"ЛОЗАНОВА 48" ООД * СОФИЯ * БЪЛГАРИЯ

Лозанова 48
Център за преводи
Основан 1994

*Превод от английски език*

**САВИЛ И СИЕ [Saville & Co.]**
**СКРИВЪНЪР НОТАРИС**

Савил Нотарис ЕлЕлПи [Saville Notaries LLP]
Ню Броуд Стрийт 46 [New Broad Street]
Лондон EC2M 1JH
Телефон: +44(0)20 7776 9800
www.savillenotaries.com
mail@savillenotaries.com

Софи Милбърн [Sophie Milburn]
Никълъс Томпсън [Nicholas Thompson]
Робърт Керс [Robert Kerss]
Андрю Бакнаб [Andrew MacNab]
Кристъфър Хигинс [Christopehr Higgins*]

Елеонора Сеолин [Eleonora Ceolin*]
Катя Фалоу [Katia Fallow]

КЪМ ВСИЧКИ, ПРЕД КОИТО ЩЕ БЪДЕ ПРЕДСТАВЕН НАСТОЯЩИЯТ ДОКУМЕНТ: АЗ, ДОЛУПОДПИСАНИЯТ **АНДРЮ ДЖЕЙМС МАКНАБ**, надлежно упълномощен с кралски указ и заклет Нотариус с район на действие град Лондон, **С НАСТОЯЩОТО УДОСТОВЕРЯВАМ** истинността на електронните подписи, положени под финансовия отчет, приложен към настоящия документ, като тези подписи са положени от **МАСАКИ КУРЕБАЯШИ** [MASAKI KUREBAYASHI] И **ХИДЕЮКИ ФУРУМИ** [HIDEYUKI FURUMI] и **РИКИ ЛОНДЕМА** [RICKY LONDEMA], чиято самоличност и качество удостоверявам, директори на **СОНИ ЮРЪП Б.В.** [SONY EUROPE B.V.] („Дружеството“);

**ОСВЕН ТОВА УДОСТОВЕРЯВАМ, ЧЕ** Дружеството е надлежно учредено и съществуващо съгласно законите на Нидерландия, вписано в Търговския регистър на Нидерландия (*Kamer van Koophandel*) под № 71682147 и със седалище в Хуфдорп, Нидерландия [Hoofddorp, Netherlands] и адрес на управление в Дъ Хайтс, Брукландс, Уейбридж, Съри, KT13 0XW, Англия [The Heights, Brooklands, Weybridge, Surry KT13 0XW, England].

**В УВЕРЕНИЕ И ПОТВЪРЖДЕНИЕ НА ГОРНОТО**, аз, долуподписаният Нотариус, положих подписа и служебния си печат в Лондон, както е посочено по-горе, на трети август две хиляди и двадесет и първа година

[подпис – не се чете]

[прошнуровано и скрепено с печат на Савил [Saville]]

Савил и Сие Скривънър Нотарис [Saville & Co Scrivener Notaries] е търговското наименование на Савил Нотарис ЕлЕлПи[Saville Notaries LLP], дружество с ограничена отговорност, учредено в Англия и Уелс, с номер на регистрация OC420687 и с адрес на управление: Ню Броуд Стрийт 46 Лондон EC2M 1JH.
Регулирано чрез Факултета на Архиепископа на Кентърбъри
*Генерален нотариус

"ЛОЗАНОВА 48" ООД * СОФИЯ * БЪЛГАРИЯ

ITA ISO 9001:2015 Certificate No: 66/01950/0186
LICS® Language Industry Certification System
DIN EN 15038:2006-08 DIN EN
www.lozanova48.com

1142 София, ул. „Данте“ 2
тел.: (+359 2) 980 04 63
тел.: (+359 2) 986 33 45
факс: (+359 2) 981 39 74
м.тел.: (+359) 885 328 221
dante@lozanova48.com

1404 София,
ул. „Твърдишки проход“ 23
тел./fax: (+359) 2 958 76 15
тел./fax: (+359) 2 958 76 16
м.тел: (+359) 885 322 065
bulgaria@lozanova48.com

1000 София,
ул. „Парчевич“ 68
тел.: (+359 2) 989 40 93
тел.: (+359 2) 981 03 15
факс: (+359 2) 423 43 87

9000 Варна,
ул. „Иван Вазов“ 13
тел.: (+359) 52 80 45 99
тел.: (+359) 882 67 96 18
факс: (+359) 882 68 00 17

| | | |
|---|---|---|
| | (Convention de La Haye du 5 octobre 1961) | |
| 1. | **Държава:** Обединено Кралство Великобритания и Северна Ирландия | |
| | **Този публичен документ** | |
| 2. | **е подписан от:** | Андрю Джеймс Макнаб [Andrew James MacNab] |
| 3. | **в качеството на:** | Нотариус |
| 4. | **носи печата на:** | Горепосочения Нотариус |
| | **Заверен** | |
| 5. | **в** Лондон | **6. на** 4 август 2021 г. |
| 7. | **от** Главния секретар на Нейно Величество по външните работи и въпросите на Общността | |
| 8. | **№** | APO-2526114 |
| 9. | **Печат/ щемпел:**<br>[Кръгъл печат на Министерството на външните работи и въпросите на Общността] | **10. Подпис**:<br>П. Фрейзър [P. Frazer]<br><br>[подпис – не се чете] |

Този Апостил не може да се използва в Обединеното Кралство и удостоверява единствено истинността на подписите, печата или щемпела, поставени върху приложения публичен документ от Обединеното Кралство. Той не удостоверява истинността на основния документ. Апостилите, приложени към фотокопирани или заверени в Обединеното Кралство документи, удостоверяват подписите на държавните служители от Обединеното Кралство, които се занимават само със заверките на документи. Те по никакъв начин не удостоверяват подписите или съдържанието на основния документ.

Ако този документ трябва да се използва в страна, която не е страна по Хагската конвенция от 5 октомври 1961 г., той трябва да се представи в консулската служба на мисията, представляваща тази страна.

**За да проверите този Апостил, моля, посетете: www.verifyapostille.service.gov.uk.**

# Сони Юръп Б.В.
# [Sony Europe B.V.]

## Финансов доклад

## 31 март 2021 г.

## Фирмена регистрация № 71682147

## Съдържание


| | Стр. |
|---|---|
| **Доклад на Директорите** | **3** |
| **Балансов отчет към 31 март 2021 г.** | **8** |
| **Отчет за приходите и разходите за годината, приключваща към 31 март 2021 г.** | **10** |
| **Бележки към финансовите отчети за годината, приключваща към 31 март 2021** | **11** |
| **Друга информация** | **38** |
| **Учредителен акт, уреждащ усвояването на печалбата** | **39** |
| **Доклад на независимия одитор** | **40** |


"ЛОЗАНОВА 48" ООД
БЪЛГАРИЯ
СОФИЯ

**Доклад на директорите**
**за годината, завършваща към 31 март 2021 г.**

Директорите представят своя Доклад на Директорите и одитираните финансови отчети на Сони Юръп Б.В. [Sony Europe B.V.] („СЮ“ или „ Дружеството“) към и за годината, приключваща на 31 март 2021 г.

**Основна дейност**

СЮ е дистрибутор за Европа на продукти с марката Сони [Sony], които са основно електронни стоки за бита, свободното време, бизнеса и професионалния пазар. Дружеството разпространява телевизори, видеотехника, камери, мобилни телефони, аудио и периферни медийни продукти с марката Сони, включително полупроводникови продукти за търговска и професионална употреба в цяла Европа. Дружеството също така разпространява броудкаст камери и оборудване за дигитално кино на местните и експортните пазари.

**Цели**

Дружеството е приведено в съответствие със стратегическите насоки на Сони Груп Корпорейшън [Sony Group Corporation]. Бизнес портфолиото на Сони, което се управлява под ръководните насоки за „достигане по-близо до хората”, може да бъде разделено на три категории, всички съсредоточени върху хората.

- Бизнеси, които вълнуват сърцата на хората: бизнеси, ориентирани към съдържанието и директно към потребителите (DTC), работят със създатели, за да оживят емоционално въздействащо съдържание и да го доставят на потребителите.

- Бизнеси, които свързват хората с хората: бизнеси с марков хардуер предоставя оборудване и решения, които са от съществено значение за създателите да създават емоционално въздействащо съдържание, на което потребителите да се наслаждават. Бизнесът със сензори за изображения тип CMOS произвежда ключови устройства за смартфони, използвани от хората по целия свят, за да улавят и споделят своите емоции.

- Бизнеси, които подкрепят хората: автомобилни сензори предоставят стойност на хората под формата на безопасност, медицинско оборудване предоставя стойност на хората под

Всички те използват нашата технология и са области на дългосрочен растеж за Сони. Като европейска организация, отговорна за областта на „бизнеса, който свързва хората с хората“, основните стратегически цели на Сони Юръп Б.В. [Sony Europe B.V.] са следните:

- Постигане на рентабилен растеж чрез увеличаване на продажбите на продукти с висока добавена стойност и високи оперативни постижения чрез непрекъснато подобрение на ежедневните операции;

- Приемане на нови предизвикателства чрез укрепване на бизнеса с повтарящи се приходи, като областта на професионалната фотография в бизнеса на цифровите изображения, и подобряване на нашето онлайн присъствие чрез избрани бизнес партньори.

**Резултати**

Дружеството реализира загуба от 58.1 милиона евро за годината (2020: 6.5 милиона евро). Към 31 март 2021 г. Дружеството има общ собствен капитал в размер на -904.7 милиона евро (2020: -617.7 милиона евро). Данни относно движението на капитала през годината могат да бъдат намерени в бележка 12.

Загубата за годината до голяма степен се дължи на въздействието на епидемията от COVID-19, която съществено повлия нашите резултати, особено през първото тримесечие. Въпреки това, продажбите за цялата година достигнаха 93% от продажбите за предходната година. Освен това, през последното тримесечие бяха регистрирани значителни разходи за преструктуриране, включително обезценка на инвестицията ни в Мемнон Аркайвинг Сървисиз СА [Memnon Archiving Services SA]. Също така претърпяхме загуба при преизчисляването на задължението ни за дефинирани доходи (моля, вижте бележка 12 за подробности), което доведе до намаляване на капитала през годината.

**Бъдещи очаквания**

Пазарът на електронните стоки в ЕС е изключително конкурентен и се очаква да остане такъв в обозримо бъдеще. Освен краткосрочните ефекти върху нашата финансова година 2021, очаквани в резултат на епидемията от COVID-19, ние очакваме да продължим в дългосрочен план да постигаме рентабилен растеж, като се фокусираме върху висококачествени продукти

във всички процеси в рамките на нашата дейност, чрез увеличена степен на използване на роботизация и друга автоматизация на процес и чрез непрекъснато разгръщане на нашия стандартизиран начин на работа.

"ЛОЗАНОВА 48" ООД
БЪЛГАРИЯ
СОФИЯ

**за годината, приключваща към 31 март 2021 г.**

След като разгледахме най-новото прогнозно въздействие на епидемията от COVID-19, нашият най-нов прогнозен оборот за финансова година 2022 показва ръст от около 10% спрямо година 2021. В резултат на това в момента прогнозираме прогноза за печалба преди данъци, поради ръста на оборота с възстановяването на пазара и непрекъснатите усилия за оптимизиране на оперативните разходи. Не планираме съществени промени в нашите инвестиции, финансиране или наемане на персонал.

**Ръководство и служители**

Управителният съвет на Дружеството е базиран в Обединеното Кралство, подкрепен от местните мениджъри на държавите във всички значими пазари (Обединено Кралство и Ирландия, Франция, Германия, Италия, Иберия, Бенелюкс, Централна и Югоизточна Европа, Скандинавските държави, Полша, Австрия и Швейцария). Маркетинг и бизнес подкрепа се осигуряват от паневропейски централни екипи.

Средният брой на служителите през годината е показан в бележка 27. СЮ оценява стойността на квалифицираната и мотивирана работна сила и има създадени схеми, които имат за цел да привличат и задържат ключови членове на персонала.

Дружеството насърчава разнообразие по отношение на пол и етническа принадлежност и дава равни възможности на всички кандидати при назначаване. Всички служители получават равни възможности за съответното обучение, кариерно развитие и възможности за повишение и Дружеството разглежда по равнопоставен начин заявленията, подадени от хора с увреждания, вземайки предвид конкретните им умения и способности. Декларацията за разнообразие на Групата Сони е създадена през 2013 г., за да послужи като глобална политика, която допълнително подчертава значението на разнообразието на работното място. Сони счита разнообразието за ключова стратегия за управление, зачита индивидуалността на всеки служител и насърчава служителите си да се вдъхновяват взаимно чрез непрекъснат диалог, като Сони е убедено, че по този начин създава добавена стойност и стимулира по-нататъшен растеж на Дружеството. Всички служители на Сони са преминали обучени по кодекса на поведение на Групата Сони и нашето ръководство за етично и отговорно бизнес поведение и имат достъп до гореща телефонна линия за етични въпроси и нормативно съответствие, предоставена от независимо трето лице, за споделяне на притеснения във

нашия уебсайт за вътрешно управление.

**Основни рискове и несигурности**

Текущото управление на дейностите и изпълнението на стратегията на Дружеството са предмет на голям брой рискове, за които Дружеството предприема стъпки за смекчаване:

***Риск, свързан със служителите***

Привличането, задържането и развитието на персонала представлява основен стълб от дейността на Дружеството и ние използваме специалисти, които управляват рисковете, свързани с текучеството на персонала и ефективното попълване на всички свободни позиции.

***Регулаторен риск***

СЮ се подчинява на широк спектър от разпоредби, свързани със социалната отговорност, както и разпоредби, свързани с опазването на околната среда, здравето и безопасността на работното място работа и някои разпоредби за правата на човека, които могат да увеличат разходите за операции, да ограничат неговите дейности или да повлияят на неговата репутация. Дружеството е назначило специалисти в цяла Европа, които наблюдават и разглеждат всички регулаторни промени, за да можем да се подготвим и да се адаптираме лесно към новите изисквания.

***Непрекъснатост на бизнеса***

Съществува риск от прекъсване на търговската дейност поради външни физически събития, като например природни бедствия, епидемия, загуба или кражба на чувствителна информация. СЮ е въвело рамка за планиране на непрекъснатост на бизнеса, което да позволява бързо възстановяване в случай на възникване на такова събитие. През годината успяхме да реагираме на пандемията COVID-19 чрез централен екип за кризисно управление и местни екипи за кризисно управление в държавите.

"ЛОЗАНОВА 48" ООД
БЪЛГАРИЯ
* СОФИЯ *

**за годината, приключваща към 31 март 2021 г.**

**Основни рискове и несигурности (продължение)**

***Пазарни рискове***

*Риск, свързан с конкуренцията / ценови риск*

Ценовият риск се управлява в рамка на непрекъснато наблюдение на пазарните условия, така че да се позволи бърза реакция при неблагоприятни събития и действия на конкурентите. Разходите се разглеждат редовно и се осъществяват програми за ефективност за поддръжка на продуктовите маржове.

*Валутен риск*

Функционалната валута на Дружеството е евро. Значимите експозиции в чуждестранни валути се хеджират вътрешно в Сони Глобал Трежъри Сървисиз [Sony Global Treasury Services] чрез форуърдни и спот сделки.

*Лихвен риск*

Сони Юръп Б.В. [Sony Europe B.V.] е изложено на лихвен риск по лихвоносни вземания и лихвоносни нетекущи и текущи задължения (включително заеми).

За лихвоносни вземания, които са краткосрочни междуфирмени парични позиции, дължими от други лица от групата на Сони, се дължи лихва на базата на дневни ставки, предоставени от Сони Глобал Трежъри Сървисиз ПиЕлСи [Sony Global Treasury Services Plc.]. Във връзка с вземанията не се договарят финансови деривати за хеджиране на лихвения риск.

Сони Юръп Б.В. [Sony Europe B.V.] има кредит с фиксиран лихвен процент от Сони Глобал Трежъри Сървисиз ПиЕлСи [Sony Global Treasury Services Plc.], който се разглежда и одобрява на годишна база. Освен това има краткосрочни междуфирмени парични салда, които се дължат на други лица от групата на Сони, върху които се начислява плаващ лихвен процент, като се използват дневните ставки, предоставени от Сони Глобал Трежъри Сървисиз ПиЕлСи [Sony Global Treasury Services Plc.]. Във връзка с дължимите салда не се договарят

***Ликвиден риск***

Сони Груп Корпорейшън [Sony Group Corporation] е предоставило писмо за подкрепа, което предоставя подкрепа на СЮ при уреждане на неговите задължения. Периодът на тази подкрепа е потвърден за 12 месеца след датата на подписване на тези финансови отчети, като след това позицията ще бъде преоценена.

***Кредитен риск***

Търговските вземания на Дружеството се покриват до голяма степен от застрахователни полици по кредити, сключени чрез трети лица доставчици на застрахователни услуги. В случаите, в които се поема незастрахован риск, той подлежи на строг процес на разрешение. Кредитните лимити се разглеждат редовно.

Чрез силен кредитен контрол и процедури за възстановяване на задължения, ние успяхме да сведем до минимум всякакви загуби през годината. Доброто качество на нашите търговски вземания ни даде възможност да договаряме и получаваме преференциални условия от трети лица доставчици на застрахователни услуги.

***Потенциалното въздействие на COVID-19 върху нашия бизнес***

Както е обяснено в бележка 1.4 „Действащо предприятие“, епидемията от COVID-19 и предприетите в резултат на нея мерки от различните правителства за ограничаване на вируса се отразиха отрицателно на нашата дейност през финансовата година, приключваща на 31 март 2021 г., въпреки че през второто полугодие имаше известно възстановяване на предишните нива на продажбите. В допълнение към вече известните ефекти, макроикономическата несигурност причинява смущения на икономическата дейност и все още не е известно какво ще бъде дългосрочното въздействие върху нашата дейност. Мащабът и продължителността на епидемията остават несигурни и ние предприемаме стъпки за смекчаване на въздействието върху нашата дейност чрез разработване на механизми за онлайн продажби и подобряване на нашите системи, така че персоналът да може да продължи да работи от вкъщи, когато е необходимо.

Нашата оценка на потенциалните рискове, които могат да възникнат поради продължаващата несигурна ситуация във връзка с COVID-19, е както следва:

локаути, ако бъдат наложени от местните правителствени органи. Но, както бе посочено по-горе, ние развиваме нашето онлайн присъствие и вземаме предвид въздействието върху развитието на бъдещото ни продуктово портфолио, за да смекчим този риск.

**Доклад на Директорите (продължение)**

**за годината, приключваща към 31 март 2021 г.**

**Основни рискове и несигурности (продължение)**

***Потенциалното въздействие на COVID-19 върху нашия бизнес (продължение)***

- Финансиране и ликвидност: Дружеството изпитваше известно забавяне при събирането на някои салда по вземания в резултат на епидемията. Но тази ситуация се реши и ние не очакваме дългосрочно въздействие. Тъй като СЮ е изцяло подкрепяно от Сони Груп Корпорейшън, ние не очакваме никакъв риск от неспособност да осигурим необходимото финансиране.

- Валутен и лихвен риск: Очаква се да има определена волатилност на пазарите поради епидемията, което може да окаже съществено въздействие върху бъдещите ни резултати и оценяването на задълженията ни за изплащане на пенсии с дефинирани доходи. Много от нашите пазари могат да очакват икономическа рецесия, възникваща в резултат от епидемията, което би могло да окаже влияние върху нашите бъдещи приходи.

- Верига на доставките: Възможно е в случай на нови локални локаути и ограничения за пътуване да възникне известно прекъсване.

- Персонал: Възможно е много служители да се наложи да продължат да работят от домовете си в обозримо бъдеще. Ние, обаче, сме внедрили голям брой подобрения, които да позволяват безпроблемна работа в екип и сътрудничество, като същевременно се поддържа социална дистанция, и не считаме, че това ще се отрази отрицателно на нашата дейност. Не се очаква въздействие върху равнището на нашия подбор на персонал поради епидемията.

- Действащо предприятие: Както е обяснено в бележка 1.4, тъй като не се очаква финансовото въздействие върху Дружеството в резултат от пандемията да продължи в дългосрочен план и тъй като Дружеството е изцяло подкрепено от Сони Груп Корпорейшън при уреждането на нашите задължения за период от 12 месеца от подписването на тези финансови отчети, ръководството е удовлетворено, че

**Управление на финансовия риск и вътрешен контрол**

Ръководството на Сони носи отговорност за установяването и поддържането на адекватен вътрешен контрол върху финансовата отчетност, както е определено в Правила 13a-15(f) и 15d-15(f) съгласно Закона за борсата с ценни книжа от 1934 г. Вътрешният контрол на Сони върху финансовата отчетност има за цел да осигури разумна увереност относно надеждността на финансовата отчетност и изготвянето на финансови отчети за външни цели в съответствие с общоприетите счетоводни принципи в Съединените американски щати. Вътрешният контрол на Сони върху финансовото отчитане включва тези политики и процедури, които:

(i) се отнасят до поддържането на записи, които в разумна степен на детайлност, точно и справедливо отразяват сделките и разпореждането с активите на Сони;

(ii) предоставят разумна увереност, че транзакциите се отразяват, както е необходимо, за да се позволи изготвянето на финансови отчети в съответствие с общоприетите счетоводни принципи, и че приходите и разходите на Сони се извършват само в съответствие с разрешенията на ръководството и директорите; и

(iii) предоставят разумна степен на увереност относно предотвратяването или своевременното откриване на неразрешено придобиване, използване или разпореждане с активите на Сони, което би могло да има съществено значение за финансовите отчети.

Ние сме разработили политики и процедури за всички области на нашите операции, както финансови, така и нефинансови, което представлява широкообхватна система за вътрешен контрол. Тази система за вътрешен контрол е разработена чрез основан на риска подход и подобрена с цел постигане и поддържане на пълно съответствие с изискванията на раздел 404 от Закона Сарбейнс-Оксли („ЗСО“). Нашата система за вътрешен контрол е внедрена в стандартните ни бизнес практики и е валидирана чрез одити, извършени от вътрешни одитори, и чрез изпитване на средствата за контрол съгласно ЗСО от ръководството.

"ЛОЗАНОВА 48" ООД
БЪЛГАРИЯ

**Изследователска и развойна дейност**

Дружеството осъществява изследователска и развойна дейност в областта на телевизионната и професионалната индустрия и проучва нови иновации и технологии, които могат да бъдат включени в бъдещи продуктови гами. Всички разходи, които са свързани с изследователска и развойна дейност, се възстановяват обратно до крайното дружество - майка Сони Груп Корпорейшън [Sony Group Corporation] в Япония.

**Корпоративна социална отговорност**

Дейностите на Сони в сферата на корпоративната социална отговорност (КСО) отразяват нашата постоянна ангажираност с иновациите и добрите бизнес практики и със създаването на продукти, услуги и съдържание, които вълнуват и вдъхновяват аудиторията по целия свят.

Съгласно нашата средносрочна корпоративна стратегия, оповестена през месец май 2018 г., Сони има за цел устойчиво да генерира социална стойност и да поддържа високо ниво на печалба съгласно ключовите теми на „*kando*" – оказване на емоционално въздействие върху хората - и "достигане по-близо до хората". За да изпълним нашата цел за предоставяне на *kando*, Сони работи за създаване на иновации чрез продукти, услуги и съдържание, които вдъхновяват хората, като признава, че добрата бизнес практика е от съществено значение за неговите социални отговорности. Сони също така обмисля внимателно въздействието на нашите бизнес дейности върху интересите на заинтересованите лица - акционери, клиенти, служители, доставчици, бизнес партньори, местни общности, други организации и глобалната среда. Сони също така води диалог със заинтересованите лица за изграждане на доверие и получаване на информация. Чрез тези дейности ние ще продължим да полагаме усилия за увеличаването на корпоративната икономическа и социална стойност и допринасянето за развитието на устойчиво общество.

**Директори**

Директорите на Дружеството, които са служили през годината и до датата на подписване на

финансовите отчети, са както следва:

- Х. Фуруми [H. Furumi]
- М. Куребаяши [M. Kurebayashi]
- Р. Лондема [R. Londema]

**Състав на Съвета**

Законодателството на Нидерландия в сила от 1 януари 2013 г. изисква състава на Управителния съвет (УС) да отразява минималното изискване от 30% от всеки пол. Към 31 март 2021 г. всички членове на УС на Сони Юръп Б.В. [Sony Europe B.V.] са мъже и са назначени след консултация с нашето крайно дружество-майка Сони Груп Корпорейшън [Sony Group Corporation] в Япония. Сони Груп Корпорейшън [Sony Group Corporation] активно насърчава равенство между половете във всички области и намерението за постигане на минимално представителство от 30% от всеки пол е една от точките за разглеждане при назначаването на нови директори на Съвета.

**Структура на Групата**

Крайното дружество-майка на Дружеството и крайното контролиращо лице е Сони Груп Корпорейшън [Sony Group Corporation], което е учредено в Япония. Директното дружество-майка на Дружеството е Сони Оувърсиис Холдинг Б.В. [Sony Overseas Holding B.V.], учредено в Нидерландия, което е изцяло притежавано дъщерно дружество на Сони Груп Корпорейшън [Sony Group Corporation]. Най-малката и най-голямата група за консолидиране на финансовите отчети на Дружеството е Сони Груп Корпорейшън [Sony Group Corporation].

Консолидираните финансови отчети на Сони Груп Корпорейшън [Sony Group Corporation] са публично налични от нашия уебсайт за Връзки с инвеститорите на адрес: https://www.sony.net/SonyInfo/IR/.

Уейбридж, Обединено Кралство [Weybridge, UK]
Подписано от Съвета на Директорите на 15 юли 2021 г.

