„НЮ БОЯНА 300 ” ЕООД

САМОСТОЯТЕЛЕН ГОДИШЕН ФИНАНСОВ ОТЧЕТ
ДОКЛАД НА НЕЗАВИСИМИТЕ ОДИТОРИ

Годишният финансов отчет от страница 1 до страница 43 е одобрен и подписан от името на ”Ню Бояна 300 ” ЕООД от:

Управител:

Ярив Лернер

Съставител:

Ековис Такс Енд Акаунтинг БГ ООД- Атина Мавридис

София, м. Февруари 2018 г.

ДОКЛАД ЗА ДЕЙНОСТТА 5
ОТЧЕТ ЗА ПЕЧАЛБАТА ИЛИ ЗАГУБАТА И ДРУГИЯ ВСЕОБХВАТЕН ДОХОД за 2017 година 13
ОТЧЕТ ЗА ФИНАНСОВОТО СЪСТОЯНИЕ към 31.12.2017 г. 14
ОТЧЕТ ЗА ПАРИЧНИТЕ ПОТОЦИ, ПРЯК МЕТОД за 2017 година 15
ОТЧЕТ ЗА ПРОМЕНИТЕ В СОБСТВЕНИЯ КАПИТАЛ към 31.12.2017 г. 16
ГОДИШЕН ФИНАНСОВ ОТЧЕТ 17
I. ОБЩА ИНФОРМАЦИЯ 17
II. БАЗА ЗА ИЗГОТВЯНЕ НА ФИНАНСОВИТЕ ОТЧЕТИ И ПРИЛОЖЕНИ СЪЩЕСТВЕНИ СЧЕТОВОДНИ ПОЛИТИКИ 17
Допустимо алтернативно третиране 22
ПРИЗНАВАНЕ НА ПРИХОД 22
Приход от продажба на стоки 22
Приходи от продажба на услуги 23
Приходи от лихви 23
РАЗХОДИ 23
Общи и административни разходи 23
Финансови приходи и разходи 23
ПЕЧАЛБИ ИЛИ ЗАГУБИ ЗА ПЕРИОДА 23
ИМОТИ, МАШИНИ И СЪОРЪЖЕНИЯ 23
ОБЕЗЦЕНКА НА НЕФИНАНСОВИ АКТИВИ 24
ФИНАНСОВИ ИНСТРУМЕНТИ 25
Първоначално признаване и оценяване 25
Последваща оценка на финансови активи 25
Обезценка на финансови активи 25
Отписване на финансови активи 26
Последваща оценка на финансови пасиви 26
Отписване на финансови пасиви 27
Лихви, дивиденти, загуби и печалби 27
Компенсиране на финансов актив и финансов пасив (в сила от 1.1.2014 г. или 2013 като по-ранно прилагане) 27
Пари и парични еквиваленти 28
РАЗХОДИ ПО ЗАЕМИ 28
СДЕЛКИ В ЧУЖДЕСТРАННА ВАЛУТА 28
ДАНЪЦИ ВЪРХУ ПЕЧАЛБАТА 29
Данък върху добавената стойност (ДДС) 29
ПРОВИЗИИ 29
КАПИТАЛ 30
Разпределяне на дивидент 30
КРИТИЧНИ СЧЕТОВОДНИ ПРЕЦЕНКИ И ПРИБЛИЗИТЕЛНИ ОЦЕНКИ 30
Провизия за съмнителни вземания 30
Нетната реализуема стойност на материалните запаси 30
Провизии 30

Условни активи и пасиви ... 31
Провизии за гаранции ... 31
ГРЕШКИ И ПРОМЕНИ В СЧЕТОВОДНАТА ПОЛИТИКА ... 31
РЕКЛАСИФИКАЦИИ ... 32
СВЪРЗАНИ ЛИЦА И СДЕЛКИ МЕЖДУ ТЯХ ... 32
III. ДОПЪЛНИТЕЛНА ИНФОРМАЦИЯ КЪМ СТАТИИТЕ НА ФИНАНСОВИЯ ОТЧЕТ ... 33
1. Отчет за печалбата или загубата и другия всеобхватен доход ... 33
1. 1. Приходи ... 33
1. 1. 1. Приходи от продажби ... 33
1. 1. 2.Други приходи ... 33
1. 1. 3. Финансови приходи ... 33
1. 2. Разходи ... 33
1. 2. 1. Използвани суровини, материали и консумативи ... 33
1. 2. 2. Разходи за външни услуги ... 33
1. 2. 3. Разходи за амортизации ... 33
1. 2. 4. Разходи за заплати и осигуровки на персонала ... 34
1. 2. 5. Други разходи ... 34
1. 2. 6. Финансови разходи ... 34
1. 2. 7. Разход за данъци от продължаващи дейности ... 34
2. Отчет за финансовото състояние ... 35
Нетекущи активи ... 35
2.1.Текущи материални запаси ... 35
2.2 . Текущи търговски и други вземания ... 35
2. 3. Текущи данъчни активи ... 36
2. 4. Текущи финансови активи ... 36
2. 5. Парични средства ... 36
2.6. Собствен капитал ... 36
Основен капитал ... 36
2.6. 1. Финансов резултат ... 36
Текущи пасиви ... 37
2. 7. Текущи търговски и други задължения ... 37
2. 8. Текущи задължения свързани с персонала ... 37
2. 9. Текуща част на текущи данъчни задължения ... 37
IV. ДРУГИ ОПОВЕСТЯВАНИЯ ... 37
1. Свързани лица и сделки със свързани лица ... 37
2. Дивиденти ... 38
3. Цели и политика за управление на финансовия риск ... 38

Оценка 39
Информация за финансовия риск 39
Кредитен риск 39
Ликвиден риск 40
Лихвен риск 41
Валутен риск 41
Пазарен риск 41
4. Управление на капитала 41
5. Корекция на грешки и промяна в счетоводна политика 42
6. Събития след края на отчетния период 42
7. Принцип-предположение за действащо предприятие – финансово състояние 42

ДОКЛАД ЗА ДЕЙНОСТТА
За годината, приключваща на 31 декември 2017 г.

