

СЧЕТОВОДЕН БАЛАНС
на "ВЕРЕЯ ПЛАСТ" АД към 31. 12. 2014 г.

РАЗДЕЛИ, ГРУПИ, СТАТИИ	Сума (хил.лв.)		РАЗДЕЛИ, ГРУПИ, СТАТИИ	Сума (хил.лв.)	
	текуща година	предходна година		текуща година	предходна година
Б Нетекущи (дълготрайни) активи			А Собствен капитал		
I Нематериални активи			I Записан капитал	356	356
1 Концесии, патенти, лицензи, търговски марки, програмни продукти и др. подобни права и активи	4	6	Акционерен капитал	356	356
Общо за група I	4	6	IV Резерви		
II Дълготрайни материални активи			1 Други резерви	695	580
1 Земи и сгради, в т.ч.: -земи -сгради	437 102 335	262 23 239	Общо за група IV	695	580
2 Машини, производствено оборудване и апаратура	112	121	VI Текуща печалба (загуба)	47	186
3 Съоръжения и други	265	228	ОБЩО ЗА РАЗДЕЛ А	1 098	1 122
4 Предоставени аванси и дълготрайни материални активи в процес на изграждане	15		Б Провизии и сходни задължения		
Общо за група II	829	611	Провизии и данъци		1
III Дългосрочни финансови активи			в т. ч. отсрочени данъци		1
1 Акции и дялове в предприятия от група	5	5	Общо за раздел Б		1
2 Акции и дялове в асоциирани и смесени предприятия	5	5	В Задължения		
Общо за група III	10	10	1 Задължения към финансови предприятия, в т.ч.: - до 1 година - над 1 година	257 46 211	
IV Отсрочени данъци	9		2 Получени аванси, в т.ч.: - до 1 година - над 1 година	11 11	10 10
ОБЩО ЗА РАЗДЕЛ Б	852	627	3 Задължения към доставчици - до 1 година - над 1 година	11 11	32 32
В Текущи (краткотрайни) активи			4 Други задължения, в т.ч.: - до 1 година - над 1 година	140 140	275 275
I Материални запаси			-към персонала, в т.ч.: - до 1 година - над 1 година	89 89	75 75
1 Суровини и материали	8	3	-осигурителни задължения, в т.ч.: - до 1 година - над 1 година	15 15	14 14
2 Продукция и стоки, в т.ч. -стоки	77 77	64 64	-данъчни задължения, в т.ч.: - до 1 година - над 1 година	12 12	181 181
Общо за група I	85	67	ОБЩО ЗА РАЗДЕЛ В, в т.ч.:	419	317
II Вземания			- до 1 година - над 1 година	208	317
1 Вземания от клиенти и доставчици, в т.ч. - над 1 година	157	182	Г Финансирания и приходи за бъдещи периоди, в т.ч.:		33
2 Вземания от предприятия от група	182	410	-финансирания		19
3 Други вземания, в т.ч. - над 1 година		3	-приходи за бъдещи периоди		14
Общо за група II	339	595	СУМА НА ПАСИВА	1 517	1 473
IV Парични средства					
-в брой	72	75			
-разплащателни сметки	105	47			
-банкови депозити	60	60			
Общо за група IV	237	182			
ОБЩО ЗА РАЗДЕЛ В	661	844			
Г Разходи за бъдещи периоди	4	2			
СУМА НА АКТИВА	1 517	1 473			

Дата на съставяне: 25. 03. 2015 г.

Съставител: *Е. Стоянова*
/Елена Стоянова Атанасова/

Заверил на: 04.05.2015г.

0291 Веселка
Николова
Регистриран одитор

Ръководител: *И. Митев*
/Иван Митев Тотев/



ОТЧЕТ ЗА ПРИХОДИТЕ И РАЗХОДИТЕ
на "ВЕРЕЯ ПЛАСТ" АД за 01.01.2014 - 31.12.2014 г.

Наименование на разходите	Сума (х.лв.)		Наименование на приходите	Сума (х.лв.)	
	Текуща година	Предходна година		Текуща година	Предходна година
А. Разходи			Б. Приходи		
1. Намаление на запасите от продукция и незавършено производство			1. Нетни приходи от продажби, в т.ч.:	884	829
2. Разходи за суровини, материали и външни услуги, в т.ч.:	341	379	а) продукция	467	389
а) суровини и материали	218	242	б) стоки	253	246
б) външни услуги	123	137	в) услуги в т. ч.	164	194
3. Разходи за персонала, в т.ч.:	338	310	- Приходи от наеми	25	29
а) разходи за възнаграждения	287	263	- Приходи от промишлени услуги	109	109
б) разходи за осигуровки, в т.ч.:	51	47			
- осигуровки, свързани с пенсии	35	32	4. Други приходи, в т.ч.:	33	776
4. Разходи за амортизация и обезценка,	86	106	- приходи от финансиране	31	29
а) разходи за амортизация и обезценка на дълготрайни материални и нематериални активи, в т.ч.:			- приходи от продажба на суровини и материали,		1
- разходи за амортизация	86	106	- приходи от продажби на дълготрайни активи		744
5. Други разходи, в т.ч.:	102	605	Общо приходи от оперативна дейност	917	1 605
а) балансова стойност на продадените активи	93	599			
Общо разходи за оперативна дейност	867	1 400	II. Финансови приходи		
6. Разходи за лихви и други финансови разходи, в т.ч.:	7	4	5. Други лихви и финансови приходи		7
Общо финансови разходи	7	4	Положителни разлики от промяна на валутни курсове		1
7. Печалба от обичайната дейност	43	208	Общо за група II		7
ОБЩО РАЗХОДИ	874	1 404			
8. Счетоводна печалба	43	208			
9. Разходи за данъци от печалбата	6	21			
10. Други данъци алтернативни на корпоративния	(10)	1	ОБЩО ПРИХОДИ	917	1 612
11. Печалба	47	186			
Общо	917	1 612	Общо	917	1 612

Дата на съставяне:
25. 03. 2015 г.

Съставител: *Е.В.ч.*
/Елена Ст.Атанасова/

Ръководител: *И.М.т.*
/Иван Митев Тотев/

Заверил на: 04.05.2015 г.

В.Н.
0291 Веселка
Николова
Регистриран одитор



Паричен поток
на "ВЕРЕЯ ПЛАСТ" АД
за 2014 година

Наименование	текущ период			предходен период		
	постъп ления	плаща ния	нетен поток	постъп ления	плаща ния	нетен поток
А.Парични потоци от основната дейност						
Парични потоци свързани с търговски контрагенти	1 231	963	268	907	598	309
Парични потоци свързани с трудови възнаграждения		318	(318)	5	304	(299)
Плащания при разпределение на печалби					3	(3)
Платени и възстановени данъци върху печалбата		21	(21)		51	(51)
Други парични потоци от основната дейност		23	(23)	1	10	(9)
Всичко парични потоци от основната дейност (А)	1 231	1 373	(142)	913	966	(63)
Б.Парични потоци от инвестиционна дейност						
Парични потоци свързани с дълготрайни активи		27	(27)		25	(25)
Всичко парични потоци от инвестиционна дейност (Б)		27	(27)		25	(25)
В.Парични потоци от финансова дейност						
Парични потоци, свързани с получени или предоставени заеми	235	18	217		20	(20)
Парични потоци от лихви, комисионни, дивиденди и др. подобни	1	53	(52)		66	(66)
Плащания на задължения по лизингови договори		12	(12)		63	(63)
Други парични потоци от финансова дейност	23		23	13		13
Всичко парични потоци от финансова дейност (В)	259	83	176	13	149	(136)
Г.Изменение на паричните средства през периода (А+Б+В)	1 490	1 435	55	926	1 140	(214)
Д.Парични средства в началото на периода			182	x	x	396
Е.Парични средства в края на периода			237	x	x	182

Дата на съставяне: 25. 03. 2016 г.

