

ДОКЛАД НА УПРАВЛЕНИЕТО ЗА ДЕЙНОСТТА НА "СОФИЯ ФРАНС АУТО – БУРГАС" ООД

Ръководството представя своя годишен доклад и годишния финансов отчет към 31 декември 2021 г., изготвен в съответствие с Националните счетоводни стандарти /НСС/.

Обща информация

"София Франс Ауто-Бургас" ООД е вписано в Търговския регистър на Бургаски окръжен съд по фирмено дело No 2347, с Решение от 27.06.1996г., партиден № 400, том 14, регистър I, стр.296. С Решение № 1 от 22.08.2006г. са извършени промени в регистрацията на дружеството.

С протокол от 17.12.2014 г. от общото събрание на съдружниците на "София Франс Ауто-Бургас" ООД е взето решение за увеличаване капитала на дружеството със сумата от 410 000 /четиристотин и десет хиляди/ лева, вписано в "Агенцията по вписванията" с входящ № 153644/22.12.2014 г. Съгласно протокол от общото събрание в "Агенцията по вписванията" на 28.05.2019 г. е направено вписване за управители на дружеството Тодор Стоянов Демирков и Евгений Градинар.

Към 31.12.2021 г. капиталът на дружеството е 415 000 /четиристотин и петнадесет хиляди/ лева и е внесен изцяло.

Съдружници на дружеството са :

1. София Франс Ауто АД, ЕИК 040823148, 381 800 /триста осемдесет и една хиляди и осемстотин / лева
2. Тодор Стоянов Демирков, 33 200 / тридесет и три хиляди и двеста / лева

"София Франс Ауто-Бургас" ООД е едноличен собственик на капитала на "София Франс Ауто Сливен" ЕООД съгласно Учредителен акт на ЕООД "София Франс Ауто Сливен" от 19.04.2013 г. и вписване в търговския регистър към Агенцията по вписванията с входящ № 113547/ 30.04.2013 г. Инвестициите в това дъщерно предприятие към 31.12.2021 г. са 340 400 лв.

Дружеството няма клонове.

Дейността на "София Франс Ауто-Бургас" ООД включва: Търговия и сервизна дейност на нови и употребявани автомобили, лизинг, доставка и търговия с резервни части и автомобилни аксесоари и др.

Преглед на дейността

Дружеството има натрупан двадесет и шест годишен опит. Изграден е силен колектив. Финансовото състояние е стабилно.

Основният обем от търговската дейност на дружеството е с утвърден, реномиран партньор-доказан участник на пазара в България – „София Франс Ауто” АД. Всички оперативни дейности се осъществяват съгласно утвърдени процедури. Дейността е обхваната от съществуващ, отработен софтуер.

През 2021 г. редовно се анализираше финансовото състояние на дружеството, обсъждаха се проблемите, свързани с подобряване качеството на управление и организацията на труда, работата с клиентите.

През годината въпреки влиянието на пандемията от корона вирус Ковид-19 беше

постигнат ръст в продажбата на автомобили с 14%; резервни части, масла, гуми и бои с 39 % и на сервизен труд с 26 на сто.

През 2021 година е постигнато подобрене на показателя обща ликвидност (краткотрайни активи/краткосрочни пасиви) - 1.20 (за 2020 година – 1.10).

Дружеството преминава през одит на “Интегрирана система за управление” / ИСУ/ на качеството и околната среда. Системата на управление на “София Франс Ауто-Бургас” ООД е одобрена със сертификат от 24 юли 2014 г. от Lloyd’s Register Quality Assurance Limited в съответствие със следните стандарти за Системи за управление : BS EN ISO 9001: 2015 и BS EN ISO 14001: 2015, с дата на валидност: 06.04.2024 г. Системата за управление е приложима за продажба на автомобили и двуколесни превозни средства и резервни части за тях, сервизно обслужване и ремонт на автомобили.

Анализ на пазара

Пазарът се характеризира с това, че конкурентните фирми също вече са натрупали значителен опит. Те също в оперативните си дейности работят в съответствие с утвърдени национални и международни процедури. Разполагат с новоизградена, модерна материална база. Броят на конкурентните фирми в основният предмет на дейност на аналогично ниво на пазара в Бургас е над 10.

Тези конкурентни фирми предлагат аналогични продукти и услуги на конкурентни цени.

Управление и оперативен процес

“София Франс Ауто-Бургас” ООД е създадена преди около 26 години. Управители на дружеството са Тодор Стоянов Демирков и Евгений Градинар.

