
Консолидиран годишен доклад за
дейността

на Синергон енерджи ЕООД

за 2017 г.

Настоящият консолидиран доклад за дейността е изготвен на основание изискванията на разпоредбите на чл. 39 от Закона за счетоводството (в сила от 01.01.2016 г.), чл.100н, ал.7 от ЗППЦК и приложение №10, към чл. 32, ал. 1, т. 2 от Наредба № 2 от 17.09.2003 г. за проспектите при публично предлагане и допускане до търговия на регулиран пазар на ценни книжа и за разкриването на информация.

Докладът представя коментар и анализ на финансови и нефинансови основни показатели за резултата от дейността, имащи отношение към стопанската дейност на дружествата от Групата. Докладът съдържа обективен преглед, който представя вярно и честно развитието и резултатите от дейността на "Синергон енерджи" ЕООД, както и неговото състояние, заедно с описание на основните рискове, пред които е изправено.

Приложена като самостоятелен документ към настоящия доклад е декларация за корпоративно управление на "Синергон енерджи" ЕООД, съгласно разпоредбите на чл. 100н, ал. 8 от ЗППЦК.

Информацията относно настъпилите през 2017 г. обстоятелства, които ръководството на Групата счита, че биха могли да бъдат от значение за заинтересованите лица, е публично оповестявана до Комисия за финансов надзор и обществеността в сроковете и по реда, предвидени за разкриване на регулирана информация от дружества, попадащи в обхвата на разпоредбите на §1д от ДР на ЗППЦК.

1. Информация

Дружеството-майка Синергон Енерджи ЕООД – гр. София е еднолично дружество с ограничена отговорност, регистрирано в Търговския регистър на Агенция по вписванията, с ЕИК 202668908 и седалище и адрес на управление: София, 1000, ул. Солунска № 2. Синергон енерджи ЕООД е създадено през 2013 г. и функционира съгласно Търговския закон.

1.1. Собственост и капитал

Записаният капитал на Синергон енерджи ЕООД е съставен от 5000 брой дялове общо, с номинална стойност 100 лв. всеки, или общо записан капитал в размер на 500 хил. лв. 100% от капитала са собственост на Синергон Холдинг АД.

1.2. Структура Група

Групата Синергон Енерджи се състои от:

- Дружество-майка – Синергон Енерджи ЕООД
 - Дъщерно дружество (100% от капитала) – Синергон Инс ЕООД.

Синергон инс ЕООД – гр. София е еднолично дружество с ограничена отговорност, регистрирано в Търговския регистър на Агенция по вписванията, с ЕИК 204744404 и седалище и адрес на управление: София, 1729, ж.к.Младост 1А, бул.Александър Малинов №7. Синергон инс ЕООД е създадено през 2017 г. и функционира съгласно Търговския закон.

1.3. Клонове

Дружествата от Групата нямат разкрити клонове.

1.4. Описание на дейността

Дружеството-майка „Синергон Енерджи“ ЕООД – гр. София с лицензия № Л-430-15/06.11.2014 г. за извършване на дейността "търговия с електрическа енергия" с включени в същата права и задължения, свързани с дейността "координатор на стандартна балансираща група", успява да се наложи като един от основните доставчици на електрическа енергия на Свободният пазар в България.

Дружеството е организирано и функционира съгласно Търговския закон.

Нарастващият брой клиенти е в пряка зависимост от развитието на Търговският екип на дружеството и откриването на представителства в страната, но рефлектира и върху броя на служителите в Административните и Финансово-счетоводни отдели. Растящите продажби на електрическа енергия са пряко обвързани с последващо обслужване, както и засилен контрол върху заплащането на потребената от клиентите електрическа енергия, свързан с оптимизиране на паричните потоци на Дружеството.

Групата „Синергон Енерджи“ ЕООД успява да увеличи приходите си със 100% спрямо предходната година, като се очаква същата тенденцията да се запази и през 2018 г. и приходите да нараснат с поне 50 % спрямо предходната година.

Предвид постигнатите резултати през последните години, Групата Синергон енерджи ЕООД възнамерява да продължи бъдещето развитие на дейността, без съществено да изменя посоката, следвана до момента.

Групата няма планове за промяна на спецификата на продажбите по отношение на вида стоките (ел. енергия), както и няма планове за извършване на сделки извън обичайните за дружеството, но ще се търсят възможности за увеличаване на пазарния дял, чрез развитие на търговската структура на територията на цялата страна и създаване на ключови партньорства с други търговски дружества, чрез чиито търговски структури да бъдат предлагани услугите на Синергон Енерджи ЕООД на крайни клиенти.

Дъщерното дружество „Синергон инс“ ЕООД – гр. София с удостоверение № 569-3Б/19.01.2018 г. за регистрация по чл.309, ал.1 от Кодекса за застраховането упражнява дейност на застрахователен брокер. Предвид полученото Решение за вписване като застрахователен брокер, Синергон инс ЕООД възнамерява да развие дейността си в следващите години.

1.5. Научноизследователска и развойна дейност

Към 31.12.2017 г., дейността на дружествата от Групата не включва научноизследователска и развойна дейност. Ръководствата на дружествата нямат планове за бъдещи проекти в този аспект.

2. Финансиране

Групата финансира дейността чрез собствени средства и привлечен финансов ресурс, като банкови заеми при необходимост и заем от свързано лице – крайно дружество майка. Методите на финансиране не включват специални или необичайни условия и договорености.

3. Резултати от дейността

3.1. Анализ на продажбите

Приходи от дейността	2017 г.		2016 г.		Изменение	
	хил. лв.	Дял %	хил. лв.	Дял %	хил. лв.	%
Приходи от продажба на стоки	32,831	99.8%	15,468	99.9%	17,363	112.3%
Други приходи	48	0.1%	1	0.0%	47	4700.0%
Приходи от финансиране	31	0.1%	11	0.1%	20	-
Общо:	32,910	100.0%	15,480	100.0%	17,430	112.6%

Приходите от продажби за 2017 г. са в размер на 32,831 хил. лв., което е увеличение на годишна база с 1 път или 17,363 хил. лв. Причината за това е, че реално дейността започва своето развитие през първата половина на 2015 г. и покриването на желания пазарен дял става основно през 2016 г. и 2017, а именно след 01.04.2016 г. – датата, на която КЕВР напълно либерализира пазара в страната и от която всички клиенти ефективно имат възможност да изберат своя доставчик на електрическа енергия. По този начин, дружеството-майка успява да набере значителна клиентска база през текущата година и да достигне оборотите, нужни за ефективно финансово и оперативно представяне на дейността. Продажбите са изключително от електрическа енергия на свободния пазари и заемат 99.9% от всички приходи за дейността.

