



Годишен консолидиран доклад за дейността
Доклад на независимия одитор
Консолидиран финансов отчет

„ВП БРАНДС ИНТЕРНЕШЪНЪЛ“ АД
31 декември 2020 г.

КОНСОЛИДИРАН ДОКЛАД ЗА ДЕЙНОСТТА	I
ДОКЛАД НА НЕЗАВИСИМИЯ ОДИТОР	II
КОНСОЛИДИРАН ОТЧЕТ ЗА ПЕЧАЛБАТА ИЛИ ЗАГУБАТА И ДРУГИЯ ВСЕОБХВАТЕН ДОХОД	1
КОНСОЛИДИРАН ОТЧЕТ ЗА ФИНАНСОВОТО СЪСТОЯНИЕ	2
КОНСОЛИДИРАН ОТЧЕТ ЗА ПАРИЧНИТЕ ПОТОЦИ	3
КОНСОЛИДИРАН ОТЧЕТ ЗА ПРОМЕНЕТЕ В СОБСТВЕНИЯ КАПИТАЛ	4
1. ИНФОРМАЦИЯ ЗА ГРУПАТА	5
2. ОСНОВА ЗА ИЗГОТВЯНЕ НА КОНСОЛИДИРАНИЯ ФИНАНСОВ ОТЧЕТ	7
3. ОБОБЩЕНИЕ НА СЪЩЕСТВЕНИТЕ СЧЕТОВОДНИ ПОЛИТИКИ	10
4. ПРИХОДИ ОТ ДОГОВОРИ С КЛИЕНТИ	32
5. ДРУГИ ПРИХОДИ/ ДОХОДИ ОТ ДЕЙНОСТТА	33
6. РАЗХОДИ ЗА МАТЕРИАЛИ	34
7. РАЗХОДИ ЗА ВЪНШНИ УСЛУГИ	34
8. РАЗХОДИ ЗА ПЕРСОНАЛА	35
9. РАЗХОДИ ЗА ОСИГУРОВКИ	35
10. ДРУГИ РАЗХОДИ	35
11. ФИНАНСОВИ ПРИХОДИ	35
12. ФИНАНСОВИ РАЗХОДИ	36
13. РАЗХОД ЗА ДАНЪЦИ ВЪРХУ ДОХОДА	36
14. ИМОТИ, МАШИНИ И СЪОРЪЖЕНИЯ	37
15. РАСТЕНИЯ НОСИТЕЛИ	38
16. НЕМАТЕРИАЛНИ АКТИВИ	38
17. ОТСРОЧЕНИ ДАНЪЧНИ АКТИВИ И ПАСИВИ	39
18. ТЪРГОВСКИ И ДРУГИ ВЗЕМАНЯ	39
19. МАТЕРИАЛНИ ЗАПАСИ	41
20. ПАРИЧНИ СРЕДСТВА	41
21. СОБСТВЕН КАПИТАЛ	42
22. ЗАДЪЛЖЕНИЯ ПО ТЪРГОВСКИ ЗАЕМИ	42
23. ЗАДЪЛЖЕНИЯ ПО ЗАЕМИ ОТ БАНКИ	43
24. ЗАДЪЛЖЕНИЯ ПО ЛИЗИНГОВИ ДОГОВОРИ	43
25. РАВНЕНИЕ НА ПАСИВИТЕ, ПРОИЗТИЧАЩИ ОТ ФИНАНСОВА ДЕЙНОСТ	45
26. БЕЗВЪЗМЕЗДНИ СРЕДСТВА ПРЕДОСТАВЕНИ ОТ ДЪРЖАВАТА	46
27. ЗАДЪЛЖЕНИЯ ЗА ОБЕЗЩЕТЕНИЯ ПРИ ПЕНСИОНИРАНЕ	47
28. ТЪРГОВСКИ И ДРУГИ ЗАДЪЛЖЕНИЯ	48
29. ЗАДЪЛЖЕНИЯ КЪМ ПЕРСОНАЛ И ОСИГУРИТЕЛНИ ФОНДОВЕ	48
30. ДАНЪЧНИ ЗАДЪЛЖЕНИЯ	49
31. УСЛОВНИ ЗАДЪЛЖЕНИЯ И АНГАЖИМЕНТИ	49
32. ЦЕЛИ И ПОЛИТИКА ЗА УПРАВЛЕНИЕ НА ФИНАНСОВИЯ РИСК	49
33. СВЪРЗАНИ ЛИЦА	55
34. ПРИДОБИВАНЕ НА ДЪЩЕРНО ДРУЖЕСТВО	57
35. СЪБИТИЯ СЛЕД ДАТАТА НА ФИНАНСОВИЯ ОТЧЕТ	57
36. ОТГОВОРНОСТ НА РЪКОВОДСТВОТО	58

ВП БРАНДС ИНТЕРНЕТЪНЪЛ АД
КОНСОЛИДИРАН ФИНАНСОВ ОТЧЕТ
31 ДЕКЕМВРИ 2020 г.