Настоящият доклад за дейността на дружеството за 2017 г. представя коментар и анализи на финансовите отчети и друга съществена информация относно финансовото състояние и резултати от дейността на дружеството, като обхваща период от 01.01.2016 г. -31. 12. 2017 г.
Настоящият доклад за дейността е изготвен в съответствие с разпоредбите на чл. 39 от Закона за счетоводството и изискванията на Търговския закон.
Ръководството представя своя годишен доклад и годишния финансов отчет към 31 декември 2017 г., изготвен в съответствие с Международните стандарти за финансово отчитане, приети от Европейския съюз. Този финансов отчет е одитиран от Ековис Одит България ООД.

Описание на дейността

Търговско дружество Ню Бояна 300 е еднолично дружество с ограничена отговорност, регистрирано по търговския закон в Агенцията по вписване на 19.09.2011 г.
Дружеството е регистрирано в България. Основната му дейност е свързана с предоставяне на комплексни услуги, свързани с филмопроизводство и производство на всякакви аудио-визуални произведения.
Дружеството и през тази година е продължило основната си дейност, свързана с филмопроизводствени услуги
Финансовият резултат на Дружеството за 2017 г. след данъци е загуба в размер на 4 хил. лв.
Данъчното облагане на Дружеството се извършва съгласно изискванията на местното законодателство.

Към 31 декември 2017 г. "Ню Бояна 300" ЕООД няма участия в дъщерни или асоциирани дружества.

Структура на основния капитал:
Основният капитал на дружеството е в размер на 10 лв, разпределен в 1 дял, изцяло собственост на „Ню Бояна Филм" АД

Съдружник	31.12.2017 г.			
	Брой дялове	Стойност лева	Платени лева	% Дял
Ню Бояна Филм АД	1	10	10	100%

Управление
Съгласно действащия Търговски закон в България, към 31 декември 2017 г., "Ню Бояна 300" ЕООД е еднолично дружество с ограничена отговорност с управители- Ярив Лернер, който прадставлява Дружеството самостоятелно; Саббах Шимон и Калина Тошкова Кьосева- Котас, които представляват Дружеството само заедно.

Човешки ресурси

Персоналът, с който е реализирана филмопроизводствената дейност през 2017 год. е 36 души на граждански договори.
Работна заплата
Начислените и изплатени средства за хонорари по граждански договори за изтеклата година са в размер на 39 хил. лева, което представлява 100% спрямо планираните 39 хил.лева

Анализ на продажби и структура на разходите
Основният дял от приходите на Дружеството са от продажба на филмопроизводствени услуги

Структура на приходите от основна дейност е както следва: приходи от продажба на филмопроизводствени услуги 209 хил. лв., други приходи 1 хил. лв.

Разходите за основна дейност са в размер на 213 хил. лв. и са свързани с подготовка за заснемането на филмова продуция „Brahmastra" . Финансови разходи са в размер на 1 хил. лева.

Инвестиционни проекти
Дружеството разполага с дълготрайни материални активи от Компютърна техника с балансова стойност към 31.12.2017 г. 0 хил. лв.
Дружеството не притежава нематериални дълготрайни активи към 31.12.2017 г.
През 2017 г. Дружеството е извършвало подготовка за заснемането на филмова продукция „Brahmastra" и през следващите години ще се работи за приключване на филмова продукция „Brahmastra" и сключването на договори с нови клиенти

Изследователска и развойна дейност
През отчетната 2017 г. Дружеството не извършва изследователска и развойна дейност

Кратък преглед на състоянието на пазара
Пазарен модел, регулиране и конкурентна среда
Дружеството работи изцяло с клиенти чуждестранни лица.
Филмопроизводствените услуги в България не са предмет на ценово регулиране

Основни клиенти, сключени договори
Основени клиенти през 2017 г. са – Prime Focus International Services, юридическо лице от Великобритания , Magic Wand Films Limited, юридическо лице от Великолритания. Плановете за следващите периоди е да се търсят нови клиенти от САЩ или Европейския съюз.

Основни доставчици
Основни доставчици през 2017 г. са Ню Бояна Филм АД, Вюрт – България ЕООД, Ледимпекс ООД, Лесоцентър ООД, Нитро –Медиа ЕООД и други, като дружеството работи предимно с утвърдени доставчици, с които има предходен опит и доверие за качествено изпълнение на услугите.

Преглед на дейността
Резултати за текущия период
Финансово-икономическото състояние на Ню Бояна 300 ЕООД е разгледано и анализирано въз основа на изготвени финансово-счетоводни документи, предоставени от дружеството отчет за финансовото състояние и отчет за печалбата или загубата и другия всеобхватен доход за 2017 г., съпоставени с 2016 г.

Финансов отчет и анализ
Капиталова структура
Собственият капитал на Дружеството е 10 лв.
През отчетната 2017 г. не са настъпили изменения в основния капитал на Дружеството спрямо предходния отчетен период

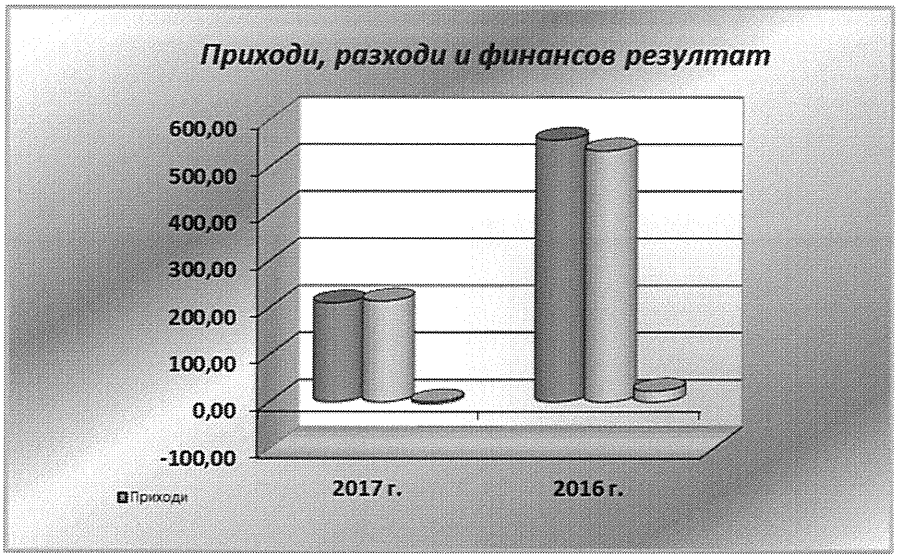
Основните икономически показатели, характеризиращи дейността на Дружеството, са:

№	Показатели	2017 г.	2016 г.	Разлика	
		Стойност	Стойност	Стойност	%
1	**Текущи активи в т.ч.**	**972**	**125**	**847**	678%
2	Текущи вземания	71	32	39	122%
3	Текущи финансови активи	-	78	(78)	-100%
4	Парични средства	881	15	866	5773%
5	Обща сума на активите	972	125	847	678%
6	Собствен капитал	(32)	(28)	(4)	14%
7	Финансов резултат	(4)	19	(23)	-121%
8	Текущи пасиви	1 004	153	851	556%
9	Обща сума на пасивите	1 004	153	851	556%
10	Приходи общо	210	556	(346)	-62%
11	Приходи от продажби	209	540	(331)	-61%
12	Разходи общо	214	533	(319)	-60%

Коефициенти

№	Коефициенти	2017 г.	2016 г.	Разлика	
		Стойност	Стойност	Стойност	%
	Рентабилност:				
1	На собствения капитал	0,13	(0,68)	0,80	-118%
2	На активите	(0,00)	0,15	(0,16)	-103%
3	На пасивите	(0,00)	0,12	(0,13)	-103%
4	На приходите от продажби	(0,02)	0,04	(0,05)	-154%
	Ефективност:				
5	На разходите	0,98	1,04	(0,06)	-6%
6	На приходите	1,02	0,96	0,06	6%
	Ликвидност:				
7	Обща ликвидност	0,97	0,82	0,15	18%
8	Бърза ликвидност	0,95	0,82	0,13	16%
9	Незабавна ликвидност	0,88	0,61	0,27	44%
10	Абсолютна ликвидност	0,88	0,10	0,78	795%
	Финансова автономност:				
11	Финансова автономност	(0,03)	(0,18)	0,15	-83%
12	Задлъжнялост	(31,38)	(5,46)	(25,91)	474%

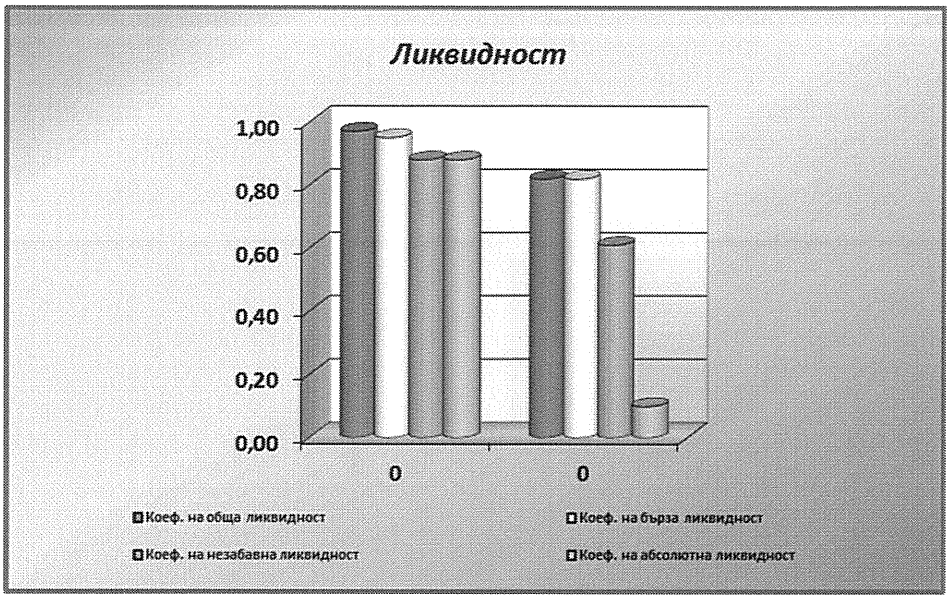
	2017 г.	2016 г.
Приходи	210	556
Разходи	214	533
Финансов резултат преди данъци	(4)	23



	2017 г.	2016 г.
Коефицент за финансова автономност	(0,03)	(0,18)
Коеф. на задлъжнялост	(31,38)	(5,46)



	2017 г.	2016 г.
Коеф. на обща ликвидност	0,97	0,82
Коеф. на бърза ликвидност	0,95	0,82
Коеф. на незабавна ликвидност	0,88	0,61
Коеф. на абсолютна ликвидност	0,88	0,10



Стопански цели за 2018 г.

Ръководството си е поставило следните основни цели, които да бъдат постигнати през 2018 г.: да се работи за приключване на филмова продукция „Brahmastra" и подписването на договори с нови клиенти.

Предвиждано развитие на Дружеството
Ръководството не предвижда промени в развитието на основната дейност на Дружеството в краткосрочен план или дългосрочен план.

Важни събития, настъпили след датата на изготвяне на финансовия отчет
Не са настъпили събития след датата на изготвяне на финансовия отчет, които биха рефлектирали върху резултата на Дружеството през следващия отчетен период.

Информация от Търговския закон
През 2017 г. не са придобивани и прехвърляни дялове от Дружеството. Дружеството не притежава дялове от капитала си.

Информация по чл. 247, ал. 2 от Търговския закон
Управителите на дружеството не са получавали възнаграждения за 2017 г.

