
Консолидиран годишен доклад за
дейността

на Синергон енерджи ЕООД

за 2019 г.

Настоящият доклад за дейността е изготвен на основание изискванията на разпоредбите на чл. 39 от Закона за счетоводството (в сила от 01.01.2016 г.), чл.100н, ал.7 от ЗППЦК и приложение №10, към чл. 32, ал. 1, т. 2 от Наредба № 2 от 17.09.2003 г. за проспектите при публично предлагане и допускане до търговия на регулиран пазар на ценни книжа и за разкриването на информация.

Докладът представя коментар и анализ на финансови и нефинансови основни показатели за резултата от дейността, имащи отношение към стопанската дейност на групата. Докладът съдържа обективен преглед, който представя вярно и честно развитието и резултатите от дейността на дружествата от групата, както и неговото състояние, заедно с описание на основните рискове, пред които е изправено.

Информацията относно настъпилите през 2019 г. обстоятелства, които ръководството на групата счита, че биха могли да бъдат от значение за заинтересованите лица, е публично оповестявана до Комисия за финансов надзор и обществеността в сроковете и по реда, предвидени за разкриване на регулирана информация от дружества, попадащи в обхвата на разпоредбите на §1д от ДР на ЗППЦК.

1. Информация

Синергон Енерджи ЕООД – гр. София е еднолично дружество с ограничена отговорност, регистрирано в Търговския регистър на Агенция по вписванията, с ЕИК 202668908, седалище и адрес на управление: София, 1000, ул. Солунска № 2. Синергон енерджи ЕООД е създадено през 2013 г. и функционира съгласно Търговския закон.

1.1. Собственост и капитал

Записаният капитал на Синергон енерджи ЕООД е съставен от 35 000 броя дялове общо, с номинална стойност 100 лв. всеки, или общо записан капитал в размер на 3 500 хил. лв. 100% от капитала са собственост на Синергон Холдинг АД.

1.2. Структура на групата

Групата Синергон Енерджи се състои от:

- Дружество-майка – Синергон Енерджи ЕООД
 - Дъщерно дружество (100% от капитала) – Синергон Инс ЕООД

Синергон Инс ЕООД – гр. София е еднолично дружество с ограничена отговорност, регистрирано в Търговския регистър на Агенция по вписванията, с ЕИК 204744404, седалище и адрес на управление: гр. София, 1000 , ул.Бачо Киро 23. Синергон Инс ЕООД е създадено през 2017 г. и функционира съгласно Търговския закон.

1.3. Клонове

Дружествата от групата нямат разкрити клонове.

1.4. Описание на дейността и планове за развитие

Дружеството-майка „Синергон Енерджи“ ЕООД – гр. София с лицензия № Л-430-15/06.11.2014 г. за извършване на дейността "търговия с електрическа енергия" с включени в същата права и задължения, свързани с дейността "координатор на стандартна балансираща група", успява да се наложи като един от основните доставчици на електрическа енергия на Свободния пазар в България.

Нарастващият брой клиенти е в пряка зависимост от развитието на Търговския екип на групата и откриването на представителства в страната, но рефлектира и върху броя на служителите в Административните и Финансово-счетоводни отдели. Растящите продажби на електрическа енергия са пряко обвързани с последващо обслужване, както и засилен контрол върху заплащането на потребената от клиентите електрическа енергия, свързан с оптимизиране на паричните потоци на Групата.

Групата Синергон Енерджи успява да увеличи своята клиентска база спрямо предходната година, като се очаква същата тенденцията да се запази и през 2020 г.

Предвид постигнатите резултати през последните години, групата възнамерява да продължи бъдещето развитие на дейността, без съществено да изменя посоката, следвана до момента.

Групата няма планове за промяна на спецификата на продажбите по отношение на вида стоките (ел. енергия), както и няма планове за извършване на сделки извън обичайните за групата, но ще се търсят възможности за увеличаване на пазарния дял, чрез развитие на търговската структура на територията на цялата страна и създаване на ключови партньорства с други търговски дружества, чрез чиито търговски структури да бъдат предлагани услугите на Групата Синергон Енерджи на крайни клиенти.

1.5. Научноизследователска и развойна дейност

Към 31.12.2019 г., дейността на групата не включва научноизследователска и развойна дейност. Ръководството на групата няма планове за бъдещи проекти в този аспект.

2. Финансиране

Групата финансира дейността си чрез собствени средства и привлечен финансов ресурс, като банкови заеми при необходимост и заем от свързано лице – дружество-майка. Методите на финансиране не включват специални или необичайни условия и договорености.

3. Резултати от дейността

3.1. Анализ на продажбите

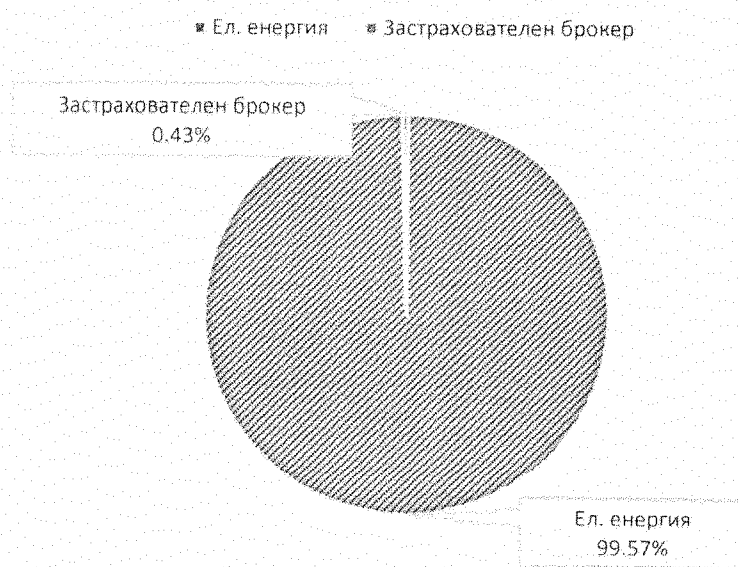
Приходи от дейността	2019 г.		2018 г.		Изменение	
	хил. лв.	Дял %	хил. лв.	Дял %	хил. лв.	%
Приходи от продажба на ел. енергия	45,021	98.6%	31,155	99.4%	13,866	44.5%
Приходи от продажба на услуги	413	0.9%	176	0.6%	237	134.7%
Други приходи	214	0.5%	24	0.1%	190	791.7%
Общо:	45,648	100.0%	31,355	100.0%	14,293	45.6%

Приходите от дейността за 2019 г. са в размер на 45,648 хил. лв., като се увеличават с 45,6% спрямо 2018 г. или 14,293 хил. лв.

Приходите от продажби на Групата са основно по 2 сегмента:

Приходи от продажби по сегменти	2019 г.		2018 г.		Изменение	
	хил. лв.	Дял %	хил. лв.	Дял %	хил. лв.	%
Ел. енергия	45,240	99.6%	31,231	99.7%	14,009	44.9%
Застрахователен брокер	194	0.4%	100	0.3%	94	94.0%
Общо:	45,434	100.0%	31,331	100.0%	14,103	45.0%

ПРОДАЖБИ ПО СЕГМЕНТИ 2019 г.