КОНСОЛИДИРАН ОТЧЕТ ЗА ПЕЧАЛБАТА ИЛИ ЗАГУБАТА
И ДРУГИЯ ВСЕОБХВАТЕН ДОХОД
за годината, завършваща на 31 декември 2020 г.

	Приложения	2020 г. хил.лв.	2019 г. хил.лв.
Приходи по договори с клиенти	4	209 994	177 668
Други приходи/ (доходи) от дейността	5	5 393	1 753
Общо приходи от дейността		215 387	179 421
Разходи за материали	6	(70 231)	(50 169)
Разходи за външни услуги	7	(20 570)	(24 803)
Разходи за амортизации	14,15,16	(18 593)	(9 852)
Разходи за персонала	8	(21 137)	(19 031)
Разходи за осигуровки	9	(3 434)	(3 340)
Други разходи	10	(5 489)	(2 425)
Балансова стойност на продадени активи		(41 758)	(63 599)
Изменение на наличностите от продукция и незавършено производство		272	(224)
Разходи, извършени от Групата, които са капитализирани		(28)	
Общо разходи за дейността		(180 968)	(173 443)
Печалба от оперативна дейност		34 419	5 978
Финансови приходи	11	1 858	1 086
Финансови разходи	12	(1 556)	(1 834)
Финансови разходи и приходи нето		302	(748)
Печалба преди облагане с данъци		34 721	5 230
Разход за данъци върху печалбата	13	(3 552)	(597)
Нетна печалба за годината за Групата		31 169	4 633
Друг всеобхватен доход		(45)	(59)
Компоненти, които не се рекласифицират в печалбата или загубата			
Преоценка на задълженията по планове с дефинирани доходи		(50)	(65)
Данък върху дохода, отнасящ се до компоненти, които не се рекласифицират в печалбата или загубата		5	6
Общо всеобхватен доход за годината за Групата		31 124	4 574

Консолидираният финансов отчет е одобрен за издаване на 17 август 2021 г.
 Приложенията на страници от 6 до 58 са неразделна част от финансовия отчет.

Иван Панайов
 Изпълнителен директор

Мария Аврамова
 Съставител

Регистриран одитор:
 Милена Христова

707 Милена Христова

Регистриран одитор

30.08.2021

КОНСОЛИДИРАН ОТЧЕТ ЗА ФИНАНСОВОТО СЪСТОЯНИЕ
 към 31 декември 2020 г.

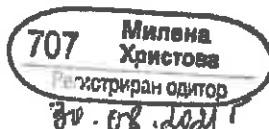
	Приложения	31 декември 2020 г.	31 декември 2019 г.
		хил.лв.	хил.лв.
АКТИВИ			
Нетекущи активи			
Имоти, машини и оборудване	14	89 193	102 332
Растения носители	15	14 225	14 887
Нематериални активи	16	9 529	7 405
Активи по отсрочени данъци	17	411	401
Търговски и други вземания	18	4 250	377
Общо нетекущи активи		117 608	125 402
Текущи активи			
Търговски и други вземания	18	57 652	64 556
Материални запаси	19	57 481	73 823
Парични средства и парични еквиваленти	20	12 799	1 861
Общо текущи активи		127 932	140 240
ОБЩО АКТИВИ		245 540	265 642
СОБСТВЕН КАПИТАЛ И ПАСИВИ			
СОБСТВЕН КАПИТАЛ			
Основен акционерен капитал	21.1	82 026	82 026
Резерви	21.2	4 768	926
Неразпределена печалба	21.3	45 850	45 104
Печалба за годината	21.3	31 169	4 633
Общо собствен капитал на Групата		163 813	132 689
ПАСИВИ			
Нетекущи пасиви			
Задължения по търговски заеми	22	18 889	19 448
Задължения за обезщетения при пенсиониране	27	341	207
Безвъзмездни средства предоставени от държавата	26	8 669	8 445
Задължения по лизингови договори	24	798	1 528
Общо нетекущи пасиви		28 697	29 628
Текущи пасиви			
Задължения по заеми от банки	23	18 081	65 815
Търговски и други задължения	28	20 893	25 092
Задължения по търговски заеми	22	-	1 487
Задължения по лизингови договори	24	838	943
Задължения към персонал и осигурителни фондове	29	3 629	2 750
Текуща част на задължения за обезщетения при пенсиониране	27	93	56
Данъчни задължения	30	9 161	6 814
Безвъзмездни средства предоставени от държавата	26	335	368
Общо текущи пасиви		53 030	103 325
ОБЩО ПАСИВИ		81 727	132 953
ОБЩО СОБСТВЕН КАПИТАЛ И ПАСИВИ		245 540	265 642

Консолидираният финансов отчет е одобрен за издаване на 17 август 2021 г.
 Приложенията на страници от 6 до 58 са неразделна част от финансовия отчет.