Към 31.12.2017 г. управителите имат следните участия по смисъла на чл. 247, ал. 2, т. 4 от ТЗ:

1.Ярив Лернер- Управител

- Участва в управлението на Ню Имидж България ЕАД, Ню Бояна Филм АД, Ню Бояна Филм Продъкшън ЕООД.
- Участва в управлението на дъщерните дружества на Ню Бояна Филм АД-Ню Бояна Вибурно ЕООД, Ню Бояна 300 ЕООД, Ню Бояна София ЕООД, Ню Бояна Ровере ЕООД, Юроимидж ЕООД, Спайдър Продакшън ЕООД, Уърлдуайд ФХ ЕООД, Ню Бояна Дивелопмънт ЕООД, Бояна Ивентс ООД, НБ Калоян Продакшън ЕООД
- Участва в управлението на дъщерните дружества на Ню Бояна Филм Продакшън ЕООД-Ню Бояна Грейв ЕООД, Ню Бояна ЕХ 3 ЕООД, Ласт Ризорт Продакшънс ЕООД.
- Едноличен собственик на капитала на Юдая ЕООД.
- Съдружник с 25 % от капитала на Ню Бояна ФХ ООД
- Участва в управлението на Би 2 Уай ООД

- Управител на фирма Удая Ентъртеймънт Инк

2. Калина Тошкова Кьосева-Котас-Управител
   - Участва в управлението на Ню Имидж България ЕАД, Ню Бояна Филм АД, Ню Бояна Филм Прадъкшън ЕООД.
   - Участва в управлението на дъщерните дружества на Ню Бояна Филм АД-Ню Бояна Вибурно ЕООД, Ню Бояна 300 ЕООД, Ню Бояна София ЕООД, Ню Бояна Ровере ЕООД, Юроимидж ЕООД, Спайдър Продакшън ЕООД, Уърлдуайд ФХ ЕООД, Ню Бояна Дивелопмънт ЕООД, НБ Калоян Продакшън ЕООД, Бояна Ивентс ООД
   - Участва в управлението на дъщерните дружества на Ню Бояна Филм Продакшън ЕООД-Ню Бояна Грейв ЕООД, Ню Бояна ЕХ 3 ЕООД, Ласт Ризорт Продакшънс ЕООД.
   - Едноличен собственик на капитала на Роуън България ЕООД.
   - Съдружник с 50 % от капитала на Би 2 Уай ООД

3.Шимон Саббах-Управител
   - Участва в управлението на Ню Имидж България ЕАД, Ню Бояна Филм АД, Ню Бояна Филм Прадъкшън ЕООД.
   - Участва в управлението на дъщерните дружества на Ню Бояна Филм АД-Ню Бояна Вибурно ЕООД, Ню Бояна 300 ЕООД, Ню Бояна София ЕООД, Ню Бояна Ровере ЕООД, Юроимидж ЕООД, Спайдър Продакшън ЕООД, Ню Бояна Дивелопмънт ЕООД., НБ Калоян Продакшън ЕООД
   - Участва в управлението на дъщерните дружества на Ню Бояна Филм Продакшън ЕООД-Ню Бояна Грейв ЕООД, Ню Бояна ЕХ 3 ЕООД.

През изминалата 2017 г. управителите на дружеството или свързани с тях лица не са сключвали договори по смисъл на чл. 240 б от Търговския закон.

Рискови фактори

Рискови, свързани с бизнеса на Дружеството и с отрасъла, в който Дружеството извършва дейността си:

- Дружеството е изложено на значителна конкуренция
- Макроикономическата среда, по-специално в България, Европейски съюз и САЩ, оказва съществен ефект върху операциите на дружеството.
- Политическата обстановка на пазарите, на които дружеството оперира, оказват съществен ефект върху операциите и финансовото състояние.
- Рискове, свързани с българската правна система

Управление на капиталовия риск

Целите на ръководството при управление на капитала са да защитят правото на дружеството да продължи дайността си, като действащо дружество с цел доходност за собствениците и поддържане на оптимална капиталова структура, за да се намали цената на капитала.

Политиката на ръководството е да се поддържа стабилна капиталова база, така че да се съхрани доверието на собствениците и на пазара като цяло, и да може да се осигурят условия за развитие на бизнеса в бъдеще.

Управление на финансовия риск

Дружеството има експозиция към следните финансови рискове:

- ~~кредитен риск;~~
- ликвиден риск;
- пазарен риск;
- оперативен риск.

В настоящия доклад е оповестена информация относно експозицията на Дружеството спрямо всеки от горепосочените рискове, целите, политиките и процеси в Дружеството по оценяване, и управление на риска, и управлението на капитала. Допълнителни количествени оповестявания са включени в бележките към финансовия отчет.

Основни положения за управление на риска
Управителнят орган носи отговорността за установяване и надзор на рамката за управление на рисковете в Дружеството. Вътрешният контрол извършва, както периодични така и при специални случаи проверки за управление на риска и процедури, чиито резултати се докладват на управителя.
Политиките за управление на риска в Дружеството са установени с цел да идентифицират и анализират рисковете, влияещи върху Дружеството, да установяват граници за поемане на рискове по отделни видове, дефинират правила за контрол върху рисковете и спазване на установените граници. Политиките и системите по управление на рисковете подлежат на регулярна проверка с цел установяване на настъпили изменения на пазара и дейностите на Дружеството. Дружеството чрез обучение и прилагане на установените стандарти и процедури за управление цели да развие дисциплина и конструктивна контролна среда, където всички служители разбират своята роля и задължения.

Кредитен риск
Кредитният риск е рискът, че контрагентът няма да изпълни задълженията си по даден финансов инструмент или договор, което води до финансова загуба. Дружеството е изложено на кредитен риск от своите оперативни дейности (главно за търговски вземания), както и от дейностите си по финансиране, включително депозити в банки и финансови институции, валутни сделки и други финансови инструменти.

Вземания от клиенти
Експозицията към кредитен риск зависи от индивидуалните характеристики на отделните клиенти. Дружеството работи само с утвърдени клиенти, на които има доверие и които най-често плащат авансово дължимите суми.
Кредитната политика на Дружеството предвижда всеки нов клиент да се проучва за кредитоспособност преди да се предложат стандартните условия на доставка и плащания.

Инвестиции
Дружеството не прави инвестиции в ликвидни дългови и корпоративни ценни книжа с оглед на това да лимитира експозицията си по кредитен риск.

Гаранции
Политиката на Дружеството е да не дава финансови гаранции или да дава такива само след решение на управителя на дружеството.

Ликвиден риск
Ликвиден риск възниква при положение, че дружеството не изпълни своите задължения, когато те станат изискуеми. Дружеството прилага подход, който да осигури необходимия ликвиден ресурс да се посрещнат настъпилите задължения при нормални или стресови условия без да се реализират неприемливи загуби или да се увреди репутацията на Дружеството.