Съставител: *Е.С.*
/Елена Стоянова Атанасова/

Ръководител: *И.М.*
/Иван Митев Тотев/

Заверил на: 04.05.2015г.

Веселка
Николова
0291
Регистриран одитор

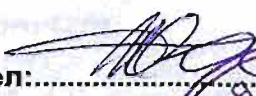


ОТЧЕТ ЗА СОБСТВЕНИЯ КАПИТАЛ
на "ВЕРЕЯ ПЛАСТ" АД за 2014 година

Показатели	Записан капитал	Други резерви	Текуща печалба/ загуба	Общо собствен капитал
1. Салдо в началото на отчетния период	356	580	186	1 122
2. Финансов резултат за текущия период			47	47
3. Разпределение на печалбата, в т.ч.		115	(186)	(71)
- дивиденди			(71)	
Салдо към края на отчетния период	356	695	47	1 098
5. Собствен капитал към края на отчетния период	356	695	47	1 098

Дата на съставяне: 25. 03. 2015 г.

Съставител: 
/Елена Стоянова Атанасова/

Ръководител: 
/Иван Митев Тотев/

Заверил на: 04.05.2015 г.


Веселка
Николова
Застапуващ одитор



“ВЕРЕЯ ПЛАСТ” АД
Приложение към финансовия отчет
за годината завършваща на 31. 12. 2014

1. ИНФОРМАЦИЯ ЗА ДРУЖЕСТВОТО

Търговско дружество “ВЕРЕЯ - ПЛАСТ” АД гр. Стара Загора е учредено през 1996 година. Със съдебно решение № 643/15. 03. 2004г. основния капитал е увеличен от 135 625 лева на 355 625 лева. Основният капитал е разпределен в 71 125 поименни безналични акции с номинал по 5 лева всяка.

Дружеството има предмет на дейност производство на изделия от пластмаса /леене под налягане/, инструментална екипировка и механична обработка. Търговия, проектиране, инженеринг и монтаж на соларни системи. Дружеството е изключителен представител на Акбар Брадърс за България и разпространява на територията на страната разнообразни видове чай.

2. СЧЕТОВОДНА ПОЛИТИКА НА ДРУЖЕСТВОТО

2.1. База за изготвяне на финансовия отчет.

Финансовият отчет на „ВЕРЕЯ ПЛАСТ” АД е изготвен в съответствие с Национални стандарти за финансови отчети за малки и средни предприятия, утвърдени от Министерския съвет с ПМС № 46/21. 03. 2005 г, в сила от 01.01.2005 г. и изменени и допълнени с ПМС № 251/17. 10. 2007 г. в сила от 01. 01. 2008 г.

Дружеството води своите счетоводни регистри в български лева и изготвя своите официални финансови отчети в съответствие с българското счетоводно и данъчно законодателство. Данните в годишния финансов отчет са представени в хиляди лева.

Финансовият отчет за 2014 г. е изготвен в съответствие с изискванията на принципите: текущо начисляване; действащо предприятие; предимство на съдържанието пред формата; предпазливост; съпоставимост на приходите и разходите; постоянство. При първоначалното оценяване на активите и

пасивите е прилагана историческа цена, освен в случаите, когато с национален счетоводен стандарт се изисква друго.

2.2. Отчетна валута.

Функционалната и отчетна валута на дружеството е българският лев. С въвеждането на еврото като официална валута на Европейския съюз курса на лева е фиксиран на BGN1.95583 : EUR 1.

Паричните средства, вземанията и задълженията, деноминирани в чуждестранна валута се отчитат в легова равностойност на база валутния курс към датата на операцията и се преоценяват на годишна база като се използва заключителния курс на БНБ.

Курсовите разлики от преоценката се третираат като текущи приходи и разходи и се включват в отчета за приходи и разходи като финансови приходи/разходи.

2.3. Приходи.

Приходите в Дружеството се признават на база принципа за начисляване и до степента, до която стопанските изгоди се придобиват от дружеството и доколкото приходите могат надеждно да се измерят.

При продажба на стоки приходите се признават, когато всички съществени рискове и ползи от собствеността на стоките преминават в купувача.

При предоставяне на услуга, приходите се признават, отчитайки етапа на завършеност на сделката към датата на баланса, ако този етап може да бъде надеждно измерен, както и разходите извършени по сделката и разходите за приключването и.

2.4. Разходи

Разходите в Дружеството се признават в момента на тяхното възникване и на база принципите на начисляване и съпоставимост.

Разходите за бъдещи периоди се отлагат за признаване като текущ разход за периода, през който договорите за които се отнасят се изпълняват.

Финансовите приходи и разходи се състоят от лихвени приходи и разходи, курсови разлики от валутни операции, приходи от съучастия и други финансови разходи, които включват банковите такси.

2.5. Дълготрайни материални активи

Дълготрайните материални активи са представени в счетоводния баланс по цена на придобиване, натрупаната амортизация и евентуалните загуби от обезценка. Не се начислява амортизация на земите и напълно амортизираните активи.

Цената на придобиване включва покупната цена, включително митническите такси и всички преки разходи, необходими за привеждане на актива в работно състояние. Преките разходи са: разходи за подготовка на обекта, разходи за първоначална доставка и обработка, разходи за монтаж, разходи за хонорари на лица свързани с проекта, непризнат данъчен кредит и други подобни.

Дружеството е определило стойностен праг от 500 лева, под тази сума придобитите активи независимо, че притежават характеристика на дълготраен актив, се изписват като текущ разход в момента на придобиването им.

Методи на амортизация

Дружеството използва линеен метод за амортизация на дълготрайните материални активи.

Прилаганите амортизационни норми по групи са както следва:

- Сгради - 4%
- Машини и оборудване - 20% - 30%
- Автомобили - 15% - 25%
- Компютри - 50%
- Стопански инвентар - 15%

Изготвен е данъчен амортизационен план, съгласно изискванията на Закона за корпоративно подоходно облагане. За данъчни и счетоводни цели са използвани еднакви амортизационни норми.

2.6. Материални запаси

Материалните запаси са оценени по по-ниската от: цената на придобиване и нетната реализуема стойност. Разходите, които се извършват, за да доведат даден продукт в неговото настоящо състояние и местонахождение, се включват в цената на придобиване (себестойност), както следва:

- Суровини и материали в готов вид – всички доставни разходи, които включват вносни мита и такси, транспортни разходи, невъзстановими данъци и други разходи, които допринасят за привеждане на материалите в готов за тяхното използване вид;
- Готова продукция и незавършено производство – преките разходи на материали и труд и приспадаща се част от производствените непреки разходи, на база на нормален капацитет с изключение на административните разходи, курсовите разлики и разходите по привлечени финансови ресурси.

