Контролен съвет:

1. Жечко Георгиев Иванов – председател
2. Пенка Маринова Денкова – член
3. Даниела Петрова Авджиева – член

Кооперацията се представлява от Председател: Славейка Тодорова Манахилова

Предмет на дейност

Производство и търговия в страната и чужбина с безалкохолни напитки и минерални води, алкохолни напитки и продукти на хранителната промишленост и всички видове суровини и материални опаковки, машини и съоръжения за тях, производство и реализация на стоки и услуги, комисионна и спедиторска дейност, търговско представителство и посредничество, инженерингова, лизингова и консултантска дейност, сделки с интелектуална и индустриална собственост, специфични външнотърговски операции и всякаква друга дейност незабранена от закона.

II. БАЗА ЗА ИЗГОТВЯНЕ НА ФИНАНСОВИТЕ ОТЧЕТИ

Кооперацията води своето текущо счетоводство и изготвя финансовите си отчети съгласно изискванията на Националните счетоводни стандарти, приети с Постановление на Министерски съвет № 46 от 21.03.2005г., обнародвани в ДВ, бр. 30 от 07.04.2005г., в сила от 01.01.2005г.
С Постановление № 251 на Министерския съвет от 17.10.2007г. за изменение и допълнение на Националните счетоводни стандарти (предишно наименование Национални стандарти за финансови отчети за малки и средни предприятия - НСФОМСП) се въвеждат разпоредбите на Четвърта Директива на Съвета от 25.07.1978г., приета на основание член 54, параграф 3, буква „ж" от Договора относно годишните счетоводни отчети на някои видове дружества (78/660/ЕИО), и на Седма Директива на Съвета от 13.06.1983г., приета на основание член 54, параграф 3, буква „ж" от Договора относно консолидираните счетоводни отчети (83/349/ЕИО). Постановлението е в сила от 01.01.2008 година.
Изменения в НСС са приети с Постановление № 394 от 30 декември 2015 г. за изменение и допълнение на НСФОМСП, приети с Постановление № 46 на МС от 2005 г. – в сила от 01.01.2016 г.
С Постановление № 27 от 14 февруари 2019 г. за изменение на НСС, приети с Постановление № 46 от 2005 г., са приети промени в СС 17 Лизинг.

Финансовият отчет е изготвен на принципа „действащо предприятие" и ръководството счита, че кооперацията ще остане действаща.

III. ЕФЕКТ ОТ ВИРУСА SARS-COV-2 И ПАНДЕМИЯТА ОТ COVID-19 ВЪРХУ ДЕЙНОСТТА НА КООПЕРАЦИЯТА ПРЕЗ 2020 ГОДИНА

От края на 2019 година в световен мащаб се развива епидемия от нова коронавирусна болест, първоначално възникнала в Китай и довела до блокиране на икономическия живот и доставките от Китай в началото на 2020г. Поради тенденцията на увеличаване на случаите на заразени и болни, в началото на месец март 2020 година СЗО обяви официално разпространението на вируса SARS-CoV-2 и причиняваното от него заболяване COVID-19 за пандемия. На 13 март 2020 г. Народното събрание на Република България обяви извънредно положение в страната заради коронавируса и бяха въведени засилени противоепидемични мерки и ограничения. Извънредното положение продължи до 13 май 2020 г. Вследствие изменение на българското законодателство през май 2020 г., бе дадена възможност на министъра на здравеопазването,

след съответната санкция на правителството на България, да обявява извънредна епидемична обстановка. От 14 май е обявена извънредна епидемична обстановка до 14 юни 2020 г., удължена в последствие няколко пъти и действаща и към датата на одобрение на настоящия годишен финансов отчет на кооперацията.

Пандемията и обявеното в тази връзка извънредно положение в страната предизвикаха чувствително намаляване на икономическата активност и породиха значителна несигурност и неизвестност за бъдещите макроикономически процеси. Обявената в последствие извънредна епидемична обстановка редуцира част от мерките, които бяха въведени по време на извънредното положение, но въпреки това актуалните мерки също оказват влияние върху икономическата активност в страната.

През почти цялата 2020 година в различни държави по света бяха въвеждани различни ограничителни мерки, включително някои ограничения в пътувания и транспорт, поставяне на отделни хора, както и на цели населени места и райони под пълна или частична карантина, като Европа е един от най-засегнатите от пандемията континенти като цяло. Тези ограничения се отразиха на доставките и доведоха до икономически затруднения за стопанските субекти и забавяне на икономическото развитие в Европа и други части на света. Огромен брой хора загубиха работните се места, както в Република България, така и в Европа и в целия свят.

До края на 2020 година реално не беше възстановен нормалния икономически живот, както в страната, така и в чужбина. Правителството на Република България въведе различни икономически и социални мерки, чиято цел е да подпомогнат, дори и частично, засегнатите отрасли и бизнеси в резултат на пандемията, извънредните положения и ограниченията, въведени в страната и в чужбина. Беше приет специален закон във връзка с въведеното извънредно положение, както и бяха направени промени и допълнения в други закони. Различни срокове, вкл. и данъчни, бяха удължени през 2020 година. Беше дадено разрешение на търговските банки да договорят с клиентите си гратисни периоди и др. разсрочвания по отпуснатите банкови кредити. Одобриха се и се осигуриха различни финансирания по програми от ЕС и от държания бюджет на Република България.

През годината започна разработването и тестване на ваксини срещу COVID-19, като това се случваше в няколко държави с различни темпове и успехи при изпитанията. В края на 2020 година, както и в началото на 2021 година, въз основа на положителни оценки от Европейската агенция по лекарствата, Европейската комисия към ЕС е дала разрешение за употреба на територията на ЕС на няколко ваксини срещу COVID-19. Ваксинацията започна едновременно в целия ЕС на 27 декември 2020 г. Очакванията са при ваксиниране на достатъчно на брой жители на ЕС и в световен мащаб като цяло, да се намали значително разпространението на вируса и съответно на болестта COVID-19. Все още не може да се направи прогноза дали това ще стане в рамките на 2021 г. и ако да, то по кое време на годината.

В зависимост от продължителността на предприетите ограничения, ефективността на ваксините и възобновяване на нормалния икономически живот, ефектите биха били различни в бъдещите действия на кооперацията. При по-дългосрочни ограничения това би довело до трайно влошаване на икономическите показатели и би рефлектирало върху всички икономически субекти.

Влиянието, което пандемията от COVID-19, ограниченията и мерките във връзка с нея, оказаха върху дейността на кооперацията през 2020 г., са следните:

- върху стопанската дейност на кооперацията, вкл. договори с клиенти и доставчици:
  - ✓ в тази връзка клиентите и доставчиците на кооперацията отказват да подписват ангажиращи договори, заради несигурната икономическа среда в страната.
- върху активите на кооперацията – дълготрайни и краткотрайни:
  - ✓ не оказва въздействие.
- върху събираемостта на вземания от клиенти на кооперацията:
  - ✓ малко по-забавен период на събираемост;

- ✓ повишен риск от пълна несъбираемост.

❖ върху погасяването на задълженията към доставчиците на кооперацията:
- ✓ не оказва въздействие.

❖ върху човешките ресурси в кооперацията:
- ✓ персоналът на кооперацията е запазен – няма прекратени трудови договори.

Кооперацията не е получавала помощи и финансирания по икономическите и социални мерки, въведени от правителството на Република България във връзка с пандемията от COVID-19.

Кооперацията е предприела следните основни мерки във връзка с ограничаване на разпространението на вируса и на заболяването COVID-19:

- ❖ Издадена заповед на Ръководството от 16.03.2020 г. за предприемане на мерки за превенция на риска срещу разпространението на COVID-19.
- ❖ Проведен извънреден инструктаж на 16.03.2020 г. на всички служители и работници в кооперацията.
- ❖ Въведен режим на смени на производствения персонал и въведен график за служителите в офиса.
- ❖ Предоставени защитни предпазни средства и дезинфектанти на всички работещи в кооперацията и зачестено дезинфекциране навсякъде в работни, складови и други помещения.
- ❖ Изготвена програма за дейността на кооперацията във връзка с намаляване на риска от заразяване на работните места.
- ❖ Изготвена е карта за одит и оценка за здравето и безопасността при работа съгласно наредба № 5 за нов биологичен агент – коронавирус SARS-CoV-2, причиняващ заболяване COVID-19.

IV. ПРИЛОЖЕНИ СЧЕТОВОДНИ ПОЛИТИКИ

1. Нематериални активи

Като нематериалните активи се отчитат активи, които отговарят на определението за нематериален актив и отговарят на критериите за отчитане на нематериални активи формулирани в СС 38.

При придобиването им нематериалните активи се оценяват:

√ външно създадените нематериални активи при придобиването им се оценяват по цена на придобиване, която включва покупната цена (включително мита и невъзстановими данъци) и всички преки разходи за подготовка на актива за използването му по предназначение.

√ създаден в кооперацията нематериален актив се оценява по сборът от разходите, извършени от момента, в който нематериалният актив за пръв път е постигнал критериите за признаване. Първоначалната оценка се определя по начин, идентичен на възприетия за определяне на себестойността на произведената продукция в кооперацията, т.е. не се включват: вътрешната печалба, необичайните количества бракувани ресурси (материали, труд и други), административните и други общи разходи (несвързани пряко с процеса по придобиването на нематериалния актив) и т.н.

Нематериалните активи се отчитат след придобиването по себестойност намалена с натрупаната амортизация и натрупани загуби от обезценка.

Последващи разходи, направени за поддържане на първоначално установената стандартна ефективност на нематериален актив, се признават за текущи разходи в периода на възникването им.