Дружеството следи риска от недостиг на средства, с помощта на повтарящи се инструменти за планиране на ликвидността. Целта на Дружеството е да поддържа баланс между срочност на привлечения ресурс и гъвкавост.

Пазарен риск
Пазарен риск е рискът, при промяна на пазарните цени, като курс на чуждестранна валута, лихвени проценти или цени на капиталови инструменти, доходът на дружеството или стойността на неговите инвестиции да бъдат засегнати. Целта на управлението на пазарния риск е да управлява и контролира експозицията на пазарен риск в приемливи граници, като се оптимизира възвръщаемостта. Дружеството управлява ценовия риск като използва за основа международни котировки за определяне цените на продаваните продукти и тези, които осъществяват корелация между цените на суровия петрол и реализираните продукти.

Валутен риск
Дружеството извършва своята дейност при активен обмен с чуждестранни доставчици и клиенти. Поради това то е изложено на валутен риск, основно спрямо щатския долар. Този риск е свързан с промяна в курсовете на чуждестранните валути и реализирането на печалби/загуби от преоценка на активите, водени в чуждестранна валута

Лихвен риск
Лихвеният риск се отнася до евентуално неблагоприятно влияние на промените на пазарните лихвени проценти. Дружеството управлява лихвения риск, като избягва финансирането с привлечен капитал с променлива лихва

Оперативен риск
Оперативен риск е рискът от преки или косвени загуби, произтичащи от широк кръг от причини, свързани с процесите, персонала, технологиите и инфраструктурата на Дружеството, както и от външни фактори, различни от кредитни, пазарни и ликвидни рискове, като например тези, произтичащи от правни и регулаторни изисквания и общоприети стандарти на корпоративно поведение. Оперативни рискове възникват от всички операции на Дружеството.
Целта на Дружеството е да се управлява оперативния риск, така че да се балансира между избягването на финансови загуби и увреждане на репутацията на Дружеството, и цялостната ефективност на разходите, и да се избягват процедурите за контрол, които ограничават инициативата и творчеството.

Наличие на клонове
Дружеството няма клонове.

Използваните от предприятието финансови инструменти
Ню Бояна 300 ЕООД не е използвало финансови инструменти през 2017 г. за хеджиране на рискове от промяна на валутни курсове, лихвени нива или парични потоци. През отчетната година предприятието не е извършвало сделки за хеджиране на валутен риск, тъй като няма достатъчно мащабни и отдалечени във времето сделки в USD или други валути с плаващ спрямо лева курс.

Отговорности на ръководството
Според българското законодателство, ръководството следва да изготвя финансов отчет за всяка финансова година, който да дава вярна и честна представа за финансовото състояние на Дружеството към края на годината, финансовото му представяне и паричните му потоци.
Ръководството потвърждава, че е прилагало последователно адекватни счетоводни политики при изготвянето на годишния финансов отчет към 31 декември 2017 г. и е направило разумни и предпазливи преценки, предположения и приблизителни оценки.
Ръководството също потвърждава, че се е придържало към действащите счетоводни стандарти, като финансовият отчет е изготвен на принципа на действащото дружество.
Ръководството също потвърждава, че при изготвянето на настоящия доклад за дейността е представило вярно и честно развитието и резултатите от дейността на дружеството за изминалия период, както и неговото състояние и основните рискове, пред които е изправено.

(.....).
Ярив Лернер

Управител
"Ню Бояна 300" ЕООД
гр. София

21.02.2018 г.

"Ню Бояна 300" ЕООД

ОТЧЕТ ЗА ПЕЧАЛБАТА ИЛИ ЗАГУБАТА И ДРУГИЯ ВСЕОБХВАТЕН ДОХОД за 2017 година

	Приложение	2017 г. BGN'000	2016 г. BGN'000
Продължаващи дейности			
Нетни приходи от продажби	1.1.1.	**209**	**540**
Приходи от услуги		209	540
Други приходи	1.1.2.	**1**	**-**
Финансови приходи	1.1.3.	**-**	**16**
Общо приходи от продължаващи дейности		**210**	**556**
Разходи по икономически елементи		**(213)**	**(496)**
Разходи за използвани суровини, материали и консумативи	1.2.1.	(30)	-
Разходи за външни услуги	1.2.2.	(96)	(484)
Разходи за амортизации	1.2.3.	-	(1)
Разходи за персонала	1.2.4.	(41)	-
Други разходи	1.2.5.	(46)	(11)
Финансови разходи	1.2.6.	**(1)**	**(37)**
Общо разходи от продължаващи дейности без разходи за данъци		**(214)**	**(533)**
Печалба/загуба от оперативната дейност		**(4)**	**23**
Печалба/загуба от продължаващи дейности преди разходи за данъци		**(4)**	**23**
Разход за данъци от продължаващи дейности	1.2.7.	**-**	**(4)**
Печалба/загуба за периода от продължаващи дейности		**(4)**	**19**
Печалба/загуба за периода		**(4)**	**19**
Общо всеобхватен доход за периода		**(4)**	**19**

Представляващи:
Ярив Лернер

Съставител:
Ековис Такс Енд Акаунтинг БГ ООД-Атина Мавридис

Заверил:
Ековис Одит България ООД

София, 21 февруари 2018 г.

"Ню Бояна 300" ЕООД

ОТЧЕТ ЗА ФИНАНСОВОТО СЪСТОЯНИЕ към 31.12.2017 г.

