"БЕРКО-90-БЕРКОВСКИ И С-ИЕ" СД

гр. Сливен

ГОДИШЕН ФИНАНСОВ ОТЧЕТ

за 2019 година

С НЕЗАВИСИМ ОДИТОРСКИ ДОКЛАД

Ръководител:

инж. Петко Берковски

Съставител:

Недялка Загорова

26 март 2020 г.

СЧЕТОВОДЕН БАЛАНС

на "БЕРКО-90-БЕРКОВСКИ И С-ИЕ" СД

към 31 декември 2019 година

АКТИВ **ЕИК: 119027514** **ПАСИВ**

РАЗДЕЛИ, ГРУПИ, СТАТИИ	Сума (в хил. лв.)		РАЗДЕЛИ, ГРУПИ, СТАТИИ	Сума (в хил. лв.)	
	Текуща година	Предходна година		Текуща година	Предходна година
а	1	2	а	1	2
А. Нетекущи (дълготрайни) активи			**А. Собствен капитал**		
I. Нематериални активи			**I. Записан капитал**	**71**	**71**
1. Концесии, патенти, лицензии, търговски марки, програмни продукти и други подобни права и активи	3	3	**II. Натрупана печалба (загуба) от минали години, в т.ч.:**		
Общо за група I:	**3**	**3**	- неразпределена печалба	2 660	2 801
II. Дълготрайни материални активи			**Общо за група II:**	**2 660**	**2 801**
1. Земи и сгради, в т.ч.:	349	365	**III. Текуща печалба (загуба)**	**62**	**59**
- земи	103	103	**Общо за раздел А:**	**2 793**	**2 931**
- сгради	246	262	**Б. Задължения**		
2. Машини, производствено оборудване и апаратура	196	108	1. Задължения към финансови предприятия, в т.ч.:	1 648	1 327
3. Съоръжения и други	233	218	до 1 година	104	259
4. Предоставени аванси и дълготрайни материални активи в процес на изграждане	27	432	над 1 година	1 544	1 068
Общо за група II:	**805**	**1 123**	2. Получени аванси, в т.ч.:	530	897
III. Дългосрочни финансови активи			до 1 година	530	897
1. Акции и дялове в предприятия от група	22	22	3. Задължения към доставчици, в т.ч.:	396	819
2. Дългосрочни инвестиции	1 096	632	до 1 година	396	819
Общо за група III:	**1 118**	**654**	4. Други задължения, в т.ч.:	1 234	1 160
IV. Отсрочени данъци		**5**	до 1 година	347	273
Общо за раздел А:	**1 926**	**1 785**	над 1 година	887	887
Б. Текущи (краткотрайни) активи			- към персонала, в т.ч.:	83	130
I. Материални запаси			до 1 година	83	130
1. Суровини и материали	188	199	- осигурителни задължения, в т.ч.:	43	32
2. Незавършено производство	2 829	2 744	до 1 година	43	32
3. Продукция и стоки, в т.ч.:	424	421	- данъчни задължения, в т.ч.:	177	95
- продукция	424	421	до 1 година	177	95
Общо за група I:	**3 441**	**3 364**	**Общо за раздел Б, в т.ч.:**	**3 808**	**4 203**
II. Вземания			до 1 година	1 377	2 248
1. Вземания от клиенти и доставчици	536	1 452	над 1 година	2 431	1 955
2. Други вземания	381	365	**В. Финансирания и приходи за бъдещи периоди, в т.ч.:**	**1**	**1**
Общо за група II:	**917**	**1 817**	- приходи за бъдещи периоди	1	1
III. Парични средства, в т.ч.:					
- в брой	46	26			
- в безсрочни сметки (депозити)	235	124			
Общо за група III:	**281**	**150**			
Общо за раздел Б:	**4 639**	**5 331**			
В. Разходи за бъдещи периоди	**37**	**19**			
СУМА НА АКТИВА	**6 602**	**7 135**	**СУМА НА ПАСИВА**	**6 602**	**7 135**

Дата на съставяне:
26 март 2020 г.

Съставител: Неделка Загорова

Ръководител: инж. Петър Берковски

Регистриран одитор:
Светла Петрова, д.е.с.
Дата: 23 юни 2020 г.