[подпис – не се чете]
М. Куребаяши [M. Kurebayashi]

[подпис – не се чете]
Х. Фуруми [H. Furumi]

[подпис – не се чете]

Р. Лондема [R. Londema]

**Сони Юръп Б.В. [Sony Europe B.V.]**

**Балансов отчет към 31 март 2021 г.**

(след усвояване на резултата)

| **Активи** | **Бележка** | **31 март 2021 €m** | **31 март 2020 €m** |
|---|---|---|---|
| **Дълготрайни активи** | | | |
| Нематериални дълготрайни активи | 6 | 19.0 | 17.2 |
| Дълготрайни материални активи | 7 | 73.2 | 81.7 |
| Дългосрочни финансови активи | 8 | 195.9 | 215.7 |
| | | 288.1 | 314.6 |
| **Текущи активи** | | | |
| Материални запаси | 9 | 237.6 | 239.0 |
| Вземания | 10 | 827.0 | 841.6 |
| Парични средства по банкови сметки и парични средства в брой | 11 | 9.0 | 7.9 |
| | | 1,073.6 | 1,088.5 |
| **Общо активи** | | 1,361.7 | 1,403.1 |

"ЛОЗАНОВА 48" ООД
БЪЛГАРИЯ
* СОФИЯ *

**Сони Юръп Б.В. [Sony Europe B.V.]**

**Балансов отчет към 31 март 2021 г.**

(след усвояване на резултата)

| **Пасиви** | **Бележка** | **31 март 2021** | **31 март 2020** |
|---|---|---|---|
| | | **€m** | **€m** |
| **Капитал** | 12 | | |
| Акционерен капитал | 13 | - | - |
| Премии от емисии на акции | | 2,314.9 | 2,314.9 |
| Резерв от преизчисляване на чуждестранна валута | 14 | 18.3 | 19.2 |
| Други резерви | | (3,237.9) | (2,951.8) |
| | | (904.7) | (617.7) |
| **Провизии** | 16 | 310.8 | 309.4 |
| **Нетекущи задължения** | 17 | 4.5 | 6.3 |
| **Текущи задължения** | 18 | 1,951.1 | 1,705.1 |
| **Общо пасиви** | | 1,361.7 | 1,403.1 |

"ЛОЗАНОВА 48" ООД
БЪЛГАРИЯ
* СОФИЯ *

**Сони Юръп Б.В. [Sony Europe B.V.]**

**Отчет за приходите и разходите**

**за годината, приключваща към 31 март 2021 г.**

| | Бележка | 2021<br>Общо<br>€m | 2020<br>Общо<br>€m |
|---|---|---|---|
| **Нетен оборот** | 20 | 3,406.5 | 3,657.8 |
| Себестойност на продажбите | | (2,826.0) | (3,018.4) |
| Брутна печалба | | 580.5 | 639.4 |
| Разходи за продажби | | (274.7) | (308.9) |
| Административни разходи | | (355.9) | (345.7) |
| Други оперативни приходи | | 7.8 | 20.1 |
| Оперативна (загуба)/печалба | | (42.3) | 4.9 |
| Финансови приходи | 25 | 7.0 | 0.9 |
| Финансови разходи | 25 | (20.3) | (9.2) |
| **Резултат преди данъчно облагане** | | (55.6) | (3.4) |
| Данък върху резултата | 26 | (2.5) | (3.1) |
| **Резултат след данъчно облагане** | | (58.1) | (6.5) |

"ЛОЗАНОВА 48" ООД
БЪЛГАРИЯ
СОФИЯ

**Сони Юръп Б.В. [Sony Europe B.V.]**
**Бележки към финансовите отчети**
**за годината, приключваща към 31 март 2021 г.**

## 1. Общи бележки

### 1.1 Учредяване на Дружеството

Дружеството е учредено на 17 май 2018 г. и започва търговска дейност на 1 април 2019 г. Законното наименование на Дружеството е Сони Юръп Б.В. [Sony Europe B.V.] и неговото седалище е в Хуфдорп, Нидерландия [Hoofddorp, Netherlands]. Дружеството е изцяло притежавано дъщерно дружество на Сони Оувърсиис Холдинг Б.В. [Sony Overseas Holding B.V.], също регистрирано в Нидерландия, което на своя страна е изцяло притежавано дъщерно дружество на Сони Груп Корпорейшън [Sony Group Corporation], публично листваното дружество-майка на Групата Сони, учредено в Япония.

### 1.2 Дейности

Сони Юръп Б.В. [Sony Europe B.V.] е дистрибутор за Европа на продуктите с марка Sony, които са основно електронни стоки за бита, свободното време, бизнеса и професионалния пазар.

### 1.3 Отчет за паричните потоци

Отчетът за паричните потоци не се изисква в тези финансови отчети, тъй като Отчетът за паричните потоци е включен в консолидирания финансов отчет за 2021 г. на Сони Груп Корпорейшън [Sony Group Corporation], Токио, Япония. Финансовите резултати на Дружеството са включени в консолидираните финансови отчети на Сони Груп Корпорейшън [Sony Group Corporation], които са публично налични.

### 1.4 Действащо предприятие

Епидемията от COVID-19 повлия значително на нашия бизнес през първата половина на финансовата година 2021.

"ЛОЗАНОВА 48" ООД
БЪЛГАРИЯ
* СОФИЯ *

В рамките на потребителската електроника, ние изпитахме съществено намаляване на приходите в сравнение със същия период на финансовата година 2020. Размерът на телевизионния пазар не е съществено повлиян от епидемията; пазарният ни дял, обаче, е временно засегнат, тъй като потребителите преминават към онлайн закупувания. За слушалките също има ограничено въздействие от локдауна и исторически ние имаме силна позиция на онлайн пазара в тази област, така че общото въздействие е ограничено. За камерите има значителен спад на пазара, тъй като събитията в цяла Европа бяха отменени поради локдауна. Направили сме подготовка за ограничаване на общото въздействие чрез мобилизиране на нашите местни екипи за готовност веднага след отварянето на магазините, както и подобряване на нашите онлайн резултати във всички категории.

В рамките на нашата професионална дейност, ние също изпитахме намаляване на приходите в сравнение със същия период през финансовата година 2020. Най-съществената намаляване е в нашия Спортен бизнес, тъй като много спортни събития бяха отменени през тримесечието. За Медийни решения и Корпоративна дейност и дейност за обучение също има намаляване след затварянията и отмяната на събития, докато нашата дейност в областта на здравеопазването остана в същата позиция като последната година чрез предоставянето на помощ на лицата, които работят на първа линия.

Ние сме предприели и ще продължим да предприемаме редица мерки за наблюдение и смекчаване на ефектите от вируса, причиняващ COVID-19. Те включват мерки за здравето и безопасността на нашите служители (като например социално дистанциране и работа от дома), инвестиране в развитието на нашите резултати от онлайн пазара, разглеждане на възможностите за по-добра подкрепа на нашите клиенти по време на епидемията, редовна комуникация с нашите основни заинтересовани лица, както и гарантиране на възможност за получаване на допълнително финансиране, при необходимост. Планираните действия включват, при необходимост, краткосрочен локдаун на обектите, разглеждане на възможността за използване на мерките за подкрепа, предоставени от правителствата в държавите, в които извършване дейност, и други мерки за управление на кризи и непрекъснатост на дейността за краткосрочни, средносрочни и дългосрочни сценарии.

Сони Юръп Б.В. [Sony Europe B.V.] е в състояние на нетни текущи задължения и Сони Груп Корпорейшън [Sony Group Corporation] е изпратило писмо за уреждане на нашите

задължения. Периодът на тази подкрепа е потвърден за 12 месеца след датата на подписване на тези финансови отчети, след което позицията ще бъде преоценена.

Поради тези причини финансовите отчети са изготвени на базата на принципа на действащото предприятие.



## 1. Общи бележки (продължение)

### 1.5 Адрес на управление, правна форма и фирмена регистрация в Търговската камара

Адресът на управление и действителният адрес на Сони Юръп Б.В. [Sony Europe B.V.] е: Дъ Хайтс, Брукландс, Уейбридж, Съри, KT13 0XW [The Heights, Brooklands, Weybridge, Surrey, KT13 OXW], а седалището на Дружеството е в Нидерландия. Дружеството е вписано в Търговската камара под № 71682147.

### 1.6 Структура на Групата

Крайното дружество-майка на Дружеството и крайното контролиращо лице е Сони Груп Корпорейшън [Sony Group Corporation], което е учредено в Япония. Директното дружество-майка на Дружеството е Сони Оувърсиис Холдинг Б.В. [Sony Overseas Holding B.B.], учредено в Нидерландия, което е изцяло притежавано дъщерно дружество на Сони Груп Корпорейшън [Sony Group Corporation]. Най-малката и най-голямата група за консолидиране на финансовите отчети на Дружеството е Сони Груп Корпорейшън [Sony Group Corporation].

Консолидираните финансови отчети на Сони Груп Корпорейшън [Sony Group Corporation]са публично налични от нашия уебсайт за Връзки с инвеститорите на адрес: https://www.sony.net/SonyInfo/IR/.

### 1.7 Приблизителни оценки (прогнози)

При прилагането на принципите и политиките за изготвянето на финансовите отчети, Директорите на Сони Юръп Б.В. [Sony Europe B.V.] правят различни прогнози и преценки, които могат да бъдат от съществено значение за сумите, оповестени във финансовите отчети. Ако е необходимо за предоставянето на вярна и справедлива преценка, която се изисква съгласно Том 2, чл. 362, ал. 1, естеството на тези прогнози и

преценки, включително свързаните с тях допускания. По-долу са разгледани прогнозите и допусканията, които имат съществен риск от причиняване на съществена корекция на балансовата стойност на активите и пасивите през следващата финансова година.

### 1.7.1 Полезен икономически живот на материални активи

Разходите за годишна амортизация за материални активи са чувствителни към промени в прогнозния полезен икономически живот и остатъчните стойности на активите. Полезният икономически живот и остатъчните стойности на активите се преоценяват ежегодно. Те се изменят при необходимост, така че да отразят текущите прогнози на базата на технологичния напредък, бъдещите инвестиции, икономическото използване и физическото състояние на активите. Вижте бележка 7 за балансовата стойност на имоти, машини и съоръжения и бележка 3 за полезния икономически живот на всеки клас активи.

### 1.7.2 Полезен икономически живот на нематериални активи и търговска репутация

Полезният икономически живот на нематериални активи и търговска репутация се преоценява ежегодно, както е описано в бележка 3. Тези жизнени цикли могат да бъдат изменени, така че да отразяват промените в прогнозния период, по време на който Директорите очакват да се възползват от употребата на актива.

### 1.7.3 Обезценка на нематериални активи и търговска репутация

Нематериалните активи и търговската репутация се преглеждат ежегодно за обезценка, както е описано в бележка 3. Този преглед включва прогноза на бъдещите парични потоци, генерирани от актива, и оценка на подходящия дисконтов процент, който може да се приложи спрямо тези парични потоци.

### 1.7.4 Обезценка на длъжници

Дружеството прави прогноза на възстановимата стойност за търговски и други длъжници. Когато оценява обезценката за търговски и други длъжници, ръководството разглежда различни фактори, включително кредитния рейтинг на длъжника,

възрастовия профил на длъжника и историческия опит. Вижте бележка 10 за нетната балансова стойност на длъжниците и свързаната провизия за обезценка.

"ЛОЗАНОВА 48" ООД
БЪЛГАРИЯ
СОФИЯ

## 1. Общи бележки (продължение)

### 1.7 Приблизителни оценки (продължение)

#### 1.7.5 Пенсионна схема с дефинирани доходи

Дружеството има задължение за изплащане на пенсионни обезщетения на определени служители. Разходите за тези обезщетения и текущата стойност на задължението зависят от редица фактори, включително очаквана продължителност на живота, ставки за увеличение на възнаграждението, оценявания на активи и възвръщаемост и проценти на инфлация. Ръководството оценява тези фактори при определянето на нетното задължение за пенсии в Балансовия отчет. Допусканията отразяват исторически опит и текущи тенденции. Вижте бележка 16.1 за оповестяванията, свързани с пенсионната схема с дефинирани доходи.

#### 1.7.6 Провизии за гаранции

Дружеството прави прогноза за очакваните разходи за предоставяне на гаранции за продажби на продукти през последните три години. Провизиите за гаранции се изчисляват въз основа на последните средни разходи за ремонт, историческите проценти на повреди по ключова категория продукти и действително реализираните продажби на продукти. Прави се допускане за забавяне между продажбата от СЮ и закупуването от крайния клиент, а в случаите, в които е необходимо, се прилага претегляне за очакваната фаза на идентифициране на повредата. Прогнозите, използвани при изчислението, се основават на исторически опит и средни стойности по продуктови групи, а действителните разходи и сроковете могат да варират с развитието на моделите на повреди на продукта и разходите за ремонт.

#### 1.7.7 Начисляване на клиентски стимули

Дружеството предоставя няколко програми за стимули на клиенти, както тактическа помощ, така и помощ при продажба и периодични количествени отстъпки, които

обикновено се начисляват като намаляване на приходите. Във всеки отчетен период прогнозната стойност на тези стимули е отразена срещу приходите на по-късната от следните дати: (i) датата, на която свързаните приходи са признати от Сони, или (ii) датата, на която е предложен стимул за продажби. Прогнозите подлежат на преценка от ръководството въз основа на предишен опит.

### 1.7.8 Отчитане на дългосрочни договори

Оборотът по дългосрочни договори с фиксирани цени се признава на базата на процент на завършеност през срока на договора, при условие че Дружеството е в състояние да направи разумни и надеждни прогнози на степента на напредък към завършването, приходите и разходите по договора. Тези прогнози отразяват исторически опит и се разглеждат редовно от ръководството.

### 1.7.9 Нетна реализуема стойност (NRV) на материалните запаси

Материалните запаси първоначално се признават по себестойност. Себестойността на материалните запаси включва всички разходи за закупуване, разходи за преобразуване и други разходи, направени при придвижването на материалните запаси до сегашното им местоположение и условия. Впоследствие материалните запаси се оценяват по по-ниската от себестойността им и нетната реализуема стойност. Материалните запаси се оценяват за обезценка към всяка отчетна дата. След това ръководството преоценява продажната цена, намалена с разходите за завършване и продажба през всеки отчетен период, за да се определи дали преди това признатите загуби от обезценка трябва да бъдат отменени.

### 1.7.10 Справедлива стойност на плановите активи

Всяко ниво в йерархията на справедливата стойност, на което е класифициран всеки актив по план, се определя въз основа на входни данни, използвани за оценяване на справедливата стойност на актива, и не показва непременно рисковете или рейтинга на актива.

По-долу е дадено описание на техниките за оценка, използвани за оценяване на активите по японски и чуждестранни планове по справедлива стойност. Техниките за оценка се прилагат последователно от период до период.

Капиталовите ценни книжа се оценяват по цената на закриване, отчетена на активния пазар, на който се търгуват отделните ценни книжа. Тези активи обикновено се класифицират като ниво 1.

"ЛОЗАНОВА 48" ООД
БЪЛГАРИЯ
* СОФИЯ *

## 1. Общи бележки (продължение)

### 1.7 Приблизителни оценки (продължение)

#### 1.7.10 Справедлива стойност на активите по план (продължение)

Справедливата стойност на ценните книжа с фиксиран доход обикновено се оценява, като се използват модели на ценообразуване, котирани цени на ценни книжа със сходни характеристики или дисконтирани парични потоци. Тези активи обикновено се класифицират като ниво 2.

Справедливата стойност на анюитетни договори с или без споделяне на печалбата се оценява, като се използват техниките за оценка на ценни книжа с фиксиран доход, обяснени по-горе Тези активи обикновено се класифицират като ниво 2.

Груповите застрахователни договори се оценяват въз основа на актюерски оценки на пазарната цена на договорите, чиито основни цифри не могат да се наблюдават. Тези активи обикновено се класифицират като ниво 3.

Комбинираните средства обикновено се оценяват с помощта на оценката, предоставена от администратора на фонда и прегледана от Сони. Оценката се основава на интереса на Сони към стойността на притежаваните от фонда базови активи минус пасивите. Тези активи се класифицират като ниво 1, ниво 2 или ниво 3, в зависимост от наличието на котирани пазарни цени.

Стоковите фондове се оценяват, като се използват входни данни, които са получени главно от или потвърдени от наблюдавани пазарни данни. Тези активи обикновено се класифицират като ниво 2.

Оценките на частния капитал и инвестициите в частни недвижими имоти изискват значителна преоценка поради липсата на котирани пазарни цени, присъщата липса на ликвидност и дългосрочния характер на тези активи. Тези активи първоначално се

оценяват по себестойност и се преглеждат периодично, като се използват наличните и съответните пазарни данни, за да се определи дали отчетната стойност на тези активи трябва да бъде коригирана. Тези инвестиции се класифицират като ниво 3.

Хедж фондовете се оценяват с помощта на оценката, предоставена от администратора или попечителя на фонда и прегледана от Сони. Оценката се основава на интереса на Сони към базовите активи, притежавани от фонда, минус пасивите. Тези инвестиции се класифицират като ниво 3.

### 1.8 База за консолидация

Съгласно Раздел 408, Параграф 1b на Част 9 от Том 2 на Гражданския кодекс на Нидерландия, не са изготвени консолидиран балансов отчет и отчет за приходите и разходите. Данните на Дружеството са включени във финансовите отчети на Сони Груп Корпорейшън [Sony Group Corporation], Токио, Япония, които се подават в Търговската камара в Амстердам.

### 1.9 Свързани лица

Всички юридически лица, които могат да бъдат контролирани, съвместно контролирани или съществено повлияни, се считат за свързани лица. Също така лица, които могат да контролират Дружеството, се считат за свързани лица. В допълнение към това, законоустановените директори, други ключови ледове на ръководители на Сони Юръп Б.В. [Sony Europe B.V.] или крайното дружество-майка и близките роднини се считат за свързани лица.

Транзакциите със свързани лица са оповестени в бележките, доколкото те не се осъществени при обичайни пазарни условия. Естеството, обхватът и друга информация се оповестяват, ако това е необходимо, за да се предостави необходимата информация.

## 2. Общи политики

### 2.1 Общи положения

Финансовите отчети са изготвени в съответствие с разпоредбите на Дял 9, Том 2 от Гражданския кодекс на Нидерландия и точните дефиниции, съдържащи се в

Счетоводните стандарти на Нидерландия, както са публикувани от Съвета за счетоводни стандарти на Нидерландия („Raad voor de Jaarverslaggeving)

„ЛОЗАНОВА 48" ООД
БЪЛГАРИЯ
СОФИЯ

## 2. Общи политики (продължение)

### 2.1 Общи положения (продължение)

Дружеството е създало клонове в следните държави от ЕС: Австрия, Белгия, България, Хърватия, Чехия, Дания, Финландия, Франция, Германия, Гърция, Унгария, Ирландия, Италия, Латвия, Нидерландия, Норвегия, Полша, Португалия, Румъния, Словакия, Словения, Испания, Швеция, Швейцария и Обединеното Кралство. Финансовите резултати на клоновете са включени във финансовите отчети на Дружеството.

Активите и пасивите като цяло се оценяват по историческа стойност, производствена стойност или справедлива стойност към момента на придобиване. Ако не е посочен конкретен принцип на оценяване, оценяването се извършва по историческа стойност. В балансовия отчет и отчета за доходите са направени препратки към бележките.

### 2.2 Сравнение с предходната година

Принципите на оценяване и методът на определяне на резултата са същите, както онези, които са използвани през предходната година.

### 2.3 Чуждестранна валута

#### 2.3.1 Функционална валута

Статиите, включени във финансовите отчети, се оценяват чрез използването на валутата на основната икономическа среда, в която Дружеството извършва дейност (функционалната валута). Финансовите отчети са представени в евро, което е функционалната валута и валута на представяне на Сони Юръп Б.В. [Sony Europe B.V.]

#### 2.3.2 Транзакции, вземания и задължения

Транзакциите в чуждестранни валути са посочени във финансовите отчети при обменния курс на функционалната валута на датата на транзакцията.

Паричните активи и пасиви в чуждестранни валути се преобразуват по заключителния обменен курс на функционалната валута на датата на балансовия отчет. Разликите от превалутиране, възникнали във връзка със сетълмънт и преобразуване, са кредитирани или начислени към отчета за приходите и разходите, освен ако не се прилага отчитане на хеджирането.

Непаричните активи, оценени по метода на историческата стойност в чуждестранна валута, са преобразувани по обменния курс на датата на транзакцията.

Непаричните активи, оценени по справедлива стойност в чуждестранна валута, са преобразувани по обменния курс на датата, на която е определена справедливата стойност.

Разликите от превалутиране при вътрешно-груповите дългосрочни заеми, които ефективно представляват увеличение или намаление на нетните инвестиции в чуждестранна дейност, са пряко признати в капитала като компонент на законовия резерв за разлики от превалутиране.

## 2.4 Лизинг

### 2.4.1 Финансов лизинг

Съгласно договорите за финансов лизинг, ние поемаме по договор по същество всички рискове и ползи от собствеността на активите. Тези активи се признават в балансовия отчет при започването на договора за лизинг при по-ниската от справедливата стойност на актива и дисконтираната стойност на минималните лизингови плащания. Лизинговите вноски, които трябва да бъдат платени, са разделени на част за изплащане и част за лихви, като се използва анюитетния метод.

Наетите пасиви, с изключение на лихвените плащания, са включени в текущите и нетекущите задължения.

Активите се амортизират през оставащия икономически живот или, ако е по-кратък, през срока на договора.

"ЛОВАНОВА 43" ООД БЪЛГАРИЯ * СОФИЯ *

### 2.4.2 Оперативен лизинг

Дружеството има броя лизингови договори, по силата на които голяма част от рисковете и позите, свързани със собствеността, не са в полза на или не са начислени от Дружеството. Лизинговите договори са признати като оперативен лизинг. Лизинговите плащания се отразяват по линейния метод, като се отчитат плащания, получени от лизингодателя, в отчета за приходите и разходите аз срока на договора.

## 3. Счетоводни политики, прилагани при оценяването на активите и пасивите

### 3.1 Нематериални дълготрайни активи (НМДА)

Нематериалните дълготрайни активи се отчитат по историческата стойност, намалена с амортизацията. Вземат се предвид обезценките; това е приложимо в случай, че балансовата стойност на актива (или на единицата, генерираща парични потоци, към която принадлежи активът) е по-висока от неговата реализуема стойност. По отношение на определянето на това дали нематериалният дълготраен актив подлежи на обезценка, моля, вижте бележка 3.4 „Обезценка на дълготрайни активи".

### 3.1.1 Софтуер

Софтуерът се отчита по себестойност, намалена с натрупаната амортизация и натрупаните загуби от обезценка. Софтуерните активи се разглеждат за обезценка на всяка отчетна дата и се амортизират по линейния метод за период от 3 до 5 години, което е периодът, през който Дружеството очаква да използва съответния софтуер.

### 3.1.2 Търговска репутация

Търговската репутация, произтичаща от придобиването на предприятия, представляваща всяко надвишаване на справедливата стойност на възнаграждението над справедливата стойност на придобитите идентифицируеми активи и пасиви, се капитализира и отписва по линейния метод през нейния прогнозен полезен

икономически живот. През годината на придобиване, в отчета за приходите и разходите се начислява амортизация за цялата година. Търговската репутация се амортизира за период от 10 години, което представлява периода, по време на който Директорите считат, че Дружеството ще се възползва от употребата на актива.

### 3.1.3 Други нематериални дълготрайни активи

Други нематериални активи, придобити при придобиването на предприятия, се капитализират по справедлива стойност и се отписват по линейния метод през техния прогнозен полезен икономически живот. През годината на придобиване, в отчета за приходите и разходите се начислява амортизация за цялата година.

Други нематериални активи се разглеждат от ръководството ежегодно за индикатори за обезценка през четвъртото финансово тримесечие и между годишните тестове, в случаите, в които е налице индикатор за обезценка. Предвижда се провизия за всяка идентифицирана обезценка и разходът се признава в отчета за приходите и разходите. Взаимоотношенията с клиенти като нематериален актив се амортизират за период от 5 години, което представлява периодът, през който Директорите считат, че Дружеството ще се възползва от съществуващите договори.

## 3.2 Дълготрайни материални активи (ДМА)

Материалните активи се отчитат по себестойност, намалена с натрупаната амортизация и натрупаните загуби от обезценка. Разходите включват първоначалната покупна цена, разходите, пряко свързани с привеждането на актива в работно състояние за предназначението му и всички разходи за демонтиране и възстановяване.

### 3.2.1 Амортизация и остатъчни стойности

Поземлените имоти не се амортизират. Амортизацията на другите активи се изчислява с помощта на линейния метод за разпределяне на разходите към остатъчните им стойности през техния прогнозен полезен живот, както следва:

| | |
|---|---|
| Сгради | 10-30 години |
| Машини и съоръжения | 3-10 години |
| Други материални активи | 2-5 години |

„ЛОЗЕНЕЦ 46" ООД БЪЛГАРИЯ * СОФИЯ *

## 3. Счетоводни политики, прилагани за оценяване на активите и пасивите (продължение)

### 3.2 Дълготрайни материални активи (продължение)

#### 3.2.1 Амортизация и остатъчни стойности (продължение)

Разходите за амортизация не се представени като отделно перо в Отчета за приходите и разходите. Тези разходи са признати в други компоненти на Отчета за приходите и разходите, в разходи за продажби и административни разходи. Остатъчните стойности и полезният живот на активите се преразглеждат и коригират, ако е необходимо, на текуща база и бъдещата амортизация се коригира, ако има промяна в прогнозния бъдещ полезен живот. Разходите за малки капиталови разходи (отделни пера над 500 евро, с изключение на лаптопи) се отписват към момента на тяхното извършване.

#### 3.2.2 Последващи допълнения и основни компоненти

Последващите разходи, включително основни разходи за поддръжка, се включват в балансовата стойност на активите или се признават като отделен актив, както е приложимо, само когато е вероятно икономическите ползи от компонента да бъдат получени от Дружеството и направените разходи могат да бъдат надеждно оценени. Балансовата стойност на всеки заменен компонент се отписва. Основните компоненти се третират като отделен актив, когато имат съществено различни модели на потребление на икономическите ползи и се амортизират отделно през полезния им живот. Разходите за малки ремонти, поддръжка и инспекция се начисляват, когато са направени.

#### 3.2.3 Активи в процес на изграждане

Активите в процес на изграждане се отчитат по себестойност. Тези активи не се амортизират, докато не бъдат налични за използване.

### 3.3 Дългосрочни финансови активи

#### 3.3.1 Инвестиции

"ЛОЗАНОВА 48" ООД
БЪЛГАРИЯ
СОФИЯ

Поради факта, че се прилага освобождаване съгласно член 2:408 DCC, инвестициите в дъщерни и свързани дружества се притежават по историческа цена, намалена с натрупаните загуби от обезценка. Инвестициите се разглеждат от ръководството за индикатори за обезценка на годишна база през четвъртото финансово тримесечие и всяка обезценка се записва в Отчета за приходите и разходите. Дивидентите се разглеждат като доход през годината, в която са получени.

### 3.3.2 Активи по отсрочени данъци

Активи по отсрочени данъци се признават за всички подлежащи на приспадане временни разлики между стойността на активите и пасивите съгласно данъчните разпоредби, от една страна, и използваните счетоводни политики в тези финансови отчети, от друга страна, като следва да се разбира, че активите по отсрочени данъци се признават само до степента, в която е вероятно бъдещите облагаеми печалби да бъдат на разположение за приспадане на временните разлики и наличните данъчни загуби.
Активите по отсрочени данъци се изчисляват въз основа на данъчните ставки, приложими в края на отчетната година, или ставките, приложими през следващите години, доколкото те вече са приети със закон.

