ГОДИШЕН ДОКЛАД ЗА ДЕЙНОСТТА

на ЕТ "СТАНКА ВАСИЛЕВА" за 2018 ГОДИНА

Годишният доклад за дейността на ЕТ "СТАНКА ВАСИЛЕВА" , гр.Варна за 2018 г. е изготвен съгласно изискванията на чл. 39 на Закона за счетоводството, на база анализ на развитието, пазарните тенденции и присъствие, обществената, макро- и микро-икономическата среда, финансово-икономическото състоянието на дружеството за 2016 г. и перспективите за развитие.

20.03.2019г.
гр. Варна

Прокурист:
(Димчо Василев)

ЕТ „Станка Василева"
гр. Варна

ОРГАНИЗАЦИОННА ФОРМА

ЕТ „Станка Василева" е основано 1991г. като едноличен търговец, регестрирано от на ВОС съд под № 7091, ф.д. № 7091/1991.г., вписано /2008г./ в регистъра на едноличните търговци под ЕИК 813071788 при Търговски регистър на Агенцията по вписванията.

Фирма:	*ЕТ "СТАНКА ВАСИЛЕВА"*
Седалище:	гр. Варна,9009, община Варна, ул."Цоньо Тодоров" 6
Адрес на управление:	гр. Варна,9010, община Варна, ул."Зеленика" 24, ет. 5, ап. 13
Предмет на дейност:	Строителство на елементи на техническа инфраструктура
Собственост:	Предприятието е: *100* % - частна собственост; Собственик: Станка Димитрова Василева
Органи на управление:	ЕТ "Станка Василева" се управлява и представлява от: Димчо Василев Димов - прокурист
Лицензии, разрешителни за осъществяване на дейността:	Лиценз за превоз на товари; Удостоверения от камара на строителите в България – за категория строежи.
Клонове (чл. 39, т.7 от ЗС):	Предприятието няма регистрирани клонове.

ХАРАКТЕРИСТИКА НА ДЕЙНОСТТА (съгл.чл.39, т.1 от ЗС)

Осъществяваната от ЕТ "СТАНКА ВАСИЛЕВА" основна дейност е:

- Инфраструктурно строителство, включително изграждане на водопроводи, външни канализации, пътища, благоустрояване и озеленяване.

Реализираните приходи от оперативна дейност по видове стоки/ продукти / услуги от дейността за 2018 г. и тяхното изменение спрямо 2017 г. са както следва:

(хил.лв.)

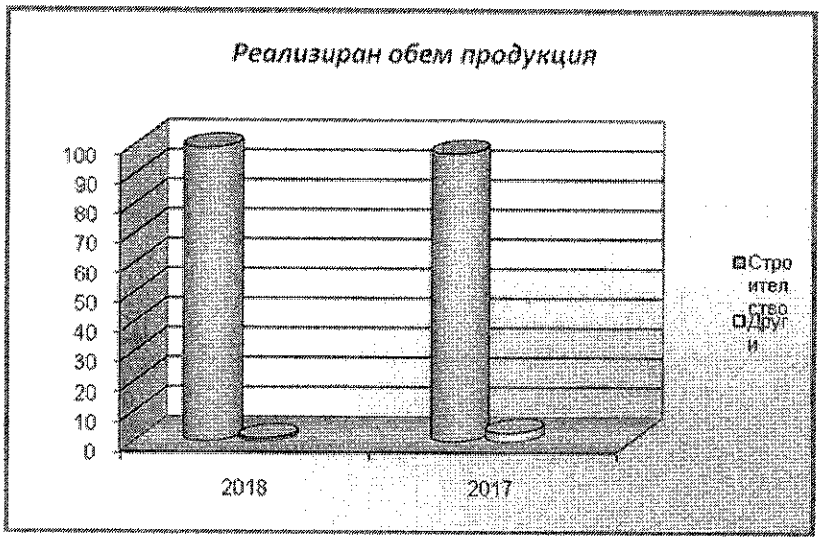
Реализирани приходи от продажби			
по видове стоки/ продукти/услуги	2018	2017	изменение %
услуги	8132	4319	88,28%
Увеличение на запасите от продукция и незавършено производство	-	111	-100%
други приходи	117	15	680 %
Общо приходи от продажби	**8249**	**4445**	85,58%

Реализирани стоки/ продукти/ услуги			
Видове стоки/ продукти/услуги	2018	2017	изменение %
строителни услуги	8132	4319	88,28%
продажба на материали - асфалтобетон	109	3	3533,33%
други приходи	8	12	-33.33%

Реализираният обем продукция / услуги за 2018 г. спрямо 2017г. е както следва:

(в %)

Видове продукция / услуги	2018	2017
Строителство	99	97
Други	1	3





При осъществяване на дейността си ЕТ "СТАНКА ВАСИЛЕВА" е изложено на определени рискове, които оказват въздействие върху неговите резултати.

➢ *Систематични рискове*

- ***Политически риск***

Политическият риск отразява влиянието на политическите процеси в страната, които от своя страна влияят върху възвръщаемостта на инвестициите. Определящ фактор за дейността на даден отрасъл и респективно дейността на фирмата е формулираната от правителството дългосрочна икономическа програма, както и волята да се осъществяват набелязаните приоритетни стъпки. Степента на политическия риск се асоциира с вероятността за промени в неблагоприятна посока на водената от правителството икономическа политика или в по-неблагоприятния случай - смяна на правителството и като следствие от това с опасността от негативни промени в инвестиционния климат.

Членство на България в Европейския съюз е друг основен фактор, който гарантира минимизирането на политическия риск. Наличието на политически консенсус по въпроса за доближаване на националното законодателство до това на страните от Европейския съюз, както и преминаването от страна на България на редица международни ангажименти действат също в посока на намаляване на политическия риск.

България е силно свързана с Европейската и световната икономика и ефектът на случващото се там неминуемо и влияе. За България в условията на международна нестабилност, политическият риск зависи от мерките, които правителството ще предприеме за противодействие и за ограничаване на негативните ефекти от кризата.

☑ *На база посоченото и познаването на политическата среда в страната към момента на изготвяне на настоящия доклад оценяме политическия риск като* ***среден.***

- ***Макроикономически рискове***

Икономиката на България като малка държава е силно зависима от европейската и световната икономика. Подобрението на водещите индикатори за еврозоната формират очаквания за нейното бавно и постепенно възстановяване. В краткосрочен план вътрешното търсене се очаква да бъде благоприятно повлияно от забавянето на инфлационните процеси.