Разходи за дейността	2017 г.		2016 г.		Изменение	
	хил. лв.	Дял %	хил. лв.	Дял %	хил. лв.	%
Разходи за материали	82	0.2%	105	0.7%	(23)	-21.9%
Разходи за външни услуги	7,103	21.4%	2,756	17.5%	4,347	157.7%
Разходи за амортизации	52	0.2%	30	0.2%	22	73.3%
Разходи за персонал	1,165	3.5%	792	5.0%	373	47.1%
Други приходи/разходи, нето	39	0.1%	34	0.2%	5	14.7%
Балансова стойност на продажбите	24,725	74.5%	12,025	76.4%	12,700	105.6%
Общо:	33,166	100.0%	15,742	100.0%	17,424	110.7%

За осъществяването на продажбите, дружествата от Групата са реализирали разходи за дейността за 2017 г. в размер на 33,166 хил. лв., което е увеличение на годишна база с 1 път или 17,424 хил. лв. Основната част от разходите са за закупената електроенергия (74.6% от всички), като външните услуги заемат 21.4% от всички разходи за дейността. Като услуги се разглеждат мрежовите такси на клиенти със Стандартни Товарови Профили, тъй като съгласно измененията в ПТЕЕ от 2016 г. Дружеството е задължено да фактурира на тази част от клиентите си и тях, като впоследствие заплаща същите на Електроразпределителните Дружества. Като цяло причината за покачването на разходите е аналогична, а именно развитието на дейността през 2017 г.

4. Имууществено състояние, финансово представяне и анализ

4.1. Имууществено състояние

Активите на дружествата от Групата имат съществено значение за осъществяване на основната дейност. Към 31.12.2017 г., същите са в размер на 6,177 хил. лв., което 2,428 хил. лв. повече спрямо 2016 г.

Нетекущите активи включват материални и нематериални активи, основно имоти, машини и съоръжения са 1.6% от всички. Ново-въведените активи за 2017 г. са в размер на 5 хил. лв.

Текущите активи за към 31.12.2017 г. са 6,078 хил. лв., което е 98.4% от всички активи. Най-голяма част представляват търговските вземания, в размер на 5,471 хил. лв. или 88.6% от всички активи, в т. ч. 276 хил. лв. от свързани лица. Същите се увеличават спрямо предходния период с 2,175 хил. лв.

4.2. Капиталова структура

Към 31.12.2017 г., Групата има следната капиталова структура:

Пасив	31.12.2017 г.		31.12.2016 г.		Изменение	
	хил. лв.	Дял %	хил. лв.	Дял %	хил. лв.	%
Собствен капитал						
Регистриран капитал	500	8.1%	250	6.7%	250	100.0%
Натрупана загуба	(696)	-11.3%	(377)	-10.1%	(319)	84.6%
Общо:	(196)	-3.2%	(127)	-3.4%	(69)	54.3%
Нетекущи пасиви						
Задължения за финансов лизинг	9	0.1%	25	0.7%	(16)	-64.0%
Задължения към свързани лица	-	0.0%	172	4.6%	(172)	-100.0%
Общо:	9	0.1%	197	5.3%	(188)	-95.4%
Текущи пасиви						
Задължения за банкови заеми	1,600	25.9%	749	20.0%	851	113.6%
Задължения за финансов лизинг	18	0.3%	22	0.6%	(4)	-18.2%
Задължения към свързани лица	5	0.1%	3	0.1%	2	66.7%
Търговски и други задължения	4,741	76.8%	2,905	77.5%	1,836	63.2%
Общо:	6,364	103.0%	3,679	98.1%	2,685	73.0%
Общо ПАСИВ:	6,177	100.0%	3,749	100.0%	2,428	64.8%

Регистрираният капитал на дружеството-майка Синергон Енерджи ЕООД към 31.12.2017 г. е в размер на 500 хил. лв. и е увеличен с 250 хил.лв. спрямо предходната година.

Текущите задължения по баланса на Групата, в размер на 6,364 хил. лв., или 103% от пасива, основно към доставчици – 73%, персонал, обществено осигуряване, бюджет и други са текущи и се погасяват в предвидените за тях срокове. По-съществени задължения дружеството има по получени банкови заеми - 1600 хил. лв. или 25,9% от пасива и за търговски задължения – 4741 хил. лв. или 76,8%.

Към 31.12.2017 г., задълженията към бюджета и държавното обществено осигуряване са спазени.

4.3. Анализ на основни показатели

Финансовото състояние на Групата е характеризирано няколко основни показатели, основно по отношение на **рентабилност, финансова автономност, ликвидност и ефективност**.

Финансова автономност	2017 г.	2016 г.	Изменение	
			Абсолютно	%
1. Собствен капитал	(196)	(127)	(69)	54.3%
2. Пасиви	6,373	3,876	2,497	64.4%
Коефициент на финансова автономност	(0.03)	(0.03)	0.00	-6.1%
Коефициент на задлъжнялост	(32.52)	(30.52)	(2.00)	6.5%

Коефициентът на **финансова автономност** отразява нивото на задлъжнялост на Групата към неговите кредитори, съответно до каква степен то е зависимо от тях. За 2017 г., коефициентът на финансова автономност е (0.03), което показва, че дружествата от Групата са зависими от своите кредитори, предвид отрицателния капитал. Въпреки това крайното дружеството-майка показва готовност за подкрепа при необходимост.

Рентабилност	2017 г.	2016 г.	Изменение	
			Абсолютно	%
1. Нетен обем на продажбите	32,831	15,468	17,363	112.3%
2. Финансов резултат	(319)	(294)	(25)	8.5%
Рентабилност на продажбите	(0.01)	(0.02)	0.01	-48.9%
1. Сума на актива	6,177	3,749	2,428	64.8%
2. Финансов резултат	(319)	(294)	(25)	8.5%
Рентабилност на активите	(0.05)	(0.08)	0.03	-34.1%
1. Сума на текущи и нетекущи пасиви	6,373	3,876	2,497	64.4%
2. Финансов резултат	(319)	(294)	(25)	8.5%
Рентабилност на пасивите	(0.05)	(0.08)	0.03	-34.0%
1. Собствен капитал	(196)	(127)	(69)	54.3%
2. Финансов резултат	(319)	(294)	(25)	8.5%
Рентабилност на капитала	1.63	2.31	(0.69)	-29.7%

Тъй като финансовият резултат дава едно своеобразно обобщение на представянето на Групата през годината, **коефициентът на рентабилност** показва каква е ефективността при получените резултати. В частност, той показва какво е нивото на възвръщаемост съответно за реализирания обем продажби, използваните активи за целите на дейността, както и вложения капитал.

При коефициент от (0.01) за рентабилност на продажбите за 2017 г., дружеството показва отрицателно ниво на печалба за годината. При този показател, един лев продажби генерира 0.01 лв. загуба. Това се дължи на по-високият обем разходи, необходими за бързото развитие и завземане на значителен пазарен дял, особено в този критичен период, характеризиран от разпределението на свободния пазар за електроенергия.

Коефициентът за рентабилност на активите за 2017 г. е 0.05, което показва, че възвръщаемостта на 1 лев активи е 0.05 лв. загуба.

Коефициентът за рентабилност на собствения капитал за 2017 г. няма информативна стойност, тъй като и собственият капитал, и финансовият резултат са отрицателни величини. Това е важен индикатор за собствениците, тъй като оправдава вложените от тях средства спрямо други алтернативи на доходност.