При употребата (продажбата) на материалните запаси се използва методът на среднопретеглената цена (себестойност)

Нетната реализуема стойност представлява приблизително определената продажна цена на даден актив в нормалния ход на стопанска дейност, намалена с приблизително определените разходи по довършването в търговски вид на този актив и приблизително определените разходи за реализация. Тя е определена на база очаквани продажни цени за 2015 г. Ако отчетната стойност на материалните запаси превишава нетната им реализируема стойност в края на годината – те се оценяват по нетна реализируема стойност

2.7. Търговски и други вземания

Търговските вземания в лева се представят и отчитат по стойността на оригинално издадената фактура. Вземанията деноминирани в чуждестранна валута са оценени в лева по курса на Българска народна банка в деня на възникването им, като са преоценени по централния курс на БНБ към 31.12. 2014 г

Приблизителната оценка за съмнителни и несъбираеми вземания се прави, когато за събираемостта на цялата сума съществува висока несигурност. Несъбираемите вземания се обезценяват изцяло, когато това обстоятелство се установи.

2.8. Парични средства

Паричните средства включват касовите наличности, разплащателни сметки и банкови депозити.

За целите на изготвянето на отчета за паричните потоци:

- Паричните постъпления от клиенти и паричните плащания към доставчици са представени брутно, с включен ДДС (20%);
- Лихвите по получени банкови кредити са включени като плащане към финансовата дейност;

2.9. Задължения към доставчици и други задължения

Задълженията към доставчици и другите текущи задължения в лева се отчитат по стойността на оригиналните фактури (цена на придобиване), която се приема за справедливата стойност на сделката и ще бъде изплатена в бъдеще срещу получените стоки и услуги. Задълженията деноминирани в чуждестранна валута са оценени в лева по курса на Българска народна банка в деня на възникването им, като са преоценени по централния курс на БНБ към 31. 12. 2014 г.

2.10. Лихвоносни заеми и други привлечени финансови ресурси

Всички заеми и други привлечени финансови ресурси са представени по цена на придобиване (номинална сума), която се приема за справедлива стойност на полученото по сделката, нетно от преките разходи, свързани с тези заеми и привлечени ресурси.

2.11. Лизинг

Финансов лизинг

При финансовият лизинг се трансферира към Дружеството съществена част от всички рискове и стопански ползи, произтичащи от собствеността. Актив под финансов лизинг, се капитализира в счетоводният баланс на лизингополучателя като се представя като дълготрайни материални активи по цена на незабавна продажба.

2.12. Пенсионни и други задължения към персонала по социалното и трудово законодателство.

Трудовите и осигурителни отношения с работници и служители се основават на разпоредбите на Кодекса на труда и действащото осигурително законодателство.

Основно задължение на работодателя е да извършва задължително осигуряване на наестия персонал за социално и здравно осигуряване.

Размерите на осигурителните вноски за 2014 г. са както следва:

Социална осигуровка – 22.3% в т. ч.

- за пенсия за родените преди 31. 12. 1959 г. – 17,8%, в т. ч.:
 - за сметка на работодателя – 9,9%;
 - за сметка на работника – 7,9%
- за пенсия за родените след 31. 12. 1959 г. – 12,8%, в т. ч.:
 - за сметка на работодателя – 7,1%;
 - за сметка на работника – 5,7%
- за универсален пенсионен фонд за родените след 31.12.1959 г.–5%, в т. ч.:
 - за сметка на работодателя – 2,8%;
 - за сметка на работника – 2,2%
- за общо заболяване и майчинство – 3.5%, в т. ч.:
 - за сметка на работодателя – 2,1%;
 - за сметка на работника – 1,4%
- срещу безработица – 1%, в т. ч.:
 - за сметка на работодателя – 0,6%;
 - за сметка на работника – 0,4%
- За трудова злополука - 0.9%
- Здравна осигуровка - 8%, в т. ч.:
 - за сметка на работодателя – 4,8%;
 - за сметка на работника – 3,2%

Осигурителните вноски с изключение на осигуровката за трудова злополука се разпределят между работодателя и осигуреното лице съгласно Кодекса за социалното осигуряване.

Осигурителните и пенсионни схеми, прилагани от дружеството в качеството му на работодател, се основават на българското законодателство и са предварително твърдо определени.

Краткосрочните доходи на персонала се признават като разход в отчета за приходите и разходите в периода, за който е положен трудът за тях и като текущо задължение (след приспадане на всички платени вече суми и полагащи се удръжки).

2.13. Акционерен капитал и резерви

“ВЕРЕЯ ПЛАСТ” е акционерно дружество и е задължено да регистрира в Търговския регистър определен размер на акционерен капитал, който да служи като обезпечение на кредиторите за изпълнение на техните вземания към него. Акционерите отговарят за задълженията на дружеството до размера на своето акционерно участие в капитала и могат да претендират връщане на това участие само в производство по ликвидация или несъстоятелност.

Съгласно Търговския закон дружеството е длъжно да образува фонд “Резервен”. Източници на фонда могат да бъдат:

- Най-малко 1/10 от печалбата, която се отделя, докато средствата във фонда стигнат 1/10 или по-голяма част от капитала, определен от устава.
- Средствата получени над номиналната стойност на акциите и облигациите при издаването им;
- Сумата на допълнителните плащания, които правят акционерите срещу предоставени им предимства за акциите;
- Други източници предвидени в устава или по решение на Общото събрание.

Средствата от фонда могат да се използват само за

- Покриване на годишната загуба;
- Покриване на загуби от предходната година;

Когато средствата на фонда прехвърлят 1/10 или определената от устава по-голяма част от капитала, по-големия размер може да бъде използван и за увеличаване на капитала.

2.14. Данъци върху печалбата

Текущите данъци върху печалбата се определят в съответствие с изискванията на българското данъчно законодателство – Закон за корпоративно подоходно облагане. Размера на корпоративния данък за 2014г. е 10% (за 2013 г. – 10%).

2.15. Доходи на акция

Доходът на акция се изчислява, като нетната печалба за периода, подлежаща на разпределение между притежателите на акции се раздели на броя на акциите.

3. НЕТНИ ПРИХОДИ ОТ ПРОДАЖБИ

Нетните приходи от продажби включват:

	2014 г.	2013 г.
- продукция	467	389
- стоки	253	246
- услуги	139	165
- наеми	25	29
- продажба на ДМА		744
- финансираня	31	29
- други приходи	2	3
ОБЩО:	917	1 605

През 2014 г. са реализирани продажби на продукция предимно на вътрешния пазар. Продадената продукция представлява различни изделия от пластмаси.

Приходите от продажба на стоки са както следва:

- продажба на чай – 193 хил. лева;
- продажба на слънчеви колектори – 49 хил. лева;
- други стоки - 11 хил. лева

Приходите от услуги се разпределят както следва:

- производствени услуги – 109 хил. лева
- услуги от комплекс Ягодите – 5 хил. лева
- приходи от други услуги – 25 хил. лв.