Конюнктурноводещите индикатори показаха известно подобрение през последните месеци, но основните пазарни движещи сили се очаква да останат силно променливи. Темповете на възстановяване на световната икономика се очаква да останат умерени. В същото време, с нарастване на структурните предизвикателства, икономическата активност в развивашите се страни показа известна загуба на инерция.

Пазарните обеми, както и маржове се очаква да продължат да бъдат под натиск, независимо от очакваното възстановяване на икономиката.

Очакванията за бизнес климата са предпазливо оптимистични.

Най-голяма все още част от икономическия растеж се дължи на ударното усвояване на европейски средства.

Според министерство на финансите, рамката на бюджета за 2018г. "е изготвена на база консервативна прогноза за основните макроикономически показатели".

- *Валутен риск*

Валутният риск обобщава възможните негативни импликации върху възвращаемостта на инвестициите в страната, вследствие на промени във валутния курс. Като гарант за

макроикономическата стабилност, България ще запази паричния съвет при съществуващото равнище на фиксиран валутен курс от 1.95583 лева за 1 ЕВРО до присъединяването на страната към еврозоната.

Поскъпването на долара влияе пряко върху стойността на номиналния внос и износ, като от гледна точка на българската икономика оскъпява вноса в долари. Положителните ефекти за икономиката на България от обезценяването на еврото спрямо долара са по-значими от негативните. В търговията си с трети страни България се разплаща най-често в долари, делът на които е значително по-висок от средния за еврозоната, а делът на доларовите разплащания при вноса е по-голям от този при износа. Поскъпването на долара спрямо еврото ще доведе до влошаване на условията на търговия за България с държави извън ЕС при запазване на цените на суровините на същото ниво. Негативният ефект от поскъпването на долара върху условията на търговия обаче се компенсира частично от реакцията на доларовите цени на суровините спрямо динамиката на курса на долара, която е низходяща. България е нетен вносител на първични стоки, каквито са металите и храните, и че делът на разплащанията в долари във вноса е по-висок от този в износа, БНБ очаква поскъпването на долара спрямо еврото да влоши за България условията на търговия за тази група стоки.

От друга страна, в зависимост от степента, в която по веригата на предлагането по-високите вносни цени се пренасят в страната, може да се очаква повишаване на крайните цени и/или понижаване на печалбите на фирмите.

☑ *На база посоченото по-горе познаването на икономическата среда към момента на изготвяне на настоящия доклад оценяме валутния риск като* ***среден.***

^ *Инфлационен риск*

Инфлацията в страната е важен фактор, касаещ реалната възвращаемост на инвестицията. Основните рискове, свързани с инфлацията се отнасят до развитието на международните цени и до темпа на икономически растеж в страната.

Средногодишна инфлация								
2010 г.	2011 г.	2012 г.	2013 г.	2014 г.	2015 г.	2016 г.	2017 г.	2018 г.
4,5%	2,8%	4,2%	-1,6%	-0,9%	-0,4%	-0,8%	2,8%	2.7%

Силно негативен момент както за икономиката, така и за бюджета е, че страната още не е излязла от дефлационните процеси. Според МФ вече има сигнали за оттласкване, най-вече заради повишените цени на електроенергията. Повишаването на инфлационните очаквания предполага засилване на инвестициите в икономиката и нарастване на търсенето на работна ръка, което вече се забелязва.

☑ *На база посоченото по-горе и правителствената прогноза за намаляване на инфлацията през следващата година, към момента на изготвяне на настоящия доклад оценяме инфлационния риск като* ***среден.***

^ *Риск от лицензионни режими*

Общият брой на лицензионните и разрешителните режими в България е около 300. Те представляват огромно бреме пред бизнеса, както и всички наредби, измислени от местните органи на управление (които на практика действат като лицензионни и разрешителни режими).

Може да се каже, че по този въпрос има движение в правилната посока, но то е бавно. Правителството е предприело политика по намаляване броя на лицезиите и разрешителните и опростяване на тези, които останат в сила.

Дейността на дружеството не изпитва затруднения от наличните лицензионни режими.

☑ *На база посоченото по-горе и познаването на регулаторната среда към момента на изготвяне на настоящия доклад оценяме риска от лицензионни режими като* ***нисък***

- ***Други рискове, свързани с влиянието на основни макроикономически фактори***

Рискът, асоцииран със степента на стабилност и перспективите за растеж на националната икономика, влияе съществено при формиране на нагласите и поведението на инвеститорите.

Прогнозите на експертите за 2019г. са запазване на предвидения икономически растеж. Очаква се той да достигне над три на сто, като двигатели щеа са основно потребление и инвестиции. Като цяло не се очакват значителни промени през следващите две години. Вътрешното търсене ще продължи да движи икономиката, макар и по-умерено спрямо 2018 г. Инвестициите обаче ще имат малко по-голям принос - стимулът се очаква от напредъкът по усвояването на европейските фондове. Износът леко ще се ускори, но потреблението на вносни стоки също, в резултат на което нетният експорт ще има отрицателен принос към растежа. В допълнение лихвите по кредити и депозити ще останат ниски, като очакванията са заемите за фирмите и домакинствата да нараснат с по-високи темпове през новата година, което също ще повлияе на потреблението. То от своя страна ще доведе до умерена, но положителна инфлация през новата 2019 г. Очакванията са тя да бъде допълнително подкрепена и от по-високите цени на петрола.

В същото време външните рискове за икономиката остават същите като през 2018 г. - свързани с по-ниския икономически растеж в Китай, забавяне на еврозоната и продължаващо влошаване на икономиката на Турция.

Очакванията на повечето икономисти и организации са през 2019 г. БВП на България да расте с около 3.7%.

☑ *На база посоченото по-горе към момента на изготвяне на настоящия доклад оценяме другите рискове, свързани с влиянието на основни макроикономически фактори като* ***високи****.*

➢ *Несистематични (микроикономически) рискове*

Традиционно несистематичните рискове се разглеждат на две нива – отраслов риск, касаещ несигурностите в развитието на отрасъла ни и общ фирмен риск, произтичащ от спецификите на дружеството ни.

- ***Отраслов риск***

Отрасловият риск се появява във вероятността от негативни тенденции в развитието на отрасъла като цяло, технологична обезпеченост, нормативна база, конкурентна среда и характеристиките на пазарната среда за продуктите и суровините, употребявани в отрасъла; отрасловият риск се свързва преди всичко с отражението върху възможността за реализиране на доходи в рамките на отрасъла и по-конкретно на технологичните промени или измененията в специфичната нормативна база.

