

ДОКЛАД ЗА
ДЕЙНОСТТА
НА „КОМФОРТ ПАРТНЕРС” ООД
ЗА 2016 г.

“Комфорт Партнерс” ООД е дружество с ограничена отговорност учредено през 2006г. в Република България по фирмено дело № 4290 / 2006г. на Варненски Окръжен Съд на 06.11.2006 г. Дружеството е вписано в Търговския регистър с ЕИК 148017925

Фирмата е открита с дялов капитал на трима съдружника, като управители и представляващи дружеството са Радослав Василев Иванов и Атанас Атанасов Костурков. Основния капитал на дружеството е 5 хил. лв., разпределен в 100 дяла с номинална стойност 50 лева. Собственик на 50% от капитала е ПАРТНЕРС ПЛАСТ ООД, на 45% е КОМФОРТ ООД и на 5% е физическото лице Георги Върбанов Желев, Телефони за контакт са: 052/69 66 67, факс: 052/99 57 23, e-mail: techotdel@kpp-bg.com, интернет страница: www.komfortpartners.com

Основният предмет на дейност на фирмата е производство, доставка и монтаж на дограма.

“Комфорт Партнерс” ООД непрекъснато внася иновативни решения и идеи, съобразени с последните тенденции в областта на Алуминиева и PVC дограма. Качествените услуги и продукти, са приоритет на фирмата производител, затова се набляга върху обновяване на оборудването, повишаване на квалификацията на обслужващия персонал, както и непрекъснато развиване на нови концепции в производствения процес. “Комфорт Партнерс” ООД работи с най-модерното оборудване в сферата на Al и PVC производство и прилага основно иновативни решения в производството на продуктите си.

За да постигне тези свои цели “Комфорт Партнерс” ООД е внедрила ефективна система за управление на качеството, базирана на стандарта ISO 9001. Фирмата е сертифицирана по международна система за управление на качеството ISO 9001:2000 и всяка година защитава своя сертификат.

“Комфорт Партнерс” ООД е член на Българска Строителна Камара и е регистрирана в професионалния регистър на строителите:

Удостоверение V - 000845 – ПЕТА ГРУПА – отделни видове СМР съгласно Националната класификация на икономическите дейности, позиция 45 Строителство с цифров код 45.42; 45.44;

Производството на фирма “Комфорт Партнерс” ООД е разположено в нова модерна и напълно оборудвана база, която се състои от модернизирана линия за производство на PVC дограма и производство на алуминиеви и метални профили. Цикълът на производство включва:

- производство на PVC врати и прозорци
- окачени стъклени фасади
- окачени вентилируеми фасади
- метални конструкции
- всички видове външни облицовки с дърво, стъкло, камък и композит
- стъклени витрини
- всички видове дограми
- гаржни врати
- автоматични врати и бариери
- парпети
- щори

Средносписъчен брой на персонала по категории:

Категория персонал	Средносписъчен брой 2016 год.	Средносписъчен брой 2015 год.
Управленски персонал	3	3
Техници и други приложни специалисти	2	3
Административен персонал	26	20
Оператори на машини и съоръжения и работници по монтаж на изделия	2	2
Професии, неизискващи специална квалификация	51	47

Общият средносписъчен брой на персонала на фирма Комфорт Партнерс ООД към 31.12.2016 год. е 84 човека, а към 31.12.2015 г. е 75 човека.

Дружеството осъществява своята дейност в собствени обекти, намиращи се на територията на гр. Варна – Производствена база, която включва: Производствено хале – склад, склад с портиерна, склад за отпадъци, склад за строителни материали и мех.цех за алум.дограма, сграда – трафопост, което дава възможност съхраняването на материалите и готовата продукция в собствени складови помещения.

През 2016 год. се запазват целите на фирмата за подобряване на конкурентоспособността, развитие отношенията с клиентите, организация на продажбите, оптимизация на снабдяването и на разходите.

Дружеството успява да се наложи и да си запази позициите на пазара, благодарение на добрите маркетингови проучвания, ниските продажни цени и коректните търговски взаимоотношения с клиенти и доставчици.

Фирмата предлага и извършването на директни доставки до клиентите си чрез осигурен транспорт, тъй като разполага и със собствен автомобилен парк.