4. РАЗХОДИ ЗА МАТЕРИАЛИ

Разходите за материали включват:

	2014 г.	2013 г.
- Основни суровини и материали	119	105
- Материали кухня и бар	8	24
- Електроенергия за технологични нужди	51	69
- Горива и смазочни материали	22	20
- Резервни части	4	4
- Канцеларски материали	1	1
- Компютърни компоненти	2	1
- Почистващи препарати		1
- Инвентар хотел и ресторант	2	2
- Материали за реклама	3	4
- Други	6	11
ОБЩО:	218	242

5. РАЗХОДИ ЗА ВЪНШНИ УСЛУГИ

Разходите за външни услуги включват:

	2014 г.	2013 г.
- Реклама	57	53
- Консултантски услуги	3	14
- Текущ ремонт на машини и оборудване	8	5
- Съобщителни услуги	8	8
- Наеми		1
- Данъци и такси	8	7
- Застраховки	4	5
- Охрана	3	4
- Абонамент и членски внос	7	4
- Съдебни и нотариални такси	6	2
- Други	19	34
ОБЩО:	123	137

6. РАЗХОДИ ЗА ПЕРСОНАЛА

Разходите за възнагражденията включват:

	2014 г.	2013 г.
Разходи за текущи възнаграждения	287	261
в т. ч. на Съвета на директорите	37	34
Начислени провизии за неизползвани отпуски		2
Социални осигуровки	51	47
Общо:	338	310

7. ДРУГИ РАЗХОДИ

Другите разходи включват:

	2014 г.	2013 г.
Разходи за командировки	3	2
Балансова стойност на продадени активи	93	599
Други	6	4
ОБЩО:	102	605

8. ФИНАНСОВИ РАЗХОДИ И ПРИХОДИ

Финансовите разходи включват:

	2014 г.	2013 г.
Разходи за лихви по заеми	5	1
Други финансови разходи (банкови такси)	2	3
Общо:	7	4

9. ФИНАНСОВ РЕЗУЛТАТ

Дружеството отчита за 2014 г. финансов резултат печалба в размер на 43 хил. лв, преди данъчното облагане и 47 хил. лева след облагане с данъци. Финансовият резултат за предходната година е печалба в размер на 208 хил. лв, преди данъчното облагане и 186 хил. лева след облагане с данъци.

10. ДАНЪЧНО ОБЛАГАНЕ

Данъчната ставка на корпоративния данък за 2014 г. е 10%. Дружеството начислява текущ корпоративен данък за годината в размер на 6 хил. лева. През годината възникват временни разлики – отсрочени данъчни активи в размер на 10 хил. лева, свързани с дълготрайните активи.

Данъчните временни разлики произтичат от осчетоводените натрупващи се компенсируеми отпуски и доходи на физически лица, различни от трудови възнаграждения които за данъчни цели се признават за разход не в годината на тяхното начисляване, а в годината на тяхното изплащане.

11. ДЪЛГОТРАЙНИ МАТЕРИАЛНИ АКТИВИ

Дълготрайните материални активи са представени в баланса по тяхната балансова стойност, която е равна на отчетната им стойност намалена с натрупаните амортизации. Отчетната стойност заедно с изменението и по групи активи, натрупаните амортизации в началото на година и изменението им през годината и балансовата стойност на дълготрайните активи са както следва:

ПОКАЗАТЕЛИ		Отчетна стойност на дълготрайните активи				Амортизация				Балансова стойност (7-14)
		в началото на периода	на постъпили през годината	на излезли през годината	в края на периода	В начало на годината	Начислена през годината	Отписана през годината	В края на годината (8+9-10)	
а		1	2	3	4	5	6	7	8	9
I.	Дълготрайни нематериални активи									
1.	Концесии, патенти, лицензии, търговски марки, програмни продукти и други подобни права и активи	15			15	9	2		11	4
	Обща сума I	15			15	9	2		11	4
II.	Дълготрайни материални активи									
1.	Земи	23	79		102					102
2.	Сгради и конструкции	373	114		487	134	18		152	335
3.	Машини и оборудване	679	35	81	633	558	44	81	521	112
4.	Транспортни средства	76	51		127	59	5		64	63
5.	Съоразения	217			217	21	13		34	183
6.	Други материални дълготрайни активи	89	8	63	34	74	4	63	15	19
7.	ДМА в процес на изграждане		15		15					15
	Обща сума II	1 457	302	144	1 615	846	84	144	786	829
III.	Дългосрочни инвестиции									
1.	Дялове и участия									
	-в дъщерни предприятия	5			5					5
	- в асоциирани предприятия	5			5					5
	Обща сума III	10			10					10
IV.	Отсрочени данъци		9		9					9
	Общо дълготрайни активи	1 482	311	144	1 649	855	86	144	797	852

Отчетната стойност на дълготрайни материални активи, които се ползват в дейността на дружеството и са напълно амортизирани е 500 хил. лева и по групи активи е както следва:

- машини - 454 хил. лева
- транспортни средства – 45 хил. лева
- стопански инвентар – 1 хил. лева

Дълготрайните активи се отчитат по преоценена стойност към 31. 12. 1997 г. Преоценката е извършена по коефициентен способ. Придобитите след 01.01.1998 г. активи се отчитат по историческа цена.

12. ДЪЛГОСРОЧНИ ФИНАНСОВИ АКТИВИ

<i>Име</i>	<i>Страна</i>	<i>Балансова стойност</i>	<i>% на участие</i>
Екоенерджи ВП ЕООД	България	5	100
Прометей газ ООД	България	4	30
Мобилтех 2000 ООД	България	1	26

Дъщерното дружество Екоенерджи ВП ЕООД през 2014 г., реализира приходи от експлоатация на собствен фотоволтаичен парк. Основната дейност на Мобилтех 2000 ООД е отдаване под наем на транспортни средства.

Асоциираното предприятие Прометей газ ООД е недействащо.

13. МАТЕРИАЛНИ ЗАПАСИ

	<i>2014 г.</i>	<i>2013 г.</i>
Материали	8	3
Стоки	77	64
Общо:	85	67

Наличните към 31. 12. 2014 г. материални запаси са представени по цена на придобиване.

Стоките се състоят от:

- слънчеви колектори – 46 хил. лева
- чай – 31 хил. лева.

14. КРАТКОСРОЧНИ ВЗЕМАНИЯ

	2014 г.	2013 г.
Вземания от клиенти	157	182
Вземания от предприятия от групата	182	410
Други вземания		3
Общо:	339	595

Вземанията от свързани предприятия – 182 хил. лева са от:

- ЕКОЕНЕРДЖИ ВП ЕООД - дъщерно дружество, вземания по допълнителна вноска - 182 хил. лв.

15. ПАРИЧНИ СРЕДСТВА

	2014 г.	2013 г.
Парични средства в каса	72	75
Разплащателни сметки	105	47
Депозити в банки	60	60
Общо:	237	182

16. РАЗХОДИ ЗА БЪДЕЩИ ПЕРИОДИ

Разходите за бъдещи периоди в размер на 4 хил. лева представляват:
Застраховки гражданска отговорност и абонамент за периодичния печат за 2015 г. - 2 хил. лева и членски внос за 2015г. на ТПП – 2 хил. лв..

17. СОБСТВЕН КАПИТАЛ

Към 31. 12. 2014 г. регистрирания основен капитал на дружеството възлиза на 355 625 лева и е разпределен в 71 125 поименни безналични акции с номинал по 5 лева всяка.

Резервите са в размер на 695 хил. лева, формирани при разпределение на печалби от минали години.

18. ЗАДЪЛЖЕНИЯ

Текущите задължения на дружеството със срок на погасяване до 1 година са както следва:

	2014г.	2013 г.
Задължения към финансови предприятия	46	
Задължения към доставчици	11	32
Получени аванси от клиенти	11	10
Задължения към персонала	89	75
Задължения към осигурителни предприятия	15	14
Данъчни задължения	12	181
Задължения по финансов лизинг		1
Неизплатени дивиденди	24	3
Други задължения		1
Общо:	208	317

Задълженията към доставчиците имат текущ характер и се обслужват своевременно.