Дейността започва своето развитие през първата половина на 2015 г. и покриването на желания пазарен дял става основно през 2016 г. и 2017 г., а именно след 01.04.2016 г. – датата, на която КЕВР напълно либерализира пазара в страната и от която всички клиенти ефективно имат възможност да изберат своя доставчик на електрическа енергия. Групата успява да набере значителна клиентска база и през текущата година и да достигне оборотите, нужни за ефективно финансово и оперативно представяне на дейността. Продажбите са основно от електрическа енергия на свободния пазари, заедно със съпътстващите услуги и заемат 98.6% от всички приходи за дейността. От всички продажби, тези свързани с ел. енергия, заемат 99.57%, а тези като застрахователен брокер – 0.43%.

Разходи за дейността	2019		2018		Изменение	
	хил. лв.	Дял %	хил. лв.	Дял %	хил. лв.	%
Разходи за материали	122	0.3%	108	0.3%	14	13.0%
Разходи за външни услуги	697	1.6%	709	2.1%	(12)	-1.7%
Разходи за амортизации	81	0.2%	50	0.2%	31	62.0%
Разходи за персонал	1,179	2.7%	1,067	3.2%	112	10.5%
Други разходи	203	0.5%	120	0.4%	83	69.2%
Балансова стойност на продажбите	41,988	94.8%	31,012	93.8%	10,976	35.4%
Общо:	44,270	100.0%	33,066	100.0%	11,204	33.9%

За осъществяването на продажбите, групата е реализирала разходи за дейността за 2019 г. в размер на 44,270 хил. лв. Основната част от разходите са за закупената електроенергия (94.8% от всички), като външните услуги заемат 1.6% от всички разходи за дейността или 697 хил. лв.

4. Имуществено състояние, финансово представяне и анализ

4.1. Имуществено състояние

Нетекущи активи						
Имоти, машини и оборудване	13	0.1%	42	0.4%	(29)	-69.0%
Нематериални активи	11	0.1%	13	0.1%	(2)	-15.4%
Активи с право на ползване	30	0.3%	-	0.0%	30	0.0%
Вземания от свързани предприятия	-	0.0%	1,250	13.0%	(1,250)	-
Общо:	54	0.5%	1,305	13.6%	(1,251)	-95.9%
Текущи активи						
Материални запаси	1	0.0%	6	0.1%	(5)	-83.3%
Вземания от свързани лица	193	1.9%	438	4.6%	(245)	-55.9%
Търговски и други вземания	9,418	95.0%	7,699	80.3%	1,719	22.3%
Парични средства	243	2.5%	135	1.4%	108	80.0%
Общо:	9,855	99.5%	8,278	86.4%	1,577	19.1%
Общо АКТИВ:	9,909	100.0%	9,583	100.0%	326	3.4%

Активите на Групата Синергон Енерджи имат съществено значение за осъществяване на основната дейност. Към 31.12.2019 г., същите са в размер на 9,909 хил. лв., което е с 326 хил. лв. повече спрямо 2018 г.

Нетекущите активи включват материални и нематериални активи, които остават с незначителен дял от всички активи. Ново-въведените активи, в т.ч. рекласификации за активи с право на ползване, за 2019 г. са в размер на 81 хил. лв.

Текущите активи към 31.12.2019 г. са 9,855 хил. лв., което е 99.5% от всички активи. Най-голяма част представляват търговските и други вземания (без тези от свързани лица), в размер на 9,418 хил. лв. или 95% от всички активи. Същите се увеличават спрямо предходния период с 22,3% или 1,719 хил. лв.

4.2. Капиталова структура

Към 31.12.2019 г., Групата има следната капиталова структура:

Пасиви	31.12.2019 г.		31.12.2018 г.		Изменение	
	хил. лв.	Дял %	хил. лв.	Дял %	хил. лв.	%
Собствен капитал						
Регистриран капитал	3,500	35.3%	1,500	15.7%	2,000	133.3%
Натрупана загуба	(1,458)	-14.7%	(2,578)	-26.9%	1,120	-43.4%
Общо:	2,042	20.6%	(1,078)	-11.2%	3,120	-289.4%
Нетекущи пасиви						
Задължения към свързани лица	700	7.1%	-	0.0%	700	0.0%
Общо:	700	7.1%	-	0.0%	700	0.0%
Текущи пасиви						
Задължения по банкови заеми	3,196	32.3%	6,569	68.5%	(3,373)	-51.3%
Пасив по лизинг	31	0.3%	9	0.1%	22	244.4%
Задължения към свързани лица	1	0.0%	1	0.0%	-	0.0%
Търговски и други задължения	3,939	39.8%	4,019	41.9%	(80)	-2.0%
Провизии	-	0.0%	63	0.7%	(63)	-100.0%
Общо:	7,167	72.3%	10,661	111.2%	(3,494)	-32.8%
Общо ПАСИВ:	9,909	100.0%	9,583	100.0%	326	3.4%

Регистрираният капитал на групата към 31.12.2019 г. е в размер на 3,500 хил. лв. и е увеличен с 2,000 хил. лв. спрямо предходната година.

Текущите задължения по баланса на групата, в размер на 7,167 хил. лв., основно търговски и други задължения – 39.8% и банкови заеми – 32.3%, персонал, обществено осигуряване, бюджет и други са текущи и се погасяват в предвидените за тях срокове. По-съществени задължения групата има към доставчици – 3,344 хил. лв. или 33.7% от пасива., които са основно за ел. енергия, мрежови услуги и такси по ЗЕЕ.

Към 31.12.2019 г., задълженията към бюджета и държавното обществено осигуряване са спазени.

4.3. Анализ на основни показатели

Финансовото състояние на групата е характеризирано от няколко основни показателя, основно по отношение на **рентабилност, финансова автономност, ликвидност и ефективност.**

Финансова автономност	2019 г.	2018 г.	Изменение	
			Абсолютно	%
1. Собствен капитал	2 042	(1 078)	3 120	-289,4%
2. Пасиви	7 867	10 661	(2 794)	-26,2%
Коефициент на финансова автономност	0,26	(0,10)	0,36	-356,7%
Коефициент на задлъжнялост	3,85	(9,89)	13,74	-139,0%

Коефициентът на **финансова автономност** отразява нивото на задлъжнялост на групата към нейните кредитори, съответно до каква степен тя е зависима от тях. За 2019 г., коефициентът на финансова автономност е 0.26, което показва, че групата разчита на външно финансиране за

дейността, включително от крайното дружество майка, което осигурява такова при необходимост.

Рентабилност	2019 г.	2018 г.	Изменение	
			Абсолютно	%
1. Нетен обем на продажбите	45 434	31 331	14 103	45,0%
2. Финансов резултат	1 120	(1 863)	2 983	-160,1%
Рентабилност на продажбите	0,02	(0,06)	0,08	-141,5%
1. Сума на актива	9 909	9 583	326	3,4%
2. Финансов резултат	1 120	(1 863)	2 983	-160,1%
Рентабилност на активите	0,11	(0,19)	0,31	-158,1%
1. Сума на текущи и нетекущи пасиви	7 867	10 661	(2 794)	-26,2%
2. Финансов резултат	1 120	(1 863)	2 983	-160,1%
Рентабилност на пасивите	0,14	(0,17)	0,32	-181,5%
1. Собствен капитал	2 042	(1 078)	3 120	-289,4%
2. Финансов резултат	1 120	(1 863)	2 983	-160,1%
Рентабилност на капитала	0,55	1,73	(1,18)	-68,3%

Тъй като финансовият резултат дава едно своеобразно обобщение на представянето на групата през годината, **коэффициентът на рентабилност** показва каква е ефективността при получените резултати. В частност, той показва какво е нивото на възвръщаемост съответно за реализирания обем продажби, използваните активи за целите на дейността, както и вложения капитал.

