ГОДИШЕН ДОКЛАД ЗА ДЕЙНОСТТА
на ЕТ "Недко Митев", гр.Добрич
за 2020 година

гр. Добрич "Страцин" № 11

ISBN978 - 954 - 9587 - 35 – 7

Годишният доклад за дейността на ЕТ "Недко Митев", гр.Добрич **за 2020 г. е изготвен съгласно изискванията на чл. 39 на Закона за счетоводството, чл. 187д и чл. 247 от Търговския закон, на база анализ на развитието, пазарните тенденции и присъствие, обществената, макро- и микро-икономическата среда, финансово-икономическото състоянието на предприятието за 2020г. и перспективите за развитие.**

28.04.2021г.
гр. Добрич

Едноличен собственик и управител: .....
(Недко Митев Недков)

ОРГАНИЗАЦИОННА ФОРМА

Предприятието е вписано в Търговския регистър към Агенцията по вписванията с ЕИК 834037821

Фирма: ЕТ "Недко Митев"

Седалище: гр. Добрич

Адрес на управление: гр. Добрич

Предметна дейност: Производство и реализация на непреработена селскостопанска продукция

Органи на управление: Предприятието се управлява и представлява от:
Недко Митев Недков - Едноличен собственик и управител;

Лицензии, разрешителни за осъществяване на дейността: Регистриран земеделски производител

Клонове: Предприятието няма регистрирани клонове

Свързани лица:

Наименование и седалище на свързаното лице	*Описание на типа свързаност*
"Недко Недков - Овчарово" ЕООД	предприятие под общ контрол
"Недко Недков Биогаз - Овчарово" ЕООД	предприятие под общ контрол
"Животновъден комплекс Живко Тенев" ЕООД	предприятие под общ контрол
"Аграрен комплекс Недялко Маргитин" ЕООД	предприятие под общ контрол

ХАРАКТЕРИСТИКА НА ДЕЙНОСТТА

Осъществяваната от ЕТ "Недко Митев" основна дейност е производство на непреработена селско стопанска продукция.

Реализираните приходи по видове продукция / услуги от дейността за 2020 г. спрямо 2019г. са както следва:

(хил.лв.)

Реализирани приходи от дейността		
Видове приходи	**2020**	**2019**
Приходи от продажба на продукция	2 721	5 363
Приходи от продажба на услуги	123	294
Приходи от продажба на активи - дълготрайни, материали и стоки	45	1 009
Приходи от финансиране	1 106	695
Други приходи	228	482
Всичко:	**4 223**	**7 843**

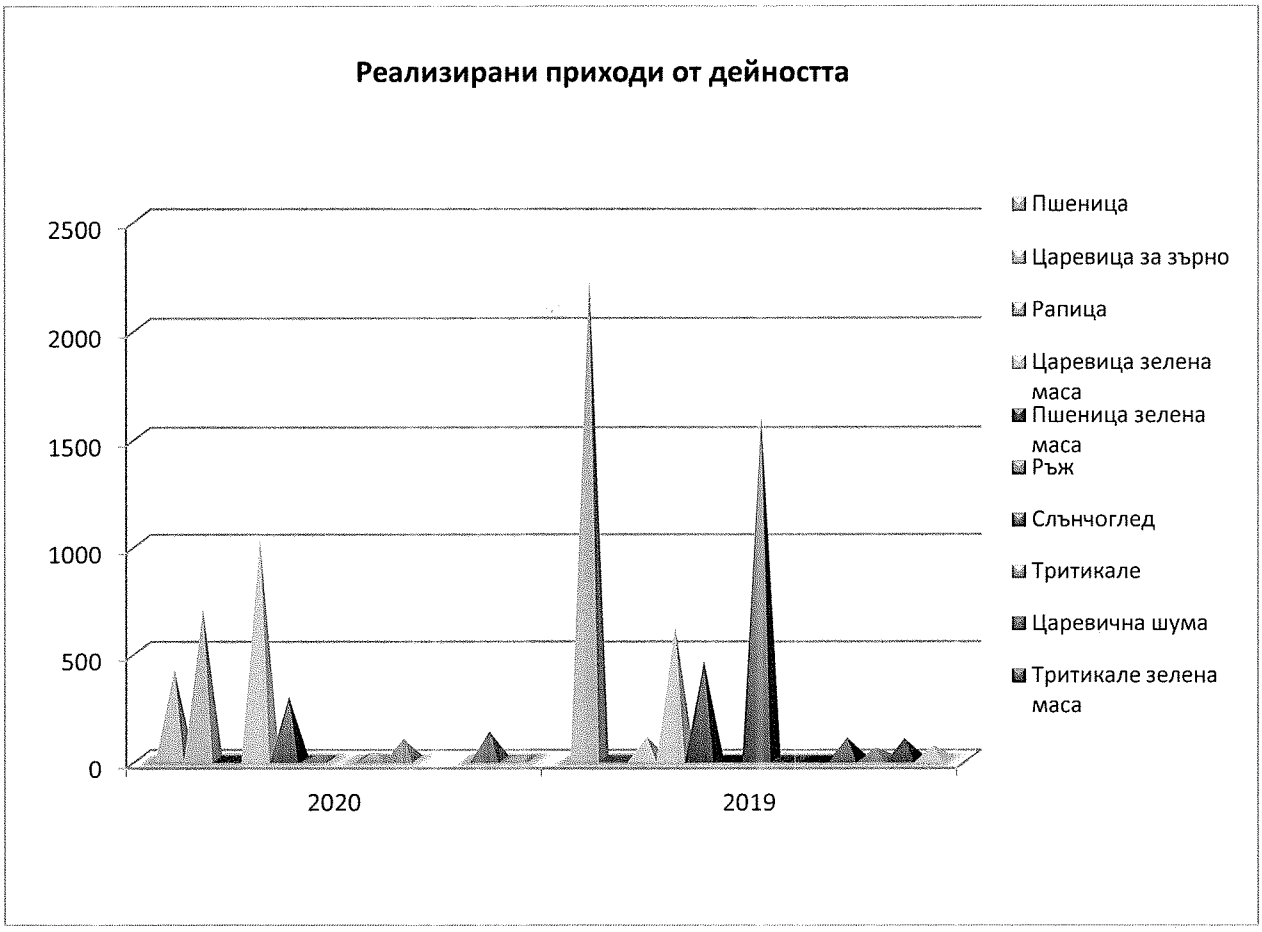
(%)

Относителен дял на приходите		
Видове приходи	**2020**	**2019**
Приходи от продажба на продукция	64.43%	68,37%
Приходи от продажба на услуги	2.91%	3,75%
Приходи от продажба на активи - дълготрайни, материали и стоки	1.07%	12,86%
Приходи от финансиране	26.19%	8,86%
Други приходи	5.40%	6,16%

Реализираният обем продукция за 2020 г. спрямо 2019 г. е както следва:

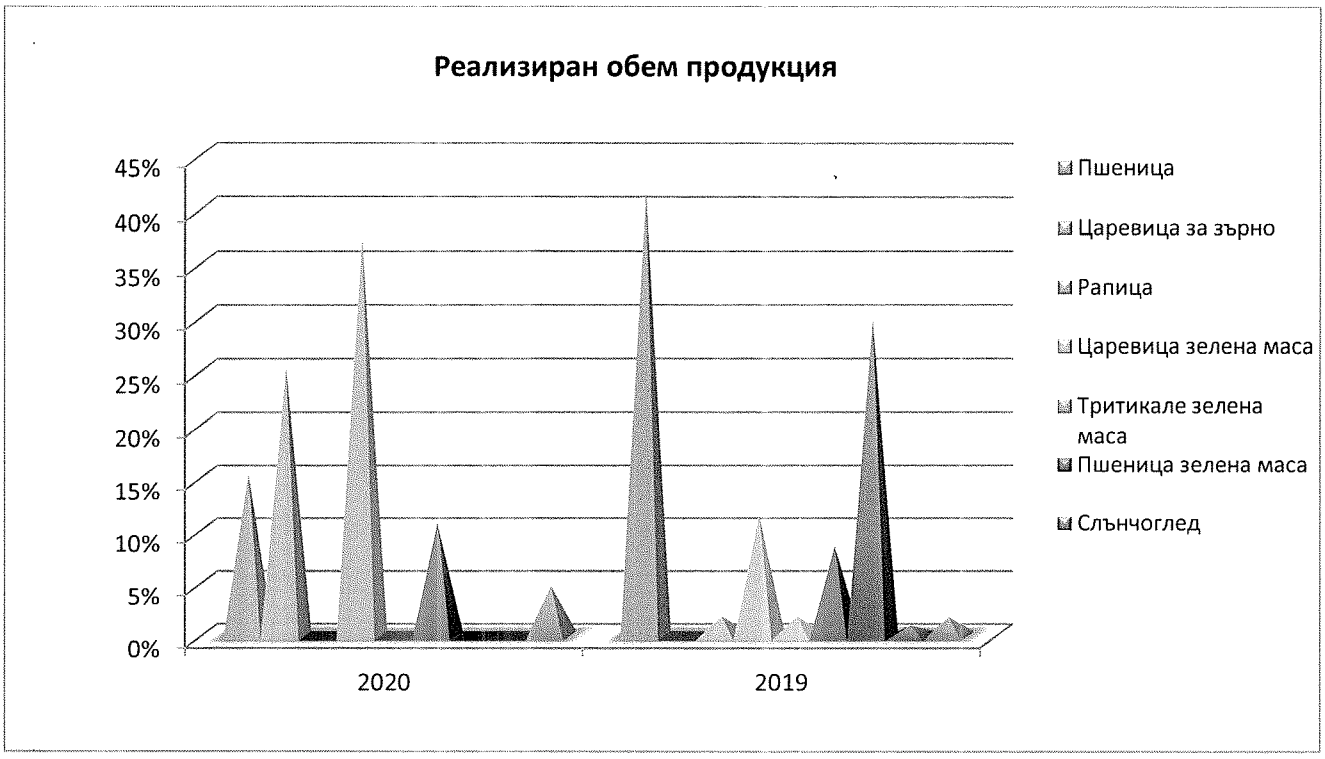
(хил.лв.)