Задълженията към персонала включват:

- възнаграждения на работещи по трудов договор – 19 хил. лева, които представляват неизплатени заплати за месец декември на текущата година;
- задължения по натрупващи се компенсируеми отпуски - 8 хил. лева
- възнаграждения на Съвета на директорите – 62 хил. лева.

Данъчните задължения са както следва:

- ДДС за внасяне – 4 хил. лв.;
- Корпоративен данък – 6 хил. лв.;
- Данък върху доходите на физическите лица – 2 хил. лв.;

Нетекущите задължения на дружеството със срок на погасяване над 1 година са в размер на 211 хил. лв., задължения по лизингов договор и банков кредит, в т. ч.:

- задължения по лизингов договор – 32 хил. лв.
- задължения по банков кредит – 179 хил. лв.

Лизинговия договор е свързан с покупката на един лек автомобил.

Банковия кредит е инвестиционен, ниско лихвен по програма JERAMIE и е изразходван за закупуване на недвижими имоти.

19. СДЕЛКИ СЪС СВЪРЗАНИ ЛИЦА

Осъществени са сделки със следните свързани лица:
Получател "БУЛТЕХ 2000" ООД, доставчик "ВЕРЕЯ-ПЛАСТ" АД
- оказани услуги – 91 хил. лева;
- продажба на готова продукция – 185 хил. лева;
- продажба на стоки и материали – 7 хил. лева.
Получател ЕКОЕНЕРДЖИ ВП ЕООД, доставчик "ВЕРЕЯ-ПЛАСТ" АД
- оказани услуги – 6 хил. лева;

Доставчик "БУЛТЕХ 2000" ООД, получател ВЕРЕЯ-ПЛАСТ" АД
- доставки на стоки – 23 хил. лв.

20. СЪБИТИЯ СЛЕД ДАТАТА НА БАЛАНСА

Няма настъпили събития след датата на баланса, които да изискват оповестяване.

Дата: 25. 03. 2015 г.

Съставител:.....
/Е.Атанасова/

Изп. Директор:.....
/Иван Тотев/



ДОКЛАД НА НЕЗАВИСИМИЯ ОДИТОР

До Акционерите
на ВЕРЕЯ-ПЛАСТ АД
гр. Стара Загора

Доклад върху финансовия отчет

Ние извършихме одит на приложения финансов отчет на ВЕРЕЯ-ПЛАСТ АД гр. Стара Загора, включващ счетоводния баланс към 31 декември 2014 г., отчета за приходите и разходите, отчета за промените в собствения капитал и отчета за паричните потоци за годината, завършваща на тази дата, както и обобщеното оповестяване на съществените счетоводни политики и другите пояснителни приложения.

Отговорност на ръководството за финансовия отчет

Отговорността за изготвянето и достоверното представяне на този финансов отчет в съответствие с Националните стандарти за финансови отчети за малки и средни предприятия се носи от ръководството, както и за такава система за вътрешен контрол, каквато то определи като необходима за изготвянето на финансов отчет, който да не съдържа съществени неточности, отклонения и несъответствия, независимо дали те се дължат на измама или на грешка.

Отговорност на одитора

Нашата отговорност се свежда до изразяване на одиторско мнение върху този финансов отчет, основаващо се на извършения от нас одит. Нашият одит бе проведен в съответствие със Закона за независимия финансов одит и професионалните изисквания на Международните одиторски стандарти. Тези стандарти налагат спазване на етичните изисквания, както и одитът да бъде планиран и проведен така, че ние да се убедим в разумна степен на сигурност доколко финансовия отчет не съдържа съществени неточности, отклонения и несъответствия.

Одитът включва изпълнението на процедури с цел получаване на одиторски доказателства относно сумите и оповестяванията, представени във финансовия отчет. Избраните процедури зависят от преценката на одитора, включително оценката на рисковете от съществени неточности, отклонения и несъответствия във финансовия отчет, независимо дали те се дължат на измама или на грешка. При извършването на тези оценки на риска одиторът взема под внимание системата за вътрешен контрол,

свързана с изготвянето и достоверното представяне на финансовия отчет от страна на предприятието, за да разработи одиторски процедури, които са подходящи при тези обстоятелства, но не са с цел изразяване на мнение относно ефективността на системата за вътрешен контрол на предприятието. Одитът също така включва оценка на уместността на прилаганите счетоводни политики и разумността на приблизителните счетоводни оценки, направени от ръководството, както и оценка на цялото представяне във финансовия отчет.

Считаме, че извършения от нас одит предоставя достатъчна и подходяща база за изразеното от нас одиторско мнение.

Мнение

В резултат на това удостоверяваме, че финансовият отчет представя достоверно, във всички съществени аспекти, финансовото състояние на **ВЕРЕЯ-ПЛАСТ АД** към 31. 12. 2014 г., както и за неговите финансови резултати от дейността и паричните му потоци за периода, завършващ тогава, в съответствие с Националните стандарти за финансови отчети за малки и средни предприятия.

Доклад върху други правни и регулаторни изисквания

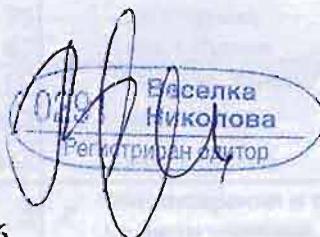
В съответствие с изискванията на българския Закон за счетоводството (чл. 38, ал. 4). Ние сме се запознали с годишния доклад на ръководството за дейността на Дружеството за отчетната 2014 г. Този доклад не представлява част от годишния му финансов отчет за същия период. Отговорността за изготвянето на този годишен доклад за дейността се носи от ръководството на Дружеството. Историческата финансова информация, представена в годишния доклад за дейността, съответства във всички съществени аспекти на информацията, представена и оповестена във финансовия отчет на дружеството към 31 декември 2014 г., изготвен в съответствие с Националните стандарти за финансови отчети за малки и средни предприятия.

Регистриран ДЕС ВЕСЕЛКА НИКОЛОВА

Дата: 04. 05. 2015 г.

ул. "Митрополит Методи Кусев" 9, вх. А, ап. 16

гр. Стара Загора



ДОКЛАД

за дейността на “ВЕРЕЯ ПЛАСТ” АД за 2014 г.

1.Обща информация за дружеството:

Фирмата, под която дружеството осъществява дейността си е “ВЕРЕЯ ПЛАСТ” АД.

Седалището на Дружеството е в гр.Стара Загора, а адресът на управление – гр.Стара Загора, кв. Индустриален 19, ул. Промислена 18.

Дружеството не е ограничено със срок или друго прекратително условие.

Капиталът на Дружеството е 355 625 лв. разпределен на 71 125 броя поименни безналични акции с право на глас, с номинална стойност 5 лв. всяка една. Всяка поименна акция с право на глас дава право на един глас в Общото събрание на акционерите, право на дивидент и ликвидационен дял, съразмерни с номиналната стойност на акцията.

Органи на управление на Дружеството са Общото събрание и Съвета на директорите с мандат 5 години в състав, както следва: Тодор Тодоров – Председател, Младен Стоянов – член и Иван Тотев – член. Дружеството се управлява и представлява от Изпълнителния директор Иван Тотев.