Ликвидност	2017 г.	2016 г.	Изменение	
			Абсолютно	%
1. Материални запаси	6	6	-	0.0%
2. Текущи вземания	5,915	3,444	2,471	71.7%
4. Парични средства	157	154	3	1.9%
5. Текущи задължения	6,364	3,679	2,685	73.0%
Обща ликвидност	0.96	0.98	(0.02)	-2.5%
Бърза ликвидност	0.95	0.98	(0.02)	-2.4%
Незабавна ликвидност	0.02	0.04	(0.02)	-41.1%
Абсолютна ликвидност	0.02	0.04	(0.02)	-41.1%

Дружествата от Групата поддържат обема на текущите активи на ниво, достатъчно за покриване текущите задължения, съгласно техния падеж. При обща ликвидност от 0.96, няма индикации за затруднения при разплащане с доставчици и други контрагенти. Коефициентът за бърза ликвидност, която включва високо ликвидни средства, е 0.95, което индикатор, че Групата има достатъчно ресурс и съответно възможност да погасява своите текущи задължения дори в кратки срокове.

4.4. Финансово управление и политика

Ръководството следи основните финансови показатели, характеризиращи дейността за периода, както и икономическите показатели, характеризиращи бизнес средата, в която дружествата от Групата функционират. По този начин, то се стреми да реагира навреме при наличието на индикатори за неблагоприятни развития.

5. Рискове и предизвикателства

В обичайния ход на дейността, Групата е изправена пред различни рискове и предизвикателствата. Те могат да бъдат разделени в две основни групи – бизнес рискове, които произтичат от естеството на дейността и стопанската среда, в която Групата оперира, и финансови рискове, включително от промяна в пазарни фактори.

5.1. Бизнес рискове

Дейността на Синергон енерджи ЕООД и на Синергон инс ЕООД е традиционна за българския пазар, което обуславя силно-конкурентна среда. Това обичайно потиска цените и ограничава възможностите за печалба. Ръководството следи развитието на пазара текущо, като прави анализ на данните за продажби, и се стреми да поддържа и увеличава своя пазарен дял.

Несистематични (микроикономически) рискове:

Традиционно несистематичните рискове се разглеждат на две нива – отраслов риск, касаещ несигурностите в развитието на отрасъла ни и общ фирмен риск, произтичащ от спецификите на дружеството ни.

Отраслов (секторен) риск:

Появява се във вероятността от негативни тенденции в развитието на отрасъла като цяло, технологичната обезпеченост, нормативната база, конкурентната среда и характеристиките на пазарната среда за продуктите и суровините, употребявани в отрасъла. Рискът се свързва преди всичко с отражението върху възможността за реализиране на доходи в рамките на отрасъла и по-конкретно на технологичните промени или измененията в специфичната нормативна база.

С оглед предстоящите реформи в сектора, Ръководството на Групата очаква подобряване на пазарната среда и възможност за развитие.

Отраслите с голям потенциал в България, които следва да се стимулират от правителството са: туризъм, селско стопанство, IT сектор, иновации и аутсорсинг на услуги.

На база посоченото по-горе и спецификата на отрасъла ни, към момента на изготвяне на настоящия доклад, оценяваме отрасловия риск като: **нисък**.

Технологичен риск:

Технологичният риск е произведен от необходимите нови технологии за обслужване дейността на дружествата от Групата и от скоростта, с която се развиват те. Налице е обратна зависимост на този риск спрямо технологичното фирмено обезпечение.

*На база използваните от Групата ни технологии и познаването на технологичните тенденции на развитие на бранша, към момента на изготвяне на настоящия доклад оценяваме технологичния риск като: **нисък**.*

Фирмен риск:

Свързан е с характера на основната дейност на дружествата, с технологията и организацията на цялостната им активност, както и с обезпечеността на Групата с финансови ресурси. Подкатегории на фирмения риск са: бизнес риск и финансов риск. Основният фирмен риск е свързан със способността на дружествата от Групата да генерира продажби, а оттам и положителен финансов резултат.

Управлението на фирмения риск за Групата ни засяга анализа на продуктите/услугите, които се предлагат от дружествата от Групата, обезпечеността с човешки ресурси, управленските решения на оперативно и стратегическо ниво, контрола върху прилагането на приетите планове и стратегии за развитие.

*На база посоченото по-горе и спецификата на дейността ни, към момента на изготвяне на настоящия доклад оценяваме фирмения риск като: **нисък**.*

5.2. Пазарни и финансови рискове

Валутен риск

Групата осъществява своите сделки основно на вътрешния пазар.

Сделките с чуждестранни контрагенти не са реализирани. Групата не е изложена на значителен валутен риск, защото всички нейни операции и сделки са деноминирани в български лева и евро. Евро е с фиксиран курс спрямо българския лев, утвърден с действащия в страната Валутен борд.

*На база посоченото по-горе и познаването на икономическата среда към момента на изготвяне на настоящия доклад, ние оценяваме валутния риск като: **нисък**.*

Инфлационен риск

Инфлацията в страната е важен фактор, тъй като обуславя реалната възвращаемост на инвестициите, съответно на постигнатите резултати. Инфлацията за последните 3 години е както следва:

2015 г.	2016 г.	2017 г.
-0.4%	0.1%	2.8%

Инфлацията в страна, измервана от Индекса на потребителските цени, е на нива близки до нула в периода 2015-2016 г., като през 2017 г. значително се увеличава.

*На база показателите за инфлация, оценяваме риска като: **среден**.*

Ценови риск

Ценовият риск се определя в две направления: по отношение на пазарната конюнктура и по отношение на вътрешнофирмените разходи. Продажната цена трябва да бъде съобразена и с двата фактора, като се цели тя да покрива разходите на предприятието и да носи определено ниво на печалба. Същевременно с това цената следва и да не се отдалечава значително от дефинираната на пазара, тъй като това ще рефлектира върху търсенето на продукцията в най-общ смисъл.

Пазарните условия към момента на изготвяне на настоящия доклад показват, че факторите за натиск върху цените са както по отношение на продажбите, така и по отношение на разходите, което до известна степен запазва нивото на рентабилност за дружеството.

*На база на посоченото по-горе и пазарния анализ на ръководството, ценовият риск се определя като: **нисък**.*

Кредитен риск

Кредитният риск е основно рискът, при който клиентите на Групата няма да бъдат в състояние да изплатят изцяло и в обичайно предвидените срокове дължимите от тях суми по търговските вземания. Дружествата от Групата нямат значителна концентрация на кредитен риск, тъй като тяхната политика е да договаря кредитен период по-дълъг от 10 дни само на клиенти, които имат дълга история и търговско сътрудничество с Групата или са предоставили обезпечение.

*На база на посоченото по-горе и нивото на вземанията към 31.12.2017 г., кредитният риск се определя като: **среден***

Ликвиден риск

Управлението на ликвидността се стреми да поддържа достатъчно паричен ресурс във всеки момент, необходим за своевременното погасяване на задълженията като изходящ паричен поток. По този начин се намалява рискът Групата да изпадне в невъзможност за плащане на задълженията с наличните парични средства, съгласно установените срокове.

*На база посоченото по-горе, нивото на текущите активи и пасиви и анализа на входящите и изходящите ни парични потоци, оценяваме ликвидния риск като: **нисък**.*

5.3. Регулативен риск

Дейността на Дружествата от Групата подлежат на специфична нормативна рамка, съответно са изложени на риск от промени в регулаторната среда. Влиянието върху Групата на някои от настъпилите промени в регулациите през 2017 г. могат да бъдат разглеждани като негативни спрямо увеличението на кредитния и съответно ликвиден риск, но предпоставки за бъдещи подобни промени няма. Ръководството очаква през 2018 г. да настъпят промени съгласно предписанията на Световната банка, които биха разкрили нови възможности и биха направили бизнес средата далеч по-благоприятна.