Реализирани приходи от дейността		
Видове продукция/услуги	**2020**	**2019**
Пшеница	420	2250
Царевица за зърно	697	0
Рапица	0	105
Царевица зелена маса	1030	623
Пшеница зелена маса	293	459
Ръж	18	0
Слънчоглед	0	1609
Тритикале	33	0
Царевична шума	97	0
Тритикале зелена маса	0	101
Сорго зелена маса	0	54
Люцерна зелена маса	131	98
Други	2	64
Всичко:	**2 721**	**5 363**



(%)

Реализиран обем продукция		
Видове продукция/услуги	**2020**	**2019**
Пшеница	15.44%	41.95%
Царевица за зърно	25.62%	0.00%
Рапица	0%	1.96%
Царевица зелена маса	37.85%	11.62%
Пшеница зелена маса	10.77%	8.56%
Ръж	0.66%	0.00%
Слънчоглед	0.00%	30.00%
Тритикале	1.21%	0.00%
Царевична шума	3.56%	0.00%
Тритикале зелена маса	0.00%	1.88%
Сорго зелена маса	0.00%	1.01%
Люцерна зелена маса	4.81%	1.83%
Други	0.07%	1.19%



РИСКОВЕ, ПРЕД КОИТО Е ИЗПРАВЕНО ПРЕДПРИЯТИЕТО

При осъществяване на дейността си ЕТ "Недко Митев" е изложено на определени рискове, които оказват въздействие върху неговите резултати.

Систематични рискове:

- **Политически риск:**

Политическият риск отразява влиянието на политическите процеси в страната, които от своя страна влияят върху възвръщаемостта на инвестициите.

Те включват:

- Възникване на политически събития, като война, преврат, граждански безредици, бунтове, стачки, ембарго, както и природни бедствия или други събития със сравним ефект;
- Обявяване на общ мораториум върху плащанията;
- Промени в режима на валутните плащания;
- Приемане или изменение на нормативни актове или решения на правителството или на друг държавен орган;
- Конфискация или национализация;
- Ограничения или забрана за износ на стоки или услуги в изпълнение на задължения по международни договори, по които България е страна.

За 2020 г. индекса на политическия риск показва две тенденции: от една страна, намаляване на риска от конфликти на глобално ниво, но от друга, увеличаване на риска от политическа и социална нестабилност. Последното се изостря в страните, които са най-засегнати от пандемията от COVID-19. Пандемията от COVID-19 - в допълнение към влиянието върху хората и икономиката - изостря политическите рискове.

Основните политически рискове за България се свеждат предимо до:

Стабилността на българското правителство – предстоящите парламентарни избори и назрялото политическо напрежение в страна са фактори, носещи повишена рискова ситуация.

Финансовата политика на страната – недостатъчно задоволителното изграждане на стабилна финансова система като предпоставка за устойчиво икономическо развитие и поддържане на атрактивна инвестиционна среда, наред с предстоящите парламентарни избори, както и ефектът от пандемията от COVID-19 съществено повлияват в негативна насока оценките на усилията и резултатите в тази посока.

Процесите по усвояване на средства от ЕС: В рамките на програмния период 2014-2020 г. страната е получила достъп до средства по линия на европейско финансиране в размер на почти 10 милиарда евро, предназначени за плащания по 10 програми. Министерството на финансите публикува втората за годината оценка на макроикономическите ефекти от изпълнението на програмите, съфинансирани със средства от Европейския съюз. Докладът се представя два пъти годишно - през март и през септември, и показва реалното влияние върху икономиката на паричните потоци от Стратегическите и Кохезионния фонд на ЕС върху брутния вътрешен продукт (БВП) на страната, нивото на усвоямост на възможните плащания и най-продуктивните програми.

Борбата срещу корупционните практики и организираната и битова престъпност - резултатите рефлектират върху доверието на Европа и чуждестранните инвеститори.

☑ *На база посоченото и познаването на политическата среда в страната, към момента на изготвяне на настоящия доклад, оценяваме политическия риск като: нисък*

➢ **Макроикономически рискове:**

Ефектът от пандемията от новия коронавирус и наложените ограничителни мерки за борба с нея доведоха до рязко свиване на икономическата активност във всички водещи глобални икономики. Последователността на разпространение на заразата предопредели момента на началото на проявленията на кризата. Избраният подход за справяне със здравния аспект на пандемията, както и структурните различия в отделните икономики преди кризата предпоставят различен по интензитет шок върху стопанската активност.

Кризата, породена от глобалната пандемия, рязко промени динамиката на икономическата активност в българската икономика през месец март 2020 г.

Началото на пандемията почти незабавно доведе до съкращаване на работни места и увеличаване на безработицата.

Пандемията оказва изключително тежко влияние на международния туризъм. В първите месеци от средата на март основен фактор бяха ограничителните мерки в местата за настаняване и хранене, както и почти пълните забрани за пътувания през границите и практически спрените пътнически полети. Постепенното смекчаване на ограниченията пред социалния живот и пътуванията обаче остави редица преки и индиректни бариери пред международните пътувания, включително задължителна карантина при завръщане, изисквания за предварително тестване и др. под. Многократни са случаите на въвеждане на нови ограничения при пътуванията от и към определени страни, включително забрана или отмяна на полети, при това – влизащи в сила незабавно или с едва няколко дни предизвестие. Заедно с това, нагласите на част от потребителите в глобален и европейски план към безопасността и субективната оценка на здравните рискове се промениха. Всичко това изправя българския туристически бизнес пред огромно предизвикателство.

Високото ниво на неизвестност относно бъдещото развитие на пандемията, както и ефективността на различните алтернативни мерки за ограничаването на неблагоприятните здравни последици от нея, поставят стопанските субекти в страната в среда на изключителна несигурност.

На този етап е много трудно да се оцени пълното въздействие на сътресението, предизвикано от COVID-19.

Въпреки че продължителността и сериозността на епидемията от COVID-19 е свързана с голяма несигурност, базисното допускане е, че вирусът ще бъде овладян през следващите няколко месеца и това ще позволи растежът да се нормализира

Ситуацията с коронавируса ще продължи и през 2021 г., но очакванията на аналитиците са това да е без да се налага нова карантина на стопанския живот.

▪ **Валутен риск:**

Валутният риск е вид пазарен риск, носещ заплаха за инвестициите или корпоративните паричните потоци в чуждестранна валута, който произтича от възможността за негативни ценови динамики на валутни двойки.

Като гарант за макроикономическата стабилност, България запазва паричния съвет при съществуващото равнище на фиксиран валутен курс от 1.95583 лева за 1 евро до присъединяването на страната към еврозоната.

Сделките на предприятието се осъществяват в български лева.

☑ *На база посоченото и познаването на политическата среда в страната, към момента на изготвяне на настоящия доклад,оценяваме политическия риск като: нисък*

- **Инфлационен риск:**

Инфлацията в страната е важен фактор, касаещ реалната възвращаемост на инвестициите в България.

Инфлацията е количествена мярка, която измерва темпа на увеличението на цената на осреднена потребителска кошница от продукти и услуги за определен период от време. Често изразена в проценти, инфлацията показва намаляването на покупателната способност на националната валута. Когато цените се покачват, те започват да влияят на качеството на живот на населението и отговорните монетарни институции, най-често централната банка на държавата, вземат мерки, за да поддържат инфлацията в рамките на допустимите граници и да предпазят икономиката от трусове.

Основните рискове, свързани с инфлацията се отнасят до развитието на международните цени и до темпа на икономически растеж в страната.

Средногодишната инфлация за периода януари - декември 2020 г. спрямо същия период на 2019 г. е 1,7%. През октомври годишната инфлация в България беше 0,8% и това беше най-ниската стойност на инфлация от декември 2016 г.

Средногодишната инфлация по европейския хармонизиран индекс на потребителските цени (ХИПЦ) е по-ниска от отчетената по българския измерител – 0,9% за 2020 г. Основната разлика между стойностите на двата показателя идва от по-малкото тегло, с което се взимат административните увеличения на тока, топлоенергията, водата и природния газ. Храните също са с по-слаб ефект върху общата инфлация в Европа, тъй като по-малка част от доходите на средния европеец отиват за тях.