При коефициент от 0.02 за рентабилност на продажбите за 2019 г., групата показва положително ниво на печалба за годината. При този показател, един лев продажби генерира 0.02 лв. печалба. Нивото е подобро значително спрямо предходния период и показва положителни резултати от развитието и растежа на групата, респективно постигане на по-голям пазарен дял от свободния пазар на електроенергия.

Коефициентът за рентабилност на активите за 2019 г. е 0.11, което показва, че възвръщаемостта на 1 лев активи е 0.11 лв. печалба.

Рентабилността на собствения капитал достига 0.55 за 2019 г., което показва значителна възвръщаемост на инвестираните средства, както и значително подобрене спрямо предходния период.

Ликвидност	2019 г.	2018 г.	Изменение	
			Абсолютно	%
1. Материални запаси	1	6	(5)	-83.3%
2. Текущи вземания	9,611	8,137	1,474	18.1%
3. Парични средства	243	135	108	80.0%
4. Текущи задължения	7,167	10,661	(3,494)	-32.8%
Обща ликвидност	1.38	0.78	0.60	77.1%
Бърза ликвидност	1.37	0.78	0.60	77.2%
Незабавна ликвидност	0.03	0.01	0.02	167.8%
Абсолютна ликвидност	0.03	0.01	0.02	167.8%

Ликвидността е един от основните рискове, пред които е изправена групата, затова и този показател е изключително важен за характеризиране на дейността. При обща ликвидност от 1.38, групата покрива оптимално ниво на ликвиден ресурс за погасяване на текущите задължения към доставчици, бюджет и други. Коефициентът за бърза ликвидност, която включва високо ликвидни средства, е 1.37. В тази връзка, ръководството е предприело мерки, включително чрез финансова подкрепа от едноличния собственик, които могат да обезпечат текущи плащания при необходимост.

4.4. Финансово управление и политика

Ръководството следи основните финансови показатели, характеризиращи дейността за периода, както и икономическите показатели, характеризиращи бизнес средата, в която групата функционира. По този начин, то се стреми да реагира навреме при наличието на индикатори за неблагоприятни развития.

5. Рискове и предизвикателства

В обичайния ход на дейността, групата е изправена пред различни рискове и предизвикателствата. Те могат да бъдат разделени в две основни групи – бизнес рискове, които произтичат от стопанската среда, в която дружество оперира, и финансови рискове, включително от промяна в пазарни фактори.

5.1. Бизнес рискове

Дейността на Групата Синергон Енерджи е традиционна за българския пазар, което обуславя силно-конкурентна среда. Това обичайно потиска цените и ограничава възможностите за печалба. Ръководството следи развитието на пазара текущо, като прави анализ на данните за продажби, и се стреми да поддържа и увеличава своя пазарен дял.

Несистематични рискове:

Традиционно несистематичните рискове се разглеждат на две нива – отраслов риск, касаещ несигурностите в развитието на отрасъла ни и общ фирмен риск, произтичащ от спецификите на групата ни.

Отраслов (секторен) риск:

Появява се във вероятността от негативни тенденции в развитието на отрасъла като цяло, технологичната обезпеченост, нормативната база, конкурентната среда и характеристиките на пазарната среда за продуктите и суровините, употребявани в отрасъла. Рискът се свързва преди всичко с отражението върху възможността за реализиране на доходи в рамките на отрасъла и по-конкретно на технологичните промени или измененията в специфичната нормативна база.

С оглед предстоящите реформи в сектора, Ръководството на групата очаква подобряване на пазарната среда и възможности за развитие, свързани с доставка на електрическа енергия на по-голям кръг потребители, в т. ч. битови потребители.

*На база посоченото по-горе и спецификата на отрасъла ни, към момента на изготвяне на настоящия доклад, оценяваме отрасловия риск като: **нисък**.*

Технологичен риск:

Технологичният риск е произведен от необходимите нови технологии за обслужване дейността на групата и от скоростта, с която се развиват те. Налице е обратна зависимост на този риск спрямо технологичното фирмено обезпечение.

*На база използваните от групата ни технологии и познаването на технологичните тенденции на развитие на бранша, към момента на изготвяне на настоящия доклад оценяваме технологичния риск като: **нисък**.*

Фирмен риск:

Свързан е с характера на основната дейност на групата, с технологията и организацията на цялостната ѝ активност, както и с обезпечеността на групата с финансови ресурси. Подкатегории на фирмения риск са: бизнес риск и финансов риск. Основният фирмен риск е свързан със способността на групата да генерира приходи, а оттам и положителен финансов резултат.

Управлението на фирмения риск за групата ни засяга анализа на продуктите/услугите, които се предлагат от групата, обезпечеността с човешки ресурси, управленските решения на оперативното и стратегическо ниво, контрола върху прилагането на приетите планове и стратегии за развитие.

*На база посоченото по-горе и спецификата на дейността ни, към момента на изготвяне на настоящия доклад оценяваме фирмения риск като: **нисък**.*

5.2. Пазарни и финансови рискове

Валутен риск

Групата Синергон Енерджи осъществява своите сделки основно на вътрешния пазар.

Сделките с чуждестранни контрагенти не са реализирани. Групата не е изложена на значителен валутен риск, защото всички нейни операции и сделки са деноминирани в български лева и евро. Еврото е с фиксиран курс спрямо българския лев, утвърден с действащия в страната Валутен борд.

*На база посоченото по-горе и познаването на икономическата среда към момента на изготвяне на настоящия доклад, ние оценяваме валутния риск като: **нисък**.*

Инфлационен риск

Инфлацията в страната е важен фактор, тъй като обуславя реалната възвращаемост на инвестициите, съответно на постигнатите резултати. Инфлацията за последните 3 години е както следва:

2017 г.	2018 г.	2019 г.
2.1%	2.7%	3.1%

Инфлацията в страна, измервана от Индекса на потребителските цени на средногодишна база, се покачва с високи темпове за разглежданите периоди.

*На база показателите за инфлация, оценяваме риска като: **умерен**.*

Ценови риск

Ценовият риск се определя в две направления: по отношение на пазарната конюнктура и по отношение на вътрешнофирмените разходи. Продажната цена трябва да бъде съобразена и с

двата фактора, като се цели тя да покрива разходите на предприятието и да носи определено ниво на печалба. Същевременно с това цената следва и да не се отдалечава значително от дефинираната на пазара, тъй като това ще рефлектира върху конкурентостта на групата.

Пазарните условия към момента на изготвяне на настоящия доклад показват, че факторите за натиск върху цените са както по отношение на продажбите, така и по отношение на разходите, което до известна степен запазва нивото на рентабилност за групата.