*На база посоченото по-горе и публичната информация за бъдещи политики към момента на изготвяне на настоящия доклад, ние оценяваме регулативния риск като: **нисък**.*

6. Управление

6.1. Форма на управление и възнаграждение

Като дружество с ограничена отговорност, дружеството-майка Синергон енерджи ЕООД се представлява от управител - Пламен Тонев.

Дъщерното дружество Синергон Инс ЕООД се представлява от управител - Такухи Кеворк Местчиян.

През 2017 г., управителите получават възнаграждение в размер на 32 хил. лв.

Управителите не притежават дялове от Дружеството.

Управителите нямат участие в други дружества като съдружници с повече от 25% от капитала на друго дружество, като управители и членове на съвети.

6.2. Политика и принципи на управление

Политиката и принципите на управление са представени в декларация за корпоративно управление.

7. Значителни събития през периода

Консолидираният годишен финансов отчет на Групата е изготвен на 14.03.2018 г. Няма важни ли други съществени събития, настъпили след датата, към която е изготвен консолидираният годишен финансов отчет.

**ДОПЪЛНИТЕЛНА ИНФОРМАЦИЯ СЪГЛАСНО ПРИЛОЖЕНИЕ 10 КЪМ
ЧЛ. 32, АЛ. 1, Т. 2, ЧЛ. 32А, АЛ. 2, ЧЛ. 41А, АЛ. 1, Т. 1 СЪДЪРЖАНИЕ НА
КОНСОЛИДИРАНИЯТ ГОДИШЕН ДОКЛАД ЗА ДЕЙНОСТТА ОТ НАРЕДБА
2 ОТ 17.09.2003 Г. ЗА ПРОСПЕКТИТЕ ПРИ ПУБЛИЧНО ПРЕДЛАГАНЕ И
ДОПУСКАНЕ ДО ТЪРГОВИЯ НА РЕГУЛИРАН ПАЗАР НА ЦЕННИ КНИЖА
И ЗА РАЗКРИВАНЕТО НА ИНФОРМАЦИЯ**

**8. Допълнителна информация съгласно Приложение 10 към чл. 32,
ал. 1, т. 2, чл. 32а, ал. 2, чл. 41а, ал. 1, т. 1**

Консолидираният годишен доклад за дейността трябва да представя коментар и анализ на финансовите отчети и друга съществена информация относно финансовото състояние и резултатите от дейността на Групата. Той съдържа информацията по чл. 39 от Закона за счетоводството и чл. 100н, ал. 7 от Закона за публичното предлагане на ценни книжа (ЗППЦК), както и следната информация:

8.1. Информация за основни услуги

1. Информация, дадена в стойностно и количествено изражение относно основните категории стоки, продукти и/или предоставени услуги, с посочване на техния дял в приходите от продажби на емитента, съответно лицето по § 1д от допълнителните разпоредби на ЗППЦК, като цяло и промените, настъпили през отчетната финансова година.

Основната дейност на дружеството-майка „Синергон Енерджи“ ЕООД е търговията с електрическа енергия, като 99.8% от приходите на Дружеството са формирани от продажбата на електрическа енергия на крайни клиенти в България. Продажбата на електрическа енергия е обвързана и с последващо предоставяне на административно обслужване на клиентите на Дружеството като част от предлагания продукт.

Приходи от продажби	2017 г.		2016 г.		Изменение	
	хил. лв.	Дял %	хил. лв.	Дял %	хил. лв.	%
Продажби на ел. енергия	26 145	79.4%	13 113	84.7%	13 032	99.4%
Продажби на мрежови услуги	6 686	20.3%	2 355	15.2%	4 331	183.9%
Общо приходи за дейността:	32 910	100.0%	15 480	100.0%	17 430	112.6%

Продадените количества електро енергия са увеличени с 202% спрямо 2016 г.

Делът на продажбите на ел. енергия спрямо приходите остава непроменен, тъй като това е основната дейността на дружеството-майка. През 2017 г., няма промени в спецификата на продажбите.

Постигнатите финансови резултати отразени във финансовия отчет за финансовата година са по-лоши от прогнозите, изготвени от Ръководството на Дружеството в началото на 2017 г. Това се дължи на два основни фактора:

Първият е неочаквано силната конкурентна среда създава се основно в резултат на изключително агресивната експанзия от страна на две от водещите компании в бранша. С цел максимално бързо завземане на пазарен дял бяха създадени големи търговски структури в национален мащаб. Това принуди дружеството-майка „Синергон Енерджи“ ЕООД аналогично

да инвестира с оглед запазване изградените позиции и развитие в повечето региони на страната. Прогнозите на повечето дружества в бранша, че поставянето на основите на стратегически партньорства с компании, чиято търговска инфраструктура е изградена, ще им даде достъп до по-голям брой клиенти и ще ускори сключването на договори с тях при минимални оперативни разходи се оказаха напълно погрешни. Това се оказа и причината всички да заложат на изграждане на търговска мрежа, което е както най-ефективната стратегия за развитие, така и най-дългосрочната инвестиция.

Вторият основен фактор е породен от естеството на предоставяната услуга от компаниите в бранша. Компаниите в бранша нямат експертизата или желанието да развиват услугата, която предлагат, така че да предложат на клиентите си добавена стойност или обслужване, което би поддържало продажните цени на електрическата енергия на адекватни нива. Така в желанието си да натрупат пазарен дял възможно най-бързо, някои компании прибегват до изключително ниски продажни цени, тъй като електроенергията сама по себе си няма качествени показатели и това бива третирано като единствена причина за избор на доставчик от клиентите. В следствие на засилената конкуренция и неочакваните трусове в пазара на едро почти всички търговци в бранша отчитат загуба от дейността си през годината, но тя бива разглеждана като инвестиция.

Очакванията на ръководството на дружеството-майка „Синергон Енерджи“ ЕООД са стратегията за развитие на услугите, да позволи на клиентите на Дружеството да получат по-изгодно икономическо предложение за доставка на електрическа енергия, докато същевременно дружеството успява да задържа нивата на маржовете си по-високи от тези на конкуренцията.

Основната дейност на дъщерното дружество „Синергон Инс“ ЕООД е застрахователен брокер. То е регистрирано през 2017 г., но не извършва ефективна дейност през годината. По тази причина, стойностна и количествена информация не е включена в тази на Групата.

8.2. Информация за приходите

Информация относно приходите, разпределени по отделните категории дейности, вътрешни и външни пазари, както и информация за източниците за снабдяване с материали, необходими за производството на стоки или предоставянето на услуги с отразяване степента на зависимост по отношение на всеки отделен продавач или купувач/потребител, като в случай, че относителният дял на някой от тях надхвърля 10 на сто от разходите или приходите от продажби, се предоставя информация за всяко лице поотделно, за неговия дял в продажбите или покупките и връзките му с емитента, съответно лицето по § 1д от допълнителните разпоредби на ЗППЦК.

Дейността на дружествата от Групата са изцяло насочена към вътрешния пазар и нямат чуждестранни контрагенти.

