ГОДИШЕН ДОКЛАД ЗА ДЕЙНОСТТА
на „ЕЛПРОМ-ТЕРМО" АД
за 2019 година

1. Преглед на дейността

Годината стартирахме с две незавършени поръчки от предходната 2018 година и големия въпрос как ще я караме за да отцеляваме. Силно намалелите поръчки за разединители 10 и 20 киловолта открит и закрит монтаж които останаха в номенклатурата ни, не гарантират издръжката на дружеството. Това е осезаемо най-вече през зимните месеци, в които се планират инвестициите за годината на електроснабдителните дружества и ЕСО-тата, а разходите за производство са завишени от повишената консумация на електроенергия и по честите аварии на машините определени от физическото им износване, некачественото обслужване и атмосферните условия.

Вече четвърта година залагаме на произвежданата от нас окомплектовка за разединителите, включваща електромагнитни блокировки, ръчно-лостови задвижвания и сигнални устройства, които формират през последните години 30-40% от обема на производство. Още толкова формираме от разединители 1, 10 и 20 киловолта на 1250, 1600,2000 и 2500 А и останалото е разединители. Разбира се тежеста на тези три производи в годините е различно, което затруднява и планирането на производството, отделянето на средства за материали и подготовката на запаси за следващи периоди.

Отпаднаха и срещите с контрагентите ни в началото на всяка година поради неяснота в първо тримесечие за инвестиционните им програми.

Става тенденция в последните години електроразпределителните дружества да обявяват обществени поръчки с продължителност на изпълнение две или три години, като залагат големи количества изделия с цел търсене на максимално ниска цена и условие че ще се произвеждат само заявените количества, които са 20-30% от количествата обявени в процедурата и авнсово финансиране от участниците от около 5 % от стойността на поръчката, която е гаранция за добро изпълнение. Тези средства се внасят от спечелилия поръчката и са в сметките на възложителя през целия период на изпълнение. Тези условия поставят в невъзможност малките фирми да участват пряко в обявените обществени поръчки, а да участват като подизпълнители на големи фирми и най-вече на търговски такива.

При тези условия ние малките фирми производители сме изолирани от договаряните цени и условия в процеса на преговаряне и нямаме информация посредника за когото работим какви условия и цени договаря.

Така измина първо тримесечие, равносметката от което е: произведени няколко /седем/ разединителя стотина ЕМК, което покрива около 50% от издръжката ни. За информация за да функционира нормално дружеството производството на разединители годишно трябва да е 100-120 броя, т.е. през ден разединител.

Пропуснах да отбележа, че състава към момента е: инж. Иван Иванов на трудов договор- отговарящ за производството от договарянето до експедицията на продукцията, кадровия състав и подръжката на машини и площи до колкото това е възможно, Цанка Колева- Счетоводител на граждански договор и още трима човека на гр. договори /двама от които пенсионери/, участващи в производството при необходимост.

Навлизайки във второ тримесечие започна пазара да се пробужда и заявките от разединители и по-точно обемите от тях започнаха да доминират над окомплектовката. Равносметката за тримесечието е: 32 броя разединители и 65 единици окомплектовка, производство което позволява нормално функциониране, възможност за самофинансиране на поръчките и плащане възнаграждението на участниците.

Основни клиенти през годината бяха: Контрагент 35 – ЕООД, ЕЛИА – АД, ЕЛ КОНТРОЛ –Ст.Загора, ЕЛ ТЕСТ- София и ЕСО-тата.

Второ полугодие също вървеше в добро производствено темпо и спомогна да се компенсира изоставането от началото на годината. Като казвам добро условно казано, защото това производство не позволява увеличаване на работещите и създаване на инвестиционна програма, за ремонт и обновяване на производствените мощности, както и обновяване на номенклатурата.

Уважаеми акционери,

Елпром Термо АД, единтично на другите дружества от нашия бранш през последните 30 години продължава да тлее в жаравата на времето, с равносметка стотици пъти намаление на персонала и може би толкова, и на обемите на производство. През тези години, се борим единствено за оцеляване с надеждата за по-добри времена. За съжаление, живеейки със спомените, мислейки за идното песимизма все повече надделява.

2. Рискови фактор

Икономически риск

Дружеството работи в силна конкурентна среда. Ръковорството непрекъснато се стреми да проучи възможностите за поемане на поръчки.

Политически риск

Политическият риск отразява влиянието на политическите процеси в страната върху стопанския и инвестиционния процес и по-конкретно върху възвръщаемосттс на инвестициите. Степента на политическия риск се определв с вероятността от неблагоприятни промени в икономическата политика или законодателни промени, влияещи неблагоприятно на стопанския и инвестиционничт климат в страната.

Валутен риск

Валутният риск е свързан с възможността приходите от дейността на дружеството да бъдат повлияни от промените на валутния курс на лева към други валути. Доколкото дейността на дружеството е свързана с продажби в страната, за сега не съществува валутен риск.

Инфлационен риск

Инфлационният риск се свързва с възможността инфлацията в страната да повлияе върху възвръждаемостта на инвестициите.

До въвеждането на валутен борд в страната ни, инфлационният риск имаще голямо влияние върху дейността на стопанските предприятия. След въвеждането на валутен борд и фиксирането на лева към единна европейска валута, инфлацията като цяло намаля и това улесни прогнозирането на краткосрочните бъдещи резултати.