*На база на посоченото по-горе и пазарния анализ на ръководството, ценовият риск се определя като: **нисък**.*

Кредитен риск

Кредитният риск е основно рискът, при който клиентите на групата няма да бъдат в състояние да изплатят изцяло и в обичайно предвидените срокове дължимите от тях суми по търговските вземания. Групата няма значителна концентрация на кредитен риск, тъй като неговата политика е да договаря кредитен период по-дълъг от 10 дни само на клиенти, които имат дълга история и търговско сътрудничество с групата или са предоставили обезпечение.

*На база на посоченото по-горе и нивото на вземанията към 31.12.2019 г., кредитният риск се определя като: **умерен**.*

Ликвиден риск

Управлението на ликвидността се стреми да поддържа достатъчно паричен ресурс във всеки момент, необходим за своевременното погасяване на задълженията като изходящ паричен поток. По този начин се намалява рискът групата да изпадне в невъзможност за плащане на задълженията с наличните парични средства, съгласно установените срокове.

*На база посоченото по-горе, нивото на текущите активи и пасиви и анализа на входящите и изходящите ни парични потоци, оценяваме ликвидния риск като: **нисък**.*

5.3. Регулативен риск

Дейността на Групата Синергон Енерджи подлежи на специфична нормативна рамка, съответно е изложена на риск от промени в регулаторната среда. Влиянието върху Групата на някои от настъпилите промени в регулациите през 2019 г. е по-скоро положително, поради продължаващата политика за либерализация на пазара на ел. енергия в страната. Ръководството очаква през 2020 г. да настъпят промени, съгласно предписанията на Световната банка, които биха разкрили нови възможности и биха направили бизнес средата далеч по-благоприятна.

*На база посоченото по-горе и публичната информация за бъдещи политики към момента на изготвяне на настоящия доклад, ние оценяваме регулативния риск като: **нисък**.*

6. Управление

6.1. Форма на управление и възнаграждение

Като дружества с ограничена отговорност, дружеството-майка се представлява от управители - Пламен Тонев и Димитър Бартов – заедно и поотделно.

Синергон Инс ЕООД се представлява от Такухи Кеворк Местчиян.

През 2019 г. управителите получават възнаграждение в размер на 79 хил. лв.

Управителите не притежават дялове от Групата.

Управителите нямат участие в други дружества като съдружници с повече от 25% от капитала на друго дружество, като управители и членове на съвети.

7. Значителни събития, настъпили след датата на отчета

Годишният финансов отчет на групата е изготвен на 30.04.2020 г. От датата, към която е изготвен отчетът, до тази дата е настъпило некorigиращо събитие, свързано с глобалната пандемия от коронавирус и заболяването COVID-19. Информация за него е описана в т. 8.22.

Няма други съществени събития, настъпили след датата, към която е изготвен годишният финансов отчет до настоящия момент.

ДОПЪЛНИТЕЛНА ИНФОРМАЦИЯ СЪГЛАСНО ПРИЛОЖЕНИЕ 10 КЪМ
ЧЛ. 32, АЛ. 1, Т. 2, ЧЛ. 32А, АЛ. 2, ЧЛ. 41А, АЛ. 1, Т. 1 СЪДЪРЖАНИЕ НА
ГОДИШНИЯ ДОКЛАД ЗА ДЕЙНОСТТА ОТ НАРЕДБА 2 ОТ 17.09.2003 Г.
ЗА ПРОСПЕКТИТЕ ПРИ ПУБЛИЧНО ПРЕДЛАГАНЕ И ДОПУСКАНЕ ДО
ТЪРГОВИЯ НА РЕГУЛИРАН ПАЗАР НА ЦЕННИ КНИЖА И ЗА
РАЗКРИВАНЕТО НА ИНФОРМАЦИЯ

8. Допълнителна информация съгласно Приложение 10 към чл. 32,
ал. 1, т. 2, чл. 32а, ал. 2, чл. 41а, ал. 1, т. 1

Годишният доклад за дейността трябва да представя коментар и анализ на финансовите отчети и друга съществена информация относно финансовото състояние и резултатите от дейността на групата. Той съдържа информацията по чл. 39 от Закона за счетоводството и чл. 100н, ал. 7 от Закона за публичното предлагане на ценни книжа (ЗППЦК), както и следната информация:

8.1. Информация за основни услуги

1. Информация, дадена в стойностно и количествено изражение относно основните категории стоки, продукти и/или предоставени услуги, с посочване на техния дял в приходите от продажби на емитента, съответно лицето по § 1д от допълнителните разпоредби на ЗППЦК, като цяло и промените, настъпили през отчетната финансова година.

Основната дейност на групата е търговията с електрическа енергия, като 99.0% от приходите на групата са формирани от продажбата на електрическа енергия на крайни клиенти. Продажбата на електрическа енергия е обвързана и с последващо предоставяне на административно обслужване на клиентите на Групата като част от предлагания продукт.

Приходи от дейността	2019 г.		2018 г.		Изменение	
	хил. лв.	Дял %	хил. лв.	Дял %	хил. лв.	%
Приходи от продажба на ел. енергия	45,021	98.6%	31,155	99.4%	13,866	44.5%
Приходи от продажба на услуги	413	0.9%	176	0.6%	237	134.7%
Други приходи	214	0.5%	24	0.1%	190	791.7%
Общо:	45,648	100.0%	31,355	100.0%	14,293	45.6%

Освен приходите от продажба на ел. енергия, групата осъществява и приходи от услуги, които съответно имат несъществен дял спрямо общия обем.

Делът на продажбите на ел. енергия спрямо приходите остава непроменен, тъй като това е основната дейност на групата. През 2019 г., няма промени в спецификата на продажбите. По-подробна информация за продажби по сегменти е представена в т. 3.1.

Постигнатите финансови резултати, отразени във финансовия отчет за финансовата година, са близки до прогнозите, изготвени от Ръководството на Групата в началото на 2019 г. Това се дължи на два основни фактора:

С цел максимално бързо завземане на пазарен дял бяха създадени големи търговски структури в национален мащаб. Това принуди групата аналогично да инвестира с оглед запазване изградените позиции и развитие в повечето региони на страната. Прогнозите на повечето дружества в бранша, че поставянето на основите на стратегически партньорства с компании, чиято търговска инфраструктура е изградена, ще им даде достъп до по-голям брой клиенти и ще ускори сключването на договори с тях при минимални оперативни разходи се оказаха основателни. Това се оказа и причината всички да заложат на изграждане на търговска мрежа, което е както най-ефективната стратегия за развитие, така и най-дългосрочната инвестиция.

Вторият основен фактор е породен от естеството на предоставяната услуга от компаниите в бранша. Компаниите в бранша нямат експертизата или желанието да развиват услугата, която предлагат, така че да предложат на клиентите си добавена стойност или обслужване, което би поддържало продажните цени на електрическата енергия на адекватни нива. Така в желанието си да натрупат пазарен дял възможно най-бързо, някои компании прибегват до изключително ниски продажни цени, тъй като електроенергията сама по себе си няма качествени показатели и това бива третирано като единствена причина за избор на доставчик от клиентите.

