ ГФО СЪГЛАСНО
ОДИТОРСКИ ДОКЛАД
2013 -05- 31

Кирил Петков
0528
Регистриран одитор

Приложение № 2 към СС 1

ОТЧЕТ
ЗА ПРИХОДИТЕ И РАЗХОДИТЕ
На „ НАТУРФАРМА БЪЛГАРИЯ" ЕООД
За 2012 г.

Наименование на разходите	Сума /хил.лв/		Наименование на приходите	Сума /хил.лв/	
	текуща година	предходна година		текуща година	предходна година
1	2	3	1	2	3
А. РАЗХОДИ			**Б. ПРИХОДИ**		
2. Разходи за суровини, материали и външни услуги в т.ч.:	830	664	1. Нетни приходи от продажби в т.ч.:	3625	3469
а) суровини и материали	106	145	б) стоки	3600	3469
б) външни услуги	724	519	в) услуги	25	0
3. Разходи за персонала, в т.ч.:	552	608	4. Други приходи, в т.ч.:	2	0
а) разходи за възнаграждения	484	532	***Общо приходи от оперативната дейност***	3627	3469
б) разходи за осигуровки, вт.ч.:	68	76	7. Други лихви и финансови приходи, в т.ч.:	1	0
4. Разходи за амортизация и обезценка, в т.ч.:	48	60	б) положителни разлики от операции с финансови инструменти	1	0
а) разходи за амортизация и обезценка на дълготрайни материални и нематериални активи, в т.ч.:	48	60	***Общо финасови приходи***	1	0
- разходи за амортизация	48	60	***Общо приходи от обичайната дейност***	3628	3469
5. Други разходи, в т.ч.:	1466	1506	9. Извънредни приходи	12	0
а) балансова стойност на продадени активи	1345	1475	***Общо приходи***	3640	3469
Общо разходи за оперативната дейност	2896	2838	Всичко (Общо приходи + 11)	3640	3469
6. Разходи от обезценка на финансови активи, включително инвестициите, признати като текущи (краткосрочни) активи, в т.ч:	1	1			
- отрицателни разлики от промяна на валутни курсове	1	1			
7. Разходи за лихви и други финансови разходи, в т.ч.:	8	16			
Общо финансови разходи	9	17			
Общо разходи за обичайната дейност	2905	2855			
8. Печалба от обичайната дейност	723	614			
9. Извънредни разходи	0	0			
Общо разходи	2905	2855			
10. Счетоводна печалба (общо приходи – общо разходи)	735	614			
11. Разходи за данъци от печалбата	75	65			
12. Други данъци, алтернативни на корлоративния данък	-2	-3			
13. Печалба	662	552			
Всичко (общо разходи + 11 + 12 + 13)	3640	3469			

Дата на съставяне: 25.03.2013 г

Съставител:
БИАНКА ГЕОРГИЕВА / ЯНОС КОНСУЛТ ЕООД

Ръководител:
ВЕНИСЛАВ ВЕЛИЧКОВ

ЯНОС КОНСУЛТ ЕООД СОФИЯ

ЗАВЕРИЛ ГФО СЪГЛАСНО
ОДИТОРСКИ ДОКЛАД
2013 -05- 31

0528 Кирил Петков Регистриран одитор

ОТЧЕТ

за паричните потоци

На „ НАТУРФАРМА БЪЛГАРИЯ“ ЕООД

За 2012 г.

	Наименование на паричните потоци	Текущ период			Предходен период		
		Постъпления	Плащания	Нетен поток	Постъпления	Плащания	Нетен поток
	а	1	2	3	4	5	6
А.	**Парични потоци от основна дейност**						
1	Парични потоци, свързани с търговски контрагенти	4146	2398	1 748	4061	2069	1 992
2	Парични потоци, свързани с трудови възнаграждения	0	500	(500)	0	533	(533)
4	Парични потоци, свързани с лихви, комисионни, дивиденти и други подобни	1	7	(6)	0	15	(15)
5	Парични потоци от положителни и отрицателни валутни курсови разлики	0	1	(1)	0	1	(1)
6	Платени и възстановени данъци върху печалбата	0	65	(65)	0	75	(75)
8	Други парични потоци от основна дейност	20	660	(640)	21	711	(690)
	Всичко парични потоци от основна дейност (А)	**4167**	**3631**	**536**	**4082**	**3404**	**678**
Б.	**Парични потоци от инвестиционна дейност**						
1	Парични потоци, свързани с дълготрайни активи	0	2	(2)	0	5	(5)
	Всичко парични потоци от инвестиционна дейност (Б)	**0**	**2**	**(2)**	**0**	**5**	**(5)**
В.	**Парични потоци от финансова дейност**						
3	Парични потоци, свързани с получени или предоставени заеми	0	0	0	0	268	(268)
5	Плащания на задължения по лизингови договори		10	(10)		38	(38)
	Всичко парични потоци от финансова дейност (В)	**0**	**10**	**(10)**	**0**	**306**	**(306)**
Г.	Изменение на паричните средства през периода (А+Б+В)	**4167**	**3643**	**524**	**4082**	**3715**	**367**
Д.	Парични средства в началото на периода	0	0	**467**	0	0	**100**
Е.	Парични средства в края на периода	0	0	**991**	0	0	**467**

Дата на съставяне: 25.03.2013 г

Съставител: БИАНКА ГЕОРГИЕВА
ЯНОС КОНСУЛТ ЕООД

Ръководител: ВЕЛИСЛАВ ВЕЛИЧКОВ

ЯНОС КОНСУЛТ ЕООД СОФИЯ

ЗАВЕРИЛ ГФО СЪГЛАСНО ОДИТОРСКИ ДОКЛАД

2013 -05- 31

0528 Кирил Петков
Регистриран одитор

Приложение № 4 към СС 1

ОТЧЕТ

за собствения капитал

На „ НАТУРФАРМА БЪЛГАРИЯ“ ЕООД

За 2012 г.

(Хил.лв)

Показатели	Записан капитал	Финансов резултат от минали години	Текуща печалба/ загуба	Общо собствен капитал
		Неразпреде-лена печалба		
а	1	8	10	11
1. Салдо в началото на отчетния период	5	744	552	1 301
4.Салдо след промени в счетоводната политика и грешки	**5**	**744**	**552**	**1301**
6. Финансов резултат от текущия период	0	0	662	662
7. Разпределние на печалба в т.ч.:	0	552	(552)	0
11. Салдо към края на отчетния период	**5**	**1296**	**662**	**1 963**
13. Собствен капитал към края на отчетния Период (11+/- 12)	**5**	**1296**	**662**	**1963**

Дата на съставяне: 25.03.2013 г

Съставител:
БИАНКА ГЕОРГИЕВА
ЯНОС КОНСУЛТ ЕООД

Ръководител:
ВЕНИСЛАВ ВЕЛИЧКОВ

ЗАВЕРИЛ ГФО СЪГЛАСНО
ОДИТОРСКИ ДОКЛАД
2013 -05- 31 0528

Приложение № 5 към СС 1

СПРАВКА

за нетекущите(дълготрайните) активи към 31.12.2012 година

На „ НАТУРФАРМА БЪЛГАРИЯ“ ЕООД

(хил.лв.)

Показатели	Отчетна стойност на нетекущите активи:				Последваща оценка		Преоценена	Амортизация				Последваща оценка		Преоценена амортизация в края на периода (11+12-13)	Балансова стойност в края на периода (7-14)
	в началото на периода	на постъпилите през годината	на излезлите през периода	в края на периода (1+2-3)	Увеличение	Намаление	стойност (4+5-6)	в началото на периода	начислена през периода	Отчислена през периода	в края на периода (8+9-10)	Увеличение	Намаление		
а	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14	15
I. Нематериални активи															
2. Концесии, патенти, лицензии, търговски марки, програмни продукти и други подобни права и активи	65	0	0	65	0	0	65	40	10	0	50	0	0	50	15
Общо за група I:	65	0	0	65	0	0	65	40	10	0	50	0	0	50	15
II. Дълготрайни материални активи															
2 .Машини, производствено оборудване и апаратура	7	2	0	9	0	0	9	3	3	0	6	0	0	6	3
3. Съоръжения и други	255	0	0	255	0	0	255	209	35	0	244	0	0	244	11
Общо за група II:	262	2	0	264	0	0	264	212	38	0	250	0	0	250	14
IV. Отсрочени данъци	*3*	5	*3*	5	0	0	5	*0*	*0*	*0*	0	*0*	*0*	0	5
Общо нетекущи активи (I+II+III+IV)	*330*	*7*	*3*	*334*	*0*	*0*	*334*	*252*	*48*	*0*	*300*	*0*	*0*	*300*	*34*

Дата на съставяне: 25.03.2013 г

Съставител:
БИАНКА ГЕОРГИЕВА
ЯНОС КОНСУЛТ ЕООД

Ръководител:
ВЕНИСЛАВ ВЕЛИЧКОВ

ГОДИШЕН ДОКЛАД ЗА ДЕЙНОСТТА
на "НАТУРФАРМА БЪЛГАРИЯ" ЕООД
за 2012 година

гр. София, ул. „Янко Софийски войвода" № 21
тел: 029632430
факс: 029251329
e-mail: naturpharma@gmail.com

Годишният доклад за дейността на "НАТУРФАРМА БЪЛГАРИЯ" ЕООД, гр.София за 2012 г. е изготвен съгласно изискванията на чл. 33 на Закона за счетоводството, чл. 187д и чл. 247 от Търговския закон, на база анализ на развитието, пазарното присъствие, обществената, макро- и микро-икономическата среда, финансово-икономическото състоянието на дружеството за 2012 г. и перспективите за развитие.

11.04. 2013 г.
гр. София

Управител: .....
(ВЕНИСЛАВ ВЕЛИЧКОВ)

ОРГАНИЗАЦИОННА ФОРМА

Фирма НАТУРФАРМА БЪЛГАРИЯ ЕООД е основана през 2007 год., като Еднолично дружество с ограничена отговорност, регистрирано от Софийски градски Съд с решение № 12532 от 2007 г., Фирмата е пререгистрирана при Търговски регистър към Агенцията по вписванията през 2008 год с ЕИК 175345506

Фирма: *"НАТУРФАРМА БЪЛГАРИЯ" ЕООД*

Седалище: гр. София, община Лозенец, ул. Янко Софийски войвода № 21.

Адрес на управление:гр. София, община Лозенец, ул. Янко Софийски войвода № 21.

Предмет на дейност: Търговия на едро с други хранителни стоки /хранителни добавки/

Собственост: Дружеството е:
100 % - частна собственост;

Капитал: Дружеството е с капитал 5000 лева, разпределен в 50 бр. дялове с номинална стойност 100 лева всеки един.

Съдружници:	Участие в капитала:
ВЕНИСЛАВ ВЕНЕВ ВЕЛИЧКОВ	100
Общо:	100.00%

Органи на управление: Дружеството се управлява и представлява от:

ВЕНИСЛАВ ВЕНЕВ ВЕЛИЧКОВ ЕГН 7311026280 - управител;

Лицензии, разрешителни за осъществяване на дейността: ***търговски марки***

Клонове: Дружеството няма регистрирани клонове

Свързани лица: Дружеството няма свързани лица

ХАРАКТЕРИСТИКА НА ДЕЙНОСТТА

Осъществяваната от "НАТУРФАРМА БЪЛГАРИЯ" ЕООД основна дейност е:

☑ Продажба на хранителни добавки

Реализираните приходи по видове продукция / услуги от дейността за 2012 г. спрямо 2011 г. са както следва:

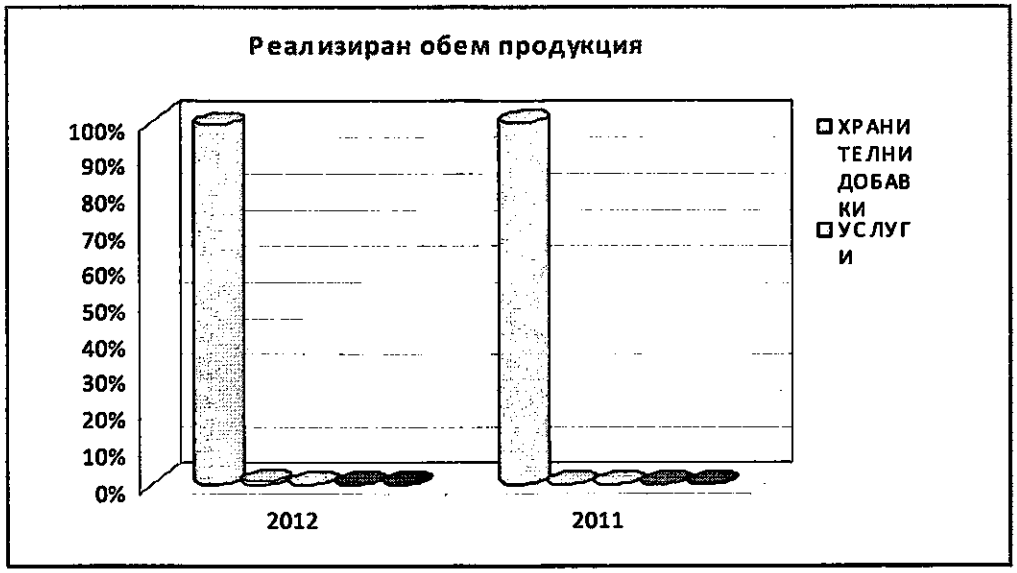
(хил.лв.)