Продължава и политиката на оптимизация на разходите. През 2016 год. Дружеството анализира всички процеси по функциониране на обектите и администрацията и въведе различни мерки за оптимизиране на процесите, предоговори по-добри условия с доставчиците на услуги.

За 2016 г. **приходите от продажби на продукцията са 9 364 хил. лв.**, продажба на стоки 35 хил.лв., продажби на услуги 28 хил. лв., други приходи – 31 хил.лв. Въпреки предприетите целеви мерки нетните приходи от продажби са едва с 1.5% по-високи в сравнение с тези за 2015 год.

ВЕРОЯТНО БЪДЕЩО РАЗВИТИЕ НА КОМФОРТ ПАРТНЕРС ООД

Независимо от факта, че икономическата криза отшумява в резултат на ръста генериран от експортно ориентирани отрасли, все още се усеща нейното влияние върху производството. Очаква се свитото потребление на домакинствата да продължи да оказва известен негативен ефект върху приходите от продажби и през 2017 год. Мерките, които Ръководството ще продължи да прилага се състоят в следното:

- подобряване структурата на производствената гама;
- оптимизиране структурата на доставчиците и условията на доставка;
- оптимизиране на разходите и подобряване ефективността от използването на ресурсите;
- Търсене на обекти извън границите на страната и опции за сключване на международни договори;

В резултат на предприетите мерки Ръководството очаква през 2017г. повишаване рентабилността на дружеството.

Ръководството няма намерение за съществено ограничаване на обема и обхвата на дейността, не са планирани бъдещи значителни съкращения на персонала.

Основни рискове и несигурност:

В хода на обичайната си дейност дружеството е изложено на различни финансови рискове, най-важните от които са: кредитен риск, ликвиден риск, ценови риск, риск свързан с паричния поток.

Кредитен риск – Кредитния риск произтича основно от вземания от клиентите. Тази експозиция е резултат от риск от неплащане присъщ за вътрешния пазар, на който дружеството оперира. За оптимизация на кредитния риск Дружеството има разработена и внедрена политика, която гарантира, че продажбите на стоки на едро се извършват на клиенти с подходяща кредитна история. Паричните трансакции се извършват с финансови институции с висок кредитен рейтинг.

Въпреки този риск дружеството не използва заемни средства за осъществяване на своята дейност. На база посоченото по-горе и разработената политика на бюджетиране на дружеството, към момента на изготвяне на настоящия доклад оценяме кредитния риск като: нисък.

Ликвиден риск – Неспособността на дружеството да покрива насрещните си задължения е израз на ликвиден риск. Ликвидността зависи главно от наличието в дружеството на парични средства или на съответните им алтернативи. Другият основен фактор, който влияе силно е свързан с привлечения капитал. Той трябва да се поддържа в оптимално равнище, като се контролира, както нивото на заемните средства, така и стойностите на задълженията към доставчиците и клиентите на предприятието.

Дружеството прави финансово планиране, с което да посрещне изплащането на разходи и текущите си задължения за период от 30 дни, включително обслужването на финансовите задължения, това планиране изключва потенциалния ефект на извънредни обстоятелства, които не могат да се предвидят при нормални условия. Дружеството има сключени договори за следните кредити:

- Договор за финансов лизинг с ДСК Лизинг АД, сключен на 15.11.2012г. – финансов лизинг на товарен автомобил Ситроен Джъмпер
- Договор за финансов лизинг със Сожелиз България ЕООД – клон Варна, сключен на 03.04.2014г. – финансов лизинг на товарен автомобил Iveco Daily
- Договор за финансов лизинг с Интерлийз Ауто ЕАД, клон Варна, сключен на 15.05.2014г. – финансов лизинг на автомобил Dacia Dokker
- Договор за финансов лизинг със Сожелиз България ЕООД – клон Варна, сключен на 10.03.2015г. – финансов лизинг на товарен автомобил Iveco Daily
- Договор за финансов лизинг със Сожелиз България ЕООД – клон Варна, сключен на 26.06.2015г. – финансов лизинг на автомобил Dacia Duster
- Договор за финансов лизинг със Сожелиз България ЕООД – клон Варна, сключен на 08.08.2016г. – финансов лизинг за 3 бр. автомобили Dacia Dokker
- Договор за финансов лизинг с Интерлийз ЕАД – София сключен на 19.08.2016г. за 2 бр.седлови влекача Mercedes-Benz Actros 1845 LS и 2бр триосно полупремарке Schmitz Cargobull SCS 24/L
- Договор за финансов лизинг със Сожелиз България ЕООД – клон Варна, сключен на 29.11.2016г. – финансов лизинг за автомобил Dacia Logan

Валутен риск – Дружеството не е изложено на валутен риск, произтичащ от задължения към доставчици, деноминирани във валути, различни от лева и евро.