Инфлацията е важна, тъй като освен разполагаемия доход тя изяжда и от доходността на инвестициите, ако е извън здравословните нива. Разбира се, всичко е доста условно и зависи както от потребителския профил на човека, така и от спестовния му план.

Средногодишна инфлация

2009 г.	2010 г.	2011 г.	2012 г.	2013 г.	2014 г.	2015 г.	2016 г.	2017 г.	2018 г.	2019 г.	2020 г.
0.60%	4.50%	2.80%	4.20%	-1.60%	-0.90%	-0.40%	-0.80%	2,1%	2.70%	3.10%	1.7%

Прогнозите за инфлацията са предпазливи, защото наред с непредсказуемостта на ефекта COVID, като малка и отворена икономика България е подвластна на външни ценови ефекти.

☑ *На база посоченото по-горе,към момента на изготвяне на настоящия доклад, оценяваме инфлационния риск като: среден.*

- **Риск от лицензионни режими:**

Отговорните власти провеждат политика по намаляване броя на отежняващите лицензии и разрешителни,и опростяване на тези, които останат в сила. Това ще окаже благоприятно влияние върху ограничаването на бюрокрацията и корупционните практики. Създадена е и информационна

система - административен регистър на регулаторните режими (лицензионни, разрешителни, регистрационни, съгласувателни).

☑ *На база посоченото по-горе и познаването на регулаторната среда, към момента на изготвяне на настоящия доклад, оценяваме риска от лицензионни режими като:* ***нисък***

- **Други рискове, свързани с влиянието на основните макроикономически фактори:**

Рискът, асоцииран със степента на стабилност и перспективите за растеж на националната икономика, влияе съществено при формиране на нагласите и поведението на инвеститорите.

Високото ниво на неизвестност относно бъдещото развитие на пандемията, както и ефективността на различните алтернативни мерки за ограничаването на неблагоприятните здравни последици от нея, поставят стопанските агенти в среда на изключителна несигурност. В подобна ситуация прогнозирането на икономическите показатели дори в краткосрочен план е огромно предизвикателство. Редица международни и български институции публикуваха предвижданията си за проявленията и дълбочината на кризата, както и за модела и скоростта на очакваното възстановяване.

Европейската централна банка прогнозира след спад в реалния БВП на годишна база в еврозоната от 8% през 2020, да бъде последван от ръст от 5% през 2021 г. и 3,2% през 2022. Безработицата в еврозоната се очаква да достигне 9,5% през 2021 г. Прогнозата е базирана на очакването, че бъдещи противоепидемични мерки, ако се наложат, ще бъдат значително по-меки от наложените през пролетта на 2020 г., а в средата на 2021 г. се намери медицинско решение на срещу болестта. Възстановяването ще започне от преработващата промишленост и някои услуги, докато други услуги, свързани с пътувания, развлечения, спорт и др. остават потиснати в рамките на прогнозния период. Прогнозата отчита действащите към момента фискални стимули и монетарни мерки за подкрепа на кредита, и не включва очаквания ефект от допълнителните разходи през Фонда за възстановяване и устойчивост на ЕС.

 Основната хипотеза при анализа на Европейската комисия (ЕК) е, че европейската икономика понася тежък удар през второто тримесечие на 2020 г., след което започва възстановяване, като инвестиционната активност с известно забавяне се активизира през 2021 г. Допълнителни рискове са както несигурността от бъдещите отношения с Обединеното Кралство, така и засилващата се тенденция за въвеждане на бариери пред свободната глобална търговия.

 Според прогнозите на Международният валутен фонд (МВФ), след свиването на БВП на световната икономика през 2020 г., още през 2021 г. ще бъде постигнат ръст от 5,2%. Прогнозата за Китай е за растеж през 2021 г. , като възстановяването ще бъде изключително силно с ръст от 8,2%. За САЩ се очаква ръст през 2021 г. – 3,1%, а за еврозоната след спад в БВП през 2020 г. - възстановяване с 5,2% през 2021 г.

Очакванията за основните параметри в бъдещата траектория на българската икономика се базират на сходни хипотези, като се отчита и все по-дълбоката ѝ интеграция в европейската икономика.

☑ *На база посоченото по-горе, към момента на изготвяне на настоящия доклад,оценяваме другите рискове, свързани с влиянието на основни макроикономически фактори като: средни*

Несистематични (микроикономически) рискове:

Традиционно несистематичните рискове се разглеждат на две нива – отраслов риск, касаещ несигурностите в развитието на отрасъла ни и общ фирмен риск, произтичащ от спецификите на дружеството ни.

- **Отраслов (секторен) риск:**

Появява се във вероятността от негативни тенденции в развитието на отрасъла като цяло, технологичната обезпеченост, нормативната база, конкурентната среда и характеристиките на пазарната среда за продуктите и суровините, употребявани в отрасъла. Рискът се свързва преди

всичко с отражението върху възможността за реализиране на доходи в рамките на отрасъла и по-конкретно на технологичните промени или измененията в специфичната нормативна база.

Отраслите с голям потенциал в България, които следва да се стимулират от правителството са: туризъм, селско стопанство, IT сектор, иновации и аутсорсинг на услуги.

☑ *На база посоченото по-горе и спецификата на отрасъла ни, към момента на изготвяне на настоящия доклад,оценяваме отрасловия риск като: среден.*

➢ **Технологичен риск:**

Технологичният риск е производен от необходимите технологии за обслужване на дейността на Предприятието и от скоростта, с която се развиват те. Налице е обратна зависимост на този риск спрямо технологичното фирмено обезпечение.

☑ *На база използваните от Предприятието ни технологии и познаването на технологичните тенденции на развитие на браншa, към момента на изготвяне на настоящия доклад оценяваме технологичния риск като: нисък*

➢ **Фирмен риск:**

Свързан е с характера на основната дейност на предприятието, с технологията и организацията на цялостната му активност, както и с обезпечеността на предприятието с финансови ресурси. Подкатегории на фирмения риск са: бизнес риск и финансов риск. Основният фирмен риск е свързан със способността на предприятието да генерира приходи, а оттам и положителен финансов резултат.

Управлението на фирмения риск за предприятието ни засяга анализа на продуктите/услугите, които се предлагат, обезпечеността с човешки ресурси, управленските решения на оперативно и стратегическо ниво, контрола върху прилагането на приетите планове и стратегии за развитие.

☑ *На база посоченото по-горе и спецификата на дейността ни, към момента на изготвяне на настоящия докладоценяваме фирмения риск като: среден*

➢ **Финансов риск:**

Финансовият риск на предприятието е свързан с възможността от влошаване на събираемостта на вземанията и изплащането на задълженията към банковите и др. институции, което би могло да доведе до затруднено финансово състояние.

Като традиционен основен проблем в макроикономически аспект са високите стойности на междуфирмена задлъжнялост. Негативен ефект върху предприятията и задлъжнялостта имат ръстът на БВП, променливият бизнес климат, свиването на инвестициите, нарастването на случаите с фактическа неплатежоспособност, фалитите и бавните процедури по несъстоятелност. Наред с изложеното, през 2020 г. съществен е и негативният ефект от пандемията от новия коронавирус и наложените в тази връзка ограничителни мерки за борба, довели до рязко свиване на икономическата активност във всички водещи икономически аспекти.

☑ *На база посоченото по-горе и анализа на финансовото ни състояние, към момента на изготвяне на настоящия доклад оценяваме финансовия риск като: среден.*

➢ **Ликвиден риск:**

Неспособността на предприятието да покрива насрещните си задължения съгласно техния падеж е израз на ликвиден риск. Ликвидността зависи главно от наличието в предприятието на парични средства или на съответните им алтернативи. Другият основен фактор, който влияе силно е свързан с привлечения капитал. Той трябва да се поддържа в оптимално равнище, като се контролира както нивото на заемните средства, така и стойностите на задълженията към доставчиците и от клиентите на предприятието.

Управлението на ликвидния риск за предприятието ни изисква консервативна политика по ликвидността чрез постоянно поддържане на оптимален ликвиден запас парични средства, добра способност за финансиране на фирмената дейност, осигуряване и поддържане на адекватни кредитни ресурси, ежедневен мониторинг на наличните парични средства, предстоящи плащания и падежи.

☑ *На база посоченото по-горе и анализа на задълженията на предприятието ни, както и съотношението между собствения ни и привлечен капитал, към момента на изготвяне на настоящия доклад оценявамеликвидния риск като:среден.*

- **Ценови риск:**

Ценовият риск се определя в две направления: по отношение на пазарната конюнктура и по отношение на вътрешнофирмените производствени разходи. Продажната цена трябва да бъде съобразена и с двата фактора, като се целитя да покрива разходите на предприятието и да носи определена норма на печалба. Цената, съответно не следва да се отдалечава значително от дефинираната на пазара, тъй като това ще рефлектира върху търсенето на фирмените продукти/услуги.