Реализирани приходи от дейността		
Видове продукция/услуги	2012	2011
Хранителни добавки	3600	3469
услуги	27	0
ccc	0	0
ddd	0	0
eee	0	0



Реализираният обем продукция / услуги за 2012 г. спрямо 2011 г. е както следва:

Реализиран обем продукция		
Видове продукция/услуги	2012	2011
ХРАНИТЕЛНИ ДОБАВКИ	100.00%	100.00%
bbb	0.00%	0.00%
ccc	0.00%	0.00%
ddd	0.00%	0.00%
eee	0.00%	0.00%



РИСКОВЕ, ПРЕД КОИТО Е ИЗПРАВЕНО ДРУЖЕСТВОТО

При осъществяване на дейността си "НАТУРФАРМА БЪЛГАРИЯ" ЕООД е изложено на определени рискове, които оказват въздействие върху неговите резултати.

Систематични рискове

* ***Политически риск***

Политическият риск отразява влиянието на политическия процес в страната, който от своя страна влияе върху възвращаемостта на инвестициите. Определящ фактор, оказващ влияние върху дейността на даден отрасъл и респективно на дейността на фирмата е формулираната от правителството дългосрочна икономическа програма, както и волята да се осъществяват набелязаните приоритетни стъпки. Степента на политическия риск се асоцира с вероятността за промени в неблагоприятна посока на водената от правителството икономическа политика и като следствие от това с опасността от негативни промени в инвестиционния климат.

Членство на България в Европейския съюз е друг основен фактор, който гарантира минимизирането на политическия риск. Наличието на политически консенсус по въпроса за доближаване на националното законодателство до това на страните от Европейския съюз, както и преминането от страна на България на редица международни ангажименти действат също в посока на намаляване на политическия риск.

В условията на международна нестабилност, политическият риск зависи от мерките, които правителството предприема за противодействие и за ограничаване на негативните ефекти от кризата. Икономическата и фискална политика на правителството е насочена към постигане на трайна макроикономическа устойчивост, стимулиране конкурентоспособността на икономиката и качеството на социалните системи за подобряване стандарта на живот.

☑ *На база посоченото и познаването на политическата среда в страната към момента на изготвяне на настоящия доклад оценяваме политическия риск като: среден риск.*

- ***Макроикономически рискове***

^ *Валутен риск*

Валутният риск обобщава възможните негативни импликации върху възвращаемостта на инвестициите в страната, вследствие на промени във валутния курс. В малка страна със силно отворена икономика, каквато е България, нестабилността на местната валута е в състояние да индуцира много лесно обща икономическа нестабилност и обратното – стабилността на националната валута може да се окаже най-ефективната макроикономическа "котва" на стабилността. През последните години България натрупа опит и в двете посоки на влияние на валутния курс.

При въвеждането на системата на паричен съвет в страната на 01.07.1997 г. обменният курс български лев – германска марка бе фиксиран в съотношение 1000:1. Въвеждането на еврото като разплащателна единица в Европейския съюз доведе до практически фиксиран обменен курс 1955.83 лв. за едно евро (респ. 1.95583 лв. за едно евро след деноминацията на лева, в сила от 05.07.1999 г.) Следователно валутният риск за базиран на еврото инвеститор е практически сведен до нула.

☑ *На база посоченото по-горе познаването на икономическата среда към момента на изготвяне на настоящия доклад оценяваме валутния риск като: среден риск.*

^ *Инфлационен риск*

Инфлацията в страната е важен фактор, касаещ реалната възвращаемост на инвестицията.

Средногодишна инфлация									
2003 г.	**2004 г.**	**2005 г.**	**2006 г.**	**2007 г.**	**2008 г.**	**2009 г.**	**2010 г.**	**2011 г.**	**2012 г.**
2.3%	6,2%	5,0%	7,3%	8,4%	12.3%	4.1%	4.5 %	4.2 %	4.2 %

Източник: НСИ

След няколкогодишен период на политика на стабилизиране на инфлационните процеси, през 2011 и 2012 г. тяхната интензивност се засилва, породена в значителна степен от глобалната финансова криза, която доведе до намаляване цените на международните стоки и по-специално тези на петрола, които са главен фактор, движещ инфлацията.
Ниските международни цени и липсата на натиск от страна на вътрешното потребление са причините за забавяне на инфлационните процеси и в България. Вътрешните и външни фактори за липса на инфлационен натиск действат през цялата 2012 г. като натрупаната годишна инфлация се очаква да остане под 3 %.
През 2012 г. се очаква да започне възстановяването на икономиките на развитите индустриални държави, международните цени да нараснат както при енергийните, така и при неенергийните стоки. В края на 2012 г. се очакват ниски, но положителни стойности на инфлация при храните и енергийните стоки.

☑ *На база посоченото по-горе към момента на изготвяне на настоящия доклад оценяваме инфлационния риск като: среден риск.*

^ *Риск от лицензионни режими*

Общият брой на лицензионните и разрешителните режими в България е около 300. Те представляват огромно бреме пред бизнеса, както и всички наредби, измислени от местните органи на управление (които на практика действат като лицензионни и разрешителни режими).

Може да се каже, че по този въпрос има движение в правилната посока, но то е бавно. Правителството е предприело политика по намаляване броя на лицезиите и разрешителните и опростяване на тези, които останат в сила.

☑ *На база посоченото по-горе и познаването на регулаторната среда към момента на изготвяне на настоящия доклад оценяваме риска от лицензионни режими като: нисък риск.*

* ***Други рискове, свързани с влиянието на основни макроикономически фактори***

Рискът, асоцииран със степента на стабилност и перспективите за растеж на националната икономика, влияе съществено при формиране на нагласите и поведението на инвеститорите.

Вследствие на финансовата криза и влошаването на световната икономика през 2012 г. се очаква българската икономика да се свие. Несигурната икономическа обстановка се очаква да доведе до преразглеждане на инвестиционните намерения на икономическите агенти. Този процес ще бъде подсилен допълнително от по-трудния достъп до заемно финансиране поради намалената ликвидност в световен мащаб и преоценка на риска от страна на финансовите институции.
Прогнозата е темповете на спад да се забавят през последното тримесечие на тази година (до около 5% общ икономически спад) и началото на 2012 година. Слаб растеж се очаква едва през второто или третото тримесечие на 2013 година.

☑ *На база посоченото по-горе към момента на изготвяне на настоящия доклад оценяваме другите рискове, свързани с влиянието на основни макроикономически фактори като: средни рискове.*

<u>Несистематични (микроикономически) рискове</u>

Традиционно несистематичните рискове се разглеждат на две нива – отраслов риск, касаещ несигурностите в развитието на отрасъла ни и общ фирмен риск, произтичащ от спецификите на дружеството ни.

* ***Отраслов риск***

Отрасловият риск се появява във вероятността от негативни тенденции в развитието на отрасъла като цяло, технологична обезпеченост, нормативна база, конкурентна среда и характеристиките на пазарната среда за продуктите и суровините, употребявани в отрасъла; отрасловият риск се свързва преди всичко с отражението върху възможността за реализиране на доходи в рамките на отрасъла и по-конкретно на технологичните промени или измененията в специфичната нормативна база.
В края на 2012 г. бизнес климатът в България продължава да се влошава, като общият показател регистрира понижение. С изключение на промишлеността в останалите отрасли показателят регистрира намаление, като най-големият спад е в отрасъл „Строителство".
Несигурната икономическа среда, недостатъчното търсене от страната и чужбина остават факторите, възпрепятстващи в най-голяма степен дейността в промишления отрасъл. В областта на услугите се засилват очакванията за персонални съкращения, както и за намаление на цените. В строителната активност също не се очаква оживление.

☑ *На база посоченото по-горе и спецификата на отрасъла ни към момента на изготвяне на настоящия доклад оценяваме отрасловия риск като: без риск.*

* ***Технологичен риск***

Технологичният риск е производен от необходимите технологии за обслужване на дейността на дружеството и от скоростта, с която се развиват те.

☑ *На база използваните от дружеството ни технологии и познаването на технологичните тенденции на развитие на браншa, към момента на изготвяне на настоящия доклад оценяваме технологичния риск като: без риск.*

❋ ***Фирмен риск***

Свързан е с характера на основната дейност на дружеството, с технологията и организацията на дейността, както и с обезпечеността на дружеството с финансови ресурси; подкатегории на фирмения риск са: бизнес риск и финансов риск; основният фирмен риск е свързан със способността на дружеството да генерира приходи, а оттам и печалба.

☑ *На база посоченото по-горе и спецификата на дейността ни към момента на изготвяне на настоящия доклад оценяваме фирмения риск като: среден риск.*

❋ ***Финансов риск***

Финансовият риск на дружеството е свързан с възможността от влошаване на събираемостта на вземанията, което би могло да доведе до затруднено финансово състояние.
През 2012 г. в следствие на кризата в България, междуфирмената задлъжнялост се е повишила с над 50% спрямо 2011 г. според анализаторите. Това ще бъде **най-сериозната опасност** пред българския бизнес през 2013 г.

☑ *На база посоченото по-горе и анализа на финансовото ни състояние, към момента на изготвяне на настоящия доклад оценяваме финансовия риск като висок риск.*

❋ ***Ликвиден риск***

Неспособността на дружеството да покрива насрещните си задължения е израз на ликвиден риск. Ликвидността зависи главно от наличието в дружеството на парични средства или на съответните им алтернативи. Другият основен фактор, който влияе силно е свързан с привлечения капитал. Той трябва да се поддържа в оптимално равнище, като се контролира, както нивото на заемните средства, така и стойностите на задълженията към доставчиците и клиентите на предприятието.

☑ *На база посоченото по-горе и анализа на задълженията на дружеството ни, както и съотношението между собствения ни и привлечен капитал към момента на изготвяне на настоящия доклад оценяваме ликвидния риск като: нисък риск.*

❋ ***Ценови риск***

Ценовият риск се определя в две направления: по отношение на пазарната конюнктура и по отношение на вътрешнофирмените производствени разходи. Продажната цена трябва да бъде съобразена и с двата фактора, като се цели тя да покрива разходите на предприятието и да носи определено ниво на печалба. Същевременно с това цената следва и да не се отдалечава значително от дефинираната на пазара, тъй като това ще рефлектира върху търсенето на продукцията в най-общ смисъл.

☑ *На база посоченото по-горе, пазарната конюнктура, както и нивото на вътрешнофирмените ни разходи и нивото на печалбата ни, към момента на изготвяне на настоящия доклад оценяваме ценовия риск като: среден риск.*

❋ ***Риск свързан с паричния поток***

Рискът, свързан с паричния поток разглежда преди всичко проблемите с наличните парични средства в предприятието. Тук главна роля играе договорната политика на дружеството, която следва да защитава фирмените финанси, като гарантира регулярни входящи потоци от страна на

клиенти, както и навременни плащания на задълженията. Целта на предприятието е винаги да се намира в положителната стойност на ликвидността, т.е. да може да посреща текущите си задължения.

☑ *На база посоченото по-горе и анализа на входящите и изходящите ни парични потоци към момента на изготвяне на настоящия доклад оценяваме риска, свързан с паричния поток като: среден риск.*

* ***Кредитен риск***

Ако дружеството използва заемни средства, то тогава е изложено на кредитен риск. Той може да бъде определен като вероятността кредитополучателят да не изпълнява съзнателно или да е в невъзможност да изпълни поетия от него ангажимент по сключения договор за заем.

☑ *На база посоченото по-горе, познаването на кредитната политика на банките, както и състоянието на банковавата ни система по време на финансовата криза, към момента на изготвяне на настоящия доклад оценяваме кредитния риск като: без риск.*

* ***Инвестиционен риск***

Инвестиционният риск се предопределя в това, реалната доходност от направена инвестиция да се различава от предварително планираната такава. С цел предпазване от този риск се използва т.нар. хеджиране. Това е вид застраховка срещу неблагоприятни събития, която не ги предотвратява, но ограничава последиците от тях.
Поради дефицита на финансов ресурс и съществуващата финансова криза, банките отказват финансиране на някои проекти.
Трудностите, които компаниите изпитват при получаването на кредити ще доведат до увеличаване на лизинговото финансиране и до решения за продажба на активите, и до тяхното обратно наемане. Налага се преразглеждане на планираните инвестиции и специално внимание върху тези с критична значимост за успеха на дружестата и върху тези с бърза възвръщаемост.