Ценови риск – Ценовият риск се определя в две направления: по отношение на пазарната конюнктура и по отношение на вътрешнофирмените разходи. Продажната цена трябва да бъде съобразена и с двата фактора, като се цели тя да покрива разходите на предприятието и да носи определено ниво на печалба. Същевременно с това цената следва и да не се отдалечава значително от дефинираната на пазара, тъй като това ще рефлектира върху търсенето на продукцията. Дружеството е изложено на ценови риск, поради промени на цените на материалите. Редовно се извършва преразглеждане на цените на материалите, преценявайки необходимостта от активно управление на финансовия риск. Ценовата политика на дружеството е функция от три основни фактора – структура на разходите, цени на конкуренти и покупателна възможност на потребителите.

Риск свързан с паричния поток – Разглежда преди всичко проблемите с наличните парични средства в предприятието. Тук главна роля играе договорната политика на дружеството, която следва да защитава фирмените финанси, като гарантира регулярни входящи потоци от страна на клиенти, както и навременни плащания на задълженията. Целта на предприятието е винаги да се намира в положителната стойност на ликвидността, т.е. да може да посреща текущите си задължения. Мерките предприети във връзка с ограничаване на този риск са следните:

- осигурен е стоков кредит за отложено плащане с някои от по-големите и основни доставчици;
- стриктното се следят вземанията от клиентите и задълженията към доставчици;

Политически риск – Членството на България в Европейския съюз и НАТО, синхронизирането на българското законодателство с това на ЕС и поемането от страна на българското Правителство на редица международни ангажименти свежда този риск до минимални равнища.

Инфлационен риск – Инфлацията е показател за изменението на равнището на цените. За официален измерител на инфлацията в България е възприето да се използва изменението на потребителските цени.

Средногодишна инфлация						
2010 г.	2011 г.	2012 г.	2013 г.	2014 г.	2015 г.	2016 г.
2.4%	4.2%	3.0%	0.9%	(1.4%)	(0.1%)	0.1%

Поместените в таблицата данни илюстрират стабилизиращото влияние по отношение на инфлационните процеси на въведената в България на 01.07.1997 г. система на паричен съвет. Намаляването размера на инфлацията отразява, както влиянието на фиксирания валутен курс, така и благоприятния ефект от антиинфлационната правителствена политика на твърди бюджетни ограничения в икономиката. На база посоченото по-горе и правителствената прогноза за намаляване на инфлацията през следващата година, към момента на изготвяне на настоящия доклад оценяме инфлационния риск като: среден.

Настоящият отчет на управлението е изготвен във всички съществени аспекти в съответствие с НСС и действащото счетоводно и данъчно законодателство. Фирмата прилага двустранно счетоводно отчитане. Счетоводният баланс и отчета за приходи и разходи са изготвени в двустранна форма. Отчетът за паричния поток е съставен на база прекия метод.

В основата на изготвянето на счетоводния отчет е поставена презумпцията за действащо предприятие. Съгласно тази презумпция всяко предприятие очаква, че ще продължи нормалното развитие на дейността си в обозримо бъдеще, обикновено

не по-малко от една година. При изготвяне на отчетите се допуска, че няма основания или намерения то да ограничи съществено или да преустанови дейността си. В такъв случай се очаква, че дружеството има достатъчно активи, за да погасява своите задължения и да продължава дейността си.

Не е имало нередности, в които да са участвали ръководители и служители, играещи значителна роля в системата на вътрешния контрол или нередности, които могат да бъдат съществени по отношение на счетоводния отчет.

Сделките извършени през периода, деноминирани в чуждестранна валута са превърнати в български лева по курса на съответната валута на датата на сделката. Активите и пасивите деноминирани в чуждестранна валута са преизчислени по заключителния курс на БНБ към балансовата дата. Получените от това печалби и загуби са представени в отчета за приходи и разходи.

