

ДОКЛАД НА УПРАВЛЕНИЕТО ЗА ДЕЙНОСТТА НА "СОФИЯ ФРАНС АУТО – БУРГАС" ООД

Ръководството представя своя годишен доклад и годишния финансов отчет към 31 декември 2020 г., изготвен в съответствие с Националните счетоводни стандарти /НСС/.

Общи сведения

"София Франс Ауто-Бургас" ООД е вписано в Търговския регистър на Бургаски окръжен съд по фирмено дело No 2347, с Решение от 27.06.1996г., партиден № 400, том 14, регистър I, стр.296. С Решение № 1 от 22.08.2006г. са извършени промени в регистрацията на дружеството. С протокол от 17.12.2014 г. от общото събрание на съдружниците на "София Франс Ауто-Бургас" ООД е взето решение за увеличаване капитала на дружеството със сумата от 410 000 /четиристотин и десет хиляди/ лева, вписано в "Агенцията по вписванията" с входящ № 153644/22.12.2014 г. Съгласно протокол от общото събрание в "Агенцията по вписванията" на 28.05.2019 г. е направено вписване за управители на дружеството Тодор Стоянов Демирков и Евгений Градинар.

Към 31.12.2020 г. капиталът на дружеството е 415 000 /четиристотин и петнадесет хиляди/ лева и е внесен изцяло.

Съдружници на дружеството са :

1. София Франс Ауто АД, ЕИК 040823148, 381 800 /триста осемдесет и една хиляди и осемстотин / лева
2. Тодор Стоянов Демирков, 33 200 / тридесет и три хиляди и двеста / лева

"София Франс Ауто-Бургас" ООД е едноличен собственик на капитала на "София Франс Ауто Сливен" ЕООД съгласно Учредителен акт на ЕООД "София Франс Ауто Сливен" от 19.04.2013 г. и вписване в търговския регистър към Агенцията по вписванията с входящ № 113547/30.04.2013 г. Инвестициите в това дъщерно предприятие към 31.12.2020 г. са 340 400 лв.

Дейността на "София Франс Ауто-Бургас" ООД включва: Търговия и сервисна дейност на нови и употребявани автомобили, лизинг, доставка и търговия с резервни части и автомобилни аксесоари и др.

Състояние и развитие на дружеството през 2020 г.

Дружеството има натрупан двадесет и пет годишен опит. Изграден е силен колектив. Финансовото състояние е стабилно.

Основният обем от търговската дейност на дружеството е с утвърден, реномиран партньор-доказан участник на пазара в България – „София Франс Ауто” АД. Всички оперативни дейности се осъществяват съгласно утвърдени процедури. Дейността е обхваната от съществуващ, отработен софтуер.

През 2020 г. редовно се анализираше финансовото състояние на дружеството, обсъждаха се проблемите, свързани с подобряване качеството на управление и организацията на труда,

работата с клиентите.

През годината в резултат на пандемията от корона вирус Ковид-19 беше снижена стопанска и лична активност на клиентите при експлоатацията на автомобилите, което доведе до спад в продажбата на резервни части, масла, гуми и бои с 12 % и на сервизен труд с 10 на сто.

Въпреки влиянието на Ковид кризата през 2020 година е постигнато подобрене на показателя обща ликвидност (краткотрайни активи/краткосрочни пасиви) - 1.10 (за 2019 година – 0.92).

Дружеството преминава през одит на "Интегрирана система за управление" / ИСУ/ на качеството и околната среда. Системата на управление на "София Франс Ауто-Бургас" ООД е одобрена със сертификат от 24 юли 2014г. от Lloyd's Register Quality Assurance Limited в съответствие със следните стандарти за Системи за управление : BS EN ISO 9001: 2008 и BS EN ISO 14001: 2004, с дата на валидност: 08.04.2021 г. Системата за управление е приложима за продажба на автомобили и двуколесни превозни средства и резервни части за тях, сервизно обслужване и ремонт на автомобили.

На основание заповед №РД-01-7/22.01.2020 г. на Възложителя – "Център за спешна медицинска помощ – град Ямбол" за определяне на изпълнител на обществена поръчка с предмет: "Текущ и основен ремонт на санитарните автомобили-собственост на Център за спешна медицинска помощ - Ямбол " е избран " София Франс Ауто - Бургас" ООД и на 06.02.2020 г. е сключен едногодишен договор.

На 01.08.2020 г. "София Франс Ауто - Бургас" сключи договор с Възложител – "ЕЛЕКТРОРАЗПРЕДЕЛЕНИЕ ЮГ" ЕАД за изпълнение на обществена поръчка с предмет: "Предоставяне на услуги за леки, товарни и специални автомобили, ремаркета и други МПС свързани с: I) Техническо обслужване, текущ и основен ремонт, автотенекеджийски и автобояджийски услуги, включително доставка и подмяна на авточасти, възли, детайли, материали, консумативи, смазочни материали и други; II) Външно и вътрешно почистване и измиване; III) Извършване на годишни технически прегледи, на територията на регион Бургас", със срок 31.07.2023 г.