## 3.4 Обезценка на дълготрайните активи

На датата на всеки баланс Дружеството оценява дали има индикации, че дълготраен актив може да бъде обект на обезценка. Ако има такива индикации, се определя реализуемата стойност на актива. Ако не е възможно да се определи реализуемата стойност на индивидуалния актив, се определя реализуемата стойност на единицата, генерираща паричен поток, към която принадлежи активът.
Обезценка възниква, когато балансовата стойност на актив е по-висока от реализуемата стойност; реализуемата стойност е по-висока от справедливата стойност, намалена с разходите за продажба и стойността в употреба. Загуба от обезценка се признава директно в Отчета за приходите и разходите и балансовата стойност на съответни актив се намалява.
Реализуемата стойност първоначално се основава на обвързващ договор за продажба; ако няма такъв договор, реализуемата стойност се определя въз основа на активния пазар, където обикновено цената на избраната оферта се възприема като пазарна цена. Разходите, приспаднати при определяне на нетната реализуема стойност, се основават на

прогнозните разходи. които са пряко отнасящи се към продажбата и са необходими за реализиране на продажбата. За определяне на стойността в употреба се прави прогноза на бъдещите парични потоци при продължено използване на актива / единицата, генерираща парични потоци; те се дисконтират по преобладаващата ставка.



## 3. Счетоводни политики, прилагани за оценяване на активите и пасивите (продължение)

### 3.4 Обезценка на дълготрайните активи (продължение)

Ако бъде установено, че обезценка, която е била призната в миналото, вече не съществува или е намалена, увеличената балансова стойност на съответния актив не се задава на стойност по-висока от балансовата стойност, която би могла да бъде определена, в случай че не е отчетена корекция на стойността на обезценката за съответния актив.

Търговската репутация се разглежда от ръководството за индикатори за обезценка ежегодно. За всяка установена обезценка се прави провизия и разходът се признава в Отчета за приходите и разходите. Обезценката на търговската репутация не може да бъде отменена.

### 3.5 Материални запаси

#### 3.5.1 Общи положения

Материалните запаси се отчитат по по-ниската от историческата цена и прогнозната продажна цена, намалена с разходите за завършване и продажба. Материалните запаси се признават като разход в периода, в който са признати свързаните приходи. Себестойността се определя чрез използване на променящата се средно-претеглена стойност и включва всички пряко отнасящи се разходи за внос и доставка до помещенията на Дружеството, включително цена на закупуване, данъци, мита, транспорт и обработка, които са пряко относими към продукта.

В края на всеки отчетен период материалните запаси се оценяват за обезценка, като се използват определени правила, базирани на прогнозна информация за бъдещите продажби и преценка на ръководството. Ако елемент от материалните запаси е обезценен, идентифицираните материални запаси се намаляват до тяхната продажна цена, намалена с разходите за завършване и продажба, а разходът за обезценка се

признава в Отчета за приходите и разходите. Ако нетната реализуема стойност на вече записан елемент впоследствие се увеличи, записът се сторнира. Сторниране на обезценката се признава до стойността на първоначалната загуба от обезценка и се признава като кредит в Отчета за приходите и разходите.

### 3.5.2 Незавършено производство

Незавършеното производство по дългосрочни договори се отчита по себестойност, намалена със сумата, която е осчетоводена за разходи за продажби, включително всяка провизия за предвидими загуби по договора.

## 3.6 Вземания

Търговските вземания се признават първоначално по справедлива стойност и впоследствие се оценяват по амортизирана стойност. Ако плащането на вземане е отложено по удължен краен срок за плащане, справедливата стойност се оценява въз основа на дисконтираната стойност на очакваните приходи. Приходите от лихви се признават с помощта на метода на ефективния лихвен процент. В края на всеки отчетен период, търговските вземания се разглеждат за събития на обезценка за всеки отделен случай. Когато е идентифицирано събитие на обезценка, се записва провизия за несъбираем дълг въз основа на модела на понесените загуби. Ако впоследствие търговско вземане се счита за несъбираемо, то се отписва срещу провизията.

## 3.7 Парични средства по банкови сметки и парични средства в брой

Паричните средства по банкови сметки и в брой представляват парични средства в брой, банкови салда и депозити със срок под дванадесет месеца. Овърдрафтите в банки се признават като част от дългове към кредитни институции в текущите пасиви. Паричните средства по банкови сметки и в брой се отчитат по номинална стойност.

"ЛОЗАНОВА 40" СОФИЯ БЪЛГАРИЯ СОФИЯ

## 3. Счетоводни политики, прилагани за оценяване на активите и пасивите (продължение)

### 3.8 Провизии

#### 3.8.1 Общи положения

Провизии се признават за правно изпълними или конструктивни задължения, които съществуват към датата на баланса и за които е вероятно, че ще се изисква изходящ поток ресурси и може да се направи надеждна оценка.

Провизиите се оценяват при най-добрата оценка на сумата, която е необходима за уреждане на задължението към датата на баланса. Провизиите за пенсии се оценяват на базата на актюерски принципи. Други провизии се пренасят по номиналната стойност на разходите, която се очаква да бъде необходима за уреждане на задължението, освен ако не е посочено друго.

Ако се очаква задълженията да бъдат възстановени от трето лице, такова възстановяване се включва като актив в баланса, ако е вероятно, че такова възстановяване ще бъде получено, когато задължението бъде уредено.

#### 3.8.2 Провизии за пенсии

Дружеството оперира многобройни пенсионни схеми с дефинирани доходи в цяла Европа. Оценяването на активите и пасивите по схемата се изготвя ежегодно от независимия актюер на Дружеството, в съответствие с общоприетите методи за счетоводно отчитане съгласно Общоприетите счетоводни стандарти на САЩ [US GAAP] по Кодификация на счетоводните стандарти [ASC], раздел 715. Това се отнася както за пенсионните планове в Нидерландия, така и за чуждестранните пенсионни планове.

#### 3.8.3 Задължения по отсрочени данъци

ЛОЗАРЕВА ООД
БЪЛГАРИЯ
СОФИЯ

Задължения по отсрочени данъци се признават за временни разлики между стойността на активите и пасивите съгласно данъчните разпоредби, от една страна, и балансовите стойности, приложени в тези финансови отчети, от друга страна. Изчисляването на задълженията по отсрочени данъци се основава на данъчните ставки, преобладаващи в края на отчетната година, или ставките приложими през следващите години, доколкото те вече са приети със закон. Салдата по отсрочени данъци се оценяват по номинална стойност.

### 3.9 Нетекущи задължения (дългосрочни задължения)

При първоначално признаване дългосрочните задължения се признават по справедлива стойност. Разходите за транзакция, които могат да бъдат пряко свързани с придобиването на дългосрочни задължения, са включени в първоначалното признаване. След първоначално признаване дългосрочните задължения се признават по амортизирана стойност, която се равнява на получената сума, след като са взети предвид премии или отстъпки, намалена с разходите за транзакцията.

Разликата между посочената балансова стойност и стойността на погасяване се отчита като разход за лихви в Отчета за приходите и разходите въз основа на ефективния лихвен процент през прогнозния период на дългосрочните задължения.

### 3.10 Текущи задължения

При първоначално признаване текущите задължения се признават по справедлива стойност. След първоначално признаване текущите задължения се признават по амортизирана стойност, която се равнява на получената сума, като се вземат предвид премии или отстъпки, намалена с разходите за транзакцията. Това обикновено е номиналната стойност.

Деривативни активи и пасиви се отчитат по справедлива стойност, като промените в справедливата стойност на деривати се признават в Отчета за приходите и разходите при финансови разходи или приходи, както е приложимо.

"ЛОЗАРОВА 48" ООД
БЪЛГАРИЯ
СОФИЯ

## 4. Принципи за определяне на резултата

### 4.1 Общи положения

Резултатът е разликата между реализуемата стойност на предоставените стоки/ услуги и разходите и други начисления през годината. Резултатите от транзакциите се признават през годината, в която те са реализирани.

### 4.2 Признаване на приходи

#### 4.2.1 Общи положения

Приходите се оценяват по справедливата стойност на полученото възнаграждение или вземане и представляват сумата на предоставените стоки или услуги, без очакваните постъпления, търговски отстъпки, стимули за продажби и данъци върху добавената стойност. Дружеството базира своята прогноза за възвръщаемост на исторически резултати, вземайки предвид вида на клиента, вида на транзакцията и спецификата на всяко споразумение.

В случаите, в които възнаграждението, което подлежи на вземане под формата на пари в брой или парични еквиваленти, бъде отложено и споразумението представлява транзакция за финансиране, справедливата стойност на възнаграждението се оценява по настоящата стойност на всички бъдещи постъпления, като се използва условно изчисления лихвен процент.

Приходите се отсрочват, когато са фактурирани, но стоките/ услугите все още не са доставени. Това отсрочване е включено при кредиторите. Приходите се начисляват, когато са подкрепени от договорно споразумение и са реализирани. Начислените приходи се включват при длъжниците.

Дружеството признава приходи, когато:

i. съществените рискове и ползи от собствеността са прехвърлени на купувача;

ii. Дружеството не запазва продължаващо участие или контрол върху стоките;
iii. сумата на приходите може да бъде надеждно оценена;
iv. е вероятно бъдещите икономически ползи да бъдат получени от лицето; и
v. когато са изпълнени специфичните критерии, свързани с всеки от търговските канали на Дружеството, както е описано по-долу:

### 4.2.2 Стандартни продажби на потребителски стоки

Дружеството продава гама от потребителска електроника на търговски обекти в много държави в цяла Европа. Продажбите на стоки се признават при доставка до клиента, при условие че рисковете и ползите от собствеността са прехвърлени и са изпълнение всички критерии за приемане.

Стоките често се продават с отстъпки за обеми или други стимули и с разпоредбата за клиента за връщане на дефектни стоки. Продажбите се оценяват по цените, посочени в договора за продажба, без прогнозните отстъпки, стимули и постъпления. Натрупаният опит се използва за оценяване и предоставяне на отстъпките и постъпленията.

Периодично други стимули за продажби, като например схеми за възстановяване в брой и търговия с опции, са предлагани на клиентите и признатите стойности на продажбите биха били нетна от прогнозната стойност, разпределена на всички недоставени елементи от договора. Поради краткосрочния характер на нашите търговски вземания, елементът на финансиране се счита за несъществен и се пренебрегва при оценяването на приходите.

Прави се провизия за очаквано ниво на постъпленията въз основа на исторически опит.

### 4.2.3 Продажби на услуги

Дружеството получава приходи от продажбата на удължени гаранции за продукти, услуги и такси за ремонт и такси за разходите за височина и застраховка. Приходите от удължени гаранции се признават по линейния метод по време на срока на договора. Всички други приходи от услуги се признават при предоставянето на услугата.



## 4. Принципи за определяне на резултата (продължение)

### 4.2 Признаване на приходи (продължение)

#### 4.2.4 Професионални продажби по дългосрочни договори

В професионалната категория, дългосрочни договори са тези, чийто срок е по-голям от три месеца и могат да включват комбинация от стоки и услуги. Договорите обикновено са свързани с проектирането, разработването, производството или модификацията на електронно оборудване или със споразумения за доставка на софтуер или софтуерна система, които изискват съществено производство, модификация или персонализация на софтуера. Договорите често се състоят от плащания на вноски, които се правят при завършването на основни етапи на изпълнение.

Приходите по дългосрочни договори с фиксирана цена се признават на базата на процент на завършеност по време на срока на договора, при условие че Дружеството може да направи разумни и надеждни прогнози за степента на напредъка към завършване, приходите и разходите по договора. Когато такива прогнози не са надеждни, приходите се признават само при завършване на договора. Всяка очаквана загуба по договор се признава незабавно в разходите за продажби. Процентът на завършеност за конкретен договор се оценява чрез прилагане на подхода за измерване на вложените количества, при който приходите и разходите се признават според сумата на разходите, направени към този момент, изразена като процент от общите прогнозни разходи по договора.

Нетната сума, дължима от/ на клиентите за работа по договора, се включва в длъжниците или кредиторите, и е платима в срок до една година.

#### 4.2.5 Споразумения за множество елементи

Дружеството понякога продава комбинация от различни стоки и услуги в рамките на единичен договор за продажби. В този случай общите приходи се разпределят за отделните резултати в рамките на договора, базирани на относителната справедлива

стойност или очаквана продажна цена на всеки от тях. Приходите за всеки резултат се признават, само когато са изпълнение критерии от i) до iv) по-горе, които се изискват за признаване.

### 4.3 Разходи за продажби

Разходите за продажби представляват преките и косвените разходи, свързани с приходите, разходите за закупуване, свързани с продадените стоки, разходите за служителите, амортизационните отчисления за сгради и оборудване и други оперативни разходи, които са пряко свързани с разходите за продажби. Амортизацията на търговска репутация също се признава в разходите за продажби.

### 4.4 Разходи за продажби, общи и административни разходи

Разходите за продажби и общите и административните разходи включват разходи за годината, които не са пряко свързани с разходите на продаваните стоки и услуги.

### 4.5 Други оперативни разходи

В други оперативни приходи са включени цифрово кино, такси за виртуален печат, наеми за оперативни лизинги, междуфирмени комисионни, получени за продажбите на полупроводници и устройства на клиенти - производители и други комисионни, получени за интернет услуги. Приходите от предоставени услуги се признават в съответствие с времето на предоставяне на услугата. Приходите от комисионни се признават във връзка с продажбите, генерирани през периода.

### 4.6 Разходи за персонала (социални придобивки на служителите)

#### 4.6.1 Общи положения

Дружеството предоставя набор от придобивки на служителите, включително годишни бонуси, платени почивки и дефинирани надбавки, както и пенсионни планове за дефинирани доходи.

#### 4.6.2 Краткосрочни разходи за персонала

"ЛОЗАЛОВА 43" ООД
БЪЛГАРИЯ
СОФИЯ

Заплатите, надниците и осигурителните вноски се начисляват в Отчета за приходите и разходите въз основа на условията на заетост, когато се дължат съответно на служителите и на данъчните органи.

## 4. Принципи за определяне на резултата (продължение)

### 4.6 Разходи за персонала (социални придобивки на служителите) (продължение)

#### 4.6.3 Пенсионни планове за дефинирани доходи

Дружеството разполага с няколко плана за дефинирани доходи за своите служители. План за дефинирани доходи е пенсионен план, по който Дружеството плаща фиксирани вноски в отделно предприятие. След като вноските са платени, Дружеството няма повече задължения за плащане. Вноските се признават като разход в периода, в който са дължими. Сумите, които все още не са платени, са показани като начисления в баланса. Активите на плана се притежават отделно от Дружеството в независимо управлявани фондове.

#### 4.6.4 Пенсионни планове за дефинирани доходи

Дружеството разполага с редица планове за дефинирани доходи за определени служители. Планът за дефинирани доходи дефинира пенсионното обезщетение, което служителят ще получи при пенсиониране, което обикновено зависи от няколко фактора, включително възраст, трудов стаж и възнаграждение.

Пасивът, признат в баланса във връзка с плана за дефинирани доходи, е настоящата стойност на задължението за дефиниран доход в края на отчетната дата, намалено със справедливата стойност на активите по плана към отчетната дата.

Задължението за дефинирани доходи се изчислява, като се използва кредитният метод на прогнозираните единици. Ежегодно Дружеството ангажира независими актюери за изчисляване на това задължение. Настоящата стойност се определя чрез дисконтиране на прогнозните бъдещи плащания, като се използва пазарната доходност на висококачествени корпоративни облигации, които са деноминирани във валутата на схемата и имат срокове, които доближават прогнозния период на бъдещите плащания.

Справедливата стойност на активите по плана се оценява в съответствие с Общоприетите счетоводни стандарти на САЩ [US GAAP] и в съответствие с политиката на Дружеството за активи, притежавани по сходен начин. Това включва използването на подходящи техники за оценяване.

Актюерски печалби и загуби, произтичащи от корекции на опит и промени на актюерски допускания, се начисляват или кредитират в друг всеобхватен доход. Тези суми заедно с възвръщаемостта на активите по плана, намалени със сумите, включени нетните лихви, се оповестяват като „Преоценка на нетното задължение за дефинирани доходи“ в Отчета за всеобхватния доход.

Разходите по плановете за дефинирани доходи, признати в Отчета за приходите и разходите като разходи за персонала, освен в случаите, в които са включени в разходите за актив, включват:

- увеличаване на пенсионното задължението за изплащане на дефинирани доходи, произтичащи от услугата на служителите през периода; и
- разходите за планови въведения, промени на обезщетенията, съкращения и уреждания.

Нетните разходи за лихви се изчисляват чрез прилагането на дисконтов процент към нетното салдо на задължението за дефинирани доходи и справедливата стойност на активите по плана.. Тези разходи се признават в Отчета за приходите и разходите в „Дължими лихви и сходни разходи“. В тази сума е включено и въздействието на преизчисляването на чуждестранни валути върху плана за дефинирани доходи, които не са доминирани в евро.

### 4.6.5 Годишен план за бонуси

Дружеството разполага с годишен план за бонуси за служителите. Разход се признава в Отчета за приходите и разходите, когато Дружеството има законово или конструктивно задължение за извършване на плащания съгласно плана в резултат на минали събития и може да бъде направена надеждна прогноза на задължението.

### 4.6.6 Плащания на базата на акции

Опциите за акции се предоставят и заплащат директно от крайното предприятие-майка (Сони Груп Корпорейшън [Sony Group Corporation]) на избрани ключови служители на СЮ. Тези транзакции се заплащат директно от Сони Груп Корпорейшън и не се записват по сметките на СЮ.

## 4. Принципи за определяне на резултата (продължение)

### 4.6 Разходи за персонала (социални придобивки на служителите) (продължение)

#### 4.6.7 Обезщетения при прекратяване

За обезщетения при прекратяване, за които има законово или договорно задължение или конструктивно задължение във връзка с предишно споразумение с местни представители на служителите, същите се отразяват след одобрение на подобрен план за прекратяване от ръководството. Всички други обезщетения при прекратяване се записват на датата на уведомяване на засегнатите служители.

### 4.7 Финансови приходи и разходи

#### 4.7.1 Приходи от лихви и разходи за лихви

Приходите от лихви и разходите за лихви се признават пропорционално, като се взема предвид действащият лихвен процент на базовите активи и пасиви. При осчетоводяване на разходите за лихви се вземат предвид признатите разходи по транзакции за получени кредити.

#### 4.7.2 Разлики от промяна на валутните курсове

Разликите от промяна на валутните курсове, възникващи при уреждането или преобразуването на парични позиции, се признават в Отчета за приходите и разходите в периода, в който са реализирани, освен ако не е приложено отчитане на хеджирането.

### 4.8 Данъци върху доходите

#### 4.8.1 Текущи данъци

Дружеството е регистрирано за данъчни цели в Обединеното Кралство. Данъкът върху резултата се изчислява въз основа на резултата преди данъчно облагане в Отчета за приходите и разходите, като се вземат предвид наличните загуби за приспадане от предишни финансови години (доколкото те вече не са включени в активите по отсрочени данъци) и освободените компоненти на печалбата и след добавяне на разходите, които не подлежат на приспадане.

### 4.8.2 Отсрочени данъци

Пасив по отсрочен данък се признава за всички облагаеми временни разлики между оценяването за целите на данъчна и финансова отчетност. Актив по отсрочен данък се признава за всички подлежащи на приспадане временни разлики между оценяването за целите на данъчна и финансова отчетност и пренесени загуби, доколкото е вероятно бъдеща облагаема печалба да бъде налична за приспадане. Активите и пасивите по отсрочени данъци се признават съответно във финансовите дълготрайни активи и провизии.

Пасивите по отсрочени данъци и активите по отсрочени данъци се пренасят на базата на данъчните последици от реализирането или уреждането на активи, провизии, пасиви или начисления и приходи за бъдещи периоди, както е планирано от Дружеството към датата на баланса. Оценяването се основава на текущите данъчни ставки. Пасивите по отсрочени данъци и активите по отсрочени данъци се отчитат по недисконтирана стойност.

Активите и пасивите по отсрочени данъци се нетират, ако са изпълнени общите условия за прихващане.

## 5. Финансови инструменти и управление на риска

### 5.1 Пазарен риск

#### 5.1.1. Валутен риск

Функционалната валута на Дружеството е еврото. Значимите експозиции в чуждестранни валути се хеджират вътрешно със Сони Глобал Трежъри Сървисиз [Sony Global Treasury Services] чрез форуърдни и спот сделки.

### 5.1.2. Риск, свързан с конкуренцията / ценови риск

Ценовият риск се управлява в рамка на непрекъснато наблюдение на пазарните условия, за да се позволи бърза реакция при неблагоприятни събития и действия на конкурентите. Разходите се разглеждат редовно и се осъществяват програми за ефективност за поддържане на продуктовите маржове.

## 5. Финансови инструменти и управление на риска (продължение)

### 5.1 Пазарен риск (продължение)

#### 5.1.3. Лихвен риск

Сони Юръп Б.В. [Sony Europe B.V.] е изложено на лихвен риск по лихвоносни вземания и лихвоносни нетекущи и текущи задължения (включително заеми).

За лихвоносни вземания, които представляват краткосрочни междуфирмени парични позиции, дължими от други лица от групата на Сони, се начислява лихва на базата на дневни ставки, предоставени от Сони Глобал Трежъри Сървисиз ПиЕлСи [Sony Treasury Services Plc.]. Във връзка с вземанията не се договарят финансови деривати за хеджиране на лихвения риск.

Сони Юръп Б.В. [Sony Europe B.V.] има кредит с фиксиран лихвен процент от Сони Глобал Трежъри Сървисиз ПиЕлСи [Sony Treasury Services Plc.]. Освен това има краткосрочни междуфирмени парични салда, които се дължат на други лица от групата на Сони, по които се начислява плаващ лихвен процент, като се използват дневните ставки, предоставени от Сони Глобал Трежъри Сървисиз ПиЕлСи [Sony Treasury Services Plc.]. Във връзка са дължимите салда не се договарят финансови деривати за хеджиране на лихвения риск.

### 5.2. Кредитен риск

Дружеството няма каквито и да било съществени концентрации на кредитен риск. Правят се продажби на клиенти, които отговарят на изискванията за кредитен рейтинг на Дружеството. Стоките и услугите се продават при кредитни условия, които варират по държава и по тип клиент. За важни клиенти те варират между 30 и 85 дни. Търговските вземания на Дружеството се покриват до голяма степен от застрахователни полици по кредити, сключени при трети лица доставчици на застрахователни услуги. Когато се поема незастрахован риск, той подлежи на строг процес на разрешаване.

Кредитните лимити се разглеждат редовно.

Чрез силен кредитен контрол и процедури за възстановяване на задължения, ние успяхме да сведем до минимум всякакви загуби през годината. Доброто качество на нашите търговски вземания ни позволи да договаряме и получаваме преференциални условия от трети лица доставчици на застрахователни услуги.

Салдата в банки и други финансови институции са минимални поради използване от страна на Дружеството на междуфирмени парични позиции, по-голямата част от нашите парични салда се прехвърлят ежедневни по сметки, поддържани при Сони Глобал Трежъри Сървисиз ПиЕлСи [Sony Global Treasury Services Plc.]. По отношение на паричните салда към датата на баланса, 86% от салдото се притежава от нашия регионален банков партньор с рейтинг „A-1“ от Стандарт енд Пуърс [Standard & Poor's].

**5.3. Ликвиден риск**

Сони Груп Корпорейшън [Sony Group Corporation] е предоставило писмо за подкрепа, което предоставя подкрепа на СЮ при уреждане на неговите задължения. Периодът на тази подкрепа е потвърден за 12 месеца след датата на подписване на тези финансови отчети, след което позицията ще бъде преоценена.