Разходи, които могат надеждно да бъдат измерени и съотнесени към нематериален актив, когато водят до увеличаване на очакваните икономически изгоди спрямо първоначално оценената стандартна ефективност на съществуващия актив, се отразяват като увеличение на

отчетната му стойност или като отделен нематериален актив и се определят като разходи за усъвършенстване, когато водят до:
а) увеличаване на полезния срок на годност;
б) увеличаване на производителността;
в) подобряване на качеството на продуктите и/или услугите;
г) разширяване на възможностите за нови продукти и/или нови услуги;
д) съкращаване на производствените разходи;
е) икономически по-изгодна промяна във функционалното предназначение на актива.

Амортизация на дълготрайни нематериални активи се начислява съгласно СС 4:
Дълготрайните нематериални активи се амортизират по линейния метод за срока на определения полезен живот.
Средният полезен живот в години за основните групи нематериални активи, е както следва:

Очаквани срокове на полезен живот на дълготрайните нематериални активи	Средна норма на полезен живот (год.)	
	31.12.2020 г.	31.12.2019 г.
Концесии	32	32
Търговски марки	7	7
Програмни продукти	2	2

Временното извеждане от употреба на дълготрайните нематериални активи (консервиране) се прилага по отношение на активи, които не се ползват в дейността на кооперацията за период, не по-кратък от 12 (дванадесет) месеца.
За периода на консервация на активите не се начислява амортизация.
Към консервация на дълготрайни нематериални активи се пристъпва на база икономическа обосновка и вземане на решение за консервацията, план с конкретни процедури за осъществяване на консервацията, изискванията, при изпълнението на които ще се осъществи повторното въвеждане на активите в употреба, както и прогноза за осъществяването на тези изисквания.

2. Дълготрайни материални активи

Като дълготрайни материални активи се отчитат активи, които отговарят на критериите на СС 16 и имат стойност при придобиването равна или по-висока от 700 лв. Активите, които имат стойност по-ниска от посочената, се отчитат като текущи разходи за периода на придобиване в съответствие с одобрената счетоводна политика. Всеки дълготраен материален актив се оценява при придобиването му по цена на придобиване определена в съответствие с изискванията на СС 16.
След първоначалното признаване като актив, всеки отделен дълготраен материален актив се отчита по цена на придобиване, намалена с натрупаните амортизации и загуби от обезценка. Направените обезценки се отчитат като разход и се признават в отчета за приходи и разходи за съответния период.
Дълготрайните активи са били преоценявани с проценти, обявени от НСИ на България въз основа на действащото законодателство до края на 2001г., при което е формиран резерв от преоценки (ревалоризации) в размер на 31 хил. лв., представен в настоящия годишен финансов отчет към „Други резерви" на кооперацията.
Последващи разходи, свързани с отделен дълготраен материален актив, се отчитат в увеличение на балансовата стойност на актива, когато е вероятно кооперацията да придобие икономически изгоди над първоначално оценената стандартна ефективност. Във всички останали случаи последващите разходи се признават за разход за периода, в който са направени.
Амортизация на дълготрайни материални активи се начислява съгласно СС 4.

Дълготрайните материални активи се амортизират по линейния метод за периода на очаквания полезен живот.
Средният полезен живот в години за основните групи дълготрайни материални активи, е както следва:

Очаквани срокове на полезен живот на дълготрайните материални активи	Средна норма на полезен живот (год.)	
	31.12.2020 г.	31.12.2019 г.
Сгради	40	40
Машини и оборудване	7	7
Съоръжения	40	40
Транспортни средства	8	8
Офис обзавеждане	7	7
Компютри и периферия	2	2
Други активи	7	7

Временното извеждане от употреба на дълготрайните материални активи (консервиране) се прилага по отношение на активи, които не се ползват в дейността на кооперацията за период, не по-кратък от 12 (дванадесет) месеца.
За периода на консервация на активите не се начислява амортизация.
Към консервация на дълготрайни материални активи се пристъпва на база икономическа обосновка и вземане на решение за консервацията, план с конкретни процедури за осъществяване на консервацията, изискванията, при изпълнението на които ще се осъществи повторното въвеждане на активите в употреба, както и прогноза за осъществяването на тези изисквания.

3. Финансови активи

Финансов актив е всеки актив, който представлява:
√ парична сума;
√ договорно право за:
• получаване на парични суми или друг финансов актив от друго предприятие;
• размяна на финансов инструмент с друго предприятие при потенциално благоприятни условия.
√ инструмент на собствения капитал на друго предприятие;
√ компенсаторен инструмент по смисъла на чл.2 от Закона за сделките с компенсаторни инструменти.

Класификация на финансовите активи в съответствие със СС 32:
√ Финансови активи, държани за търгуване;
√ Финансови активи, държани до настъпване на падеж;
√ Кредити и вземания, възникнали първоначално в кооперацията;
√ Обявени за продажба.

Кооперацията признава финансовия актив или финансовия пасив в своя счетоводен баланс единствено когато стане страна в договорните условия на инструмента.
Финансовите инструменти се оценяват при първоначалното придобиване по цена на придобиване, която включва:
а) справедливата стойност на даденото (при финансов актив) или полученото (при финансов пасив) за него вложение;
б) разходите по извършване на сделка с финансови инструменти, като:

- хонорари, комисионни и други възнаграждения, изплатени на агенти, брокери, консултанти, дилъри и други, пряко ангажирани със сделката лица;
- данъци, такси, разрешения и други, изплатени на борси и на регулационни органи;
- трансферни данъци и мита и други.

В първоначалната оценка на финансовите инструменти не се включват получените премии и отбиви, финансирания и разпределения на административни и други общи разходи.

След първоначалното признаване кооперацията оценява по справедлива стойност, която не се коригира с очакваните разходи по продажбата или друг вид освобождавания на финансовите активи, класифицирани като:

а) финансови активи, държани за търгуване;

б) финансови активи, обявени за продажба.

Когато справедливата стойност не може да се определи надеждно, финансовият инструмент се оценява по цена на придобиване.

След първоначалното признаване кооперацията оценява по амортизируема стойност с помощта на метода на ефективната лихва финансовите активи, класифицирани като:

а) инвестиции, държани до настъпване на падеж, и

б) заеми и вземания, предоставени от кооперацията и недържани за търгуване, които имат фиксиран падеж.

Заеми и вземания, предоставени от кооперацията, които нямат фиксиран падеж, се отчитат по себестойност.

Всички финансови активи подлежат на проверка за обезценка.

3.1. Дългосрочни финансови активи

Инвестициите в дъщерни предприятия се отчитат и представят по себестойност, в съответствие с избраната счетоводна политика и СС 27. Кооперацията отчита приход от инвестицията единствено до степента, в която тя получава суми при разпределение на натрупаните печалби на дъщерното предприятие, в което е инвестирано, възникнали след датата на придобиване на инвестицията.

Инвестициите в асоциирани предприятия се отчитат и представят по себестойност в съответствие с избраната счетоводна политика и СС 28.

Инвестициите в смесени предприятия се отчитат и представят в съответствие с избраната счетоводна политика и СС 31. Инвеститор в смесено предприятие, който не участва в съвместния контрол, отчита своето дялово участие в смесеното предприятие в своя финансов отчет като финансов инструмент. А когато инвеститорът има значително влияние в смесеното предприятие - като инвестиция в асоциирано предприятие.

Инвестициите, които представляват малцинствени дялове, се отчитат по справедлива стойност, класифицирани като обявени за продажба финансови активи, съгласно изискванията на СС 32.

3.2. Краткосрочни финансови активи

Краткосрочните финансови активи се класифицират и оценяват съобразно изискванията на СС 32.

4. Стоково-материални запаси

Стоково-материални запаси са текущи (краткотрайни) материални активи под формата на:

- √ материали, придобити главно чрез покупка и предназначени основно за влагане в производствения процес с цел произвеждане на продукция или услуги, или са обект на преки продажби, когато това се прецени от кооперацията;
- √ продукция, създадена в резултат на производствен процес в кооперацията и предназначена за продажба;
- √ стоки, придобити главно чрез покупка и предназначени за продажба;
- √ незавършено производство, представляващо съвкупност от разходи, от които се очаква да се произведе продукция;
- √ инвестиция в материален запас – материални активи, придобити за инвестиционни цели, а не за ползване.

Материалните запаси се оценяват по по-ниската от доставната стойност или нетната реализуема стойност, която е предполагаемата продажна цена в нормалния ход на стопанската дейност на кооперацията, намалена с необходимите разходи за завършване на производствения цикъл, и разходите, необходими за осъществяване на продажбата. Разликата между двете стойности се като други текущи разходи за дейността.

Доставната стойност включва сумата от всички разходи по закупуването, преработката, както и други разходи, направени във връзка с доставянето им до сегашното състояние и местоположение.

Разходите за преработка включват преки разходи и систематично начислявани постоянни и променливи общопроизводствени разходи.

Преките разходи са: разходи за материали по технологични норми, разходи за работна заплата и осигуровки на работниците заети в основното производство.

Променливите общопроизводствени разходи са: разходи за ел.енергия, вода, минерална вода и други консумативи, които зависят пряко от обема на производството, но не могат да се отнесат конкретно по определен договор или поръчка.

Разпределението на променливите разходи в себестойността на продукцията се извършва на база реалното използване на производствените мощности.

Постоянни общопроизводствени разходи са тези, които остават сравнително постоянни независимо от обема на производството. Постоянните общопроизводствени разходи са: разходи за амортизации, разходи за работни заплати и осигуровки. Същите се разпределят в себестойността на база изпълнение на производствения капацитет – месечно.