☑ *На база посоченото по-горе и спецификата на отрасъла ни към момента на изготвяне на настоящия доклад оценяме отрасловия риск като* ***висок****.*

- ***Технологичен риск***

Технологичният риск е производен от необходимите технологии за обслужване на дейността на дружеството и от скоростта, с която се развиват те.

☑ *На база използваните от дружеството ни технологии и познаването на технологичните тенденции на развитие на бранша, към момента на изготвяне на настоящия доклад оценяме технологичния риск като* ***среден****.*

- ***Фирмен риск***

Свързан е с характера на основната дейност на дружеството, с технологията и организацията на дейността, както и с обезпечеността на дружеството с финансови ресурси; подкатегории на фирмения риск са: бизнес риск и финансов риск; основният фирмен риск е свързан със способността на дружеството да генерира приходи, а оттам и печалба.

Управлението на фирмения риск за дружеството ни засяга анализа на продуктите/услугите, които се предлагат от ЕТ "Станка Василева", обезпечеността с човешки ресурси, управленските решения на оперативно и стратегическо ниво, контрола върху прилагането на приетите планове и стратегии за развитие.

☑ *На база посоченото по-горе и спецификата на дейността ни към момента на изготвяне на настоящия доклад оценяме фирмения риск като* ***висок*** .

- ***Финансов риск***

Финансовият риск на дружеството е свързан с възможността от влошаване на събираемостта на вземанията, което би могло да доведе до затруднено финансово състояние.

Като основен проблем в макроикономически аспект са високите стойности на междуфирмена задлъжнялост. Негативен ефект върху предприятията и задлъжнялостта имат ниският ръст на БВП, неблагоприятният бизнес климат, свиването на инвестициите, нарастването на случаите с фактическа неплатежоспособност, фалитите и бавните процедури по несъстоятелност. Броят на необслужените кредити остава висок.

Управлението на финансовия риск за предприятието ни е фокусирано върху оптимизиране на оперативните разходи /повишаване събираемостта на вземанията/ определяне на адекватни и конкурентоспособни цени на продуктите и услугите, адекватна оценка на формите на поддържане на свободни ликвидни средства.

☑ *На база посоченото по-горе и анализа на финансовото ни състояние и на доходите на потребителите, към момента на изготвяне на настоящия доклад оценяме финансовия риск като* ***среден***.

- ***Ликвиден риск***

Неспособността на дружеството да покрива насрещните си задължения е израз на ликвиден риск. Ликвидността зависи главно от наличието в дружеството на парични средства или на съответните им алтернативи. Другият основен фактор, който влияе силно е свързан с привлечения капитал. Той трябва да се поддържа в оптимално равнище, като се контролира, както нивото на заемните средства, така и стойностите на задълженията към доставчиците и клиентите на предприятието.

☑ *На база посоченото по-горе и анализа на задълженията на дружеството ни, както и съотношението между собствения ни и привлечен капитал към момента на изготвяне на настоящия доклад оценяме ликвидния риск като* ***нисък***.

- ***Ценови риск***

Ценовият риск се определя в две направления: по отношение на пазарната конюнктура и по отношение на вътрешнофирмените производствени разходи. Продажната цена трябва да бъде съобразена и с двата фактора, като се цели тя да покрива разходите на предприятието и да носи определено ниво на печалба. Същевременно с това цената следва и да не се отдалечава значително от дефинираната на пазара, тъй като това ще рефлектира върху търсенето на продукцията в най-общ смисъл.

☑ *На база посоченото по-горе, пазарната конюнктура, както и себестойността на произведената от нас продукция / нивото на вътрешнофирмените ни разходи и нивото на печалбата ни, към момента на изготвяне на настоящия доклад оценяме ценовия риск като* ***среден***.

- ***Риск свързан с паричния поток***

Рискът, свързан с паричния поток разглежда преди всичко проблемите с наличните парични средства в предприятието. Тук главна роля играе договорната политика на дружеството, която следва да защитава фирмените финанси, като гарантира регулярни входящи потоци от страна на клиенти, както и навременни плащания на задълженията. Целта на предприятието е винаги да се намира в положителната стойност на ликвидността, т.е. да може да посреща текущите си задължения.

☑ *На база посоченото по-горе и анализа на входящите и изходящите ни парични потоци към момента на изготвяне на настоящия доклад оценяме риска, свързан с паричния поток като* ***среден.***

- ***Кредитен риск***

Дружеството не използва заемни средства.

☑ *На база посоченото по-горе към момента на изготвяне на настоящия доклад оценяме кредитния риск,* ***без риск.***

- ***Инвестиционен риск***

Инвестиционният риск се предопределя в това, реалната доходност от направена инвестиция да се различава от предварително планираната такава. С цел предпазване от този риск се използва т.нар. хеджиране. Това е вид застраховка срещу неблагоприятни събития, която не ги предотвратява, но ограничава последиците от тях.

Поради дефицита на финансов ресурс и съществуващата финансова криза, банките отказват финансиране на някои проекти.

Трудностите, които компаниите изпитват при получаването на кредити ще доведат до увеличаване на лизинговото финансиране и до решения за продажба на активите и до тяхното обратно наемане.

Налага се преразглеждане на планираните инвестиции и специално внимание върху тези с критична значимост за успеха на дружесвата и върху тези с бърза възвръщаемост.

☑ *На база посоченото по-горе и реализираните от нас инвестиционни мероприятия към момента на изготвяне на настоящия доклад оценяме инвестиционния риск като* ***нисък .***

- ***Регулативен риск***

Регулативния риск е свързан с възможността за промени в нормативната база, отнасяща се до опазването на околната среда, както и с вероятността дружеството да не бъде в състояние да изпълнява предписанията и изискванията на екологичното законодателство и компетентните органи, за което да му бъдат налагани съответните наказания.

☑ *На база посоченото по-горе и прилаганата от дружеството ни екологична политика и познаването на нормативната база, към момента на изготвяне на настоящия доклад оценяме регулативния риск като* ***среден.***

- ***Рискове, свързани с продуктите и пазарите***

Този риск се свързва с възможността на дружеството да произвежда дадена продукция, за която няма пазар. Рисковете по отношение на пазарите са свързани със ограниченията, които налагат международните пазари по отношение на качеството.

Поради забавяне на световната икономика, свиването на пазарите, поръчките към фирмите намаляват и се увеличава натиска от партньорите за намаляване на цената.