## 6. Нематериални дълготрайни активи

| | Софтуер | Търговска репутация | Други нематериални активи | Общо |
|---|---|---|---|---|
| | €m | €m | €m | €m |
| **Салдо към 1 април 2020** | | | | |
| Исторически разходи | 14.8 | 45.7 | 4.0 | 64.5 |
| Кумулативни загуби от обезценка и амортизация | (14.0) | (29.3) | (4.0) | (43.3) |
| Отчетна стойност | 0.8 | 16.4 | - | 17.2 |
| **Движения** | | | | |
| Инвестиции | 9.5 | - | - | 9.5 |
| Разпореждания | (0.8) | - | (4.0) | (4.8) |
| Амортизация | (2.3) | (4.2) | - | (6.5) |
| Амортизация на разпореждания | 0.8 | - | 4.0 | 4.8 |
| Корекция на валутни курсове | (1.2) | - | - | (1.2) |
| | 6.0 | (4.2) | - | 1.8 |
| **Салдо към 31 март 2021** | | | | |
| Исторически разходи | 22.7 | 45.7 | - | 68.4 |
| Кумулативни загуби от обезценка и амортизация | (15.9) | (33.5) | - | (49.4) |
| Отчетна стойност | 6.8 | 12.2 | - | 19.0 |
| Годишни проценти на амортизация | 20% - 33% | 10% | 20% | |

Брутната балансова стойност на активите, които са напълно амортизирани, но все още се използват, възлиза на:

| | 31 март 2021 | 31 март 2020 |
|---|---|---|
| | €m | €m |
| Други нематериални активи | - | 4.0 |
| Софтуер | 13.6 | 13.7 |

## 7. Дълготрайни материални активи

| | Земя | Сгради | Машини и съоръжения | Други дълготрайни активи | Активи в процес на изграждане и авансови плащания | Общо |
|---|---|---|---|---|---|---|
| | €m | €m | €m | €m | €m | €m |
| **Салдо към 1 април 2020** | | | | | | |
| Исторически разходи | 20.7 | 99.7 | 125.3 | 5.9 | 1.0 | 252.6 |
| Кумулативни загуби от обезценка и амортизация | - | (75.6) | (89.5) | (5.8) | - | (170.9) |
| Отчетна стойност | 20.7 | 24.1 | 35.8 | 0.1 | 1.0 | 81.7 |
| **Движения** | | | | | | |
| Инвестиции | - | 1.9 | 8.8 | 0.3 | 2.1 | 13.1 |
| Прехвърляне на категория | - | 0.3 | 1.2 | (1.2) | (0.3) | - |
| Разпореждания | - | (0.9) | (4.2) | (0.3) | - | (5.4) |
| Амортизация | - | (2.6) | (17.8) | - | - | (20.4) |
| Амортизация на разпореждания | - | 0.4 | 4.2 | 0.3 | - | 4.9 |
| Корекция на валутни курсове | - | - | (1.5) | 0.-8 | - | (0.7) |
| | - | (0.9) | (9.3) | (0.1) | 1.8 | (8.5) |
| **Салдо към 31 март 2021** | | | | | | |
| Исторически разходи | 20.7 | 101.1 | 130.6 | 4.9 | 2.8 | 260.1 |
| Кумулативни загуби от обезценка и амортизация | | | | | | |

"ДЕЛОЙТ ОДИТ" ООД
БЪЛГАРИЯ
СОФИЯ

| | | | | | | |
|---|---|---|---|---|---|---|
| | - | (77.9) | (104.1) | (4.9) | - | (186.9) |
| Отчетна стойност | 20.7 | 23.2 | 26.5 | - | 2.8 | 73.2 |
| Годишни проценти на амортизация | | 3%-10% | 10%-33% | 20%-50% | - | - |

Брутната балансова стойност на активите, които са напълно амортизирани, но все още се използват, възлиза на:

| | 31 март 2021 €m | 31 март 2020 €m |
|---|---|---|
| Сгради | 12.8 | 9.8 |
| Машини и съоръжения | 48.0 | 44.8 |
| Други | 5.5 | 8.5 |
| | 66.3 | 63.1 |

Балансовите стойности на активите по финансов лизинг, които се държат без собственост от Сони Юръп Б.В. [Sony Europe B.V.], са както следва:

| | 31 март 2021 €m | 31 март 2020 €m |
|---|---|---|
| Машини и съоръжения | - | 16.6 |



## 8. Дългосрочни финансови активи

| | Инвестиции €m | Активи по отсрочени данъци €m | Свръхфинансиране на пенсионната схема €m | Общо €m |
|---|---|---|---|---|
| **Салдо към 1 април 2020** | 16.6 | 68.9 | 130.2 | 215.7 |
| **Движения** | | | | |
| Добавяния | - | 26.3 | - | 26.3 |
| Намаления | - | - | (46.1) | (46.1) |
| **Салдо към 31 март 2021** | 16.6 | 95.2 | 84.1 | 195.9 |

"Сони Юръп Б.В. [Sony Europe B.V.]" има участие в следните инвестиции:

| Име | Седалище | Дял от емитирания капитал | Стойност на участието, €m |
|---|---|---|---|
| Сони Съплай-Чейн Солюшънс (Юръп) Б.В. | Тилбург, Нидерландия | 100% | - |
| Хок-Ай Иновейшънс Лимитид [Hawk-Eye Innovations Limited] | Уейбридж, Обединено Кралство | 100% | 16.4 |
| Пулс Иновейшънс Лимитид [Pulse Innovations Limited] | Уейбридж, Обединено Кралство | 100% | - |
| Мемнон Аркайвинг Сървисиз СА [Memnon Archiving Services SA] | Брюксел, Белгия | 100% | - |
| Е-Сатурнус СА/НВ [E-Saturnus SA/NV] | Льовен, Белгия | 100% | - |
| Сони (Ю.Кей. Пеншън Тръст Лимитид | Уейбридж, Обединено Кралство | 100% | - |
| Скрелек СА [Screlec SA] | Иси-ле-Мулино, Франция | 17% | 0.1 |
| Екофилас Лда [Ecopilhas Lda] | Лисабон, Португалия | 17% | - |
| Ай Джи Ар ГмбХ [IGR GmbH] | Дюселдорф, Германия | 14% | 0.1 |
| Инфо Тип Сървис ГмбХ [InfoTip Service GmbH] | Бохум, Германия | 8% | - |
| Джи Еф Ю Консюмър енд Хоум Електроникс ГмбХ [gfu consumer & home electronics GmbH] | Франкфурт-на-Майн, Германия | 2% | - |
| И Ар Пи Италия [ERP Italia SCARL] | Чернуско сул Навильо (Провинция Милано), Италия | 1% | - |
| Екопар СА [Ecopar SA] | Париж, Франция | - | - |

Ръководството е прегледало последните финансови отчети за всички тези инвестиции и е потвърдило, че няма индикации за обезценка.

Активите по отсрочени данъци включват сума в размер на 14.8 милиона евро (2020 г.: 3.3 милиона евро), свързана с краткосрочни времеви разлики, които се очаква да бъдат променени в рамките на една година от датата на баланса.

Свръхфинансирането на пенсионната схема представлява сумата, с която справедливата стойност на активите по плана надвишава предвиденото задължение за обезщетение въз основа на актюерска оценка към 31 март 2021 г. Моля, вижте бележка 16.1 за повече подробности за пенсионните планове.

## 9. Материални запаси

| | 31 март 2021 €m | 31 март 2020 €m |
|---|---|---|
| Суровини и консумативи | 14.9 | 10.8 |
| Незавършено производство | 4.3 | 6.1 |
| Готови продукти и продукти за препродажба | 218.4 | 222.1 |
| | 237.6 | 239.0 |

Директорите считат, че балансовата стойност на материалните запаси не се различава съществено от разходите за замяна. Готовите продукти и продуктите за препродажба се оценяват по по-ниска реализуемата стойност и имат първоначална себестойност от 248.5 милиона евро (2020 г.: 267.1 милиона евро) към датата на баланса.

## 10. Вземания

| | 31 март 2021 | | 31 март 2020 | |
|---|---|---|---|---|
| | Общо €m | Оставащ срок > 1 година €m | Общо €m | Оставащ срок > 1 година €m |
| Търговски длъжници | 469.9 | - | 470.3 | - |
| Вземания от дружества в групата | 283.3 | - | 297.5 | - |
| Данъци и вноски за социално осигуряване | 46.7 | - | 26.3 | - |
| Други вземания и начислени приходи | 27.1 | 0.3 | 47.5 | 7.9 |
| | 827.0 | 0.3 | 841.6 | 7.8 |

Справедливата стойност на вземанията се доближава до балансовата стойност поради краткосрочния им характер, както и поради факта, че се признават провизии за несъбираеми дългове, когато е необходимо.

## 10.1 Търговски длъжници

| | 31 март 2021<br>€m | 31 март 2020<br>€m |
|---|---|---|
| Търговски длъжници | 486.7 | 487.5 |
| Минус: провизии за несъбираеми дългове | (16.8) | (17.2) |
| | 469.9 | 470.3 |

Няма търговски длъжници с оставащ падеж над една година.

## 10.2 Вземания от дружества в групата

Сумите, които се дължат от други предприятия от групата на Сони, включват 153,5 милиона евро (2020 г.: 123,4 милиона евро) необезпечени краткосрочни междуфирмени парични позиции, за които се начисляват лихви на база на дневните ставки, предоставени от Сони Глобал Трежъри Сървисиз ПиЕлСи [Soni Global Treasury Services Plc.]. Начисленият лихвен процент включва рискова премия, която варира в зависимост от валутата, например салдата в евро се начисляват при Libor +0,76% през 2021 г. Оставащото салдо е необезпечено, без лихви и предимно със срокове за плащане от 60 дни.

## 10. Вземания (продължение)

### 10.3 Данъци и вноски за социално осигуряване

| | 31 март 2021 €m | 31 март 2020 €m |
|---|---|---|
| Данък върху оборота | 10.5 | 9.2 |
| Корпоративен подоходен данък | 36.2 | 17.1 |
| | 46.7 | 26.3 |

## 11 Парични средства по банкови сметки и парични средства в брой

Парични средства по банкови сметки и парични средства в брой представляват общите депозити, държани по банкови сметки с незабавен достъп от Дружеството.

## 12. Капитал

| | Акционерен капитал €m | Премиен резерв €m | Резерв от преизчисляване на чуждестранна валута €m | Други резерви €m |
|---|---|---|---|---|
| **Салдо към 31 март 2019 и 1 април 2019** | 0.0 | 2,314.9 | 25.0 | (2,969.9) |
| **Движения** | | | | |
| Резултат за финансовата година | - | - | - | (6.5) |
| Други движения | - | - | (5.8) | 24.6 |
| **Салдо към 31 март 2020 и** | 0.0 | 2,314.9 | 19.2 | (2,951.8) |

| | | | | |
|---|---|---|---|---|
| **1 април 2020** | | | | |
| **Движения** | | | | |
| Резултат за финансовата година | - | - | - | (58.1) |
| Други движения | - | - | (0.9) | (228.0) |
| **Салдо към 31 март 2021** | 0.0 | 2,314.9 | 18.3 | (3,237.9) |

## 12. Капитал (продължение)

„Другите движения“ в други резерви представляват начисление от 281.7 милиона евро за преоценка на задължението за изплащане на дефинирани пенсионни доходи, компенсирано от кредити в размер на 53.7 милиона евро отсрочено данъчно движение върху задължението за изплащане на дефинирани пенсионни доходи.

## 13. Акционерен капитал

Емитираният акционерен капитал на Сони Юръп Б.В. [Sony Europe B.V.] възлиза на 10,002 евро, състоящ се от 10,002 обикновени акции на стойност 1 евро всяка.

## 14. Резерв от преизчисляване на чуждестранна валута

Резервът от преизчисляване на чуждестранна валута се признава във връзка с автономен чуждестранен клон с функционална валута в британски лири (GBP).

## 15. Предлагано усвояване на резултата

Няма предложено усвояване.

## 16. Провизии

| | Провизии за пенсии | Провизии за преструктуриране | Провизии за гаранции | Отсрочен данък | Висящи съд. производства | Други | Общо |
|---|---|---|---|---|---|---|---|
| | €m | €m | €m | €m | €m | €m | €m |
| **Салдо към 1 април 2020** | 198.6 | 37.6 | 61.6 | 8.7 | 1.0 | 1.9 | 309.4 |
| Допълнения | 14.4 | 30.4 | 52.0 | - | - | 10.5 | 107.3 |
| Освобождаване | - | - | - | (8.7) | (0.2) | - | (8.9) |
| Усвояване | - | (32.3) | (53.6) | - | - | (11.1) | (97.0) |
| **Салдо към 31 март 2021** | 213.0 | 35.7 | 60.0 | - | 0.8 | 1.3 | 310.8 |

В горепосочените провизии са включени следните суми, които могат да бъдат класифицирани като нетекущи (със срок по-дълъг от една година): пенсии 207,3 милиона евро (2020 г .: 192,9 милиона евро), преструктуриране 0 милиона евро (2020 г .: 8,1 милиона евро), гаранции € 23,2 милиона (2020 г.: 24,0 милиона евро) и отложени данъчни провизии 20,5 милиона евро (2020 г.: 8,7 милиона евро). Никое от висящите съдебни производства или други провизии не е класифицирано като нетекущо (със срок по-дълъг от една година).

## 16.1 Провизии за пенсии

Дружеството оперира с 10 пенсионни схеми с дефинирани доходи в клонове в цяла Европа: ограничената пенсионна схема на Сони за Обединеното Кралство, схемата за пенсионни надбавки на Сони за Франция, пенсионният план (0159) на Сони за Белгия, пенсионният план (5933) на Сони за Белгия, пенсионният план на Сони за Бенелукс, пенсионният план на Сони Мобайл Комюникейшънс Интернешънъл АБ [Sony Mobile Communications International AB] (Нидерландия), планът на Сони Съплай Чейн Солюшънс [Sony Supply Chain Solutions] (Европа), нидерландският пенсионен план на Сони Ю Кей Лимитид, швейцарският пенсионен план на Сони и пенсионният план на Сони Юръп Клон Германия. Активите на схемите се държат отделно от тези на групата в отделни фондове, управлявани от попечител.

Съгласно условията на договорите за бизнес трансфер, сключени през 2016 г., Дружеството е придобило пенсионните задължения на активните членове на Сони Дойчланд ГмбХ [Deutschland GmbH] (SDL). Пенсионните задължения, свързани с неактивни членове на пенсионната схема на SDL (пенсионирани или освободени членове с установени интереси), остават отговорност на SDL, но се обезщетяват изцяло от СЮ. За да се гарантира вярно и справедливо представяне на ангажиментите по пенсионните фондове на СЮ, задълженията, свързани с неактивни членове на пенсионната схема на SDL, се отчитат в рамките на пенсионните задължения на СЮ. Към 31 март 2021 г. стойността, включена в пенсионните задължения, свързана с обезщетяването на пенсионните задължени на SDL, е 138.2 милиона евро (2020 г.: 130.1 милиона евро).

Ограничената пенсионна схема на Сони за Обединеното Кралство се състои от раздел за дефинирани доходи, който представлява финансирана пенсионна схема въз основа на последната действително получавана заплата, които са затворени за нови членове, и раздел за дефинирани вноски. Разделът за дефинирани доходи в плана е затворен за бъдещо начисляване.

## 16. Провизии (продължение)

### 16.1 Провизии за пенсии (продължение)

Пенсионните планове на Сони - Белгия и Сони - Нидерландия (Бенелукс) се състоят от раздел за дефинирани доходи, който е финансирана схема въз основа на последната действително получавана заплата и е затворен за нови членове, и раздел за дефинирани вноски.

Схемата за пенсионни надбавки на Сони – Франция и пенсионната схема на Сони – Германия не са финансирани. Схемата за пенсионни надбавки на Сони – Франция е активна, докато пенсионната схема на Сони – Германия е затворена за нови членове.

Пенсионният план на Сони – Швейцария се състои от финансирана схема въз основа на последната действително получавана заплата, която е активна.

През годината Дружеството е внесло 229.7 милиона евро (2020 г.: 41.4 милиона евро) за схемите за дефинирани доходи. Очаква се вноските на Дружеството през годината, завършваща на 31 март 2022 г., да бъдат 9.0 милиона евро.

За всяка схема, към 31 март всяка година се изготвя пълна актюерска оценка от независим актюер на Дружеството, като се прилагат приетите методи за счетоводно отчитане съгласно Общоприетите счетоводни стандарти на САЩ [US GAAP] по Кодификация на счетоводните стандарти [ASC], раздел 715.

Провизии се признават за недостатъчно финансирани задължения към служителите към датата на баланса. Свръхфинансираните задължения се признават като дългосрочни финансови активи.

**Основни актюерски допускания**

| Среднопретеглена стойност за всички схеми | 31 март 2021 % на година | 31 март 2020 % на година |
|---|---|---|
| Дисконтов процент | 1.9 | 2.1 |
| Ръст на заплатите | 1.8 | 2.1 |
| Увеличение на пенсиите | 2.0 | 2.2 |
| Очаквана норма на възвръщаемост на активите по плана | 2.6 | 3.2 |

## 16.2 Други провизии

Другите провизии към 31 март 2021 г. се отнасят до прогнозните задължения на Дружеството, свързани с изхвърлянето на продукти съгласно Директивата относно отпадъците от електронно и електрическо оборудване (OEEO).

## 17. Нетекущи задължения

| | Начисления за обезщетения €m | Задължения за пенсиониране и на активи €m | Други €m | Общо €m |
|---|---|---|---|---|
| **Салдо към 1 април 2020** | 3.1 | 2.0 | 1.2 | 6.3 |
| Допълнения | 1.4 | | 01. | 1.5 |
| Освобождаване | (0.2) | (0.1) | (0.4) | (0.7) |
| Плащания | (1.6) | (0.1) | (0.9) | (2.6) |
| **Салдо към 31 март 2021** | 2.7 | 1.8 | - | 4.5 |

## 18. Текущи задължения

| | 31 март 2021 €m | 31 март 2020 €m |
|---|---|---|
| Задължения по финансов лизинг | - | 11.4 |
| Задължения към доставчици и търговски кредитори | 21.0 | 20.7 |
| Задължения към дружества от групата | 1,385.9 | 1,172.5 |
| Данъци и социални осигуровки | 38.1 | 22.7 |
| Други задължения, начисления и приходи за бъдещи периоди | 506.1 | 477.8 |
| | 1,951.1 | 1,705.1 |

Освен салдото по междуфирмени кредити, описано в бележка 18.1, всички текущи задължения стават дължими в срок по-кратък от една година. Поради краткосрочния им характер, справедливата стойност на текущите задължения е равна приблизително на отчетната стойност.

## 18.1 Задължения към дружества от групата

Сумата, дължима на дружества от групата, включва кредит с фиксиран лихвен процент в размер на 675.0 милиона евро (2020 г.: 581.4 милиона евро) от Сони Глобал Трежъри Сървисиз ПиЕлСи [Sony Global Treasury Services Plc}, за срок от 1 юли 2020 г. до 30 юни 2021 г. с лихвен процент от 0.95%. Оставащото салдо е необезпечено, без лихви и предимно със срокове за плащане от 60 дни.

## 18.2. Данъци и вноски за социално осигуряване

| | 31 март 2021 €m | 31 март 2020 €m |
|---|---|---|
| Данък върху оборота | 34.0 | 16.7 |
| Данък върху заплатите и | 2.3 | 5.5 |

| | | |
|---|---|---|
| такси за социално осигуряване | | |
| Други данъци | 1.8 | 0.5 |
| | 38.1 | 22.7 |

### 18.3 Други задължения, начисления и отсрочени приходи

| | 31 март 2021 €m | 31 март 2020 €m |
|---|---|---|
| Други задължения | 90.4 | 86.4 |
| Начислени разходи | 395.5 | 373.6 |
| Приходи за бъдещи периоди | 20.2 | 19.5 |
| | 506.1 | 479.5 |

## 19. Активи и пасиви, които не са признати в балансовия отчет (условни активи и пасиви)

Дружеството е обект на няколко съдебни дела и искове, които според последните правни консултации е малко вероятно да доведат до загуба. Поради това не е отчетена отговорност за тези елементи. Максималната потенциална загуба се оценява на 1.1милиона евро (2020 г.: 74.9 милиона евро).

Общите задължения по оперативен лизинг в края на отчетния период са както следва:

| | 31 март 2021 €m | 31 март 2020 €m |
|---|---|---|
| До 1 година | 29.0 | 27.6 |
| Между 1 – 5 години | 55.5 | 39.2 |
| След 5 години | 47.8 | 50.9 |
| | 132.3 | 117.7 |

## 19. Активи и пасиви, които не са признати в балансовия отчет (условни активи и пасиви) (продължение)

През годината следните суми са признати в Отчета за приходите и разходите:

| | 31 март 2021 €m | 31 март 2020 €m |
|---|---|---|
| Минимални лизингови плащания | 27.0 | 26.9 |
| Приходи от подлизинг | (5.2) | (2.0) |
| | 21.8 | 24.9 |

## 20. Нетен оборот

Анализ по държава

| | 2021 €m | 2020 €m |
|---|---|---|
| Нидерландия | 179.4 | 174.0 |
| Други държави в ЕС | 2,212.9 | 2,356.1 |
| Други европейски държави | 944.2 | 1,022.2 |
| Други държави | 70.0 | 105.5 |
| | 3,406.5 | 3,657.8 |

Анализ по категория:

| | 2021 €m | 2020 €m |
|---|---|---|
| Потребителска категория | 2,766.9 | 2,837.1 |
| Професионална категория | 394.9 | 528.7 |
| Други | 244.7 | 292.0 |
| | 3,406.5 | 3,657.8 |

Анализ по клас приходи:

| | 2021 €m | 2020 €m |
|---|---|---|
| Продажба на стоки | 3,390.8 | 3,638.7 |
| Доставка на услуги | 12.8 | 12.6 |
| Дългосрочни договори | 14.1 | 19.1 |
| Отстъпки при плащане | (11.2) | (12.6) |
| | 3,406.5 | 3,657.8 |

"ЛОЗАНОВА 48" ООД БЪЛГАРИЯ СОФИЯ

## 21. Възнаграждения и заплати

| | 2021 €m | 2020 €m |
|---|---|---|
| Възнаграждения и заплати | 276.1 | 237.1 |
| Вноски за социално осигуряване | 57.6 | 56.4 |
| Вноски за пенсионно осигуряване | 13.5 | 10.5 |
| | 347.2 | 304.0 |

## 22. Амортизация и обезценка на нематериални и дълготрайни материални активи

| | 2021 €m | 2020 €m |
|---|---|---|
| Амортизация на нематериални активи | 6.5 | 5.3 |
| Амортизация на дълготрайни материални активи | 20.4 | 24.2 |
| | 26.9 | 29.5 |

## 23. Такси за одит

| | 2021 €m | 2020 €m |
|---|---|---|
| Одит на финансовите отчети | 1.4 | 1.2 |
| Други услуги за одит | - | 0.1 |
| Данъчни услуги | - | - |
| Други услуги, различни от одит | - | - |
| | 1.4 | 1.4 |

Изброените по-горе такси се отнасят до процедурите, прилагани спрямо Дружеството и неговите консолидирани дружества от групата от ПрайсуотърхаусКупърс ЕлЕлПи [PricewaterhouseCoopers LLP].

Таксите, свързани с одит на финансовите отчети, възлизат на 1.1 милиона евро за текущата година и салдо от 0.3 милиона евро за финансовата година 2020.

## 24. Възнаграждение на директорите

| | 2021<br>€m | 2020<br>€m |
|---|---|---|
| Настоящи директори | 1.7 | 1.7 |

Възнаграждението на директорите включва периодично изплатено възнаграждения, като например заплати, надбавки за отпуск и социални премии, възнаграждения, които се изплащат след определен срок, като например пенсии, обезщетения за прекратяване на трудовото правоотношение, споделяне на печалба, временни надбавки, доколкото такива се отнасят до директорите, и изплащане на бонуси.

Един директор получава пенсионни доходи по схема за дефинирани доходи. Начислените доходи към 31 март 2021 г. са 3.1 милиона евро (2020 г.: 2.9 милиона евро). Нито един директор не участва в схема за дефинирани вноски. Нито един директор не е упражнил опции за акции или получил акции по дългосрочна схема за стимули.

## 25. Финансови приходи и разходи

| | 2021 €m | 2020 €m |
|---|---|---|
| Приходи от лихви и подобни приходи | 0.2 | 0.9 |
| Получени дивиденти | 6.8 | - |
| Разходи за лихви и подобни разходи | (17.9) | (6.1) |
| Валутни разлики | (2.4) | (3.1) |
| | (13.3) | (8.3) |

Под „Приходи от лихви и подобни приходи“ и „Разходи за лихви и подобни разходи“, сумите в размер на 0.1 милиона евро (2020 г.: 0.8 милиона евро) приходи и 7.1 милиона евро (2020 г.: 3.7 милиона евро) разходи съответно са включени във връзка с взаимоотношения с дружества от групата. Получените дивиденти са от инвестиции в Хокай Иноувейшънс Лтд. [Hawkeye Innovations Ltd.] и Пулс Иноувейшънс Лимитид [Pulse Innovations Limited].

## 26. Данък върху резултата

Данъкът върху резултата, който възлиза на стойност 3.8 милиона евро, може да бъде посочен, както следва:

| | 2021 €m | 2020 €m |
|---|---|---|
| Резултата преди данъчно облагане | (55.6) | (3.4) |
| Отсрочен корпоративен данък | (4.6) | (2.0) |
| Корпоративен подоходен данък за текущата финансова година | 2.1 | (1.1) |
| Данът върху резултата | (2.5) | (3.1) |
| Ефективна данъчна ставка | -4.5% | -91.2% |
| Приложима данъчна ставка | 19.0% | 19.0% |
| Ефективната данъчна ставка се различава от приложимата данъчна ставка в резултат на: | | |
| Разходи, които не подлежат на приспадане за | 4.7 | 7.4 |

| | | |
|---|---|---|
| данъчни цели | | |
| Приходи, които не са допустими за данъчни цели | (1.7) | (0.4) |
| Корекции за предходни години | 3.2 | 3.5 |
| Въздействие на задгранични данъци | 3.0 | 2.4 |
| Отсрочени данъци, непризнати през годината | 3.9 | (9.1) |
| | (13.3) | (8.3) |

## 27. Среден брой на наетите лица

Средният брой на лицата, наети през годината, е 3,019 (2020 г.: 2,824), от които 2,928 са били наети извън Нидерландия (2020 г.: 2,738).

| Анализ по функционална роля: | 2021 | 2020 |
|---|---|---|
| | № | № |
| Потребителски маркетинг | 406 | 375 |
| Професионални решения в Европа | 346 | 357 |
| Бизнес подкрепа | 770 | 698 |
| Производство | 580 | 536 |
| Други | 217 | 192 |

Уейбридж, Обединено Кралство [Weybridge, UK]
Подписано от Съвета на Директорите на 15 юли 2021 г.

[подпис – не се чете]
М. Куребаяши [M. Kurebayashi]

[подпис – не се чете]
Х. Форуми [H. Furumi]

[подпис – не се чете]
Р. Лондема [R. Londema]

"ЗОДАНОВА 13" ООД
БЪЛГАРИЯ
СОФИЯ

## Клонове

Дружеството има следните учредени клонове:

Австрия: Сони Юръп Б.В., клон Австрия [Sony Europe B.V., Zweigniederlassung Austria]

Белгия: Сони Белджъм, клон на Сони Юръп Б.В. в Белгия [Sony Belgium, bijkantoor van Sony Europe B.V.]

България: Сони Юръп Б.В., клон България [Sony Europe B.V., Branch Bulgaria]

Хърватия: Сони Юръп Б.В., Загребски клон за услуги [Sony Europe B.V., Podruznica Zagreb Za Usluge]

Република Чехия: Сони Юръп Б.В., клон Чехия [Sony Europe B.V., odštěpný závod]

Дания: Сони Нордик Денмарк, филиал на Сони Юръп Б.В. (НЛ) [Sony Nordic Denmark, Filial af Sony Europe B.V. NL]

Финландия: Сони Юръп Б.В., клон Финландия [Sony Europe B.V., Suomen sivuliike]

Франция: Сони Франс, клон на Сони Юръп Б.В. [Sony France, succursale de Sony Europe B.V]

Германия: Сони Юръп Б.В., клон Германия [Sony Europe B.V., Zweigniederlassung Deutschland]

Гърция: Сони Юръп Б.В., клон Гърция [Sony Europe B.V., d.t. Sony Hellas]

Унгария: Сони Юръп Б.В., клон Унгария [Sony Europe B.V. Magyarországi Fióktelepe]

Ирландия: Сони Юръп Б.В., офис Ирландия [Sony Europe B.V., Ireland Office]

Италия: Сони Юръп Б.В., италиански втори офис [Sony Europe B.V, Sede secondaria italiana]

Латвия: Сони Юръп Б.В., клон Латвия [Sony Europe B.V. filiāle Latvia]

Europe]

Норвегия: Сони Нордик (Норвегия), клон на Сони Юръп Б.В. [Sony Nordic (Norway), a branch of Sony Europe B.V.]