☑ *На база посоченото по-горе и реализираните от нас инвестиционни мероприятия към момента на изготвяне на настоящия доклад оценяваме инвестиционния риск като: висок риск.*

* ***Регулативен риск***

Регулативният риск е свързан с вероятността да се понеаст загуби в резултат на нарушения или неспазване на законовите и подзаконови нормативни актове или вътршнодружествените документи, както и от загуби в резултат на интервенция на данъчните власти. Този риск се отнася и за промени в нормативната база, свързани с опазването на околната среда, както и с вероятността дружеството да не бъде в състояние да изпълнява предписанията и изискванията на екологичното законодателство и компетентните органи, за което да му бъдат налагани съответните наказания.

☑ *На база посоченото по-горе и прилаганата от дружеството ни екологична политика и познаването на нормативната база, към момента на изготвяне на настоящия доклад оценяваме регулативния риск като: висок риск.*

* ***Рискове, свързани с продуктите и пазарите***

Този риск се свързва с възможността на дружеството да произвежда дадена продукция, за която няма пазар. Рисковете по отношение на пазарите са свързани със ограниченията, които налагат международните пазари по отношение на качеството.
Поради забавяне на световната икономика, свиването на пазарите, поръчките към фирмите намаляват и се увеличава натиска от партньорите за намаляване на цената.

☑ *На база посоченото по-горе и изпълнението на продуктовата и пласментната ни политики, към момента на изготвяне на настоящия доклад оценяваме рисковете, свързани с продуктите и пазарите като: много висок риск.*

ТАБЛИЦА НА АКТИВ® ЗА ПРОХОДИМОСТТА НА БИЗНЕСА

	Политически риск	Валутен риск	Инфлационен риск	Риск от лицензионни режими	Други рискове, свързани с влиянието на основни макроикономически фактори	Отраслов риск	Технологичен риск	Фирмен риск	Финансов риск	Ликвиден риск	Ценови риск	Риск, свързан с паричния поток	Кредитен риск	Инвестиционен риск	Регулативен риск	Рискове, свързани с проуктите и пазарите
Много висок																X
Висок									X					X	X	
Среден		X	X		X			X			X	X				
Нисък	X			X						X						
Без риск						X	X						X			

Труднопроходимо поле (висок / умерен / среден)
Леснопроходимо поле (нисък / без риск)

ФИНАНСОВО-ИКОНОМИЧЕСКИ ПОКАЗАТЕЛИ

Постигнатите от дружеството **финансово-икономически показатели** за 2012 г. спрямо 2011 г. са както следва:

N:	Показатели:	2012	2011	2012/2011	
		година	година	стойност	процент
1	Финансов резултат	662	552	110	19.9%
2	Нетен размер на приходите от продажби	3627	3469	158	4.6%
3	Собствен капитал	1963	1301	662	50.9%
4	Пасиви (дългосрочни и краткосрочни)	355	389	-34	-8.7%
5	Обща сума на активите	2318	1690	628	37.2%
6	Приходи	3640	3469	171	4.9%
7	Разходи	2905	2855	50	1.8%
8	Краткотрайни активи	2284	1611	673	41.8%
9	Разходи за бъдещи периоди	0	1	-1	-100.0%
10	Налични краткотрайни активи (8-9)	2284	1610	674	41.9%
11	Краткосрочни задължения	355	389	-34	-8.7%
12	Краткосрочни вземания	671	499	172	34.5%
13	Краткосрочни финансови активи	0	0	0	0.0%
14	Парични средства	991	467	524	112.2%
15	Материални запаси	622	645	-23	-3.6%
	Рентабилност:				
16	Коеф. на рентабилност на приходите от продажби (1/2)	0.1825	0.1591	0.0234	14.7%
17	Коеф. на рентабилност на собствения капитал (1/3)	0.3372	0.4243	-0.0871	-20.5%
18	Коеф. на рентабилност на пасивите (1/4)	1.8648	1.4190	0.4458	31.4%
19	Коеф. на капитализация на активите (1/5)	0.2856	0.3266	-0.0410	-12.6%
	Ефективност:				
20	Коеф. на ефективност на разходите (6/7)	1.2530	1.2151	0.0380	3.1%
21	Коеф. на ефективност на приходите (7/6)	0.7981	0.8230	-0.0249	-3.0%

Ликвидност:					
22	Коеф. на обща ликвидност (8/11)	6.4338	4.1414	2.2924	55.4%
23	Коеф. на бърза ликвидност (12+13+14)/11	4.6817	2.4833	2.1984	88.5%
24	Коеф. на незабавна ликвидност (13+14)/11	2.7915	1.2005	1.5910	132.5%
25	Коеф. на абсолютна ликвидност (14/11)	2.7915	1.2005	1.5910	132.5%
Финансова автономност:					
26	Коеф. на финансова автономност (3/4)	5.5296	3.3445	2.1851	65.3%
27	Коеф. на задлъжнялост (4/3)	0.1808	0.2990	-0.1182	-39.5%

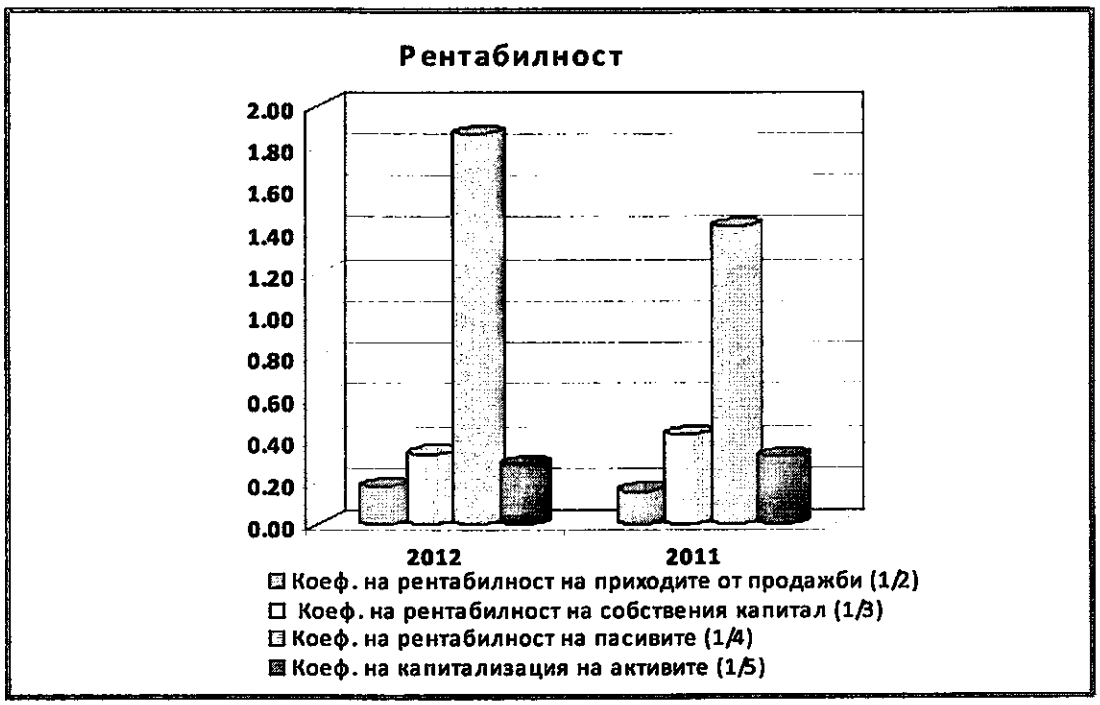
	2012	2011
Приходи	3640	3469
Разходи	2905	2855
Финансов резултат	662	552



	2012	2011
Коеф. на финансова автономност (3/4)	5.5296	3.3445
Коеф. на задлъжнялост (4/3)	0.1808	0.2990

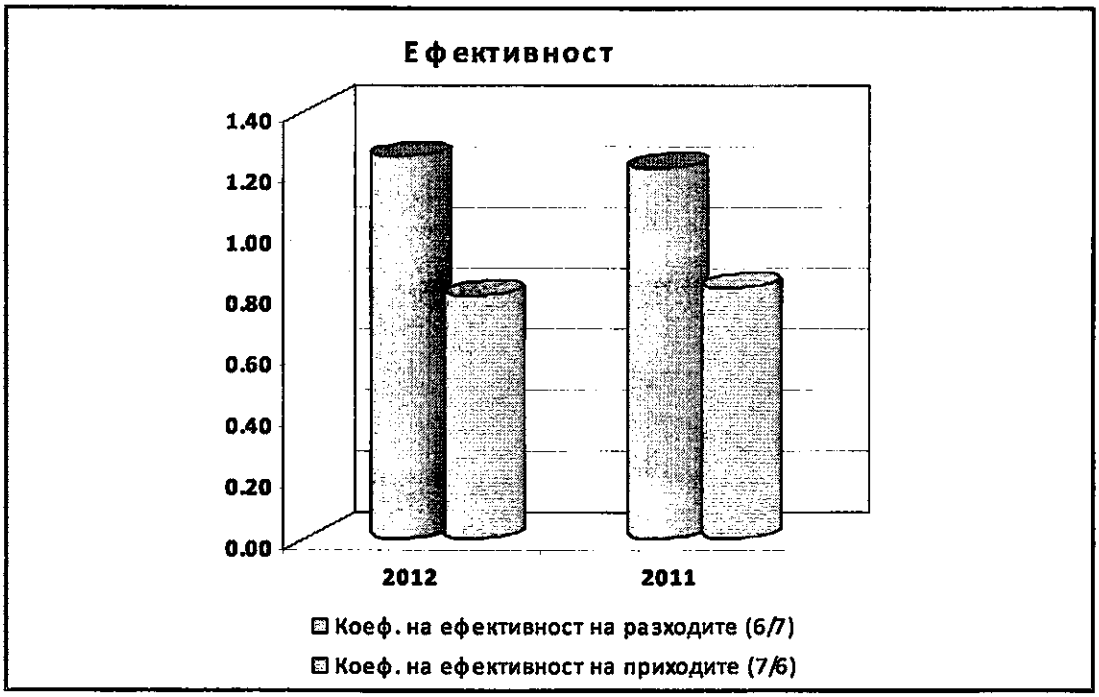


	2012	2011
Коеф. на рентабилност на приходите от продажби (1/2)	0.1825	0.1591
Коеф. на рентабилност на собствения капитал (1/3)	0.3372	0.4243
Коеф. на рентабилност на пасивите (1/4)	1.8648	1.4190
Коеф. на капитализация на активите (1/5)	0.2856	0.3266

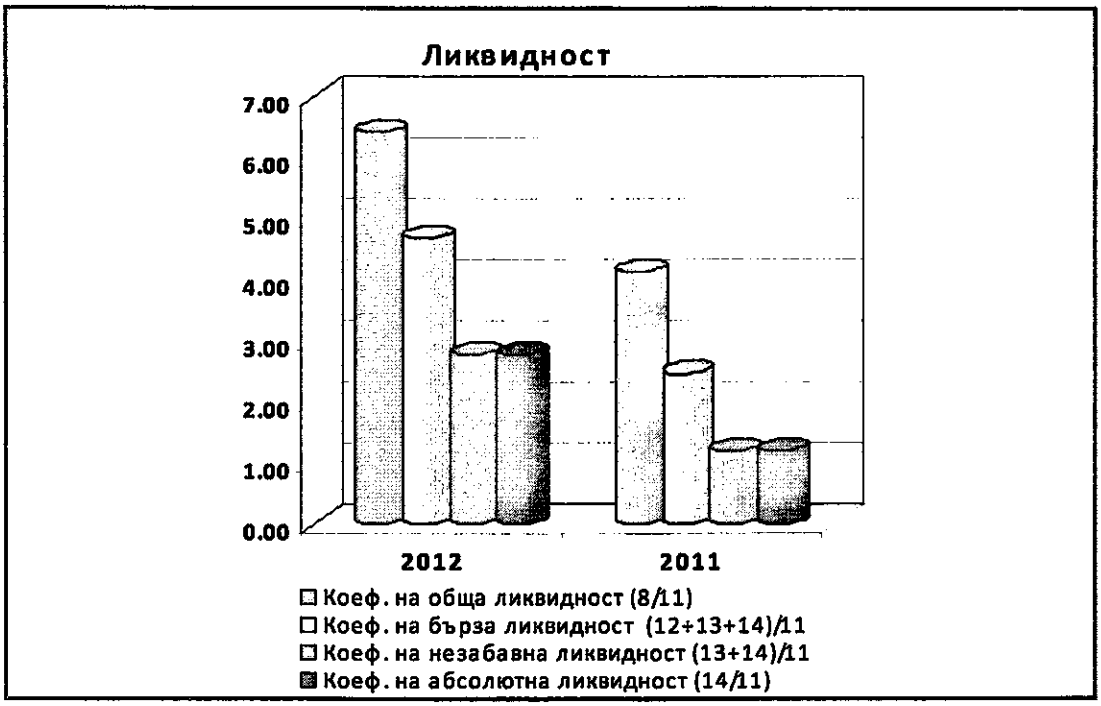


	2012	2011
Коеф. на ефективност на разходите (6/7)	1.2530	1.2151

Коеф. на ефективност на приходите (7/6)	0.7981	0.8230



	2012	2011
Коеф. на обща ликвидност (8/11)	6.4338	4.1414
Коеф. на бърза ликвидност (12+13+14)/11	4.6817	2.4833
Коеф. на незабавна ликвидност (13+14)/11	2.7915	1.2005
Коеф. на абсолютна ликвидност (14/11)	2.7915	1.2005



От постигнатите финансово-икономически показатели е видно, че предприятието е **"действащо"**. Дружеството няма необходимост и намерение да ограничи или намали чувствително размера на дейността си.