☑ *На база посоченото по-горе и изпълнението на продуктовата и пласментната ни политики, към момента на изготвяне на настоящия доклад оценяме рисковете, свързани с продуктите и пазарите като* ***среден*** *.*

ТАБЛИЦА ЗА ПРОХОДИМОСТТА НА БИЗНЕСА

	Политически риск	Валутен риск	Инфлационен риск	Риск от лицензионни режими	Други рискове, свързани с влиянието на основни макроикономически фактори	Отраслов риск	Технологичен риск	Фирмен риск	Финансов риск	Ликвиден риск	Ценови риск	Риск, свързан с паричния поток	Кредитен риск	Инвестиционен риск	Регулативен риск	Рискове, свързани с продуктите и пазарите
Висок					X	X		X								
Среден	X	X	X				X		X		X	X			X	X
Нисък				X						X				X		
Без риск													X			

ФИНАНСОВИ ПОКАЗАТЕЛИ (съгл.чл.39, т.2 от ЗС)

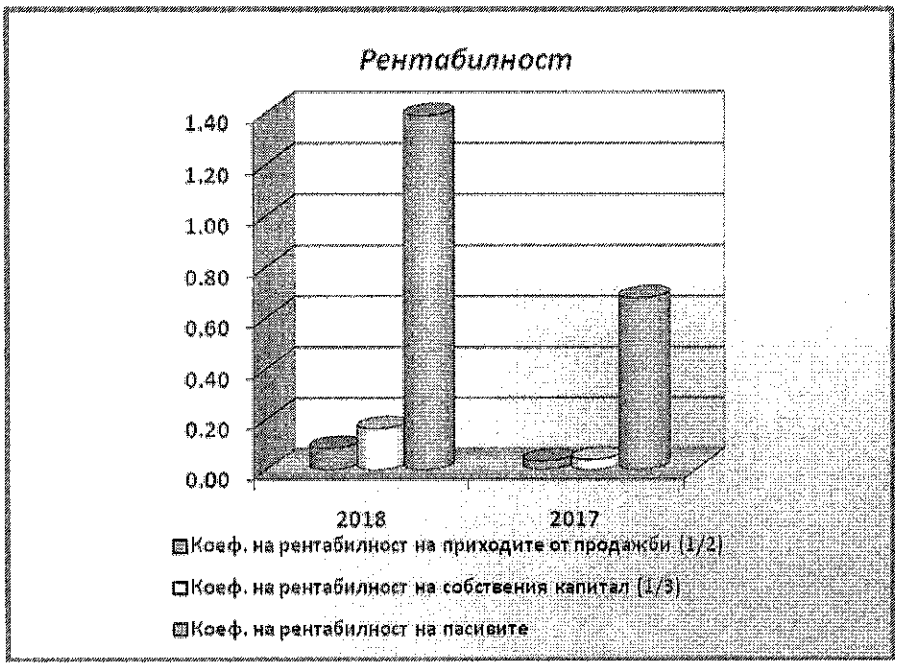
Постигнатите от дружеството **финансово-икономически показатели** за 2018 г. спрямо 2017 г. са както следва:

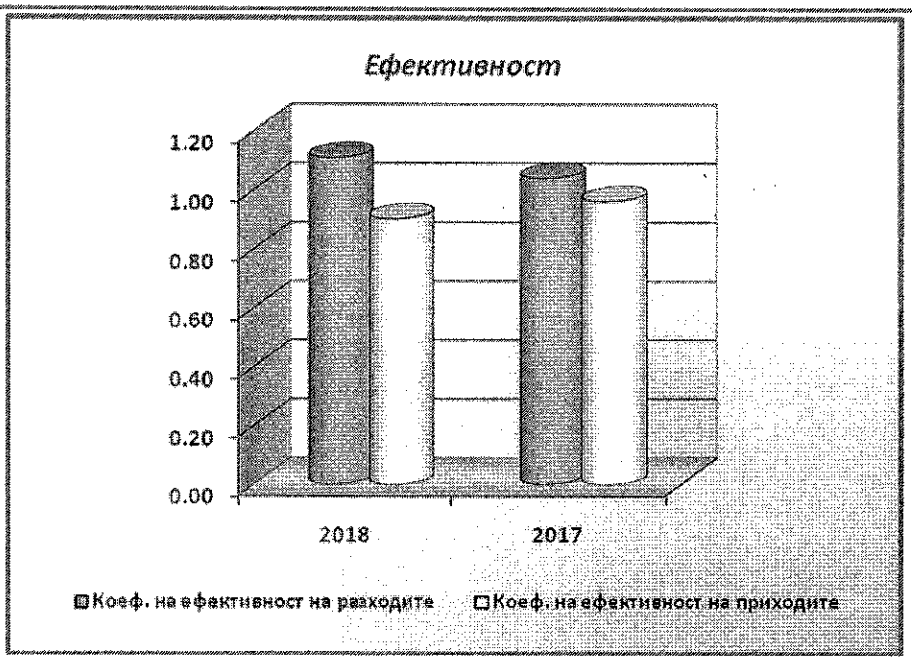
(хил.лв.)