Групата има голям брой клиенти, всеки от които заема относителна малка част от продажбите, обичайно под 1%. Основните (най-големи) клиенти на дружеството-майка „Синергон Енерджи“ ЕООД, техният относителен дял в общите приходи от продажби за 2017 г. и изменението спрямо 2016 г. (съгл. т.2 от Приложение № 10) са както следва:

Основни клиенти

Наименование	2017 г.	%	2016 г.	%	Изменение	%
Синергон Хотели АД	828	2.5%	676	4.4%	152	22.5%
Пирин Пеллет ЕООД	898	2.7%	685	4.4%	213	31.1%
Монбат АД	399	1.2%	-			
Велес пласт ЕООД	324	1.0%	-			
Общо 4 най-големи	2 449	7.5%	1 361	8.8%	1 088	79.9%
Общо приходи	32 831	100.0%	15 468	100.0%	17 363	112.3%

Видно от таблицата всеки от основните клиенти на "Синергон Енерджи" ЕООД, не надхвърля относителен дял в размер на 10% от приходите от продажби.

Клиентите на Групата се препокриват с тези на дружеството-майка, тъй като дъщерното дружество няма ефективна дейност през годината.

Предвид спецификата на дейността, основните доставчици на "Синергон Енерджи" ЕООД са за доставки на електроенергия и услуги по нейното разпределение. Техният относителен дял в общите разходи за дейността за 2017 г. и изменението спрямо 2016 г. (**съгл. т.2 от Приложение № 10**) са както следва:

Основни доставчици

Наименование	2017 г.	%	2016 г.	%	Изменение	%
ЧЕЗ Трейд България - ел. енергия	8 425	25.4%	8 280	52.6%	145	1.8%
ЧЕЗ Разпределение	4 140	12.5%	1 733	11.0%	2 407	138.9%
ЕВН Трейдинг саут ийст юрп ЕАД	6 529	19.7%	454	2.9%	6 075	1338.1%
Общо разходи за дейност	33 158	100.0%	15 742	100.0%	17 416	110.6%

Видно от таблицата, основните доставчици на дружеството-майка "Синергон Енерджи" ЕООД, чийто относителен дял надхвърля 10% от разходите за дейността (**съгл. т.2 от Приложение № 10**), са както следва:

Основни доставчици на "Синергон Енерджи" ЕООД с относителен дял над 10% от разходите за дейността

Наименование	относителен дял %	ЕИК	седалище и адрес на управление	връзка / взаимоотношения с дружеството
ЧЕЗ Трейд България ЕАД	25.4%	113570147	Гр. София 1000, пл. „Позитано“ № 2	Търговски
ЕВН Трейдинг саут ийст юрп ЕАД	19.7%	175370769	Гр. София 1000, бул. Цар Освободител No 14, ет.3	Търговски

ЧЕЗ Разпределение АД

12.5%

130277958

Гр. София 1784,
бул. Цариградско шосе

Търговски

8.3. Информация за сключени съществени сделки

Групата не извършвала други съществени сделки извън тези от обичайната си дейност - търговия на електро енергия. През отчетната 2017 г. Групата не е сключила съществени сделки със свързани лица.

8.4. Информация за сключени сделки със свързани лица

Информация относно сделките, сключени между емитента, съответно лицето по § 1д от допълнителните разпоредби на ЗППЦК, и свързани лица, през отчетния период, предложения за сключване на такива сделки, както и сделки, които са извън обичайната му дейност или съществено се отклоняват от пазарните условия, по които емитентът, съответно лицето по § 1д от допълнителните разпоредби на ЗППЦК или негово дъщерно дружество е страна с посочване на стойността на сделките, характера на свързаността и всяка информация, необходима за оценка на въздействието върху финансовото състояние на емитента, съответно лицето по § 1д от допълнителните разпоредби на ЗППЦК.

Свързани лица с дружеството са:

- Крайно дружество-майка – Синергон холдинг АД;
- 25 дружества под общ контрол на Групата Синергон холдинг АД;
- Ключов управленски персонал.

През отчетната 2017 г. дружеството-майка „Синергон Енерджи“ ЕООД е сключило следните сделки със свързани лица:

в хил. лв.

Свързано лице	Характер на свързаността	Вид на сделката	Стойност на сделката 2016	Стойност на сделката 2017
СИНЕРГОН ХОТЕЛИ АД	Дружество под общ контрол	Продажба на ел. енергия	676	678
ТОПЛИВО АД	Дружество под общ контрол	Продажба на ел. енергия	234	363
СВЕТЛИНА АД	Дружество под общ контрол	Продажба на ел. енергия	221	215
СИНЕРГОН ПЕТРОЛЕУМ ЕООД	Дружество под общ контрол	Продажба на ел. енергия	104	100
ЛАКПРОМ АД	Дружество под общ контрол	Продажба на ел. енергия	125	141
ШАМОТ АД	Дружество под общ контрол	Продажба на ел. енергия	81	90
СЛАТИНА АД	Дружество под общ контрол	Продажба на ел. енергия	12	17
ПРЕМИЕР-ПЛ АД	Дружество под общ контрол	Продажба на ел. енергия	38	39

СОФИЯ ЕКСПО ЕООД и МЕГА ЕСТЕЙТ ЕООД	Дружество под общ контрол	Продажба на ел. енергия	51	58
БАЛКАНКЕРАМИК АД	Дружество под общ контрол	Продажба на ел. енергия	24	23
ПЕТРОМЕЛ 1 ООД	Дружество под общ контрол	Продажба на ел. енергия	139	130
ИНТЕРИОР ТЕКСТИЛ АД	Дружество под общ контрол	Продажба на ел. енергия	48	49
ПЕТЪР КАРАМИНЧЕВ АД	Дружество под общ контрол	Продажба на ел. енергия	36	37
			1,940	1,789

Дружествата от Групата не са извършвали сделки със свързани лица извън обичайната си дейност. Сключените сделки със свързани лица са при обичайните пазарни условия.

Дъщерното дружество Синергон Инс ЕООД не е сключвало сделки със свързани лица.

8.5. Информация за необичайни събития, имащи съществено влияние върху дейността

Информация за събития и показатели с необичаен за емитента, съответно лицето по § 1д от допълнителните разпоредби на ЗППЦК, характер, имащи съществено влияние върху дейността му, и реализираните от него приходи и извършени разходи; оценка на влиянието им върху резултатите през текущата година.

През отчетната 2017 г., в дружествата от Групата не са се случили събития и показатели с необичаен характер, които да имат съществено влияние върху дейността на Групата.

8.6. Информация за сделки, водени задбалансово

Информация за сделки, водени извънбалансово - характер и бизнес цел, посочване финансовото въздействие на сделките върху дейността, ако рискът и ползите от тези сделки са съществени за емитента, съответно лицето по § 1д от допълнителните разпоредби на ЗППЦК, и ако разкриването на тази информация е съществено за оценката на финансовото състояние на емитента, съответно лицето по § 1д от допълнителните разпоредби на ЗППЦК.

През отчетната 2017 г., Групата не е сключила сделки, водени извънбалансово, с изключение на предоставени банкови гаранции.

8.7. Договорености с ефект върху притежаваните акции/облигации

Информация за дялови участия на емитента, съответно лицето по § 1д от допълнителните разпоредби на ЗППЦК, за основните му инвестиции в страната и в чужбина (в ценни книжа, финансови инструменти, нематериални активи и недвижими имоти), както и инвестициите в дялови ценни книжа извън неговата група предприятия по смисъла на Закона за счетоводството и източниците/начините на финансиране.