Полша: Сони Юръп Б.В., Дружество с ограничена отговорност в Полша [Sony Europe B.V. (Spolka z ograniczona odpowiedzialnoscia osszial w Polsce]

Португалия: Сони Юръп Б.В., клон Португалия [Sony Europe B.V. Sucursal em Portugal]

Румъния: Сони Юръп Б.В., клон Букурещ [Sony Europe B.V., Weybridge Sucursala Bucuresti]

Словакия: Сони Юръп Б.В., клон Словакия [Sony Europe B.V., organizačná zložka Slovensko]

Словения: Сони Юръп Б.В., клон Словения [Sony Europe B.V., podružnica]

Испания: Сони Юръп Б.В., клон Испания [Sony Europe B.V. Sucursal en Espana]

Швеция: Сони Нордик (Швеция), филиал на Сони Юръп Б.В. (НЛ) [Sony Nordic (Sweden), Filial till Sony Europe B.V. (NL)]

Швейцария: Сони Юръп Б.В., Хуфдорп, Шлирен/ клон Швейцария [Sony Europe B.V., Hoofddorp, Schlieren/Switzerland Branch]

Обединено Кралство: Сони Юръп Б.В. [Sony Europe B.V.]

Финансовите резултати на клоновете са включени във финансовите отчети на Дружеството.



**Сони Юръп Б.В. [Sony Europe B.V.]**
**Устав, уреждащ усвояването на печалбата**
**за годината, приключваща към 31 март 2021 г.**

Член 10 от Устава (в съответствие с чл. 2:216, ал. 2-4 от Граждански кодекс на Нидерландия) гласи следното относно усвояването на печалбата:

2. Решението за извършване на разпределение не трябва да влиза в сила, преди да е дадено одобрение от ръководството. Ръководството има право да откаже одобрение, само ако му е известно или е предвидило по разумен начин, че след такова разпределение Дружеството няма да може да продължи да изплаща своите дължими и платими задължения.

3. Ако след разпределение Дружеството не може да продължи да изплаща своите дължими и платими задължения, Директорите, на които е било известно или е трябвало разумно да предвидят това към момента на разпределението, ще бъдат отговорни заедно и поотделно за компенсиране на Дружеството на всеки дефицит, възникнал в резултат на разпределението, плюс законната лихва върху него от датата на разпределението. Член 248, алинея 5 се прилага *mutatis mutandis*. Директор, който докаже, че извършването на разпределението от Дружеството не се дължи на него и че не е бил небрежен при предприемането на мерки за предотвратяване на последствията от него, няма да носи отговорност. Лице, което е получило разпределение, ако му е било известно или е трябвало разумно да предвиди, че след разпределението Дружеството няма да може да продължи да изплаща своите дължими и платими задължения, носи отговорност за компенсиране на дефицита, възникнал в резултат на разпределението, до размера или стойността на полученото от него разпределение, плюс законната лихва върху

него от датата на разпределението. Ако Директорите са уредили претенцията, посочена в първото изречение, компенсацията, посочена в третото изречение, трябва да бъде предоставена на Директорите пропорционално на частта, която е уредена от всеки от тях. Лице, което е отговорно по първото и третото изречение, няма право да прихваща задължението.

4. За прилагането на алинея 3, лице, което самостоятелно или съвместно с други определя политиката на Дружеството, все едно че е директор в Дружеството, ще бъде равнопоставено на директор. Не може да бъде предявявана претенция срещу администратор, назначен от съда.



**Сони Юръп Б.В. [Sony Europe B.V.]**
**Доклад на независимия одитор за годината, приключваща към 31 март 2021 г.**

**PWC**

***Доклад на независимия одитор***

До: Общото събрание на „Сони Юръп Б.В.“ [Sony Europe B.V.]

***Доклад за финансовия отчет за 2020/2021 г.***

***Нашето мнение***
По наше мнение, финансовият отчет на „Сони Юръп Б.В.“ (“Дружеството“) представя достоверно финансовото състояние на Дружеството към 31 март 2021 г. и неговите резултати за годината, завършваща на тази дата, в съответствие с Част 9 от Книга 2 на Гражданския кодекс на Нидерландия.

*На какво извършихме одит*
Ние извършихме одит на придружаващия финансов отчет за 2020/2021 г. на „Сони Юръп Б.В.“, Уейбридж.

Финансовият отчет съдържа:
- Баланс към 31 март 2021 г.;
- Отчет за приходите и разходите за годината, завършваща на тази дата; и
- Бележки, съдържащи обобщено оповестяване на съществените счетоводни политики и друга пояснителна информация.

Рамката за финансово отчитане, прилагана при изготвянето на финансовия отчет, е Част 9 от Книга 2 на Гражданския кодекс на Нидерландия.

***База за изразяване на мнение***

Ние извършихме нашия одит в съответствие с нидерландското законодателство, включително нидерландските стандарти за одит. Нашите отговорности съгласно тези стандарти са описани допълнително в раздела на нашия доклад „Отговорности на одитора за одита на финансовия отчет“.

Ние считаме, че одиторските доказателства, получени от нас, са достатъчни и уместни, за да осигурят база за изразяване на нашето мнение.

*Независимост*

Ние сме независими от „Сони Юръп Б.В.“ в съответствие с ‘Wet toezicht accountantsorganisaties’ (Wta, Закон за надзора на одиторските фирми), ‘Verordening inzake de onafhankelijkheid van accountants bij assuranceopdrachten’ (ViO, Етичен кодекс на професионалните счетоводители, регламент за независимостта) и други приложими разпоредби за независимост в Нидерландия. Освен това, ние спазихме ‘Verordening gedrags- en beroepsregels accountants’ (VGBA, Нидерландски етичен кодекс).

*NDE3C3P653A3-1743637170-30*

---

*„ПрайсуотърхаусКупърс Акаунтантс Н.В.“, Thomas R. Malthusstraat 5, 1066 JR Амстердам, ПК 90357, 1006 BJ Амстердам, Нидерландия; тел. +31 (0) 88 792 00 20, факс: +31 (0) 88 792 96 40, www.pwc.nl*

„PwC“ е марката, под която PricewaterhouseCoopers Accountants N.V. (Търговска камара 34180285), PricewaterhouseCoopers Belastingadviseurs N.V. (Търговска камара 34180284), PricewaterhouseCoopers Advisory N.V. (Търговска камара 34180287), PricewaterhouseCoopers Compliance Services B.V. (Търговска камара 51414406), PricewaterhouseCoopers Pensions, Actuarial & Insurance Services B.V. (Търговска камара 54226368), PricewaterhouseCoopers B.V. (Търговска камара 34180289) и други компании оперират и предоставят услуги. Тези услуги се уреждат от Общите условия (‘algemene voorwaarden’), които включват разпоредби относно нашата отговорност. Покупките от тези компании се уреждат от Общите условия за покупка (‘algemene inkoopvoorwaarden’). На www.pwc.nl можете да намерите по-подробна информация за тези компании, включително тези Общи условия и Общите условия за покупка, които също са подадени в Търговската камара на Амстердам.



## *Доклад за друга информация, включена в годишния финансов отчет*

В допълнение към финансовия отчет и нашия одиторски доклад, годишният финансов отчет съдържа друга информация, която се състои от:

- доклад на директорите;
- друга информация съгласно Част 9 от Книга 2 на Гражданския кодекс на Нидерландия.

Въз основа на извършените процедури, както е посочено по-долу, ние заключаваме, че другата информация:

- е в съответствие с финансовия отчет и не съдържа съществени отклонения;
- съдържа информацията, която се изисква от Част 9 от Книга 2 на Гражданския кодекс на Нидерландия.

Ние се запознахме с другата информация. Въз основа на нашите познания и разбиране, получени по време на нашия одит на финансовия отчет или по друг начин, ние преценихме дали другата информация съдържа съществени отклонения.

При извършване на нашите процедури ние спазваме изискванията на Част 9 от Книга 2 на Гражданския кодекс на Нидерландия и на нидерландския стандарт 720. Обхватът на тези процедури е значително по-малък от обхвата на тези, извършени при нашия одит на финансовия отчет.

Съветът на директорите носи отговорност за изготвянето на другата информация, включително доклада на директорите и другата информация в съответствие с Част 9 от Книга 2 на Гражданския кодекс на Нидерландия.

## *Отговорности за финансовия отчет и одита*

### *Отговорност на Съвета на директорите*

Съветът на директорите носи отговорност за:

- изготвянето и достоверното представяне на финансовия отчет в съответствие с Част 9 от Книга 2 на Гражданския кодекс на Нидерландия; и
- такава система на вътрешен контрол, каквато Съветът на директорите определи като необходима за осигуряване на изготвянето на финансови отчети, които не съдържат съществени неправилни отчитания, независимо дали дължащи се на измама или грешка.

Като част от изготвянето на финансовия отчет, Съветът на директорите отговаря

за оценяване на способността на Дружеството да продължи да функционира като действащо предприятие. Въз основа на споменатата рамка за финансово отчитане, Съветът на директорите следва да изготвя финансовия отчет, като използва счетоводната база на основата на предположението за действащо предприятие, освен ако Съветът на директорите не възнамерява да ликвидира Дружеството или да преустанови дейността му, или ако няма друга алтернатива, освен да постъпи по този начин. Съветът на директорите следва да оповестява във финансовия отчет събития и обстоятелства, които могат да породят значителни съмнения относно способността на Дружеството да продължи да действа като действащо предприятие.

*„Сони Юръп Б.В." - NDE3C3P653A3-1743637170-30*



PWC

***Нашата отговорности за одита на финансовия отчет***

Нашата отговорност е да планираме и изпълним одиторския ангажимент по начин, който ни позволява да получим достатъчни и подходящи одиторски доказателства, които да осигурят база за нашето мнение. Нашите цели са да получим разумна степен на сигурност относно това дали финансовият отчет като цяло не съдържа съществени неправилни отчитания, независимо дали дължащи се на измама или грешка, и да издадем одиторски доклад, който да включва нашето одиторско мнение.

Разумна степен на сигурност е висока степен на сигурност, но не е абсолютна сигурност, че одитът винаги ще разкрива съществени неправилни отчитания. Неправилни отчитания могат да възникнат в резултат на измама или грешка. Те се считат за съществени, ако би могло разумно да се очаква, че те, самостоятелно или като съвкупност, биха могли да окажат влияние върху икономическите решения на потребителите, вземани въз основа на този финансов отчет.

Съществеността влияе върху естеството, времето и обхвата на нашите одиторски процедури и оценката на ефекта от установените неправилни отчитания върху нашето мнение.

По-подробно описание на нашите отговорности е дадено в Приложението към нашия доклад.

Амстердам, 15 юли 2021 г.

ПрайсуотърхаусКупърс Акаунтантс Н.В.
/PricewaterhouseCoopers Accountants N.V. /

Оригиналът е подписан от А. Дж. Брауер, Регистриран одитор
[A.J. Brouwer, RA]

*„Сони Юръп Б.В.“- NDE3C3P653A3-1743637170-30*

***Приложение към нашия одиторски доклад за финансовия отчет за 2020/2021 г. на „Сони Юръп Б.В.“***

В допълнение към включеното в нашия одиторски доклад, ние допълнително посочихме в това приложение нашите отговорности за одита на финансовия отчет и обяснихме какво включва одитът.

***Отговорности на одитора за одита на финансовия отчет***

Ние използваме професионална преценка и запазваме професионален скептицизъм по време на целия одит в съответствие с Нидерландските стандарти за одит, етични изисквания и изисквания за независимост. Нашият одит се състои, наред с други неща, от:

- Идентифицираме и оценяваме рисковете от съществени неправилни отчитания във финансови отчет, независимо дали дължащи се на измама или грешка, разработване и изпълнение на одиторски процедури в отговор на тези рискове, и получаване на одиторски доказателства, които са достатъчни и уместни, за да осигурят база за нашето мнение. Рискът да не бъде разкрито съществено неправилно отчитане, което е резултат от измама, е по-висок, отколкото риска от съществено неправилно отчитане, което е резултат от грешка, тъй като измамата може да включва тайно споразумение, фалшифициране, преднамерени пропуски, изявления за въвеждане в заблуждение, както и преднамерено заобикаляне на вътрешния контрол;

- Получаваме разбиране за вътрешния контрол, имащ отношение към одита, за да разработим одиторски процедури, които да са подходящи при конкретните обстоятелства, но не с цел изразяване на мнение относно ефективността на вътрешния контрол на Дружеството;

- Оценяваме уместността на използваните счетоводни политики и разумността на счетоводните приблизителни оценки и свързаните с тях оповестявания, направени от Съвета на директорите;

- Достигаме до заключение относно уместността на използване от страна на Съвета на директорите на счетоводна база на основата на предположението за действащо предприятие и, на базата на получените одиторски доказателства, относно това дали е налице съществена несигурност, отнасяща се до събития и/ или условия, които биха могли да породят значителни съмнения относно способността на Дружеството да продължи да функционира като действащо предприятие. Ако ние достигнем до заключение, че е налице съществена несигурност, от нас се изисква да привлечем внимание в одиторския си доклад към свързаните с тази несигурност оповестявания във финансовия отчет или, в случай, че тези оповестявания са неадекватни, да модифицираме мнението си. Нашите заключения се основават на одиторските доказателства, получени до датата на одиторския доклад, и са направени в контекста на нашето мнение относно

финансовия отчет като цяло. Бъдещи събития или условия обаче могат да станат причина Дружеството да преустанови функционирането си като действащо предприятие:

- Оценяваме цялостното представяне, структура и съдържание на финансовия отчет, включително оповестяванията, и дали финансовият отчет представя основополагащите за него сделки и събития по начин, който постига достоверно представяне.

Ние комуникираме със Съвета на директорите, наред с останалите въпроси, планирания обхват и време на изпълнение на одита и съществените констатации от одита, включително съществени недостатъци във вътрешния контрол, които идентифицираме по време на извършвания от нас одит.

*„Сони Юръп Б.В.“- NDE3C3P653A3-1743637170-30*

*Долуподписаната Михаела Цветанова Ценова-Бобойчева, ЕГН 7702256411, ЛК № 647732974, издадена от МВР - София на 10.07.2018 г., удостоверявам верността на извършения от мен превод от английски на български език на приложения документ: Финансов доклад за „Сони Юръп Б.В.“ за годината, приключваща към 31 март 2021 г. Преводът се състои от 87 (осемдесет и седем) страници.*

*Преводач: .....Михаела Цветанова Ценова-Бобойчева*

Михаела Цветанова Ценова-Бобойчева

На 12.08.2021 г., Мария Михова - Рашкова, нотариус в район РС София с рег. № 504 на Нотариалната камара, удостоверявам подписите върху този документ, положени от: МИХАЕЛА ЦВЕТАНОВА ЦЕНОВА-БОБОЙЧЕВА, ЕГН: 7702256411, АДРЕС: СОФИЯ - Преводач
Рег. № 12662 Събрана такса: 6.00 лв.

Помощник-нотариус по заместване Анжелина Мавродиева

# SAVILLE & CO

SCRIVENER NOTARIES

Saville Notaries LLP
46 New Broad Street
London EC2M 1JH
tel: +44 (0)20 7776 9800
www.savillenotaries.com
mail@savillenotaries.com

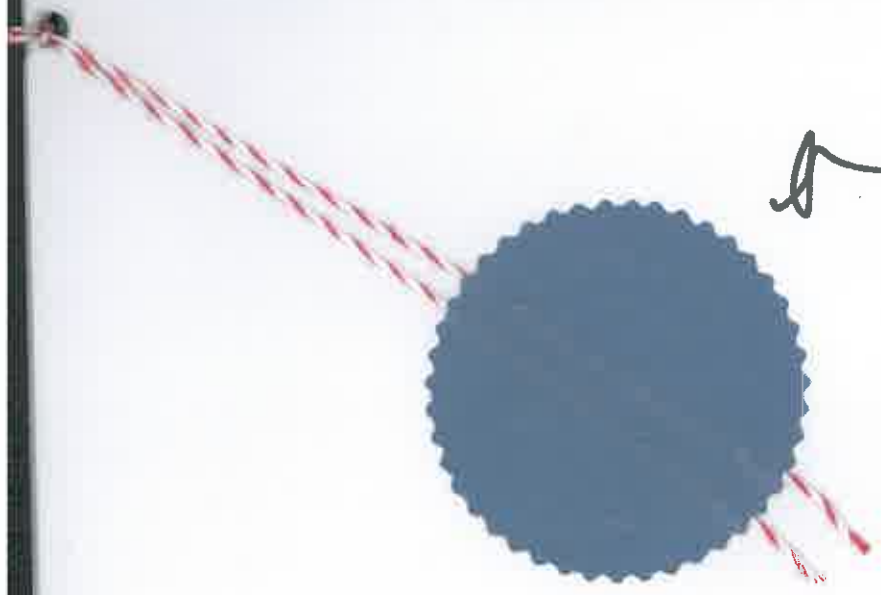
Sophie Milburn
Nicholas Thompson
Robert Kerts
Andrew MacNab
Christopher Higgins*

Eleonora Cecilia*
Katia Fallow

TO ALL TO WHOM THESE PRESENTS SHALL COME, I ANDREW JAMES MACNAB of the City of London NOTARY PUBLIC by royal authority duly admitted and sworn DO HEREBY CERTIFY the genuineness of the electronic signatures subscribed to the financial report hereunto annexed, such signatures having been affixed by MASAKI KUREBAYASHI and HIDEYUKI FURUMI and RICKY LONDEMA, whose identity and capacity I in each case attest, the directors of SONY EUROPE B.V. (the "Company");

AND I DO FURTHER CERTIFY THAT the Company is duly organised and existing under the laws of the Netherlands, is registered with the Dutch Commercial Register (*Kamer van Koophandel*) under number 71682147 with its seat in Hoofddorp, Netherlands and registered address at The Heights, Brooklands, Weybridge, Surrey, KT13 0XW, England.

IN FAITH AND TESTIMONY WHEREOF I the said notary have subscribed my name and set and affixed my seal of office at London aforesaid this third day of August two thousand and twenty one.



Saville & Co. Scrivener Notaries is the trading name of Saville Notaries LLP, a limited liability partnership registered in England and Wales with registered number OC420687 and with registered office at 46 New Broad Street, London EC2M 1JH

Regulated through the Faculty Office of the Archbishop of Canterbury

*General Notary

SCRIVENER NOTARIES

## APOSTILLE

(Convention de La Haye du 5 octobre 1961)

| | |
|---|---|
| 1. **Country:** Pays / País: | United Kingdom of Great Britain and Northern Ireland |
| **This public document** Le présent acte public / El presente documento público | |
| 2. **Has been signed by** a été signé par ha sido firmado por | Andrew James MacNab |
| 3. **Acting in the capacity of** agissant en qualité de quien actúa en calidad de | Notary Public |
| 4. **Bears the seal / stamp of** est revêtu du sceau / timbre de y está revestido del sello / timbre de | The Said Notary Public |
| **Certified** Attesté / Certificado | |
| 5. **at** á / en: London | 6. **the** le / el día: 04 August 2021 |
| 7. **by** par / por | Her Majesty's Principal Secretary of State for Foreign, Commonwealth and Development Affairs |
| 8. **Number** sous no / bajo el numero | APO-2526114 |
| 9. **Seal / stamp** Sceau / timbre Sello / timbre | 10. **Signature** Signature Firma: P. Fraser |

FOREIGN, COMMONWEALTH & DEVELOPMENT OFFICE LONDON

This Apostille is not to be used in the UK and only confirms the authenticity of the signature, seal or stamp on the attached UK public document. It does not confirm the authenticity of the underlying document. Apostilles attached to documents that have been photocopied and certified in the UK confirm the signature of the UK official who conducted the certification only. It does not authenticate either the signature on the original document or the contents of the original document in any way.

If this document is to be used in a country not party to the Hague Convention of the 5th of October 1961, it should be presented to the consular section of the mission representing that country

**To verify this apostille go to www.verifyapostille.service.gov.uk**

DocuSign Envelope ID: A1BAC4D4-31F9-42D7-9D0C-9F24989FBA8B

# Sony Europe B.V.

**Financial Report**

**31 March 2021**

**Company Registration No. 71682147**

DocuSign Envelope ID: A1BAC4D4-31F9-42D7-9D0C-9F24989FBA8B

# Sony Europe B.V.

## Contents


| | Page |
|---|---|
| Directors' Report | 2 |
| Balance Sheet as at 31 March 2021 | 7 |
| Income statement for the year ended 31 March 2021 | 9 |
| Notes to the financial statements for the year ended 31 March 2021 | 10 |
| Other information | 34 |
| Articles of association governing profit appropriation | 35 |
| Independent auditor's report | 36 |

DocuSign Envelope ID: A1BAC4D4-31F9-42D7-9D0C-9F24989FBA8B

# Sony Europe B.V.
# Directors' Report
# Year ended 31 March 2021

The directors present their directors' report and audited financial statements for Sony Europe B.V. ('SEU' or 'the company') as of, and for the year ended, 31 March 2021.

## Principal activities

SEU is the distributor in Europe of Sony branded products, which are principally electronic goods for the domestic, leisure, business and professional markets. The company distributes Sony branded TV, video, cameras, mobile phones audio and media peripheral products, including semiconductor products for commercial and professional use, throughout Europe. The company also distributes broadcast camera and digital cinema equipment, for the domestic and export markets.

## Objectives

The company is aligned with the strategic direction of Sony Group Corporation. Sony's business portfolio, which is run under the management direction of "getting closer to people," can be divided into three categories, all centred on people.

• Businesses that move people's hearts: content and direct to consumer (DTC) businesses work with creators to bring to life emotionally impactful content and deliver it to users.

• Businesses that connect people to people: branded hardware businesses provide equipment and solutions that are essential for creators to produce emotionally impactful content for users to enjoy. CMOS image sensor business produces key devices for smartphones used by people around the world to capture and share their emotions.

• Businesses that support people: automotive sensors provide value to people in the form of safety, medical equipment provides value to people in the form of health, and financial services provide value to people in the form of assurance.

All of these leverage our technology and are long-term growth areas for Sony. As the European entity responsible for the area of "businesses that connect people to people", the following are the key strategic objectives of Sony Europe B.V:

- Achieve profitable growth through enhancing sales of high value-added products, and operational excellence through ongoing improvement in daily operations.
- Adopt new challenges by strengthening the recurring revenue business, such as the area of professional photography in the digital imaging business, and enhancement of our on-line presence through selected business partners.

## Results

The company made a loss of €58.1 million for the year (2020: €6.5 million). At 31 March 2021 the company had total equity of -€904.7 million (2020: -€617.7 million). Details of the movement in equity during the year can be found in note 12.

The loss for the year is largely driven by the impact of the COVID-19 outbreak, which significantly impacted our results, particularly in the first quarter. Despite this, full year sales achieved 93% of prior year amount. In addition, there were significant restructuring charges recorded in the last quarter including the impairment of our investment in Memnon Archiving Services SA. We also suffered a loss on restatement of our defined benefit liability (please refer to note 12 for details) which has resulted in a reduction in equity during the year.

## Future expectations

The EU electronics market is extremely competitive and is expected to remain so for the foreseeable future. Apart from the short-term effects on our 2021 financial year anticipated as a result of the COVID-19 outbreak, we expect to continue longer term to achieve profitable growth, through our focus on high quality products in the premium segment, and by ensuring all of our customer interactions deliver beyond expectation. In addition, we continue to target enhanced productivity in all processes within the business, through increased use of robotics and other process automation, and through continual roll out of our standardised way of working.

After considering latest estimated impact of the COVID-19 outbreak, our latest forecasted turnover for our 2022 financial year shows growth of around 10% over the 2021 financial year. As a result, we are currently forecasting a profit before tax, due to growth in turn over with market recovery and continuous effort of optimizing the operating expenses. There are no significant changes planned in our investments, financing or staffing.

DocuSign Envelope ID: A1BAC4D4-31F9-42D7-9D0C-9F24989FBA8B



## Management and Employees

The company's management board is based in the UK, supported by local country managers in all significant markets (UK & Ireland, France, Germany, Italy, Iberia, Benelux, Central Southeast Europe, Nordic, Poland and Austria & Switzerland). Marketing and business support are provided by pan-European central teams.

Average employee numbers during the year are provided in note 27. SEU appreciates the value of a skilled and motivated workforce and has in place schemes designed to attract and retain key members of staff.

The company promotes diversity in terms of both gender and ethnicity and gives all candidates equal consideration for appointment. All employees receive equal consideration for appropriate training, career development and promotional opportunities, and the company also gives equal regard to applications made by disabled persons, having regard to their particular aptitudes and abilities. The Sony Group Diversity Statement was established in 2013 to serve as a global policy to further highlight the importance of diversity in the workplace. Sony embraces diversity as a key management strategy and respects the individuality of each employee and encourages them to inspire each other through ongoing dialogue and is convinced that this will create new value and drive further growth for the company. All Sony employees are educated in the Sony Group code of conduct, our guide to ethical and responsible business conduct, and have access to an ethics and compliance hotline manned by an independent third party, to raise concerns regarding any legal or compliance issues. Details of all compliance policies are regularly shared with employees and are available through our internal governance website.

## Principal risks and uncertainties

The ongoing management of the business and the execution of the company's strategy are subject to a number of risks, which the company takes steps to mitigate:

### *Employee risk*

The attraction, retention and development of staff forms a key pillar for the company, and we employ specialists to manage the risks associated with staff turnover, and efficiently filling any open positions.

### *Regulatory risk*

SEU is subject to a wide range of regulations related to social responsibility, such as environmental, occupational health and safety, and certain human rights regulations that can increase the costs of operations, limit its activities or affect its reputation. The company employs specialists throughout Europe to monitor and review any regulatory changes, in order that we can prepare and readily adapt to new requirements.

### *Business continuity*

There is a risk of disruption to business activities from external physical events such as natural disasters, a major epidemic or loss or theft of sensitive information. SEU has implemented a business continuity planning framework, to enable rapid recovery were such an event to occur. During the year we managed our response to the COVID-19 pandemic via a central Crisis Management team and local country Crisis Response teams.

DocuSign Envelope ID: A1BAC4D4-31F9-42D7-9D0C-9F24989FBA8B



## Principal risks and uncertainties (continued)

### *Market risks*

*Competition/Price risk*

Price risk is managed within a framework of continuous monitoring of market conditions to enable a rapid response to adverse developments and competitor actions. Costs are regularly reviewed, and efficiency programmes undertaken, to support product margins.

*Currency risk*

The company's functional currency is the Euro. Material exposures in foreign currencies are internally hedged with Sony Global Treasury Services through forward and spot trades.

*Interest rate risk*

Sony Europe B.V. is exposed to interest rate risk on interest-bearing receivables and on interest-bearing non-current and current liabilities (including borrowings).