Иван Паназюв
 Изпълнителен директор

Мария Авримова
 Съставител

Регистриран одитор:
 Милена Христова



КОНСОЛИДИРАН ОТЧЕТ ЗА ПАРИЧНИТЕ ПОТОЦИ
 за годината, завършваща на 31 декември 2020 г.

Приложения	2020 г. хил.лв.	2019 г. хил.лв.
Парични потоци от оперативна дейност		
Постъпления от клиенти	311 916	279 286
Плащания на доставчици	(130 353)	(149 170)
Плащания на персонала и за социалното осигуряване	(23 208)	(20 746)
Платени/ (възстановени) данъци върху печалбата, нетно	(3 455)	(971)
Платени данъци (без корпоративни данъци)	(84 812)	(83 079)
в т.ч. платен акциз	(63 911)	(65 026)
в т.ч. ДДС	(19 763)	(17 550)
Платени лихви и такси по получени оборотни заеми	(859)	(1 059)
Курсови разлики, нето	(24)	(16)
Други постъпления/(плащания), нетно	574	1 169
Нетни парични потоци използвани в оперативната дейност	69 779	25 414
Парични потоци от инвестиционна дейност		
Покупки на имоти, машини, оборудване	(9 176)	(6 384)
Постъпления от продажба на имоти, машини и оборудване	341	963
Придобиване на дъщерни предприятия, нетно от получените парични средства	4	-
Плащания по предоставени заеми	(9 714)	(33 820)
Постъпления от предоставени заеми	9 764	5 535
Други парични потоци от инвестиционна дейност	25	-
Нетни парични потоци, от инвестиционната дейност	(8 756)	(33 706)
Парични потоци от финансова дейност		
Постъпления по получени заеми	25 246 251	168 694
Плащания по получени заеми	25 (295 472)	(160 339)
Плащания по лизингови договори	25 (835)	(1 232)
Други парични потоци	(29)	(56)
Нетни парични потоци, от финансова дейност	(50 085)	7 067
Нетно (намаление)/увеличение на паричните средства и паричните еквиваленти	10 938	(1 225)
Парични средства и парични еквиваленти на 1 януари	1 861	3 086
Парични средства и парични еквиваленти на 31 декември	25 12 799	1 861

Консолидираният финансов отчет е одобрен за издаване на 17 август 2021 г.
 Приложенията на страници от 6 до 58 са неразделна част от финансовия отчет.

Иван Илиев
 Изпълнителен директор

Мария Аврамова
 Съставител

Регистриран одитор:
 Милена Христова

707 Милена Христова
 Регистриран одитор

30.08.2021

ВП БРАНДС ИНТЕРНЕТЪНЪЛ АД
КОНСОЛИДИРАН ФИНАНСОВ ОТЧЕТ
31 ДЕКЕМВРИ 2020 г.

КОНСОЛИДИРАН ОТЧЕТ ЗА ПРОМЕНИТЕ В СОБСТВЕНИЯ КАПИТАЛ
за годината, завършваща на 31 декември 2020 г.

	Акционерен капитал	Резерви	Неразпределена печалба	Общо собствен капитал на Групата
	хил.лв.	хил.лв.	хил.лв.	хил.лв.
Салдо на 1 януари 2019 г.	63 072	926	45 163	109 161
Промени в собствения капитал за 2019 г.				
Изменение за сметка на акционерите				
Емисия на капитал	18 954			18 954
Общ всеобхватен доход за годината, в т.ч.:			4 574	4 574
Печалба за годината			4 633	4 633
Друг всеобхватен доход, нетно от данъци			(59)	(59)
Салдо на 31 декември 2019 г.	82 026	926	49 737	132 689
Салдо на 1 януари 2020 г.	82 026	926	49 737	132 689
Промени в собствения капитал за 2020 г.				
Разпределени на печалбата за:				
Законови резерви		3 842	(3 842)	-
Общ всеобхватен доход за годината, в т. ч.:	-	-	31 124	31 124
Печалба за годината			31 169	31 169
Друг всеобхватен доход, нетно от данъци			(45)	(45)
Салдо на 31 декември 2020 г.	82 026	4 768	77 019	163 813

Консолидираният финансов отчет е одобрен за издаване на 17 август 2021 г.
 Приложенията на страници от 6 до 58 са неразделна част от финансовия отчет.