През отчетната 2017 г., дружеството-майка „Синергон Енерджи“ ЕООД е учредило дъщерно дружество „Синергон Инс“ ЕООД, като участието е 100 % в капитала му на стойност 50 х. лв.

Други инвестиции в ценни книжа, финансови инструменти, нематериални активи и недвижими имоти, както и инвестиции в дялови ценни книжа извън неговата група предприятия по смисъла на Закона за счетоводството няма.

8.8. Информация за заеми, като заемополучател

Информация относно сключените от емитента, съответно лицето по § 1д от допълнителните разпоредби на ЗППЦК, от негово дъщерно дружество или дружество майка, в качеството им на заемополучатели, договори за заем с посочване на условията по тях, включително на крайните срокове за изплащане, както и информация за предоставени гаранции и поемане на задължения.

Към 31.12.2017 г., дружеството-майка Синергон енерджи ЕООД, има сключени заеми в качеството на заемополучател (съгл. т. 8 от Приложение № 10):

Заеми, получени от банки

Вид и цел	Заемодател	Стойност	Краен срок на погасяване	Лихвен %	Предоставени обезпечения
Овърдрафт	Търговска банка	2,000 хил. лв.	28.02.2018	1M SOFIBOR + 3.0%	Ипотека, залог на движими вещи, залог на вземания на от свързано лице - П. Караминчев АД - съдължник
Овърдрафт	Търговска банка	800 хил. лв.	30.04.2019	1M SOFIBOR + 3.0%	Ипотека, залог на движими вещи, залог на вземания от - свързано лице -П. Караминчев АД - съдължник

Валидни към 31.12.2017 г. са гаранции, издадени по нареждане на дружеството-майка, обезпечени с лимит на Петър Караминчев АД – дружество под общ контрол, както следва:

Контрагент в полза, на когото е учреден залога	Падеж	Стойност на гаранция по договор (в хил. лв.)
през Райфайзенбанк (България) ЕАД		
- Електроенергиен системен оператор ЕАД	31.01.2019	20
- ЧЕЗ Разпределение България АД	31.12.2018	244
- ЕВН България Електроразпределение ЕАД	31.12.2018	130
- Енерго-про мрежи АД	31.12.2018	150
- ЕРП Златни пясъци АД	08.05.2018	24
		568

Валидни към 31.12.2017 г. са гаранции, издадени по нареждане на дружеството-майка, обезпечени с лимит на дружеството, както следва:

Контрагент в полза, на когото е учреден залога	Падеж	Стойност на гаранция по договор (в хил. лв.)
през Райфайзенбанк (България) ЕАД:		
- Мото Пфое Лизинг ЕООД	31.12.2017	6
		6

Дружеството е превело по банкови сметки на следните бенефициенти допълнително парични средства за обезпечение по сключените договори:

Контрагент в полза, на когото са предоставени допълнителни обезпечения	Стойност на обезпечението (в хил. лв.)
- ЧЕЗ Разпределение България АД	133
- ЕВН България Електроразпределение ЕАД	24
- Енерго-про мрежи АД	8
	165

Синергон Енерджи ЕООД е получило гаранция от Пирин Пеллет ЕООД парични средства в размер на 74 хил. лв.

Синергон Енерджи ЕООД е учредило дъщерно-дружество Синергон Инс ЕООД и не е сключвало заеми с него за отчетната 2017 г.

Дъщерното дружество не е сключвало договори като заемополучател.

8.9. Информация за заеми, като заемодател

Информация относно сключените от емитента, съответно лицето по § 1д от допълнителните разпоредби на ЗППЦК, от негово дъщерно дружество или дружество майка, в качеството им на заемодатели, договори за заем, включително предоставяне на гаранции от всякакъв вид, в това число на свързани лица, с посочване на конкретните условия по тях, включително на крайните срокове за плащане, и целта, за която са били отпуснати.

Към 31.12.2017 г., Групата няма сключени заеми в качеството на заемодател (съгл. т. 8 от Приложение № 10):

8.10. Информация за използването на средствата от извършена нова емисия ценни книжа през отчетния период

Подобна информация не е приложима за Дружествата от Групата, тъй като те са с ограничена отговорност и не са публични, респективно не извършват емисии на ценни книжа.

8.11. Анализ на съотношението между постигнатите финансови резултати

Анализ на съотношението между постигнатите финансови резултати, отразени във финансовия отчет за финансовата година, и по-рано публикувани прогнози за тези резултати.

Дружествата от Групата не публикуват прогнозна информация.

8.12. Анализ и оценка на политиката относно управлението на финансовите ресурси

Анализ и оценка на политиката относно управлението на финансовите ресурси с посочване на възможностите за обслужване на задълженията, евентуалните заплахи и мерки, които емитентът, съответно лицето по § 1д от допълнителните разпоредби на ЗППЦК, е предприел или предстои да предприеме с оглед отстраняването им.

Политиката относно управление на финансовите ресурси на Групата касае способността и да:

- изпълнява задълженията си навременно;
- реализира добра събираемост на вземанията;
- генерира приходи, а оттам и печалба;
- финансира приоритетно ключови инвестиционни проекти;
- да инвестира в рентабилни инвестиции.

Политиката относно управление на финансовите ресурси на Групата отчита влиянието на ключови фактори като:

- междуфирмените вземания и задължения;
- събираемост на вземанията;
- ценова политика;
- търговска политика;
- данъчна политика и ползването на данъчни облекчения;
- плащане на санкции;
- технологичната обезпеченост на дружеството;
- пазари за реализация на ел. енергия;
- конкурентоспособността на дружеството;
- взаимоотношения с финансово-кредитни институции;

Политиката относно управление на финансовите ресурси на Групата включва следните принципи:

- стриктно спазване на действащото законодателство;
- мониторинг на ключови финансови показатели;
- обезпечаване на мениджмънта с финансово - счетоводна информация за вземане на решения;
- своевременно осигуряване на необходимите финансови ресурси за развитие на дружеството при възможно най-изгодни условия;
- ефективно инвестиране на разполагаемите ресурси (собствени и привлечени);
- управление на капитала и активите на дружествата (включително и привлечените капитали);
- финансово обезпечаване на съхранението и просперитета на дружеството.

Информация за задълженията на Групата и възможностите за тяхното обслужване:

Дружеството-майка „Синергон Енерджи” ЕООД има следните задължения:

Вид	Стойност	Основание	Срок на погасяване
Задължения за банкови заеми	1600	Овърдрафт	2018 г.
Задължени за финансов лизинг	27	Лизинг	2017 г. – 2019 г.
Търговски и други задължения	4741	Търговски договори	2018 г.