0632 Светла Петрова
Регистриран одитор

ОТЧЕТ ЗА ПРИХОДИТЕ И РАЗХОДИТЕ

на "БЕРКО-90-БЕРКОВСКИ И С-ИЕ" СД

за 2019 година

ЕИК: 119027514

НАИМЕНОВАНИЕ НА РАЗХОДИТЕ	Сума (в хил. лв.)		НАИМЕНОВАНИЕ НА ПРИХОДИТЕ	Сума (в хил. лв.)	
	текуща година	предходна година		текуща година	предходна година
а	1	2	а	1	2
А. Разходи			**Б. Приходи**		
1. Намаление на запасите от продукция и незавършено производство		**51**	**1. Нетни приходи от продажби, в т.ч.:**	**4 028**	**4 137**
2. Разходи за суровини, материали и външни услуги, в т.ч.:	**2 324**	**2 609**	а) продукция	84	92
а) суровини и материали	2 042	2 019	б) услуги	3 944	4 045
б) външни услуги	282	590	**2. Увеличение на запасите от продукция и незавършено производство**	**87**	
3. Разходи за персонала, в т.ч.:	**1 285**	**1 346**	**3. Разходи за придобиване на активи по стопански начин**	**31**	**432**
а) разходи за възнаграждения	1 136	1 192	**4. Други приходи, в т.ч.:**	**249**	**85**
б) разходи за осигуровки, в т.ч.:	149	154	а) приходи от финансирания	48	36
аа) осигуровки, свързани с пенсии	80	85	**Общо приходи от оперативна дейност (1+2+3+4)**	**4 395**	**4 654**
4. Разходи за амортизация и обезценка, в т.ч.:	**235**	**211**	**Общо приходи (1+2+3+4)**	**4 395**	**4 654**
а) разходи за амортизация и обезценка на дълготрайни материални и нематериални активи, в т.ч.:	235	211			
аа) разходи за амортизация	235	211			
5. Други разходи, в т.ч.:	**413**	**323**			
а) балансова стойност на продадените активи	139	33			
Общо разходи за оперативна дейност (1+2+3+4+5)	**4 257**	**4 540**			
6. Разходи за лихви и други финансови разходи	**64**	**47**			
Общо финансови разходи (6)	**64**	**47**			
7. Печалба от обичайна дейност	**74**	**67**			
Общо разходи (1+2+3+4+5+6)	**4 321**	**4 587**			
8. Счетоводна печалба (общо приходи – общо разходи)	**74**	**67**			
9. Разходи за данъци от печалбата	**12**	**8**			
10. Печалба (8-9)	**62**	**59**			
Всичко (Общо разходи+9+10)	**4 395**	**4 654**	**Всичко (Общо приходи)**	**4 395**	**4 654**

Дата на съставяне:
26 март 2020 г.

Съставител:
~~Нели Загорова~~

Ръководител:
инж. Петко Берковски

Регистриран одитор:
Светла Петрова, д.е.с.
Дата: 23 юни 2020 г.

0632 Светла Петрова
Регистриран одитор

ОТЧЕТ ЗА ПАРИЧНИТЕ ПОТОЦИ

на "БЕРКО-90-БЕРКОВСКИ И С-ИЕ" СД

за 2019 година

ЕИК: 119027514 *(хил. лв.)*

	Наименование на паричните потоци	Текущ период			Предходен период		
		Постъпления	Плащания	Нетен поток	Постъпления	Плащания	Нетен поток
	а	1	2	3	4	5	6
А.	**Парични потоци от основна дейност**						
1	Парични потоци, свързани с търговски контрагенти	5 242	3 385	1 857	4 379	2 503	1 876
2	Парични потоци, свързани с трудови възнаграждения	20	1 212	(1 192)	34	1 200	(1 166)
3	Парични потоци, свързани с лихви, комисионни, дивиденти и други подобни		48	(48)		21	(21)
4	Платени и възстановени данъци от печалбата		1	(1)		22	(22)
5	Плащания при разпределения на печалби		200	(200)		120	(120)
6	Други парични потоци от основна дейност		425	(425)	66	683	(617)
	Всичко парични потоци от основна дейност (А)	***5 262***	***5 271***	***(9)***	***4 479***	***4 549***	***(70)***
Б.	**Парични потоци от инвестиционна дейност**						
1	Парични потоци, свързани с дълготрайни активи	118	278	(160)		159	(159)
	Всичко парични потоци от инвестиционна дейност (Б)	***118***	***278***	***(160)***	***-***	***159***	***(159)***
В.	**Парични потоци от финансова дейност**						
1	Парични потоци, свързани с получени или предоставени заеми	1 358	985	373	952	563	389
2	Парични потоци от лихви, комисионни, дивиденти и други подобни		65	(65)		37	(37)
3	Плащания на задължения по лизингови договори		8	(8)		5	(5)
	Всичко парични потоци от финансова дейност (В)	***1 358***	***1 058***	***300***	***952***	***605***	***347***
Г.	**Изменение на паричните средства през периода (А+Б+В)**	**6 738**	**6 607**	**131**	**5 431**	**5 313**	**118**
Д.	**Парични средства в началото на периода**			**150**			**32**
Е.	**Парични средства в края на периода**			**281**			**150**

Дата на съставяне:
26 март 2020 г.

Съставител: **Неделка Загорова**

Ръководител: **инж. Петко Берковски**

Регистриран одитор:
Светла Петрова, д.е.с.
Дата: 23 юни 2020 г.

0632 Светла Петрова
Регистриран одитор

ОТЧЕТ ЗА СОБСТВЕНИЯ КАПИТАЛ

на "БЕРКО-90-БЕРКОВСКИ И С-ИЕ" СД

за 2019 година

ЕИК: 119027514 *(хил. лв.)*

Показатели	Записан капитал	Премии от емисии	Резерв от последващи оценки	Резерви				Финансов резултат от минали години		Текуща печалба/ загуба	Общо собствен капитал
				Законови	Резерв, свързан с изкупени собствени акции	Резерв съгласно учредителен акт	Други резерви	Неразпределена печалба	Непокрита загуба		
а	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11
1. Салдо в началото на отчетния период	**71**							**2 801**		**59**	**2 931**
2. Салдо след промени в счетоводната политика и грешки	**71**	-	-	-	-	-	-	**2 801**	-	**59**	**2 931**
3. Финансов резултат за текущия период										62	**62**
4. Разпределение на печалба, в т.ч.:								(141)		(59)	**(200)**
- за дивиденти								(200)			**(200)**
5. Салдо към края на отчетния период	**71**	-	-	-	-	-	-	**2 660**	-	**62**	**2 793**
6. Собствен капитал към края на отчетния период	**71**	-	-	-	-	-	-	**2 660**		**62**	**2 793**

Дата на съставяне:

26 март 2020 г.