Управлението на ценовия риск за предприятието ни изисква периодичен анализ и предоговаряне на договорните параметри с клиенти и доставчици съобразно пазарните промени.

☑ *На база посоченото по-горе, пазарната конюнктура, както и себестойността на произведената от нас продукция / предлагани услуги, както и нивото на вътрешнофирмени разходи и нивото на печалбата ни, към момента на изготвяне на настоящия доклад оценяваме ценовия риск като: среден*

- **Риск свързан с паричния поток:**

Рискът, свързан с паричния поток разглежда проблемите с наличните парични средства в предприятието. Тук от съществено значение е договорната политика, която следва да защитава фирмените финанси, като гарантира регулярни входящи потоци от страна на клиенти, както и навременни плащания на задълженията.

Управлението на риска, свързан с паричните потоци за предприятието ни изисква поддържане на положителна стойност на ликвидността, т.е. готовност за посрещане на текущите задължения.

☑ *На база посоченото по-горе и анализа на входящите и изходящите ни парични потоци, към момента на изготвяне на настоящия доклад оценяваме риска, свързан с паричния поток като: многовисок / висок / среден / нисък / без риск.*

- **Кредитен риск:**

Ако предприятието използва заемни средства, то тогава е изложено на кредитен риск. Той се изразява във възможността предприятието да се финансира със заемни средства в кратки срокове и на приемливи цени. Възниква, когато съществува вероятност кредитополучателят да не изпълнява съзнателно или да е в невъзможност да изпълни поетия от него ангажимент по сключения договор

за заем или когато клиентите на предприятието не са в състояние да изплатят изцяло или в обичайно предвидимите срокове дължимите от тях суми.

Управлението на кредитния риск за предприятието ни изисква предоставяне на отсрочени плащания (продажби с голям кредитен период) на клиенти с дългогодишна история и партньорски взаимоотношения, добро финансово състояние и липса на нарушения при спазване на кредитния период. Кредитната ни политика има отношение към събираемостта на вземанията, които следва да се контролират текущо чрез ежедневен преглед на откритите позиции по клиенти и извършените плащания.

☑ *На база посоченото по-горе, познаването на кредитната политика на банките, състоянието на банковавата система по време на финансова криза, както и кредитната политика на предприятието, към момента на изготвяне на настоящия доклад оценяваме кредитния риск като: висок.*

- **Инвестиционен риск:**

Инвестиционният риск се изразява в това дали реалната доходност от направена инвестиция се различава отпредварително планираната такава. Поради дефицита на финансов ресурс и съществуващата финансова криза, банките не финансират много от проектите, класирани по новите рискови матрици. Налага се преразглеждане на планираните инвестиции и специално внимание върху тези с критична значимост за успеха на предприятието и върху тези с бърза възвръщаемост.

За управление на инвестиционния риск, може да се приложи т.нар. хеджиране - застраховка срещу неблагоприятни събития, която не ги предотвратява, но ограничава последиците от тях.

☑ *На база посоченото по-горе и реализираните от нас инвестиционни мероприятия, към момента на изготвяне на настоящия доклад,оценяваме инвестиционния риск като: нисък.*

- **Регулативен риск:**

Регулативният риск е свързан с вероятността да се понесат загуби в резултат на нарушения или неспазване на законовите и подзаконови нормативни актове или вътрешнодружествените документи, както и от загуби в резултат на интервенция на данъчните власти. Този риск се отнася и за промени в нормативната база, свързани с опазването на околната среда, както и с вероятността предприятието да не бъде в състояние да изпълнява предписанията и изискванията на екологичното законодателство и компетентните органи, за което да му бъдат налагани съответните наказания.

☑ *На база посоченото по-горе, прилаганата от предприятието ни екологична политика и познаването на нормативната база, към момента на изготвяне на настоящия доклад,оценяваме регулативния риск като: нисък.*

- **Рискове, свързани с продуктите и пазарите:**

Този риск се свързва с възможността на предприятието да произвежда продукти / услуги, които не могат да се реализират успешно на съществуващия пазар. Рисковете по отношение на пазарите са свързани с ограниченията, които налагат международните пазари по отношение стандартите за качество. Пазарната война се води предимно на база цена, което води до нейното редуциране.

Управлението на рисковете, свързан с продуктите и пазарите за предприятието ни изисква прецизна сегментация и анализ на потенциала на съществуващите пазарни сегменти и при необходимост – проучване на възможностите за диверсифициране на дейността (разработване на нови продукти и услуги за нови пазари).

☑ *На база посоченото по-горе и изпълнението на продуктовата и пласментната ни политики, към момента на изготвяне на настоящия доклад оценяваме рисковете, свързани с продуктите и пазарите като: нисък.*

➢ **Риск, свързан с корпоративната сигурност:**

Този риск е актуален и засяга редица аспекти от фирмената сигурност като ефективно противодействие на нелоялната конкуренция; надеждна защита на търговската тайна; прилагане на практически мерки за редуциране и неутрализиране на корпоративни заплахи; мотивиране, обучаване и възпитаване на служителите за избягване пропуски в системата за фирмена сигурност.

☑ *На база посоченото по-горе и познаване нивото на фирмена сигурност, към момента на изготвяне на настоящия доклад оценяваме риска, свързан с корпоративната сигурност като: нисък.*

ТАБЛИЦА НА АКТИВ®ЗА ПРОХОДИМОСТТА НА БИЗНЕСА

	Политическириск	Валутенриск	Инфлационенриск	Рискотлицензионнирежими	Другирискове, свързани с влиянието на макроикономическите фактори	Отрасловриск	Технологиченриск	Фирменриск	Финансовриск	Ликвиденриск	Ценовириск	Риск, свързан с паричниятпоток	Кредитенриск	Инвестиционенриск	Регулативенриск	Рискове, свързани с проуктите и пазарите	Риск, свързан с корпоративнатасигурност
Многовисок																	
Висок																	
Среден																	
Нисък																	
Безриск																	

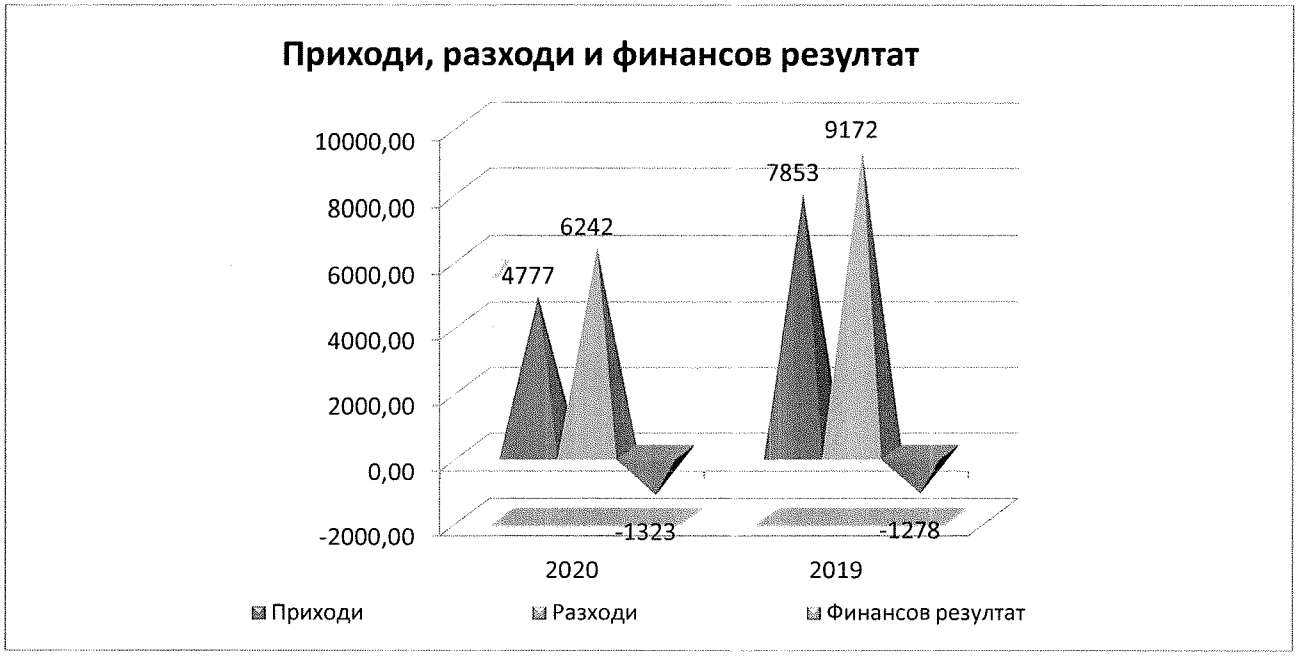
Труднопроходимо поле (много висок / висок / среден)
Леснопроходимо поле (нисък / без риск)