	Приложение	31.12.2017 г.	31.12.2016 г.
АКТИВ		**BGN'000**	**BGN'000**
Текущи активи			
Текущи материални запаси	2.1.	20	-
Текущи търговски и други вземания	2.2.	42	2
Текущи данъчни активи	2.3.	29	30
Текущи финансови активи	2.4.	-	78
Парични средства	2.5.	881	15
Общо текущи активи		**972**	**125**
Общо активи		**972**	**125**

	Приложение	31.12.2017 г.	31.12.2016 г.
СОБСТВЕН КАПИТАЛ и ПАСИВИ			
Собствен капитал	2.6.		
Финансов резултат	2.6.1.	**(32)**	**(28)**
Неразпределени печалби/непокрити загуби		(28)	(47)
Печалба/загуба за годината		(4)	19
Общо собствен капитал		**(32)**	**(28)**
Текущи пасиви			
Текущи търговски и други задължения	2.7.	1 000	152
Текущи задължения свързани с персонала	2.8.	2	-
Текуща част на текущи данъчни задължения	2.9.	2	1
Общо текущи пасиви		**1 004**	**153**
Общо пасиви		**1 004**	**153**
Общо собствен капитал и пасиви		**972**	**125**

Представляващи:
Ярив Лернер

Съставител:
Ековис Такс Енд Акаунтинг БГ ООД-Атина Мавридис

Заверил:
Ековис Одит България ООД

София, 21 февруари 2018 г.

"Ню Бояна 300" ЕООД

ОТЧЕТ ЗА ПАРИЧНИТЕ ПОТОЦИ, ПРЯК МЕТОД за 2017 година

	2017 г. BGN'000	2016 г. BGN'000
Парични потоци от оперативна дейност		
Постъпления от клиенти	1 137	201
Плащания на доставчици	(337)	(431)
Плащания на персонала и за социално осигуряване	(36)	(11)
Платени/възстановени данъци (без корпоративни данъци)	25	141
Платени/възстановени корпоративни данъци	(1)	(2)
Други плащания, нетно	-	(1)
Нетни парични потоци от оперативна дейност	**788**	**(103)**
Парични потоци от финансова дейност		
Постъпления по получени/предоставени заеми	78	-
Плащания по получени/предоставени заеми	-	(78)
Нето парични средства използвани във финансовата дейност	**78**	**(78)**
Нетно увеличение (намаление) на паричните средства и паричните еквиваленти преди ефектът от промените в обменните курсове	**866**	**(181)**
Ефект от промените във валутните курсове върху паричните средства и паричните еквиваленти	**-**	**(1)**
Нетно увеличение (намаление) на паричните средства и паричните еквиваленти	**866**	**(182)**
Парични средства и парични еквиваленти на 1 януари	**15**	**197**
Парични средства и парични еквиваленти на 31 декември	**881**	**15**

Представляващи:
Ярив Лернер

Съставител:
Ековис Такс Енд Акаунтинг БГ ООД-Атина Мавридис

Заверил:
Ековис Одит България ООД

София, 21 февруари 2018 г.

"Ню Бояна 300" ЕООД

ОТЧЕТ ЗА ПРОМЕНИТЕ В СОБСТВЕНИЯ КАПИТАЛ към 31.12.2017 г.

	Натрупани печалби/ загуби	Общо собствен капитал
	BGN'000	BGN'000
Остатък към 31.12.2015 г.	**(47)**	**(47)**
Промени в собствения капитал за 2016 г.	-	-
Печалба/(загуба) за периода	19	19
Остатък към 31.12.2016 г.	**(28)**	**(28)**
Промени в собствения капитал за 2017 г.	-	-
Печалба/(загуба) за периода	(4)	(4)
Остатък към 31.12.2017 г.	**(32)**	**(32)**

Представляващи:
Ярив Лернер

Съставител:
Ековис Такс Енд Акаунтинг БГ ООД-Атина Мавридис

Заверил:
Ековис Одит България ООД

София, 21 февруари 2018 г.

ГОДИШЕН ФИНАНСОВ ОТЧЕТ

I. ОБЩА ИНФОРМАЦИЯ

Наименование на Дружеството:"Ню Бояна 300" ЕООД

Управители: Ярив Лернер, Калина Тошкова Кьосева-Котас, Шимон Саббах

Съставител:"Ековис Такс Енд Акаунтинг БГ" ООД-Атина Мавридис

Държава на регистрация на Дружеството:Република България

Седалище и адрес на регистрация:гр. София, местност Киноцентър Бояна

Място на офис или извършване на стопанска дейност: гр. София, местност Киноцентър Бояна

Обслужващи банки: ОББ АД

Финансовият отчет е индивидуален отчет на Дружеството.

Предмет на дейност на Дружеството: предоставяне на комплексни услуги, свързани с филмопроизводство и производство на всякакви аудио-визуални произведения.

Дата на финансовия отчет: 21. 02. 2018 г.

Текущ период: годината започваща на 01. 01. 2017 г. и завършваща на 31. 12. 2017 г.

Предходен период: годината започваща на 01. 01. 2016 г. и завършваща на 31. 12. 2016 г.

Структура на капитала

"Ню Бояна 300" ЕООД е еднолично дружество с ограничена отговорност, регистрирано в търговския регистър с ЕИК 201712084 на дата 19.09.2011 г.

Съдружници	Дялово участие	Брой дялове	Номинална стойност (лв.)
Ню Бояна Филм АД	100%	1	10
Всичко	100. 00%	1	10

II. БАЗА ЗА ИЗГОТВЯНЕ НА ФИНАНСОВИТЕ ОТЧЕТИ И ПРИЛОЖЕНИ СЪЩЕСТВЕНИ СЧЕТОВОДНИ ПОЛИТИКИ

Годишният финансов отчет за 2017 г. на Ню Бояна 300 ЕООД е изготвен в съответствие с изискванията на Закона за счетоводството и всички Международни стандарти за финансово отчитане (МСФО), които се състоят от: стандарти за финансово отчитане и от тълкувания на Комитета за разяснения на МСФО (КРМСФО), одобрени от Съвета по Международни счетоводни стандарти (СМСС), и Международните счетоводни стандарти и тълкуванията на Постоянния комитет за разясняване (ПКР), одобрени от Комитета по Международни счетоводни стандарти (КМСС), които ефективно са в сила на 1 януари 2017 г., и които са приети от Комисията на Европейския съюз (ЕК). МСФО, приети от Европейския съюз (ЕС), е общоприетото наименование

на рамката с общо предназначение – счетоводна база, еквивалентна на рамката, въведена с дефиницията съгласно § 1, т. 8 от Допълнителните разпоредби на Закона за счетоводството под наименованието „Международни счетоводни стандарти" (МСС).