Interest-bearing receivables, being short term intercompany cash positions due from other Sony entities, are charged interest based on daily rates provided by Sony Global Treasury Services plc. No financial derivatives for hedging of the interest rate risk are contracted with regard to the receivables.

Sony Europe B.V. has a fixed rate loan from Sony Global Treasury Services plc, which is reviewed and approved on an annual basis. In addition, there are short term intercompany cash balances owing to other Sony entities, on which floating rate interest is charged using daily rates provided by Sony Global Treasury Services plc. No financial derivatives for hedging of the interest rate risk are contracted with regard to the balances payable.

### *Liquidity risk*

A letter of support has been provided by Sony Group Corporation, providing support to SEU in settlement of its liabilities. The period of this support has been confirmed to run for 12 months after the date of signing of these financial statements, at which time the position will be re-assessed.

### *Credit risk*

The company's trade receivables are largely covered by credit insurance policies taken out through third party insurance providers. Where uninsured risk is taken it is subject to a rigorous authorisation process. Credit limits are regularly reviewed.

Through strong credit control and debt recovery procedures, we have been able to minimise any losses during the year. The good quality of our trade receivables has also enabled us to negotiate and obtain preferential conditions from third party insurance providers.

### *The potential impact of COVID-19 on our business*

As explained in note 1.4 Going concern, the COVID-19 pandemic and resulting measures taken by various governments to contain the pandemic negatively affected our business during the financial year ending 31 March 2021, although we have experienced some recovery to previous sales levels during the second half year. In addition to the already known effects, the macroeconomic uncertainty causes disruption to economic activity and it is still unknown what the longer-term impact on our business may be. The scale and duration of this pandemic remain uncertain and we are taking steps to mitigate the impact on our business by developing online sales mechanisms and enhancing our systems so that staff can continue to work from home when necessary.
Our assessment of the potential risks that could result from the ongoing uncertain situation regarding COVID-19 is as follows:

- Revenues and profitability: the company may be impacted by further lockdowns should these be enforced by local government authorities. However, as stated above we are developing our online presence and taking consideration of the impacts in development of our future product portfolio to mitigate this risk.
- Financing and liquidity: the company experienced some delay in collecting some accounts receivable balances as a result of the outbreak. However, this situation has since resolved and we do not anticipate any long-term impact. Since SEU is fully supported by Sony Group Corporation, we do not anticipate any risk of not being able to secure required financing.

DocuSign Envelope ID: A1BAC4D4-31F9-42D7-9D0C-9F24989FBA8B



### Principal risks and uncertainties (continued)

***The potential impact of COVID-19 on our business (continued)***

- Currency and interest rate risk: There is expected to be to be ongoing volatility in the markets due to the pandemic, which could have significant impact on our future results and the valuation of our defined benefit pension liability. Some of our markets could see an economic recession arising as a result of the pandemic, which could impact our future revenues.
- Supply chain: In case of further local lockdowns and travel restrictions, we may experience some disruption.
- Staffing: Some staff may need to continue to work from home for the foreseeable future. However, we have implemented a number of improvements to allow seamless teamwork and collaboration whilst maintaining social distance, and we do not consider that this will have a negative impact on our business. There is no impact expected to our staffing levels as a result of the pandemic.
- Going concern: as explained in note 1.4, because the financial impacts to the company as a result of the pandemic are not expected to continue in the long-term, and because the company is fully supported by Sony Group Corporation in settlement of our liabilities for a period of 12 months from the signing of these financial statements, management are satisfied that the company will continue as a going concern.

### Financial risk management and internal control

Sony's management is responsible for establishing and maintaining adequate internal control over financial reporting, as defined in Rules 13a-15(f) and 15d-15(f) under the Securities Exchange Act of 1934. Sony's internal control over financial reporting is designed to provide reasonable assurance regarding the reliability of financial reporting and the preparation of financial statements for external purposes in accordance with generally accepted accounting principles in the United States of America. Sony's internal control over financial reporting includes those policies and procedures that:

(i) pertain to the maintenance of records that, in reasonable detail, accurately and fairly reflect the transactions and dispositions of the assets of Sony;
(ii) provide reasonable assurance that transactions are recorded as necessary to permit preparation of financial statements in accordance with generally accepted accounting principles, and that receipts and expenditures of Sony are being made only in accordance with authorizations of management and directors; and
(iii) provide reasonable assurance regarding prevention or timely detection of unauthorized acquisition, use or disposition of Sony's assets that could have a material effect on the financial statements.

We have developed policies and procedures for all areas of our operations, both financial and nonfinancial, that constitutes a broad system of internal control. This system of internal control has been developed through a risk-based approach and enhanced with a view to achieving and maintaining full compliance with the requirements of section 404 of the Sarbanes-Oxley Act ("SOX"). Our system of internal control is embedded in our standard business practices and is validated through audits performed by our internal auditors and through management testing of SOX controls.

### Research and development

The company undertakes research into televisions and professional broadcast industries and investigates new innovations and technologies, which can be incorporated in future product ranges. All costs associated with research and development are recharged back to the ultimate parent entity, Sony Group Corporation in Japan.

DocuSign Envelope ID: A1BAC4D4-31F9-42D7-9D0C-9F24989FBA8B



### Corporate Social Responsibility

Sony's corporate social responsibility (CSR) activities reflect our ongoing commitment to innovation and sound business practices and to creating products, services and content that excite and inspire audiences worldwide.

Under our Mid-Term Corporate Strategy announced in May 2018, Sony aims to sustainably generate social value and maintain a high level of profit under the key themes of "kando"—to move people emotionally—and "getting closer to people." To fulfil our purpose of delivering kando, Sony works to create innovation through products, services and content that inspire people, recognizing that sound business practice is essential to its social responsibilities. Sony also gives due consideration to the impacts of our business activities on the interests of its stakeholders—shareholders, customers, employees, suppliers, business partners, local communities, other organizations—and the global environment. Sony also engages in dialogue with stakeholders to build trust and get input. Through these activities, we will keep striving to increase corporate value by generating economic and social value and contributing to the development of a sustainable society.

### Directors

The directors of the Company who served during the year, and up to the date of signing the financial statements, were as follows:
H. Furumi
M. Kurebayashi
R. Londema

### Composition of the Board

Dutch legislation effective 1 January 2013 requires that the composition of the Management Board (MB) reflects the minimum requirement of 30% of each gender. As at 31 March 2021, all MB members of Sony Europe B.V. are male, and have been appointed in consultation with our ultimate parent company, Sony Group Corporation in Japan. Sony Group Corporation actively promotes gender equality in all areas, and the intention to achieve a minimum 30% representation of each gender is one of the consideration points when appointing new directors to the Board.

### Group structure

The company's ultimate parent undertaking and ultimate controlling party is Sony Group Corporation, which is incorporated in Japan. The company's immediate parent undertaking is Sony Overseas Holding B.V., incorporated in the Netherlands, which is itself a wholly owned subsidiary of Sony Group Corporation. The smallest and largest group to consolidate the financial statements of the company is Sony Group Corporation.

Consolidated financial statements for Sony Group Corporation are publicly available from our Investor Relations website at https://www.sony.net/SonyInfo/IR/

Weybridge, UK
Signed by the Board of Directors
15 July 2021

DocuSigned by:
Masaki kurebayashi
623259ACD2B7478...

M. Kurebayashi

DocuSigned by:
Hideyuki Furumi
429D218D7C2542D...

H. Furumi

DocuSigned by:
423CAF4BA3E54AA...

R. Londema

DocuSign Envelope ID: A1BAC4D4-31F9-42D7-9D0C-9F24989FBA8B

# Sony Europe B.V.
# Balance Sheet
# As at 31 March 2021
(after appropriation of result)

| Assets | Note | 31 Mar 2021 €m | 31 Mar 2020 €m |
|---|---|---|---|
| **Fixed assets** | | | |
| Intangible fixed assets | 6 | 19.0 | 17.2 |
| Tangible fixed assets | 7 | 73.2 | 81.7 |
| Financial fixed assets | 8 | 195.9 | 215.7 |
| | | 288.1 | 314.6 |
| **Current assets** | | | |
| Inventories | 9 | 237.6 | 239.0 |
| Receivables | 10 | 827.0 | 841.6 |
| Cash at bank and in hand | 11 | 9.0 | 7.9 |
| | | 1,073.6 | 1,088.5 |
| **Total Assets** | | 1,361.7 | 1,403.1 |

DocuSign Envelope ID: A1BAC4D4-31F9-42D7-9D0C-9F24989FBA8B

# Sony Europe B.V.
# Balance Sheet (continued)
# As at 31 March 2021
(after appropriation of result)

| Liabilities | Note | 31 Mar 2021 €m | 31 Mar 2020 €m |
|---|---|---|---|
| **Equity** | | | |
| Share capital | 12 | - | - |
| Share premium account | 13 | 2,314.9 | 2,314.9 |
| Currency translation reserve | 14 | 18.3 | 19.2 |
| Other reserves | | (3,237.9) | (2,951.8) |
| | | (904.7) | (617.7) |
| **Provisions** | 16 | 310.8 | 309.4 |
| **Non-current liabilities** | 17 | 4.5 | 6.3 |
| **Current liabilities** | 18 | 1,951.1 | 1,705.1 |
| **Total liabilities** | | 1,361.7 | 1,403.1 |

DocuSign Envelope ID: A1BAC4D4-31F9-42D7-9D0C-9F24989FBA8B

# Sony Europe B.V.
# Income statement
# For the year ended 31 March 2021

| | Note | 2021 Total €m | 2020 Total €m |
|---|---|---|---|
| **Net turnover** | 20 | 3,406.5 | 3,657.8 |
| Cost of sales | | (2,826.0) | (3,018.4) |
| Gross profit | | 580.5 | 639.4 |
| Selling expenses | | (274.7) | (308.9) |
| Administrative expenses | | (355.9) | (345.7) |
| Other operating income | | 7.8 | 20.1 |
| Operating (loss)/profit | | (42.3) | 4.9 |
| Financial income | 25 | 7.0 | 0.9 |
| Financial expense | 25 | (20.3) | (9.2) |
| **Result before tax** | | (55.6) | (3.4) |
| Tax on result | 26 | (2.5) | (3.1) |
| **Result after tax** | | (58.1) | (6.5) |

DocuSign Envelope ID: A1BAC4D4-31F9-42D7-9D0C-9F24989FBA8B

# Sony Europe B.V.
# Notes to the financial statements
# Year ended 31 March 2021

## 1. General Notes

### 1.1 Incorporation of the company

The Company was incorporated on 17 May 2018 and commenced trading on 1 April 2019. The statutory name of the Company is Sony Europe B.V. and its corporate seat is in Hoofddorp, Netherlands. The company is a wholly owned subsidiary of Sony Overseas Holding B.V., also registered in Netherlands, which in turn is a wholly owned subsidiary of Sony Group Corporation, the publicly listed parent of the Sony group, incorporated in Japan.

### 1.2 Activities

Sony Europe B.V. is the distributor in Europe of Sony branded products, which are principally electronic goods for domestic, leisure, business and professional use.

### 1.3 Cash flow statement

The cash flow statement is not required in these financial statements, since a cash flow statement is included in the consolidated financial statement 2021 of Sony Group Corporation, Tokyo, Japan. The financial results of the Company are included in the consolidated financial statements of Sony Group Corporation which is publicly available.

### 1.4 Going concern

The COVID-19 pandemic significantly impacted our business during the first half of our 2021 financial year.

Within consumer electronics, we experienced a significant decline in revenues compared to the same period in the 2020 financial year. The TV market size was not hugely impacted by the outbreak: however, our market share was temporarily impacted as consumers switched to online purchases. For headphones, there was also a limited impact from the lockdown, and we have historically been strong in the online market in this area, so the overall impact was limited. For cameras, there was a significant decline in the market as events throughout Europe were cancelled due to the lockdown. We have made preparations to limit the overall impact by mobilizing our various local teams to be ready as soon as stores reopen, and also to improve our online performance within all categories.

Within our professional business, we experienced a decline in revenues compared to the same period in the 2020 financial year. The most significant decline is in our Sports business, as many sports events have been cancelled during the quarter. For Media Solutions and Corporate & Education business, there has also been a decline following closures and cancellations of events, whilst our Healthcare business remains in line with last year by providing support to those working on the front line.

We have taken, and will continue to take, a number of measures to monitor and mitigate the effects of the COVID-19 virus. These include safety and health measures for our employees (like social distancing and working from home), an investment in developing our online market performance, review of opportunities to better support our customers during the outbreak, regular communication to our key stakeholders and also securing the ability to obtain additional financing should that become necessary. Planned actions include, when required, short-term lock-down of locations, considering the use of support made available by governments in the countries in which we operate and other crisis management and business continuity measures for short-, mid- and long-term scenarios.

Sony Europe B.V. is in net current liability position, hence a letter of support for settlement of our liabilities has been provided by Sony Group Corporation. The period of this support has been confirmed to run for 12 months after the date of signing of these financial statements, at which time the position will be re-assessed.

For these reasons, the financial statements are prepared on going-concern basis.

DocuSign Envelope ID: A1BAC4D4-31F9-42D7-9D0C-9F24989FBA8B



## 1. General Notes (continued)

### 1.5 Registered office, legal form and registration number at the chamber of commerce

The registered and actual address of Sony Europe B.V. is, The Heights, Brooklands, Weybridge, Surrey, KT13 0XW, and the company has its corporate seat in Netherlands, and is registered at the chamber of commerce under number 71682147.

### 1.6 Group structure

The company's ultimate parent undertaking and ultimate controlling party is Sony Group Corporation which is incorporated in Japan. The company's immediate parent undertaking is Sony Overseas Holding B.V., incorporated in the Netherlands, which is itself a wholly owned subsidiary of Sony Group Corporation. The smallest and largest group to consolidate the financial statements of the company is Sony Group Corporation.

Consolidated financial statements for Sony Group Corporation are publicly available from our Investor Relations website at https://www.sony.net/SonyInfo/IR/

### 1.7 Estimates

In applying the principles and policies for drawing up the financial statements, the directors of Sony Europe B.V. make different estimates and judgments that may be essential to the amounts disclosed in the financial statements. If it is necessary in order to provide the true and fair view required under Book 2, article 362, paragraph 1, the nature of these estimates and judgments, including related assumptions. The estimates and assumptions that have a significant risk of causing a material adjustment to the carrying amounts of assets and liabilities within the next financial year are addressed below.

#### 1.7.1 Useful economic lives of tangible assets

The annual depreciation charge for tangible assets is sensitive to changes in the estimated useful economic lives and residual values of the assets. The useful economic lives and residual values are re-assessed annually. They are amended when necessary to reflect current estimates, based on technological advancement, future investments, economic utilisation and the physical condition of the assets. See note 7 for the carrying amount of the property plant and equipment and note 3 for the useful economic lives for each class of assets.

#### 1.7.2 Useful economic lives of intangible assets and goodwill

The useful economic lives of intangible assets and goodwill are re-assessed annually as described in note 3. These lives may be amended to reflect changes to the estimated period over which the directors expect to benefit from use of the asset.

#### 1.7.3 Impairment of intangible assets and goodwill

Intangible assets and goodwill are reviewed annually for impairment as described in note 3. This review includes estimating the future cash flows generated by the asset and estimating an appropriate discount rate to apply to those cash flows.

#### 1.7.4 Impairment of debtors

The company makes an estimate of the recoverable value of trade and other debtors. When assessing impairment of trade and other debtors, management considers various factors, including the current credit rating of the debtor, the ageing profile of the debtor, and historical experience. See note 10 for the net carrying amount of the debtors and associated impairment provision.

#### 1.7.5 Defined benefit pension scheme

The company has an obligation to pay pension benefits to certain employees. The cost of these benefits and the present value of the obligation depend on a number of factors, including; life expectancy, salary increase rates, asset valuations and returns and rates of inflation. Management estimates these factors in determining the net pension obligation in the balance sheet. The assumptions reflect historical experience and current trends. See note 16.1 for the disclosures relating to the defined benefit pension scheme.

DocuSign Envelope ID: A1BAC4D4-31F9-42D7-9D0C-9F24989FBA8B



## 1. General Notes (continued)

### 1.7 Estimates (continued)

#### 1.7.6 Warranty provision

The company makes an estimate of the expected cost of providing warranty on product sales during the last three years. The warranty provision is calculated with reference to latest average repair costs, historical fault rates by key product category and actual product sales made. Allowance is made for the time lag between SEU sale and the purchase by the end customer, and where applicable a weighting is applied for the expected phasing of fault identification. The estimates used in the calculation are based on historical experience and averages by product groupings, and the actual cost and timing may vary as product failure patterns and repair costs evolve.

#### 1.7.7 Customer incentives accrual

The company provides several incentive programs to customers, both tactical and sell-through support and periodic volume rebates, which are normally accrued as a reduction in revenue. At each reporting period, the estimated cost of such incentives is recorded against revenue at the later of (i) the date at which the related revenue is recognized by Sony, or (ii) the date at which the sales incentive is offered. Estimates are subject to management judgement based on previous experience.

#### 1.7.8 Long term contract accounting

Turnover on long term fixed price contracts is recognised on a percentage of completion basis over the contract term, providing the company is able to make reasonably dependable estimates of the extent of progress toward completion, contract revenues, and contract costs. These estimates reflect historical experience and are reviewed by management on a regular basis.

#### 1.7.9 Net Realisable Value (NRV) of Inventories

Inventories are initially recognised at cost. The cost of inventories includes all costs of purchase, costs of conversion and other costs incurred in bringing the inventories to their present location and conditions. Inventories are subsequently valued at the lower of cost and net realisable value. Inventories are assessed for impairment at each reporting date. Management then reassesses the selling price, less cost to complete and sell in each subsequent period, to determine if the impairment losses previously recognised should be reversed.

#### 1.7.10 Fair Value of Plan Assets

Each level in the fair value hierarchy, in which each plan asset is classified, is determined based on inputs used to measure the fair values of the asset, and does not necessarily indicate the risks or rating of the asset.

The following is a description of the valuation techniques used to measure Japanese and foreign plan assets at fair value. The valuation techniques are applied consistently from period to period.

Equity securities are valued at the closing price reported in the active market in which the individual securities are traded. These assets are generally classified as level 1.

The fair value of fixed income securities is typically estimated using pricing models, quoted prices of securities with similar characteristics or discounted cash flows. These assets are generally classified as level 2.

The fair value of annuity contracts with or without profit sharing is estimated using the valuation techniques for fixed income securities explained above. These assets are generally classified as level 2.

Bulk insurance contracts are valued based on actuarial estimates of the market price of the contracts, whose underlying figures are unobservable. These assets are generally classified as level 3.

Commingled funds are typically measured using the valuation provided by the administrator of the fund and reviewed by Sony. The valuation is based on Sony's interest in the value of the underlying assets owned by the fund minus liabilities. These assets are classified as level 1, level 2 or level 3 depending on availability of quoted market prices.

DocuSign Envelope ID: A1BAC4D4-31F9-42D7-9D0C-9F24989FBA8B



## 1. General Notes (continued)

### 1.7 Estimates (continued)

#### 1.7.10 Fair Value of Plan Assets (continued)

Commodity funds are valued using inputs that are derived principally from or corroborated by observable market data. These assets are generally classified as level 2.

Private equity and private real estate investment trust valuations require significant judgment due to the absence of quoted market prices, the inherent lack of liquidity and the long-term nature of such assets. These assets are initially valued at cost and are reviewed periodically utilizing available and relevant market data to determine if the carrying value of these assets should be adjusted. These investments are classified as level 3.

Hedge funds are measured using the valuation provided by the administrator or custodian of the fund and reviewed by Sony. The valuation is based on Sony's interest in the value of the underlying assets owned by the fund minus liabilities. These investments are classified as level 3.

### 1.8 Basis of consolidation

Pursuant to Section 408, Paragraph 1b Part 9 of Book 2 of the Netherlands Civil Code no consolidated balance sheet and profit and loss account have been prepared. The company's figures are included in the financial statements of Sony Group Corporation, Tokyo, Japan, which are filed at the Chamber of Commerce in Amsterdam.

### 1.9 Related parties

All legal entities that can be controlled, jointly controlled or significantly influenced are considered to be a related party. Also, entities which can control the Company are considered to be a related party. In addition, statutory directors, other key management of Sony Europe B.V. or the ultimate parent company and close relatives are regarded as related parties.
Transactions with related parties are disclosed in the notes insofar as they are not transacted under normal market conditions. The nature, extent and other information is disclosed if this is necessary in order to provide the required insight.

## 2. General policies

### 2.1 General

The financial statements are drawn up in accordance with the provisions of Title 9, Book 2 of the Dutch Civil Code and the firm pronouncements in the Dutch Accounting Standards, as published by the Dutch Accounting Standards Board ('Raad voor de Jaarverslaggeving').

The Company has established branches in the following EU countries: Austria, Belgium, Bulgaria, Croatia, Czech Republic, Denmark, Finland, France, Germany, Greece, Hungary, Ireland, Italy, Latvia, Netherlands,

Norway, Poland, Portugal, Romania, Slovakia, Slovenia, Spain, Sweden, Switzerland and the UK. The financial results of the branches have been included into the Company's financial statements.

Assets and liabilities are generally valued at historical cost, production cost or at fair value at the time of acquisition. If no specific valuation principle has been stated, valuation is at historical cost. In the balance sheet and income statement, references are made to the notes.

### 2.2 Comparison with previous year

The valuation principles and method of determining the result are the same as those used in the previous year.

### 2.3 Foreign currency

#### 2.3.1 Functional currency

Items included in the financial statements are measured using the currency of the primary economic environment in which the company operates (the functional currency). The financial statements are presented in euros, which is the functional and presentation currency of Sony Europe B.V.

DocuSign Envelope ID: A1BAC4D4-31F9-42D7-9D0C-9F24989FBA8B



## 2. General policies (continued)

### 2.3 Foreign currency (continued)

#### 2.3.2 Transactions, receivables and liabilities

Transactions in foreign currencies are stated in the financial statements at the exchange rate of the functional currency on the transaction date.

Monetary assets and liabilities in foreign currencies are converted to the closing rate of the functional currency on the balance sheet date. The translation differences resulting from settlement and conversion are credited or charged to the income statement, unless hedge-accounting is applied.

Non-monetary assets valued at historical cost in a foreign currency are converted at the exchange rate on the transaction date.

Non-monetary assets valued at fair value in a foreign currency are converted at the exchange rate on the date on which the fair value was determined.

Translation differences on intragroup long-term loans that effectively constitute an increase or decrease in net investments in a foreign operation are directly recognised in equity as a component of the legal reserve for translation differences.

### 2.4 Leasing

#### 2.4.1 Financial leasing

Under financial leasing contracts we contractually undertake substantially all the risks and rewards of ownership of the assets. These assets are recognised on the balance sheet upon commencement of the lease contract at the lower of the fair value of the asset and the discounted value of the minimum lease payments. The lease instalments to be paid are divided into a repayment and an interest portion, using the annuity method.
The liabilities under the lease, excluding the interest payments, are included under current and non-current liabilities.

The assets are depreciated over the remaining economic life or, if shorter, the duration of the contract.

#### 2.4.2 Operational leasing

The company has a number of lease contracts whereby a large part of the risks and rewards associated with ownership are not for the benefit of nor incurred by the company. The lease contracts are recognised as operational leasing. Lease payments are recorded on a straight-line basis, taking into account reimbursements received from the lessor, in the income statement for the duration of the contract.

## 3. Accounting policies applied to the valuation of assets and liabilities

### 3.1 Intangible fixed assets

Intangible fixed assets are stated at historical cost less amortisation. Impairments are taken into consideration; this is relevant in the event that the carrying amount of the asset (or of the cash-generating unit to which the asset belongs) is higher than its realisable value. With regard to the determination as to whether an intangible fixed asset is subject to an impairment, please refer to note 3.4 "Impairment of fixed assets".

#### 3.1.1 Software

Software is stated at cost less accumulated depreciation and accumulated impairment losses. Software assets are reviewed for impairment at each reporting date and are being amortised on a straight-line basis over 3 to 5 years, being the period in which the company expects to utilise the relevant software.

#### 3.1.2 Goodwill

Goodwill arising on the acquisition of businesses, representing any excess of the fair value of the consideration given over the fair value of the identifiable assets and liabilities acquired, is capitalised and written off on a straight-line basis over its estimated useful economic life. In the year of acquisition, a full year amortisation is charged to the income statement. Goodwill is amortised over 10 years, which represents the period over which the directors believe that the company will benefit from the use of the asset.

DocuSign Envelope ID: A1BAC4D4-31F9-42D7-9D0C-9F24989FBA8B



## 3. Accounting policies applied to the valuation of assets and liabilities (continued)

### 3.1 Intangible fixed assets (continued)

#### 3.1.3 Other intangible fixed assets

Other intangibles acquired on the acquisition of businesses are capitalised at fair value and written off on a straight-line basis over their estimated useful economic life. In the year of acquisition, a full year amortisation is charged to the income statement.

Other intangibles are reviewed by management for impairment indicators on an annual basis during the fourth financial quarter, and between annual tests whenever an impairment indicator is noted. Provision is made for any identified impairment, and the expense is recognised through the income statement. The customer relationships intangible is amortised over 5 years, which represents the period over which the directors believe that the company will benefit from the existing contracts.

### 3.2 Tangible fixed assets

Tangible assets are stated at cost less accumulated depreciation and accumulated impairment losses. Cost includes the original purchase price, costs directly attributable to bringing the asset to its working condition for its intended use and any dismantling and restoration costs.

#### 3.2.1 Depreciation and residual values

Land is not depreciated. Depreciation on other assets is calculated, using the straight-line method, to allocate the cost to their residual values over their estimated useful lives, as follows:

| | |
|---|---|
| Buildings | 10-30 years |
| Plant & equipment | 3-10 years |
| Other tangible assets | 2-5 years |

Depreciation costs are not presented as a separate item in the income statement. These costs have been recognised in other components of the income statement, in selling and administrative expenses. The assets' residual values and useful lives are reviewed, and adjusted, if appropriate, on an ongoing basis and the future depreciation is adjusted if there is a change in estimated future useful life. The cost of minor capital expenditure (individual items under €500, excluding laptops), is written off as it is incurred.

#### 3.2.2 Subsequent additions and major components

Subsequent costs, including major maintenance costs, are included in the assets carrying amount or recognised as a separate asset, as appropriate, only when it is probable that economic benefits associated with the item will flow to the company and the cost can be measured reliably. The carrying amount of any replaced component is derecognised. Major components are treated as a separate asset where they have significantly different patterns of consumption of economic benefits and are depreciated separately over its useful life. Minor repairs, maintenance and inspection costs are expensed as incurred.

