



„НЕКСТ КОНСУЛТ” АД

***ДОКЛАД ЗА УПРАВЛЕНИЕТО НА ДРУЖЕСТВОТО
ЗА 2020 ГОДИНА***

***НАСТОЯЩИЯТ ДОКЛАД ЗА ДЕЙНОСТТА Е ИЗГОТВЕН В СЪОТВЕТСТВИЕ С
РАЗПОРЕДБИТЕ НА ЧЛ. 39 ОТ ЗАКОНА ЗА СЧЕТОВОДСТВОТО И ИЗИСКВАНИЯТА
НА ТЪРГОВСКИЯ ЗАКОН***

I. РАЗВИТИЕ НА ДРУЖЕСТВОТО. СЪСТОЯНИЕ И ПЕРСПЕКТИВИ

1. ПРЕДМЕТ НА ДЕЙНОСТ НА ДРУЖЕСТВОТО

„НЕКСТ КОНСУЛТ“ АД е акционерно дружество, регистрирано по реда на Търговския закон.

Предметът на дейност на дружеството е: Консултантски услуги, маркетингови дейности, търговско представителство и посредничество, външно и вътрешно търговска дейност, транспортна и спедиционна дейност, както и всякакви други дейности, незабранени от закона.

2. КРАТКА ИСТОРИЧЕСКА СПРАВКА ЗА ДРУЖЕСТВОТО

„НЕКСТ КОНСУЛТ“ ООД е учредено на 22.02.2010 г. и е вписано в Агенция по вписванията към Министерство на правосъдието. Дружеството е учредено за неопределен срок с регистриран капитал от 5 000 лв. На 24.12.2020 е вписано в Търговския регистър преобразуване на дружеството чрез промяна на правната форма като същото става от ООД в АД. Във връзка с това преобразуване е увеличен и записания капитал от 5000 на 50 000 лв. На основание на същото преобразуване на същата дата е вписан новия Учредителен акт (Устав на приемащото акционерно дружество) и е избран Съвет на директорите.

3. УПРАВЛЕНИЕ И СТРУКТУРА НА ДРУЖЕСТВОТО

Дейността на предприятието се осъществява в гр. София, общ. Столична, обл. София-град. Дружеството разполага с офис под наем на ул. Златен Рог №22, ет.6. Не притежава недвижима собственост и няма клонове в страната или чужбина.

Органи на управление на дружеството са:

1. Общо събрание на акционерите – включва всички акционери с право на глас или техни упълномощени представители.
2. Съвета на директорите, който е със следния състав:
 - ✓ Орлин Любомиров Дочев – изпълнителен член
 - ✓ Тошко Цветанов Петков – изпълнителен член и председател на СД

- ✓ Иво Петров Дрешков – зам. председател на СД
- ✓ Емил Руменов Вучков
- ✓ Максим Андреевич Колев
- ✓ Ян Скварил
- ✓ Милена Иванова Герова

4. ПРЕГЛЕД НА ДЕЙНОСТТА, ПАЗАРНА СТРАТЕГИЯ НА ДРУЖЕСТВОТО

Мисията на Некст Консулт е да помага на своите клиенти да станат по-успешни, чрез внедряването на най-добрите световни бизнес практики и инструменти за дигитализация в управлението на компаниите. Некст Консулт е изцяло насочена към частния сектор и помогнала на голяма част от своите клиенти да станат лидери в областта, в която оперират. Некст Консулт изпълнява мисията си благодарение на своите служители – професионалисти на световно ниво, и своите партньори – организации световни лидери в своята основна дейност.

Основни партньори на компанията са:

- Salesforce.com – световен лидер в областта на управление и развитие на взаимоотношенията с клиенти
- SAP AG – световен лидер в областта на системите за управление на бизнеса
- UiPath – световен лидер в областта на роботизирано управление на бизнес процесите (RPA)
- PPORE, собственик на японската методология за Лийн трансформация 20 ключа, внедрена в повече от 700 компания в повече от 35 държави по света
- SkillSoft – световен лидер в платформи за он лайн обучения в областта на ИТ и управление на бизнеса
- Tableau – световен лидер в областта на анализа на данни
- FinancialForce – световен лидер в ERP системите за компании в областта на професионалните услуги.