Разходи, които не се включват в себестойността на произведената продукция и се отчитат като текущи за периода са:

- √ количества материали, труд и други производствени разходи извън нормалните граници;
- √ разходи за съхранение в склад;
- √ административни разходи;
- √ разходи по продажбите.

Потреблението на материални запаси се оценява по метода средно-претеглена стойност.

5. Вземания

Като кредити и вземания, възникнали първоначално в кооперацията, се класифицират вземания, възникнали от директно предоставяне на стоки, услуги, пари или парични еквиваленти на дебитори.

Когато предоставянето на пари, стоки или услуги на дадени дебитори е с намерение получените финансови активи да бъдат продадени незабавно или в близко бъдеще, те се класифицират като финансови активи, държани за търгуване.

Първоначално тези вземания и кредити се оценяват по цена на придобиване.
След първоначалното признаване кредитите и вземанията от клиенти и доставчици, които са без фиксиран падеж се отчитат по себестойност.
Кредитите и вземанията от клиенти и доставчици, които са с фиксиран падеж се отчитат по амортизираната им стойност. Ефективният лихвен процент е оригиналният процент определен с договора.

Към датата на финансовия отчет се прави преглед за определяне на обезценка от несъбираемост.
Определянето на обезценката се извършва на база на индивидуален подход за всяко вземане по решение на ръководството.

Данъците за възстановяване се представят по оригиналния размер на сумата на вземането.
Другите вземания се представят по себестойност.

Като краткосрочни се класифицират вземания, които са:
√ без фиксиран падеж;
√ с фиксиран падеж и остатъчен срок до падежа до една година от датата на финансовия отчет.

Като дългосрочни се класифицират вземания, които са с фиксиран падеж и остатъчен срок до падежа над една година от датата на съставяне на годишния финансов отчет.

Обезценката на вземанията се отчитат в съответствие с СС 32 "Финансови инструменти", като разлика между балансовата стойност на вземането и неговата възстановима стойност към датата на извършване на оценката.
Към 31 декември 2020 и 2019 година, кооперацията няма начислени обезценки на вземанията, тъй като ръководството счита, че всички вземания са събираеми в пълен размер.

6. Парични средства

Паричните средства и парични еквиваленти включват парични средства в брой и в банки, съответно в лева и във валута.
Паричните еквиваленти са краткосрочни, лесно обратими високоликвидни вложения, които съдържат незначителен риск от промяна в стойността им.
В паричните средства се включват и вземания от подотчетни лица.
Паричните средства във валута са представени по заключителния курс на БНБ към 31 декември 2020 г. и 2019 г.

7. Разходи за бъдещи периоди

Като разходи за бъдещи периоди се представят предплатените разходи, които касаят следващи отчетни периоди и извършени разходи за получаването на приходи, за които приходите не могат да бъдат надеждно определени към датата на финансовия отчет.
Като разходи за бъдещи периоди се представя и стойността на апарати за вода, витрини, чадъри, тенти и др., които са предоставени на клиенти на кооперацията. Разсрочването на разходите за тях е на база срока, за който те могат да бъдат ползвани ефективно и да носят икономическа изгода за кооперацията.

8. Собствен капитал

Собственият капитал на кооперацията се състои от:

Основен/записан капитал – представлява встъпителни и дялови вноски на член-кооператорите.

Други резерви – образувани по решение на общото събрание на кооперацията от:

- √ Разпределение на финансов резултат;
- √ Резерв от ревалоризация на активи, формиран от извършвани преоценки на активи преди 2001г. по действащото законодателство.

Резервите от ревалоризация могат да бъдат използвани до изчерпването им в следната последователност:

- увеличаване на основания капитал;
- покриване на финансови разходи за бъдещи периоди от преоценка на валутни задължения;
- покриване на загуби от минали години.

Остатъкът се използва за увеличаване на собствените резерви.

Кооперацията е приела счетоводна политика да отразява корекции от промяна на счетоводна политика и фундаментални грешки чрез коригиране на салдото на неразпределената печалба/загуба в началото на отчетния период съгласно СС 8.

9. Финансови пасиви

Финансов пасив е всеки пасив, който представлява договорно задължение за:

- √ предоставяне на парични суми или финансов актив на друго предприятие;
- √ размяна на финансови инструменти с друго предприятие при потенциално неблагоприятни условия.

Класификация на финансовите пасиви според СС 32:

- √ Държани за търгуване;
- √ Държани до настъпване на падеж;
- √ Възникнали първоначално в Дружеството финансови пасиви.

Финансовите пасиви се класифицират съобразно целта при поемането им, а когато са част от портфейл, се класифицират в зависимост от целта, която кооперацията си е поставила за постигане с портфейла.
Кооперацията признава финансовия пасив в своя счетоводен баланс единствено когато стане страна в договорните условия на инструмента.

След първоначалното признаване кооперацията оценява финансовите пасиви по:

а) амортизируема стойност – финансовите пасиви, класифицирани като държани до настъпване на падеж и финансовите пасиви, класифицирани като възникнали първоначално в кооперацията, и

б) справедлива стойност – финансовите пасиви, класифицирани като държани за търгуване.

10. Задължения

Класифициране на задълженията:

- Като финансови пасиви, възникнали първоначално в кооперацията се класифицират задължения, възникнали от директно предоставяне на стоки, услуги, пари или парични еквиваленти от кредитори.

Първоначално тези задължения и кредити се оценяват по себестойност.

След първоначалното признаване финансовите пасиви към клиенти и доставчици, които са без фиксиран падеж се отчитат по себестойност.
Финансовите пасиви, които са с фиксиран падеж се отчитат по амортизираната им стойност. Ефективният лихвен процент е оригиналният процент определен с договора.

- Като задължения към персонал и осигурителни организации се класифицират задължения на кооперацията по повод на минал труд положен от наетия персонал и съответните осигурителни вноски, които се изискват от законодателството. Съгласно изискванията на СС 19 се включват и начислените краткосрочни доходи на персонала с произход неползвани отпуски на персонала и начислените на база на действащите ставки за осигуряване, осигурителни вноски върху тези доходи.

Кооперацията няма приета политика да начислява дългосрочни доходи на персонала.

- Текущи данъчни задължения са задължения на кооперацията във връзка с прилагането на данъчното законодателство. Представени са по стойности в съответствие с правилата на съответния данъчен закон за определяне на стойността на всеки вид данък.
- Провизии се начисляват по най-добрата приблизителна оценка на ръководството на кооперацията по повод на конструктивни и правни задължения, възникнали в резултат на минали събития.

Като краткосрочни се класифицират задължения, които са:

√ без фиксиран падеж;
√ с фиксиран падеж и остатъчен срок до падежа до една година от датата на финансовия отчет.

Като дългосрочни се класифицират задължения, които са с фиксиран падеж и остатъчен срок до падежа над една година от датата на съставяне на финансовия отчет.

11. Чуждестранна валута

Сделките в чуждестранна валута се вписват първоначално като към сумата на чуждестранната валута се прилага централния курс на Българска Народна Банка (БНБ) към датата на сделката. Курсовите разлики, възникващи при уреждането на тези парични позиции или при отчитането на тези парични позиции при курсове, различни от тези, по които са били заведени, се отчитат като финансови приходи или финансови разходи за периода, в който възникват. Паричните позиции в чуждестранна валута към 31 декември 2020 и 2019 година са оценени в настоящия финансов отчет по заключителния курс на БНБ. Текущо през годината съгласно счетоводната политика се прави преоценка на валутните позиции месечно.

Валутният курс, използван за преизчисляване в отчетната валута на парични позиции в чуждестранна валута е както следва:

Вид валута	Заключителен курс на БНБ към 31.12.2020
EUR	1.95583

12. Данъчно облагане

Текущите данъчни активи и пасиви са тези задължения или вземания от бюджета, които се отнасят за текущия и предходни периоди и които не са платени/възстановени към датата на баланса.
Разходът за данък представлява сумата от текущия данък от печалбата, измененията на активите и пасивите по отсрочени данъци и преизчисленията, признати през текущия период на текущи данъци от печалбата за предходни периоди.

Текущият данък от печалбата представлява сумата на данъците от печалбата, които са определени като дължими/възстановими по отношение на данъчната печалба/загуба за периода.
Текущият данък се определя на базата на данъчната ставка в сила към датата на баланса.
Данъчната печалба/загуба е печалбата/загубата за периода, определена съгласно установените от действащото данъчно законодателство правила, на основата на която се определя размерът на дължимите/възстановимите данъци. Данъчната печалба/загуба се определя и декларира с годишната данъчна декларация за съответния период.
Пасиви по отсрочени данъци се признават по отношение на всички облагаеми временни разлики.
Активи по отсрочени данъци се признават за намаляемите временни разлики, данъчната загуба или данъчни кредити.
Активи по отсрочени данъци се признават до степента, до която е вероятно да има бъдеща облагаема печалба, срещу която да могат да се използват намаляемите временни разлики, данъчната загуба или данъчния кредит.
Отсрочените данъци се оценяват по данъчните ставки, които се очаква да бъдат в сила за периода, когато активът се реализира или пасивът се уреди. Данъкът върху печалбата за 2020г. е 10%. Отсрочените данъци се признават като приход или разход и се включват в нетната печалба или загуба за периода, освен в случаите, когато данъците произтичат от операции или събития, признати директно в капитала.
Промяна в активите или пасивите по отсрочени данъци възниква на основание на промяна в данъчните ставки, данъчното законодателство или очаквания начин на възстановяване на актива или уреждане на пасива. Промяната се отразява като увеличение/намаление на нетната печалба/загуба за периода, освен ако промяната касае отсрочени данъчни активи или пасиви отчетени директно в собствения капитал.
Активи и пасиви по отсрочени данъци се компенсират и се представят във финансовият отчет отделно от другите активи и пасиви.