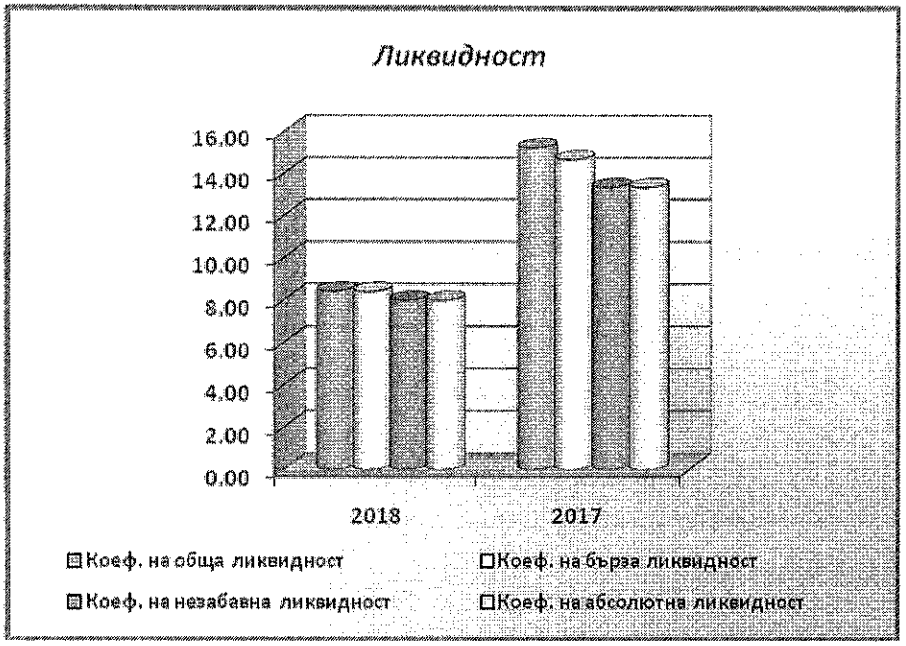
N	Показатели	2018 година	2017 година	2018/2017 стойност	2018/2017 процент
1	Финансов резултат	685	144	541	375.7%
2	Нетен размер на приходите от продажби	8132	4319	3813	88.3%
3	Собствен капитал	4227	3661	566	15.5%
4	Пасиви (дългосрочни и краткосрочни)	493	213	280	131.5%
5	Обща сума на активите	4720	3874	846	21.8%
6	Приходи	8249	4445	3804	85.6%
7	Разходи	7443	4275	3168	74.1%
8	Краткотрайни активи	4114	3212	902	28.1%
9	Разходи за бъдещи периоди	16	13	3	23.1%
10	Налични краткотрайни активи (8-9)	**4098**	**3199**	899	28.1%
11	Краткосрочни задължения	487	210	277	131.9%
12	Краткосрочни вземания	201	280	-79	-28.2%
13	Краткосрочни финансови активи	0	0	0	0.0%
14	Парични средства	3893	2803	1090	38.9%
15	Платима сума през периода за погасяване на дългосрочни задължения	0	0	0	0.0%
16	Текущи задължения (11+15)	**487**	**210**	277	131.9%
17	Средна наличност на материалните запаси	60	62	-2	-3.2%
18	Брой на дните в периода	249	248	1	0.4%
	Рентабилност:				
19	Коеф. на рентабилност на приходите от продажби (1/2)	0.0842	0.0333	0.0509	152.6%
20	Коеф. на рентабилност на собствения капитал (1/3)	0.1621	0.0393	0.1227	312.0%
21	Коеф. на рентабилност на пасивите (1/4)	1.3895	0.6761	0.7134	105.5%
22	Коеф. на капитализация на активите (1/5)	0.1451	0.0372	0.1080	290.4%
	Ефективност:				
23	Коеф. на ефективност на разходите (6/7)	1.1083	1.0398	0.0685	6.6%
24	Коеф. на ефективност на приходите (7/6)	0.9023	0.9618	-0.0595	-6.2%
	Ликвидност:				
25	Коеф. на обща ликвидност (10/11)	8.4148	15.2333	-6.8185	-44.8%
26	Коеф. на бърза ликвидност (12+13+14)/11	8.4066	14.6810	-6.2744	-42.7%
27	Коеф. на незабавна ликвидност (13+14)/16	7.9938	13.3476	-5.3538	-40.1%
28	Коеф. на абсолютна ликвидност (14/16)	7.9938	13.3476	-5.3538	-40.1%
	Финансова автономност:				
29	Коеф. на финансова автономност (3/4)	8.5740	17.1878	-8.6138	-50.1%
30	Коеф. на задлъжнялост (4/3)	0.1166	0.0582	0.0585	100.5%
	Оборотаемост на материалните краткотрайни активи:				
31	Времетраене на един оборот в дни (17*21/2)	1.8	3.6	-1.7229	-48.4%
32	Брой на оборотите (2/17)	135.5	69.7	65.8720	94.6%
33	Коеф. на заетост на материалните запаси (17/2)	0.0	0.0	-0.0070	-48.6%


Приходи, разходи и финансов резултат
9000.00
8000.00
7000.00
6000.00
5000.00
4000.00
3000.00
2000.00
1000.00
0.00
2018
2017
Приходи
Разходи
Финансов резултат


Финансова автономност
18.00
16.00
14.00
12.00
10.00
8.00
6.00
4.00
2.00
0.00
2018
2017
Коеф. на финансова автономност (3/4)
Коеф. на задлъжнялост (4/3)


Рентабилност
1.40
1.20
1.00
0.80
0.60
0.40
0.20
0.00
2018
2017
Коеф. на рентабилност на приходите от продажби (1/2)
Коеф. на рентабилност на собствения капитал (1/3)
Коеф. на рентабилност на пасивите





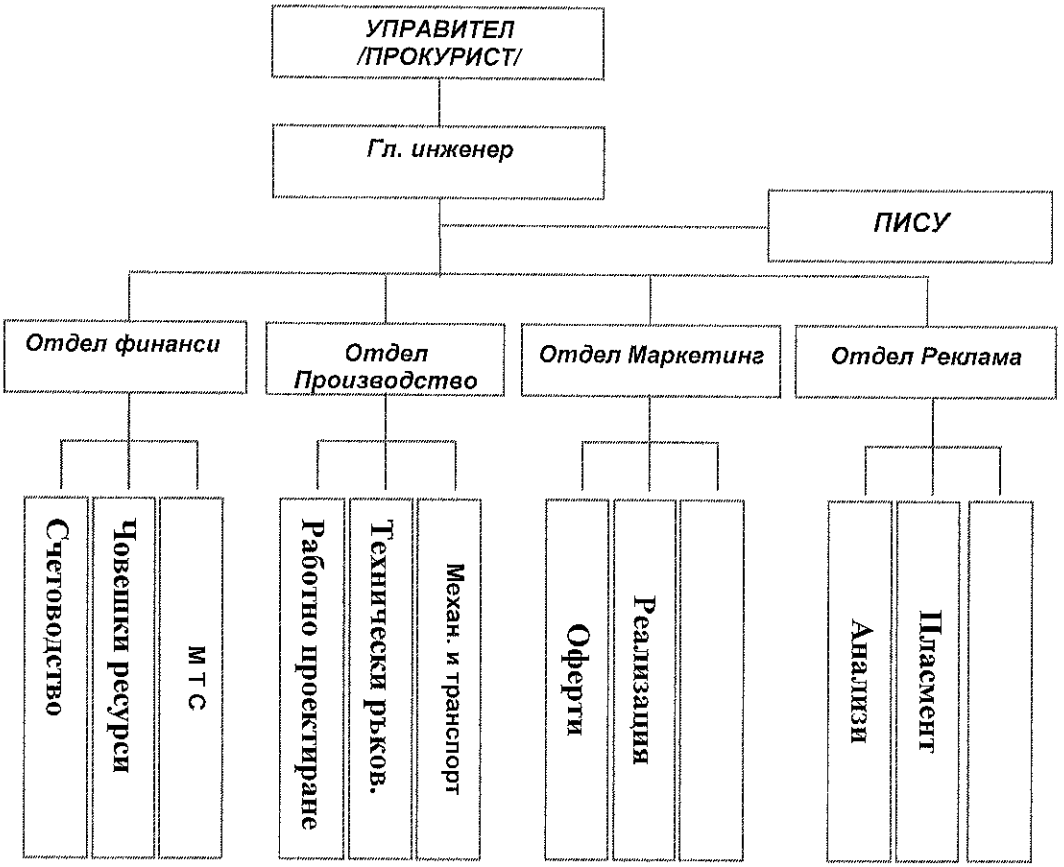
От постигнатите финансово-икономически показатели е видно, че предприятието е **"действащо"**. Дружеството няма необходимост и намерение да ограничи или намали чувствително размера на дейността си.