Некст Консулт разполага с изключително силен и мотивиран управленски екип с огромен опит придобит в компании като Oracle, Microsoft, Deloitte, IBM и др. Голяма част от управленския екип са всъщност и собственици на компанията.

Некст Консулт предоставя широк спектър от услуги. Представени в най-общ вид услугите на компанията са в областите:

- Стратегическо управление – как компаниите да имат уникални предимства пред своите конкуренти
- Маркетинг – изграждане на уникални процеси и дигитализацията им за достигане до клиентите и осигуряването на уникално клиентско преживяване
- Операции – осигуряване на ефикасни организационна структура и бизнес процеси. Осъществяване на Лийн трансформация, така че компаниите да предоставят продукти и услуги на своите клиенти възможно най-бързо, най-качествено и при най-ниски разходи
- Мотивиране и ангажиране на хората
- Дигитализация на бизнеса, чрез внедряване на най-съвременни технологии и системи (CRM, ERP, BI, RPA и др.)

Ръководството на компанията оценява изминалата 2020 г., като изключително успешна. Въпреки разразилата се пандемия COVID 19, компанията успя да реализира ръст на продажбите от повече от 21.8% и в тази криза не само успя да запази хората си, но и да увеличи състава си.

Стратегията на компанията продължава да е ориентирана към постоянен растеж на приходите, развитие на нови услуги и нови пазари. Ключови елементи от стратегията на компанията са:

- Привличане, развитие и ангажиране на най-добрите таланти
- Постоянни иновации в нови услуги и нови партньорства
- Постигане на изключителна удовлетвореност на клиентите, чрез доставяне на истинска добавена стойност към техния бизнес
- Фокус към ефективността и към постоянно подобрене в бизнес процесите, организацията и качеството на услугите, които предоставя.

5. АНАЛИЗ НА ФИНАНСОВИТЕ ОТЧЕТИ И РЕЗУЛТАТИТЕ ОТ ДЕЙНОСТТА НА ДРУЖЕСТВОТО

5.1. Анализ на ликвидността

През 2020 година „НЕКСТ КОНСУЛТ“ АД финансира текущата си дейност както със собствени средства.

Коефициенти на ликвидност на „**НЕКСТ КОНСУЛТ**“ АД за 2019 г. и 2020 г.

ЛИКВИДНОСТ	31.12.2020	31.12.2019
Обща ликвидност	2,49	2,06
Бърза ликвидност	2,49	2,06
Незабавна ликвидност	1,20	0,26
Абсолютна ликвидност	1,20	0,26

Коефициентът на **общата ликвидност** като отношение на текущите /краткотрайните/ активи и краткосрочните задължения за 2020 г. е 2,49, което показва, че предприятието може да посрещне своите регулярни краткосрочни задължения, т.е. срещу всеки един лев краткосрочни пасиви стоят 2,49 лв. краткотрайни активи, които ги обезпечават. В сравнение с 2019 г. този показател се е увеличил с 0,43 пункта.

Коефициентът на **бърза ликвидност** като отношение на краткосрочните вземания, краткосрочните финансови активи и паричните средства към краткосрочните задължения за 2020 г. е 2,49, което също говори за много добри възможности на предприятието да посреща регулярните краткосрочни задължения. В сравнение с 2019 г. коефициентът на бърза ликвидност се е увеличил с 0,43 пункта,

Коефициентът на **незабавна ликвидност** като отношение на краткосрочните финансови активи и паричните средства към краткосрочните задължения за 2020 г. е 1,20 и в сравнение с 2019 г. бележи увеличение с 0,94 пункта. Това говори, че дружеството може незабавно да покрие всичките си текущи задължения с изцяло собствени налични парични средства.

Коефициентът на **абсолютна ликвидност** като отношение на паричните средства към краткосрочните задължения за 2020 г. също е 1,20. Показателите на коефициента на незабавна и абсолютна ликвидност съвпадат, тъй като предприятието няма краткосрочни финансови активи.