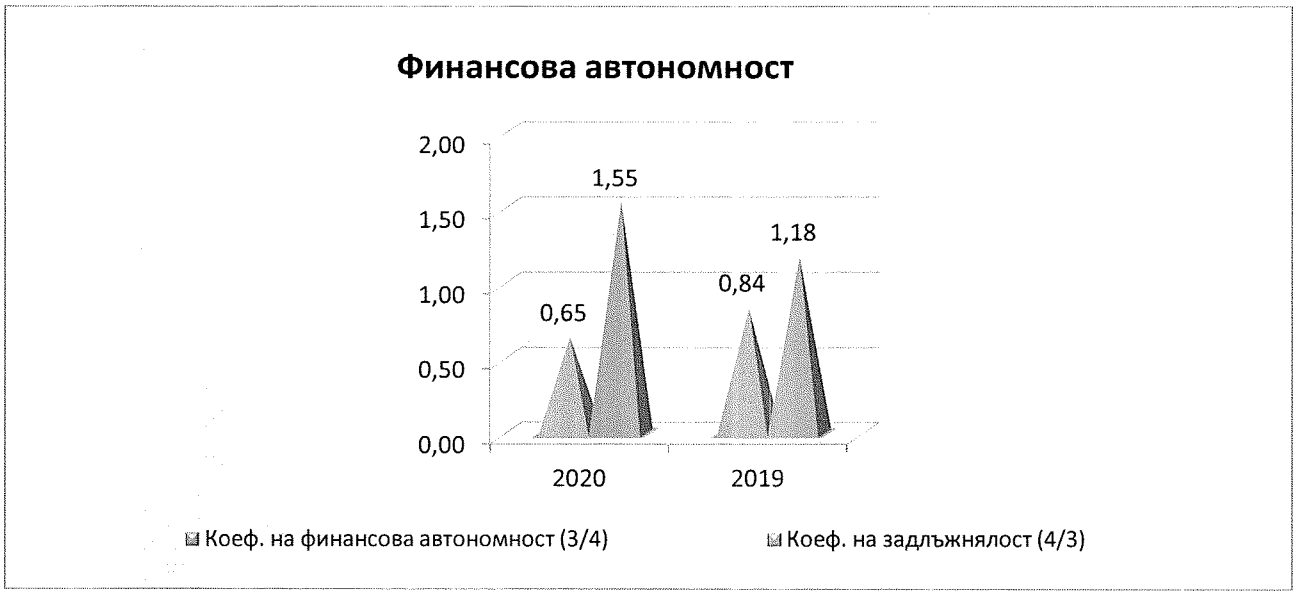
ФИНАНСОВО-ИКОНОМИЧЕСКИ ПОКАЗАТЕЛИ

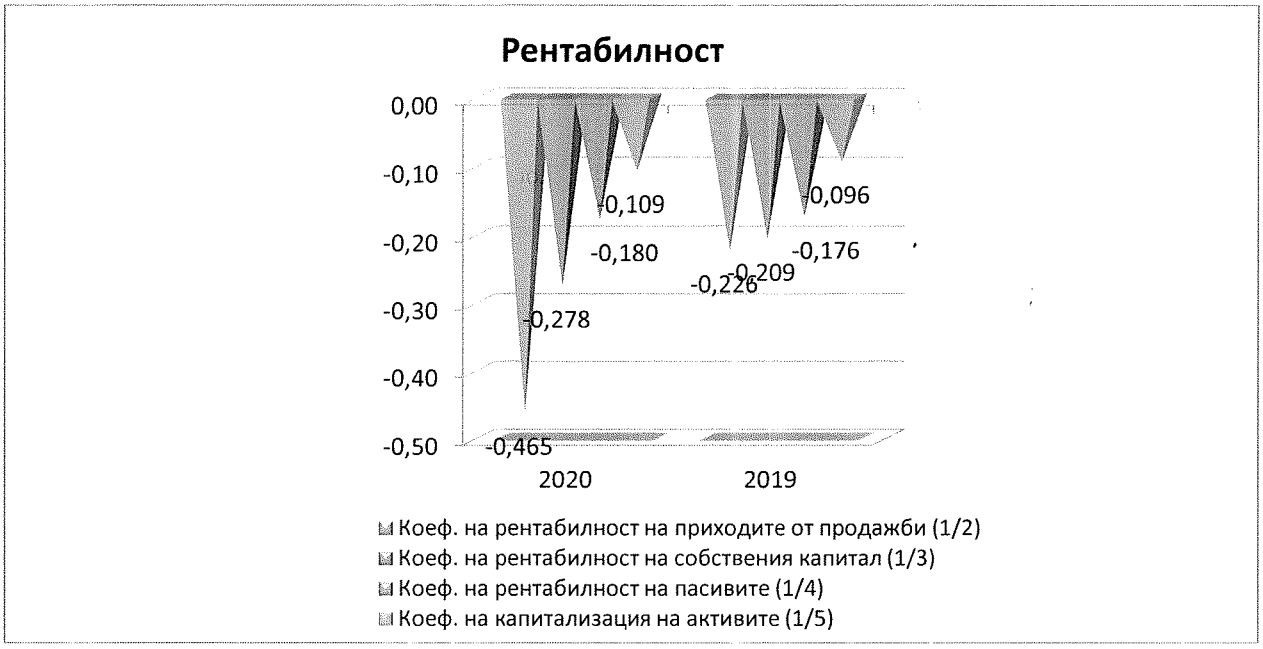
Постигнатите от предприятието
финансово-икономически показатели за 2020 г. спрямо 2019 г. са както следва:

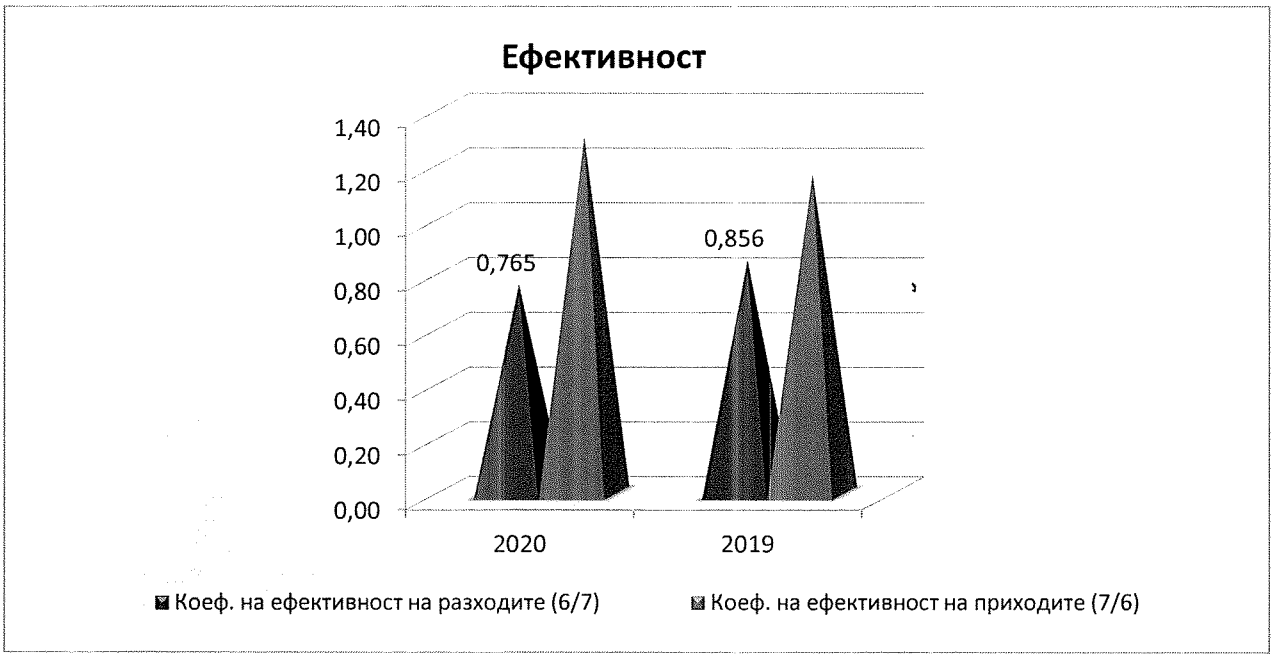
(хил.лв.)