Иван Попалюк
 Изпълнителен директор

Мария Аврамова
 Съставител

Регистриран одитор:
 Милена Христова

707 Милена Христова
 Регистриран одитор

31.08.2021 г.

1. ИНФОРМАЦИЯ ЗА ГРУПАТА

Финансовият отчет е консолидиран отчет на ВП БРАНДС ИНТЕРНЕТЪНЪЛ АД (предприятие - майка) и неговите дъщерни дружества (Групата).

Консолидираният финансов отчет включва индивидуалните отчетите на предприятието - майка ВП Брандс Интернетънъл АД и финансовите отчети на следните дъщерни дружества :

Дъщерно дружество	Държава на регистрация	31 декември 2020 г.	31 декември 2019 г.
		% участие	% участие
Пауър Брандс ЕООД	България	100%	100%
Омега Агро ЕООД	България	100%	100%
ВП Бизнес солوشънс ЕООД	България	100%	100%
ВП Аутотранс ЕООД	България	100%	100%
Есентика Пюър ЕООД	България	100%	100%
VP Brands integrated services LTD	Нигерия	100%	100%

Информация за предприятието-майка: ВП Брандс Интернетънъл АД

ВП Брандс Интернетънъл АД е търговско дружество с основна дейност производство на вина, спиртни напитки, винени и зърнени дестилати и етилов алкохол.

ВП Брандс Интернетънъл АД е основана през 1995 година с решение № 10492 на Окръжен съд гр. Пловдив, като Ринат ООД със 100 % частно участие. С решение 1407/2001 г. е направена промяна на правната форма от ООД на АД. На 27 май 2016 година, общото събрание на акционерите на Дружеството взема решение за промяна на търговското наименование от „Винпром Пещера“ на „ВП Брандс Интернетънъл“, което решение е отразено в Агенция по вписванията. Дружеството е вписано в търговския регистър при АВ с ЕИК 825399928.

Седалище и адрес на управление – гр. Пловдив, бул. "Дунав" № 5.

Дружеството притежава лиценз за производство и търговия на вина и спиртни напитки.

ВП Брандс Интернетънъл АД е регистриран по ЗАДС, като лицензиран складодържател за обектите си в гр. Пещера, с. Катунца и гр. Съединение.

Дружеството е с едностепенна система на управление – Съвет на директорите.

Към 31 декември 2020 г. членове на Съвета на директорите са:

Иван Георгиев Папазов;
 Димитър Пламенов Бакалов;
 Мария Тодорова Аврамова

Към 31 декември 2020г. Дружеството се управлява и представлява от Изпълнителен Директор Иван Папазов.

Членовете на Съвета на директорите и изпълнителният директор са ключов управленски персонал, тъй като отговарят за планирането, ръководенето и контролирането на дейността на Групата.

Предмет на дейност, седалище и регистрация на дъщерните дружества

Пауър Брандс ЕООД - регистрирано в Търговския регистър към агенцията по вписванията с ЕИК 200521884, със седалище и адрес на управление гр. Пловдив, бул. Дунав 5. Основна дейност на Дружеството включва дистрибуция, търговия на едро и дребно на високоалкохолни напитки, вина, реклама, транспортни услуги.

Към 31 декември 2020г. Дружеството се управлява и представлява от Управителя Иван Георгиев Папазов.

Дата на придобиване на контрол 13 април 2017 г.

Омега агро ЕООД - регистрирано в Търговския регистър към Агенцията по вписванията с ЕИК 115771259 със седалище и адрес на управление гр. Пловдив, бул. Дунав 5. Основна дейност на дружеството е отглеждане на лозови насаждения и производство на грозде, отдаване под наем и аренда на земеделски земи.

Към 31 декември 2020г. Дружеството се управлява и представлява от Управителя Злати Стоилов Стоилов.

Дата на придобиване на контрол 9 юни 2008 г.

ВП Бизнес солюшънс ЕООД - регистрирано в Търговския регистър към агенцията по вписванията с ЕИК 160109749, седалището и адресът на управление на дружеството е гр. Пловдив, бул. Дунав № 5. Основната дейност на включва администриране на персонал и човешки ресурси и предоставяне на права за ползване на софтуер.

Към 31 декември 2020г. Дружеството се управлява и представлява от Управителя Димитър Пламенов Бакалов.

Дата на придобиване на контрол 14 юни 2008 г.