Съставител: Недялка Загорова

Ръководител: инж. Петко Берковски

Регистриран одитор:

Светла Петрова, д.е.с.

Дата: 23 юни 2020 г.

0632 Светла Петрова
Регистриран одитор

ДОКЛАД ЗА ДЕЙНОСТТА

на "БЕРКО – 90 – БЕРКОВСКИ И СИЕ" СД

за годината, приключваща на 31 декември 2019 г.

Настоящият Доклад за дейността е изготвен в съответствие с разпоредбите на чл.39 от Закона за счетоводството и изискванията на Търговския закон.

1. ОБЩА ИНФОРМАЦИЯ

Фирма: „БЕРКО – 90 – БЕРКОВСКИ И СИЕ" СД

ЕИК: 119027514

Седалище и адрес на управление: гр. Котел, ул. "Захари Стоянов" № 7

Адрес за кореспонденция: гр. Сливен, ул. „Лъдженска" № 1А

Предмет на дейност: Строителство

Собственост: Дружеството е 100 % частна собственост

Капитал: Дружеството е с капитал 71 хил. лв., разпределен на 4 бр. имуществени дяла.

Съдружници	**Имуществени дялове**
Петко Василев Берковски	два дяла
Васил Петков Берковски	два дяла
Общо	**100%**

Органи на управление: Общо събрание на съдружниците и управител.

Представителство: Дружеството се управлява и представлява от Петко Василев Берковски.

Лицензии, разрешителни за осъществяване на дейността:

- ISO 9001: 2015 - система за управление на качеството
- ISO 14001: 2004 - система за управление на околната среда
- OHSAS 18001: 2007 - система за управление на здравето и безопасността при работа
- БДС EN 13242, БДС EN 13043 - сертификати за производствен контрол за добавъчни материали – трошен камък
- БДС EN 13108/NA : 2009 – сертификат за производствен контрол за асфалтови смеси

Свързани лица: Дружеството има свързани лица, както следва:

- „Берко 90" ЕООД (СД е собственик на 100 % от капитала)
- „Берко" ООД (СД е собственик на 50 % от капитала)

2. ПРЕГЛЕД И ФИНАНСОВ АНАЛИЗ НА ДЕЙНОСТТА

2.1. Описание на дейността през 2019 г.

Основна дейност за периода е строителство на сгради и ремонт на пътища, производство на асфалтови смеси и добив на трошен камък.

2.2. Финансова политика през 2019 г.

Финансовата политика на дружеството касае способността му да:

- изпълнява задълженията си навременно;
- реализира добра събираемост на вземанията.

Финансовата политика отчита влиянието на ключови фактори като:

- междуфирмени вземания и задължения;
- събираемост на вземанията;
- ценова политика;
- данъчна политика;
- технологична обезпеченост на дружеството;
- стимулиране и регулиране на производството и потреблението;
- пазари за реализация на произведената продукция и предлаганите услуги;
- конкурентоспособност на дружеството;
- взаимоотношения с финансово-кредитни институции;
- държавни субсидии за подпомагане на дейността;
- развитие на международните отношения.

Финансовата политика включва следните принципи:

- стриктно спазване на действащото законодателство;
- мониторинг на ключови финансови показатели;
- обезпечаване на мениджмънта с финансово - счетоводна информация за вземане на решения;
- своевременно осигуряване на необходимите финансови ресурси за развитие на дружеството при възможно най-изгодни условия;
- ефективно инвестиране на разполагаемите ресурси (собствени и привлечени);
- управление на капитала и активите на дружеството (включително и привлечения капитал);
- финансово обезпечаване на съхранението и просперитета на дружеството.

2.3. Приходи и разходи

Общо за 2019 г. са реализирани приходи от дейността общо в размер на 4 395 хил.лв., от които нетни приходи от продажба 4 028 хил.лв., в т.ч. приходи от продажба на продукция 84 хил.лв. и приходи от продажба на услуги 3 944 хил.лв.; приходи от финансирания 48 хил.лв., увеличение на запасите от продукция и незавършено производство 87 хил.лв., разходи за придобиване на активи по стопански начин 31 хил.лв. и приходи от други продажби 201 хил.лв.

Спрямо предходната година е отчетено намаление на нетните приходи от продажби с 109 хил.лв., което основно се дължи на намалените приходи от услуги.