Задължения към свързани лица	5	Търговски договори	2018 г.
6,373			

„Синергон Енерджи“ ЕООД има следните възможности за тяхното покриване:

Вземанията от свързани лица, търговски и други	Паричните средства	Задължения до 31.12.2018 г.	Възможност да обслужването на задълженията
(1)	(2)	(3)	(4) = (1+2-3)
5923	107	4767	1263

От таблицата по-горе е видно, че стойността на задълженията е по-малка от стойността на вземанията и наличните парични средства на „Синергон Енерджи“ ЕООД. **Групата е предприела следните мерки за покриване на задълженията:**

1. Ръководството е създадо собствена система следене и управление на вземанията от клиенти на Групата.
2. Търговския отдел е ангажиран с дейността за осъществяване на комуникация с клиентите на „Синергон Енерджи“ ЕООД и управление и събиране на просрочените им задължения.
3. Дружеството разглежда комуникацията с клиентите относно задълженията им, като част от предоставяната услуга. За разлика от повечето конкуренти в бранша клиентите на „Синергон Енерджи“ ЕООД получават постоянна информация, както и съдействие относно различните начини на плащане, които са и основен фактор прекъсванията на захранването с електрическа енергия по Чл. 123, ал. 1 от ЗЕ на клиенти да бъдат сведени до минимум.

Това е създадената организация с цел своевременно събиране на задълженията от клиенти, което в комбинация с наличният финансов ресурс предоставен под формата на кредитна линия от Райфайзен Банк България дава възможност на Групата да се разплаща ежемесечно с всичките си контрагенти съгласно договорените срокове за това.

Евентуалните **заплахи**, пред които Групата може да се изправи, включително влиянието и нейната експозиция по отношение на ценовия, кредитния и ликвидния риск и риска на паричния поток са посочени в т. II „Характеристика на дейността“, т. „Рискове, пред които дружеството е изправено“ на настоящия Консолидиран годишен доклад за дейността.

Мерките, които Групата е предприела с оглед отстраняването им са следните:

1. Управлението на вземанията от клиенти чрез създаденият с тази цел е основен фактор за минимизиране на кредитния риск на дружествата от Групата.
2. Извършван е анализ на клиенти с голямо потребление на електрическа енергия и съответно носещи по-голям риск, на базата, на който се привличат и клиенти с безупречна репутация и установени позиции в браншовете си.
3. Работи се постоянно върху подобряването на административното обслужване на клиентите, както и върху стратегически партньорства, които да носят добавена стойност на всички

дружества. Това е и стратегията на Ръководството за минимизиране на ценовият риск в продажбите и запазване на рекордно високият процент за бранша на задържане на вече привлечени клиенти.

8.13. Оценка на възможностите за реализация на инвестиционните намерения

Оценка на възможностите за реализация на инвестиционните намерения с посочване на размера на разполагаемите средства и отразяване на възможните промени в структурата на финансиране на тази дейност.

Дружествата от Групата има следните инвестиционни намерения и възможности за тяхното реализиране:

1. Развитие на маркетинговата стратегия чрез инвестиции в реклама и популяризиране на търговската марка „Синергон“, като по този начин се изгражда положителна търговска репутация, респективно като нематериален актив. Необходимата инвестиция е в размер на 10 х. лв.

Дейността в гореописаните насоки се очаква да донесе стабилност в портфолиото от клиенти на дружествата от Групата и органичният им растеж, които в комбинация с търговската структура неминуемо ще доведат до увеличение на пазарният дял, което няма да е за сметка на чувствително свиване на brutният марж от продажбите.

8.14. Информация за настъпили промени през отчетния период в основните принципи за управление

Информация за настъпили промени през отчетния период в основните принципи за управление на емитента, съответно лицето по § 1д от допълнителните разпоредби на ЗППЦК, и на неговата група предприятия по смисъла на Закона за счетоводството.

През отчетната 2017 г. в основните принципи на управление на Групата не са настъпили промени.

8.15. Информация за основните характеристики на прилаганите система за вътрешен контрол и система за управление на рискове

Информация за основните характеристики на прилаганите от емитента, съответно лицето по § 1д от допълнителните разпоредби на ЗППЦК, в процеса на изготвяне на финансовите отчети система за вътрешен контрол и система за управление на рискове.

Система за вътрешен контрол и управление на риска на Дружествата от Групата гарантират правилното идентифициране на рисковете, свързани с дейността на Групата и подпомага ефективното им управление, обезпечава адекватното функциониране на системите за отчетност и разкриване на информация.

В дружествата функционира система за вътрешен контрол и управление на риска, която гарантира ефективното функциониране на системите за отчетност и разкриване на информация. Системата е изградена и функционира и с оглед идентифициране на рисковете, съпътстващи дейността на дружествата и подпомагане тяхното ефективно управление. Управителят носи основната отговорност и роля по отношение на изграждане на системата за вътрешен контрол

и управление на риска. Управителят изпълнява както управляваща и насочваща функция, така и текущ мониторинг.

Текущият мониторинг се състои в оценяване дали системата е подходяща все още за дружествата от Групата в условията на променена среда, дали действа както се очаква и дали се адаптира периодично към променените условия. Оценяването на избрани области, извършвано в този контекст като отговорност на управителя се съобразява с приоритетите на дружествата от Групата.

Ръководството следи основните характеристики и особености на системата и относно ключови въпроси, включително относно установените основни инциденти и съответно приетите или приложени корективни действия.

Контролна среда

Контролната среда включва функциите за общо управление и ръководните такива, както и отношението, информираността и действията на управителя, отговорен за управлението в широк смисъл и отговорното управление по отношение на вътрешния контрол.

- Ангажимент за компетентност. Ръководството на Групата притежава необходимите познания и умения, необходими за изпълнение на задачите, които изисква процеса, които определят длъжностната характеристика на дадено лице. Управителите на дружествата от Групата следят за нивата на компетентност за конкретни работни места и начините, по които тези нива се превръщат в изисквани реквизити за умения и познания.
- Участие на ръководството. Съзнанието за контрол в дружествата от Групата се влияе в значителна степен от лицата, натоварени с общо управление, а именно от членовете на Съвета на директорите на дружеството. Отговорностите на управителите са уредени в Устава и договорите за управление. Допълнително управителите са натоварени и с надзор върху проектирането на модела и ефективното функциониране на процедурите за предупреждение и процеси за преглед на ефективността на вътрешния контрол на дружествата от Групата.
- Философия и оперативен стил на ръководството. Философията и оперативният стил на ръководството обхващат широка гама характеристики. Нагласите на ръководството и неговите действия във връзка с финансовото отчитане се проявяват чрез консервативния избор измежду наличните алтернативни счетоводни принципи.
- Организационна структура. Установяването на подходяща организационна структура включва вземане под внимание на основните области на правомощия и отговорности и подходящите йерархични нива на отчетност и докладване. Ръководството преценява уместността на организационната структура на дружествата от Групата, като съобразява тази структура с размера и характера на дейностите на Групата.
- Възлагане на правомощия и отговорности. При възлагането на правомощия и отговорности на останалите служители в Групата се отчитат приложимите за сектора бизнес практики, познания и опит на служителите и наличните в Групата ресурси.
- Политика и практика, свързани с човешките ресурси. Политиката и практиката, свързани с човешките ресурси, често показват важни въпроси във връзка със съзнанието за контрол на дружествата от Групата. При подбора на персонал, управителят се фокусира върху образователния ценз, предишен професионален опит, минали постижения и доказателства за почтеност и етично поведение. По този начин се изразява и ангажираността на Групата да назначава компетентни и надеждни служители.

Процес за оценка на рисковете на ГрупатаГрупата

Процесът на оценка на риска от страна на управителя представлява базата за начина, по който той определя рисковете, които следва да бъдат управлявани.