Очакванията на ръководството на Групата Синергон Енерджи за стратегията за развитие на услугите, да позволи на клиентите на групата да получат по-изгодно икономически предложение за доставка на електрическа енергия, докато същевременно групата успява да задържа нивата на маржовете си по-високи от тези на конкуренцията.

8.2. Информация за приходите

Информация относно приходите, разпределени по отделните категории дейности, вътрешни и външни пазари, както и информация за източниците за снабдяване с материали, необходими за производството на стоки или предоставянето на услуги с отразяване степента на зависимост по отношение на всеки отделен продавач или купувач/потребител, като в случай, че относителният дял на някой от тях надхвърля 10 на сто от разходите или приходите от продажби, се предоставя информация за всяко лице поотделно, за неговия дял в продажбите или покупките и връзките му с емитента, съответно лицето по § 1д от допълнителните разпоредби на ЗППЦК.

Дейността на групата е изцяло насочена към вътрешния пазар и групата няма чуждестранни контрагенти.

Групата има голям брой клиенти, всеки от които заема относителна малка част от продажбите, обичайно под 1%. Основните (най-големи) клиенти на дружествата от групата, техният относителен дял в общите приходи от продажби за 2019 г. и изменението спрямо 2018 г. (съгл. т.2 от Приложение № 10) са както следва:

Основни клиенти

Монбат АД	3,682	8.1%	4,728	15.1%	(1,046)	-22.1%
Пирин Пеллет ЕООД	399	0.9%	928	3.0%	(529)	-57.0%
Синергон хотели АД	252	0.6%	693	2.2%	(441)	-63.6%
Велес пласт ЕООД	162	0.4%	543	1.7%	(381)	-70.2%
Общо 4 най-големи	4,495	9.9%	6,892	22.0%	(2,397)	-34.8%
Общо приходи	45,434	100.0%	31,331	100.0%	14,103	45.0%

Видно от таблицата всеки от основните клиенти на Групата, не надхвърля относителен дял в размер на 9% от приходите от продажби.

Предвид спецификата на дейността, основните доставчици на групата са за доставки на електроенергия и услуги по нейното разпределение. Техният относителен дял в общите разходи за дейността за 2019 г. и изменението спрямо 2018 г. (съгл. т.2 от Приложение № 10) са както следва:

Основни доставчици

Наименование	2019 г.	%	2018 г.	%	Изменение	%
БНЕБ	34,109	77.0%	14,049	42.5%	20,060	142.8%
ЧЕЗ Трейд България - ел. енергия	735	1.7%	13,059	39.5%	(12,324)	-94.4%
ЧЕЗ Разпределение	5,991	13.5%	5,075	15.3%	916	18.0%
Общо разходи за дейност	44,270	100.0%	33,066	100.0%	11,204	33.9%

Видно от таблицата основните доставчици на групата, чийто относителен дял надхвърля 10% от разходите за дейността (съгл. т.2 от Приложение № 10), са както следва:

Основни доставчици на групата с относителен дял над 10% от разходите за дейността

Наименование	относителен дял %	ЕИК	седалище и адрес на управление	връзка / взаимоотношения с групата
Българска независима енергийна борса	77.0%	202880940	Гр. София 1000, бул. Княз Александър Дондуков №19	Търговски
ЧЕЗ Разпределение АД	13.5%	130277958	Гр. София 1784, бул. Цариградско шосе	Търговски

8.3. Информация за сключени съществени сделки

Групата е избрала критерии за съществени сделки 5% от приходите за дейността, като определя за такива всички над тази граница: През отчетната 2019 г. групата не е сключило съществени сделки със свързани лица.

8.4. Информация за сключени сделки със свързани лица

Информация относно сделките, сключени между емитента, съответно лицето по § 1д от допълнителните разпоредби на ЗППЦК, и свързани лица, през отчетния период, предложения за сключване на такива сделки, както и сделки, които са извън обичайната му дейност или съществено се отклоняват от пазарните условия, по които емитентът, съответно лицето по § 1д от допълнителните разпоредби на ЗППЦК или негово дъщерно дружество е страна с посочване на стойността на сделките, характера на свързаността и всяка информация, необходима за

оценка на въздействието върху финансовото състояние на емитента, съответно лицето по § 1д от допълнителните разпоредби на ЗППЦК.

Свързани лица с групата са:

- Дружество-майка – Синергон холдинг АД;
- 25 дружества под общ контрол на Групата Синергон холдинг АД (22 с пряко участие и 3 с непряко участие);
- Ключов управленски персонал.

През отчетната 2019 г. групата е сключило следните продажби със свързани лица:

в хил. лв.

Свързано лице	Характер на свързаността	Вид на сделката	Стойност на сделката 2019	Стойност на сделката 2018
СИНЕРГОН ХОТЕЛИ АД	Дружество под общ контрол	Продажба на ел. енергия	252	402
ТОПЛИВО АД	Дружество под общ контрол	Продажба на ел. енергия	240	175
СВЕТЛИНА АД	Дружество под общ контрол	Продажба на ел. енергия	159	145
СИНЕРГОН ПЕТРОЛЕУМ ЕООД	Дружество под общ контрол	Продажба на ел. енергия	62	62
ЛАКПРОМ АД	Дружество под общ контрол	Продажба на ел. енергия	92	63
ШАМОТ АД	Дружество под общ контрол	Продажба на ел. енергия	76	61
СЛАТИНА АД	Дружество под общ контрол	Продажба на ел. енергия	21	15
ПРЕМИЕР-ПЛ АД	Дружество под общ контрол	Продажба на ел. енергия	39	34
СОФИЯ ЕКСПО ЕООД и МЕГА ЕСТЕЙТ ЕООД	Дружество под общ контрол	Продажба на ел. енергия	-	43
БАЛКАНКЕРАМИК АД	Дружество под общ контрол	Продажба на ел. енергия	30	26
ПЕТРОМЕЛ 1 ООД	Дружество под общ контрол	Продажба на ел. енергия	97	86
ИНТЕРИОР ТЕКСТИЛ АД	Дружество под общ контрол	Продажба на ел. енергия	-	5
ПЕТЪР КАРАМИНЧЕВ АД	Дружество под общ контрол	Продажба на ел. енергия	30	29
ВИ ГАЗ БЪЛГАРИЯ ЕАД	Дружество под общ контрол	Продажба на ел. енергия	15	-
			1113	1146

През отчетната 2019 г. групата е сключила следните покупки от свързани лица:

Материали на дружества в Групата

	<i>в хил. лв.</i>	
	2019 г.	2018 г.
1 Синергон петролеум ЕООД	6	34
2 Топливо АД	22	2
3 Премиер Плевен ЕООД		9
Общо	28	45

Услуги на дружества в Групата

	<i>в хил. лв.</i>	
	2019 г.	2018 г.
1 Петър Караминчев АД	-	2
2 Топливо АД	-	4
3 Синергон Хотели АД	-	1
Общо	-	7

Групата не е извършвала сделки със свързани лица извън обичайната си дейност. Сключените сделки със свързани лица са при обичайните пазарни условия.

8.5. Информация за необичайни събития, имащи съществено влияние върху дейността

Информация за събития и показатели с необичаен за емитента, съответно лицето по § 1д от допълнителните разпоредби на ЗППЦК, характер, имащи съществено влияние върху дейността му, и реализираните от него приходи и извършени разходи; оценка на влиянието им върху резултатите през текущата година.