13. Лизинг

Класификация на лизинговите договори
Класификацията на лизинговите договори се осъществява в началото на лизинга на базата на критерии. При промяна на условията на лизинговия договор, които водят до промяна на критериите, се извършва нова класификация на лизинговите договори.
Разграничаването между финансов лизинг и експлоатационен лизинг при тяхното текущо отразяване и периодично представяне във финансовите отчети се извършва в съответствие с принципа „предимство на съдържанието пред формата".
Лизингов договор се класифицира като финансов лизинг, когато наемодателят прехвърля на наемателя всички рискове и изгоди, свързани със собствеността върху актива. Лизинговият договор по принцип се класифицира като финансов лизинг, когато:
а) наемодателят прехвърля на наемателя собствеността върху актива към края на срока на лизинговия договор;
б) наемателят притежава опция за закупуване на актива на цена, която се очаква да бъде значително по-ниска от справедливата стойност към датата, на която опцията става изпълнима, като в началото на лизинговия договор в голяма степен е сигурно, че опцията ще бъде упражнена;
в) срокът на лизинговия договор покрива по-голямата част от икономическия живот на актива, дори ако правото на собственост не е прехвърлено;
г) в началото на лизинговия договор сегашната стойност на минималните лизингови плащания се равнява на справедливата стойност на наетия актив, и
д) наетите активи имат специфичен характер, като само наемателят може да ги експлоатира без извършването на съществени модификации.

Следните ситуации, индивидуално или в комбинация, също биха могли да доведат до класифицирането на лизингов договор като финансов лизинг:

- √ ако наемателят може да анулира лизинговия договор, свързаните с това загуби, които се понасят от наемодателя, се покриват от наемателя;
- √ колебанията в справедливата стойност на остатъчната стойност на актива, които водят до реализирането на печалби или загуби, остават за сметка на наемателя;
- √ наемателят има възможност да продължи лизинговия договор за нов срок за наем, който е значително по-нисък от пазарния наем.

Лизингови договори, които не отговарят на посочените по-горе изисквания се класифицират като експлоатационен (оперативен) лизинг.

Когато кооперацията е наемател по експлоатационен лизингов договор отчита:

- √ плащанията по оперативен лизинг (с изключение на разходите за услуги, например за застраховка, поддръжка, охрана, почистване и др.) като разходи в отчета за приходите и разходите по линейния метод за целия срок на лизинговия договор, освен ако друга системна база не е представителна за времето, през което потребителят използва изгодите от наетия актив, дори ако плащанията не се извършват на тази база;
- √ разходи, свързани с допълнителни плащания – например за извършване на ремонти и подобрения, за застраховки и поддръжка на наетия актив и други подобни, включително разходите, свързани със съществувал по-рано лизинг (например разходите по прекратяването, подобренията, преместването на наетото имущество и др.), включително разходите, които ефективно са възстановени чрез споразумението за стимули, се отчитат от наемателя в съответствие с Общите положения и стандартите, приложими към тези разходи. Разходите за подобрения на наети активи се отчитат като дълготрайни активи. Тези разходи се отчитат отделно от разходите за наем (лизинг);
- √ извършените разходи, свързани с подготовката и сключване на лизинговия договор (комисионни, такси и др.), се отчитат отделно от наема (лизинга) като разходи за текущия период;
- √ наемателят признава общата сума от получените стимули като намаление на разходите за наем през целия срок на лизинга на линейна база, освен ако друга системна база не представя разпределението във времето на ползите на наемателя от използването на лизинговия актив.

14. Доходи на персонала

Доходи на персонала са форми на възнаграждения, предоставени от кооперацията на персонала в замяна на положения от него труд.

Видовете доходи на персонала са:

1. Краткосрочни доходи са онези доходи на персонала, които стават напълно изискуеми в рамките на 12 месеца след края на периода, в който персоналът е положил труд за тях. В тези доходи не се включват доходи при напускане.
2. Кооперацията признава недисконтираната сума на краткосрочните доходи на заетите, която се очаква да бъде платена в замяна на положения труд, като разход, включително онези доходи на персонала, които съгласно друг счетоводен стандарт се изисква да бъдат включени в отчетната стойност на даден актив и като текущо задължение – след приспадане на всички платени вече суми и полагащи се удръжки.
3. Полагащите се суми за компенсируеми отпуски на персонала се отчитат като задължение и като разход, свързан с краткосрочните доходи на персонала.
4. Доходи при напускане (прекратяване на трудовото или служебното правоотношение) са онези доходи на персонала, които са платими като резултат от решението на:

- кооперацията да прекрати трудовото или служебното правоотношение на заетия персонал преди изтичането на срока за пенсионирането им, или на

- персонала за доброволно напускане в замяна на тези доходи.
Доходите при напускане, предоставени на персонала, включват глобална сума, определена законодателно или чрез договорно или друго споразумение.
Кооперацията признава доходите, начислени при напускане, като задължение и разход.
Доходите при напускане не осигуряват на кооперацията бъдещи икономически изгоди, поради което се признават за разход в момента на възникването им.
5. Кооперацията няма програми с определени вноски.
6. Кооперацията няма програми с определени доходи.
7. Кооперацията няма политика за начисляване на дългосрочни доходи на персонала.
8. Кооперацията прави анализ на структурата на персонала и очакваните плащания за обезщетения при пенсиониране в следващите 3г. и цялостна преценка на ефекта върху финансовия отчет спрямо възнаграждението за изготвяне на актюерска оценка. В случай, че не се очаква актюерската оценка да има съществено влияние върху финансовия отчет, такава не се възлага за изготвяне от актюер за съответната година.

15. Обезценки на активи

Обезценки на активи се извършват съгласно изискванията на СС 32 и СС 36, регламентиращи отчитането на обезценка на различните видове активи.
Съгласно СС 36, когато възстановимата стойност на актива спадне под балансовата (преносната) стойност на актива, кооперацията отразява намаление на балансовата стойност до размера на възстановимата му стойност. Намалението се третира като загуба от обезценка. Загубата от обезценка на актив се признава веднага като текущ разход за дейността. Ако след извършена обезценка на актив неговата възстановима стойност превиши балансовата му стойност, се отразява възстановяване на загубата от обезценка – като текущ приход от дейността – до размера на предходната обезценка, която е била отразена като текущ разход за дейността.
Когато е невъзможно да се определи възстановимата стойност на отделен актив, кооперацията определя възстановимата стойност на генериращия парични постъпления обект, към който принадлежи и оценяваният актив.
Според разпоредбите на СС 32 финансовият актив е обезценен, ако балансовата му стойност е по-голяма от очакваната му възстановима стойност. В края на всеки отчетен период кооперацията определя дали съществува някакво обективно обстоятелство за обезценяване на дадения финансов актив или група финансови активи. Ако съществува такова обстоятелство, кооперацията определя възстановимата стойност на финансовите активи и представя намалението или като текущ финансов разход, или като намаление на резерва от преоценка, ако той е положителна величина. Сумата, превишаваща създадения резерв, се отчита като текущ финансов разход. Когато за финансовия актив е създаден резерв от преоценка, който е отрицателна величина, обезценката се отчита като текущ финансов разход и като намаление на този резерв.

През 2020г. и 2019г. не са отчетени разходи от обезценки на активи.
През 2020г. и 2019г. не са реинтегрирани обезценки на активи.

16. Провизии, условни задължения и условни активи

Провизия се признава в баланса и като текущ разход, когато кооперацията има правно или конструктивно задължение в резултат на минало събитие, и има вероятност за покриването й да бъде необходим определен изходящ поток, съдържащ икономически ползи. Провизията е реално съществуващо задължение на кооперацията към датата на финансовия отчет, за което сумата или времето на погасяване са несигурни, неопределими с точност.
За признаването й се прилага най-добрата и надеждна приблизителна оценка на разходите, необходими за покриване на текущото задължение към датата на баланса, при отчитането на

която се вземат под внимание рисковите и несигурни събития и обстоятелства, които ги съпътстват.
Когато ефектът от времевата стойност на парите е съществен, сумата на провизиите се дисконтира като се използва дисконтовата норма преди облагане с данъци, отразяваща текущите пазарни оценки на времевата стойност на парите и, ако е подходящо, специфичните за задължението рискове.
Към всяка дата на баланса сумите на признатите провизии се преразглеждат и и коригират - актуализират чрез доначисляване на провизии или чрез намаляване на вече отчетените провизии, с цел тяхната най-добра приблизителна оценка. В случаите, в които се установи, че за погасяването на задължението вече не е вероятно да настъпи изтичане на ресурси, съдържащи икономически ползи, провизията се реинтегрира.

Съдебни спорове
Където е вероятно определен изходящ поток, съдържащ икономически ползи, да бъде необходим за покриване на задължение по съдебен спор, кооперацията признава провизия.
Провизията се базира на най-добрата оценка дадена от юридическите съветници на кооперацията. В случаите, когато не може да бъде направена надеждна оценка на размера на задължението се оповестява като потенциално задължение.

Преструктуриране
Провизия за разходи за преструктуриране се признават, когато кооперацията има подробен официален план за преструктуриране с конкретизирани обект (стопанска дейност или част от тази дейност), принципно засегнатите области, приблизителния брой служители, които трябва да бъдат компенсирани, разходите, необходими за извършването на преструктурирането и реструктурирането е започнало или е обявено публично.
Бъдещи оперативни разходи не се провизират.