Анализ на пазара

Пазарът се характеризира с това, че конкурентните фирми също вече са натрупали значителен опит. Те също в оперативните си дейности работят в съответствие с утвърдени национални и международни процедури. Разполагат с новоизградена, модерна материална база. Броят на конкурентните фирми в основният предмет на дейност на аналогично ниво на пазара в Бургас е над 10.

Тези конкурентни фирми предлагат аналогични продукти и услуги на конкурентни цени.

Управление и оперативен процес

"София Франс Ауто-Бургас" ООД е създадена преди около 25 години. Управители на дружеството са Тодор Стоянов Демирков и Евгений Градинар.

Управлението на дружеството се осъществява от управителите с управленски екип. Те работят в дружеството от самото му създаване. Притежават квалификация и значителен опит.

Оперативният процес в значителната му част се осъществява по утвърдени процедури. Такива процедури са международни, фирмени на основният търговски партньор и вътрешно фирмени, които са създадени от управленския екип.

Дружеството използва и е постигнало високо съвършенство в прилагането на компютърен софтуер във всички свои дейности. Значителната част от този софтуер е собствена разработка, което позволява при ползването му той непрестанно да се усъвършенства и адаптира при променящи се условия.

Управленски екип

Управленският екип е с дългогодишен опит. Обучава се както по програми на основните партньори, така и по национални програми за обучение. Осъществява се и интензивно вътрешно фирмено обучение и самообучение.

Управленческият екип поддържа широки контакти с учебни заведения, научни организации и административни учреждения. Изградил е широки лични контакти с научни работници, администратори и общественици. Това му позволява да е в крак с динамиката на времето и да приеме предизвикателствата пред фирмата.

Финансови показатели

Паричните позиции на София Франс Ауто-Бургас ООД останаха стабилни през цялата година и се очаква да продължат да бъдат такива и през 2021 г. Предприятието не е изпадало в неплатежоспособност, навреме е изплащало текущите си задължения към доставчици, кредитори, персонал, социално и здравно осигуряване, корпоративните и местни данъци и такси. Очаква се разходите през 2021 г. да не превишат бюджетиранияте.

Финансови показатели:

Обща ликвидност (Краткотрайни активи/Краткосрочни пасиви)	1.10
Коефициент на задлъжнялост(Пасиви/Собствен капитал)	0.70
Икономическа рентабилност(Финансов резултат/Активи)	0.003
Финансова рентабилност(Финансов резултат/Собствен капитал)	0.005

Дружеството не е извършвало научни изследвания и проучвания през 2020 г.

Заеми

През 2020 г. дружеството не е ползвало заеми и държавни помощи.

Към 31.12.2020 г. дружеството има сключени договори за финансов лизинг на автомобили с „Райфайзен Лизинг България“ ЕООД.

Доходи на наети лица

Задължението, признато в баланса към 31.12.2020 г. по отношение задължения към персонал и НОИ включват начисления за м.декември 2020 г.

Към 31.12.2020 г. „София Франс Ауто-Бургас“ ООД е ангажирал по трудов договор и договор за управление 38 работници, служители и Управител.

НАИМЕНОВАНИЕ НА НАПРАВЛЕНИЕТО	БРОЙ СЛУЖИТЕЛИ
Търговска дирекция и предпродажбена подготовка	7
Резервни части	3
Сервиз	15
Годишни технически прегледи	2
Администрация, в т.ч. поддръжка	7
Охрана	4

Приходи

През 2020 г. приходите нарастват с почти 12%. Дружеството е реализирало нетни приходи от продажби през 2020 г. както следва:

- от продажба на стоки в размер 4 595 х.лв. (нарастване с почти 19% спрямо 2019 г., дължащо се основно на увеличени приходи от продажба на автомобили) и
- от продажба на услуги в размер 880 х. лв.

Ръководството очаква и през 2021 г. дружеството да запази тенденцията на ръст на приходите и да реализира печалба.

Финансови резултати

През 2020 г. „София Франс Ауто-Бургас“ реализира нетна печалба 5 х.лв. (2019 г.: нетна загуба 94 х.лв.)

Данъчните задължения на дружеството към 31.12.2020 г. са от текущ характер. Дружеството се разчита с бюджета и НОИ в нормативно определените срокове.

През 2020 г. към държавния бюджет са платени 239 х.лв. ДДС, общински данъци и такси 10 х.лв. и 256 х.лв. осигурителни вноски.

Разпределение на дивиденди

През 2020 г. дружеството не е разпределяло дивиденди.