Структурен анализ по видове приходи

Видове приходи	*2019 г. (хил.лв.)*	*Отн.дял %*	*2018 г. (хил.лв.)*	*Отн.дял %*	*Изменение (хил.лв.)*	*%*
От продажба на продукция	84	1,91	92	1,98	(8)	(8,70)
От продажба на услуги	3 944	89,74	4 045	86,91	(101)	(2,50)
Приходи от финансиране	48	1,09	36	0,77	12	33,33
Други приходи	201	4,57	49	1,05	152	310,20

Увеличение на запасите от продукция и незавършено производство	87	1,98	-	-	87	100,00
Разходи за придобиване на активи по стопански начин	31	0,71	432	9,29	(401)	(92,82)
Общо	**4 395**	**100,00**	**4 654**	**100,00**	**(259)**	**(5,57)**

Приходите на дружеството за 2019 г. съответстват на осчетоводените и отразени в аналитичната и синтетична отчетност и са съобразени с нормативната уредба. При отчитане и признаване на приходите са съблюдавани принципите за текущо начисляване и за съпоставимост на приходите с разходите.

Общо разходите за дейността на дружеството през 2019 г. възлизат на 4 321 хил.лв., в т.ч. разходи по икономически елементи – 4 118 хил.лв., балансова стойност на продадените активи 139 хил.лв. и финансови разходи 64 хил.лв.

Структурен анализ по видове разходи

Видове разходи	***2019 г. (хил.лв.)***	***Отн.дял %***	***2018 г. (хил.лв.)***	***Отн.дял %***	***Изменение (хил.лв)***	***%***
Намаление на запасите от продукция и незавършено производство	-	-	51	1,12	(51)	(100,00)
Материални разходи	2 042	47,25	2 019	44,02	23	1,14
Външни услуги	282	6,53	590	12,86	(308)	(52,20)
Амортизации	235	5,44	211	4,60	24	11,37
Разходи за персонала	1 285	29,74	1 346	29,34	(61)	(4,53)
Други разходи	274	6,34	290	6,32	(16)	(5,52)
Балансова стойност на продадени активи	139	3,22	33	0,72	106	321,21
Разходи за лихви	48	1,11	33	0,72	15	45,45
Други финансови разходи	16	0,37	14	0,30	2	14,29
Общо	**4 321**	**100,00**	**4 587**	**100,00**	**(266)**	**(5,80)**

С най-голям относителен дял в състава на разходите са материалните разходи – 47,25 %, следвани от разходите за персонала, в т.ч. за заплати и осигуровки – 29,74 % и от разходите за външни услуги - 6,53 %.

Разходите са начислявани в момента на тяхното възникване, независимо от момента на плащанията, съобразно принципа за текущо начисляване и съгласно изискванията за документалната обоснованост на стопанските операции.

Съпоставени общо приходите с разходите, отчетената счетоводна печалба за 2019 г. е в размер на 74 хил.лв., колкото е отчетената печалба от обичайната дейност. След преобразуване на счетоводния финансов резултат за данъчни цели е начислен следващият се корпоративен данък, в резултат на което Дружеството отчита за 2019 г. балансова печалба 62 хил.лв.

На база горните резултати, за 2019 г. рентабилността на нетните приходи от продажби възлиза на 0,0154 или на 100 лв. нетни приходи е реализирана 1,54 лв. нетна печалба. Рентабилността на собствения капитал е 0,0222, т.е на 100 лв. собствен капитал е отчетена 2,22 лв. нетна печалба. Рентабилността на пасивите е 0,0163, т.е на 100 лв. привлечен капитал е отчетена 1,63 лв. нетна печалба. Рентабилността на реалните активи е 0,0094, т.е на 100 лв. реални акитви е отчетена 0,94 лв. балансова печалба.

Ефективността на разходите за 2019 г. възлиза на 1,0171 или на 100 лв. разходи са отчетени

101,71 лв. приходи. Ефективността на приходите за 2019 г. възлиза на 0,9832 или 100 лв. приходи са реализирани срещу извършени 98,32 лв. разходи.

2.4. Активи и пасиви

Общият размер на активите към 31.12.2019 г. е в размер на 6 602 хил.лв. при 7 135 хил.лв. за предходната година. Дълготрайните активи по балансова стойност възлизат на 1 926 хил.лв. или 29,17 % от общите активи, а краткотрайните активи са в размер на 4 639 хил.лв. или- 70,27 %. Разходите за бъдещи периоди са 37 хил.лв. или 0,56 %.

Структурен анализ по видове активи

Видове активи	*31.12.2019г. (хил.лв.)*	*Отн. дял %*	*31.12.2018г. (хил.лв.)*	*Отн. дял %*	*Изменение (хил.лв.)*	*%*
Дълготрайни матер.активи	805	12,19	1 123	15,74	(318)	(28,32)
Нематериални активи	3	0,05	3	0,04	-	-
Дългосрочни фин.активи	1 118	16,93	654	9,17	464	70,95
Отсрочени данъци	-	-	5	0,07	(5)	(100,00)
Материални запаси	3 441	52,12	3 364	47,15	77	2,29
Вземания	917	13,89	1 817	25,47	(900)	(49,53)
Парични средства	281	4,26	150	2,10	131	87,33
Разходи за бъд.периоди	37	0,56	19	0,26	18	94,74
Общо	**6 602**	**100,00**	**7 135**	**100,00**	**(533)**	**(7,47)**

През годината са придобити дълготрайни активи на обща стойност 925 хил.лв., в т.ч. машини, производствено оборудване и апаратура 301 хил.лв., транспортни средства 117 хил.лв., инвестиционни имоти 506 хил.лв. и други дълготрайни нематериални активи 1 хил.лв. Отписаните такива са на стойност 143 хил.лв., в т.ч. машини, производствено оборудване и апаратура 139 хил.лв. и транспортни средства 4 хил.лв.

