

“ВЕРЕЯ ПЛАСТ” АД

*ЕИК 123078589 гр.Стара Загора, ул. Промислена № 18,
тел.042 620 497,факс 042 620 487, e-mail: vplast_it@sz.inetg.bg*

ГОДИШЕН ДОКЛАД

**ЗА ДЕЙНОСТТА НА “ВЕРЕЯ ПЛАСТ” АД
гр. Стара Загора ПРЕЗ 2023 ГОДИНА**

1. Обща информация за дружеството:

Фирмата, под която дружеството осъществява дейността си е "ВЕРЕЯ ПЛАСТ" АД.

Седалището на Дружеството е в гр. Стара Загора, а адресът на управление – гр. Стара Загора, кв. Индустриален 19, ул. Промислена 18.

Дружеството не е ограничено със срок или друго прекратително условие.

Капиталът на Дружеството е 355 625 лв. разпределен на 71 125 броя поименни безналични акции с право на глас, с номинална стойност 5 лв. всяка една. Всяка поименна акция с право на глас дава право на един глас в Общото събрание на акционерите, право на дивидент и ликвидационен дял, съразмерни с номиналната стойност на акцията.

Органи на управление на Дружеството са Общото събрание и Съвета на директорите с мандат 5 години, състоящ се от трима членове в състав, както следва:

1. Тодор Тодоров – Председател;
2. Младен Стоянов – член и
3. Иван Тотев – член.

Дружеството се управлява и представлява от Изпълнителен директор - Иван Тотев.

2. Преглед на дейността:

Предприятието ВЕРЕЯ ПЛАСТ АД е от отрасъл „Преработваща промишленост” Произвежда пластмасови детайли за технически изделия; инструментална екипировка, проектиране, инженеринг и монтаж на ВЕИ /Възобновяеми енергийни източници/ - вакуум тръбни слънчеви системи за производство на топла вода и Фотоволтаични системи и централи /през последните години предимно ФЕЦ и поддръжка на вакуум тръбните слънчеви системи/; механичен и електромонтаж на изделия. Основно в областта на шприцовото производство и механична обработка фирмата произвежда детайли и изделия за електрониката, електротехниката, мебелната промишленост и за машините за хранително – вкусова промишленост, които вече са се утвърдили и непрекъснато разширяват пазарите си, а в областта на ВЕИ, извършва цялостно изграждане на обекти – от предпроектни проучвания, проектиране, доставка на основни компоненти и оборудване – до изграждане и въвеждане в експлоатация на системи, инсталации и централи от ВЕИ. Основните групи продукти са високотехнологични пластмасови детайли за технически изделия, инструментална екипировка за тях, основни компоненти и оборудване за ВЕИ и др.

Мисията на ВЕРЕЯ ПЛАСТ АД е насочена към производство и предлагане на високо качествени изделия от пластмаси и слънчеви енергийни системи, отговарящи и задоволяващи изискванията, нуждите и очакванията на клиентите и носещи максимална полза за Организацията и другите заинтересовани страни.

Основните групи продукти, които ВЕРЕЯ ПЛАСТ АД произвежда са:

А. Производство на високотехнологични пластмасови детайли от различни видове техническа пластмаса за изделия от електронната и електротехническата промишленост, мебелната промишленост както и изделия за хранително-вкусовата промишленост и бита. В тази връзка дружеството изработва и инструментална екипировка за тези изделия. Технологичните процеси за това производство се реализират в шприцовия и механичния цехове. Дружеството разполага с осем броя шприцмашини с капацитет от 50 до 650 тона и съответно до 3,5 кг тегло на шприцваните детайли – BIRAGHI MONZA – 4 бр., Battenfeld – 3бр. и KRAUSSMAFFEI- 1бр. със съпътстваща периферия – сушилни машини – 6 бр., термоподгриващи устройства – 8 бр., смесителни и зареждащи устройства. Машините и съоръженията са разположени в две халета – Производствено

хале 1 – 500 кв.м. – 6 бр. машини и Производствено хале 2 - 240 кв.м. – 2 бр. машини /големи/.

Цех Механична обработка разполага с 12 бр. металорежещи машини в т.ч. 2 бр. фрезови машини с ЦПУ и др. Цехът е реконструиран и разширен през 2014г. и е с площ от 750 кв.м.

Б. Проектиране, доставка на основни компоненти и оборудване, и изграждане на соларни /слънчеви/ енергийни системи "EKOENERGY" и Фотоволтаични инсталации и централи.