(приходи, разходи, хил.лева, процент)	2018	2017	ИСБП (1)	ИСБП (2)
Финансов резултат	685	144	541	376%
Собствен капитал	4227	3661	566	15%

(1) ИСБП - изменение спрямо базисния период, представено като хил.лева

(2) ИСБП - изменение спрямо базисния период, представено като процент

- ***Организационна структура:***

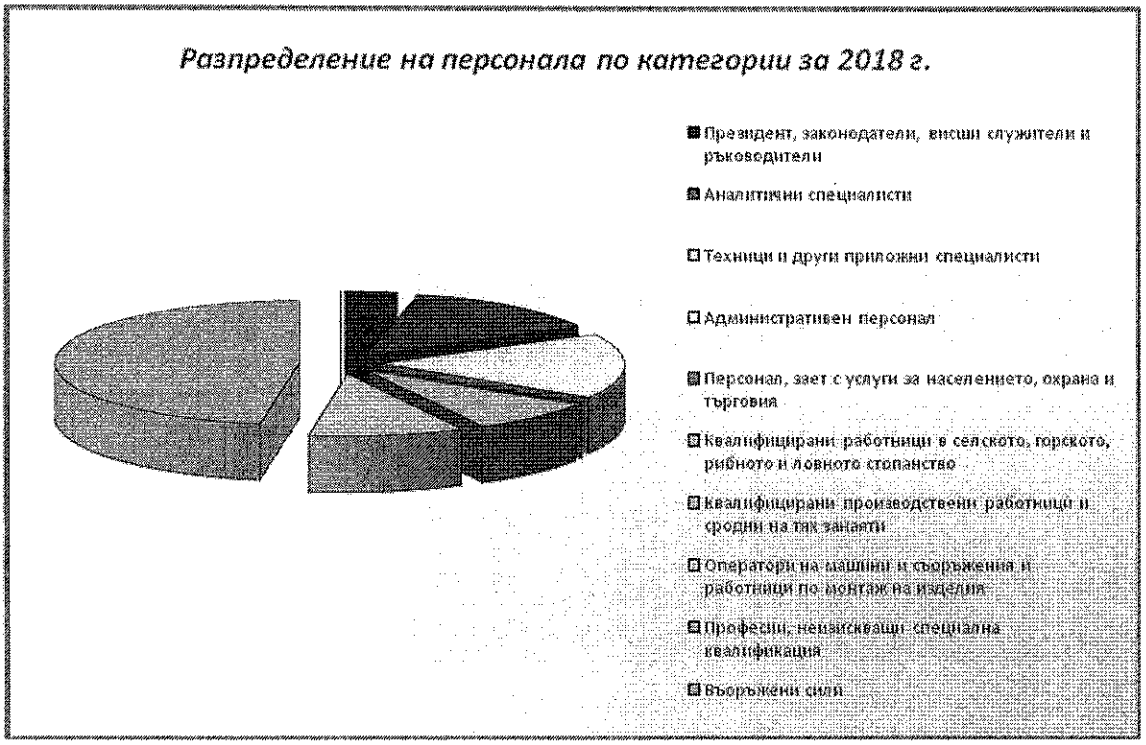


- ***Численост и структура на персонала:***

Структура на персонала по категории

(бр.)

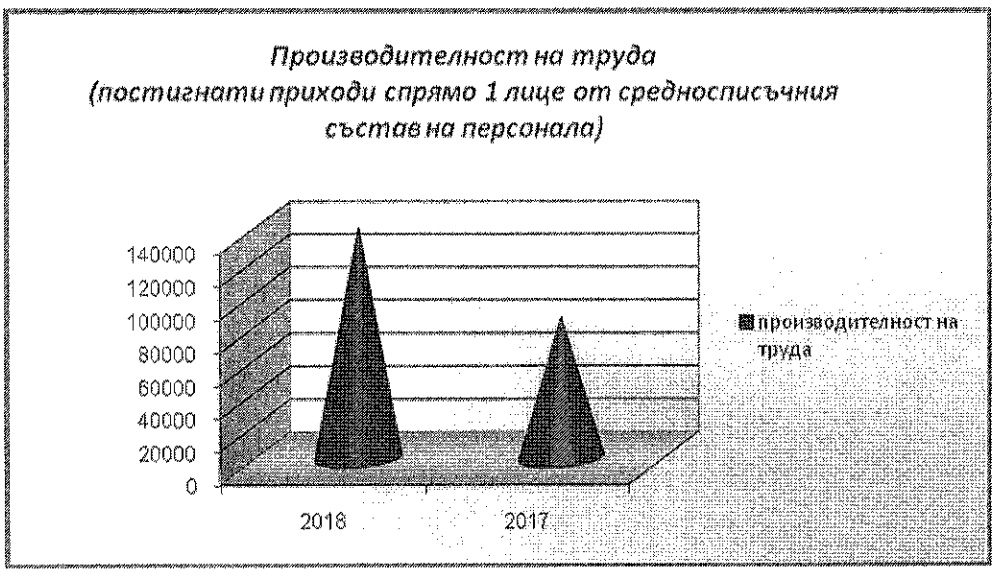
Категория	2018	2017
Общо, в т.ч.	**59**	**52**
Президент, законодатели, висши служители и ръководители	2	2
Аналитични специалисти	8	7
Техници и други приложни специалисти	10	8
Административен персонал		
Персонал, зает с услуги за населението, охрана и търговия	0	0
Квалифицирани работници в селското, горското, рибното и ловното стопанство	0	0
Квалифицирани производствени работници и сродни на тях занаяти	5	5
Оператори на машини и съоръжения и работници по монтаж на изделия	6	4
Професии, неизискващи специална квалификация	28	26
Въоръжени сили	0	0
	59	52