Разходи за демонтаж и изваждане от употреба
Провизия за разходи за демонтаж и изваждане от употреба се признават, когато кооперацията има договорно задължение, от което произтича необходимостта от преместване, демонтиране, изваждане от употреба на съществени за дейността активи, което обстоятелство е свързано с изтичане на определен поток, съдържащ икономически ползи.
Провизия се признава до очаквания размер на разходите на база експертна оценка на вътрешни специалисти.

Разходи за опазване на околната среда
В случаите, в които по силата на законови и подзаконови нормативни актове кооперацията следва да планира и направи разходи за намаляване на вредното влияние върху околната среда или възстановяване на щетите, нанесени върху околната среда, се признава провизия.
Провизия се признава до очаквания размер на разходите на база експертна оценка на вътрешни специалисти.

Като условни активи в кооперацията се третират възможните активи, възникнали в резултат на минали събития и чието съществуване ще бъде потвърдено единствено от настъпването или ненастъпването на едно или повече несигурни бъдещи събития, които не са изцяло под контрола на кооперацията.

Като условни пасиви в кооперацията се третират:

- ✓ Възможните задължения, произтичащи от минали събития, резултатът от които ще бъде потвърден единствено с настъпването или ненастъпването на едно или повече несигурни бъдещи събития, които не са изцяло под контрола на кооперацията.

- ✓ Настоящи задължения, произтичащи от минали събития, които не са признати във финансовия отчет или защото не е налице вероятност погасяването им да доведе до изтичане на икономически ползи, или защото сумата на задължението не може да бъде остойностена достатъчно надеждно.
- ✓ Извършените от наемодателя или от наемателя разходи, свързани с подготовката и сключването на лизинговия договор (комисионни, такси и др.) се отчитат като разходи за дейността за текущия период.

17. Разходи

Кооперацията отчита текущо разходите за дейността по икономически елементи и след това същите се отнасят по функционално предназначение с цел формиране размера на разходите по направления и дейности. Признаването на разходите като за разход за текущия период се извършва при начисляване на съответстващите им приходи.

Към разходите за дейността се отнасят и финансови разходи, които кооперацията отчита и са свързани с обичайната дейност.

Кооперацията е приела счетоводна политика да отчита като извънредни разходи само такива разходи, които са ясно отграничени от обичайната дейност и поради което не се очаква да се повтарят често. Извънредните разходи не се представят отделно във финансовия отчет на кооперацията, а са част от другите разходи от дейността на кооперацията. Ако са съществени като стойност се оповестява допълнителна информация за тях.

Разходите се отчитат при спазване на принципа „текущо начисляване". Оценяват се по справедливата стойност на платеното или предстоящо за плащане възнаграждение.

18. Приходи

Кооперацията отчита текущо приходите от обичайната дейност по видове.

Признаването на приходите се извършва при спазване на приетата счетоводна политика за следните видове приходи:

- Приходи от продажба на стоки, продукция и други активи – при прехвърляне собствеността и предаване на съответните активи на купувачите;
- При извършване на краткосрочни услуги – при завършване на съответната услуга и приемане на работата от клиента;
- При дългосрочни услуги на базата на етап на завършеност по договора;
- Приходите от наеми се признават на времева (линейна) база за срока на договора.

Към приходите от обичайна дейност на кооперацията се отнасят и финансовите приходи.

Кооперацията е приела счетоводна политика да отчита като извънредни приходи само такива приходи, които са ясно отграничими от обичайната дейност и поради това не следва да се повтарят често. Извънредните приходи не се представят отделно във финансовия отчет на кооперацията, а са част от другите приходи от дейността на кооперацията. Ако са съществени като стойност се оповестява допълнителна информация за тях.

Приходите се отчитат при спазване на принципа „текущо начисляване". Оценяват се по справедливата стойност на полученото или подлежащо на получаване възнаграждение.

Признатите за отчетния период приходи и разходи се включват в отчета за приходите и разходите при определяне на печалбата или загубата за отчетния период, освен ако друг стандарт изисква или позволява друго.

19. Отчет за паричния поток

Кооперацията отчита и представя паричните потоци по прекия метод съгласно изискванията на СС 7.

Паричните потоци се класифицират като парични потоци от:

- Основна дейност

- Инвестиционна дейност
- Финансова дейност

20. Отчет за собствения капитал

Приета е счетоводна политика да се изготвя отчета за собствения капитал чрез включване на:
- нетна печалба и загуба за периода;
- салдото на неразпределената печалба както и движенията за периода;
- всички статии на приходи или разходи, печалба или загуба, които в резултат на действащите СС се признават директно в собствения капитал;
- кумулативен ефект от промените в счетоводна политика и фундаментални грешки в съответствие с СС 8;
- прехвърляне и разпределение на капитал между собствениците;
- настъпилите промени в резултат на всички изменение по всички елементи на собствения капитал.

V. ПОЯСНИТЕЛНИ БЕЛЕЖКИ КЪМ ФИНАНСОВИЯ ОТЧЕТ

1. СЧЕТОВОДЕН БАЛАНС

1.1. Нематериални активи

Към 31 декември 2020 и 2019 година нематериалните дълготрайни активи включват:

	Концесии, патенти, лицензии, търговски марки и други подобни права и активи	Програмни продукти	Нематериални активи в процес на развитие (създаване)	Общо
Отчетна стойност				
Салдо към 31.12.2019	**12**	**14**	**424**	**450**
Трансфери	-	(14)	-	**(14)**
Общо увеличения (намаления) за периода	-	(14)	-	**(14)**
Салдо към 31.12.2020	**12**	**-**	**424**	**436**
Амортизация и обезценка				
Салдо към 31.12.2019	**9**	**11**	**-**	**20**
Амортизация за годината	2	-	-	**2**
Трансфери	-	(11)	-	**(11)**
Общо увеличения (намаления) за периода	2	(11)	-	**(9)**
Салдо към 31.12.2020	**11**	**-**	**-**	**11**
Балансова стойност				
Балансова стойност към 31.12.2019	**3**	**3**	**424**	**430**
Балансова стойност към 31.12.2020	**1**	**-**	**424**	**425**

Нематериалните активи в процес на придобиване в размер на 424 х. лв. са свързани с дългосрочен договор в резултат на който кооперацията очаква да придобие право на ползване на недвижими имоти. Към 31 декември 2020 и 2019 година дейностите, свързани с договора не са приключили и са в процес на изпълнение. Ръководството очаква, че договора ще бъде изпълнен и ще бъде постигнат крайния резултат, предвиден в него.

Отчетната стойност на напълно амортизираните дълготрайни нематериални активи по групи

Дълготрайни нематериални активи с нулева балансова стойност	Отчетна стойност (хил.лв.)	
	31.12.2020 г.	31.12.2019 г.
Програмни продукти	-	6
Общо отчетна стойност:	**-**	**6**

Към 31 декември 2020 и 2019 година ръководството е извършило преглед на дълготрайните нематериални активи, като не са установени условия за тяхната обезценка.

1.2. Дълготрайни материални активи

Към 31 декември 2020 и 2019 година дълготрайните материални активи включват:

	Земи	Сгради	Машини и оборудване	Съоръжения	Транспортни средства	Компютърна техника	Офис обзавеждане и други активи	Активи в процес на изграждане/придобиване	Общо
Отчетна стойност									
Салдо към 31.12.2019	**1**	**1 389**	**2 133**	**446**	**935**	**-**	**347**	**41**	**5 292**
Постъпили през годината	-	-	26	4	132	3	6	124	**295**
Трансфери	-	-	-	-	-	14	-	-	**14**
Излезли през годината	-	-	-	-	(8)	-	-	(3)	**(11)**
Общо увеличения (намаления) за периода	-	-	26	4	124	17	6	121	**298**
Салдо към 31.12.2020	**1**	**1 389**	**2 159**	**450**	**1 059**	**17**	**353**	**162**	**5 590**
Амортизация и обезценка									
Салдо към 31.12.2019	**-**	**180**	**1 798**	**62**	**461**	**-**	**115**	**-**	**2 616**
Амортизация за годината	-	47	260	13	105	3	44	-	**472**
Трансфери	-	-	-	-	-	11	-	-	**11**
Амортизация на излезли от употреба	-	-	-	-	(7)	-	-	-	**(7)**
Общо увеличения (намаления) за периода	-	47	260	13	98	14	44	-	**476**
Салдо към 31.12.2020	**-**	**227**	**2 058**	**75**	**559**	**14**	**159**	**-**	**3 092**
Балансова стойност									
Балансова стойност към 31.12.2019	**1**	**1 209**	**335**	**384**	**474**	**-**	**232**	**41**	**2 676**
Балансова стойност към 31.12.2020	**1**	**1 162**	**101**	**375**	**500**	**3**	**194**	**162**	**2 498**

Отчетната стойност на напълно амортизираните дълготрайни материални активи по групи

Дълготрайни материални активи с нулева балансова стойност	Отчетна стойност (хил.лв.)	
	31.12.2020 г.	31.12.2019 г.
Компютърна техника	14	-
Машини и оборудване	2 014	5
Общо отчетна стойност:	**2 028**	**5**

Към 31 декември 2020 и 31 декември 2019 година ръководството е извършило преглед на дълготрайните материални активи, като не са установени условия за тяхната обезценка.
Временно извадени от употреба дълготрайни материални активи – няма.
Дълготрайни материални активи - чужда собственост – няма.