Капитализираните разходи за придобиване на дълготрайни активи към края на периода възлизат на 27 хил.лв.

Пасивите на дружеството към 31.12.2019 г. са в размер на 3 808 хил.лв. при 4 203 хил. лв. за предходната година. В състава на задълженията, с най-голям относителен дял са задълженията към финансови предприятия - 43,27 %, следвани от другите задължения - 931 хил.лв. или 24,45 %.

Структурен анализ по видове пасиви

Видове задължения	*31.12.2019г. (хил.лв.)*	*Отн. дял %*	*31.12.2018г. (хил.лв.)*	*Отн. дял %*	*Изменение (хил.лв.)*	*%*
Финансови предприятия	1 648	43,27	1 327	31,57	321	24,19
Доставчици	396	10,40	819	19,49	(423)	(51,65)
Клиенти по аванси	530	13,92	897	21,34	(367)	(40,91)
Персонал	83	2,18	130	3,09	(47)	(36,15)
Осигурителни задължения	43	1,13	32	0,76	11	34,38
Данъчни задължения	177	4,65	95	2,26	82	86,32
Други задължения	931	24,45	903	21,49	28	3,10
Общо	**3 808**	**100,00**	**4 203**	**100,00**	**(395)**	**(9,40)**

Към 31.12.2019 г. по баланса на дружеството се водят приходи за бъдещи периоди на обща

стойност 1 хил.лв. По съдържание същите представляват ценови разлики по липси и начети.

Общата ликвидност за отчетния период е 3,3689, т.е. с наличните краткотрайни активи към 31.12.2019 г. в размер на 4 639 хил.лв., включващи материалните запаси, краткосрочните вземания и паричните средства, дружеството покрива текущите си задължения към края на периода, възлизащи на 1 377 хил.лв. Бързата ликвидност е 0.8700, което показава, че краткосрочните вземания и паричните средства на дружеството не са достатъчани за покриване на краткосрочните задължения. Незабавната ликвидност към 31.12.2019 г. възлиза на 0,2041 или с наличните парични средства дружеството покрива 20,41 % от текущите задължения. Абсолютната ликвидност съответства на незабавната поради липса на краткосрочни финансови активи.

2.5. Собствен капитал

Регистрираният капитал на дружеството е 71 хил.лв., включващ 4 бр. имуществени дяла.

Структурен анализ по видове компоненти

Видове	***31.12.2019г. (хил.лв.)***	***Отн. дял %***	***31.12.2018г. (хил.лв.)***	***Отн. дял %***	***Изменение (хил.лв.)***	***%***
Основен капитал	71	2,54	71	2,42	-	-
Неразпределена печалба	2 660	95,24	2 801	95,56	(141)	(5,03)
Текуща печалба	62	2,22	59	2,02	3	5,08
Общо	**2 793**	**100,00**	**2 931**	**100,00**	**(138)**	**(4,71)**

Коефициент на финансова автономност за 2019 г. – 0,7335, т.е. при собствен капитал 2 793 хил.лв., привлечения капитал е 3 808 хил.лв.

Коефициент на задлъжнялост за 2019 г. – 1,3634, т.е. на 100 лв. собствен капитал се пада 136,34 лв. привлечен.

2.6. Персонал

Характеристики	***2019 г.***	***2018 г.***
ФРЗ (хил.лв.)	1 133	1 148
Средно-списъчен брой на персонала	100	113
Средна месечна РЗ	944 лв.	847 лв.

(хил.лв.)

Производителност на труда	***2019 г.***	***2018 г.***
Реализирани приходи	4 395	4 654
Средно-списъчен брой на персонала	100	113
Реализирани приходи на едно лице	43,95	41,19

(хил.лв.)

Рентабилност на труда	***2019 г.***	***2018 г.***
Финансов резултат	62	59
Средно-списъчен брой на персонала	100	113
Рентабилност на едно лице	0,62	0,52

В резултат на горното може да се обобщи, че като цяло вътрешно-контролната среда в дружеството е на ниво, постигнато е ефективно разпределение на работата, техническото състояние на машините, оборудването, транспорта е на добро равнище, изпълнението на договорите е в определените рамки, не са допускани съществени просрочия на задължения, плащанията към доставчици и кредитори са ритмични, клиентските вземания в общата им и значима част за дружеството са текущи и са уредени в по-голяма част след датата на баланса. Като

цяло резултатите от финансовия анализ на дейността на СД "Берко-90 – Берковски и сие" за 2019 г. са задоволителни, имайки предвид съществуващите вътрешно-присъщи рискове в отрасъла, свързани със силно-конкурентна бизнес среда, лихвени, валутни и ценови рискове и други пазарни фактори. С оглед на това ръководството на дружеството следва политика на гъвкавост в договорните взаимоотношения с контрагентите, качество на продуктите и услугите, поддържане на добро техническо състояние на дълготрайните материални активи, строг контрол върху паричните потоци с оглед кредитния и ликвидния риск, разумна ресурсна обезпеченост, в т.ч. финансова, трудова, както и развитие на дейността в други посоки – бъдещи инвестиции, маркетинг, реклама и др. с цел балансиране на рисковете. В тази връзка ръководството счита, че Дружеството е действащо предприятие и ще остане действащо, няма планове и намерения за преустановяване на дейността.