Предприятието ВЕРЕЯ ПЛАСТ АД е от отрасъл „Преработваща промишленост” Код по НКИД-2008 - 22.29 «Производство на други изделия от пластмаси». Произвежда пластмасови детайли за технически изделия; инструментална екипировка; проектиране, инженеринг и монтаж на ВЕИ/Възобновяеми енергийни източници/ - вакуум тръбни слънчеви системи за производство на топла вода и Фотоволтаични системи и централи; механичен и електромонтаж на изделия. Основно в областта на шприцовото производство и механична обработка фирмата произвежда детайли и изделия за електрониката, електротехниката, мебелната промишленост и за машините за хранително – вкусова промишленост, които вече са се утвърдили и непрекъснато разширяват пазарите си, а в областта на ВЕИ, извършва цялостно изграждане на обекти – от предпроектни проучвания, проектиране, доставка на основни компоненти и оборудване – до изграждане и въвеждане в експлоатация на системи, инсталации и централи от ВЕИ. Основните групи продукти са високотехнологични пластмасови детайли за технически изделия,

инструментална екипировка за тях, основни компоненти и оборудване за ВЕИ и др.

Мисията на ВЕРЕЯ ПЛАСТ АД е насочена към производство и предлагане на високо качествени изделия от пластмаси и слънчеви енергийни системи, отговарящи и задоволяващи изискванията, нуждите и очакванията на клиентите и носещи максимална полза за Организацията и другите заинтересовани страни.

Основните групи продукти, които ВЕРЕЯ ПЛАСТ АД произвежда са

А.Производство на високотехнологични детайли от различни видове техническа пластмаса за изделия от електронната и електротехническата промишленост, мебелната промишленост както и изделия за хранително-вкусовата промишленост и бита. В тази връзка дружеството изработва и инструментална екипировка за тези изделия. Технологичните процеси за това производство се реализират в шприцовия и механичния цехове. Във връзка с нарастналата потребност на дружеството през последните години бяха закупени нови мощности: през 2003г. шприцмашина – Battenfeld PLUS 350/75 за шприцовото производство и програмна фрезова машина DEKCEL A4 за инструменталното производство и механична обработка. През 2004г. бе закупена друга шприцмашина Battenfeld TM 1000/525, както и допълнително оборудване за основното производство /термо-агрегати за поддържане на постоянна температура на шприцформите, сушилня агрегат за изсушаване на пластмасов гранулат и др./. През 2007г. бе закупен фрезови център MITSUI 4NC за покриване на нарасналите нужди на механичната обработка и инструментално производство. През 2009 г. Фирмата успешно реализира проект за технологично обновление по програма PHARE, като закупи шприцмашина с прилежаща към нея периферия KRAUSS MAFFEI KM 80 CX, която на практика бе въведена в експлоатация в началото на 2010 г. През 2010г. на практика бе извършено разширение на производствените площи на шприцов цех, като по-голямата част от машините бяха преместени в ново хале. Беше извършено разширяване на производствените площи на инструменталното производство и механичната обработка, както и закупуване на ново оборудване за шприцовото производство и мех. обработка. През изминалия отчетен период бяха закупени нови халета, граничещи с настоящите и включването им в производствените цехове. Предстои ремонтирането им. В края на годината започна ремонтна дейност по осн. Произв. Хале – подмяна на покривните прозоречни конструкции.

Б.Проектиране, доставка на основни компоненти и оборудване, и изграждане на соларни/слънчеви/ енергийни системи "EKOENERGY"

и Фотоволтаични инсталации и централи. От 2003г. дружество ВЕРЕЯ ПЛАСТ АД започна да развива дейност по проектиране, доставка на основни компоненти и оборудване, изграждане и монтаж на вакуумтръбни слънчеви системи, предназначени за топла вода за битови нужди и стопански обекти. "Слънчевите елементи" и водосъдържателите са внос, а управлението /с микропроцесор/, монтажните конструкции и другите елементи са разработени и се произвеждат във ВЕРЕЯ ПЛАСТ. През периода 2004-2013г. са проектирани и монтирани на клиенти над 820 бр. системи. Дружеството работи в страната чрез разработена дистрибуторска мрежа. От 2008г. соларни системи под марката **"EKOENERGY"** се дистрибутират и в Украйна и Южна Африка.

От края на 2008г. се взе решение дружеството да разшири дейността си в направлението, като включи и проектиране, доставка и монтаж на фотоволтаични системи, като през 2010г. бе изградена първата с мощност 28,4 kWp на покрива на административната сграда. През 2011 г. дружеството продължи да се развива в тази насока, като бяха разработени множество проекти в различни фази, бяха въведени в експлоатация два обекта върху покривни конструкции – съответно с инсталирана мощност 4,6 kWp и 5,2 kWp, изграден един с инсталирана мощност 10 kWp. През 2012 година бяха изградени и въведени в експлоатация по менажирани проекти от ВЕРЕЯ ПЛАСТ АД над 15 електроцентрали с инсталирана мощност от 30,0 kWp до 1000,0 kWp, като общата инсталирана мощност на обектите възлиза на над 2,5 MWp. През 2013г. дружеството приключи реализацията на фотоволтаична централа по мярка 311, и изгради няколко малки затворени/самостоятелни/ системи. При по-голямата част от реализираните проекти дружеството е било основен изпълнител, като за възловите дейности по изграждане, настройки и пуск на всички реализирани обекти – единствен. Следва да се отбележи, че при два от реализираните обекти имаше съфинансиране/80%/ по европейски мерки за развитие на селскостопанските райони, като при приключилите вече одити не бяха констатирани отклонения и нарушения. За съжаление въведените рестриктивни мерки от страна на правителството силно повлияха на развитието на сектора, поради което рязко намаля изграждането на фотоволтаични централи. Дружеството разполага с две собствени централи по 80 киловата/едната чрез дъщерно дружество – Екоенерджи ВП/, които експлоатира и поддържа. Дружеството специализира в мониторинг, управление, поддръжка и експлоатация на изградени централи и има подписани договори с клиенти за въпросните дейности.

През изтеклата година дейността в направлението се заключава предимно в експлоатация на изградени централи/мониторинг и контрол/ - 10 бр., изградени няколко малки/0,5 – 3 kWp/ т.нар. „островни“ централи, и участие в процедура за изграждане на фотоволтаична инсталация.

В.От началото на 2003 г. дружеството започна да развива дейност по внос и търговия с цейлонски чай, като същото е изключителен представител за България за продуктите на АКВАР BROTHERS Ltd. Шри Ланка. Предлагат се над 37 артикула, като обемите на продажби непрекъснато нарастват. Продуктите вече са намерили трайно място на пазара, като асортиментът непрекъснато се обновява и обогатява. През 2005 г. бе подписан договор с КАУФЛАНД – България за зареждане на веригата едноименни матазини на територията на страната, а през 2011 г. стартира работата с друга голяма търговска верига – METRO. През отчетния период е регистриран най-голям обем от стартиране на дейността.

Дружеството разполага с производствени площи – шприцов цех – два корпуса, механичен цех и монтажни цехове /обща производствена площ – 2 320 кв.м./, складови площи – 650 кв.м. и административна площ от 500 кв.м., както и новозакупените халета съответно – 305 кв.м. и 240 кв.м.