1.3. Дългосрочни финансови активи

1.3.1. Инвестиции в дъщерни, съвместни, асоциирани и други предприятия

Инвестиции в дъщерни, съвместни и асоциирани предприятия	31.12.2020 г.	31.12.2019 г.
Инвестиции в други предприятия	1	1
Общо	**1**	**1**

Инвестиции в други предприятия	31.12.2020 г.		31.12.2019 г.	
	размер	стойност	размер	стойност
КС Бена		1		1
Общо		**1**		**1**

Инвестициите в други предприятия са представени по себестойност. Няма условия за признаване на обезценки към 31 декември 2020г.

1.3.2. Предоставени заеми

Вид	31.12.2020 г.	31.12.2019 г.
Други заеми	***1 200***	***1 200***
Вземания по главници по кредити от свързани лица	1 200	1 200
Общо	**1 200**	**1 200**

Към 31 декември 2020 и 31 декември 2019 година ръководството е извършило преглед на дългосрочните финансови активи, инвестиции и вземания по предоставени заеми, като не са установени условия за тяхната обезценка.

1.4. Материални запаси

Вид	31.12.2020 г.	31.12.2019 г.
Суровини и материали, в т.ч.:	**810**	**1 012**
Основни материали	447	547
Амбалаж	347	432
Материали собствено производство	12	27
Други материали	4	6
Продукция и стоки, в т.ч.:	**70**	**55**
Продукция	70	55
Общо	**880**	**1 067**

Към 31 декември 2020 и 31 декември 2019 година ръководството е извършило преглед на материалните запаси, като не са установени условия за тяхната обезценка.

1.5. Вземания

Вземания по предоставени заеми, търговски и други вземания – общо

Вземания	31.12.2020 г.		31.12.2019 г.	
	Сума на вземането (хил.лв.):	В т.ч. над 1 година	Сума на вземането (хил.лв.):	В т.ч. над 1 година
Вземания от клиенти	418	-	454	-
Предоставени аванси	21	-	4	-
Други вземания	41	41	41	41
Обща сума на вземанията:	**480**	**41**	**499**	**41**

1.5.1. Вземания от клиенти и доставчици

Вземания от клиенти и доставчици	31.12.2020 г.		31.12.2019 г.	
	Сума на вземането (хил.лв.):	В т.ч. над 1 година	Сума на вземането (хил.лв.):	В т.ч. над 1 година
Вземания от клиенти, в т.ч.:	**418**	**-**	**454**	**-**
Вземания от свързани лица извън група, които не са асоциирани и смесени предприятия	133	-	168	-
Вземания от трети лица	285	-	286	-
Вземания от доставчици по предоставени аванси, в т.ч.:	**21**	**-**	**4**	**-**
За доставки от трети лица	21	-	4	-
Всичко сума на вземанията от клиенти и доставчици	**439**	**-**	**458**	**-**
Обезценка на вземания от клиенти и доставчици	-	-	-	-
Нетен размер на вземанията от клиенти и доставчици	**439**	**-**	**458**	**-**

1.5.2. Други вземания

Други вземания	31.12.2020 г.		31.12.2019 г.	
	Сума на вземането (хил.лв.):	В т.ч. над 1 година	Сума на вземането (хил.лв.):	В т.ч. над 1 година
Други вземания, в т.ч.:	**41**	**41**	**41**	**41**
Вземания от трети лица, в т.ч.:	***41***	***41***	***41***	***41***
Гаранции МОСВ по концесионен договор	41	41	41	41
Всичко сума на други вземания	**41**	**41**	**41**	**41**
Обезценка на други вземания	-	-	-	-
Нетен размер на други вземания	**41**	**41**	**41**	**41**

Дългосрочните вземания в размер на 41 хил. лв. представляват гаранция във връзка с концесионен договор, сключен между кооперацията и МОСВ.

1.6. Парични средства

Вид	31.12.2020 г.	31.12.2019 г.
Парични средства в брой, в т.ч.:	**46**	**17**
В лева	46	17
Парични средства в разплащателни сметки, в т.ч.:	**608**	**211**
В лева	608	211
Общо	**654**	**228**

Към края на годината кооперацията няма запорирани или блокирани банкови сметки.

1.7. Разходи за бъдещи периоди

Вид	31.12.2020 г.	31.12.2019 г.
Застраховки	11	10
Чадъри и тенти при клиента	30	19
Апарати и витрини за вода при клиенти	86	119
Други	2	8
Общо	129	156

1.8. Собствен капитал

1.8.1. Записан капитал

Член-кооператор	31.12.2020 г.				31.12.2019 г.			
	Брой дялове	Стойност (в хил.лв.)	Платени (в хил.лв.)	% Дял	Брой дялове	Стойност (в хил.лв.)	Платени (в хил.лв.)	% Дял
Димитър Винков Консулов	1	1	1	12,5	1	1	1	12,5
Нели Русева Корудова	1	1	1	12,5	1	1	1	12,5
Жечко Георгиев Иванов	1	1	1	12,5	1	1	1	12,5
Даниела Петрова Авджиева	1	1	1	12,5	1	1	1	12,5
Славейка Тодорова Манахилова	1	1	1	12,5	1	1	1	12,5
Румяна Георгиева Консулова	1	1	1	12,5	1	1	1	12,5
Пенка Маринова Денкова	1	1	1	12,5	1	1	1	12,5
Надко Стайков Манахилов	1	1	1	12,5	1	1	1	12,5
Общо:	8	8	8	100%	8	8	8	100%

1.8.2. Резерви

	Общи Резерви	Други Резерви	Всичко
Резерви към 31.12.2019	19	5 555	5 574
Разпределение на печалба	-	184	184
Резерви към 31.12.2020	19	5 739	5 758

В „Други резерви" са включени резерви, възникнали в резултат на преоценка на дълготрайните активи на кооперацията, извършени преди 2001 година, в размер на 31 х. лв. В раздел III от настоящите пояснителни приложения е дадена допълнителна информация във връзка с тези резерви.

1.8.3. Финансов резултат

Финансов резултат	Стойност
Текуща печалба към 31.12.2019	**184**
Неразпределена печалба към 31.12.2019	**-**
Увеличения от:	**28**
Печалба за годината 2020	28
Намаления от:	**(184)**
От разпределение към резерви	(184)
Печалба към 31.12.2020	**28**
Финансов резултат към 31.12.2019	**184**
Финансов резултат към 31.12.2020	**28**

1.9. Задължения

Задължения по получени заеми, търговски и други задължения – общо

Задължения	31.12.2020 г.	31.12.2019 г.
	Сума на задължението (хил.лв.):	Сума на задължението (хил.лв.):
Задължения към доставчици	250	270
Задължения към персонала и социално осигуряване	90	86
Задължения за данъци	48	46
Други задължения	85	89
Обща сума на задълженията:	**473**	**491**

1.9.1. Задължения към доставчици

Задължения към доставчици	31.12.2020 г.	31.12.2019 г.
	Сума на задължението (хил.лв.):	Сума на задължението (хил.лв.):
Задължения към трети лица, в т.ч.:	**250**	**270**
до една година	250	270
до една година	***250***	***270***
над една година	**-**	**-**

1.9.2. Други задължения

Задължения	31.12.2020 г.	31.12.2019 г.
	Сума на задължението (хил.лв.):	Сума на задължението (хил.лв.):
Задължения към персонала до една година, в т.ч.:	**63**	**60**
За възнаграждения	63	60
Задължения за социално осигуряване до една година, в т.ч.:	**27**	**26**
Текущи задължения за неплатени осигуровки	27	26
Данъчни задължения до една година, в т.ч.:	**48**	**46**
За корпоративен данък	1	9
За данък върху добавената стойност	33	20
За данък върху доходите на физическите лица	13	13
За други данъци	1	4

Други задължения - срочност, в т.ч.:	**85**	**89**
до една година	74	79
над една година	11	10
Други задължения - по видове, в т.ч.:	**85**	**89**
Задължения към трети лица, в т.ч.:	***85***	***89***
Гаранции и депозити	11	10
Задължения във връзка с начислени разходи	4	4
Концесионно възнаграждение към МОСВ	70	75
Общо други задължения, в т.ч.:	**223**	**221**
до една година	***212***	***211***
над една година	***11***	***10***

2. ОТЧЕТ ЗА ПРИХОДИТЕ И РАЗХОДИТЕ

2.1. РАЗХОДИ

2.1.1. Разходи за суровини и материали

Вид разход	31.12.2020 г.	31.12.2019 г.
Основни материали	2 060	1 894
Минерална вода	122	114
Горивни и смазочни материали	232	270
Материали за подръжка и ремонт на ДМА	114	127
Консумативи	49	43
Работно облекло	4	5
Ел. енергия	209	281
Вода	50	47
Офис материали и консумативи	14	10
Други материали	28	24
Материали инвентар	16	19
Общо	**2 898**	**2 834**

2.1.2. Разходи за външни услуги

Вид разход	31.12.2020 г.	31.12.2019 г.
Ремонти	63	59
Нает транспорт	149	89
Трудова медицина	2	2
Реклама	6	37
Тол такси	22	-
Консултански и други договори	118	132
Данъци и такси	10	13
Застраховки	16	13
Одит по ISO	3	2
Анализи	4	6
Услуга по оползотворяване на отпадъци	62	43
Други разходи за външни услуги	66	30
Винетки	2	8
Общо	**523**	**434**

2.1.3. Разходи за персонала

Разходи за:	31.12.2020 г.	31.12.2019 г.
Разходи за заплати, в т.ч.:	**1 550**	**959**
на производствен персонал	611	558
на административен персонал	939	401
Разходи за осигуровки, в т.ч.:	**202**	**213**
на производствен персонал	119	107
на административен персонал	83	106
Общо	1 752	1 172

2.1.4. Разходи за амортизации

Вид разход	31.12.2020 г.	31.12.2019 г.
Разходи за амортизации на производствени	**450**	**477**
дълготрайни материални активи	448	475
дълготрайни нематериални активи	2	2
Разходи за амортизации на административни	**24**	**28**
дълготрайни материални активи	24	23
дълготрайни нематериални активи	-	5
Общо	474	505

2.1.5. Други разходи

Вид разход	31.12.2020 г.	31.12.2019 г.
Балансова стойност на продадени активи, в т.ч.:	**314**	**363**
Продадени активи/ стоки	314	363
Други разходи, в т.ч.	**52**	**46**
Разходи за пропътувани км.	13	13
Разходи за брак на ДМА	1	18
Разходи за командировки	1	-
Разходи за брак амбалаж	-	14
Разходи за брак материали	36	1
Други разходи	1	-
Общо	366	409

2.1.6. Финансови разходи

Вид разход	31.12.2020 г.	31.12.2019 г.
Други финансови разходи	2	2
Общо	2	2

2.1.7. Разходи за данъци от печалбата

Съгласно действащото законодателство печалбите се облагат с корпоративен данък в размер 10%. За изчисляване размера на отсрочените данъци е ползвана ставка 10%, която се очаква да е валидна при обратното проявление.