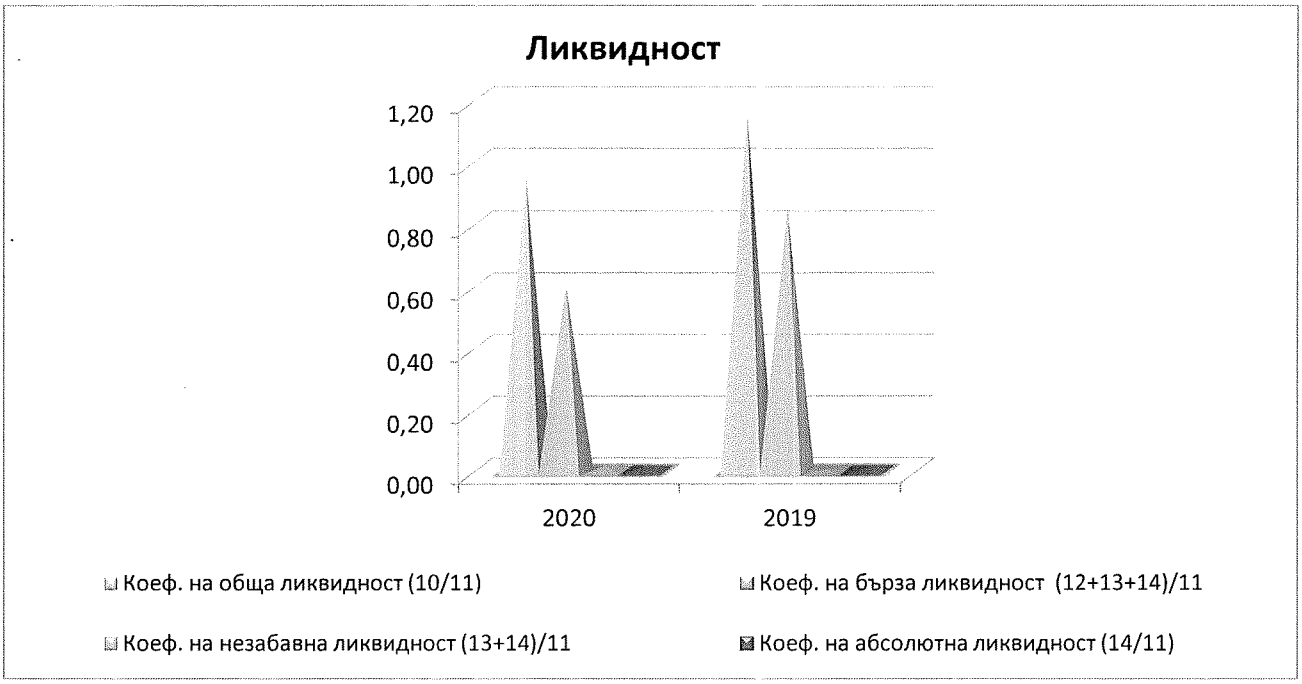
N:	Показатели:	2020	2019	2020/2019	
		година	година	стойност	процент
1	Финансов резултат	-1 323	-1 278	-45	-3.5%
2	Нетен размер на приходите от продажби	2 844	5 657	-2813	-49.7%
3	Собствен капитал	4 758	6 114	-1356	-22.2%
4	Пасиви (дългосрочни и краткосрочни)	7 366	7 241	125	1.7%
5	Обща сума на активите	12 124	13 355	-1231	-9.2%
6	Приходи	4 777	7 852	-3075	-39.2%
7	Разходи	6 242	9 172	-2930	-31.9%
8	Краткотрайни активи	6 486	7 542	-1056	-14.0%
9	Разходи за бъдещи периоди	27	37	-10	-27.0%
10	Налични краткотрайни активи (8-9)	6 459	7 505	-1046	-13.9%
11	Краткосрочни задължения	6 743	6 422	321	5.0%
12	Краткосрочни вземания	3 985	5 480	-1495	-27.3%
13	Краткосрочни финансови активи			0	0.0%
14	Парични средства	110	38	72	189.5%
15	Материални запаси	2 364	1 987	377	19.0%
	Рентабилност:				
16	Коеф. на рентабилност на приходите от продажби (1/2)	-0.4652	-0.2259	-0.2393	-105.9%
17	Коеф. на рентабилност на собствения капитал (1/3)	-0.2781	-0.2090	-0.0690	-33.0%
18	Коеф. на рентабилност на пасивите (1/4)	-0.1796	-0.1765	-0.0031	-1.8%
19	Коеф. на капитализация на активите (1/5)	-0.1091	-0.0957	-0.0134	-14.0%
	Ефективност:				
20	Коеф. на ефективност на разходите (6/7)	0.7653	0.8562	-0.0909	-10.6%
21	Коеф. на ефективност на приходите (7/6)	1.3067	1.1680	0.1387	11.9%
	Ликвидност:				
22	Коеф. на обща ликвидност (10/11)	0.9579	1.1686	-0.2108	-18.0%
23	Коеф. на бърза ликвидност (12+13+14)/11	0.6073	0.8592	-0.2519	-29.3%
24	Коеф. на незабавна ликвидност (13+14)/11	0.0163	0.0059	0.0104	175.7%
25	Коеф. на абсолютна ликвидност (14/11)	0.0163	0.0059	0.0104	175.7%
	Финансова автономност:				
26	Коеф. на финансова автономност (3/4)	0.6459	0.8444	-0.1984	-23.5%
27	Коеф. на задлъжнялост (4/3)	1.5481	1.1843	0.3638	30.7%


Приходи, разходи и финансов резултат
10000,00
8000,00
6000,00
4000,00
2000,00
0,00
-2000,00
4777
6242
-1323
7853
9172
-1278
2020
2019
Приходи
Разходи
Финансов резултат


Финансова автономност
2,00
1,50
1,00
0,50
0,00
0,65
1,55
0,84
1,18
2020
2019
Коеф. на финансова автономност (3/4)
Коеф. на задлъжнялост (4/3)


Рентабилност
0,00
-0,10
-0,20
-0,30
-0,40
-0,50
-0,278
-0,109
-0,180
-0,465
-0,226
-0,209
-0,096
-0,176
2020
2019
Коеф. на рентабилност на приходите от продажби (1/2)
Коеф. на рентабилност на собствения капитал (1/3)
Коеф. на рентабилност на пасивите (1/4)
Коеф. на капитализация на активите (1/5)


Ефективност
1,40
1,20
1,00
0,80
0,60
0,40
0,20
0,00
0,765
0,856
2020
2019
Коеф. на ефективност на разходите (6/7)
Коеф. на ефективност на приходите (7/6)



От постигнатите финансово-икономически показатели е видно, че предприятието е **"действащо"**. Предприятието няма необходимост и намерение да ограничи или намали чувствително размера на дейността си.

	2020	2019	ИСБП (1)	ИСБП (2)
Финансов резултат	-1323	-1278	-45	4%
Собствен капитал	4758	6114	-1356	-22%
(1) ИСБП - изменение спрямо базисния период, представено като хил.лева				
(2) ИСБП - изменение спрямо базисния период, представено като процент				

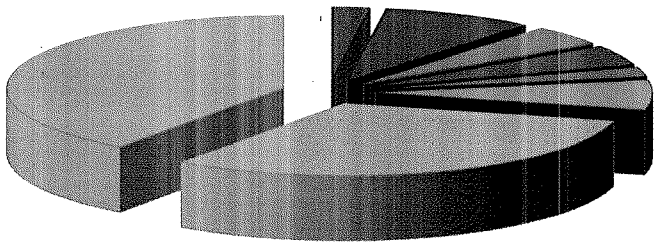
СТРУКТУРА НА УПРАВЛЕНИЕ И ПЕРСОНАЛ

➢ Численост и структура на персонала:

(бр.)

Категория	2020	2019
Общо, в т.ч.	**45**	**43**
Президент, законодатели, висши служители и ръководители	1	1
Аналитични специалисти	4	4
Техници и други приложни специалисти	2	2
Административен персонал	2	1
Персонал, зает с услуги за населението, охрана и търговия	1	0
Квалифицирани работници в селското, горското, рибното и ловното стопанство	3	4
Оператори на машини и съоръжения и работници по монтаж на изделия	14	14
Професии, неизискващи специална квалификация	18	17

Разпределение на персонала по категории за 2020г.



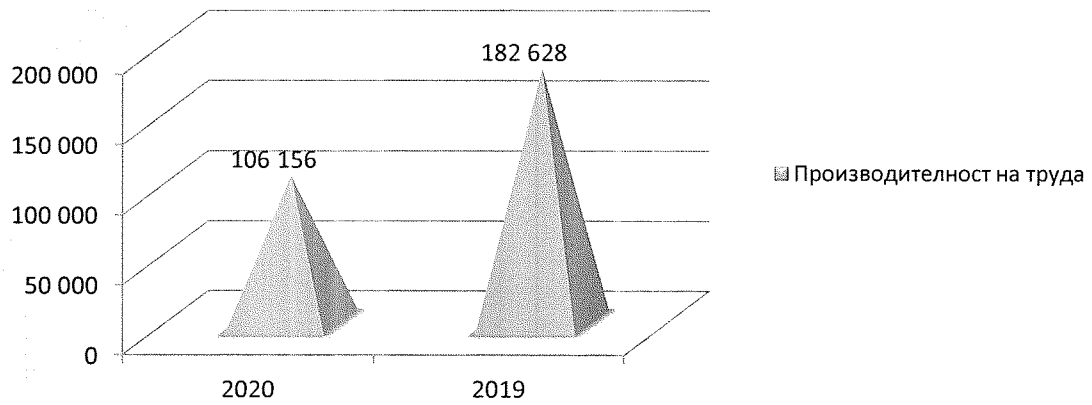
- Президент, законодатели, висши служители и ръководители
- Аналитични специалисти
- Техници и други приложни специалисти
- Административен персонал
- Персонал, зает с услуги за населението, охрана и търговия
- Квалифицирани работници в селското, горското, рибното и ловното стопанство
- Оператори на машини и съоръжения и работници по монтаж на изделия
- Професии, неизискващи специална квалификация

➢ Производителност на труда:

(лева)