	2012	2011	ИСБП (1)	ИСБП (2)
Финансов резултат	662	552	110	20%
Собствен капитал	1963	1301	662	51%
(1) ИСБП - изменение спрямо базисния период, представено като хил.лева				
(2) ИСБП - изменение спрямо базисния период, представено като процент				

Имуществената стойност на дружеството за 2012 г. спрямо 2011 г. е както следва:

(лева)

	2012	2011
Имуществена стойност на 100% от собствения капитал	**1 963 000**	**1 301 000**
Брой дялове	50	50
Имуществена стойност на 1 дял	**39260.00**	**26020.00**


Имуществена стойност на 100% от собствения капитал
2 000 000
1 800 000
1 600 000
1 400 000
1 200 000
1 000 000
800 000
600 000
400 000
200 000
0
2012
2011
Имуществена стойност на 100% от собствения капитал


Имуществена стойност на 1 дял
40 000
35 000
30 000
25 000
20 000
15 000
10 000
5 000
0
2012
2011
Имуществена стойност на 1 дял

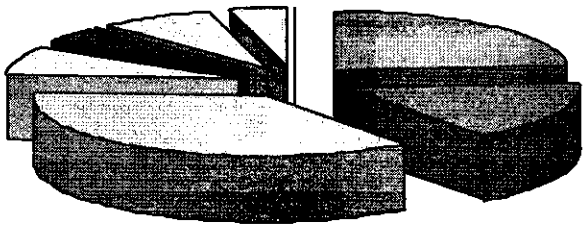
СТРУКТУРА НА УПРАВЛЕНИЕ И ПЕРСОНАЛ

Численост и структура на персонала:

(бр.)

Категория	2012	2011
Общо, в т.ч.	**25**	**25**
Президент, законодатели, висши служители и ръководители	6	6
Аналитични специалисти	4	4
Техници и други приложни специалисти	9	9
Административен персонал	2	3
Персонал, зает с услуги за населението, охрана и търговия	1	0
Квалифицирани работници в селското, горското, рибното и ловното стопанство	0	0
Квалифицирани производствени работници и сродни на тях занаяти	0	0
Оператори на машини и съоръжения и работници по монтаж на изделия	2	2
Професии, неизискващи специална квалификация	1	1
Въоръжени сили	0	0

Разпределение на персонала по категории за 2012 г.



- Президент, законодатели, висши служители и ръководители
- Аналитични специалисти
- Техници и други приложни специалисти
- Административен персонал
- Персонал, зает с услуги за населението, охрана и търговия
- Квалифицирани работници в селското, горското, рибното и ловното стопанство
- Квалифицирани производствени работници и сродни на тях занаяти
- Оператори на машини и съоръжения и работници по монтаж на изделия
- Професии, неизискващи специална квалификация
- Въоръжени сили

Производителност на труда

(лева)

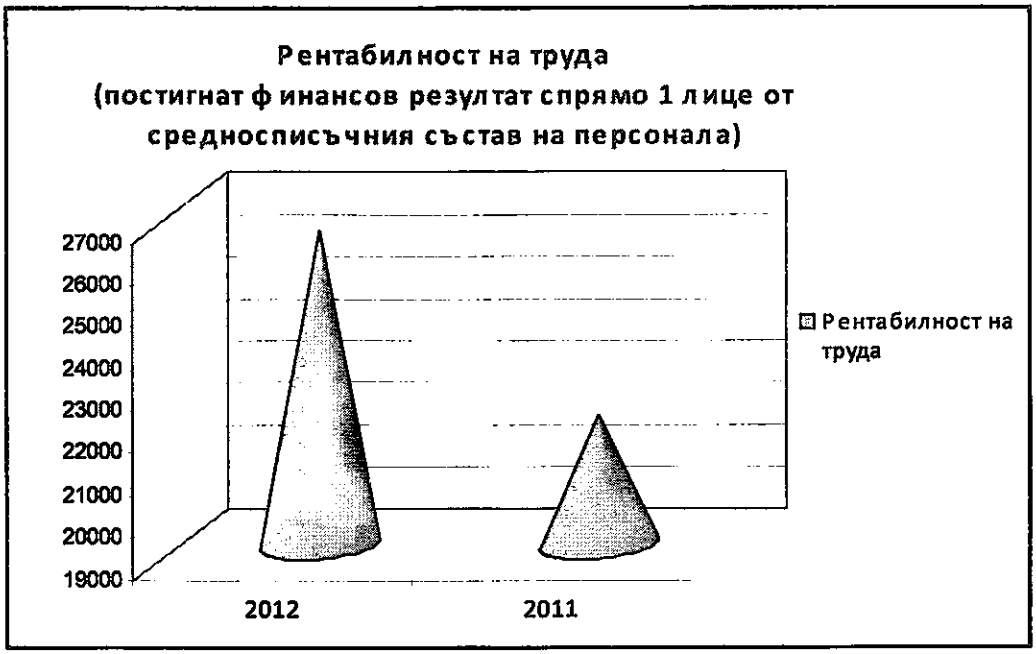
Производителност на труда		
Години	**2012**	**2011**
Средносписъчен състав	25	25
Реализирани приходи	3 627 000	3 469 000
Реализирани приходи / 1 лице	145080	138760



Рентабилност на труда

(лева)

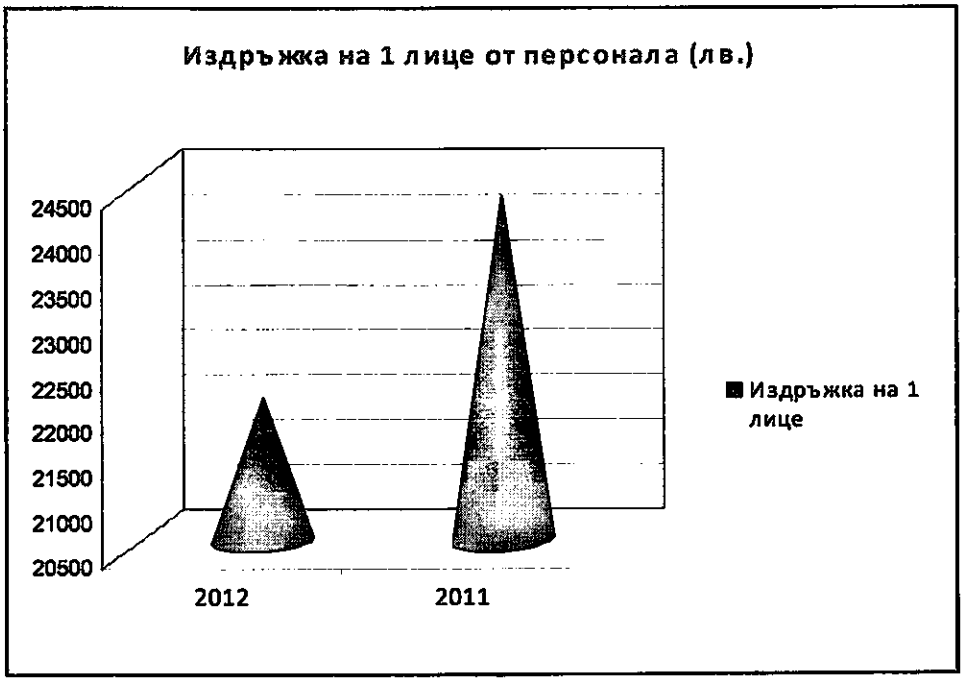
Рентабилност на труда		
Години	**2012**	**2011**
Средносписъчен състав	25	25
Финансов резултат	662 000	552 000
Финансов резултат / 1 лице	26480	22080



Издръжка на едно лице от средносписъчния състав на персонала

(лева)

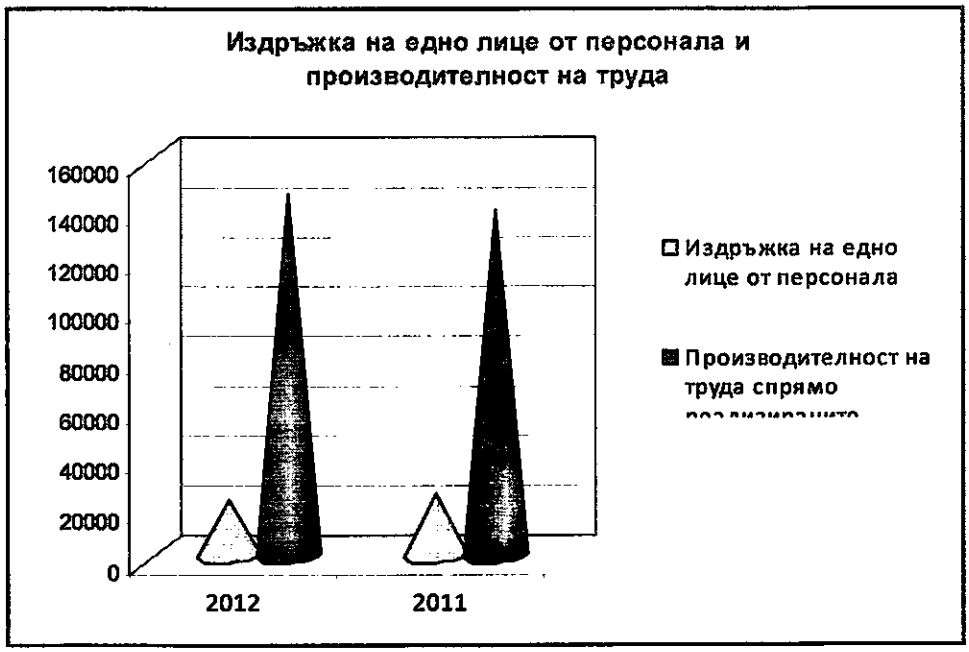
Издръжка на едно лице от средносписъчния състав на персонала		
Години	**2012**	2011
Персонал	25	25
Възнаграждения и осигуровки*	552 000	608 000
Издръжка на 1 лице, лв.	22080	24320



Картина за издръжка на едно лице от средносписъчния състав на персонала спрямо производителност на труда и рентабилност на труда

(лева)

Години	2012	2011
Издръжка на едно лице от персонала	**22080**	**24320**
Производителност на труда (спрямо реализираните приходи)	145080	138760
Рентабилност на труда (спрямо финансов резултат)	26 480	22 080





През 2012 г. дружеството не е развивало действия, свързани с научноизследователската и развойна дейност.

ВАЖНИ СЪБИТИЯ, КОИТО СА НАСТЪПИЛИ СЛЕД ДАТАТА, КЪМ КОЯТО Е СЪСТАВЕН ГОДИШНИЯТ ФИНАНСОВ ОТЧЕТ:

След съставянето на Годишния финансов отчет в дружеството не са настъпили важни събития

ФИНАНСОВИ ИНСТРУМЕНТИ

Финансовите инструменти характеризират инвестиционните намерения на дружеството: реални инвестиции в други дружества или недвижими имоти, както и ценни книжа (акции и/или облигации) и различни финансови деривати (опции, варанти, фючерси, СУАП и други).

Финансова политика по отношение финансовия, ценовия, кредитния и ликвидния риск и риска на паричния поток.

> Финансовата политика на дружеството касае способността му да:
- изпълнява задълженията си навременно;
- реализира добра събираемост на вземанията;
- генерира приходи, а оттам и печалба;
- финансира приоритетно ключови инвестиционни проекти;
- да инвестира в рентабилни инвестиции;

> Финансовата политика отчита влиянието на ключови фактори като:
- междуфирмените вземания и задължения;
- събираемост на вземанията;
- ценова политика;
- търговска политика;
- политиката на хеджиране
- данъчна политика и ползването на данъчни облекчения;
- плащане на санкции;
- технологичната обезпеченост на дружеството;
- стимулиране и регулиране на производството и потреблението;
- пазари за реализация на произведената продукция / предлаганите услуги;
- конкурентоспособността на дружеството;
- взаимоотношения с финансово-кредитни институции;
- държавни субсидии за подпомагане на дейността;
- развитие на международните отношения.