- ***Производителност на труда***

(лева)

Производителност на труда		
години	**2018**	**2017**
средносписъчен състав	59	52
реализирани приходи	8 249 000	4 445 000
реализирани приходи / 1 лице	139814	85481



- ***Рентабилност на труда***

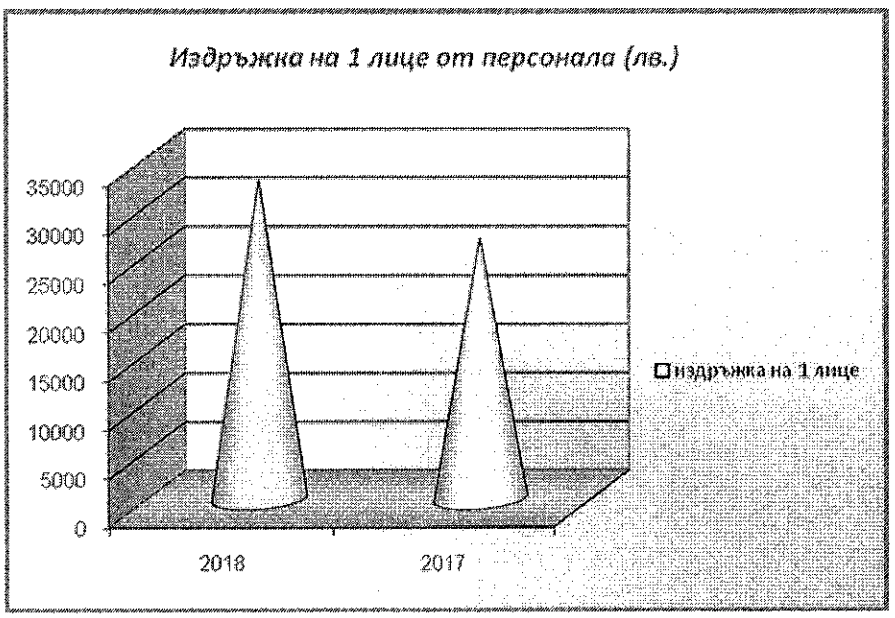
(лева)

Рентабилност на труда		
години	**2018**	**2017**
средносписъчен състав	59	52
финансов резултат	685 000	144 000
финансов резултат / 1 лице	11610	2769



- ***Издръжка на едно лице от средносписъчния състав на персонала***

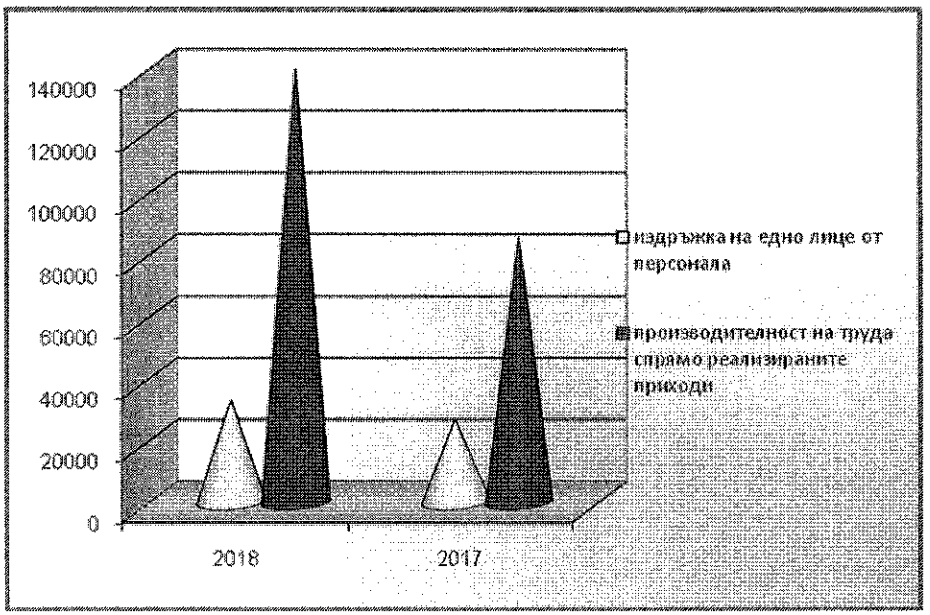
Издръжка на едно лице от средносписъчния състав на персонала		
години	2018	2017
персонал	59	52
възнаграждения и осигуровки*	1 925 000	1 384 000
издръжка на 1 лице, лв.	32627	26615

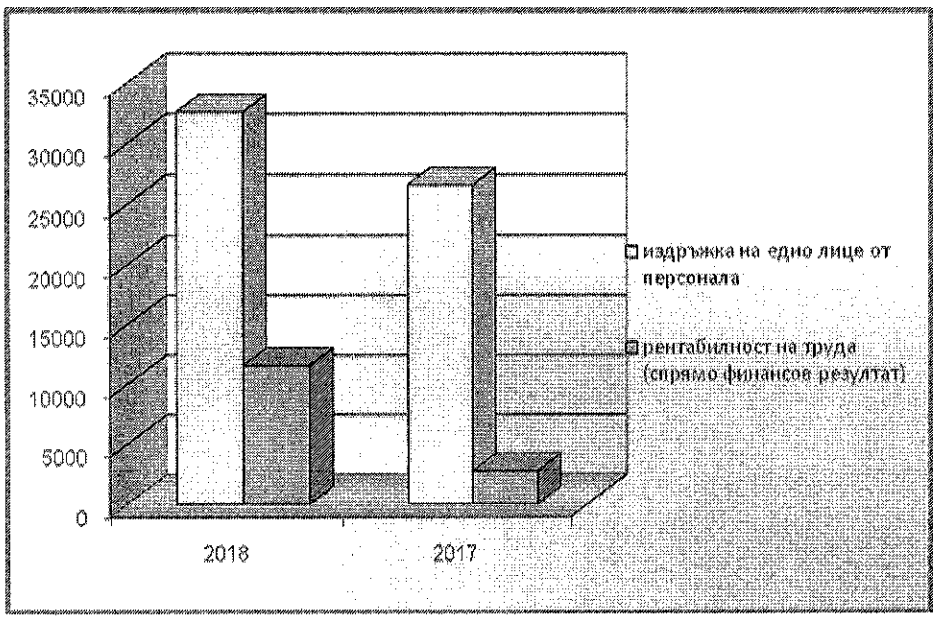


- ***Издръжка на едно лице от средносписъчния състав на персонала спрямо производителност на труда и рентабилност на труда***