Приходите от продажби и разходите за дейността са начислявани в момента на тяхното възникване, независимо от паричните постъпления и плащания. Отчитането и признаването на приходите се извършва при спазване на изискването за причинна и следствена връзка между тях.

Дълготрайните материални активи са оценени по цена на придобиване. Амортизациите се начисляват по линейния метод за периода на полезния живот. Няма разлика между амортизацията за годината и данъчно признатата амортизация.

Одобреният праг на същественост по който закупените ДМА през 2016 г. се отчитат като текущ разход е 700 лева.

Към 31.12.2016 год. основните финансови показатели на Комфорт Партнерс ООД са следните:

		хил.лв.			
	Показатели	2016г. Стойност	2015г. Стойност	разлика Стойност	%
1	Основен капитал	5	5	0	0.00%
2	Резерви	0	0	0	
3	Финансов резултат от предходни периоди	4810	4726	84	1.78%
4	Финансов резултат от текущия период	1057	85	972	1143.53%
5	Собствен капитал (1+2+3+4)	5872	4816	1056	21.93%
6	Дълготрайни активи	2408	1946	462	23.74%
7	Дългосрочни пасиви	406	95	311	327.37%
8	Собствен основен капитал (6-7)	2002	1851	151	8.16%
9	Краткотрайни активи	7079	6352	727	11.45%
10	Краткосрочни задължения	3269	3415	-146	-4.28%
11	Нетен оборотен (работен) капитал (9-10)	3810	2937	873	29.72%
12	Пасиви (дългосрочни и краткосрочни)	3675	3510	165	4.70%
13	Общ капиталов ресурс (5+12)	9547	8326	1221	14.66%
14	Дълготрайни материални активи	2320	1864	456	24.46%
15	Разходи за бъдещи периоди	60	28	32	114.29%
16	Сума на баланса (капитал всичко)	9547	8326	1221	14.66%
17	Парични средства	1343	1756	-413	-23.52%
18	Приходи от обичайната дейност	9581	9528	53	0.56%
19	Разходи за обичайната дейност	8407	9435	-1028	-10.90%
20	Печалба от обичайната дейност (18-19)	1174	93	1081	1162.37%
21	Счетоводна печалба /преди данъчно облагане/	1174	93	1081	1162.37%
22	Балансова печалба /след данъчно облагане/	1057	85	972	1143.53%
23	Нетен размер на приходите от продажби	9427	9303	124	1.33%
24	Степен на мобилност (неподвижност) на имуществото (8/5)	34.09%	38.43%	-4.34%	-11.29%

25	Дял на собствения капитал в общия капиталов ресурс (финансова автономност) (5/13)	61.51%	57.84%	0.04	6.33%
26	Дял на пасивите в общия капиталов ресурс (12/13)	38.49%	42.16%	-0.04	-8.69%
27	Покриване на пасивите със собствен капитал (5/12)	159.78%	137.21%	0.23	16.45%
28	Капиталова структура (12/5)	62.59%	72.88%	-0.102969	-14.13%
29	Коеф. на маневреност на собствения капитал (11/5)	0.65	0.61	0.0389998	6.40%
30	Коеф. на покриване на краткосрочните задължения (11/10)	1.17	0.86	0.31	35.52%
31	Коеф. на покриване на дългосрочните пасиви (5/7)	14.46	50.69	-36.23	-71.47%
32	Коеф. на покриване на дълготрайните материални активи със собствен капитал (5/14)	2.53	2.58	-0.05	-2.04%
33	Коеф. на покриване на дълготрайните активи със собствен капитал (5/6)	2.44	2.47	-0.04	-1.47%
34	Дългосрочни пасиви	406	95	311	327.37%
35	Постоянен капитал (5+34)	6278	4911	1367	27.84%
36	Налични краткотрайни активи (9-15)	7019	6324	695	10.99%
37	Нетен оборотен (работен) капитал (9-10)	3810	2937	873	29.72%
38	Коеф. на покриване на дълготрайните активи със постоянен капитал (5/6)	2.44	2.47	-0.04	-1.47%
39	Коеф. на покриване на краткосрочните задължения с налични краткотрайни активи (36/9)	0.99	1.00	0.00	-0.41%
40	Съотношение на собствения капитал към сумата на баланса (5/16)	61.51%	57.84%	0.04	6.33%
41	Краткосрочни вземания	4541	4092	449	10.97%
42	Платима сума през периода за погасяване на дългосрочни задължения	0	0	0	
43	Текущи задължения(10+42)	3269	3415	-146	-4.28%
44	Коефициент за обща ликвидност(36/10)	2.15	1.85	0.30	15.95%
45	Коефициент за бърза ликвидност (41+17)/10	1.80	1.71	0.09	5.11%
46	Коефициент за абсолютна ликвидност(17/43)	0.41	0.51	-0.10	-20.10%
47	Рентабилност на база р-ди за дейността (20/19)	0.14	0.01	0.13	1316.73%
48	Рентабилност от дейността (20/23)	0.12	0.01	0.11	1145.76%
49	Обща рентабилност (21/23)	0.12	0.01	0.11	1145.76%
50	Рентабилност на приходите от продажби (22/23)	0.11	0.01	0.10	1127.17%
51	Рентабилност на капитала (22/16)	0.111	0.01	0.101	984.49%
52	Рентабилност на собствеността (22/5)	0.18	0.02	0.16	919.90%
53	Рентабилност на пасивите (22/12)	0.29	0.02	0.26	-43.84%
54	Коеф. на финансова автономност (5/12)	1.60	1.37	0.23	-43.84%
55	Коеф. на задлъжнялост (12/5)	0.63	0.73	-0.10	56.16%