> Финансовата политика включва следните принципи:
- стриктно спазване на действащото законодателство;
- мониторинг на ключови финансови показатели;
- обезпечаване на мениджмънта с финансово - счетоводна информация за вземане на решения;
- своевременно осигуряване на необходимите финансови ресурси за развитие на дружеството при възможно най-изгодни условия;
- ефективно инвестиране на разполагаемите ресурси (собствени и привлечени);
- управление на капитала и активите на дружествата (включително и привлечените капитали);

- финансово обезпечаване на съхранението и просперитета на дружеството.

ПЕРСПЕКТИВИ ЗА РАЗВИТИЕ

Мисия

"Увеличение на продажбата на хранителни добавки и заемане на по-голям пазарен дял в България, в Страни от Европейския Съюз и трети страни"

Мисията е съобразена с основните елементи на бизнеса, като клиенти, пазари, производствени мощности и др.

Основна дейност	• Внос на хранитерни добавки и продажба в страната и извън България
Клиенти	• Фирми от България • Фирми от Европейския съюз • Фирми от Трети страни
Пазарен обхват	Обхватът на пазара включва клиенти от: • България • Чужбина • В бъдеще: • Фирмата предвижда да привлече нови клиенти от България • Фирмата предвижда да привлече нови клиенти извън България • Поддържане на изградена търговска мрежа
Конкуренти	• Фирми със сходна дейност •
Производствени мощности:	• Няма производствени мощности •

Стратегии:

1. Стратегия за пазарно развитие: заемане на по-голям пазарен дял в отрасъла
2. Стратегия на вътрешно развитие: разширяване на дистрибуторската дейност

3. Страгения за концентрация: не се предвижда ограничаване на дейността, закриване на дейности или други ограничителни мероприятия.

Цели:

- *Краткосрочни:*

- по отношение на продукта: увеличаване видовете хранителна добавка
- по отношение на персонала: обучение на персонала
- по отношение на финансовата стабилност: фирмата няма кредити, само лизингов договор, който изтича през м.05.2012 г

- *Дългосрочни:*

- по отношение на продукта: регистриране на нови марки продукти
- по отношение на персонала: увеличаване на броя на персонала
- по отношение на финансовата стабилност: сключване на нови лизингови договори

Фирмени политики

Продуктова политика
- Високо качество на стоката;
- Стриктно спазване на срока на изпълнение;
- Използване на стока с доказано качество;

Пласментна политика
- Преки канали за реализация;
- Резервационна система;
- Присъствие на потребителски и индустриален сегмент;

Ценова политика
- Следящи конкуренцията цени;
- Използване на "Пазарно-ориентиеран метод на ценообразуване";
- Принцип на ценови отстъпки;
- Преференциални цени за контрагенти с дългосрочна договореност;
- Система на отстъпки за количества.

Рекламна политика
- Рекламен бюджет обвързан с реализираните приходи;
- Рекламен канал на принципа на снежната топка, т.е. клиент = доволен клиент = двама клиенти;

Договорна политика
- Дългосрочно договаряне с клиенти;
- Дългосрочно договаряне с доставчици;
- Договорни отношения с постоянните клиенти;

Кадрова политика
- Поддържане на оптимална структура на персонала в зависимост от дейността на дружеството;
- Развитие на персонала (увеличаване / намаляване);
- Принцип на съвместяване на длъжности;
- Квалификация и преквалификация на персонала;
- Ротация.

Социална политика
- Насърчаване на социалния статус на работещите в дружеството;
- Подобряване условията на труд;
- Стимулираща система за производствения персонал;

Фирмена култура
- Лоялност към продукта, клиента и фирмата;

Екологична политика

- Прилагане на мерки за техническо подобрение осигуряващо съответствие с екологичното законодателство;
- Внедряване на нови, екологосъобразни техники и технологии;
- Използване на съответната техника за опаковане на стоката;
- Предотвратяване и намаляване на риска за човешкото здраве чрез създаване на безопасни условия на труд;

Инвестиционна политика

- стратегически хоризонт на инвестициите; внасяне на нови продукти и налагането им на пазара
- модернизиране и степен на обновяване на материалната база;
- целесъобразност и приоритет на ключови инвестиционни мероприятия, както следва: регистрация на нови марки и рекламна дейност на същите.

I. СТАТУТ И ПРЕДМЕТ НА ДЕЙНОСТ

1. ПРАВЕН СТАТУТ

Фирма НАТУРФАРМА БЪЛГАРИЯ ЕООД е основана през 2007 год., като Еднолично дружество с ограничена отговорност, регистрирано от Софийски градски Съд с решение № 12532 от 2007 г., Фирмата е пререгистрирана при Търговски регистър към Агенцията по вписванията през 2008 год с ЕИК 175345506

Фирмата е със седалище и адрес на управление гр. София, община Лозенец, ул. Янко Софийски войвода № 21.

Адресът за кореспонденция е гр. София, община Лозенец, ул. Янко Софийски войвода № 21.

През отчетната 2012 г. се управлява и представлява от ВЕНИСЛАВ ВЕНЕВ ВЕЛИЧКОВ

2. Капитал

Дружеството е:

100 % - частна собственост;

<u>За Еднолично дружества с ограничена отговорност:</u>

Регистрираният основен капитал на дружеството е: 5 000 лв

3. Предмет на дейност

Регистрираният предмет на дейност е: търговия, търговска дейност с разрешени от закона стоки, внос и износ, търговско представителство и посредничество, търговия на едро с фармацефтични медицински и ортопедични изделия

Основната дейност на предприятието включва:

Търговия на едро с други хранителни стоки - НКИД 4638

През 2012 година НАТУРФАРМА БЪЛГАРИЯ ЕООД осъществява предимно дейности, свързани с ВОП на хранителни добавки и продажбата им в България и др страни.

II. БАЗА ЗА ИЗГОТВЯНЕ НА ГОДИШНИЯ ФИНАНСОВ ОТЧЕТ

1. Основни положения

Настоящите финансови отчети на НАТУРФАРМА БЪЛГАРИЯ ЕООД са изготвени в съответствие с изискванията на Националните стандарти за финансови отчети за малки и средни предприятия (НСФОМСП).

2. Отчетна валута

Финансовите отчети са изготвени и представени в Български лева, закръглени до хиляда и в съответствие с принципа на историческата цена

3. База за оценяване

<u>Базата за оценяване</u> на дълготрайни материални и нематериални активи, използвана при изготвянето на финансовия отчет е историческа цена.

4. Счетоводни принципи

Настоящите финансови отчети са изготвени при спазване на принципите:

- текущо начисляване;
- действащо предприятие;
- предпазливост;
- съпоставимост между приходите и разходите;

- предимство на съдържанието пред формата;
- запазване при възможност на счетоводната политика от предходния отчетен период;
- независимост на отделните отчетни периоди и стойностна връзка между начален и краен баланс

5. Операции с чуждестранна валута

Операциите с чуждестранна валута се отчитат в лева по обменния курс, приложим в деня на извършване на сделката. Паричните активи и пасиви, деноминирани в чуждестранна валута, се отчитат в лева по заключителния курс в деня на изготвяне на баланса. Курсовите разлики, произтичащи от тези операции се отчитат във финансовия резултат за периода.

Валутният курс, използван към 31.12.2012г. за преизчисляване в отчетната валута на паричните позиции в чуждестранна валута е, както следва:

EUR 1.95583 лв

III. ПРИЛАГАНА СЧЕТОВОДНА ПОЛИТИКА

Нетекущи (дълготрайни) активи

1. Нематериални активи

1.1. Като дълготрайни нематериални активи в НАТУРФАРМА БЪЛГАРИЯ ЕООД се признават придобитите и контролирани от предприятието установими нефинансови ресурси, които нямат физическа субстанция, са със съществено значение при употребата им и от използването им се очакват икономически изгоди.

Активи, на които цената на придобиване е еквивалентна или надвишава 700.00 лева се капитализират.

1.2. Разходите за дейности по развитие, резултатите от които се използват за производство и реализация на нови или подобрение на съществуващите продукти или процеси, се капитализират, когато са налице обективни доказателства, че продуктът или процесът е технически и икономически реализируем за целите на производството и предприятието разполага с достатъчно ресурси, за да финализира развитието.

Капитализираните разходи включват направените разходи за материали, директно вложен труд и съответната пропорционална част от непреките производствени разходи. Останалите разходи за развитие се признават като разход в момента на тяхното възникване.

Капитализираните разходи за развитие се отчитат по себестойност, намалена с натрупаната амортизация и загуби от обезценка.

1.3. Първоначално всеки дълготраен нематериален актив се оценява, както следва:

а) При доставка от външен доставчик – по цена на придобиване, покупната цена (включително митата и невъзстановимите данъци) и всички преки разходи.

Когато придобиването е свързано с разсрочено плащане на твърда база, разликата между сегашната стойност на всички плащания и сумата на всички плащания се признава за лихвен разход през периода на разсрочено плащане.

Когато придобиването е свързано с разсрочено плащане на променяща се база, първоначалната оценка се определя приблизително съобразно зависимостта на заложената промяна на базата.

б) Първоначалната оценка на създаден в предприятието нематериален актив се определя по начин, идентичен на възприетия за определяне на себестойността на произведената продукция в предприятието и представлява сборът от разходите, извършени до момента, в който нематериалният актив за пръв път е постигнал критериите за признаване.

в) Първоначалната оценка на нематериален актив, получен в резултат на безвъзмездна сделка, се определя по справедливата му стойност.

г) Първоначалната оценка на нематериален актив, получен в резултат на апортна вноска

по реда на Търговския закон, се определя по стойността му, приета от съда и от ОС на дружеството.

д) По справедливата стойност на получения актив – при замяна или частична замяна срещу несходен недълготраен материален актив или други активи;

е) Първоначалната оценка на нематериален актив, придобит и признат в бизнескомбинация е неговата справедлива стойност в деня на придобиването.

1.4. Последващите разходи по дълготрайните нематериални активи се капитализират, когато чрез тяхното реализиране се увеличава бъдещата икономическа изгода над тази от първоначално оценената стандартна ефективност на съществуващия актив.

Всички други последвали разходи, в т.ч. и за поддържане на първоначално установената стандартна ефективност се признават за разход в периода, през който са направени.

Разходите за усъвършенстване, т.е. тези, които водят до увеличаване на очакваните икономически изгоди спрямо първоначално оценената стандартна ефективност на съществуващия актив се отразяват като увеличение на отчетната му стойност (или като отделен нематериален актив).

1.5. Временното извеждане от употреба на дълготрайните нематериални активи (консервиране) се прилага по отношение на активи, които не се ползват в дейността на предприятието за период, не по-кратък от 12 (дванадесет) месеца.

За периода на консервация на активите не се начислява амортизация.

Към консервация на дълготрайни нематериални активи се пристъпва на база икономическа обосновка и вземане на решение за консервацията, план с конкретни процедури за осъществяване на консервацията, изискванията, при изпълнението на които ще се осъществи повторното въвеждане на активите в употреба, както и прогноза за осъществяването на тези изисквания.

1.6. Амортизация

Амортизацията се начислява и признава като разход в Отчета за приходите и разходите на база линеен метод.

Амортизацията на дълготрайните нематериални активи се начислява от месеца следващ месеца на въвеждането им в експлоатация.

2. Дълготрайни материални активи

2.1. Като дълготрайни материални активи в НАТУРФАРМА БЪЛГАРИЯ ЕООД се третират и признават придобитите и притежавани от предприятието установими нефинансови ресурси, които се очаква да бъдат използвани през повече от един отчетен период, имат натурално-веществена форма и се използват за производството и/или доставката/ продажбата на активи или услуги, за отдаване под наем, за административни или за други цели.

Активи, на които цената на придобиване е еквивалентна или надвишава 700.00 лева се капитализират.

2.2. Първоначално всеки дълготраен материален актив се оценява по цена на придобиване, която се определя, както следва:

а) По цената на придобиване - покупната цена (включително митата и невъзстановимите данъци) и всички преки разходи. Когато придобиването е свързано с разсрочено плащане, разликата между сегашната стойност на всички плащания и сумата на всички плащания се признава за лихвен разход през периода на разсрочено плащане.

б) Себестойност - когато са създадени в предприятието (направените разходи за материали, директно вложен труд и съответната пропорционална част от непреките производствени разходи).