3. РИСКОВЕ, ПРЕД КОИТО Е ИЗПРАВЕНО ДРУЖЕСТВОТО

При осъществяване на дейността си "Берко-90 – Берковски и сие" СД е изложено на определени рискове, които оказват въздействие върху неговите резултати.

3.1. Систематични рискове

3.1.1. Политически риск

Политическият риск отразява влиянието на политическия процес в страната, който от своя страна влияе върху възвращаемостта на инвестициите. Степента на политическия риск се асоциира с нестабилността и множеството промени на водената от правителството икономическа политика и като следствие от това с опасността от негативни промени в инвестиционния климат.

На база посоченото и познаването на политическата среда в страната към момента на изготвяне на настоящия доклад оценяваме политическия риск като: **висок.**

3.1.2. Макроикономически рискове

3.1.2.1. Валутен риск

Валутният риск обобщава възможните негативни последствия върху възвращаемостта на инвестициите в страната, вследствие на промени във валутния курс.

При въвеждането на системата на паричен съвет в страната на 01.07.1997 г. обменният курс български лев – германска марка бе фиксиран в съотношение 1000:1. Въвеждането на еврото като разплащателна единица в Европейския съюз доведе до практически фиксиран обменен курс 1955.83 лв. за едно евро (респ. 1.95583 лв. за едно евро след деноминацията на лева, в сила от 05.07.1999 г.) Следователно валутният риск за базиран на еврото инвеститор е практически сведен до нула.

На база посоченото по-горе познаването на икономическата среда към момента на изготвяне на настоящия доклад оценяваме валутния риск като: **нисък.**

3.1.2.2. Инфлационен риск

Инфлацията в страната е важен фактор, касаещ реалната възвращаемост на инвестицията.

Средногодишна инфлация					
2014 г.	**2015 г.**	**2016 г.**	**2017 г.**	**2018 г.**	**2019 г.**
-1.4%	-0.1%	-0.8%	2.1%	2.8%	3.1%

Източник: НСИ

През 2019 г. средногодишната инфлация се е повишила спрямо 2018 г.

Изхождайки от очертаващата се тенденция през последните три години на трайно и плавно покачване на инфлацията, към момента на изготвяне на настоящия доклад оценяваме инфлационния риск като: **среден.**

3.2. Несистематични (микроикономически) рискове

3.2.1. Технологичен риск

Технологичният риск е производен от необходимите технологии за обслужване на дейността на Дружеството и от скоростта, с която се развиват те.

На база използваните от дружеството ни технологии и познаването на технологичните тенденции на развитие на бранша, към момента на изготвяне на настоящия доклад оценяваме технологичния риск като: **нисък.**

3.2.2. Фирмен риск

Свързан е с характера на основната дейност на дружеството, с технологията и организацията на дейността, както и с обезпечеността на дружеството с финансови ресурси; подкатегории на фирмения риск са: бизнес риск и финансов риск; основният фирмен риск е свързан със способността на дружеството да генерира приходи, а оттам и печалба.

На база посоченото по-горе и спецификата на дейността ни към момента на изготвяне на настоящия доклад оценяваме фирмения риск като: **среден.**

3.2.3. Финансов риск

Финансовият риск на дружеството е свързан с възможността от влошаване на събираемостта на вземанията, което би могло да доведе до затруднено финансово състояние. Като основен проблем в макроикономически аспект са високите стойности на междуфирмена задлъжнялост.

Управлението на финансовия риск за дружеството е фокусирано върху оптимизиране на оперативните разходи, повишаване събираемостта на вземанията, определяне на адекватни и конкурентоспособни цени на продуктите и услугите, адекватна оценка на формите на поддържане на свободни ликвидни средства.

На база посоченото по-горе и анализа на финансовото ни състояние, към момента на изготвяне на настоящия доклад оценяваме финансовия риск като: **среден.**

3.2.4. Ликвиден риск

Неспособността на дружеството да покрива насрещните си задължения е израз на ликвиден риск. Ликвидността зависи главно от наличието в дружеството на парични средства или на съответните им алтернативи. Другият основен фактор, който влияе силно е свързан с привлечения капитал. Той се поддържа в оптимално равнище, като се контролира, както нивото на заемните средства, така и стойностите на задълженията към доставчиците и кредиторите на дружеството.

Дружеството управлява ликвидността на активите и пасивите си чрез анализ на структурата и динамиката им и прогнозиране на бъдещите входящи и изходящи парични потоци.

На база посоченото по-горе и анализа на задълженията на дружеството ни, както и съотношението между собствения ни и привлечен капитал към момента на изготвяне на настоящия доклад оценяваме ликвидния риск като: **среден.**

3.2.5. Ценови риск

Ценовият риск е определен в две направления: по отношение на пазарната конюнктура и по отношение на вътрешнофирмените производствени разходи. Продажната цена е съобразена и с двата фактора, като се цели тя да покрива разходите на дружеството и да носи определено ниво на печалба.