Производителност на труда		
Години	**2020**	**2019**
Средносписъчен състав	45	43
Реализирани приходи	4 777 000	7 853 000
Реализирани приходи / 1 лице	106156	182628

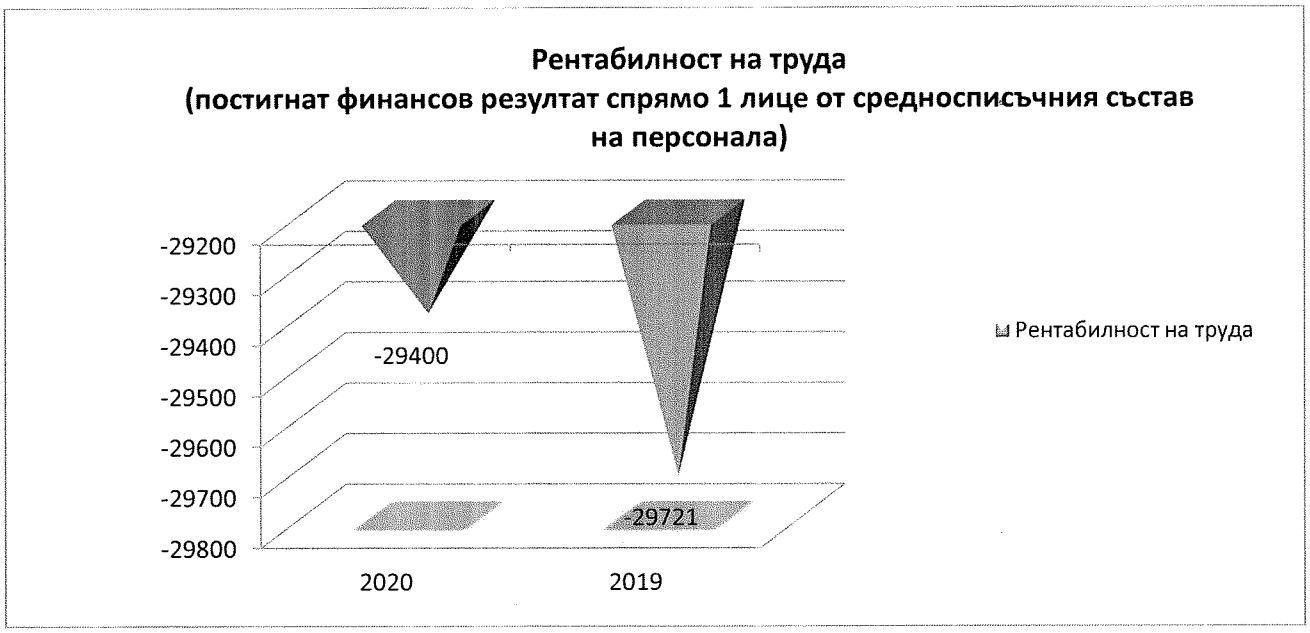
Производителност на труда
(постигнати приходи спрямо 1 лице от средносписъчния състав на персонала)



➢ Рентабилност на труда:

(лева)

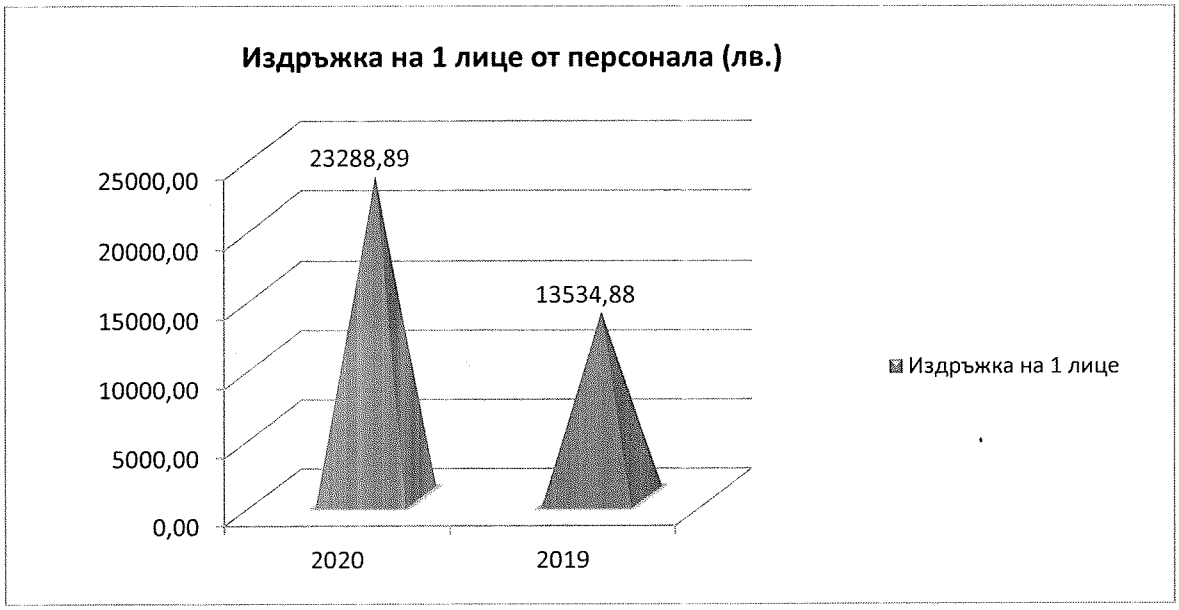
Рентабилност на труда		
Години	**2020**	**2019**
Средносписъчен състав	45	43
Финансов резултат	-1 323 000	-1 278 000
Финансов резултат / 1 лице	-29400	-29721



➢ Издръжка на едно лице от средносписъчния състав на персонала:

(лева)

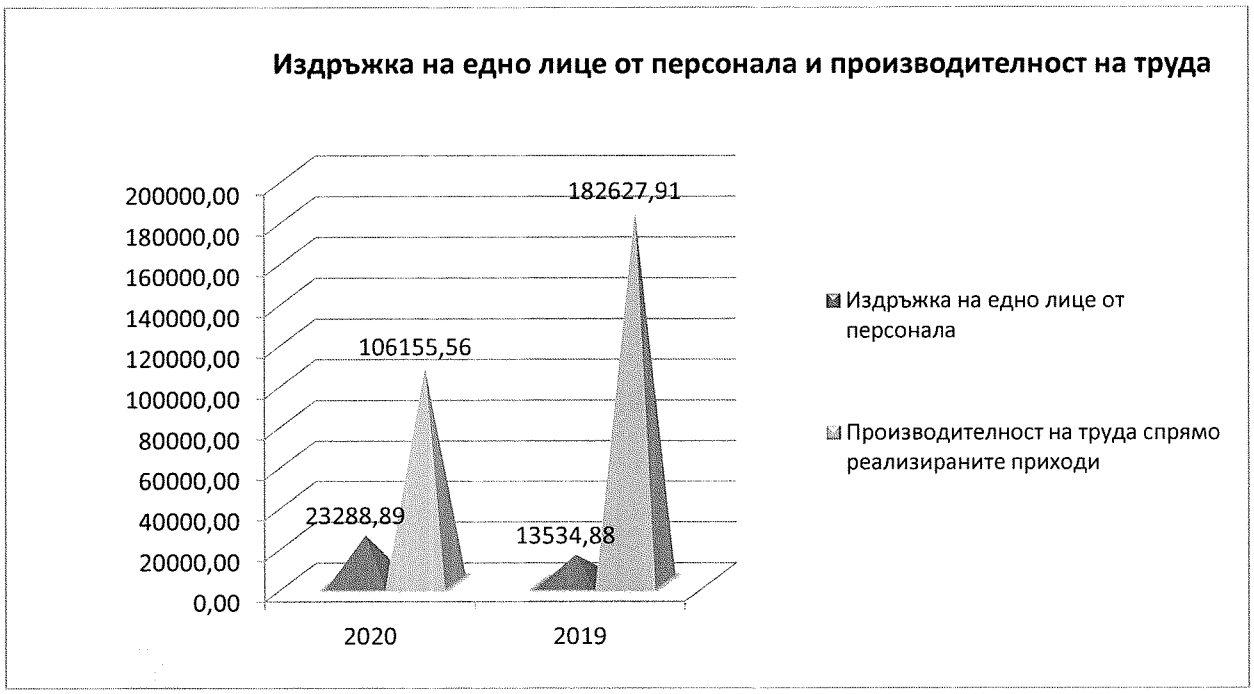
Издръжка на едно лице от средносписъчния състав на персонала		
Години	**2020**	**2019**
Персонал	45	43
Възнаграждения и осигуровки*	1 048 000	582 000
Издръжка на 1 лице, лв.	23289	13535
** От отчета за приходите и разходите*		