в) Справедлива стойност - когато са получени в резултат на безвъзмездна сделка.

г) По оценка, приета от съда и от ОС на дружеството плюс всички преки разходи - когато са получени в резултат на апортна вноска по реда на Търговския закон.

д) По справедливата стойност на получения актив – при замяна или частична замяна срещу несходен дълготраен материален актив или други активи.

е) По балансова стойност на отдадения актив – при замяна на подобен актив, който има сходна употреба в същата сфера на стопанската дейност и сходна справедлива стойност.

2.3. Последващите разходи по дълготрайните материални активи се капитализират, когато

чрез тяхното реализиране се увеличава бъдещата икономическа изгода над тази от първоначално оценената стандартна ефективност на съществуващия актив.

Всички други последвали разходи се признават за разход в периода, през който са направени.

2.4. След първоначалното признаване като актив всеки дълготраен материален актив се отчита по цена на придобиване, намалена с начислените амортизации и натрупаната загуба от обезценка.

2.5. Временното извеждане от употреба на дълготрайните материални активи (консервиране) се прилага по отношение на активи, които не се ползват в дейността на предприятието за период, не по-кратък от 12 (дванадесет) месеца.

За периода на консервация на активите не се начислява амортизация.

Към консервация на дълготрайни материални активи се пристъпва на база икономическа обосновка и вземане на решение за консервацията, план с конкретни процедури за осъществяване на консервацията, изискванията, при изпълнението на които ще се осъществи повторното въвеждане на активите в употреба, както и прогноза за осъществяването на тези изисквания.

2.6. Амортизация

Амортизацията се начислява и признава като разход в Отчета за приходите и разходите на база линеен метод

Земята и временно изведените от употреба активи не се амортизират.

Амортизацията на дълготрайните активи се начислява от месеца, следващ месеца на въвеждането им в експлоатация.

3. Инвестиционни имоти

3.1. НАТУРФАРМА БЪЛГАРИЯ ЕООД не притежава инвестиционни имоти.

4. Инвестиции

4.1. НАТУРФАРМА БЪЛГАРИЯ ЕООД не инвестира в дъщерни дружества.

5. Свързани лица

Предприятието няма отношение на свързано лице с дъщерни дружества, асоциираните предприятия, директори и изпълнителни служители.

6. Финансови инструменти

6.1. НАТУРФАРМА БЪЛГАРИЯ ЕООД не разполага с финансови инструменти

7. Стоково-материални запаси

Базата за оценяване на стоково-материалните запаси е по-ниската от доставната и нетната реализируема стойност. Нетната реализируема стойност представлява предполагаемата продажна цена в нормалния ход на стопанската дейност, намалена с приблизително оценените необходими разходи за завършване на производствения цикъл и тези, необходими за осъществяване на продажбата.

Прилаганият метод за отписване на стоково-материалните запаси при тяхното потребление е препоръчителен подход

А.Препоръчителен подход - стоково-материалните запаси се отписват по метода на конкретно определената стойност, когато тяхното потребление засяга конкретни партиди производства, проекти или клиенти.

Когато няма условия за прилагане на метода на конкретно определената стойност се прилага един от следните методи:

а) Първа входяща - първа изходяща (FIFO) стойност съгласно приложимия СС2

б) Среднопретеглена стойност съгласно приложимия СС2. Средната стойност се изчислява: по цена на придобиване

8. Търговски и други вземания

Търговските и други вземания се отчитат по тяхната амортизируема стойност, намалена със загуби от обезценка

9. Пари и парични еквиваленти

Парите и паричните еквиваленти включват налични парични наличности, разплащателни сметки в банки

10. Обезценка на активи

НАТУРФАРМА БЪЛГАРИЯ ЕООД няма направена обезценка на активи.

11. Данъци от печалбата

Данъкът върху печалбата за годината представлява текущи и отсрочени данъци. Данъкът върху печалбата се признава в Отчета за приходите и разходите с изключение на този, отнасящ се до статии, които са признати директно в капитала, като в този случай той се представя в капитала.

Текущият данък са очакваните данъчни плащания върху облагаемата печалба за годината, прилагайки данъчните ставки в сила към датата на изготвяне на баланса и някои корекции на дължимия данък, отнасящи се за предходни години.

Отсроченият данък е начислен като се прилага балансовия метод и се отнася за временните разлики между балансовата стойност на активите и пасивите за целите на счетоводното им отчитане и балансовата им стойност за данъчни цели. Размерът на отсрочения данък е основан на очаквания начин на реализация на активите или уреждане на пасивите, като се прилагат данъчните ставки в сила към датата на изготвяне на баланса или тези, които се очакват да бъдат в сила след нея.

Актив по отсрочени данъци се начислява само до размера, до който е възможно бъдеща облагаема печалба да бъде налична при условие, че неизползваните данъчни загуби и кредити могат да бъдат използвани. Отсрочените данъчни активи са намалени с размера на тези, за които бъдещата изгода не е повече вероятно да бъде реализирана. Непризнатите активи по отсрочени данъци и балансовата стойност на признатите активи по отсрочени данъци се преразглеждат към датата на всеки финансов отчет, за да се прецени отново степента на вероятност да има достатъчни бъдещи данъчни печалби, срещу които може да се приспадне намаляемата временна разлика, данъчната загуба или данъчния кредит.

Пасив по отсрочени данъци се признава задължително за всички възникнали облагаеми временни разлики.

12. Провизии, условни задължения и условни активи

12.1. Провизия се признава в баланса и като текущ разход, когато НАТУРФАРМА БЪЛГАРИЯ ЕООД има правно или конструктивно задължение в резултат на минало събитие, и има вероятност за покриването й да бъде необходим определен изходящ поток, съдържащ икономически ползи. Провизията е реално съществуващо задължение на предприятието към датата на финансовия отчет, за което сумата или времето на погасяване са несигурни, неопределими с точност.

За признаването й се прилага най-добрата и надеждна приблизителна оценка на разходите, необходими за покриване на текущото задължение към датата на баланса, при отчитането на която се вземат под внимание рисковите и несигурни събития и обстоятелства, които ги съпътстват.

Когато ефектът от времевата стойност на парите е съществен, сумата на провизиите се дисконтира като се използва дисконтовата норма преди облагане с данъци, отразяваща текущите пазарни оценки на времевата стойност на парите и, ако е подходящо, специфичните за задължението рискове.

Към всяка дата на баланса сумите на признатите провизии се преразглеждат и и коригират - актуализират чрез доначисляване на провизии или чрез намаляване на вече отчетените провизии, с цел тяхната най-добра приблизителна оценка. В случаите, в които се установи, че за

погасяването на задължението вече не е вероятно да настъпи изтичане на ресурси, съдържащи икономически ползи, провизията се реинтегрира.

Съдебни спорове

Фирма НАТУРФАРМА БЪЛГАРИЯ ЕООД има санкция от Комисията за защита на конкуренцията. Фирмата обжалва тази санкция в СГС, но към 31.12.2012 год. няма влязло в сила решение.

13. Доходи на персонала

В предприятието са реализират и начисляват суми за доходи на персонала по видове, както следва:

13.1. ***Краткосрочни доходи*** на персонала - онези доходи на персонала, които стават напълно изискуеми в рамките на 1 месец след края на периода, в който персоналът е положил труд за тях.

Предприятието признава като задължение недисконтираната сума на оценените разходи по платен годишен отпуск, очаквани да бъдат заплатени на служителите в замяна на труда им за изминалия отчетен период.

14. Правителствени дарения и правителствена помощ

НАТУРФАРМА БЪЛГАРИЯ ЕООД няма направени правителствени дарения.

15. Лизинг

15.1. ***Активи по финансовообвързани договори***

Активи, наети по финансовообвързани договори, за които предприятието поема значителна степен всички рискове и изгоди, свързани със собствеността върху актива, се класифицират като финансов лизинг.

В началото на лизинговия договор като задължение се отчита определената в договора обща сума на наемните плащания.

Активите, придобити чрез финансов лизинг се отчитат при първоначалното им признаване с размер, който в началото на лизинговия договор е равен на справедливата стойност на наетия актив или, ако е по-нисък - по сегашната стойност на минималните лизингови плащания.

Разликата между справедливата стойност или стойността на минималните лизингови плащания и определената в договора обща сума на наемните плащания се отчита като финансов разход за бъдещи периоди.

Като текущ финансов разход за периода се признава част от финансовия разход за бъдещи периоди, пропорционално на относителния дял на дължимите минимални лизингови плащания по договора за периода в общата сума на договорените наемни плащания.

Активи, предоставени по финансовообвързани договори, за които предприятието прехвърля в значителна степен всички рискове и изгоди, свързани със собствеността върху актива, се класифицират като финансов лизинг.

В началото на лизинговия договор като вземане се отчита определената в договора обща сума на наемните плащания.

Разликата между общата сума на договорените наемни плащания и справедливата цена на отдадения актив се отразява като финансов приход за бъдещи периоди, които се признават в текущия период, пропорционално на относителния дял на подлежащите на получаване суми по договора за периода в общата сума на договорените наемни плащания.

16. Търговски и други задължения

Търговските задължения, лихвените заеми и кредити се отчитат първоначално по цена на придобиване, намалена с присъщите разходи по транзакцията. След първоначалното признаване, лихвените заеми и кредити се отчитат по амортизируема стойност, като всяка разлика между номинал и размера на падеж се отчита в обема на разходите през периода на ползване на заема на база ефективния лихвен процент .

17. Приходи

Основният източник на приходи за НАТУРФАРМА БЪЛГАРИЯ ЕООД са приходи от продажба на стоки

Приходът от продажбата на продукция, стоки и други активи се признава, когато значителна част от рисковете и ползите, присъщи на собствеността, се прехвърлят на купувача, налице е икономическа изгода, свързана със сделката по продажбата и направените разходи или тези, които ще бъдат направени във връзка със сделката, могат надеждно да бъдат изчислени.

Приходи от извършени услуги се признават пропорционално на степента на завършеност на услугата към датата на баланса при условие, че резултатът от сделката може да се оцени надеждно. Етапът на завършеност се определя на база анализ на свършена работа.

18. Ефекти от промените във валутните курсове

Текуща оценка на валутните активи и пасиви в НАТУРФАРМА БЪЛГАРИЯ ЕООД се извършва на тримесечие.

Към датата на изготвяне на годишния финансов отчет е извършена оценка на валутните активи и пасиви по заключителен курс.

19. Промени в приблизителните счетоводни стойности

НАТУРФАРМА БЪЛГАРИЯ ЕООД няма промени в приблизителните счетоводни стойности

20. Фундаментални грешки

През отчетния период не е констатирана фундаментална грешка при НАТУРФАРМА БЪЛГАРИЯ ЕООД

21. Промени в счетоводната политика

В предприятието не се третира, като промяна на счетоводната политика:

22. На 09.05.2013 г Годишният финансов отчет на НАТУРФАРМА БЪЛГАРИЯ ЕООД за **2012 г.** е приет и одобрен от Едноличния собственик на фирмата за предаване за одит с протокол - решение от 09.05.2013 г.