На база посоченото по-горе, пазарната конюнктура, както и себестойността на произведената от нас продукция и извършени услугите и нивото на вътрешнофирмените ни разходи и нивото на печалбата ни, към момента на изготвяне на настоящия доклад оценяваме ценовия риск като: **среден.**

3.2.6. Риск свързан с паричния поток

Рискът, свързан с паричния поток разглежда преди всичко проблемите с наличните парични средства в дружеството. Тук главна роля играе договорната политика на дружеството, която е съобразена и защитава фирмените финанси. Целта на дружеството е винаги да се намира в положителната стойност на ликвидността, т.е. да може да посреща текущите си задължения.

На база посоченото по-горе и анализа на входящите и изходящите ни парични потоци, към

момента на изготвяне на настоящия доклад оценяваме риска, свързан с паричния поток като: **среден.**

3.2.7. Кредитен риск

Кредитният риск представлява рискът даден контрагент да не заплати задължението си към дружеството. Дружеството е изложено на този риск във връзка с различни финансови инструменти, като например възникване на вземания от клиенти, депозиране на средства и други.

Излагането на дружеството на кредитен риск е ограничено до размера на балансовата стойност на финансовите активи, признати в края на отчетния период.

Експозицията и анализа на кредитния риск за Дружеството са включени във финансовия отчет.

На база посоченото по-горе, към момента на изготвяне на настоящия доклад оценяваме кредитния риск като: **среден.**

3.2.8. Инвестиционен риск

Инвестиционният риск се предопределя в това, реалната доходност от направена инвестиция да се различава от предварително планираната такава.

За управление на инвестиционния риск, може да се приложи т.нар. хеджиране - застраховка срещу неблагоприятни събития, която не ги предотвратява, но ограничава последиците от тях.

На база посоченото по-горе и реализираните от нас инвестиционни мероприятия към момента на изготвяне на настоящия доклад оценяваме инвестиционния риск като: **среден.**

3.2.9. Регулативен риск

Регулативният риск е свързан с вероятността да се понесат загуби в резултат на нарушения или неспазване на законовите и подзаконови нормативни актове или вътрешно-дружествените документи, както и от загуби в резултат на интервенция на данъчните власти. Този риск се отнася и за промени в нормативната база, свързани с опазването на околната среда, както и с вероятността дружеството да не бъде в състояние да изпълнява предписанията и изискванията на екологичното законодателство и компетентните органи, за което да му бъдат налагани съответните наказания.

На база посоченото по-горе и прилаганата от дружеството екологична политика и познаването на нормативната база, към момента на изготвяне на настоящия доклад оценяваме регулативния риск като: **нисък.**

3.2.10. Рискове, свързани с продуктите и пазарите

Този риск се свързва с възможността на дружеството да произвежда дадена продукция или услуги, за които няма пазар.

В началото на 2020 г. поради разпространението на новия коронавирус (COVID-19) в световен мащаб, включително и в България се появиха затруднения в бизнеса и икономическата дейност на редица предприятия и отрасли и неясноти по отношение на потреблението и пазарите.

Във връзка с горното и изхождайки от изпълнението на продуктовата и пласментната ни политики, към момента на изготвяне на настоящия доклад оценяваме риска, свързан с продуктите и пазарите като: **висок.**

3.2.11. Риск, свързан с корпоративната сигурност

Този риск е актуален и засяга редица аспекти от фирмената сигурност като ефективно противодействие на нелоялната конкуренция; надеждна защита на търговската тайна; прилагане на практически мерки за редуциране и неутрализиране на корпоративни заплахи; мотивиране, обучаване и възпитаване на служителите за избягване пропуски в системата за фирмена сигурност.

На база посоченото по-горе и познаване нивото на фирмена сигурност, към момента на изготвяне на настоящия доклад оценяваме риска, свързан с корпоративната сигурност като: **среден.**

4. ВАЖНИ СЪБИТИЯ, НАСТАПИЛИ СЛЕД ДАТАТА, КЪМ КОЯТО Е СЪСТАВЕН ГОДИШНИЯ ФИНАНСОВ ОТЧЕТ

След датата, към която е съставен годишния финансов отчет за 2019 г., няма настъпили важни събития, с изключение на извънредното положение, въведено в страната във връзка с пандемията от COVID-19, което представлява съществено некоригиращо събитие по смисъла на СС 10 - Събития, настъпили след датата на годишния финансов отчет.

Епидемията от коронавируса стартира от Китай в края на 2019 година и се разпространи бързо по целия свят. В България първите положителни проби бяха потвърдени на 8 март 2020 г. и впоследствие с решение на Парламента на 13 март 2020 г. беше въведено извънредното положение, което доведе до нарушаване на нормалната социална и икономическа обстановка в страната и даде отражение на почти всички стопански субекти чрез въведените строги противоепидемични мерки и ограничения. Поради непредсказуемата динамика на процесите и събитията във връзка с COVID-19, обхватът и ефектите върху бизнеса на дружеството е сложно и практически невъзможно да бъдат оценени на този етап от ръководството, което полага усилия и предприема мерки и действия за справяне с извънредната обстановка и сътресенията в социалния и икономическия живот в страната.