От 2003 г. дружество ВЕРЕЯ ПЛАСТ АД започна да развива дейност по проектиране, доставка на основни компоненти и оборудване, изграждане и монтаж на вакуум тръбни слънчеви системи, предназначени за топла вода за битови нужди и стопански обекти. "Слънчевите елементи" и водосъдържателите са внос, а управлението /с микропроцесор/, монтажните конструкции и другите елементи са разработени и се произвеждат във ВЕРЕЯ ПЛАСТ.

Първите изделия, които реализира на пазара са вакуум-тръбни слънчеви водонагреватели за топла вода за бита. С времето асортимента на вакуум-тръбните слънчеви системи нараства до 15 вида изделия, които дават възможност да се реализират различни системи по конкретно задание. Реализирани са множество инсталации за производство на топла вода за битови и промишлени нужди с обща инсталирана мощност от над 3 MW.

От 2008 г. Дружеството разширява дейността си в областта на ВЕИ и започва да се занимава с разработка, изграждане и експлоатация на Фотоволтаични централи и инсталации за производство на електроенергия. Изградени са над 40 ФТЕЦ /фотоволтаични електроцентрали/ с мощности от 5 kWp до 1 MWp с обща инсталирана мощност над 3 MWp. Реализирани са и над 35 малки инсталации за собствени нужди с мощности от 0,5 до 7,5 kWp.

Фирмата е притежател на собствена марка от 2006 г. – EKOENERGY. Притежава сертификати по международни стандарти: СУК - ISO 9001:2008 и СУЗБР - OHSAS 18001:2007.

Носител е на награда за инвестиране в производство на енергия от ВЕИ за собствени нужди и спестяване на емисии от CO₂ от 2013г. по програма „Интелигентна енергия Европа”.

За периода 2012г. – 2021г. имаше застой в развитието на сектора, поради което рязко намаля изграждането на фотоволтаични централи. Дружеството разполага с две собствени централи по 80 киловата едната чрез дъщерно дружество – Екоенерджи ВП, които експлоатира и поддържа. Дружеството специализира в мониторинг, управление, поддръжка и експлоатация на изградени централи и има подписани договори с клиенти за въпросните дейности.

През 2021г. след повишаване на цените на енергоносителите интересът към ФЕЦ рязко се засили. Дружеството отговори на повишения интерес и се реализираха няколко обекта предимно за собствени нужди, като тенденцията от 2022. се запазва.

В. Внос и търговия с цейлонски чай

От началото на 2003 г. дружеството започна да развива дейност по внос и търговия с цейлонски чай, като същото е изключителен представител за България за продуктите на AKBAR BROTHERS Ltd. Шри Ланка. Предлагат се над 37 артикула. През 2005 г. бе подписан договор с КАУФЛАНД – България за зареждане на веригата едноименни магазини на територията на страната, който за съжаление в края на 2018 година беше прекратен от клиента. Взе се решение направлението да бъде закрито и наличностите на склад артикули да бъдат реализирани в близките две години до изчерпването им.

Г. Електромеханичен монтаж на възли:

През 2017 година стартира нов проект по асамблиране на възли за т.н. бяла техника за голям международен производител. През 2018г., проекта продължи да се развива, като към края на годината, може вече да се каже, че е достигнал капацитета си. През 2019г. окончателно се достигна проектния капацитет. През отчетния период се отчита спад спрямо предходната година – 16 %.

Дружеството разполага с производствени площи – шприцов цех – два корпуса, механичен цех и монтажни цехове/обща производствена площ – 2 320 кв.м./, складови площи – 650 кв.м., административна площ от 500 кв.м., както и монтажен цех – 305 кв.м. и 240 кв.м. склад материали.

През 2023 г. в дружеството функционират следните направления:

- Шприцово производство – 6 човека;
- Механична обработка и инструментална екипировка (МО и ИЕ) – 2 човека;
- Направление “ВЕИ” – 6 човека;
- Административен персонал - 9 човека;
- Управленски персонал – 3 човека;
- Ел. монтаж възли и детайли – 36 човека.

Общата средна численост на персонала на дружеството за 2023 г. е 62 човека.

Нетните приходи от продажби за 2023 г. са 1 669 х. лева (спад от 12% спрямо 2022 г.) по направления, както следва:

- Шприцово производство – 655 х. лева (запазва нивото си спрямо 2022 г.);
- Механична обработка и инструментална екипировка (МО и ИЕ) – 54 х. лева (спад спрямо 2022 г. – 12%);
- Направление “ВЕИ” – 228 х. лева (спад спрямо 2022г. – 45%);
- Чай “АКВАР” – 27 х. лева (ръст – 17%);
- Ел. монтаж възли и детайли – 649 х. лева – (запазва нивото си спрямо 2022 г.);
- Ел. енергия – 56 х. лева.