IV. БЕЛЕЖКИ КЪМ ФИНАНСОВИЯ ОТЧЕТ

		Страница:	Референция:
1.	Дълготрайни нематериални активи	9	1-1.1
2.	Дълготрайни материални активи	10-11	2.1.-2.2
3.	Стоково-материални запаси	11	3.-3.1
4.	Търговски и други вземания	11-12	4
5.	Пари и парични еквиваленти	13	5-5.1
6.	Данъци от печалбата	13-15	6.1.-6.3.
7.	Доходи на персонала	16	7.1.-7.1.2
8.	Лизинг	17	8-8.1.2
9.	Търговски и други задължения	18	9
10.	Приходи	19	10-10.2
11.	Разходи	20-22	11.1.-11.2

1. Дълготрайни нематериални активи

	Права върху интелектуална собственост / с-ка 213	Балансова ст. Хил. Лв.
1	ЗАЯВКА ЗА ДИЗАЙН ВХ № 8548	1
2	ЗАЯВКА ЗА ДИЗАЙН ВХ. № 8570	1
3	ЗАЯВКА ЗА ДИЗАЙН ВХ. № 8571	1
4	ЗАЯВКА ЗА ДИЗАЙН ВХ. № 8808 И 0 8970	1
5	ЗАЯВКА ЗА ДИЗАЙН ВХ. №8547	1
6	ЗАЯВКА ЗА МЕЖДУНАРОДНА РЕГ. ПРОМ. ДИЗАЙН	1
7	ЗАЯВКА ЗА МАРКА НА ОБЩНОСТТА	1
8	ЗАЯВКИ ЗА РЕГ. НА ТМ	1
9	ЗАЯВКИ ЗА МЕЖДУНАРОДНИ РЕГ. НА ТЪРГОВСКИ МАРКИ	1
10	ТМ. РЕГ. № 59030	1
11	ТМ. РЕГ. № 59031	1
12	ТМ 911616, 918483	1
13	ТМ Z-2943/08 DR.WERNMER	1
14	ТМ РЕГ- №59345	1
15	ТМ РЕГ. № 56080	1
	ОБЩО 213:	**15**

1.1. Очаквани срокове на полезен живот на дълготрайните нематериални активи:

Очаквани срокове на полезен живот на дълготрайните нематериални активи	*Средна норма на полезен живот (год.)*	
	2012 г.	*2011 г.*
Продукти от развойна дейност	-	-
Концесии	-	-
патенти	-	-
лицензии	-	-
търговски марки	7	7
програмни продукти	-	-
..... (други)	-	-

2. Дълготрайни материални активи

	Машини, съоръжения и оборудване / с-ка 204	Балансова ст. Хил. Лв
1	ПРЕН.КОМП. DELLINSPIRON 5010	1
2	ПРЕН.КОМП. HEWLETT PACKARD 620	1
3	ЛАПТОП LENOVO	1
	ОБЩО 204 :	**3**
	Транспортни средства / с-ка 205	**Балансова ст. Хил. Лв**
1	ФИАТ ГРАНДЕ ПУНТО 2	1
2	ФИАТ ГРАНДЕ ПУНТО 3	1
3	ФИАТ ГРАНДЕ ПУНТО ЛА	1
4	ШЕВРОЛЕТ СПАРКИ 2	1
5	ШЕВРОЛЕТ СПАРКИ1	2
6	ШЕВРОЛЕТ СПРАКИ 3	1
7	ШКОДА ФАБИЯ 4	2
	ОБЩО с-ка 205	**9**
	Стопански инвентар / с-ка 206	**Балансова ст. Хил. Лв**
1	КЛИМАТИК MIDEA	1
2	КЛИМАТИК ТОШИБА	1
	ОБЩО 206:	**2**

2.1. Очаквани срокове на полезен живот на дълготрайните материални активи

Очаквани срокове на полезен живот на дълготрайните материални активи	*Средна норма на полезен живот (год.)*	
	2012 г.	*2011 г.*
Сгради	-	-
Машини	2	2
Производствено оборудване и апаратура	-	-
Съоръжения	7	7
Транспортни средства	4	4
..... (други)	-	-

2.2. Отчетната стойност на напълно амортизираните дълготрайни материални активи по групи:

Дълготрайни материални активи с нулева балансова стойност	*Отчетна стойност (хил.лв.)*	
	2012 г.	*2011 г.*
Сгради	-	-
Машини	4	-
Производствено оборудване и апаратура	-	-
Съоръжения	-	-
Транспортни средства	105	23
..... (други)	-	-
Общо отчетна стойност:	109	23

3. Стоково-материални запаси

3.1. Отчетната стойност на стоково-материалните запаси, представени по нетна реализируема стойност към датата на годишния финансов отчет е:

- Отчетната стойност на стоково-материалните запаси, /стока/ към 31.12.2012 год е 622 х.лв
- Отчетната стойност на стоково-материалните запаси, /стока/ към 31.12.2011 год е 645 х.лв

4. Търговски и други вземания

Вземания	*2012 г.*			*2011 г.*		
	Сума на вземането (хил.лв.):	*Степен на ликвидност*		*Сума на вземането (хил.лв.):*	*Степен на ликвидност*	
		До 12 месеца	*Над 12 месеца*		*До 12 месеца*	*Над 12 месеца*
I. Предоставени заеми, в т.ч. (отчетна стойност, +):	-	-	-	-	-	-
1. Предоставени заеми на предприятия от група	-	-	-	-	-	-
2. Предоставени заеми, свързани с асоциирани и смесени предприятия	--	-	-	-	-	-
3. Други предоставени заеми	-	-	-	-	-	-
II. Обезценка на вземания от предоставени заеми, в т.ч. (-):	-	-	-	-	-	-
1. Предоставени заеми на предприятия от група	-	-	-	-	-	-
2. Предоставени заеми, свързани с асоциирани и смесени предприятия	-	-	-	-	-	-

3. Други предоставени заеми	--	-	-	-	-	-
III. Вземания от клиенти, в т.ч. (отчетна стойност, +):	668	668	-	498	475	23
1. Вземания от свързани лица	-	-	-	-	-	-
2. Вземания от трети лица	668	668	-	498	475	23
IV. Обезценка на вземания от клиенти, в т.ч. (-):	-	-	-	-	-	-
1. Вземания от свързани лица	-	-	-	-	-	-
2. Вземания от трети лица	-	-		-	-	-
V. Вземания от доставчици по предоставени аванси, в т.ч. (отчетна стойност, +):	-	-	-	-	-	-
1. За доставки на нематериални активи	-	-	-	-	-	-
2. За доставки на материални активи	-	-	-	-	-	-
3. За доставки на стоково-материални запаси	-	-	-	-	-	-
4. ..... (аванси по други доставки)	-	-	-	-	-	-
VI. Обезценка на вземания от доставчици, в т.ч. (-):	-	-	-	-	-	-
1. За доставки на нематериални активи	-	-	-	-	-	-
2. За доставки на материални активи	-	-	-	-	-	-
3. За доставки на стоково-материални запаси	-	-	-	-	-	-
4. ..... (аванси по други доставки)	-	-	-	-	-	-
VII. Съдебни вземания (извън посочените в т.II и III), (отчетна стойност, +):	-	-	-	-	-	-
VIII. Обезценка на съдебни вземания (-):	-	-	-	-	-	-
IX. Присъдебни вземания (извън посочените в т.II и III), (отчетна стойност, +):	-	-	-	-	-	-
X. Обезценка на присъдебни вземания (-):	-	-	-	-	-	-
XI. Суми за възстановяване от бюджета, в т.ч.:	-	-	-	-	-	-
1. Корпоративен данък	-	-	-	-		-
2. Данък върху добавената стойност	-	-	-	-	-	-
3. Д руги данъци	-	-	-	-	-	-
4. Осигуровки	-	-	-	-	-	-
5. ..... (други суми за възстановяване)	-	-	-	-	-	-
XII. Други вземания, в т.ч. (отчетна стойност, +):	3	3	-	1	1	-
Вземане на услуги /платени/	3	3		1	1	
.....	-	-	-	-	-	-
XIII. Обезценка на други вземания, в т.ч. (-):	-	-	-	-	-	-
.....	-					
.....	-	-	-	-	-	-
Всичко сума на вземанията	***671***	***671***	-	***499***	***476***	***23***

(отчетна стойност, +):						
Сума на обезценка (-):	-	-	-	-	-	-
Нетен размер на вземанията:	**671**	**671**	**-**	**499**	**476**	**23**

5. Пари и парични еквиваленти

5.1. Компонентите на паричните наличности и паричните еквиваленти, представени в счетоводния баланс са:

Компонент:	***Сума (хил.лв.):***	
	2012 г.	***2011 г.***
Парични средства в брой:	61	4
Парични средства в безсрочни разплащателни сметки в BGN:	289	47
Парични средства в безсрочни разплащателни сметки в чуждестранна валута:	641	416
Краткосрочни банкови депозити	-	-
Дългосрочни банкови депозити	-	-
Акредитиви	-	-
Общо:	**991**	**467**

6. Данъци от печалбата

6.1. Текущ данък върху печалбата:

Параметри:	***Стойност (хил.лв.)***	
	2012 г.	***2011 г.***
Облагаема печалба	751	659
Ставка на корпоративния данък	10	10
Данък върху печалбата	**75**	**65**

6.2. Данъците върху печалбата от извънредната и от обичайната дейност на предприятието са, както следва:

Параметри:	***Стойност (хил.лв.)***	
	2012 г.	***2011 г.***
Облагаема печалба от обичайна дейност	723	659
Ставка на корпоративния данък	10	10
Данък върху печалбата от обичайна дейност:	72	65
Облагаема печалба от извънредна дейност	28	-
Ставка на корпоративния данък	10	-
Данък върху печалбата от извънредна дейност:	3	-
Общо корпоративен данък:	**75**	**65**

6.3. Временни разлики и отсрочени данъци:

Временна разлика - произход	Стойност на временната разлика (хил.лв.)		Данъч-на ставка (%)	Стойност на отсрочения данък (хил.лв.)	
	Облага-ема	Намаля-ема		Актив по отсрочен данък	Пасив по отсрочен данък
1	*2*	*3*	*4*	*5 (к.1/к.2 * к.4)*	*6 (к.1/к.2 * к.4)*
I. В началото на периода	-	-	-	-	-
1. От разлика в балансовата стойност на амортизируемите активи	-	-	-	-	-
2. От преоценъчен резерв на неамортизируеми активи	-	-	-	-	-
3.Разходи за възнаграждения по неизползвани /компенсируеми/ отпуски	-	-	-	-	-
4.Разходи за осигуровки по неизползвани /компенсируеми/ отпуски	-	-	-	-	-
5.Разходи за лихви от прилагане на режима на слаба капитализация	-	-	-	-	-
6. Обезценка на вземания	-	-	-		
7. Обезценка на СМЗ	-	-	-	-	-
8.От първоначално признаване на биологични активи и селскостопанска продукция	-	-	-	-	
9.Провизии за задължения	-	-	—	-	-
10.Доходи за физически лица	-	-	-	-	-
11. Данъчни загуби или кредити	-	-	-	-	-
12. ..... (други)	-	-	—	-	-
Общо:	-	-	-	-	-
II. Възникнали през годината	-	-			-
1. От разлика в балансовата стойност на амортизируемите активи	-	—	-	-	-
2. От преоценъчен резерв на неамортизируеми активи	-	-	-	-	-
3.Разходи за възнаграждения по неизползвани /компенсируеми/ отпуски	38	-	10	4	-
4.Разходи за осигуровки по неизползвани /компенсируеми/ отпуски	7	-	10	1	-
5.Разходи за лихви от прилагане на режима на слаба капитализация	-	-	-	-	-
6. Обезценка на вземания	-	-		-	-
7. Обезценка на СМЗ	-	-		-	-
8.От първоначално признаване на биологични активи и селскостопанска продукция	-	-	-	-	-
9.Провизии за задължения	-	-	-	-	-
10.Доходи за физически лица	-	-			-
11. Данъчни загуби или кредити	-	-	-	-	-
12. ..... (други)	-	-	-	-	-
Общо:	-	-	-	-	-
III. Признати през годината	-	-	-	-	-
1. От разлика в балансовата стойност на амортизируемите активи	-	-	-	-	-
2. От преоценъчен резерв на	-	-	-	-	-

неамортизируеми активи					
3.Разходи за възнаграждения по неизползвани /компенсируеми/ отпуски	25	-	10	3	-
4.Разходи за осигуровки по неизползвани /компенсируеми/ отпуски	4	-	-	-	-
5.Разходи за лихви от прилагане на режима на слаба капитализация	-	-	-	-	-
6. Обезценка на вземания	-	-	-	-	-
7. Обезценка на СМЗ	-	-	-	-	-
8.От първоначално признаване на биологични активи и селскостопанска продукция	-	-		-	-
9.Провизии за задължения	-	-	-	-	-
10.Доходи за физически лица	-	-	-	-	-
11. Данъчни загуби или кредити	-	-	-	-	-
12. ..... (други)	-	-	-	—	-
Общо:	-	-	-	-	-
IV. Корекции на временни разлики в резултат на промяна в данъчното законодателство	-	-	-	-	-
1. От разлика в балансовата стойност на амортизируемите активи	-	-	-	-	-
2. От преоценъчен резерв на неамортизируеми активи	-	-	-	-	-
3.Разходи за възнаграждения по неизползвани /компенсируеми/ отпуски	-	-	-	-	-
4.Разходи за осигуровки по неизползвани /компенсируеми/ отпуски	-	-	-	-	-
5.Разходи за лихви от прилагане на режима на слаба капитализация	-	-	-	-	-
6. Обезценка на вземания	-	-	-	-	-
7. Обезценка на СМЗ	-	-	-	-	-
8.От първоначално признаване на биологични активи и селскостопанска продукция	-	-	-	-	-
9.Провизии за задължения	-	-	-	-	-
10.Доходи за физически лица	-		-	-	-
11. Данъчни загуби или кредити	-	-	-	-	-
12. ..... (други)	-	-	—	-	-
Общо:	-	-	-	-	-
V. Други корекции на временни разлики *(напр. установени грешки)*	-	-	-	-	-
1. От разлика в балансовата стойност на амортизируемите активи	-	-	-	-	-
2. От преоценъчен резерв на неамортизируеми активи	-	-	-	-	-
3.Разходи за възнаграждения по неизползвани /компенсируеми/ отпуски	-	-	-	-	-
4.Разходи за осигуровки по неизползвани /компенсируеми/ отпуски	-	-	-	-	
5.Разходи за лихви от прилагане на режима на слаба капитализация	-	-		-	-
6. Обезценка на вземания	-	-	-	-	-
7. Обезценка на СМЗ	-	-	-	-	-
8.От първоначално признаване на биологични активи и селскостопанска продукция	-	-	-	-	-
9.Провизии за задължения	-	-	-	-	-
10.Доходи за физически лица	-	-	-	—	-