Управителят идентифицира следните видове риск, относими към Групата и нейната дейност: общи (систематични) и специфични (несистематични) рискове.

Систематичните рискове са свързани с макросредата, в която Групата функционира, поради което в повечето случаи същите не подлежат на управление от страна на ръководния екип.

Несистематични рискове са пряко относими към дейността на Групата. За тяхното минимизиране се разчита на повишаване ефективността от вътрешно-фирменото планиране и прогнозиране, което осигурява възможности за преодоляване на евентуални негативни последици от настъпило рисково събитие.

Общият план на управителите на Дружествата от Групата за управление на риска се стреми да сведе до минимум потенциалното отрицателно въздействие върху финансовото състояние на Групата.

Всеки от рисковете, свързани с държавата – политически, икономически, кредитен, инфлационен, валутен – има самостоятелно значение, но общото им разглеждане и взаимодействието между тях формират цялостна представа за основните икономически показатели, пазарните условия, конкурентните условия в страната, в която съответното дружество осъществява своята дейност.

Подробно описание на рисковете, характерни за дейността на дружествата от Групата са представено в раздел 5 – Рискове и предизвикателства.

Информационна система и свързаните с нея бизнес процеси, съществени за финансовото отчитане и комуникацията

Информационната система, съществена за целите на финансовото отчитане, която включва счетоводната система, се състои от процедури и документация, разработени и установени с цел:

1. инициране, отразяване, обработка и отчитане на сделки и операции на Групата (както и събития и условия) и поддържане на отчетност за свързаните активи, пасиви и собствен капитал;
2. разрешаване на проблеми с неправилна обработка на сделки и операции, като например, автоматизирани файлове за неуточнени позиции на информация и процедури, следвани за своевременно коригиране на задържаните неуточнени позиции;
3. обработка и отчитане на случаи на заобикаляне на системите или преодоляване на контролите; прехвърляне на информацията от системите за обработка на сделките и операциите в главната книга;
4. обхващане на информация, съществена за финансовото отчитане на събития и условия, различни от сделки и операции, като например амортизация на материални и нематериални активи и промени в събираемостта на вземанията; и
5. гарантиране, че изискваната за оповестяване от приложимата обща рамка за финансово отчитане информация е събрана, отразена, обработена, обобщена и, че тя е подходящо отчетена във финансовия отчет.

Комуникацията от страна на дружествата от Групата на ролите и отговорностите във финансовото отчитане и на важни въпроси, свързани с нея, включва осигуряването на разбиране

за индивидуалните роли и отговорности, свързани с вътрешния контрол върху нея. Тя включва такива въпроси като например степента, в която счетоводния екип разбира по какъв начин дейностите му в информационната система за финансово отчитане, са свързани с работата на други лица и средствата за докладване на изключения към управителите.

Комуникацията се осъществява въз основа на разработени правила за финансово отчитане. Откритите канали за комуникация помагат за гарантиране, че изключенията се докладват и за тях се предприемат действия.

Текущо наблюдение на контролите

Текущото наблюдение на контролите е процес за оценка на ефективността на резултатите от функционирането на вътрешния контрол във времето. То включва своевременна оценка на ефективността на контролите и предприемане на необходимите оздравителни действия. Управителите извършват текущо наблюдение на контролите чрез текущи дейности, отделни оценки или комбинация от двете. Текущите дейности по наблюдение често са вградени в нормалните повтарящи се дейности на дружествата от Групата и включват регулярни управленски и надзорни дейности.

8.16. Информация за промените в управителните и надзорните органи

През отчетната 2017 г., има промяна в управлението на дружеството-майка „Синергон Енерджи“ ЕООД. Новият управител е Пламен Димчев Тонев .

Дъщерното дружество „Синергон Инс“ ЕООД е учредено през 2017 и се представлява и управлява от Такухи Кеворк Местчийан.

8.17. Информация за размера на възнагражденията

Информация за размера на възнагражденията, наградите и/или ползите на всеки от членовете на управителните и на контролните органи за отчетната финансова година, изплатени от емитента, съответно лицето по § 1д от допълнителните разпоредби на ЗППЦК, и негови дъщерни дружества, независимо от това, дали са били включени в разходите на емитента, съответно лицето по § 1д от допълнителните разпоредби на ЗППЦК, или произтичат от разпределение на печалбата, включително:

а) получени суми и непарични възнаграждения;

През 2017г, полученото възнаграждение от управителя на Групата е 32 хил. лв.

Управителят на дъщерното дружество не е получавал възнаграждение през 2017 г.

б) условни или разсрочени възнаграждения, възникнали през годината, дори и ако възнаграждението се дължи към по-късен момент;

Няма условни или разсрочени възнаграждения на управителите, които са възникнали през 2017 г., както и такива които се дължат към по-късен момент.

в) сума, дължима от емитента, съответно лицето по § 1д от допълнителните разпоредби на ЗППЦК, или негови дъщерни дружества за изплащане на пенсии, обезщетения при пенсиониране или други подобни обезщетения.

Дружествата от Групата нямат сума, дължима за изплащане на пенсии, обезщетения при пенсиониране или други подобни обезщетения.

8.18. Информация за притежаваните акции

За публичните дружества - информация за притежавани от членовете на управителните и на контролните органи, прокуристите и висшия ръководен състав акции на емитента, включително акциите, притежавани от всеки от тях поотделно и като процент от акциите от всеки клас, както и предоставени им от емитента опции върху негови ценни книжа - вид и размер на ценните книжа, върху които са учредени опциите, цена на упражняване на опциите, покупна цена, ако има такава, и срок на опциите.

Информацията за притежаваните акции не е приложима за Дружествата от Групата.

8.19. Информация за известните на Групата договорености

Информация за известните на дружествата от Групата договорености (включително и след приключване на финансовата година), в резултат на които в бъдещ период могат да настъпят промени в притежавания относителен дял акции или облигации от настоящи акционери или облигационери.

Като еднолични дружества с ограничена отговорност, дружествата от Групата не издават акции и облигации, респективно информация за тях е неприложима.

8.20. Информация за висящи съдебни, административни или арбитражни производства

Информация за висящи съдебни, административни или арбитражни производства, касаещи задължения или вземания на емитента, съответно лицето по § 1д от допълнителните разпоредби на ЗППЦК, в размер най-малко 10 на сто от собствения му капитал; ако общата стойност на задълженията или вземанията на емитента, съответно лицето по § 1д от допълнителните разпоредби на ЗППЦК, по всички образувани производства надхвърля 10 на сто от собствения му капитал, се представя информация за всяко производство поотделно.

През отчетния период срещу Групата Синергон Енерджи ЕООД са налице три висящи съдебни производства с материален интерес на обща стойност 26 х. лв. За същата сума е предявен насрещен иск срещу ЧЕЗ Разпределение АД.

8.21. Данни за връзки с инвеститора

За публичните дружества – данни за директора за връзки с инвеститора, включително телефон и адрес за кореспонденция.

Изискванията за връзки с инвеститорите не са приложими за Дружествата от Групата.

8.22. Друга информация

Няма друга информация, по преценка на Групата, която би имала влияние върху годишния финансов отчет и оповестените резултати в настоящия доклад, респективно да се оповести.

14.03.2018 г.

Пламен Тонев

Управител