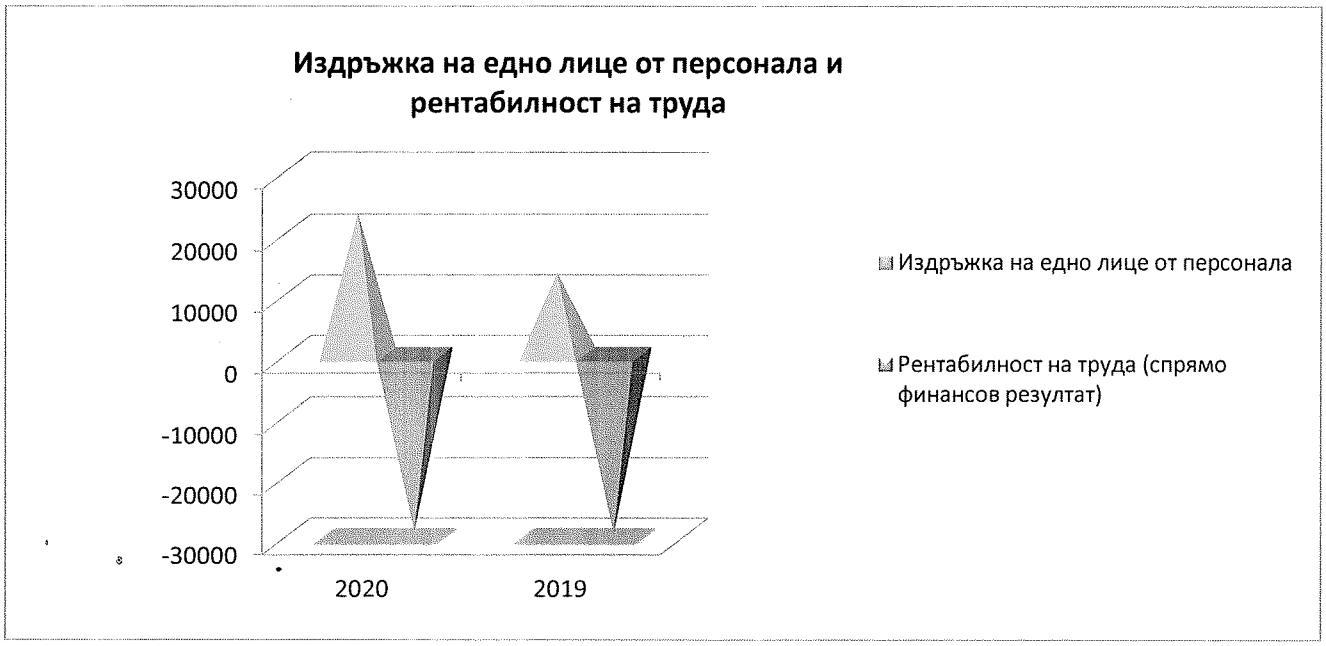


- Картина наАКТИВ®за издръжка на едно лице от средносписъчния състав на персонала спрямо производителност на труда и рентабилност на труда:

(лева)

Години	2020	2019
Издръжка на едно лице от персонала	**23288.89**	**13534.88**
Производителност на труда (спрямо реализираните приходи)	106155.56	182627.91
Рентабилност на труда (спрямо финансов резултат)	-29 400.00	-29 720.93





НАУЧНОИЗСЛЕДОВАТЕЛСКА И РАЗВОЙНА ДЕЙНОСТ

През 2020г. предприятието не е развивало действия, свързани с научноизследователската и развойна дейност.

ВАЖНИ СЪБИТИЯ, КОИТО СА НАСТЪПИЛИ СЛЕД ДАТАТА, КЪМ КОЯТО Е СЪСТАВЕН ГОДИШНИЯТ ФИНАНСОВ ОТЧЕТ

След съставянето на Годишния финансов отчет в предприятието не са настъпили последващи важни събития събития.

СЪБИТИЯ С НЕОБИЧАЕН ХАРАКТЕР

В началото на 2020 г. поради разпространението на нов коронавирус (COVID-19) в световен мащаб се появиха затруднения в бизнеса и икономическата дейност на редица предприятия и цели икономически отрасли. На 11.03.2020 г. Световната здравна организация обяви и наличието на пандемия. С решение на Народното събрание в страната бе обявено Извънредно положение считано от 13.03.2020 г. и приет Закона за мерките и действията по време на Извънредното положение. С него се въведоха рестриктивни мерки за бизнеса, движението на стоки и хора, с цел защита разпространение на вируса сред хората.

Кризата, породена от глобалната пандемия, рязко промени динамиката на икономическата активност в българската икономика през месец март 2020 г. Началото на пандемията почти незабавно доведе до съкращаване на работни места и увеличаване на безработицата. Макар, че почти незабавно след обявяване на извънредното положение бе приета мярка за субсидиране на заетостта.

Високото ниво на неизвестност относно бъдещото развитие на пандемията, както и ефективността на различните алтернативни мерки за ограничаването на неблагоприятните здравни последици от нея, поставиха стопанските субекти в страната в среда на изключителна несигурност. Редица международни и български институции в последните месеци публикуваха предвижданията си за проявленията и дълбочината на кризата, както и за модела и скоростта на очакваното възстановяване.

Общото в прогнозите е, че те очертават дълбок, но краткотраен спад на икономическата активност, последван от относително бърз растеж. В основата на прогнозите е допускането, че няма да

има влошаване на здравните измерения на кризата, което ще е предпоставка да не се въвеждат нови строги ограничения в обществения живот, икономиката и пътуванията.

Към датата на изготвяне на настоящия доклад за дейността Извънредното положение е отменено, но са в сила карантинни мерки и ограничения.

Предвид извънредността на ситуацията и динамичните мерки предприети от държавните власти, ръководството на предприятието, не е в състояние да оцени надежно влиянието на коронавирусната пандемия върху бъдещото финансово състояние и резултатите от дейността си.

Въпреки това счита, че ефекта върху дейността му няма да бъде в съществена степен и пряко негативен, предвид сферата й на дейност – производство и реализация на земеделска продукция. Същевременно, това до голяма степен зависи от настъпването на бъдещите събития и дейностите, които ще предприеме правителството във връзка с пандемията.

ФИНАНСОВИ ИНСТРУМЕНТИ

През 2020г. предприятието не е използвало финансови инструменти.

Финансова политика по отношение финансовия, ценовия, кредитния и ликвидния риск и риска на паричния поток:

>Финансовата политика на предприятието касае способността му да:

- изпълнява задълженията си навременно;
- реализира добра събираемост на вземанията;
- генерира приходи, а оттам и печалба;
- финансира приоритетно ключови инвестиционни проекти;
- инвестира в рентабилни инвестиции;

> Финансовата политика отчита влиянието на ключови фактори като:

- междуфирмени вземания и задължения;
- събираемост на вземанията;
- ценова политика;
- търговска политика;
- политика на хеджиране;
- данъчна политика и ползването на данъчни облекчения;
- плащане на санкции;
- технологична обезпеченост на *предприятието*;
- стимулиране и регулиране на производството и потреблението;
- пазари за реализация на произведената продукция / предлаганите услуги;
- конкурентоспособност на *предприятието*;
- взаимоотношения с финансово-кредитни институции;
- държавни субсидии за подпомагане на дейността;
- развитие на международните отношения.

>Финансовата политика включва следните принципи:

- стриктно спазване на действащото законодателство;
- мониторинг на ключови финансови показатели;
- обезпечаване на мениджмънта с финансово - счетоводна информация за вземане на решения;
- своевременно осигуряване на необходимите финансови ресурси за развитие на *предприятието* при възможно най-изгодни условия;
- ефективно инвестиране на разполагаемите ресурси (собствени и привлечени);
- управление на капитала и активите на дружествата (включително и привлечените капитали);
- финансово обезпечаване на съхранението и просперитета на *предприятието*.

Мисия:

ПЕРСПЕКТИВИ ЗА РАЗВИТИЕ

Разширяване на дейността и пазарния обхват

Продуктова политика
- Високо качество на продукцията / услугите;
- Стриктно спазване на срока на изпълнение;
- Използване на суровини и материали с доказано качество;
- Следпродажбено обслужване;

Ценова политика
- Следящи конкуренцията цени;
- Използване на "Пазарно-ориентиеран метод на ценообразуване";
- Принцип на ценови отстъпки;
- Преференциални цени за контрагенти с дългосрочна договореност;
- Система на отстъпки за количества.

Договорна политика
- Дългосрочно договаряне с клиенти;
- Дългосрочно договаряне с доставчици;
- Договорни отношения с постоянните клиенти;

Кадрова политика
- Поддържане на оптимална структура на персонала в зависимост от дейността на предприятието;
- Развитие на персонала (увеличаване / намаляване)
- Принцип на съвместяване на длъжности;
- Квалификация и преквалификация на персонала;
- Ротация.

Социална политика
- Насърчаване на социалния статус на работещите в предприятието;
- Подобряване условията на труд;
- Стимулираща система за производствения персонал;

Екологична политика
- Прилагане на мерки за техническо подобрение осигуряващо съответствие с екологичното законодателство;
- Внедряване на нови, екологосъобразни техники и технологии;
- Използване на съответната техника за опаковане на детайлите и изделията;
- Предотвратяване и намаляване на риска за човешкото здраве чрез създаване на безопасни условия на труд.

Инвестиционна политика
- стратегически хоризонт на инвестициите;
- модернизиране и степен на обновяване на материалната базата;
- целесъобразност и приоритет на ключови инвестиционни мероприятия