#### 3.2.3 Assets in the course of construction

Assets in the course of construction are stated at cost. These assets are not depreciated until available for use.

### 3.3 Financial fixed assets

#### 3.3.1 Investments

Due to the fact that the Article 2:408 DCC exemption has been applied, investments in subsidiary and associated companies are held at historical cost, less accumulated impairment losses. Investments are reviewed by management for impairment indicators on an annual basis during the fourth financial quarter, and any impairment is recorded through the income statement. Dividends are taken as income in the year they are received.

#### 3.3.2 Deferred tax assets

Deferred tax assets are recognised for all deductible temporary differences between the value of the assets and liabilities under tax regulations on the one hand and the accounting policies used in these financial statements on the other, on the understanding that deferred tax assets are only recognised insofar as it is probable that future taxable profits will be available to offset the temporary differences and available tax losses.

DocuSign Envelope ID: A1BAC4D4-31F9-42D7-9D0C-9F24989FBA8B



**3. Accounting policies applied to the valuation of assets and liabilities (continued)**

**3.3 Financial fixed assets (continued)**

**3.3.2 Deferred tax assets (continued)**

Deferred tax assets are calculated based on the tax rates prevailing at the end of the reporting year or the rates applicable in future years, to the extent that they have already been enacted by law.

**3.4 Impairment of fixed assets**

On each balance sheet date, the company assesses whether there are any indications that a fixed asset may be subject to impairment. If there are such indications, the realisable value of the asset is determined. If it is not possible to determine the realisable value of the individual asset, the realisable value of the cash-generating unit to which the asset belongs is determined.

An impairment occurs when the carrying amount of an asset is higher than the realisable value; the realisable value is the higher of the fair value less cost to sell and the value in use. An impairment loss is directly recognised in the income statement and the carrying amount of the asset concerned is reduced.

The realisable value is initially based on a binding sale agreement; if there is no such agreement, the realisable value is determined based on the active market, whereby usually the prevailing bid price is taken as market price. The costs deducted in determining net realizable value are based on the estimated costs that are directly attributable to the sale and are necessary to realize the sale. For the determination of the value in use, an estimate is made of the future net cash flows in the event of continued use of the asset / cash-generating unit, these are discounted at the prevailing rate.

If it is established that an impairment that was recognised in the past no longer exists or has reduced, the increased carrying amount of the asset concerned is set no higher than the carrying amount that would have been determined if no impairment value adjustment for the asset concerned had been reported.

Goodwill is reviewed by management for impairment indicators on an annual basis. Provision is made for any identified impairment, and the expense is recognised through the income statement. An impairment of goodwill cannot be reversed.

**3.5 Inventories**

**3.5.1 General**

Inventories are stated at the lower of historical cost and estimated selling price less costs to complete and sell. Inventories are recognised as an expense in the period in which the related revenue is recognised. Cost is determined using a moving weighted average, and includes all attributable expenses of importation and delivery to the company's premises, including the purchase price, taxes, duties, transport and handling directly attributable the product.

At the end of each reporting period inventories are assessed for impairment using set rules based on future sales forecast information and management judgement. If an item of inventory is impaired, the identified inventory is reduced to its selling price less costs to complete and sell, and an impairment charge is recognised in the income statement. If the net realisable value of item that has been previously written down subsequently increases, then the write-down is reversed. A reversal of the impairment is recognised up to value of the original impairment loss and is recognised as a credit in the income statement.

**3.5.2 Work in progress**

Work in Progress on long term contracts is stated at cost less the amount booked to cost of sales, including any provision for foreseeable losses on the contract.

**3.6 Accounts receivable**

Trade receivables are recognised initially at fair value and subsequently measured at amortised cost. If payment of the receivable is postponed under an extended payment deadline, fair value is measured on the basis of the discounted value of the expected revenues. Interest gains are recognised using the effective interest method. At the end of each reporting period, trade receivables are reviewed for impairment triggers on a case by case basis. Where an impairment trigger is identified, a provision for bad debt is recorded, based on the incurred loss model. If a trade receivable is subsequently deemed uncollectible, it is written off against the provision.

DocuSign Envelope ID: A1BAC4D4-31F9-42D7-9D0C-9F24989FBA8B



## 3. Accounting policies applied to the valuation of assets and liabilities (continued)

### 3.7 Cash at banks and in hand

Cash at banks and in hand represent cash in hand, bank balances and deposits with terms of less than twelve months. Overdrafts at banks are recognised as part of debts to lending institutions under current liabilities. Cash at banks and in hand is carried at nominal value.

### 3.8 Provisions

#### 3.8.1 General

Provisions are recognised for legally enforceable or constructive obligations that exist at the balance sheet date, and for which it is probable that an outflow of resources will be required, and a reliable estimate can be made.

Provisions are measured at the best estimate of the amount that is necessary to settle the obligation as per the balance sheet date. Provisions for pension are valued on the basis of actuarial principles. Other provisions are carried at the nominal value of the expenditure that is expected to be necessary in order to settle the obligation, unless stated otherwise.

If obligations are expected to be reimbursed by a third party, such reimbursement is included as an asset in the balance sheet if it is probable that such reimbursement will be received when the obligation is settled.

#### 3.8.2 Pension provision

The company operated numerous defined benefit pension schemes throughout Europe. Valuation of the scheme assets and liabilities is prepared annually by the company's independent actuary, in line with accepted valuation methods for US GAAP accounting under ASC 715. This applies to both the Dutch pension plans and the foreign pension plans.

#### 3.8.3 Deferred tax liabilities

Deferred tax liabilities are recognised for temporary differences between the value of the assets and liabilities under tax regulations on the one hand and the book values applied in these financial statements on the other. The computation of the deferred tax liabilities is based on the tax rates prevailing at the end of the reporting year or the rates applicable in future years, to the extent that they have already been enacted by law. Deferred tax balances are valued at nominal value.

### 3.9 Non-current liabilities (Long-term debts)

On initial recognition long-term debts are recognised at fair value. Transaction costs which can be directly attributed to the acquisition of the long-term debts are included in the initial recognition. After initial recognition long-term debts are recognised at the amortised cost price, being the amount received taking into account premiums or discounts and minus transaction costs.

The difference between stated book value and the mature redemption value is accounted for as interest cost in the income statement on the basis of the effective interest rate during the estimated term of the long-term debts.

### 3.10 Current liabilities

On initial recognition current liabilities are recognised at fair value. After initial recognition current liabilities are recognised at the amortised cost price, being the amount received, taking into account premiums or discounts, less transaction costs. This is usually the nominal value.

Derivative assets and liabilities are recorded at fair value, with changes in the fair value of derivatives being recognised in the income statement in finance costs or income, as appropriate.

## 4. Principles for the determination of the result

### 4.1 General

The result is the difference between the realisable value of the goods/services provided and the costs and other charges during the year. The results on transactions are recognised in the year in which they are realised.

DocuSign Envelope ID: A1BAC4D4-31F9-42D7-9D0C-9F24989FBA8B



**4. Principles for the determination of the result (continued)**

**4.2 Revenue recognition**

**4.2.1 General**

Revenue is measured at the fair value of the consideration received or receivable and represents the amount receivable for goods supplied or services rendered, net of anticipated returns, trade discounts, sales incentives and value added taxes. The company bases its estimate of returns on historical results, taking into consideration the type of customer, the type of transaction and the specifics of each arrangement.

Where the consideration receivable in cash or cash equivalents is deferred, and the arrangement constitutes a financing transaction, the fair value of the consideration is measured as the present value of all future receipts using the imputed rate of interest.

Revenue is deferred when it has been invoiced but the goods/services have not yet been delivered. This deferral is included within creditors. Revenue is accrued when it is both supported by a contractual agreement and has been earned. Accrued revenue is included within debtors.

The company recognises revenue when
i) the significant risks and rewards of ownership have been transferred to the buyer;
ii) the company retains no continuing involvement or control over the goods;
iii) the amount of revenue can be measured reliably;
iv) it is probable that future economic benefits will flow to the entity and
v) when the specific criteria relating to the each of company's sales channels have been met, as described below:

**4.2.2 Standard sales of consumer goods**

The company sells a range of consumer electronics to retail outlets in many countries throughout Europe. Sales of goods are recognised on delivery to the customer, provided the risks and rewards of ownership have been transferred and any acceptance criteria have been fulfilled.
Goods are often sold with volume rebates or other incentives, and with the provision for the customer to return faulty goods. Sales are measured at the prices specified in the sale contract, net of estimated rebates, incentives and returns. Accumulated experience is used to estimate and provide for the discounts and returns.
Occasionally other sales incentives such as cashback schemes and trade in options are offered to customers, and the sales value recognised would be net of the estimated value allocated to any undelivered elements of the contract.
Due to short-term nature of our trade receivables, the element of financing is deemed immaterial and is disregarded in the measurement of revenue.

Provision is made for an expected level of returns based on historical experience.

**4.2.3 Sales of services**

The company earns revenue from the sale of extended product warranties, service and repair charges, and charges for the cost of height and insurance. Extended warranty revenue is recognised straight line over the term of the contract. All other service revenue is recognised when the service is rendered.

**4.2.4 Professional sales under long term contracts**

In the professional category, long term contracts are those which exceed three months duration, and may include a combination of both goods and services. Contracts typically relate to the design, development, manufacture, or modification of electronic equipment, or to arrangements to deliver software or a software system, requiring significant production, modification, or customization of software. Contracts often consist of instalment payments being made on completion of performance milestones.

Revenue on long term fixed price contracts is recognised on a percentage of completion basis over the contract term, providing the company can make reasonably dependable estimates of the extent of progress toward completion, contract revenues, and contract costs. Where such estimates are not reliable, the revenue is recognised only at completion of the contract. Any anticipated loss on a contract is recognised immediately in cost of sales. Percentage of completion for a particular contract is measured by applying the input measure approach, where revenue and costs are recognised according to the amount of costs incurred to date, expressed as a percentage of the total estimated contract costs.

DocuSign Envelope ID: A1BAC4D4-31F9-42D7-9D0C-9F24989FBA8B



**4. Principles for the determination of the result (continued)**

**4.2 Revenue recognition (continued)**

**4.2.4 Professional sales under long term contracts (continued)**

The net amount due from/to customers for contract work is included in debtors or creditors falling due within one year.

**4.2.5 Multiple element arrangements**

The company sometimes sells a combination of various goods and services within a single sales agreement. In this case, the total revenue is allocated to the separate deliverables within the contract based on the relative fair value, or expected selling price, of each. Revenue for each deliverable is recognised only when the criteria i) to iv) above, required for recognition, have been achieved.

**4.3 Cost of sales**

Cost of sales represents the direct and indirect expenses attributable to revenue, purchase expenses related to the goods sold, employee cost, depreciation charges for buildings and equipment, and other operating expenses that are attributable to cost of sales. Goodwill amortisation is also recognised within cost of sales.

**4.4 Selling expenses and general and administrative expenses**

Selling expenses and general and administrative expenses comprise costs chargeable to the year that are not directly attributable to the cost of the goods and services sold.

**4.5 Other operating income**

Included in other operating income are digital cinema virtual print fees, operating lease rentals, intercompany commissions received for sales of semiconductors and devices to manufacturing customers and other commissions received for internet services. Income from services provided is recognised in line with the timing of the provision of the service. Income from commissions is recognised in relation to the sales generated for the period.

**4.6 Employee cost (employee benefits)**

**4.6.1 General**

The company provides a range of benefits to employees, including annual bonus arrangements, paid holiday arrangements and defined benefit and defined contribution pension plans.

**4.6.2 Short-term employee cost**

Salaries, wages and social security contributions are charged to the income statement based on the terms of employment, where they are due to employees and the tax authorities respectively.

**4.6.3 Defined contribution pension plans**

The company operates several defined contribution plans for its employees. A defined contribution plan is a pension plan under which the company pays fixed contributions into a separate entity. Once the contributions have been paid the company has no further payment obligations. The contributions are recognised as an expense in the period in which they are due. Amounts not yet paid are shown as accruals in the balance sheet. The assets of the plan are held separately from the company in independently administered funds.

**4.6.4 Defined benefit pension plans**

The company operates a number of defined benefit plans for certain employees. A defined benefit plan defines the pension benefit that the employee will receive on retirement, usually dependent upon several factors including age, length of service and remuneration.

The liability recognised in the balance sheet in respect of the defined benefit plan is the present value of the defined benefit obligation at the end of the reporting date less the fair value of the plan assets at the reporting date.

The defined benefit obligation is calculated using the projected unit credit method. Annually the company engages independent actuaries to calculate the obligation. The present value is determined by discounting the estimated future payments using market yields on high quality corporate bonds that are denominated in the scheme currency, and that have terms approximating the estimated period of the future payments.

DocuSign Envelope ID: A1BAC4D4-31F9-42D7-9D0C-9F24989FBA8B



**4. Principles for the determination of the result (continued)**

**4.6 Employee cost (employee benefits) (continued)**

**4.6.4 Defined benefit pension plans (continued)**

The fair value of plan assets is measured in accordance with US GAAP, and in accordance with the company's policy for similarly held assets. This includes the use of appropriate valuation techniques.

Actuarial gains and losses arising from experience adjustments and changes in actuarial assumptions are charged or credited to other comprehensive income. These amounts together with the return on plan assets, less amounts included in net interest, are disclosed as 'Remeasurement of net defined benefit liability' in the Statement of comprehensive income.

The cost of the defined benefit plan, recognised in the income statement as employee costs, except where included in the cost of an asset, comprises:
- the increase in pension benefit liability arising from employee service during the period; and
- the cost of plan introductions, benefit changes, curtailments and settlements.

The net interest cost is calculated by applying the discount rate to the net balance of the defined benefit obligation and the fair value of plan assets. This cost is recognised in the Income Statement within 'Interest payable and similar charges'. Also included in that amount is the impact of foreign currency translation on defined benefit plans not denominated in Euro.

**4.6.5 Annual bonus plan**

The company operates an annual bonus plan for employees. An expense is recognised in the income statement when the company has a legal or constructive obligation to make payments under the plan as a result of past events, and a reliable estimate of the obligation can be made.

**4.6.6 Share-based payments**

Share options are granted and settled directly from the ultimate parent undertaking (Sony Group Corporation) to selected key employees of SEU. These transactions are settled by Sony Group Corporation directly, and no expense is recorded in the accounts of SEU.

**4.6.7 Termination Benefits**

For termination benefits where there is a statutory or contractual obligation, or a constructive obligation formed by prior agreement with local employee representatives, these are recorded once a detailed termination plan has been approved by management. Any other termination benefits are recorded on the date of notification to affected employees.

**4.7 Financial income and expense**

**4.7.1 Interest income and interest expenses**

Interest income and expenses are recognised on a pro rata basis, taking account of the effective interest rate of the underlying assets and liabilities. In accounting for interest expenses, the recognised transaction expenses for loans received are taken into consideration.

**4.7.2 Currency translation differences**

Currency translation differences arising upon the settlement or conversion of monetary items are recognised in the income statement in the period that they are realised, unless hedge accounting is applied.

**4.8 Income taxes**

**4.8.1 Current taxes**

The company is tax registered in the UK. Tax on the result is calculated based on the result before tax in the income statement, taking account of the losses available for set-off from previous financial years (to the extent that they have not already been included in the deferred tax assets) and exempt profit components and after the addition of non-deductible costs.

**4.8.2 Deferred taxes**

A deferred tax liability is recognized for all taxable temporary differences between the valuation for tax and financial reporting purposes. A deferred tax asset is recognized for all deductible temporary differences

DocuSign Envelope ID: A1BAC4D4-31F9-42D7-9D0C-9F24989FBA8B



## 4. Principles for the determination of the result (continued)

### 4.8 Income taxes (continued)

#### 4.8.2 Deferred taxes (continued)

between the valuation for tax and financial reporting purposes and carry-forward losses, to the extent that it is probable that future taxable profit will be available for set-off. Deferred tax assets and liabilities are recognized under financial fixed assets and provisions, respectively.

Deferred tax liabilities and deferred tax assets are carried based on the tax consequences of the realization or settlement of assets, provisions, liabilities or accruals and deferred income as planned by the Company at the balance sheet date. Valuation is based on current tax rates. Deferred tax liabilities and deferred tax assets are carried at non-discounted value.

Deferred tax assets and liabilities are netted if the general conditions for offsetting are met.

## 5. Financial instruments and risk management

### 5.1 Market risk

#### 5.1.1. Currency risk

The company's functional currency is the Euro. Material exposures in foreign currencies are internally hedged with Sony Global Treasury Services through forward and spot trades.

#### 5.1.2. Competition/price risk

Price risk is managed within a framework of continuous monitoring of market conditions to enable a rapid response to adverse developments and competitor actions. Costs are regularly reviewed, and efficiency programmes undertaken to support product margins.

#### 5.1.3. Interest rate risk

Sony Europe B.V. is exposed to interest rate risk on interest-bearing receivables and on interest-bearing non-current and current liabilities (including borrowings).

Interest-bearing receivables, being short term intercompany cash positions due from other Sony entities, are charged interest based on daily rates provided by Sony Global Treasury Services plc. No financial derivatives for hedging of the interest rate risk are contracted with regard to the receivables.

Sony Europe B.V. has a fixed rate loan from Sony Global Treasury Services plc. In additional there are short term intercompany cash balances owing to other Sony entities, on which floating rate interest is charged using daily rates provided by Sony Global Treasury Services plc. No financial derivatives for hedging of the interest rate risk are contracted with regard to the balances payable.

### 5.2. Credit risk

The company does not have any significant concentrations of credit risk. Sales are made to customers that meet the Company's credit rating. Goods and services are sold subject credit terms which vary by country and by type of customer. For significant customers they range between 30 and 85 days. The company's trade receivables are largely covered by credit insurance policies taken out through third party insurance providers. Where uninsured risk is taken it is subject to a rigorous authorisation process. Credit limits are regularly reviewed.

Through strong credit control and debt recovery procedures, we have been able to minimise any losses during the year. The good quality of our trade receivables has also enabled us to negotiate and obtain preferential conditions from third party insurance providers.

Balances with banks and financial institutions are minimal due to the company's use of intercompany cash positions, the majority of our cash balances are swept each day to accounts held with Sony Global Treasury services plc. Of the cash balances at the balance sheet date, 86% of the balance is held with our regional banking partner, rated 'A-1' by Standard & Poor's.

### 5.3. Liquidity risk

A letter of support has been provided by Sony Group Corporation, providing support to SEU in settlement of its liabilities. The period of this support has been confirmed to run for 12 months after the date of signing of these financial statements, at which time the position will be re-assessed.

DocuSign Envelope ID: A1BAC4D4-31F9-42D7-9D0C-9F24989FBA8B



## 6. Intangible fixed assets

| | Software €m | Goodwill €m | Other Intangibles €m | Total €m |
|---|---|---|---|---|
| **Balance as at 1 April 2020** | | | | |
| Historical costs | 14.8 | 45.7 | 4.0 | 64.5 |
| Cumulative impairment losses and amortisation | (14.0) | (29.3) | (4.0) | (43.3) |
| Book value | 0.8 | 16.4 | - | 17.2 |
| **Movements** | | | | |
| Investments | 9.5 | - | - | 9.5 |
| Disposals | (0.8) | - | (4.0) | (4.8) |
| Amortisation | (2.3) | (4.2) | - | (6.5) |
| Amortisation on disposals | 0.8 | - | 4.0 | 4.8 |
| Currency exchange adjustment | (1.2) | - | - | (1.2) |
| | 6.0 | (4.2) | - | 1.8 |
| **Balance as at 31 March 2021** | | | | |
| Historical costs | 22.7 | 45.7 | - | 68.4 |
| Cumulative impairment losses and amortisation | (15.9) | (33.5) | - | (49.4) |
| Book value | 6.8 | 12.2 | - | 19.0 |
| Annual amortisation rates | 20%-33% | 10% | 20% | |

The gross carrying amount of assets which are fully amortised, but are still in use, amounts to:

| | 31 Mar 2021 €m | 31 Mar 2020 €m |
|---|---|---|
| Other Intangibles | - | 4.0 |
| Software | 13.6 | 13.7 |

DocuSign Envelope ID: A1BAC4D4-31F9-42D7-9D0C-9F24989FBA8B



## 7. Tangible fixed assets

| | Land €m | Buildings €m | Plant and equipment €m | Other fixed assets €m | Assets under construction and prepayments €m | Total €m |
|---|---|---|---|---|---|---|
| **Balance as at 1 April 2020** | | | | | | |
| Historical costs | 20.7 | 99.7 | 125.3 | 5.9 | 1.0 | 252.6 |
| Cumulative impairment losses and depreciation | - | (75.6) | (89.5) | (5.8) | - | (170.9) |
| Book value | 20.7 | 24.1 | 35.8 | 0.1 | 1.0 | 81.7 |
| **Movements** | | | | | | |
| Investments | - | 1.9 | 8.8 | 0.3 | 2.1 | 13.1 |
| Transfer of category | - | 0.3 | 1.2 | (1.2) | (0.3) | - |
| Disposals | - | (0.9) | (4.2) | (0.3) | - | (5.4) |
| Depreciation | - | (2.6) | (17.8) | - | - | (20.4) |
| Depreciation on disposals | - | 0.4 | 4.2 | 0.3 | - | 4.9 |
| Currency exchange adjustment | - | - | (1.5) | 0.8 | - | (0.7) |
| | - | (0.9) | (9.3) | (0.1) | 1.8 | (8.5) |
| **Balance as at 31 March 2021** | | | | | | |
| Historical costs | 20.7 | 101.1 | 130.6 | 4.9 | 2.8 | 260.1 |
| Cumulative impairment losses and depreciation | - | (77.9) | (104.1) | (4.9) | - | (186.9) |
| Book value | 20.7 | 23.2 | 26.5 | - | 2.8 | 73.2 |
| Annual depreciation percentages | - | 3%-10% | 10%-33% | 20%-50% | - | |

The gross carrying amount of assets which are fully depreciated, but are still in use, amounts to:

| | 31 Mar 2021 €m | 31 Mar 2020 €m |
|---|---|---|
| Buildings | 12.8 | 9.8 |
| Plant and equipment | 48.0 | 44.8 |
| Other | 5.5 | 8.5 |
| | 66.3 | 63.1 |

The carrying amounts of assets under financial leasing, which are held without title by Sony Europe B.V. are as follows:

| | 31 Mar 2021 €m | 31 Mar 2020 €m |
|---|---|---|
| Plant and equipment | - | 16.6 |

DocuSign Envelope ID: A1BAC4D4-31F9-42D7-9D0C-9F24989FBA8B



## 8. Financial fixed assets

| | Investments | Deferred tax assets | Pension scheme overfunding | Total |
|---|---|---|---|---|
| | €m | €m | €m | €m |
| **Balance as at 1 April 2020** | 16.6 | 68.9 | 130.2 | 215.7 |
| **Movements** | | | | |
| Additions | - | 26.3 | - | 26.3 |
| Reductions | - | - | (46.1) | (46.1) |
| **Balance as at 31 March 2021** | 16.6 | 95.2 | 84.1 | 195.9 |

Sony Europe B.V. has interests in the following investments:

| Name | Registered office | Share of issued capital | Value of participation €m |
|---|---|---|---|
| Sony Supply-Chain Solutions (Europe) B.V. | Tilburg, Netherlands | 100% | - |
| Hawk-Eye Innovations Limited | Weybridge, United Kingdom | 100% | 16.4 |
| Pulse Innovations Limited | Weybridge, United Kingdom | 100% | - |
| Memnon Archiving Services SA | Brussel, Belgium | 100% | - |
| E-Saturnus SA/NV | Leuven, Belgium | 100% | - |
| Sony (U.K.) Pension Trust Limited | Weybridge, United Kingdom | 100% | - |
| Screlec SA | Issy-les-Moulineaux, France | 17% | 0.1 |
| Ecopilhas Lda | Lisbon, Portugal | 17% | - |
| IGR GmbH | Düsseldorf, Germany | 14% | 0.1 |
| InfoTip Service GmbH | Bochum, Germany | 8% | - |
| gfu consumer & home electronics GmbH | Frankfurt/Main, Germany | 2% | - |
| ERP Italia SCARL | Cernusco sul Naviglio (MI), Italy | 1% | - |
| Ecopar SA | Paris, France | - | - |

Management has reviewed the last financial statements for all of these investments and confirmed that there are no impairment indicators.

Deferred tax assets include an amount of €14.8 million (2020: €3.3 million) relating to short term timing differences, which is expected to reverse within one year of the balance sheet date.

The pension scheme overfunding represents the amount by which the fair value of plan assets exceeds the projected benefit obligation, based on actuarial valuation at 31 March 2021. Please refer to note 16.1 for further details of the pension plans.

## 9. Inventories

# Sony Europe B.V.
# Notes to the financial statements (continued)
# Year ended 31 March 2021

| | 31 Mar 2021 €m | 31 Mar 2020 €m |
|---|---|---|
| Raw materials and consumables | 14.9 | 10.8 |
| Work in progress | 4.3 | 6.1 |
| Finished goods and goods for resale | 218.4 | 222.1 |
| | 237.6 | 239.0 |

The directors believe that the carrying value of inventory is not materially different from the replacement cost. Finished goods and goods for resale are valued at a lower realisable value and have an original cost price of €248.5 million (2020: €267.1 million) at the balance sheet date.

## 10. Receivables

| | 31 Mar 2021 | | 31 Mar 2020 | |
|---|---|---|---|---|
| | Total €m | Remaining term > 1 year €m | Total €m | Remaining term > 1 year €m |
| Trade debtors | 469.9 | - | 470.3 | - |
| Receivables from group companies | 283.3 | - | 297.5 | - |
| Taxes and social security contributions | 46.7 | - | 26.3 | - |
| Other receivables and accrued income | 27.1 | 0.3 | 47.5 | 7.8 |
| | 827.0 | 0.3 | 841.6 | 7.8 |

The fair value of the receivables approximates the carrying amount due to their short-term character and the fact that provisions for bad debt are recognised, where necessary.

### 10.1 Trade debtors

| | 31 Mar 2021 €m | 31 Mar 2020 €m |
|---|---|---|
| Trade debtors | 486.7 | 487.5 |
| Less: provision for bad debt | (16.8) | (17.2) |
| | 469.9 | 470.3 |

There are no trade debtors with a remaining maturity of more than one year.

### 10.2 Receivables from group companies

Amounts owed by other Sony group undertaking includes €153.5 million (2020: €123.4 million) of unsecured short-term intercompany cash positions, on which interest is charged based on daily rates provided by Sony Global Treasury Services plc. The interest rate charged includes a risk premium which varies by currency, for example the Euro balances are charged at Libor +0.76% during 2021. The remaining balance is unsecured, interest fee and predominantly on 60 days terms.