11. Данъчни загуби или кредити	-	-	-	-	-
12. ..... (други)	-	-	-	-	-
Общо:	-	-	-	-	-
VI. В края на периода	-	-	-	-	-
1. От разлика в балансовата стойност на амортизируемите активи	-	-	-	-	-
2. От преоценъчен резерв на неамортизируеми активи	-	-	-	-	-
3.Разходи за възнаграждения по неизползвани /компенсируеми/ отпуски	38	-	10	4	-
4.Разходи за осигуровки по неизползвани /компенсируеми/ отпуски	7	-	10	1	-
5.Разходи за лихви от прилагане на режима на слаба капитализация		-		-	-
6. Обезценка на вземания	-	-	-	-	-
7. Обезценка на СМЗ	-	-	-	-	-
8.От първоначално признаване на биологични активи и селскостопанска продукция	-	-	-	-	-
9.Провизии за задължения	-	-	-	-	-
10.Доходи за физически лица	-	-	-	-	-
11. Данъчни загуби или кредити	-	-	-	-	-
12. ..... (други)	-	-	-	-	-
Общо:	**45**	-	-	**5**	-

7. Доходи на персонала

Средносписъчен брой на персонала:

Категория персонал	*Средносписъчен състав (брой)*	
	2012 г.	*2011 г.*
Президент, законодатели, висши служители и ръководители	6	6
Аналитични специалисти	4	4
Техници и други приложни специалисти	9	9
Персонал, зает с услуги за населението, охрана и търговия	1	
Административен персонал	2	3
Оператори на машини и съоръжения и работници по монтаж на изделия	2	2
Професии, неизискващи специална квалификация	1	1
Общо:	**25**	**25**

7.1. Краткосрочни доходи на персонала

7.1.1. Сума, призната като разход за краткосрочни доходи на персонала:

Категория персонал	*Сума (хил.лв.)*	
	2012 г.	*2011 г.*
Административен персонал, в т.ч.:		
Възнаграждения	388	436
Осигуровки	64	72
Членове на органи на управление, в т.ч.:		
Възнаграждения	96	96
Осигуровки	4	4
Общо:	**552**	**608**

7.1.2. Дължими суми по платен годишен отпуск, очаквани да бъдат заплатени на служителите в замяна на труда им за изминалия(изминалите) отчетен период:

Задължения за компенсируеми отсъствия	*Сума (хил.лв.) (брой)*	
	2012 г.	*2011 г.*
В началото на периода	***0***	***0***
Начислени	***45***	***29***
Изплатени	***29***	***0***
Преизчисления	***0***	***0***
В края на периода:	**45**	**0**

8. Лизинг

8.1.1. Задължения по лизингови договори:

Задължения по лизингови договори	*Сума (хил.лв.)*	
	2012 г.	*2011 г.*
По финансов лизинг	0	10
По експлоатационен лизинг	0	0
Всичко задължения по лизингови договори:	**0**	**10**

8.1.2. Финансови разходи за бъдещи периоди по финансови лизингови договори:

Финансови разходи за бъдещи периоди по финансови лизингови договори	*Сума (хил.лв.)*	
	2012 г.	*2011 г.*
В началото на периода	1	3
Възникнали през периода	0	0
Признати в текущите разходи за периода	1	2
В края на периода	**0**	**1**

9. Търговски и други задължения

Задължения	*2012 г.*			*2011г.*		
	Сума на задължението (хил.лв.):	*В т.ч. изискуеми след повече от 5 г. (хил.лв.)*	*Обезпечение:*	*Сума на задължението (хил.лв.):*	*В т.ч. изискуеми след повече от 5 г. (хил.лв.)*	*Обезпечение:*
I. По заеми, в т.ч.	-	-	-	-	-	-
1. Заеми от свързани лица						--
В т.ч. лихви	-	-	-	-	-	-
2. Заеми от финансови предприятия	-	-	-	-	-	-
В т.ч. лихви	-	-	-	-	-	-
3. Облигационни зами	-	-	-	-	-	-
В т.ч. лихви	-	-	-	-	-	-
3. Други заеми	-	-	-	-	-	-
В т.ч. лихви	-	-	-	-	-	-
II. Задължения по лизингови договори	10	-	-	10	-	-
III. Получени аванси от клиенти:	-	-	-	-	-	-
IV. Задължения към доставчици, в т.ч.:	**199**	-	-	**232**	-	-
1. Задължения към свързани лица		-	-		-	-
2. Задължения към трети лица	199	-	-	232	-	-
V. Задължения към бюджета, в т.ч.:	**90**	-	-	**86**	-	-
1. За корпоративен данък	24	-	---	15	-	-
2. За данък върху добавената стойност	47	-	-	54	-	-
3. За други данъци	4	-	-	3	-	-
4. Осигуровки	15	-	-	14	-	-
5. ..... (други дължими суми)		-	-		-	-
VI. Задължения към персонала, в т.ч.:	**66**	-	-	**58**	-	-
1. За възнаграждения	21	-	-	33	-	-
2. За компенсируеми отсъствия	45	-	-	25	-	-
VII. Задължения за дивиденти	-	-	-	-	-	-
XII. Други задължения, в т.ч.	-	-	-	**3**	-	-
Задължения към доставчици	-	-	-	3	-	-
Задълж. към заемодатели	-	-	---	-	-	-
Всичко сума на задълженията	**355**	-	-	**389**	-	-

10. Приходи

10.1. Приходи според техния характер, признати през периода

Категория приходи	***Приход - стойност (хил.лв.)***	
	2012 г.	***2011 г.***
Приходи от продажби на стоки, в т.ч.:	***3600***	***3469***
Хранителни добавки	*3600*	*3469*
	-	-
.....	-	-
Приходи от продажби на дълготрайни активи и инвестиционни имоти, в т.ч.:	***2***	-
Земи *(извън класифицираните като инвестиционни имоти)*	-	-
Сгради *(извън класифицираните като инвестиционни имоти)*	-	-
Машини	-	-
Производствено оборудване и апаратура	-	-
Съоръжения	2	-
Продукти от развойна дейност	-	-
Концесии	-	-
патенти	-	-
лицензии	-	-
търговски марки	-	-
програмни продукти	-	-
Инвестиционни имоти	-	-
Приходи от продажби на материали, в т.ч.:	-	-
Суровини	-	-
Материали	-	-
Приходи от извършването на услуги, в т.ч.:	***25***	-
Наеми	-	-
Транспортни услуги	25	-
Приходи от лихви, в т.ч.:	***1***	-
По финансов лизинг	-	-
По предоставени заеми	-	-
По търговски вземания	-	-
Други лихви	*1*	-
Приходи от дивиденти, в т.ч.:	-	-
От участия в дъщерни предприятия	-	
От участия в асоциирани предприятия	-	-
От участия в смесени предприятия	-	-
Приходи от положителни разлики от операции с финансови инструменти,	-	-
Приходи от положителни разлики от промяна на валутни курсове, в т.ч.:	-	-
Извънредни приходи,	***12***	-
Обща сума на приходите:	**3640**	**3469**

10.2. Приходи според клиентите, признати през периода:

Категория	***Приход - стойност (хил.лв.)***	
	2012 г.	***2011 г.***
Приходи от реализация на свързани лица	-	-
Приходи от реализация на трети лица	3627	3469
Обща сума на приходите:	**3627**	**3469**

10.3. Извънредни приходи

Извънредни приходи	*Приход - стойност (хил.лв.)*	
	2012 г.	*2011 г.*
Получени застрахователни обещетения	***12***	
.....		
..... (други)		
Общо извънредни приходи:	**12**	**0**

11. Разходи

11.1. Същност на отчетените разходи за оперативната дейност през периода

Категория разходи	*Разход - стойност (хил.лв.)*			
	2012г.	*В т.ч. неплатени към 31.12.2012*	*2011г.*	*В т.ч. неплатени към 31.12.2011*
Разходи за материали	106	***0***	145	***0***
Разходи за услуги	724	0	519	0
Разходи за амортизации	48	0	60	0
Разходи за обезценка	0	0	0	0
Разходи за персонала	552	22	608	29
Други оперативни разходи	121	***0***	31	***0***
Промени в наличностите на готова продукция и незавършено производство (+/-)	***0***	***0***	***0***	***0***
Балансова стойност на продадени активи	1345	***0***	1475	***0***
Провизии	***0***	***0***	***0***	***0***
Общо оперативни разходи:	***2896***	***29***	***2838***	***29***

Значими по своя характер разходи (отразени по своята същност в горната таблица), са както следва:

1. Други оперативни разходи - за **2012 г** - **121 х.лв**
- разходи за командировки - 119 х.лв
- разходи за данъци и такси в/у МПС - 2 х.лв

2. Други оперативни разходи - за **2011 г** - **31 х.лв**
- разходи за командировки - 15 х.лв
- разходи за командировки - 16 х.лв непризнати за разход за 2011 г, с тази сума се преобразува ГДД за 2011 г

11.1.1. Разходи за материали

Разходи за материали	*Разход - стойност (хил.лв.)*	
	2012 г.	*2011 г.*
Енергийни продукти	54	55
Резервни части и окомплектовки	52	90
Общо разходи за материали	***106***	***145***

11.1.2. Разходи за външни услуги

Разходи за външни услуги	*Разход - стойност (хил.лв.)*	
	2012 г.	*2011 г.*
Застраховки	12	15
Наеми	16	16
Комуникационни услуги	36	76

Счетоводни услуги	6	2
Рекламни дейности	539	325
Раходи за одит	4	4
Наем транспорт	49	55
Текущ ремонт	18	21
Други разходи	44	5
Общо разходи за външни услуги	***724***	***519***

На основание чл.38, ал.5 от ЗСч са начислени 4 хил.лв. за извършване на независим финансов одит за 2012 година. Суми за данъчни консултации и други услуги несвързани с одита не са начислявани, тъй като не са извършвани такива.

11.1.3. Разходи за персонала

Разходи за персонала	***Разход - стойност (хил.лв.)***	
	2012 г.	***2011 г.***
Възнаграждения	446	507
Компенсируеми отпуски	38	25
Осигуровки	61	72
Осигуровки върху компенсируеми отпуски	7	4
За социални дейности	0	0
Общо разходи за персонала	**552**	**608**

11.1.4. Други оперативни разходи

Други оперативни разходи	***Разход - стойност (хил.лв.)***	
	2012 г.	***2011 г.***
Командировки	119	31
Такса МПС	2	0
Общо други оперативни разходи	***121***	***31***

11.1.5. Балансова стойност на продадени активи

Балансова стойност на продадени активи	***Разход - стойност (хил.лв.)***	
	2012 г.	***2011 г.***
Хранителни добавки	1345	1475
Общо балансова стойност на продадени активи	***1345***	***1475***

11.2. Същност на отчетените финансови разходи през периода

Категория финансови разходи	***Разход - стойност (хил.лв.)***	
	2012 г.	***2011 г.***
Разходи за обезценка	***0***	***0***
Разходи от отрицателни разлики от промяна на валутни курсове	1	1
Разходи за лихви	1	11
Разходи от отрицателни разлики от операции с финансови активи	0	0
Други финансови разходи	7	5
Общо финансови разходи:	**9**	**17**

11.2.1. Разходи за лихви

Разходи за лихви	*Разход - стойност (хил.лв.)*	
	2012 г.	*2011 г.*
	0	***0***
Лихви по заеми	0	9
Лихви по дългове, свързани с дялово участие	0	0
Лихви по неизплатени заплати в срок	0	0
Лихви по задължения към бюджета, в т.ч.	0	0
По просрочни задължения	0	0
По ревизионен акт	0	0
Лихви по търговски задължения	0	0
Други лихви	1	2
Общо разходи за лихви	***1***	***11***

11.2.2. Други финансови разходи

Други финансови разходи	*Разход - стойност (хил.лв.)*	
	2012 г.	*2011 г.*
1. Други финансови разходи	***7***	***5***
Общо други финансови разходи	***7***	***5***

Във фирма НАТУРФАРМА БЪЛГАРИЯ ЕООД не са се случили събития изискващи оповестяване след датата на баланса

Дата на съставяне: 11.04.2013 г.

Съставител:.....
(БИАНКА ГЕОРГИЕВА)
ЯНОС КОНСУЛТ ЕООД

Ръководител:.....
(ВЕНИСЛАВ ВЕЛИЧКОВ)