През отчетната 2019 г., в групата не са се случили събития и показатели с необичаен характер, които да имат съществено влияние върху дейността на групата.

8.6. Информация за сделки, водени задбалансово

Информация за сделки, водени извънбалансово - характер и бизнес цел, посочване финансовото въздействие на сделките върху дейността, ако рискът и ползите от тези сделки са съществени за емитента, съответно лицето по § 1д от допълнителните разпоредби на ЗППЦК, и ако разкриването на тази информация е съществено за оценката на финансовото състояние на емитента, съответно лицето по § 1д от допълнителните разпоредби на ЗППЦК.

През отчетната 2019 г., групата не е сключило сделки, водени извънбалансово.

8.7. Договорености с ефект върху притежаваните акции/облигации

Информация за дялови участия на емитента, съответно лицето по § 1д от допълнителните разпоредби на ЗППЦК, за основните му инвестиции в страната и в чужбина (в ценни книжа, финансови инструменти, нематериални активи и недвижими имоти), както и инвестициите в дялови ценни книжа извън неговата група предприятия по смисъла на Закона за счетоводството и източниците/начините на финансиране.

През отчетната 2019 г., групата няма инвестиции в ценни книжа, финансови инструменти, нематериални активи и недвижими имоти, както и инвестиции в дялови ценни книжа извън неговата група предприятия по смисъла на Закона за счетоводството.

8.8. Информация за заеми, като заемополучател

Информация относно сключените от емитента, съответно лицето по § 1д от допълнителните разпоредби на ЗППЦК, от негово дъщерно дружество или дружество майка, в качеството им на заемополучатели, договори за заем с посочване на условията по тях, включително на крайните срокове за изплащане, както и информация за предоставени гаранции и поемане на задължения.

Към 31.12.2019 г., групата, има сключени заеми в качеството на заемополучател (съгл. т. 8 от Приложение № 10):

Получени заеми						
Вид и цел	Заемодател	Стойност	Краен срок на погасяване	Лихвен %	Предоставени гаранции	Поемане на задължения
Овърдрафт	Райфайзен- банк (България) ЕАД	16,000 хил. лв.	30.05.2021	КЛП + 2.5%	Ипотека на имот, залог на вземания и залог на движими вещи на Синергон хотели АД, залог на вземания на групата	
Заем	Синергон холдинг АД	700 хил. лв.	30.06.2021	2.5%	Няма	Няма

Към 31.12.2019 г., групата, чрез Райфайзенбанк (България) ЕАД, има издадени банкови гаранции както следва:

Контрагент в полза, на когото е учреден залога	Падеж	Стойност на гаранция по договор (в хил. лв.)
през Райфайзенбанк (България) ЕАД:		
- Електроенергиен системен оператор ЕАД	31.01.2021	20
- ЧЕЗ Разпределение България АД	31.01.2021	533
- Електроразпределение север АД	31.01.2021	320
- Фонд СЕС		
- БНЕБ	30.06.2020	536
- Гранд Енерджи Дистрибушън ЕООД	31.01.2021	1100
- Чез Трейд България АД	15.01.2020	775
- Ей Уан Дивелъпмънт ЕООД	28.02.2021	750
- Alpiq Energy	20.07.2020	130
	31.12.2020	489
		4653

Групата е превела по банкови сметки на следните бенифициенти допълнително парични средства за обезпечение по сключените договори:

- ЕРП Златни пясъц – 20 хил.лева
- БНЕБ – 33 хил.лева
- ПРИСТАНИЩЕ ВАРНА ЕАД – 40 хил.лева
- ЕЛ.ЕН.СИСТЕМЕН ОПЕРАТОР ЕАД – 20 хил.лева

Групата е получила по сметките си от Пирин Пеллет ЕООД парични средства в размер на 74 хил.лева

8.9. Информация за заеми, като заемодател

Информация относно сключените от емитента, съответно лицето по § 1д от допълнителните разпоредби на ЗППЦК, от негово дъщерно дружество или дружество майка, в качеството им на заемодатели, договори за заем, включително предоставяне на гаранции от всякакъв вид, в това число на свързани лица, с посочване на конкретните условия по тях, включително на крайните срокове за плащане, и целта, за която са били отпуснати.

Към 31.12.2019 г., Групата няма е предоставени заеми към трети лица.

8.10. Информация за използването на средствата от извършена нова емисия ценни книжа през отчетния период

Подобна информация не е приложима за дружествата от групата, тъй като групата е с ограничена отговорност и не е публична, респективно не извършва емисии на ценни книжа.

8.11. Анализ на съотношението между постигнатите финансови резултати

Анализ на съотношението между постигнатите финансови резултати, отразени във финансовия отчет за финансовата година, и по-рано публикувани прогнози за тези резултати.

Групата не публикува прогнозна информация.

8.12. Анализ и оценка на политиката относно управлението на финансовите ресурси

Анализ и оценка на политиката относно управлението на финансовите ресурси с посочване на възможностите за обслужване на задълженията, евентуалните заплахи и мерки, които емитентът, съответно лицето по § 1д от допълнителните разпоредби на ЗППЦК, е предприел или предстои да предприеме с оглед отстраняването им.

Политиката относно управление на финансовите ресурси на групата касае способността ѝ да:

- изпълнява задълженията си навременно;
- реализира добра събираемост на вземанията;
- генерира приходи, а оттам и печалба;
- финансира приоритетно ключови инвестиционни проекти;
- да инвестира в рентабилни инвестиции.

Политиката относно управление на финансовите ресурси на групата отчита влиянието на ключови фактори като:

- междуфирмените вземания и задължения;
- събираемост на вземанията;
- ценова политика;
- търговска политика;
- данъчна политика и ползването на данъчни облекчения;
- плащане на санкции;
- технологичната обезпеченост на групата;
- пазари за реализация на ел. енергия;
- конкурентоспособността на групата;
- взаимоотношения с финансово-кредитни институции;

Политиката относно управление на финансовите ресурси на групата включва следните принципи:

- стриктно спазване на действащото законодателство;
- мониторинг на ключови финансови показатели;
- обезпечаване на мениджмънта с финансово - счетоводна информация за вземане на решения;
- своевременно осигуряване на необходимите финансови ресурси за развитие на групата при възможно най-изгодни условия;
- ефективно инвестиране на разполагаемите ресурси (собствени и привлечени);
- управление на капитала и активите на дружествата (включително и привлечените капитали);
- финансово обезпечаване на съхранението и просперитета на групата.