- Капиталов ресурс

През анализирания период общият капиталов ресурс възлиза на 9 547 хил.лв.

В сравнение с базисния период капиталът е увеличен с 1 221 хил.лв., което се равнява на 14.66%

Пасивите възлизат на 3 675 хил. лева и са с 165 хил. лева повече от предходната година.

Важен финансов индикатор за фирмата е положителният **нетен оборотен капитал** в размер на 3 810 хил. лв.,(в сравнение с 2015г.-2937 хил.лв.) който се дължи поради факта че краткотрайните активи през анализирания период са повече от краткосрочните задълженията на фирмата. Може да се счита, че това е

симптоматично за добро финансово здраве на дружеството. В конкретния случай нетният оборотен (работен) капитал предполага: доверие от страна на кредиторите, стабилно финансово положение.

- Ликвидност

Показателите за ликвидност на краткосрочните задължения за 2016 г. съпоставени с тези от 2015 г. са като следва:

Показатели	2016	2015
Коефициент за обща ликвидност	2.15	1.85
Коефициент за бърза ликвидност	1.80	1.71
Коефициент за абсолютна ликвидност	0.41	0.51

Коефициентът за обща ликвидност на краткосрочните задължения е изчислен като съотношение между текущи активи и краткосрочни пасиви се е увеличил спрямо 2015г. с 0.3 пункта.

Коефициентът за бърза ликвидност отразява отношението на краткотрайните активи минус материалните запаси и активите държани за продажба към краткосрочните пасиви. За 2016 г. бележи ръст с 0.09 пункта.

Коефициентът за абсолютна ликвидност е отношението на паричните средства към краткосрочните пасиви и той има намаление спрямо преходната година с 0.1 пункта.

Основният източник на ликвидност за дружеството са само приходите от продажби. Те са и основен паричен поток. За 2016 г. нетните приходи от продажби възлизат на 9 427 хил. лв.

При недостиг на ликвидни средства в дружеството се предвижда изготвяне на програма за съкращаване на непреките разходи.

Навременното осъществяване на плащанията се следи текущо от финансово-счетоводния отдел, като се поддържа ежедневна информация за наличните парични средства и предстоящи плащания. Дружеството управлява ликвидността на активите и пасивите си, чрез анализ на структурата и динамиката им и прогнозира бъдещите си входящи и изходящи парични потоци.

Инвестиционната политика на фирмата винаги е била последователна и се провежда на база задълбочени маркетингови проучвания за възвращаемостта на капиталовложенията в максимално кратък срок при усвояване на нови изделия, като целта е да се използва оптимално наличния производствен и човешки ресурс във фирмата.

Новопостъпилите работници се прикрепят към висококвалифицираните работници за усвояване специалността в дадената професия при наши условия.