2. Преглед на дейността:

Към 01.01.2014 г. в дружеството функционират следните направления:

- Шприцово производство – 8 човека;
- Механична обработка и инстр. екипировка(МО и ИЕ) – 5 човека;
- Направление “Соларни системи” – 7 човека;
- Чай “АКВАР” – 3 човека;
- Комплекс “Ягодите” – отдаден под наем.

Общата численост на персонала на дружеството е 40 човека.

Годишният оборот на дружеството възлиза на 917 000 лева (спад 1,75 пъти спрямо 2013г. , основно за сметка на продадени ДМА през 2013г. – к-с Ягодите) по направления, както следва:

- Шприцово производство – 421 х. лева(ръст спрямо 2013 г. – 25 %);
- Механична обработка и инстр. екипировка(МО и ИЕ) – 68 х. лева(спад спрямо 2013 г. – 11 %);
- Направление “Соларни системи” – 221 х. лева(ръст спрямо 2013г. – 26%, като по отн. на вакуумно-тръбните колектори е реализиран ръст с около 16 %);
- Чай “АКВАР” – 159 х. лева(ръст – 24 %);
- Комплекс “Ягодите” – 16 х. лева(от м. април е отдаден под наем)
- Други приходи/предимно от финансираня 32 х. лева.

Средно месечният оборот е около 76 х.лв., като най-слаби месеци са били съответно – юни (51 669 лв.) и ноември (51 257 лв.) , а най силни съответно – септември (145 110 лв.) и юли (129 825 лв.).

Общият оборот спрямо предходната 2013 г.е намален , което се дължи на продажбата през 2013г на ДМА, като от стопанска дейност при повечето направления се забелязва ръст.Малки спадове се наблюдават при Механична обработка . Следва да се отбележи, че след преодоляване спада на продажбите в направление Чай "АКВАР" през изтеклата година се забелязва ръст.

По долу накратко ще бъдат представени отделните направления по рентабилност(преки разходи/приходи) и структурата на преките разходи:

1. Шприцово производство:

- рентабилност – 1,80 (421 х.лв/233 х.лв);

2. Механична обр. и монтаж:

- рентабилност – 1,03 (68 х.лв/66 х.лв);

3. Фотоволтаични системи:

- рентабилност – 1,95 (164 х.лв/ 84 х.лв);
- разходи: 109 %: труд – 27,8 % / 30% от приходите/
материали – 69,2 % ;
реклами – 3 % .

4. Соларни системи:

- рентабилност – 0,86 (57 х.лв/ 66 х.лв);

5. Чай "АКВАР":

- рентабилност – 1,37 (159 х.лв/116 х.лв);

6. Комплекс "Ягодите":

- обекта е отдаден под наем;

7. Други дейности:

- приходи от финансираня – 31 х.лв;

Непреките разходи за дружеството (разходи за управление, данъци и такси, разходи по обслужване, реклама, охрана и др,) възлизат на 129 х.лв. – 17 % от всички разходи или 14 % от приходите.

От изложеното по-горе могат да се направят следните изводи:

- По рентабилност направленията се подреждат както следва: Фотоволтаични системи – 1,95/чувствително подобрене/ Шпр.цех – 1,80 /относително стабилен показател през годините/, чай – 1,37 /подобрене на показателя/, Мех.цех – 1,03 /почти без промяна спрямо предходната година/, Соларни системи” – 0,86/ подобрене на показателя/.

Заб:Данните са на база на парични плащания. Предвид на немалките вземания на дружеството от клиенти (около 90 х.лв. – от чай и от ШЦ и сл.системи) горните данни се различават от чисто счетоводните данни в отчета за приходи и разходи.

От горните данни се вижда, че традиционно шприцов цех е с устойчива висока рентабилност, като поради пазарната конюнктура Фотоволтаичните системи са с променлива такава /трябва да се отчете фактът, че през последните години често се променя нормативната база за този сектор, което води до тези колебания/.Механична обработка и Търговия с чай запазват относително стабилно ниво на рентабилност, сравнено с минали периоди, а поради продължаващата криза направленията Соларни системи/които са с подобрени показатели в сравнение с последните отчетни периоди/ е с отрицателна рентабилност.

3. Структура на продажбите:

През 2014 г. относителният дял на продажбите на дружеството по направления са, както следва:

- Шприцово производство(421/917) -около 46%;
- МО и ЕИ(68/917) – около 8% ;
- Соларни системи (221/917) – около 24 %;
- Чай “АКВАР”(159/917) – около 17%;
- Комплекс”Ягодите”(16/917 – около 2 %;
- Други/продажба на ДМА и финансираня (32/917 – около 3 %.

След приключване на „експанзията” на Соларните системи по отношение на фотоволтаиците се забелязва нормализиране на съотношението между направленията и постигане на нива съотносими с предходни периоди.

4. Клиенти. Динамика на клиентопотока:

Разпределението на клиенти по направления е както следва:

- Направление “Шприцово”. Тук основните клиенти са 6-7, като относителният им дял, спрямо останалите е 80%
Основните клиенти са: Бултех 2000, Датекс,ЗКУ, TESY, Прогрес/ОТЕ, ОРТ, НИПИ;
Други ~ 20 %;

Съществуващите клиенти са традиционни, от дълги години, като при повечето се наблюдава устойчивост , а при Бултех 2000 и ЗКУ се наблюдава ръст, както в съотношение, така и в абсолютна стойност. Нивото от миналата година почти се е запазило , като в сравнение с предходни години е нараснало и дава основание за оптимизъм.

Характерно при направлението е, че няма клиент с над 40% тежест в общия обем, което прави направлението относително независимо и устойчиво от евентуален спад и проблеми при някой клиент.

- Направление “МО” - Тук почти 90 % от изпълненията са за основно един клиент – „БУЛТЕХ”, като отделни поръчки има и от други клиенти – ЕВРИКОМ, ТЕЛЕПОЛ и МПС/забелязва се известно увеличение на поръчките от други клиенти/.

- Чай “АКВАР” – основни клиенти са вериги супермаркети, между които “KAUFLAND” ~ 50% , както и фирми за търговия на едро и други магазини. През годината продължава работата с МЕТРО - 7% и предстои да се анализира взаимодействието с този партньор.
- Соларни системи – Поради изброените в началото на доклада причини при Фотоволтаичните системи и централи силно спадна обема, спрямо силните 2011 и 2012 година, но спрямо 2013 се забелязва лек ръст, като очакванията за бъдеще са стабилизиране на направлението. Има изградени няколко малки фотоволтаици – затворени системи /очевидно в бъдеще ще се реализират предимно такива проекти/. По отношение на Вакуумно – тръбните системи изградена е дистрибуторска мрежа (над 50 дистрибутора в страната), чрез които се реализират по-голямата част от реализацията – до около 90 % от продажбите на направлението /за отчетния период поради ниските реализации в поднаправлението този процент е в полза на собствените реализации/.
- По отношение на развитието на фотоволтаичните системи следва да се отбележи, че дружеството се очертава като един от водещите в страната изпълнител на цялостни проекти – от проектиране до доставка на основно оборудване и изграждане и въвеждане в експлоатация. С новите промени в Закона за ВЕИ се очаква развитието на сектора да бъде акцентирано в изграждане на инсталации и централи в урбанизирани и производствени територии с по-малки мощности. За осъществяване на дейността си Дружеството си парнира с висококвалифициран проектантски колектив и чуждестранни партньори по отношение на основното оборудване – SOLAR /Китай/, SMA /Германия/, ALUMIL SOLAR /Гърция/.
- Комплекс “Ягодите” – за отчетния период 2014 г. комплексът е отдаден под наем, като основно администрирането му минава през БУЛТЕХ ООД, като мажоритарен собственик.