Вид разход	31.12.2020 г.	31.12.2019 г.
Текущ разход за данък от печалбата	5	24
Общо	5	24

2.2. ПРИХОДИ

2.2.1. Нетни приходи от продажби

Вид приход	31.12.2020 г.	31.12.2019 г.
Продажби на продукция, в т.ч.:	**5 582**	**5 108**
Продажби на мин. води и безалкох. нап.	5 582	5 108
Продажби на стоки, в т.ч.:	**440**	**455**
Продажби на бутилки	440	455
Общо	**6 022**	**5 563**

2.2.2. Други приходи

Други приходи, в т.ч.:	31.12.2020 г.	31.12.2019 г.
Продажба на отпадъци	3	8
Други приходи	8	3
Общо	**11**	**11**

VI. ДРУГИ ОПОВЕСТЯВАНИЯ

1. Свързани лица

Свързани лица – лицата са свързани, когато едното е в състояние да контролира другото или да упражнява върху него значително влияние при вземането на решения от финансово-стопански характер. Те могат да бъдат юридически и физически лица, в т.ч. управленски персонал. Сделки между свързани лица – прехвърляне на активи и/или на пасиви между свързани лица, без да е задължително прилагането на характерната за сделката справедлива цена.

Кооперацията оповестява свързани лица:

Ключов ръководен персонал на кооперацията:

- Славейка Тодорова Манахилова – Председател

Кооперацията има осъществени сделки през 2020 г. със следните свързани лица:

Свързано лице	Вид свързаност
"Консул" ООД	управление и собственост
"БК Хисар" ЕООД	управление и собственост
„Бизнес груп 2002" ЕООД	управление и собственост

В края на отчетния период салдата по вземанията и задълженията от свързани лица на ТПК "Бутилираща компания Хисар", представени в хил.лева, са следните:

Свързано лице клиент	31.12.2020 г.	Обезпечения / Гаранции	31.12.2019 г.	Обезпечения / Гаранции
"Консул" ООД	38	не	84	не
"Бизнес груп 2002" ЕООД	71	не	56	не
"БК Хисар" ЕООД	24	не	28	не
Всичко вземания от свързани лица:	**133**	**-**	**168**	**-**

Предоставени заеми на свързани лица	31.12. 2020 г.	Лихвен %	Обезпечения/ Гаранции	31.12. 2019 г.	Лихвен %	Обезпечения / Гаранции
"Консул" ООД	1 200	1.60%	Не	1 200	2.90%	не
Всичко предоставени заеми:	**1 200**		-	**1 200**		-

Възприето е лихвите по предоставения заем да се признават само за данъчни цели, поради което в настоящия годишен финансов отчет на кооперацията няма отчетени и признати приходи от лихви по предоставени заеми.

Кооперацията не отчита задължения към свързани лица.

Кооперацията е приела политика за изповядване на сделките между свързани лица, при пазарни условия.

Продажби на услуги	2020 г.	2019 г.
"Консул" ООД - продажба на мин. вода	482	477
"Бизнес груп 2002" ЕООД - продажба на мин. вода	811	469
"БК Хисар" ЕООД - продажба на бутилки	441	455
Всичко приходи от услуги :	**1 734**	**1 401**

Покупки на дълготрайни активи	2020 г.	2019 г.
"Консул" ООД	19	
Всичко покупки на ДА :	**19**	-

2. Доходи на персонала

Средносписъчен брой на персонала:

Категория персонал	Средносписъчен състав (брой)	
	31.12.2020 г.	31.12.2019 г.
Административен персонал	12	12
Членове на органи на управление	1	1
Производствен персонал	101	100
Общо:	**114**	**113**

Сума, призната като разход за краткосрочни доходи на персонала

Категория персонал	Сума (хил.лв.)	
	31.12.2020 г.	31.12.2019 г.
Административен персонал, в т.ч.:	**979**	**435**
Възнаграждения	903	340
Осигуровки	76	95
Членове на органи на управление, в т.ч.:	**43**	**73**
Възнаграждения	36	61
Осигуровки	7	12
Производствен персонал , в т.ч.	**730**	**665**
Възнаграждения	611	558
Осигуровки	119	107
Общо:	**1 752**	**1 173**

Неизплатени доходи на персонала

Категория персонал	Сума (хил.лв.)	
	31.12.2020 г.	31.12.2019 г.
Административен персонал	10	10
Членове на органи на управление	3	3
Производствен персонал	50	47
Общо:	**63**	**60**

3. Събития след датата на баланса

Между датата на годишния финансов отчет и датата на одобрението му за публикуване (издаване) не са възникнали коригиращи и значими некоригиращи събития, от които да възникнат специални оповестявания съгласно изискванията на СС 10.

4. Счетоводни предположения и приблизителни счетоводни преценки

Приложението на Националните счетоводни стандарти изисква от ръководството да приложи някои счетоводни предположения и приблизителни счетоводни преценки при изготвяне на годишния финансов отчет и при определяне на стойността на някои от активите, пасивите, приходите и разходите. Всички те са извършени на основата на най-добрата преценка, която е направена от ръководството към датата на изготвянето на финансовия отчет. Действителните резултати биха могли да се различават от представените в настоящия финансов отчет.

5. Управление на капиталовия риск

Целите на Управителния съвет при управление на капитала са да защитят правото на кооперацията да продължи като действащо дружество с цел доходност за член-кооператорите и поддържане на оптимална капиталова структура, за да се намали цената на капитала.

Анализ на съотношението собствен/привлечен капитал

В съответствие с останалите в индустрията кооперацията контролира капитала на база на съотношението собствен/привлечен капитал (коефициент на задлъжнялост). Този коефициент се изчислява, като нетните дългове (нетен дългов капитал) се разделят на общия капитал. Нетните дългове се изчисляват, като от общия дългов капитал, който се формира от задълженията към банки и финансови институции, по лизингови договори, търговски кредити и заеми, стокови кредити, без значение дали са към свързани или несвързани лица, се приспаднат парите и парични еквиваленти. Общият капитал се изчислява, като „собствен капитал" (както е показан в счетоводния баланс) се събере с нетните дългове.

Вид	31.12.2020 г.	31.12.2019 г.
Общо дългов капитал, т.ч.:	**-**	**-**
Намален с: **паричните средства и парични еквиваленти**	**(654)**	**(228)**
Нетен дългов капитал	**(654)**	**(228)**
Общо собствен капитал	5 794	5 766
Общо капитал	**5 140**	**5 538**
Коефициент нетен дълг към общо капитал	**(0,1272)**	**(0,0412)**

Кооперацията няма задължения по банкови, търговски, стокови или други кредити, както и по лизингови договори, поради което сумата на дълговия капитал в горната таблица е нулева.

Политиката на ръководството е да се подържа стабилна капиталова база, така че да се съхрани доверието на собствениците, и на пазара като цяло, и да може да се осигурят условия за развитие на бизнеса в бъдеще.

6. Управление на финансовия риск

Кооперацията има експозиция към следните финансови рискове:

- кредитен риск;
- ликвиден риск;
- пазарен риск;
- оперативен риск.

По-долу е оповестена информация относно експозицията на кооперацията спрямо всеки от горепосочените рискове, целите, политиките и процеси в кооперацията по оценяване, и управление на риска, и управлението на капитала.

Основни положения за управление на риска

Политиките за управление на риска в кооперацията са установени с цел да идентифицират и анализират рисковете, влияещи върху кооперацията, да установяват граници за поемане на рискове по отделни видове, дефинират правила за контрол върху рисковете и спазване на установените граници. Политиките и системите по управление на рисковете подлежат на регулярна проверка с цел установяване на настъпили изменения на пазара и дейностите на кооперацията. Кооперацията чрез обучение и прилагане на установените стандарти и процедури за управление цели да развие дисциплина и конструктивна контролна среда, където всички служители разбират своята роля и задължения.

Финансовите инструменти отчитани в кооперацията, са:

Финансови активи	**31.12.2020 г.**	**31.12.2019 г.**
Кредити и вземания, в т.ч.:	**2 313**	**1 923**
Дългосрочни заеми на свързани лица	1 200	1 200
Текущи търговски и други вземания (без предплащания и аванси)	418	454
Нетекущи търговски и други вземания	41	41
Парични средства	654	228
Общо финансови активи	**2 313**	**1 923**

Финансови пасиви	**31.12.2020 г.**	**31.12.2019 г.**
Текущи търговски и други задължения	335	359
Общо финансови пасиви	**335**	**359**

Кредитен риск

Кредитният риск е рискът, че контрагентът няма да изпълни задълженията си по даден финансов инструмент или договор, което води до финансова загуба. Кооперацията е изложена на кредитен риск от своите оперативни дейности (главно за търговски вземания), както и от дейностите си по финансиране, включително депозити в банки и финансови институции, валутни сделки и други финансови инструменти.