Тенденциите, които определят равнището на коефициентите на ликвидност са следните:

♦ **По отношение на текущите активи:**

- Наличните парични средства са 743 хил. лева. Основният източник на тези средства са реализираните приходи в предходния и текущия отчетен период.
- Вземанията към края на 2020 година са в размер на 800 хил. лв., като най-голям дял заемат вземанията от клиенти – 87,63%.

♦ **По отношение на текущите пасиви:**

- Най-голям дял от текущите задължения, които към 31.12.2020 г. са 621 хил. лв., имат задълженията към доставчици и клиенти 237 хил. лв. – 38,16%, следвани от задълженията към персонала - 190 хил. лв. (30.60%) и данъчни задължения – 97 хил. лв. (15,62%).

Недостиг на ликвидни средства през отчетната година не е изпитван, може да се смята, че ликвидността на дружеството е в много добро състояние.

Към края на 2020 г. няма тенденции, обстоятелства или рискове, които биха дали основание да се смята, че може да се очаква драстично намаляване на ликвидността на Дружеството.

5.2. Анализ на капиталовите ресурси

През отчетната 2020 г. основният капитал на дружеството е увеличен от 5000 лв. на 50 000 лв. след преобразуването на 24.12.2020 г.

Собственият капитал на дружество е увеличен също така с размера на отчетената нетна печалба за 2020 г. в размер на 476 хил. лв.

Общата стойност на собствения капитал към 31.12.2020 г. е 1052 хил. лв. и спрямо същия период на 2019 г. бележи увеличение с 476 хил. лв.

Към 31.12.2020 година съотношението Собствен капитал/Дълг, т.е. коефициентът на финансова автономност е 1,69 и в сравнение с 2019 г. (1,46) бележи увеличение с 0,23 пункта.

Съотношението Дълг/Собствен капитал т.е. коефициентът на задлъжнялост също има промяна и е 0,59, т.е. намалял е с 0,10 пункта.

5.3. Анализ на резултатите от дейността

Резултатите от дейността на дружеството са представени в следната таблица:

в хил. Лева	31.12.2020	31.12.2019
Общо приходи от дейността	5360	4379
Общо разходи за дейността	4820	4361
Финансов резултат от основната дейност	540	18

Както се вижда, през 2020 г. в сравнение с 2019 г. разходите за дейността са се увеличили с 10,53 %, а приходите с 22,40 %. Дружеството реализира счетоводна печалба от 540 хил. лв. което е практически с 2900 % повече от печалбата от 18 хил. лв. през предходната година. По-високата стойност се дължи на по-големия ръст на приходите спрямо разходите.

- **Анализ на приходите**

Приходите от дейността през 2020 година са съставени основно от приходи от продажба на услуги, които се равняват на 5269 хил. лв. или 98,30 % от всички приходи на предприятието.

- **Анализ на разходите**

В общата стойност на разходите за оперативна дейност основен дял заемат Разходите за външни услуги 57,08 %, следвана от разходите за заплати 39,15 % и разходите за осигуровки 4,17 %.

Към 31.12.2020 г. крайният финансов резултат е нетна печалба в размер на 476 хил. лв.

6. ВАЖНИ СЪБИТИЯ, НАСТЪПИЛИ СЛЕД ДАТАТА НА ФИНАНСОВИЯ ОТЧЕТ

Не са настъпили събития след датата, към която е съставен финансовия отчет, които да изискват корекции към него или допълнително оповестяване.

Дружеството не извършва научно-изследователска и развойна дейност и няма регистрирани клонове в страната или чужбина.

Предприятието не използва в дейността си финансови инструменти, които да изискват приблизителни счетоводни оценки, свързани с тяхното оценяване.

7. ПЕРСПЕКТИВИ ЗА РАЗВИТИЕ НА ДРУЖЕСТВОТО

През 2021 година дружеството ще продължи своята основна дейност в областта консултантските услуги, като ще инвестира човешки и финансов ресурс в разширяване на пазарното си присъствие и номенклатурата на предлаганите услуги.

Април 12, 2021г.

Тошко Петков,

Изпълнителен директор на НЕКСТ КОНСУЛТ” АД