5. Ценова политика:

По отношение на “Шприцово производство”, “МО и ЕИ” и “Механичен и ел. монтаж” основният принцип е при наложени пазарни цени (еквивалентни на конкуренцията) се акцентира на качеството, на срокове на изпълнение на поръчката, коректност към клиента и оказване на техническа помощ при решаване на възникнали проблеми. Дружеството е сертифицирано по система за контрол на качеството ISO 9001:2000, обхващаща гореописаните направления, като през отчетния период премина успешно контролен одит. През м-ц септември 2010 г. дружеството премина контролен одит и по система за БЗУТ OHSAS 14 000.

“Соларни системи” – цените са в средният сегмент, като се набляга на асортимента (най-разнообразния в сравнение с конкуренцията), собствена марка “EKOENERGY” (регистрирана в Патентно ведомство), качество на обслужване и предоставяне на максимална информация и консултация на клиента. Пред вид пазарната конюнктура/стагнацията на пазара/ през отчетния период, и натрупани задължения на част от дистрибуторите/дейността до голяма степен е свързана със строителния сектор на икономиката, който е един от най-засегнатите от кризата/ за отчетния период се залага на авансови плащания и гарантирани вземания/изключения се правят рядко при внимателно проучване на клиента/, което от друга страна допълнително затруднява и ограничава дейността. По отношение на някои артикули предстои да се извърши преоценка на ценовия сегмент и евентуална преоценка на тежестта на отделните артикули в целия асортимент.

При фотоволтаичните системи е характерно бързото и бурно развитие на пазара за сравнително кратък период от време. Предвид последните промени в законодателството, очакванията са да се развият най-вече покривните инсталации. Стремежа на дружеството е съвместно с партньорите си да предложи на клиентите си комплексно обслужване/консултации, проектиране, доставка на съоръжения и изграждане/ при възможно най-добри условия на цени, качество и плащания. За съжаление поради неумелото ръководене на сектора от страна на държавния регулатор – ДКЕВР сектора в момента е изпаднал в т.н. «черна дупка», като се очаква вземане на важни решения по отношение на по-нататъшното му развитие.

Чай “AKBAR” – за 11 години от дейността си може да се твърди вече че е утвърдена марка на българския пазар. Съотношение качество/цена при продукта е без конкуренция. Залага се на работа с големи вериги магазини, като КАУФЛАНД/с над 50 % реализация от обема, МЕТРО завърши

втората година/предстои анализ на взаимоотношението с този партньор/ и др.

Комплекс “Ягодите” – отдаден под наем.

6. Кадрова политика:

Към края на отчетния период персоналят на дружеството е на своя минимум, под който на практика не би могло технологично да осъществява дейността си, като при необходимост има готовност за наемане на допълнително работници. За отчетния период е освободен един работник от механичен цех/предвид намаляване на производството/, освободен е персонала от к-с „Ягодите”, поради отдаването му под наем, назначени са четирима работника като портиери и поддръжка, като има подписани договори с останалите фирми от площадката за плащане за поддръжка на общите части.

Средната работна заплата е нарастнала спрямо предходната година с над 10% . Стремелът на ръководството е с нарастване на производителността и ефективността заплата да нараства. В тази връзка е въведена и система за допълнително стимулиране на персонала, с цел постигане на по-добри резултати за отделните направления и дружеството като цяло.

Средна годишна производителност на човек от персонала – 24 500 лв. е сравнително на добро ниво, макар значително намалена спрямо предходната година, по обясними причини.

Разходите за заплати в дружеството за периода съставляват 37% от приходите или 39% от всички разходи.

7.Отношения с банкови и др. кредитни институции:

От дълги години Дружеството работи основно с две банки – ПИБ и ОББ. Дългогодишната работа с банките е довела до добро взаимодействие с тях и постигане на добър кредитен рейтинг за дружеството.

Във връзка с усвояване на средства по програма Джереми бе постигната договореност при много изгодни условия с Банка Про Кредит за кредит в размер на 120 х. евро, при което фирмата откри сметка в банката и постепенно насочва паричните потоци от останалите банки /без ПИБ/ към Про Кредит с тенденция да закрие сметките в останалите банки, с което да оптимизира разходите по банково обслужване.

През отчетния период Дружеството обслужва един кредит /споменат по горе/ и един лизинг за фирмен автомобил/лизингът е безлихвен/.

Над 90 % от разплащанията на Дружеството се извършват по банков път.

8.Дълготрайни активи:

В началото на отчетния период стартираха преговори и бе договорено закупуването на три помещения/цех – 240 кв.м, паб. Помещение 295 кв.м и портиерна 40 кв.м/ от БИЛДКОМ ООД И ЧКП АД за сумата от 193 х.лв. Сключен бе и предварителен договор със „СИМАРО“ ООД за закупуване на складови помещения с площ около 450 кв.м, като на практика те са изплатени с построяване на ФТЕЦ и остава официалното прехвърляне на имота. До м. август на практика с нотариални актове бяха прехвърлени имотите от БИЛДКО и ЧКП.

9.Бъдещо развитие на Дружеството:

- Шприцово производство – Предвижда се разширяване на производството, чрез участие с партньори по програми за технологична модернизация – закупуване на нови машини, разширение на складовите площи и обособяване на специализирани такива, търсене на стратегически партньорства .
- МО и ИЕ – Ще се търси разширяване на производството, нови клиенти и постепенен акцент към разширяване на инструменталното производство.
- Соларни системи – усилията за в бъдеще ще са насочени към разширяване и утвърждаване на дистрибуторската мрежа. През 2007 г. е сключен с производителя договор за изключително представителство за България. Наложена е собствена марка. Очаква се през следващите две-три години постепенно съживяване на сектора, като стремежът ще е Дружеството максимално да се включи в процеса/като оборудва и изгради проектираните и подготвени от него проекти и се включи в изграждането на други/.

Предвид очертаващата се енергийна криза и повишаване цените на енергоизточниците и енергията се очаква завръщане на интереса към продуктите и постепенно достигане на обемите от най-успешните години.

При Фотоволтаичните системи въпреки продължаващите „репресивни“ мерки след бума, очакванията са все пак развитието на сектора да продължи най-вече при покривни и самостоятелни инсталации за покриване на собствени нужди.

- Чай “АКВАР” – очакванията са за повишаване на обемите на продажби , предвид на утвърждаване на продуктите в най-големия клиент – Кауфланд , както развитието на взаимоотношенията с друг голям клиент – МЕТРО.

10. По важни събития след датата на баланса:

През 2015г. излезе решение на ВАС /последна инстанция/ за казуса обществена поръчка за изграждане на 2 бр. фотоволтаични инсталации в ГП "Българка", с което бе отсъдено в полза на ВЕРЕЯ ПЛАСТ АД и в следствие бе сключен договор за изпълнение.

Няма настъпили други събития след датата на съставяне на баланса, които да изискват оповестяване.

Настоящият доклад за дейността на дружеството през 2014 г. е одобрен и приет от Съвета на директорите на ВЕРЕЯ ПЛАСТ АД и е подписан от тяхно име на 17.04.2015 г.

Изпълнителен директор:

Иван Тотев



Главен счетоводител:

Елена Атанасова