Средно месечният оборот е около 139 х. лева, като най-слаби месеци са били съответно – януари (84 х. лева) и септември (104 х. лева), а най-силни съответно – декември (178х. лева) и юли (194х. лева).

Разходите през отчетната година са намалени спрямо 2022 г. с 23%. Разходите за работна заплата са намалели с 2%, дължащи се на намалелия персонал спрямо 2022г,

3. Анализ на финансови и нефинансови основни показатели за резултата от дейността

Структура на продажбите:

През 2023 г. относителният дял на продажбите на дружеството по направления са, както следва:

- Шприцово производство – 655 х. лева – 39% от нетните приходи от продажби;

- Механична обработка и инструментална екипировка (МО и ИЕ) – 54 х. лева – 3% от нетните приходи от продажби;
- Направление “ВЕИ” – 228 х. лева – 14% от нетните приходи от продажби;
- Чай “АКВАР” – 27 х. лева – 2% от нетните приходи от продажби;
- Ел. монтаж възли и детайли – 649 х. лева – 39% от нетните приходи от продажби;
- Ел. енергия – 56 х. лева – 3% от нетните приходи от продажби;

Клиенти

Динамика на клиентопотока:

Разпределението на клиенти по направления е както следва:

- **Електромеханичен монтаж на възли** – основен клиент е “АЙ ТИ ДАБЪЛЮ АПЛАЙАНС КОМПОНЕНТС” ЕООД, което е голям международен производител.

- **Направление “Шприцово”** - основните клиенти са 6-7, като относителният им дял, спрямо останалите е 89%

Основните клиенти са: Бултех 2000 ООД, Датекс, ЗКУ, TESH, Прогрес, ОТЕ, ФУРНИТ ООД, НИПИ, АТЕ Пласт;

Други ~ 11%;

Съществуващите клиенти са традиционни, от дълги години, като при повечето се наблюдава устойчивост, а при някои е наличен ръст, който до голяма степен се дължи на поскъпването на материалите за изработка/пластмасов гранулат/. Характерно при направлението е, че един от клиентите е с относително голяма тежест от общия обем /50%/, което не е особено благоприятно при евентуално рязко свиване на заявките.

- **Направление механична обработка и инструментална екипировка** - Тук почти 90 % от изпълненията са за основно един клиент – „БУЛТЕХ 2000” ООД, като отделни поръчки има и от други клиенти .

- **Чай “АКВАР”** – основни клиенти са дистрибуторски фирми по курортите.

- **ВЕИ** – Поради изброените в началото на доклада причини при Фотоволтаичните системи и централи силно спадна обема, спрямо силните 2011 и 2012 година. Очакванията са за в бъдеще да продължи интереса към тях.

- По отношение на развитието на фотоволтаичните системи следва да се отбележи, че дружеството се очертава като един от водещите в региона изпълнител на цялостни проекти – от проектиране до доставка на основно оборудване, изграждане и въвеждане в експлоатация. С новите промени в Закона за ВЕИ се очаква развитието на сектора да бъде акцентирано в изграждане на инсталации и централи в урбанизирани и производствени територии с по-малки мощности и за собствени нужди. Има изградени няколко микро фотоволтаици – за собствени нужди, и изготвени и реализирани няколко проекта за собствени нужди. Тук следва да се отбележи честата промяна на подзаконови нормативни актове, което сериозно затруднява развитието на сектора.

Ценова политика:

По отношение на “Шприцово производство”, “МО и ЕИ” и “Механичен и ел. монтаж” основният принцип е при наложени пазарни цени (еквивалентни на конкуренцията) се акцентира на качеството, на срокове на изпълнение на поръчката, коректност към клиента и оказване на техническа помощ при решаване на възникнали проблеми. Дружеството е сертифицирано по система за контрол на качеството ISO

9001:2008, обхващаща гореописаните направления, като през отчетния период премина успешно контролен одит. Дружеството премина контролен одит и по система за БЗУТ OHSAS 18 000:2007.

“Соларни системи” /към ВЕИ/ – цените са в средният сегмент, като се набляга на асортимента (най-разнообразния в сравнение с конкуренцията), собствена марка ”ЕКОENERGY” (регистрирана в Патентно ведомство), качество на обслужване и предоставяне на максимална информация и консултация на клиента. Предвид пазарната конюнктура /стагнацията на пазара/ през отчетния период и натрупани задължения на част от дистрибуторите, дейността до голяма степен е свързана със строителния сектор на икономиката. За отчетния период се залага на авансови плащания и гарантирани вземания /изключения се правят рядко при внимателно проучване на клиента/, което от друга страна допълнително затруднява и ограничава дейността. През последните години се забелязва тенденция вакуум-тръбните системи да се заменят от фотоволтаични такива предвид предимствата на последните. От няколко години дружеството се занимава само с поддръжка на изградени системи.