(лева)

години	*2018*	*2017*
издръжка на едно лице от персонала	**32627**	**26615**
производителност на труда (спрямо реализираните приходи)	139813.6	85480.77
рентабилност на труда (спрямо финансов резултат)	11 610	2 769





ПОЛИТИКА ПО ОПАЗВАНЕ НА ОКОЛНАТА СРЕДА

ЕТ "Станка Василева" полага усилия за постигане на непрекъснато подобрение на екологичните показатели и резултатността си спрямо околната среда при при осъществяване на дейността си, в производството и предлагането на продукти и услуги

Основните принципи и приоритети на политиката по опазване на околната среда са:

- оценка влиянието върху околната среда на осъществяваните от дружеството дейности, предлаганите продукти и услуги;
- съответствие с нормативните изисквания по опазване на околната среда, имащи отношение към дейностите и процесите на дружеството и техните аспекти;
- спазване на всички нормативни актове и вътрешни разпоредби за опазване на околната среда;
- Следена на ключовите характеристики на процесите и дейностите, имащи значимо въздействие върху околната среда и вземане на предпазни мерки срещу потенциално замърсяване на околната среда;
- икономия на енергия, материали и хартия във всички дейности;
- ефективно управление на генерираните отпадъци, намаляването и рециклирането им;
- ангажираността и съпричастността на работещите в дружестовото по отношение на политика за опазване на околната среда;
- обучение и засилване на персоналната отговорност на работещите към опазване на околната среда;
- популяризация на концепцията за „зелена околна среда" сред персонала, клиентите и доставчиците на дружеството.

НАУЧНОИЗСЛЕДОВАТЕЛСКА И РАЗВОЙНА ДЕЙНОСТ (съгл.чл.39, т.5 от ЗС)

През 2018г. предприятието не е развивало действия, свързани с научноизследователската и развойна дейност.

ВАЖНИ СЪБИТИЯ, КОИТО СА НАСТЪПИЛИ СЛЕД ДАТАТА, КЪМ КОЯТО Е СЪСТАВЕН ГОДИШНИЯТ ФИНАНСОВ ОТЧЕТ (съгл.чл.39, т.3 от ЗС)

След съставянето на Годишния финансов отчет в дружеството не са настъпили събития, които да окажат съществено влияние върху финансовия резултат. Взето е решение от едноличния търговец за разпределение на част от неразпределената печалба в размер на 20 хил.лв.

ФИНАНСОВИ ИНСТРУМЕНТИ (съгл.чл.39, т.8 от ЗС)

Финансовите инструменти характеризират инвестиционните намерения на дружеството: реални инвестиции в други дружества или недвижими имоти, както и ценни книжа (акции и/или облигации) и различни финансови деривати (опции, варанти, фючерси, СУАП и други).

През 2018 г. Предприятието не е използвало финансови инструменти.

- ***Финансова политика по отношение финансовия, ценовия, кредитния и ликвидния риск и риска на паричния поток.***

Финансовата политика на ЕТ "Станка Василева" касае способността му да:
- изпълнява задълженията си навременно;
- реализира добра събираемост на вземанията;
- генерира приходи, а оттам и печалба;
- финансира приоритетно ключови инвестиционни проекти;
- да инвестира в рентабилни инвестиции;

Финансовата политика отчита влиянието на ключови фактори като:
- междуфирмените вземания и задължения;
- събираемост на вземанията;
- ценова политика;
- търговска политика;
- данъчна политика и ползването на данъчни облекчения;
- плащане на санкции;
- технологичната обезпеченост на ЕТ "Станка Василева";

• пазари за реализация на произведената продукция / предлаганите услуги;
• конкурентоспособността на предприятието;
• взаимоотношения с финансово-кредитни институции;

Финансовата политика включва следните принципи:
• стриктно спазване на действащото законодателство;
• мониторинг на ключови финансови показатели;
• обезпечаване на мениджмънта с финансово - счетоводна информация за вземане на решения;
• своевременно осигуряване на необходимите финансови ресурси за развитие на дружеството при възможно най-изгодни условия;
• ефективно инвестиране на разполагаемите ресурси (собствени и привлечени);
• управление на капитала и активите на предприятието (включително и привлечените капитали);
• финансово обезпечаване на съхранението и просперитета на предприятието.

ПЕРСПЕКТИВИ ЗА РАЗВИТИЕ (съгл.чл.39, т.4 от ЗС)

- *Фирмени политики*

Продуктова политика
- Високо качество на услугите;
- Стриктно спазване на срока на изпълнение;
- Използване на суровини и материали с доказано качество;
- Следпродажбено обслужване;

Пласментна политика
- Преки канали за реализация;
- Резервационна система;
- Присъствие на потребителски и индустриален сегмент.

Ценова политика
- Следящи конкуренцията цени;
- Използване на "Пазарно-ориентиеран метод на ценообразуване";
- Принцип на ценови отстъпки;
- Преференциални цени за контрагенти с дългосрочна договореност;

Рекламна политика
- Рекламен бюджет обвързан с реализираните приходи.

Договорна политика
- Дългосрочно договаряне с клиенти;
- Дългосрочно договаряне с доставчици;
- Договорни отношения с постоянните клиенти;

Кадрова политика
- Поддържане на оптимална структура на персонала в зависимост от дейността на дружеството;
- Развитие на персонала
- Принцип на съвместяване на длъжности;
- Квалификация и преквалификация на персонала;
- Ротация.

Социална политика
- Насърчаване на социалния статус на работещите в дружеството;
- Подобряване условията на труд;
- Стимулираща система за производствения персонал;

Фирмена култура
- Лоялност към продукта, клиента и фирмата.

Екологична политика
- Прилагане на мерки за техническо подобрение осигуряващо съответствие с екологичното законодателство;
- Внедряване на нови, екологосъобразни техники и технологии;

- Предотвратяване и намаляване на риска за човешкото здраве чрез създаване на безопасни условия на труд.

Инвестиционна политика

- стратегически хоризонт на инвестициите;
- модернизиране и степен на обновяване на материалната базата;

Ръководството на фирмата е уверено в благоприятните перспективи за развитие и през следващите години.