5. ВЕРОЯТНО БЪДЕЩО РАЗВИТИЕ НА ДРУЖЕСТВОТО

В перспектива, очакваното бъдещо развитие на Дружеството е свързано с продължаване и разширяване на дейността в областта на извършване на СД "Берко-90 – Берковски и сие", запазване и затвърждаване мястото на дружеството на пазара, отстояване на завоюваните позиции и авторитет сред контрагенти и кредитори, предоставяне на качествени продукти и услуги, имайки предвид добрата техническа обезпеченост, както и добра обезпеченост с висококвалифициран персонал и съответно недопускане на текучество и особено важно – лоялност с партньори, персонал и институции – основен принцип на работа.

Стратегия за пазарно развитие:

- Задоволяване в максимална степен потребностите на основните потребителски сегменти;
- Предлагане на конкурентни цени;
- Бизнес сътрудничество;
- Поддържане на пазарно лидерство.

Стратегия на вътрешно развитие:

- Оптимизиране на оперативните разходи;
- Увеличаване производителността и рентабилността на труда;
- Повишаване квалификацията на работниците и служителите;
- Изграждане на екип от високо квалифицирани и мотивирани специалисти;
- Поддържане на финансова стабилност, постигната чрез балансиран ръст на приходите.

В дружеството има разработени политики, свързани със стратегически и тактически маркетинг. В стратегическия маркетинг водещи са продукта и целевите групи, за които е предназначен. Тактическият маркетинг засяга цената, позиционирането и промоционалните дейности.

Стратегически маркетинг

- Познаване на клиентите;
- Познаване в детайли характеристиките на продуктите и услугите;
- Мониторинг на конкуренцията и конкурентните оферти.

Тактически маркетинг

- Реклама;
- Обхват и позициониране на продажбите;
- Ценообразуване;
- Управление на връзките с клиенти.

Продуктова политика

- Високо качество на произвежданите продукти/ предлаганите услуги;
- Използване на суровини и материали с доказано качество;
- Стриктно спазване сроковете за изпълнение.

Пласментна политика

- Преки канали за реализация;
- Присъствие на потребителски и индустриален сегмент;
- Присъствие на основните пазарни сегменти: търговски.

Договорна политика

- Дългосрочно договаряне с клиенти;
- Дългосрочно договаряне с доставчици;
- Договори, обвързани със защитни клаузи.

Ценова политика

- Следящи конкуренцията цени;
- Използване на "Пазарно-ориентиеран метод на ценообразуване";
- Гъвкавост на разплащанията.

Кадрова политика

- Поддържане на оптимална структура на персонала;
- Принцип на съвместяване на длъжности;
- Поддържане на висока квалификация на наетите служители;
- Поддържане на коректни отношения с персонала и създаване на персонал, способен да работи за целите на дружеството.

Социална политика

- Насърчаване на социалния статус на работещите в дружеството;
- Подобряване условията на труд;
- Стимулираща система за производствения персонал;
- Фирмени ценности и традиции.

Екологична политика

- Прилагане на мерки за техническо подобрение, осигуряващо съответствие с екологичното законодателство;
- Предотвратяване и намаляване на риска за човешкото здраве чрез създаване на безопасни условия на труд.

Инвестиционна политика

- Стратегически хоризонт на инвестициите;
- Модернизиране и степен на обновяване на материалната база.

В областта на инвестициите дружеството следва твърда политика на поддържане и обновяване на сградите, машините и съоръженията с оглед удължаване на полезния живот и бъдещи икономически изгоди, както и политика в дългосрочен план за разширяване и обновяване на ДМА чрез поетапно придобиване, предвид високия размер на необходимите инвестиции, чрез съчетаване на различни източници на финансиране – банкови кредити, финансов лизинг, както и собствени финансови средства чрез реинвестиция под формата на амортизации.

При очертаване на перспективите и насоките в бъдещото развитие на дружеството във всички случаи ръководството ще следва политики и процедури, които са в унисон с въведените в страната мерки и ограничения във връзка с пандемията от COVID-19 като проявява гъвкавост и преоценка на управленските стратегии, инвестиционната програма, фирмените политики, в т.ч. политиките, свързани с персонала с оглед оптимизация на разходите, непрекъсваемост на

процесите, стабилитет на приходите, обслужване на задълженията и контрол върху ликвидността. В тази връзка ръководството на дружеството счита, че на този етап няма индикации за значително повлияване на принципа-предположение за действащо предприятие в резултат на пандемията от COVID-19.

6. ДЕЙСТВИЯ В ОБЛАСТТА НА НАУЧНОИЗСЛЕДОВАТЕЛСКАТА И РАЗВОЙНАТА ДЕЙНОСТ

Дружеството не осъществява действия в областта на научноизследователската и развойна дейност.

7. НАЛИЧИЕ НА КЛОНОВЕ НА ДРУЖЕСТВОТО

Дружеството няма регистрирани клонове в страната и чужбина

8. ИЗПОЛЗВАНИ ОТ ДРУЖЕСТВОТО ФИНАНСОВИ ИНСТРУМЕНТИ

Дружеството не е използвало финансови инструменти през 2019 г. за хеджиране на рискове от промяна на валутни курсове, лихвени нива или парични потоци.

„БЕРКО" СЛИВЕН 1

26.03.2020 г. **РЪКОВОДИТЕЛ:.....**
гр.Сливен **(инж. Петко Берковски)**