Управление на финансовия риск

Осъществявайки дейността си, дружеството е изложено на многообразни финансови рискове: пазарен риск (включващ валутен риск, и ценови риск), кредитен риск, и ликвиден риск. Програмата на дружеството за цялостно управление на риска е съсредоточена върху непредвидимостта на финансовите пазари и има за цел да намали евентуалните неблагоприятни ефекти върху финансовия резултат на дружеството.

В дружеството няма значителна концентрация на кредитен риск. Има разработена и внедрена

политика, която гарантира, че продажбите на стоки и услуги се извършват на клиенти с подходяща кредитна история.

Дружеството не е изложено на ликвиден риск.

Структура на разходите за отчетния период:

Разходи за:	х.лв.
Суровини и материали	77
Външни услуги	260
Възнаграждения и осигуровки	981
Амортизации	54
Други разходи	11
Общо	1 383

Структура на приходите за отчетния период:

Приходи от:	х.лв.
Продажба на стоки	4 595
Отчетна стойност на продалените стоки	(4 144)
<i>Нетни приходи от продажбата на стоки</i>	<i>451</i>
Продажба на услуги	880
Други	69
Балансова стойност на продалените ЛМА	(15)
<i>Други нетни</i>	<i>54</i>
Общо	1 385

Насоки за развитие през 2021 година.

През 2021 година дружеството ще продължи да осъществява дейността си в условията на пандемичните ограничения. Вероятно кризата в туризма, хотелиерството и ресторантьорството ще продължи. Това ще продължи да носи силно ограничаване от клиентите ни в тези сектори при ползването на сервизните услуги и покупката на автомобили.

Увеличаване на приходите на дружеството ще се търси в разширяването на сервизната дейност с нови корпоративни клиенти. На тези клиенти се залага да засилят освен сервизната дейност и обема на годишните технически прегледи.

Основно разходите ще са насочени към поддръжка, ремонт и усъвършенстване на машините и съоръженията, обновяване на автомобили. Значително внимание ще се обърне на събирането на задълженията, като за целта напълно ще се използва потенциала на Автонавигатор и заявленията-договор за сервизно обслужване.

Ще се разширява обхвата на обслужваните в сервиза автомобили като марки и модели, за целта широко ще се участва в обяваните конкурси за сервизно обслужване на корпоративни клиенти с парк от автомобили от различни марки.

Значително внимание и определен ресурс ще бъдат ангажирани за изследване на клиентското задоволство както от търговската дейност, така и от сервизното обслужване, и от годишните технически прегледи.

Заедно със задоволството ще се изследват потребностите и нагласите на клиентите за формиране на рекламна и маркетингова стратегия.

Вече са разработени редица активности, които ще бъдат реализирани в различни периоди от годината.

За реализиране на продажби на нови автомобили, значително ще се опростят действията и осигури отговор на момента на запитванията на клиентите пожелали обратно изкупуване. Широко ще се разпространяват разработените от нас визуализации със схематично представяне на етапите и възможностите на системата за обратно изкупуване.

Специално ще се акцентира на вече отработената система от координирани действия на търговския екип и сервизния инженер.

В тази връзка се разчита и на значително увеличение на продажбите на оказионни автомобили. Ще бъдат осъществени разпродажби на определен брой оказионни автомобили на преференциални цени с експонирането им на конкретни места в определени жилищни квартали и близки градове за по няколко дни.

За стимулиране на продажбите на аксесоари от търговците на автомобили, в системата за стимулиране ще продължат да се прилагат специални стимули за това.

Успех ще бъде запазването на печалбата от сервизната дейност и продажбата на резервни части. Значително внимание и усилия ще бъдат насочени за развиване на Eurogerag – сервиз и резервни части.

Важен ангажимент и през 2021 г. ще бъде взаимодействието с клиентите – лизингополучатели за да може успешно да изпълняват лизинговите си задължения и своевременно да изплащат лизинговите си вноски. Поддържането на добър контакт с лизингополучателите ще предостави и възможността да бъдат реализирани подновявания на застраховки за автомобили и получаване на брокерски и агенстки комисионни.

Изключително активно, в определена степен и агресивно ще действа дружеството за участие и постигане на успехи в конкурси за сервизно обслужване, доставка на резервни части и годишни технически прегледи за корпоративни клиенти с голям парк от автомобили от различни марки.

Укрепването и развитието на собственото дружество в Сливен е сериозен ангажимент и предизвикателство. То ще продължи да бъде развивано със собственият управленчески капацитет на "София Франс Ауто-Бургас" ООД.

Голямо предизвикателство в работата на дружеството ще бъде и реализирането на мултибренд търговски и сервизен център за марките PEUGEOT и OPEL.

26.02.2021 г.

гр. Бургас

Управител:

Тодор Демирков