Информация за задълженията на групата и възможностите за тяхното обслужване:

Групата има следните задължения:

Вид	Стойност	Основание	Срок на погасяване
Задължения за банкови заеми	3196	Овърдрафт	2021 г.
Пасив по лизинг	31	Лизинг	2017 г. – 2020 г.
Търговски и други задължения	3939	Търговски договори	2020 г.
Задължения към свързани лица	701	Търговски договори	2020 г.
	7867		

Групата има следните възможности за тяхното покриване:

Вземанията от свързани лица, търговски и други	Паричните средства	Задължения до 31.12.2020 г.	Възможност да обслужването на задълженията
(1)	(2)	(3)	(4) = (1+2-3)
9611	243	7167	2201

От таблицата по-горе е видно, че стойността на задълженията е по-ниска от стойността на вземанията и наличните парични средства на групата. **Групата е предприела следните мерки за покриване на задълженията:**

1. Ръководството е създадо собствена система за следене и управление на вземанията от клиенти на групата.
2. Търговският отдел е ангажиран с дейността за осъществяване на комуникация с клиентите на групата и управление и събиране на просрочените им задължения.
3. Групата разглежда комуникацията с клиентите относно задълженията им, като част от предоставяната услуга. За разлика от повечето конкуренти в бранша, клиентите на групата получават постоянна информация, както и съдействие относно различните начини на плащане, които са и основен фактор за прекъсванията на захранването с електрическа енергия по Чл. 123, ал. 1 от ЗЕ на клиенти да бъдат сведени до минимум.

Това е създадената организация с цел своевременно събиране на задълженията от клиенти, което в комбинация с наличния финансов ресурс, предоставен под формата на кредитна линия от Райфайзен Банк България, дава възможност на Групата да се разплаща ежемесечно с всичките си контрагенти съгласно договорените срокове за това.

Евентуалните заплахи, пред които групата може да се изправи, включително влиянието и неговата експозиция по отношение на ценовия, кредитния и ликвидния риск и риска на паричния поток, са посочени в т. II „Характеристика на дейността“, т. „Рискове, пред които групата е изправена“ на настоящия Годишен доклад за дейността.

Мерките, които групата е предприела с оглед отстраняването им са следните:

1. Управлението на вземанията от клиенти чрез създадения с тази цел е основен фактор за минимизиране на кредитния риск на групата.
2. Извършван е анализ на клиенти с голямо потребление на електрическа енергия и съответно носещи по-голям риск, на базата, на който се привличат и клиенти с безупречна репутация и установени позиции в браншовете си.
3. Работи се постоянно върху подобряването на административното обслужване на клиентите, както и върху стратегически партньорства, които да носят добавена стойност на всички дружества, членове на Балансиращата група на „Синергон Енерджи“ ЕООД. Това е и стратегията на Ръководството за минимизиране на ценовият риск в продажбите и запазване на рекордно високия процент за бранша на задържане на вече привлечени клиенти.

8.13. Оценка на възможностите за реализация на инвестиционните намерения

Оценка на възможностите за реализация на инвестиционните намерения с посочване на размера на разполагаемите средства и отразяване на възможните промени в структурата на финансиране на тази дейност.

Групата има следните инвестиционни намерения и възможности за тяхното реализиране:

1. Развитие на маркетинговата стратегия чрез инвестиции в реклама и популяризиране на търговската марка на групата, като по този начин се изгражда положителна търговска репутация, респективно като нематериален актив.

Дейността в гореописаните насоки се очаква да донесе стабилност в портфолиото от клиенти на групата и органичният ѝ растеж, които в комбинация с търговската структура неминуемо ще доведат до увеличение на пазарния дял, което няма да е за сметка на чувствително свиване на brutния марж от продажбите.

8.14. Информация за настъпили промени през отчетния период в основните принципи за управление

Информация за настъпили промени през отчетния период в основните принципи за управление на емитента, съответно лицето по § 1д от допълнителните разпоредби на ЗППЦК, и на неговата група предприятия по смисъла на Закона за счетоводството.

През отчетната 2019 г. в основните принципи на управление на групата не са настъпили промени.

8.15. Информация за основните характеристики на прилаганите система за вътрешен контрол и система за управление на рискове

Информация за основните характеристики на прилаганите от емитента, съответно лицето по § 1д от допълнителните разпоредби на ЗППЦК, в процеса на изготвяне на финансовите отчети система за вътрешен контрол и система за управление на рискове.

Системата за вътрешен контрол и управление на риска на групата гарантира правилното идентифициране на рисковете, свързани с дейността на групата и подпомага ефективното им управление, обезпечава адекватното функциониране на системите за отчетност и разкриване на информация.

В групата функционира система за вътрешен контрол и управление на риска, която гарантира ефективното функциониране на системите за отчетност и разкриване на информация. Системата е изградена и функционира и с оглед идентифициране на рисковете, съпътстващи дейността на групата и подпомагане тяхното ефективно управление. Управителят носи основната отговорност и роля по отношение на изграждане на системата за вътрешен контрол и управление на риска. Управителят изпълнява както управляваща и насочваща функция, така и текущ мониторинг.

Текущият мониторинг се състои в оценяване дали системата е подходяща все още за групата в условията на променена среда, дали действа както се очаква и дали се адаптира периодично към променените условия. Оценяването на избрани области, извършвано в този контекст като отговорност на управителя, се съобразява с приоритетите на групата. Оценяването също е съразмерно с характеристиките на групата и влиянието на идентифицираните рискове.

Ръководството следи основните характеристики и особености на системата и относно ключови въпроси, включително относно установените основни инциденти и съответно приетите или приложени корективни действия.

Контролна среда

Контролната среда включва функциите за общо управление и ръководните такива, както и отношението, информираността и действията на управителя, отговорен за управлението в широк смисъл и отговорното управление по отношение на вътрешния контрол.

- Ангажимент за компетентност. Ръководството на групата притежава необходимите познания и умения, необходими за изпълнение на задачите, които изисква процеса,

които определят длъжностната характеристика на дадено лице. Управителят на групата следи за нивата на компетентност за конкретни работни места и начините, по които тези нива се превръщат в изисквани реквизити за умения и познания.

- Участие на ръководството. Съзнанието за контрол в групата се влияе в значителна степен от лицата, натоварени с общо управление, а именно управителя на групата. Отговорностите на управителя са уредени в Устава и договорите за управление. Допълнително управителят е натоварен и с надзор върху проектирането на модела и ефективното функциониране на процедурите за предупреждение и процеси за преглед на ефективността на вътрешния контрол на групата.
- Философия и оперативен стил на ръководството. Философията и оперативният стил на ръководството обхващат широка гама характеристики. Нагласите на ръководството и неговите действия във връзка с финансовото отчитане се проявяват чрез консервативния избор измежду наличните алтернативни счетоводни принципи.
- Организационна структура. Установяването на подходяща организационна структура включва вземане под внимание на основните области на правомощия и отговорности и подходящите йерархични нива на отчетност и докладване. Ръководството преценява уместността на организационната структура на групата, като съобразява тази структура с размера и характера на дейностите на групата.
- Възлагане на правомощия и отговорности. При възлагането на правомощия и отговорности на останалите служители в групата се отчитат приложимите за сектора бизнес практики, познания и опит на служителите и наличните в групата ресурси.
- Политика и практика, свързани с човешките ресурси. Политиката и практиката, свързани с човешките ресурси, често показват важни въпроси във връзка със съзнанието за контрол на групата. При подбора на персонал, управителят се фокусира върху образователния ценз, предишен професионален опит, минали постижения и доказателства за почтеност и етично поведение. По този начин се изразява и ангажираността на групата да назначава компетентни и надеждни служители.

Процес за оценка на рисковете на Групата

Процесът на оценка на риска от страна на управителя представлява базата за начина, по който той определя рисковете, които следва да бъдат управлявани.