За текущата финансова година Дружеството е приело всички нови и/или ревизирани стандарти и тълкувания, издадени от СМСС и респ. от КРМСФО, които са били уместни за неговата дейност. От възприемането на тези стандарти и/или тълкувания, практически приложими в ЕС за годишни финансови периоди, започващи най-рано на 1 януари 2017 г., респ. и за предприятия в РБългария, не са настъпили промени в счетоводната политика на Дружеството, освен някои нови и разширяването на вече установени оповестявания, без това да доведе до други промени – в класификацията или оценката на отделни обекти и операции.

За текущата финансова година са влезли в сила следните нови изменения към съществуващи стандарти и нови разяснения, издадени от СМСС, респ. от КРМСФО, приети от ЕК:

- *МСС 7 (променен) Отчет за паричните потоци - относно инициатива за оповестявания (в сила за годишни периоди, започващи на или след 1 януари 2017 г.).* Тази промяна е важно разяснение на самия стандарт с насока към информацията, предоставяна на потребителите на финансовите отчети, които да могат да подобрят разбирането си за ликвидността и финансовите операции на Дружеството. Промяната изисква допълнително оповестяване и пояснения относно промените в пасивите на Дружеството във връзка с: (а) промени от финансиращата дейност в резултат на операции, водещи до промени в паричните потоци или (б) промени в резултат на непарични транзакции като придобивания и освобождавания, начислявания на лихви, ефекти от курсови разлики, промени в справедливите стойности и други подобни. Ръководството е направило проучване и се е съобразило с изискванията за допълнително оповестяване.
- *МСС 12 (променен) Данъци върху дохода (в сила за годишни периоди, започващи на или след от 1 януари 2017 г.). – относно признаването на отсрочени данъчни активи за нереализирани загуби.* Тази промяна пояснява отсрочените данъци при случаите, когато актив се оценява по справедлива стойност и оценката по справедлива стойност е по-ниска от данъчната база. Ръковоството е направило проучване и е определило, че на този етап не се налага изготвянето на допълнителни разширени оповестявания и/или преизчисления на отсрочените му данъчни активи.

Изменения на съществуващи и нови стандарти и разяснения, издадени от СМСС, респ. от КРМСФО и приети от ЕК, които все още не са влезли в сила:

- *Подобрения в МСФО Цикъл 2014-2016 (м. декември 2016 г.) - подобрения в МСФО 12 (променен) Оповестяване на дялови участия в други предприятия (в сила за годишни периоди, започващи на или след 01.01.2017 г. – приет от ЕК), МСФО 1 (променен) Прилагане за първи път на МСФО и МСС 28 (променен) Инвестиции в асоциирани предприятия и съвместни предприятия (в сила за годишни периоди, започващи на или след 01.01.2018 г. – не са приети от ЕК).* Тези подобрения внасят частични промени и редакции в съответните стандарти, основно с цел да премахнат съществуващата непоследователност или неясноти в приложението на правилата и изискванията на отделните стандарти, както и да се внесе по-прецизна терминология на понятия. Ръководството е направило проучване и е определило, че тези промени не биха оказали съществено влияние върху счетоводната политика, върху стойностите и класификациите на активите, пасивите, операциите и резултатите на Дружеството.
- *МСФО 9 Финансови инструменти (в сила за годишни периоди, започващи на или след 1 януари 2018 г.).* Този стандарт е нов стандарт за финансовите инструменти. Крайното му предназначение е да замести изцяло МСС 39 Финансови инструменти: признаване и оценяване.

Проектът на подмяната с новия стандарт е преминал през три фази: фаза 1 Класификация и оценяване на финансовите активи и пасиви; фаза 2 Счетоводно отчитане на хеджирането и фаза 3 Методология на определяне на обезценката. МСФО 9 установява нови принципи, правила и

критерии за класификация, оценка и отписване на финансовите активи и пасиви, вкл. хибридните договори. Въвежда изискване класификацията на финансовите активи да бъде правена на база бизнес модела на предприятието за тяхното управление и на характеристиките на договорените парични потоци на съответните активи. Определя само две основни категории оценки – по амортизирана и по справедлива стойност. Въвежда нов модел за счетоводно отчитане на хеджирането. Подобрени са изискванията към структурата, съдържанието и подхода на представяне на оповестяванията по хеджирането. Въведена е опцията отчитането на промените в справедливата стойност на собствените дългове, оценявани по справедлива стойност през печалбата или загубата, но в частта, дължаща се на промени в качеството на собствената кредитоспособност на Дружеството, да се представя в другия всеобхватен доход вместо в печалбата или загубата. МСФО 9 изисква прилагането и на нов модел на обезценка на финансовите активи по модела на „очаквана загуба". Ръководството на Дружеството не очаква изискванията на новия МСФО 9 да окажат съществено влияние върху класификацията или оценката на неговите финансови инструменти, както и на оповестяванията свързани с тях.

• *МСФО 9 (променен) Финансови инструменти – относно случаи на негативни компенсации при предсрочно погасяване и модификации на финансови пасиви (в сила за годишни периоди, започващи на или след 1 януари 2019 г.).* Съгласно промените, негативна компенсация е налице, когато условията по договора позволяват на длъжника да плати предсрочно инструмента преди неговия падеж, и предсрочно платената сума може да е различна от останалите неплатени главница и лихва, но тази негативна компенсация трябва да е разумна и релевантна за ранното прекратяване на договора, като важно е да се прецени спрямо текущо преобладаващия лихвен процент и изчисляването на компенсацията да е последователно като подход. Промяната на МСФО 9 потвърждава, че когато даден финансов пасив, отчитан по амортизирана стойност, е модифициран, без да се отписва, то ефектът от тази модификация трябва да се признае в печалбата или загубата. Ефектът се измерва като разлика между оригиналните договорени парични потоци и тези, след модификацията, дисконтирани по оригиналния лихвен процент. Ръководството на Дружеството не очаква промените на новия МСФО 9 да окажат съществено влияние върху класификацията или оценката на неговите финансови инструменти, както и на оповестяванията свързани с тях.