При фотоволтаичните системи е характерно бързото и бурно развитие на пазара за сравнително кратък период от време. Предвид последните промени в законодателството, очакванията са да се развиват най-вече покривните инсталации. Стремежа на дружеството е съвместно с партньорите си да предложи на клиентите си комплексно обслужване /консултации, проектиране, доставка на съоръжения и изграждане/ при възможно най-добри условия на цени, качество и плащания. Последните законови промени улесняват и облекчават процеса. С либерализацията на пазара за търговия с ел.енергия и поява на нови търговци, по естествен път се търсят и намират гъвкави решения на неуредените въпроси.

Чай “АКВАР” – Поради относително високите разходи по дистрибуция и обслужване на направлението се взе решение от м. август 2018 г. да се закрие същото, като наличностите на склад да се реализират чрез комисионни договори. Продължават да се продават складовите наличности до изчерпване на количеството.

Кадрова политика:

Към края на отчетния период персоналът на дружеството е на своя минимум, под който на практика не би могло технологично да осъществява дейността си, като при необходимост има готовност за наемане на допълнително работници.

Средната работна заплата е нарастнала спрямо предходната година. Стремежът на ръководството е чрез нарастване на производителността и ефективността заплата да нараства. В тази връзка е въведена и система за допълнително стимулиране на персонала, с цел постигане на по-добри резултати за отделните направления и дружеството като цяло.

Средна годишна производителност на човек от персонала – около 26 919 лева.

Разходите за заплати в дружеството за периода съставляват 57% от всички приходи и 56% от всички разходи.

Отношения с банкови и други кредитни институции:

От дълги години Дружеството работи основно с две банки – ПИБ и Про Кредитбанк. Дългогодишната работа с банките е довела до добро взаимодействие с тях и постигане на добър кредитен рейтинг за дружеството.

През отчетния период Дружеството напълно изплати задълженията си по лизингов договор за покупка на товарен автомобил.

Над 98 % от разплащанията на Дружеството се извършват по банков път.

4. Бъдещо развитие на Дружеството:

- Шприцово производство – Предвижда се разширяване на производството, чрез участие с партньори по програми за технологична модернизация – закупуване на нови машини, разширение на складовите площи и обособяване на специализирани такива, търсене на стратегически партньорства.

- МО и ИЕ – Ще се търси разширяване на производството, нови клиенти и постепенен акцент към разширяване на инструменталното производство.

- Соларни системи –усилията за в бъдеще ще са насочени към разработка и утвърждаване на Фотоволтаични инсталации за топла вода за сметка на вакуум-тръбните системи. В определени случаи ценово са сходни, но по отношение не експлоатация, поддръжка и ресурс фотоволтаиците имат категорично предимство. Наложена е собствена марка.

При Фотоволтаичните системи с най-новите промени в нормативната база, очакванията са все пак развитието на сектора да продължи най-вече при покривни и самостоятелни инсталации за покриване на собствени нужди. Поради нарастване на цените на енергоизточниците в момента интересът към ФТЕЦ силно е нараснал.

6. Действия в областта на научноизследователската и развойната дейност

Разработени са и в момента се изпитват управления за интегриране в битови условия на фотоволтаични панели за различни приложения в т.ч. островни системи с акумулиране на излишната енергия.

7. Информация за придобиване на собствени акции, изисквана по реда на чл. 187д от Търговския закон;

Няма придобити собствени акции през текущия и предходни отчетни периоди.

8. Наличието на клонове на предприятието;

Дружеството няма регистрирани клонове.

9. Използваните от предприятието финансови инструменти

Съгласно СС 32 – „Финансови инструменти“ това са договори, които пораждат едновременно както финансов актив в едно предприятие, така и финансов пасив или инструмент на собствения капитал в друго предприятие.

Вземанията на дружеството произтичат от продажби на продукция, стоки и услуги. Дружеството с малки изключения събира вземанията си своевременно, като за ограничаване на риска някой клиент да не изплати задълженията си се работи с предварително проверени финансово стабилни контрагенти или авансови плащания.

Задълженията на дружеството към доставчици се обслужват своевременно без затруднения.

Паричните средства на дружеството са в обикновени разплащателни сметки.

Настоящият доклад за дейността на дружеството през 2023 г. е одобрен и приет от Съвета на директорите на ВЕРЕЯ ПЛАСТ АД и е подписан от тяхно име на 03.06.2024 г.

Изпълнителен директор:
/Иван Тотев/