Ръководството е извършило преглед и счита, че финансовите активи на кооперацията са събираеми в пълен размер и не са изложени на съществен кредитен риск, поради което не са начислявани обезценки.

Вземания от клиенти

Експозицията към кредитен риск зависи от индивидуалните характеристики на отделните клиенти. Демографската структура на клиентите и риска от неплащане в индустрията или в страната, в която те оперират влияят в по-малка степен на кредитният риск.
Кредитната политика на кооперацията предвижда всеки нов клиент да се проучва за кредитоспособност преди да се предложат стандартните условия на доставка и плащания.

Инвестиции

Кооперацията не прави инвестиции в ликвидни дългови и корпоративни ценни книжа с оглед на това да лимитира експозицията си по кредитен риск.

Гаранции

Политиката на кооперацията е да дава финансови гаранции само след решение на Управителния съвет.

Ликвиден риск

Ликвиден риск възниква при положение, че кооперацията не изпълни своите задължения, когато те станат изискуеми. Кооперацията прилага подход, който да осигури необходимия ликвиден ресурс да се посрещнат настъпилите задължения при нормални или стресови условия без да се реализират неприемливи загуби или да се увреди репутацията на кооперацията.
Кооперацията следи риска от недостиг на средства, с помощта на повтарящи се инструменти за планиране на ликвидността. Целта на кооперацията е да поддържа баланс между срочност на привлечения ресурс и гъвкавост, чрез използването на банкови заеми и лизингови договори при необходимост.

Пазарен риск

Пазарен риск е рискът при промяна на пазарните цени, като курс на чуждестранна валута, лихвени проценти или цени на капиталови инструменти, доходът на кооперацията или стойността на нейните инвестиции да бъдат засегнати. Целта на управлението на пазарния риск е да управлява и контролира експозицията на пазарен риск в приемливи граници, като се оптимизира възвръщаемостта.

Валутен риск

Кооперацията не е изложена на валутен риск, тъй като всички активи и пасиви на кооперацията са деноминирани в български лева или евро. Валутен риск би настъпил при промяна на съотношението на български лев/евро, за което Ръководството няма такава информация и предвиждания.

Лихвен риск

Лихвеният риск произтича от колебанията в цената на финансовите инструменти, с които кооперацията оперира, в зависимост от промените в лихвените нива.
Кооперацията управлява своя лихвен риск като определя целево да сключва договори за заем с фиксирана лихва.

Оперативен риск

Оперативен риск е рискът от преки или косвени загуби, произтичащи от широк кръг причини, свързани с процесите, персонала, технологиите и инфраструктурата на кооперацията, както и от външни фактори, различни от кредитни, пазарни и ликвидни рискове, като например тези, произтичащи от правни и регулаторни изисквания и общоприети стандарти на корпоративно поведение. Оперативни рискове възникват от всички операции на кооперацията.
Целта на кооперацията е да се управлява оперативния риск, така че да се балансира между

избягването на финансови загуби и увреждане на репутацията на кооперацията, и цялостната ефективност на разходите и да се избягват процедурите за контрол, които ограничават инициативата и творчеството.

Основната отговорност за разработване и прилагане на контроли за оперативния риск се възлага на висшето ръководство. Тази отговорност се подпомага от развитието на общи стандарти за кооперацията за управление на оперативния риск в следните области:

- изисквания за подходящо разпределение на задълженията, включително и независимо оторизиране на сделки;
- изисквания за равняване и мониторинг на сделките;
- съответствие с регулаторните и други правни изисквания;
- документация за контрол и процедури;
- изисквания за периодична оценка на оперативните рискове и адекватността на контролите и процедурите за справяне с идентифицираните рискове;
- изисквания за докладване на оперативни загуби и предложените коригиращи действия;
- развитие на аварийни планове;
- обучение и професионално развитие;
- етични и бизнес стандарти;
- намаляване на риска, включително застраховка, когато това е ефективно.

7. Принцип-предположение за действащо предприятие

Принципът-предположение за действащо предприятие е фундаментален принцип при изготвянето на финансовите отчети. Съгласно принципа-предположение за действащо предприятие, дружеството обикновено се разглежда като продължаващо дейността си в обозримо бъдеще без намерение или необходимост от ликвидация, преустановяване на стопанската дейност или търсене на защита от кредиторите, вследствие на съществуващи закони или други нормативни разпоредби. Съответно, активите и пасивите се отчитат на база възможността на дружеството да реализира активите и да уреди пасивите си в нормалния ход на бизнеса. При оценката за това дали принципа-предположение за действащо предприятие е уместен, ръководството взема предвид цялата налична информация за обозримото бъдеще, която обхваща поне, но не се ограничава само до, дванадесетте месеца от края на отчетния период.

Годишният финансов отчет е съставен при спазване на принципа на действащо предприятие и като са взети предвид възможните ефекти от продължаващото въздействие на пандемията от коронавирус COVID-19.

Дори и към датата на съставяне на финансовия отчет са в сила забрани за пътуване, карантинни мерки и ограничения. Бизнесът трябва да се справя с предизвикателства, свързани с намалени приходи и нарушени вериги за доставки. Докато някои държави започнаха да облекчават ограниченията, отпускането на мерките става постепенно в България при несигурност за удължаване на мерките за неопределени бъдещи периоди.

Пандемията доведе до значителна волатилност на финансовите и стоковите пазари в България и в световен мащаб.

Пандемията може да се определи и към момента като основен риск за растежа, както на световната икономика, така и на икономиката на Р България. Все още съществува несигурност как пандемията ще повлияе в бъдеще на плановете на Дружеството.

Във връзка с пандемията кооперацията не е получавала финансова помощ през 2020г.

На този етап няма съществен ефект върху финансовото състояние на кооперацията в резултат на пандемията. Кооперацията успя да отчете ръст в приходите от продажби на продукция спрямо предходния период.

В тези условия ръководството на кооперацията направи анализ и преценка на способността на кооперацията да продължи своята дейност като действащо предприятие на база на наличната информация за предвидимото бъдеще и ръководството очаква, че кооперацията има

достатъчно финансови ресурси, взети са достатъчно мерки да не се допуска нарушение на ритмичност на производството и оперативната дейност в близко бъдеще и продължава да прилага принципа за действащо предприятие при изготвянето на финансовия отчет.
На управляващите органи не са известни данни, които водят до несигурност относно възможността на кооперацията да продължи своята дейност.
Счетоводството се осъществява, като се прилага концепцията за поддържане на капитала.
Ръководството на кооперацията счита, че тя е действаща и ще остане действаща, няма планове и намерения за преустановяване на дейността.
През 2021г. не се предвижда вземането на решения за намаляване на капитала, за преобразуване или прекратяване на кооперацията.

VII. ФИНАНСОВИ ПОКАЗАТЕЛИ

Въз основа на информацията, предоставена в отделните съставни части на годишния финансов отчет за 2020 и 2019 година, представяме следните показатели, получени в резултат на финансово-счетоводен анализ:

N:	Показатели:	2020 г.	2019 г.	2020 г. / 2019 г.	
		година	година	стойност	процент
1	Финансов резултат	28	184	(156)	-84,8%
2	Нетен размер на приходите от продажби	6 022	5 563	459	8,3%
3	Собствен капитал	5 794	5 766	28	0,5%
4	Пасиви (дългосрочни и краткосрочни)	473	491	(18)	-3,7%
5	Обща сума на активите	6 267	6 257	10	0,2%
6	Приходи	6 048	5 574	474	8,5%
7	Разходи	6 015	5 366	649	12,1%
8	Краткотрайни активи	2 143	1 950	193	9,9%
9	Разходи за бъдещи периоди	129	156	(27)	-17,3%
10	Налични краткотрайни активи	2 014	1 794	220	12,3%
11	Краткосрочни задължения	462	481	(19)	-4,0%
12	Краткосрочни вземания	439	458	(19)	-4,1%
13	Парични средства	654	228	426	186,8%
14	Текущи задължения	462	481	(19)	-4,0%
	Рентабилност:				
15	Коеф. на рентабилност на приходите от продажби	0,0046	0,0331	-0,0284	-85,9%
16	Коеф. на рентабилност на собствения капитал	0,0048	0,0319	-0,0271	-84,9%
17	Коеф. на рентабилност на пасивите	0,0592	0,3747	-0,3155	-84,2%
18	Коеф. на капитализация на активите	0,0045	0,0294	-0,0249	-84,8%
	Ефективност:				
19	Коеф. на ефективност на разходите	1,0055	1,0388	-0,0333	-3,2%
20	Коеф. на ефективност на приходите	0,9945	0,9627	0,0319	3,3%
	Ликвидност:				
21	Коеф. на обща ликвидност	4,3593	3,7297	0,6296	16,9%
22	Коеф. на бърза ликвидност	2,3658	1,4262	0,9396	65,9%
23	Коеф. на незабавна ликвидност	1,4156	0,4740	0,9416	198,6%
24	Коеф. на абсолютна ликвидност	1,4156	0,4740	0,9416	198,6%
	Финансова автономност:				
25	Коеф. на финансова автономност	12,2495	11,7434	0,5061	4,3%
26	Коеф. на задлъжнялост	0,0816	0,0852	-0,0035	-4,1%