Управителят идентифицира следните видове риск, относими към Групата и нейната дейност: общи (систематични) и специфични (несистематични) рискове.

Систематичните рискове са свързани с макросредата, в която групата функционира, поради което в повечето случаи същите не подлежат на управление от страна на ръководния екип.

Несистематични рискове са пряко относими към дейността на Групата. За тяхното минимизиране се разчита на повишаване ефективността от вътрешно-фирменото планиране и прогнозиране, което осигурява възможности за преодоляване на евентуални негативни последици от настъпило рисково събитие.

Общият план на управителя на Групата за управление на риска се стреми да сведе до минимум потенциалното отрицателно въздействие върху финансовото състояние на Групата.

Всеки от рисковете, свързани с държавата – политически, икономически, кредитен, инфлационен, валутен – има самостоятелно значение, но общото им разглеждане и взаимодействието между тях формират цялостна представа за основните икономически

показатели, пазарните условия, конкурентните условия в страната, в която съответното дружество осъществява своята дейност.

Подробно описание на рисковете, характерни за дейността на групата е представено в раздел 5 – Рискове и предизвикателства.

Информационна система и свързаните с нея бизнес процеси, съществени за финансовото отчитане и комуникацията

Информационната система, съществена за целите на финансовото отчитане, която включва счетоводната система, се състои от процедури и документация, разработени и установени с цел:

1. инициране, отразяване, обработка и отчитане на сделки и операции на групата (както и събития и условия) и поддържане на отчетност за свързаните активи, пасиви и собствен капитал;
2. разрешаване на проблеми с неправилна обработка на сделки и операции, като например, автоматизирани файлове за неуточнени позиции на информация и процедури, следвани за своевременно коригиране на задържаните неуточнени позиции;
3. обработка и отчитане на случаи на заобикаляне на системите или преодоляване на контролите; прехвърляне на информацията от системите за обработка на сделките и операциите в главната книга;
4. обхващане на информация, съществена за финансовото отчитане на събития и условия, различни от сделки и операции, като например амортизация на материални и нематериални активи и промени в събираемостта на вземанията; и
5. гарантиране, че изискваната за оповестяване от приложимата обща рамка за финансово отчитане информация е събрана, отразена, обработена, обобщена и, че тя е подходящо отчетена във финансовия отчет.

Комуникацията от страна на групата на ролите и отговорностите във финансовото отчитане и на важни въпроси, свързани с нея, включва осигуряването на разбиране за индивидуалните роли и отговорности, свързани с вътрешния контрол върху нея. Тя включва такива въпроси като например степента, в която счетоводния екип разбира по какъв начин дейностите му в информационната система за финансово отчитане, са свързани с работата на други лица и средствата за докладване на изключения към управителя.

Комуникацията се осъществява въз основа на разработени правила за финансово отчитане. Откритите канали за комуникация помагат за гарантиране, че изключенията се докладват и за тях се предприемат действия.

Текущо наблюдение на контролите

Текущото наблюдение на контролите е процес за оценка на ефективността на резултатите от функционирането на вътрешния контрол във времето. То включва своевременна оценка на ефективността на контролите и предприемане на необходимите оздравителни действия. Управителят извършва текущо наблюдение на контролите чрез текущи дейности, отделни оценки или комбинация от двете. Текущите дейности по наблюдение често са вградени в нормалните повтарящи се дейности на групата и включват регулярни управленски и надзорни дейности.

8.16. Информация за промените в управителните и надзорните органи

През отчетната 2019 г. е добавен втори управител на „Синергон Енерджи“ ЕООД - Димитър Христов Бартов, като двамата управители на дружество го представляват заедно и поотделно.

8.17. Информация за размера на възнагражденията

Информация за размера на възнагражденията, наградите и/или ползите на всеки от членовете на управителните и на контролните органи за отчетната финансова година, изплатени от емитента, съответно лицето по § 1д от допълнителните разпоредби на ЗППЦК, и негови дъщерни дружества, независимо от това, дали са били включени в разходите на емитента, съответно лицето по § 1д от допълнителните разпоредби на ЗППЦК, или произтичат от разпределение на печалбата, включително:

а) получени суми и непарични възнаграждения;

През 2019 г. полученото възнаграждение от управителите на групата е 79 хил. лв.

б) условни или разсрочени възнаграждения, възникнали през годината, дори и ако възнаграждението се дължи към по-късен момент;

Няма условни или разсрочени възнаграждения на управителя, които са възникнали през 2019 г., както и такива които се дължат към по-късен момент.

в) сума, дължима от емитента, съответно лицето по § 1д от допълнителните разпоредби на ЗППЦК, или негови дъщерни дружества за изплащане на пенсии, обезщетения при пенсиониране или други подобни обезщетения.

Групата няма сума, дължима за изплащане на пенсии, обезщетения при пенсиониране или други подобни обезщетения.

8.18. Информация за притежаваните акции

За публичните дружества - информация за притежавани от членовете на управителните и на контролните органи, прокуристите и висшия ръководен състав акции на емитента, включително акциите, притежавани от всеки от тях поотделно и като процент от акциите от всеки клас, както и предоставени им от емитента опции върху негови ценни книжа - вид и размер на ценните книжа, върху които са учредени опциите, цена на упражняване на опциите, покупна цена, ако има такава, и срок на опциите.

Информацията за притежаваните акции не е приложима за дружествата от групата.

8.19. Информация за известните на групата договорености

Информация за известните на групата договорености (включително и след приключване на финансовата година), в резултат на които в бъдещ период могат да настъпят промени в притежавания относителен дял акции или облигации от настоящи акционери или облигационери.

Като еднолични дружества с ограничена отговорност, дружествата от групата не издават акции и облигации, респективно информация за тях е неприложима.

8.20. Информация за висящи съдебни, административни или арбитражни производства

Информация за висящи съдебни, административни или арбитражни производства, касаещи задължения или вземания на емитента, съответно лицето по § 1д от допълнителните разпоредби на ЗППЦК, в размер най-малко 10 на сто от собствения му капитал; ако общата стойност на задълженията или вземанията на емитента, съответно лицето по § 1д от допълнителните разпоредби на ЗППЦК, по всички образувани производства надхвърля 10 на сто от собствения му капитал, се представя информация за всяко производство поотделно.

Към 31.12.2019 г., групата няма висящи съдебни, административни или арбитражни производства, водени от или срещу групата, които надхвърлят 10 на сто от собствения ѝ капитал.

8.21. Данни за връзки с инвеститора

За публичните дружества – данни за директора за връзки с инвеститора, включително телефон и адрес за кореспонденция.

Изискванията за връзки с инвеститорите не са приложими за групата.

8.22. Друга информация

Няма друга информация, по преценка на групата, която би имала влияние върху годишния финансов отчет и оповестените резултати в настоящия доклад, респективно да се оповести.

От 13.03.2020 в България е обявено извънредно положение във връзка с разпространението на COVID-19 .

Ефектите от COVID-19 няма да доведат до промени в изготвените ГФО за 2019 г.

Според нас ефектите от COVID-19 ще са отрицателни за развитието на групата, но не могат да бъдат прогнозирани надеждно и няма да нарушат принципа на действащото предприятие.

гр. София, 30.04.2020 г.

Пламен Тонев

Управител