Управлението на дружеството се осъществява от управителите с управленски екип. Те работят в дружеството от самото му създаване. Притежават квалификация и значителен опит.

Оперативният процес в значителната му част се осъществява по утвърдени процедури. Такива процедури са международни, фирмени на основният търговски партньор и вътрешно фирмени, които са създадени от управленския екип.

Дружеството използва и е постигнало високо съвършенство в прилагането на компютърен софтуер във всички свои дейности. Значителната част от този софтуер е собствена разработка, което позволява при ползването му той непрестанно да се усъвършенства и адаптира при променящи се условия.

Управленски екип

Управленският екип е с дългогодишен опит. Обучава се както по програми на основните партньори, така и по национални програми за обучение. Осъществява се и интензивно вътрешно фирмено обучение и самообучение.

Управленческият екип поддържа широки контакти с учебни заведения, научни организации и административни учреждения. Изградил е широки лични контакти с научни работници, администратори и общественици. Това му позволява да е в крак с динамиката на времето и да приеме предизвикателствата пред фирмата.

Финансови показатели

Паричните позиции на София Франс Ауто-Бургас ООД останаха стабилни през цялата година и се очаква да продължат да бъдат такива и през 2022 г. Предприятието не е изпадало в неплатежоспособност, навреме е изплащало текущите си задължения към доставчици, кредитори, персонал, социално и здравно осигуряване, корпоративните и местни данъци и такси. Очаква се разходите през 2022 г. да не превишат бюджетиранияте.

Обща ликвидност (Краткотрайни активи/Краткосрочни пасиви)	1,20
Коефициент на задлъжнялост(Пасиви/Собствен капитал)	0,88
Икономическа рентабилност(Финансов резултат/Активи)	0,03
Финансова рентабилност(Финансов резултат/Собствен капитал)	0,05

Заеми

През 2021 г. дружеството не е ползвало заеми и държавни помощи.
Към 31.12.2021 г. дружеството има сключени договори за финансов лизинг на автомобили с „ОББ ИНТЕРЛИЙЗ“ ЕАД.

Доходи на наети лица

Задължението, признато в баланса към 31.12.2021 г. по отношение задължения към персонал и НОИ включват начисления за м.декември 2021 г.
Към 31.12.2021 г. „София Франс Ауто-Бургас“ ООД е ангажирал по трудов договор и договор за управление 41 работници, служители и Управител.

НАИМЕНОВАНИЕ НА НАПРАВЛЕНИЕТО	БРОЙ СЛУЖИТЕЛИ
Търговска дирекция и предпродажбена подготовка	6
Резервни части	4
Сервиз	18
Годишни технически прегледи	1
Администрация , в т.ч. поддръжка	8
Охрана	4

Структура на разходите за отчетния период:

Разходи за:	х.лв.
Суровини и материали	74
Външни услуги	319
Възнаграждения и осигуровки	1 251
Амортизации	55
Други разходи	14
Общо	1 713

Приходи

През 2021 г. приходите нарастват с 20%. Дружеството е реализирало нетни приходи от продажби през 2021 г. както следва:

- от продажба на стоки в размер 5 420 х.лв. (нарастване с 18% спрямо 2020 г.) и
- от продажба на услуги в размер 1 131 х. лв. (нарастване с 29% спрямо 2020 г.).

Ръководството очаква и през 2022 г. дружеството да запази тенденцията на ръст на приходите и да реализира печалба.

Структура на приходите за отчетния период:

Приходи от:	х.лв.
Продажба на стоки	5 420
<i>Отчетна стойност на продадените стоки</i>	<i>(4 838)</i>
<i>Брутен марж от продажба на стоки</i>	<i>582</i>
Продажба на услуги	1 131
Други	48
Балансова стойност на продадените ДМА	(1)
Други	47
Общо	1 760

Финансови резултати

През 2021 г. "София Франс Ауто-Бургас" реализира нетна печалба 51 х.лв. (2020 г.: нетна печалба 5 х.лв.).

Данъчните задължения на дружеството към 31.12.2021 г. са от текущ характер. Дружеството се разчита с бюджета и НОИ в нормативно определените срокове.

През 2021 г. към държавния бюджет са платени 358 х.лв. ДДС, общински данъци и такси 10 х.лв. и 294 х.лв. осигурителни вноски.

Разпределение на дивиденди

През 2021 г. дружеството не е разпределяло дивиденди.

Важни събития, които са настъпили след края на отчетния период

Не са настъпили значими и нерегулярни събития след края на отчетния период по отношение на обектите и дейността на дружеството.