Основният капиталът на дружеството е 5 /пет хиляди/ лева, записан и изцяло внесен и е разпределен:

Съдружници/Акционери	2016 г.	2016 г.	2015	2015
	Брой дялове	%	Брой дялове	%
„Комфорт” ООД	45	45	45	45
„Партнерс Пласт” ООД	50	50	50	50
Георги Върбанов Желев	5	5	5	5
Общо:	100	100	100	100

- Нетен размер на приходите от продажби

Наблюдава се увеличение на нетния размер на приходите от продажби с 124 хил.лв. или с 1.33%. Увеличението е в следствие на увеличението обем работа на дружеството през 2016г.

- Рентабилност от дейността

Проблемът за рентабилността, т.е. за състоятелността, в днешната икономическа обстановка придобива още по-голяма актуалност. Това е така, защото рентабилността е основен показател, наричан показател №1 в икономическата дейност на всяко предприятие. Посредством рентабилността се изразява ефективността от работата на предприятието, определена на базата на неговия финансов резултат.

Рентабилността изразява цената, с която е получена печалбата, което най-често става като се съпоставят резултатите от стопанската дейност с осъществените за тази дейност разходи. Или рентабилността изразява най-често отношението ефект/разходи към печалба.

В икономическата теория и практика преобладава схващането, че най-подходящ като показател за рентабилност е този, получен на базата на постигнатия финансов резултат (печалба) и функциониращия капитал (капиталов ресурс) на фирмата.

Върху рентабилността оказват влияние най-вече следните фактори:

- Печалбата – най-силно влияние. Затова при изчисляването на различните видове рентабилност печалбата се поставя винаги в числителя;
- Величината на приходите от основната и допълнителната дейност – рентабилност на база приходи;
- Разходите – рентабилността изчислена на база разходите е един от основните измерители за цената на печалбата, защото при този вариант се извършва пряко съпоставяне на финансовия резултат с направените за него разходи;
- Влиянието на капитала и неговите разновидности (главно като собствен и привлечен капитал);
- Използването по целево предназначение на ДА и КА;
- Рационалното използване на работната сила в предприятието и разходите, които се осъществяват за тази работна сила.

Целта на анализа на рентабилността е разкриването на начини и средства за нейното подобряване и по такъв начин за повишаване на ефективността на предприятието.

За отчетната 2016г. общата рентабилност на дружеството се е увеличила значително. В най-голяма степен това се дължи на увеличението на печалбата за 2016г. спрямо 2015г. с 972 хил.лв. или 1143.53%.

Показатели	2016	2015
Рентабилност от дейността	0.12	0.01
Рентабилност на приходите от продажби	0.11	0.01
Рентабилност на капитала	0.111	0.01
Рентабилност на собствеността	0.18	0.02

- Текущи задължения

През отчетния период 2016г. се наблюдава намаление на текущите задължения с 146 хил.лв. Това се дължи в голяма степен на погасяване на част от лизингови договори, усвояване на аванси за СМР. Най-голям е дела на авансите 47.48% в дела на краткосрочните задължения, после са задълженията към доставчици – 40.38%

- Коефициент на финансова автономност

Показателя за финансова автономност характеризира финансовата независимост на предприятието от кредитори, т.е. това са количествени характеристики, изразяващи степента на финансовата независимост на дружеството или (платежоспособност);

а) коефициент на финансова автономност (платежоспособност)
Собствен Капитал/Пасиви ;

б) коефициент на задлъжнялост Привлечен капитал/Собствен Капитал;

За благоприятна се счита всяка стойност на показателя коефициент на финансова независимост, която превишава 0.5.

За отчетната 2016г. коефициента на финансова автономност е 1.60 или с 0.23 по висок от този през 2015г. Коефициента за задлъжнялост е 0.63 за 2016г. е намалял с 0.10 спрямо този за 2015г.

- Степен на мобилност (неподвижност) на имуществото

Степента на мобилност (неподвижност) на имуществото е показател, който показва съотношението между Собствения капитал и Дълготрайните активи. В сравнение с 2015г. наблюдаваме намаление на този показател с 4.34%. Това се дължи на увеличената стойност на собствения капитал.

Годишният доклад за дейността на на Комфорт Партнерс ООД гр.Варна за 2016 година е изготвен съгласно изискванията на чл. 39 на Закона за счетоводството, на база анализ на развитието, пазарното присъствие, обществената, макро и микро-икономическата среда, финансово-икономическото състоянието на Дружеството за 2016г. и перспективите за развитие.

30.03.2017 г.

гр. Варна

Управител:

(Радослав Иванов)

Управител:

(Атанас Костурков)