DocuSign Envelope ID: A1BAC4D4-31F9-42D7-9D0C-9F24989FBA8B



## 10. Receivables (continued)

### 10.3 Taxes and social security contributions

| | 31 Mar 2021 €m | 31 Mar 2020 €m |
|---|---|---|
| Turnover tax | 10.5 | 9.2 |
| Corporate income tax | 36.2 | 17.1 |
| | 46.7 | 26.3 |

### 10.4 Other receivables and accrued income

| | 31 Mar 2021 €m | 31 Mar 2020 €m |
|---|---|---|
| Accrued income | 3.4 | 8.5 |
| Prepaid expenses | 17.8 | 18.0 |
| Security deposits | 1.4 | 1.6 |
| Other receivables | 4.5 | 19.4 |
| | 27.1 | 47.5 |

## 11 Cash at bank and in hand

Cash at bank and in hand represent the total deposits held in bank accounts with immediate access by the company.

## 12. Equity

| | Share capital €m | Share premium account €m | Currency translation reserve €m | Other reserves €m |
|---|---|---|---|---|
| **Balance as at 31 March 2019 and 1 April 2019** | 0.0 | 2,314.9 | 25.0 | (2,969.9) |
| **Movements** | | | | |
| Result for the financial year | - | - | - | (6.5) |
| Other movements | - | - | (5.8) | 24.6 |
| **Balance as at 31 March 2020 and 1 April 2020** | 0.0 | 2,314.9 | 19.2 | (2,951.8) |
| **Movements** | | | | |
| Result for the financial year | - | - | - | (58.1) |
| Other movements | - | - | (0.9) | (228.0) |
| **Balance as at 31 March 2021** | 0.0 | 2,314.9 | 18.3 | (3,237.9) |

DocuSign Envelope ID: A1BAC4D4-31F9-42D7-9D0C-9F24989FBA8B



## 12. Equity (continued)

The 'other movements' in Other reserves are a charge of €281.7 million for remeasurement of the defined benefit pension liability, offset by credits of €53.7 million of deferred tax movement on the defined benefit pension liability.

## 13. Share capital

The issued share capital Sony Europe B.V. amounts to €10,002, consisting of 10,002 ordinary shares of €1.

## 14. Currency translation reserve

The currency translation reserve is recognised in connection with an autonomous foreign branch with a functional currency of GBP.

## 15. Proposed appropriation of result

There is no appropriation proposed.

## 16. Provisions

| | Pension provision €m | Restructuring provision €m | Warranty provision €m | Deferred Tax €m | Pending litigation €m | Other €m | Total €m |
|---|---|---|---|---|---|---|---|
| **Balance as at 1 April 2020** | 198.6 | 37.6 | 61.6 | 8.7 | 1.0 | 1.9 | 309.4 |
| Additions | 14.4 | 30.4 | 52.0 | - | - | 10.5 | 107.3 |
| Release | - | - | - | (8.7) | (0.2) | - | (8.9) |
| Utilisation | - | (32.3) | (53.6) | - | - | (11.1) | (97.0) |
| **Balance as at 31 March 2021** | 213.0 | 35.7 | 60.0 | - | 0.8 | 1.3 | 310.8 |

Included in the above provisions are the following amounts which can be classified as non-current (longer than one year): pension €207.3 million (2020: €192.9 million), restructuring €0 million (2020: €8.1 million), warranty €23.2 million (2020: €24.0 million) and deferred tax provisions €20.5 million (2020: €8.7 million). None of the pending litigation or other provisions are classified as non-current (longer than one year).

### 16.1 Pension provision

The company operates 10 defined benefit pension schemes in branches throughout Europe: : the Sony United Kingdom Limited Pension Scheme, the Sony France Retiring Allowances Scheme, the Sony Belgium (0159) Retirement Plan, the Sony Belgium (5933) Retirement Plan, the Sony Benelux Retirement Plan, the Sony Mobile Communications International AB Pension Plan (Netherlands), the Sony Supply Chain Solutions (Europe) plan, the Sony U.K. Limited Dutch Pension Plan, the Sony Swiss Pension Plan and the Sony Europe Germany branch Retirement plan. The assets of the schemes are held separately from those of the group in separate trustee administered funds.

Under the terms of the business transfer agreements executed during 2016, the company acquired the pension liabilities of the active members of Sony Deutschland GmbH (SDL). Pension liabilities relating to inactive members of the SDL pension scheme (retired or terminated members with vested interests) remain the responsibility of SDL but are fully indemnified by SEU. In order to ensure a true and fair representation of the pension fund commitments of SEU, the liabilities relating to inactive members of the SDL pension scheme are reported within the SEU pension liabilities. At 31 March 2021 the value included within pension liabilities relating to the indemnification of the SDL pension commitments is €138.2 million (2020: €130.1 million).

The Sony United Kingdom Limited Pension Scheme is comprised of a defined benefit section, being funded final salary pension schemes closed to new members, and a defined contribution section. The defined benefits section of the plan is closed to future accrual.

# Sony Europe B.V.
# Notes to the financial statements (continued)
# Year ended 31 March 2021

## 16. Provisions (continued)

### 16.1 Pension provision (continued)

The Sony Belgium and Sony Netherlands (Benelux) Retirement Plans are comprised of defined benefit sections which are funded final salary schemes closed to new members, and a defined contribution section.

The Sony France Retiring Allowances Scheme and Sony Germany Pension scheme are both unfunded. The Sony France Retiring Allowances Scheme is active whilst the Sony Germany Pension scheme is closed to new members.

The Sony Switzerland Pension Plan consists of a funded final salary scheme that is active.

During the year the company contributed €229.7 million (2020: €41.4 million) to the defined benefit schemes. The contributions by the company during the year ending 31 March 2022 are expected to be €9.0 million.

A full actuarial valuation is prepared for each scheme at 31 March each year by the company's independent actuary, applying the accepted valuation methods for US GAAP accounting under ASC 715.

Provisions are recognised for underfunded commitments to employees at the balance sheet date. Overfunded commitments are recognised as financial fixed assets.

**Principal actuarial assumptions**

| Weighted average across all schemes | 31 Mar 2021 % pa | 31 Mar 2020 % pa |
|---|---|---|
| Discount rate | 1.9 | 2.1 |
| Salary growth | 1.8 | 2.1 |
| Pension increases | 2.0 | 2.2 |
| Expected rate of return on plan assets | 2.6 | 3.2 |

### 16.2 Other provisions

The other provisions held at 31 March 2021 relate to the estimated liability of the company relating to disposal of products under the Waste Electrical & Electronic Equipment (WEEE) directive.

## 17. Non-current liabilities

| | Severance accruals €m | Asset retirement obligations €m | Other €m | Total €m |
|---|---|---|---|---|
| **Balance as at 1 April 2020** | 3.1 | 2.0 | 1.2 | 6.3 |
| Additions | 1.4 | | 0.1 | 1.5 |
| Release | (0.2) | (0.1) | (0.4) | (0.7) |
| Payments | (1.6) | (0.1) | (0.9) | (2.6) |
| **Balance as at 31 March 2021** | 2.7 | 1.8 | - | 4.5 |

DocuSign Envelope ID: A1BAC4D4-31F9-42D7-9D0C-9F24989FBA8B



## 18. Current liabilities

| | 31 Mar 2021 €m | 31 Mar 2020 €m |
|---|---|---|
| Finance lease obligations | - | 11.4 |
| Debts to suppliers and trade creditors | 21.0 | 20.7 |
| Amounts payable to group companies | 1,385.9 | 1,172.5 |
| Tax and social insurance | 38.1 | 22.7 |
| Other liabilities, accruals and deferred income | 506.1 | 477.8 |
| | 1,951.1 | 1,705.1 |

Apart from the intercompany loan balance detailed in note 18.1, all current liabilities fall due in less than one year. Due to their short-term character, the fair value of the current liabilities approximates the book value.

### 18.1 Amounts payable to group companies

The amount owed to group companies includes a fixed rate loan of €675.0 million (2020: €581.4 million) from Sony Global Treasury Services plc, running from 1 July 2020 to 30 June 2021 with an interest rate of 0.95%. The remaining balance is unsecured, interest free, and predominantly on 60-day payment terms.

### 18.2 Tax and social insurance

| | 31 Mar 2021 €m | 31 Mar 2020 €m |
|---|---|---|
| Turnover tax | 34.0 | 16.7 |
| Wage tax and social security charges | 2.3 | 5.5 |
| Other taxes | 1.8 | 0.5 |
| | 38.1 | 22.7 |

### 18.3 Other liabilities, accruals and deferred income

| | 31 Mar 2021 €m | 31 Mar 2020 €m |
|---|---|---|
| Other liabilities | 90.4 | 86.4 |
| Accrued expenses | 395.5 | 373.6 |
| Deferred income | 20.2 | 19.5 |
| | 506.1 | 479.5 |

## 19. Assets and liabilities not recognised in the balance sheet (contingent assets and liabilities)

The company is the subject of several litigation cases and claims which according to recent legal advice are considered improbable to result in a loss. As a result, no liability has been recorded for these items. The maximum potential loss is estimated to be €1.1million (2020: €74.9million).

Total obligations under operating leases at the end of the reporting period are as follows:

| | 31 Mar 2021 €m | 31 Mar 2020 €m |
|---|---|---|
| Within 1 year | 29.0 | 27.6 |
| Between 1 - 5 years | 55.5 | 39.2 |
| After 5 years | 47.8 | 50.9 |
| | 132.3 | 117.7 |

DocuSign Envelope ID: A1BAC4D4-31F9-42D7-9D0C-9F24989FBA8B



**19. Assets and liabilities not recognised in the balance sheet (contingent assets and liabilities) (continued)**

During the year the following amounts were recognised in the income statement:

| | 31 Mar 2021 €m | 31 Mar 2020 €m |
|---|---|---|
| Minimum lease payments | 27.0 | 26.9 |
| Sub-lease revenue | (5.2) | (2.0) |
| | 21.8 | 24.9 |

**20. Net Turnover**

Analysis by country:

| | 2021 €m | 2020 €m |
|---|---|---|
| The Netherlands | 179.4 | 174.0 |
| Other EU countries | 2,212.9 | 2,356.1 |
| Other European countries | 944.2 | 1,022.2 |
| Other countries | 70.0 | 105.5 |
| | 3,406.5 | 3,657.8 |

Analysis by category:

| | 2021 €m | 2020 €m |
|---|---|---|
| Consumer category | 2,766.9 | 2,837.1 |
| Professional category | 394.9 | 528.7 |
| Other | 244.7 | 292.0 |
| | 3,406.5 | 3,657.8 |

Analysis by class of revenue:

| | 2021 €m | 2020 €m |
|---|---|---|
| Sale of goods | 3,390.8 | 3,638.7 |
| Provision of services | 12.8 | 12.6 |
| Long term contracts | 14.1 | 19.1 |
| Payment discounts | (11.2) | (12.6) |
| | 3,406.5 | 3,657.8 |

DocuSign Envelope ID: A1BAC4D4-31F9-42D7-9D0C-9F24989FBA8B



## 21. Wages and salaries

| | 2021 €m | 2020 €m |
|---|---|---|
| Wages and salaries | 276.1 | 237.1 |
| Social security charges | 57.6 | 56.4 |
| Pension contributions | 13.5 | 10.5 |
| | 347.2 | 304.0 |

## 22. Amortisation/depreciation and impairment of intangible and tangible fixed assets

| | 2021 €m | 2020 €m |
|---|---|---|
| Amortisation of intangible assets | 6.5 | 5.3 |
| Depreciation of tangible fixed assets | 20.4 | 24.2 |
| | 26.9 | 29.5 |

## 23. Audit fees

| | 2021 €m | 2020 €m |
|---|---|---|
| Audit of the financial statements | 1.4 | 1.2 |
| Other audit services | - | 0.1 |
| Tax services | - | - |
| Other non-audit services | - | - |
| | 1.4 | 1.3 |

The fees listed above relate to the procedures applied to the Company and its consolidated group entities by PricewaterhouseCoopers LLP.

The fees relating to the audit of the financial statements consist of €1.1 million for the current year, and a balance of €0.3 million for the 2020 financial year.

## 24. Directors' remuneration

| | 2021 €m | 2020 €m |
|---|---|---|
| Current directors | 1.7 | 1.7 |

The directors' remuneration includes periodically paid remuneration, such as salaries, holiday allowance and social premiums, remuneration to be paid after a certain term, such as pensions, allowances on termination of employment, profit sharing, transitional benefits in so far as related to directors and bonus payments.

One director is accruing retirement benefits under a defined benefit scheme. The benefits accrued at 31 March 2021 are €3.1 million (2020: €2.9 million). No director is participating in a defined contribution scheme. No director has exercised share options or received any shares under a long-term incentive scheme.

DocuSign Envelope ID: A1BAC4D4-31F9-42D7-9D0C-9F24989FBA8B



## 25. Financial income and expense

| | 2021 €m | 2020 €m |
|---|---|---|
| Interest and similar income | 0.2 | 0.9 |
| Dividends received | 6.8 | - |
| Interest and similar expenses | (17.9) | (6.1) |
| Exchange differences | (2.4) | (3.1) |
| | (13.3) | (8.3) |

Under 'Interest and similar income' and 'Interest and similar expenses', amounts of €0.1 million (2020: €0.8 million) of income and €7.1 million (2020: €3.7 million) of expenses, respectively, are included relating to relationships with group companies. The dividends received are from investments in Hawkeye Innovations Ltd and Pulse Innovations Limited.

## 26. Tax on result

The tax on the result, amounting to €3.8 million, can be specified as follows:

| | 2021 €m | 2020 €m |
|---|---|---|
| Result before tax | (55.6) | (3.4) |
| Deferred corporation tax | (4.6) | (2.0) |
| Corporate income tax current financial year | 2.1 | (1.1) |
| Tax on result | (2.5) | (3.1) |
| Effective tax rate | -4.5% | -91.2% |
| Applicable tax rate | 19.0% | 19.0% |

The effective tax rate deviates from the applicable tax rate as a result of:

| | | |
|---|---|---|
| Expenses not deductible for tax purposes | 4.7 | 7.4 |
| Income not allowable for tax purposes | (1.7) | (0.4) |
| Adjustments in respect of previous years | 3.2 | 3.5 |
| Impact of overseas taxes | 3.0 | 2.4 |
| Deferred tax not recognised in year | 3.9 | (9.1) |

## 27. Average number of employees

The average number of persons employed during the year was 3,019 (2020:2,824), of which 2,928 were employed outside the Netherlands (2020:2,738).

DocuSign Envelope ID: A1BAC4D4-31F9-42D7-9D0C-9F24989FBA8B



Analysis by functional role:

| | 2021 No. | 2020 No. |
|---|---|---|
| Consumer Sales | 700 | 666 |
| Consumer Marketing | 406 | 375 |
| Professional Solutions Europe | 346 | 357 |
| Business Support | 770 | 698 |
| Production | 580 | 536 |
| Other | 217 | 192 |
| | 3,019 | 2,824 |

Weybridge, UK
Signed by the Board of Directors
15 July 2021

DocuSigned by:
Masaki kurebayashi
623259ACD2B7478...

M. Kurebayashi

DocuSigned by:
Hideyuki Furumi
429D218D7C2542D...

H. Furumi

DocuSigned by:
423CAF4BA3E54AA...

R. Londema

DocuSign Envelope ID: A1BAC4D4-31F9-42D7-9D0C-9F24989FBA8B

# Sony Europe B.V.
# Other information
# Year ended 31 March 2021

**Branches**

The Company has the following established branches:

Austria: Sony Europe B.V., Zweigniederlassung Austria

Belgium: Sony Belgium, bijkantoor van Sony Europe B.V.

Bulgaria: Sony Europe B.V., Branch Bulgaria

Croatia: Sony Europe B.V., Podruznica Zagreb Za Usluge

Czech Republic: Sony Europe B.V., odštěpný závod

Denmark: Sony Nordic Denmark, Filial af Sony Europe B.V. NL

Finland: Sony Europe B.V., Suomen sivuliike

France: Sony France, succursale de Sony Europe B.V

Germany: Sony Europe B.V., Zweigniederlassung Deutschland

Greece: Sony Europe B.V., d.t. Sony Hellas

Hungary: Sony Europe B.V. Magyarországi Fióktelepe

Ireland: Sony Europe B.V.,Ireland Office

Italy: Sony Europe B.V, Sede secondaria italiana

Latvia: Sony Europe B.V. filiāle Latvia

Netherlands: Sony Benelux, a branch of Sony Europe

Norway: Sony Nordic (Norway), a branch of Sony Europe B.V.

Poland: Sony Europe B.V. (Spolka z ograniczona odpowiedzialnoscia osszial w Polsce

Portugal: Sony Europe B.V. Sucursal em Portugal

Romania: Sony Europe B.V., Weybridge Sucursala Bucuresti

Slovakia: Sony Europe B.V., organizačná zložka Slovensko

Slovenia: Sony Europe B.V., podružnica

Spain: Sony Europe B.V. Sucursal en Espana

Sweden: Sony Nordic (Sweden), Filial till Sony Europe B.V. (NL)

Switzerland: Sony Europe B.V., Hoofddorp, Schlieren/Switzerland Branch

UK: Sony Europe B.V.

The financial results of the branches have been included into the Company's financial statements.

DocuSign Envelope ID: A1BAC4D4-31F9-42D7-9D0C-9F24989FBA8B

# Sony Europe B.V.
# Articles of association governing profit appropriation
# Year ended 31 March 2021

Article 10 of the Articles of Association (in accordance with paragraphs 2-4 of article 2:216 Dutch Civil Code) states the following regarding profit appropriation:

2. A resolution to make a distribution shall not take effect as long as the management has not given its approval. The management shall only refuse approval if it is aware or should reasonably foresee that after such distribution the company will not be able to continue to pay its due and payable debts.

3. If, after a distribution, the company cannot continue to pay of its due and payable debts, the directors who were aware or should reasonably have foreseen this at the time of the distribution shall be jointly and severally liable to compensate the company for any shortfall which results from the distribution, plus statutory interest thereon from the date of the distribution. Article 248, paragraph 5 shall apply mutatis mutandis. A director who proves that the making of the distribution by the company is not attributable to him and that he was not negligent in taking measures to avert its consequences shall not be liable. A person who received the distribution when he was aware or should reasonably have foreseen that, after the distribution, the company would not be able to continue to pay its due and payable debts shall be liable to compensate the shortfall resulting from the distribution, up to the amount or the value of the distribution received by him, plus statutory interest thereon from the date of the distribution. If the directors have settled the claim under the first sentence, the compensation referred to in the third sentence shall be given to the directors pro rata to the part settled by each of them. A person liable under the first or third sentence shall not be entitled to set-off that liability.

4. For the application of paragraph 3, a person who determined or co-determined the policy of the company as if he were a director shall be equated to a director. No claim may be instituted against an administrator appointed by the court

DocuSign Envelope ID: A1BAC4D4-31F9-42D7-9D0C-9F24989FBA8B

# Sony Europe B.V.
# Independent auditor's report
# Year ended 31 March 2021

# Independent auditor's report

To: the general meeting of Sony Europe B.V.

## Report on the financial statements 2020/2021

### Our opinion

In our opinion, the financial statements of Sony Europe B.V. ('the Company') give a true and fair view of the financial position of the Company as at 31 March 2021, and of its result for the year then ended in accordance with Part 9 of Book 2 of the Dutch Civil Code.

### *What we have audited*

We have audited the accompanying financial statements 2020/2021 of Sony Europe B.V., Weybridge.

The financial statements comprise:

- the balance sheet as at 31 March 2021;
- the income statement for the year then ended; and
- the notes, comprising the accounting policies and other explanatory information.

The financial reporting framework applied in the preparation of the financial statements is Part 9 of Book 2 of the Dutch Civil Code.

## The basis for our opinion

We conducted our audit in accordance with Dutch law, including the Dutch Standards on Auditing. We have further described our responsibilities under those standards in the section 'Our responsibilities for the audit of the financial statements' of our report.

We believe that the audit evidence we have obtained is sufficient and appropriate to provide a basis for our opinion.

### *Independence*

We are independent of Sony Europe B.V. in accordance with the 'Wet toezicht accountantsorganisaties' (Wta, Audit firms supervision act), the 'Verordening inzake de onafhankelijkheid van accountants bij assuranceopdrachten' (ViO, Code of Ethics for Professional Accountants, a regulation with respect to independence) and other relevant independence regulations in the Netherlands. Furthermore, we have complied with the 'Verordening gedrags- en beroepsregels accountants' (VGBA, Dutch Code of Ethics).



*PricewaterhouseCoopers Accountants N.V., Thomas R. Malthusstraat 5, 1066 JR Amsterdam, P.O. Box 90357, 1006 BJ Amsterdam, the Netherlands*
*T: +31 (0) 88 792 00 20, F: +31 (0) 88 792 96 40, www.pwc.nl*

'PwC' is the brand under which PricewaterhouseCoopers Accountants N.V. (Chamber of Commerce 34180285), PricewaterhouseCoopers Belastingadviseurs N.V. (Chamber of Commerce 34180284), PricewaterhouseCoopers Advisory N.V. (Chamber of Commerce 34180287), PricewaterhouseCoopers Compliance Services B.V. (Chamber of Commerce 51414406), PricewaterhouseCoopers Pensions, Actuarial & Insurance Services B.V. (Chamber of Commerce 54226368), PricewaterhouseCoopers B.V. (Chamber of Commerce 34180289) and other companies operate and provide services. These services are governed by General Terms and Conditions ('algemene voorwaarden'), which include provisions regarding our liability. Purchases by these companies are governed by General Terms and Conditions of Purchase ('algemene inkoopvoorwaarden'). At www.pwc.nl more detailed information on these companies is available, including these General Terms and Conditions and the General Terms and Conditions of Purchase, which have also been filed at the Amsterdam Chamber of Commerce.

pwc

## Report on the other information included in the annual financial report

In addition to the financial statements and our auditor's report thereon, the annual financial report contains other information that consists of:

- the directors' report;
- the other information pursuant to Part 9 of Book 2 of the Dutch Civil Code.

Based on the procedures performed as set out below, we conclude that the other information:

- is consistent with the financial statements and does not contain material misstatements;
- contains the information that is required by Part 9 of Book 2 of the Dutch Civil Code.

We have read the other information. Based on our knowledge and understanding obtained in our audit of the financial statements or otherwise, we have considered whether the other information contains material misstatements.

By performing our procedures, we comply with the requirements of Part 9 of Book 2 of the Dutch Civil Code and the Dutch Standard 720. The scope of such procedures was substantially less than the scope of those performed in our audit of the financial statements.

The board of directors is responsible for the preparation of the other information, including the directors' report and the other information in accordance with Part 9 of Book 2 of the Dutch Civil Code.

## Responsibilities for the financial statements and the audit

### Responsibilities of the board of directors

The board of directors is responsible for:

- the preparation and fair presentation of the financial statements in accordance with Part 9 of Book 2 of the Dutch Civil Code; and for
- such internal control as the board of directors determines is necessary to enable the preparation of the financial statements that are free from material misstatement, whether due to fraud or error.

As part of the preparation of the financial statements, the board of directors is responsible for assessing the Company's ability to continue as a going concern. Based on the financial reporting framework mentioned, the board of directors should prepare the financial statements using the going-concern basis of accounting unless the board of directors either intends to liquidate the Company or to cease operations, or has no realistic alternative but to do so. The board of directors should disclose events and circumstances that may cast significant doubt on the Company's ability to continue as a going concern in the financial statements.

### Our responsibilities for the audit of the financial statements

Our responsibility is to plan and perform an audit engagement in a manner that allows us to obtain sufficient and appropriate audit evidence to provide a basis for our opinion. Our objectives are to obtain reasonable assurance about whether the financial statements as a whole are free from material misstatement, whether due to fraud or error and to issue an auditor's report that includes our opinion.

pwc

Reasonable assurance is a high but not absolute level of assurance, which makes it possible that we may not detect all material misstatements. Misstatements may arise due to fraud or error. They are considered to be material if, individually or in the aggregate, they could reasonably be expected to influence the economic decisions of users taken on the basis of the financial statements.

Materiality affects the nature, timing and extent of our audit procedures and the evaluation of the effect of identified misstatements on our opinion.

A more detailed description of our responsibilities is set out in the appendix to our report.

Amsterdam, 15 July 2021
PricewaterhouseCoopers Accountants N.V.

Original has been signed by A.J. Brouwer RA

pwc

## Appendix to our auditor's report on the financial statements 2020/2021 of Sony Europe B.V.

In addition to what is included in our auditor's report, we have further set out in this appendix our responsibilities for the audit of the financial statements and explained what an audit involves.

### The auditor's responsibilities for the audit of the financial statements

We have exercised professional judgement and have maintained professional scepticism throughout the audit in accordance with Dutch Standards on Auditing, ethical requirements and independence requirements. Our audit consisted, among other things of the following:

- Identifying and assessing the risks of material misstatement of the financial statements, whether due to fraud or error, designing and performing audit procedures responsive to those risks, and obtaining audit evidence that is sufficient and appropriate to provide a basis for our opinion. The risk of not detecting a material misstatement resulting from fraud is higher than for one resulting from error, as fraud may involve collusion, forgery, intentional omissions, misrepresentations, or the intentional override of internal control.
- Obtaining an understanding of internal control relevant to the audit in order to design audit procedures that are appropriate in the circumstances, but not for the purpose of expressing an opinion on the effectiveness of the Company's internal control.
- Evaluating the appropriateness of accounting policies used and the reasonableness of accounting estimates and related disclosures made by the board of directors.
- Concluding on the appropriateness of the board of directors' use of the going-concern basis of accounting, and based on the audit evidence obtained, concluding whether a material uncertainty exists related to events and/or conditions that may cast significant doubt on the Company's ability to continue as a going concern. If we conclude that a material uncertainty exists, we are required to draw attention in our auditor's report to the related disclosures in the financial statements or, if such disclosures are inadequate, to modify our opinion. Our conclusions are based on the audit evidence obtained up to the date of our auditor's report and are made in the context of our opinion on the financial statements as a whole. However, future events or conditions may cause the Company to cease to continue as a going concern.
- Evaluating the overall presentation, structure and content of the financial statements, including the disclosures, and evaluating whether the financial statements represent the underlying transactions and events in a manner that achieves fair presentation.

We communicate with the board of directors regarding, among other matters, the planned scope and timing of the audit and significant audit findings, including any significant deficiencies in internal control that we identify during our audit.