• *МСФО 7 (променен) Финансови инструменти: Оповестявания – относно облекчението за преизчислението на сравнителни периоди и свързаните с тях оповестявания при прилагането на МСФО 9 (в сила за годишни периоди, започващи на или след 1 януари 2018 г.).* Тази промяна е свързана с въвеждане на облекчение относно необходимостта от преизчисление на сравнителните финансови отчети и възможността за предоставяне на модифицирани оповестявания при преминаването от МСС 39 към МСФО 9 към датата на прилагане на стандарта от Дружеството и дали то избира опцията да преизчисли предходни периоди. Ръководството е избрало да приложи модифицирано ретроспективно приложение за първи път на МСФО 9 и да не преизчислява сравнителните данни.

• *МСФО 15 Приходи по договори с клиенти (в сила за годишни периоди, започващи на или след 1 януари 2018 г.).* Този стандарт е изцяло нов стандарт. Той въвежда цялостен комплекс от принципи, правила и подходи за признаването, отчитането и оповестяването на информация относно вида, сумата, периода и несигурностите във връзка с приходите и паричните потоци, произхождащи от договори с контрагенти. Стандартът ще замени действащите до този момент стандарти, свързани с признаването на приходи, основно МСС 18 Приходи и МСС 11 Договори за строителство и свързаните с тях тълкувания. Водещият принцип на новият стандарт е в създаването на модел от стъпки, чрез който определянето на параметрите и времето на прихода са съизмерими спрямо задължението на всяка от страните по сделката помежду им. Ключовите компоненти са: а) договори с клиенти с търговска същност и оценка на вероятността за събиране на договорените суми от страна на предприятието съгласно условията на дадения договор; б) идентифициране на отделните задължения за изпълнение по договора за стоки или услуги - отграничаемост от останалите поети ангажименти по договора, от които клиентът би черпил изгоди; в) определяне на цена на сделката – сумата, която предприятието очаква, че има право да получи срещу прехвърлянето на съответната стока или услуга към клиента – особено внимание се отделя на променливия компонент в цената, финансовия компонент, както и на компонента, получаван

в натура; г) разпределение на цената на операцията между отделните задължения за изпълнение по договора – обичайно на база самостоятелната (индивидуалната) продажна цена на всеки компонент; и д) моментът или периодът на признаване на прихода – при успешното изпълнение на задължение по договора чрез трансфериране на контрола върху обещаната стока или услуга, било то в даден момент или за определен период във времето. Въвеждането на този стандарт може да доведе до по-съществени промени: а) при комплексни договори, с обвързани продажби на стоки и услуги – ще е необходимо ясно разграничаване между стоките и услугите на всеки компонент и условие по договора; б) вероятност за промяна на момента на признаване на продажбата; в) увеличаване на оповестяванията; и г) въвеждане на допълнителни правила за признаването на приходи от определен тип договори – лицензии; консигнации; еднократно събирани предварителни такси; гаранции и др. под. Ръководството е направило проучване и е определило, че промените чрез новия стандарт няма да оказват влияние върху счетоводната политика и върху стойностите и класификацията на активите, пасивите, операциите и резултатите на Дружеството по отношение на неговите приходи от дейността и/или вземанията му, доколкото не се очаква промяна в бизнес модела.

• *МСФО 15 Приходи по договори с клиенти – пояснения (в сила за годишни периоди, започващи на или след 1 януари 2018 г.).* Тези пояснения са свързани с (а) идентифициране на задължения за изпълнение на базата на конкретни обещания за доставката на стоки или услуги, (б) идентифициране дали дружество е принципал или агент при предоставянето на стоки или услуги, и (в) трансфера на лицензии. Също така тази промяна дава и облекчения при преминаването към новия стандарт.

• *МСФО 16 Лизинги (в сила за годишни периоди, започващи на или след 1 януари 2019 г.).* Този стандарт е с изцяло променена концепция. Той въвежда нови принципи за признаване, измерване и представяне на лизинга чрез налагане на нов модел с цел да осигури по-достоверно и адекватно представяне на тези сделки както за лизингополучателя, така и за лизингодателя. Стандартът ще замени действащия до този момент МСС 17 Лизинг. Водещият принцип на новия стандарт е въвеждането на еднотипен модел на счетоводно балансово третиране на лизинга при лизингополучателите - за всички лизингови договори с продължителност от повече от 12 месеца ще се признава актив под формата на „право на ползване", който ще се амортизира за периода на договора, и респективно, ще се отчита задължението по тези договори. Това е и съществената промяна спрямо текущата отчетна практика. При лизингодателите няма да има съществени промени и те ще продължат да отчитат лизингите по подобието на стария стандарт МСС 17 – като оперативни и финансови. Новият стандарт изисква разширяване на оповестяванията. Ръководството е направило анализ на ефектите, които този стандарт би могъл да окаже върху финансовите отчети на Дружеството, като е избрало да приложи модифицирано ретроспективно приложение за първи път на МСФО 16 и да не презчислява сравнителните данни.

• *МСС 40 (променен) Инвестиционни имоти – относно трансфери на инвестиционни имоти (в сила за годишни периоди от 1 юли 2018 г.).* Тази промяна е свързана с предоставяне на допълнително пояснение относно условията и критериите, които допускат трансфер към и от категория „инвестиционни имоти". Още по-специално, когато обектът на трансфер са сгради в строеж при смяна на употребата им. Такива трансфери са възможни и позволени, само когато са изпълнени или респ. когато вече не са изпълнени критериите и дефиницията за инвестиционни имоти – тогава се приема, че са налице доказателства за смяната на употребата им. Промяна в намеренията или плановете на ръководството не се считат за доказателство за промяна.

• *МСФО 2 (променен) Плащане на базата на акции – Класификация и оценяване на транзакциите базирани на плащания с акции (в сила за годишни периоди, започващи на или след 1 януари 01.01.2018 г.).* Тези промени уточняват третирането на условията и ефектите, свързани с придобиване на безусловни права при оценката и отчитането на сделки с плащане на базата на акции, уреждани с парични средства; въвеждат подход за класификация на споразуменията за плащане на базата на акции, както и ново правило за отчитане при модификации на условията на транзакции за плащане на базата на акции, уреждани с парични средства към акции, уреждани чрез издаване на инструменти на собствения капитал.