Лихвен риск

Лихвеният риск е свързан с възможността лихвените равнища, при които дружеството финансира своите дейности да се повишават.

Този риск може да бъде управляван посредством използване на различни източници за финансиране – търговски заеми,банкови кредити и др. Дружеството финансира дейността си със собствени средства,поради което и лихвения риск е незначителен.

Финансов риск

Финансовият риск представлява несигурност за инвеститорите в случаите, когато дружеството използва привлечени или заемни средства. Чрез показателите за финансова автономност и ниските стойности на

коефициента за финансова задлъжнялост са добра гаранция за инвеститорите и за самите собственици. Този вид риск е незначителен за дружеството.

3.Анализ на финансови и нефинансови показатели

3.1. Обем, структура и динамика на приходите

Наименование на приходите	Текущ период		Предходен период		изменение	
	хил. лв.	%	хил. лв.	%	хил. лв.	%
Приходи от продукция	60	66.67	90	65,69	-30	+0.98
Приходи от услуги	23	25.56	42	30,66	-19	-5.10
Други приходи	7	7.77	5	3,65	+2	+4.12
Общо	*90*	*100*	*137*	*100*	*-47*	*0*

*3.2. **Обем, структура и динамика на разходите***

Наименование на разходите	Текущ период		Предходен период		изменение	
	хил. лв.	%	хил. лв.	%	хил. лв.	%
Разходи за материали	27	31.40	52	40,31	-25	-8.91
Разходи за външни услуги	21	24.42	21	16,28	0	+8.14
Разходи за заплати	23	26.74	37	28,68	-14	-1.94
Разходи за осигуровки	3	3.49	5	3,88	-2	-0.39
Разходи за амортизации	7	8.14	7	5,42	0	+2.72
Други разходи	5	5.81	5	3,88	0	+1.93
Намаление на запасите	0	0	0	0	0	0
Финансови разходи	0	0	2	1,55	-2	-1.55
Общо	*86*	*100*	*129*	*100*	*-43*	*0*

3.3 ***Финансово-икономически показатели - сравнителен анализ***

№	Показатели	2019 година	2018 година	Изменение	
				стойност	%
1	Финансов резултат	4	8	-4	-50,0
2	Нетен размер на приходите от продажби	83	132	-49	-18,2
3	Собствен капитал	122	117	+5	4,3
4	Пасиви (дългосрочни и краткосрочни)	349	348	+1	0,3
5	Обща сума на активите	471	465	+6	1,3
6	Приходи	90	137	-47	-34,3
7	Разходи	86	129	-43	-33,3
8	Краткотрайни активи	345	333	+12	3,6
9	Краткосрочни задължения	349	348	+1	0,2
10	Краткосрочни вземания /	317	304	+13	4,3
11	Краткосрочни финансови активи	12	12	0	0
12	Парични срадства	5	6	-1	-16,7
	Рентабилност				
13	Коефициент на рентабилност на приходите от продажби (1/2)	0.0482	0,0606	-0,0124	-20,5
14	Коефициент на рентабилност на собствения капитал (1/3)	0.0328	0,0684	-0,0356	-52,0
15	Коефициент на рентабилност на пасивите (1/4)	0.0115	0,0230	-0,0115	-50,0
16	Коефициент на капитализация на активите (1/5)	0.0084	0,0172	-0,0088	-51,2
	Ефективност				
17	Коефициент на ефективност на разходите (6/7)	1.0465	1,0620	-0,0155	-1,5
18	Коефициент на ефективност на приходите (7/6)	0.9555	0,9416	0,0139	1,5
	Ликвидност				
19	Коефициент на обща ликвидност (8/9)	0.9885	0,9569	0,0316	3,3
20	Коефициент на бърза ликвидност (10+11+12/9)-16,9	0.9570	0,9253	0,0317	3,4
21	Коефициент на незабавна ликвидност (11+12/9)	0.0487	0,0517	-0,0030	-5,8
22	Коефициент на абсолютна ликвидност (12/9)	0.0143	0.0172	-0,0029	-16,9
	Финансова автономност				
23	Коефициент на финансова автономност (3/4)	0.3496	0,3362	0,0134	4,0
24	Коефициент на задлъжнялост (4/3)	2.8606	2,9744	0,1138	3,8

Годишният финансов отчет на дружеството е одобрен от Съвета на директорите на 29.06.2020 г.

Информация, изисквана по реда на чл.187д и чл.247 от ТЗ.

По чл. 187д – Дружеството няма придобити и прехвърлени собствени акции.

По чл. 247

1.Не са начислявани и изплащани възнаграждения на Съвета на директорите.

2. През 2019 г. няма придобити и прехвърлени акции от членовете на СД

3.Правата на членовете на Съвета на директорите да придобиват акции от Дружеството са еднакви,с тези на останалите акционери.

4.Договори по чл. 240б по Търговския закон – няма.

4.Важни събития, настъпили след датата на ГФО

Няма събития, настъпили между датата на годишния финансов отчет и датата, на която същия е одобрен за публикуване, които следва да бъдат оповестени.

5 .Вероятно бъдещо развитие на предприятието

И през следващата година дружеството ще продължи своята основна дейност.

6. Действия в областта на научноизследователска и развойна дейност – Няма

7. Наличие на клонове на предприятието – Няма

29.06.2020 г. Изпълнителен директор:

/.....

Ивелин Загорски

ЕЛПРОМТЕРМО АД БАЛЧИК