Не са възникнали, в интервала от 31.12.2021 г. до датата на този доклад, сделки или събития от съществено значение и (или) необичайно естество, които по наше мнение, биха повлияли значимо върху резултата на дружеството за текущата финансова година или на обичайната реализация на активите и пасивите на дружеството към 31.12.2021 г., както и такива, които изискват оповестяване в годишния финансов отчет на дружеството за 2021 г.

Действия в областта на научноизследователската и развойната дейност

Дружеството не осъществява научноизследователска дейност.

Управление на финансовия риск

Осъществявайки дейността си, дружеството е изложено на многообразни финансови рискове: пазарен риск (включващ валутен риск, и ценови риск), кредитен риск, и ликвиден риск. Програмата на дружеството за цялостно управление на риска е съсредоточена върху непредвидимостта на финансовите пазари и има за цел да намали евентуалните неблагоприятни ефекти върху финансовия резултат на дружеството.

В дружеството няма значителна концентрация на кредитен риск. Има разработена и внедрена политика, която гарантира, че продажбите на стоки и услуги се извършват на клиенти с подходяща кредитна история.

Дружеството не е изложено на ликвиден риск.

Насоки за развитие през 2022 година

През 2022 година дружеството ще продължи в очакваните условия на възстановяване след пандемичните ограничения. Вероятно кризата в туризма, хотелиерството и ресторантьорството ще започне да отминава. Така ще намалее ограничаването от клиентите ни от тези сектори при ползването на сервизните услуги и покупката на автомобили.

Увеличаване на приходите на дружеството ще се търси в разширяването на сервизната дейност с нови корпоративни клиенти.

Основно разходите ще са насочени към поддръжка, ремонт и усъвършенстване на машините и съоръженията, обновяване на автомобили. Значително внимание ще се обърне на събирането на задълженията, като за целта напълно ще се използва потенциала на Автонавигатор и заявленията-договор за сервизно обслужване.

Ще се разширява обхвата на обслужваните в сервиза автомобили като марки и модели, за целта широко ще се участва в обяваните конкурси за сервизно обслужване на корпоративни клиенти с парк от автомобили от различни марки.

Значително внимание и определен ресурс ще бъдат ангажирани за изследване на клиентското задоволство както от търговската дейност, така и от сервизното обслужване. Заедно със задоволството ще се изследват потребностите и нагласите на клиентите за формиране на рекламна и маркетингова стратегия. Вече са разработени редица активности, които ще бъдат реализирани в различни периоди от годината.

За реализиране на продажби на нови автомобили, значително ще се опростят действията и осигури отговор на момента на запитванията на клиентите, пожелали обратно изкупуване. Широко ще се разпространяват разработените от нас визуализации със схематично представяне на етапите и възможностите на системата за обратно изкупуване.

Специално ще се акцентира на вече отработената система от координирани действия на търговския екип и сервизния инженер.

В тази връзка се разчита и на значително увеличение на продажбите на окaziонни автомобили. Ще бъдат осъществени разпродажби на определен брой окaziонни автомобили на преференциални цени с експонирането им на конкретни места в определени жилищни квартали и близки градове за по няколко дни.

За стимулиране на продажбите на аксесоари от търговците на автомобили, в системата за стимулиране ще продължат да се прилагат специални стимули за това.

Успех ще бъде запазването на печалбата от сервизната дейност и продажбата на резервни части.

Значително внимание и усилия ще бъдат насочени за развиване на Еугоераг – сервиз и резервни части.

Важен ангажимент и през 2022 г. ще бъде взаимодействието с клиентите – лизингополучатели за да може успешно да изпълняват лизинговите си задължения и своевременно да изплащат лизинговите си вноски. Поддържането на добър контакт с лизингополучателите ще предостави и възможността да бъдат реализирани подновявания на застраховки за автомобили и получаване на брокерски и агенстки комисионни.

Изключително активно, в определена степен и агресивно ще действа дружеството за участие и постигане на успехи в конкурси за сервизно обслужване, доставка на резервни части и годишни технически прегледи за корпоративни клиенти с голям парк от автомобили от различни марки.

Укрепването и развитието на собственото дружество в Сливен е сериозен ангажимент и предизвикателство. То ще продължи да бъде развивано със собствения управленски капацитет на “София Франс Ауто-Бургас” ООД.

Голямо предизвикателство в работата на дружеството ще бъде и реализирането на мултибранд търговски и сервизен център за марките PEUGEOT и OPEL.

23.02.2022 г.
гр. Бургас

Управител:

Тодор Демирков