ВП Аутотране ЕООД е регистрирано в Търговския регистър към агенцията по вписванията през 2015 година с ЕИК 203601360. Седалище и адрес на управление – гр. Пловдив, бул. "Дунав" № 5. Предмет и основна дейност на дружеството е отдаване на автомобили под наем.

Към 31 декември 2020г. Дружеството се управлява и представлява от Управителя Иван Георгиев Папазов.

Дата на придобиване на контрол 29 юни 2015 г.

„Есентика Пюър“ (предишно наименование „П.П.Д.“ ЕООД) е регистрирано в Търговския регистър към агенцията по вписванията през 2010 г. с ЕИК 115833390. Седалище и адрес на управление – гр. Пловдив, бул. "Дунав" № 5. Предмет и основна дейност на дружеството производство и търговия с дезинфектанти, лични предпазни средства.

Към 31 декември 2020г. Дружеството се управлява и представлява от Управителя Димитър Пламенов Бакалов.

Дата на придобиване на контрол 4 юни 2020 г.

VP Brands Intergrated services LTD – учредено през октомври 2015 г. в Нигерия. Капитала на дружество е в размер 22 хил.лв. Собственици на капитала са "ВП Брандс интернешънъл" АД с 99 % участие и "ВП Аутотранс" ЕООД с 1 % участие. Предмет на дейност дистрибуция на високоалкохолни напитки, вина и други дейности разрешени от закон.

Консолидираният финансов отчет на ВП Брандс Интернешънъл АД и неговите дъщерни дружества (Групата) за годината, приключваща на 31 декември 2020 г., е одобрен за издаване от Съвета на директорите на 17 август 2021 г.

Консолидираният финансов отчет е съставен на 30 юли 2021 г.

Съгласно законовите изисквания консолидирания финансов отчет ще се публикува в Търговския регистър.

Към 31 декември 2020 г. общият списъчен брой на персонала в Групата е 1 124 работници и служители (31.12.2019 г.: 1 103).

Пандемия от коронавирус (COVID 19)

На 11 март 2020 г. Световната здравна организация обяви пандемия относно разпространението на COVID-19, а на 13 март 2020 г. Народното събрание гласува извънредно положение в Република България, в резултат на което се предприеха редица ограничителни мерки.

На 24 март 2020 г. беше обнародван Законът за извънредното положение, с който се приеха мерки за времето на извънредното пандемично положение в различни области, бяха приети решения и заповеди на Министерски съвет и Министерството на здравеопазването за въвеждане на противоепидемични мерки на територията на страната с цел защита и опазване живота и здравето на населението.

На 10 април 2020 г. беше утвърден от Българската народна банка „Ред за отсрочване и уреждане на изискуеми задължения към банки и дъщерните им дружества – финансови институции във връзка с въведеното на 13 март 2020 г. от Народното събрание извънредно положение.

В резултат на наложените ограничения у нас и в повечето държави по света, беше нарушено нормалното функциониране на бизнесите от редица сектори на икономиката. Взеитите превантивни мерки срещу разпространението на заразата доведоха до затварянето на отделни бизнеси и принуди правителството да отпуска целеви помощи за подпомагане на най-засегнатите отрасли. Почти всички предприятия, макар и в различна степен, се наложи да предприемат определени действия и мерки за пренастройване на организацията на работа, трудовия режим, бизнес комуникацията и други аспекти на взаимоотношенията с контрагенти, партньори и държавни институции.

Групата оперира основно в сектор производство и дистрибуция на вина, спиртни напитки, винени и зърнени дестилати и етилов алкохол, чието нормално функциониране не беше съществено засегнато от наложените ограничителни мерки. Групата продължава да осъществява дейността си без да среща значими затруднения и разполага с достатъчно по обем финансов ресурс, за да посреща ликвидните си нужди.

Ръководството не е освобождавало персонал и не се е възползвало от приетите мерки със Закона за извънредното положение в България („60:40“ и други).

Също така следствие пандемията, ръководството не е правилно промени в своите приблизителни оценки и предположения.

Ръководството на Групата продължава текущо да следи ситуацията и да анализира потенциалните рискове и респективно за негативни последици от пандемията в бъдеще. На този етап не са установени такива индикатори, които да водят до преустановяване или значително намаляване на дейността на Групата, нито се планира такова, както и не са идентифицирани значителни обстоятелства, които биха наложили такава мерки или рестриктивни действия на ръководството.

2. ОСНОВА ЗА ИЗГОТВЯНЕ НА КОНСОЛИДИРАНИЯ ФИНАНСОВ ОТЧЕТ

2.1. База за изготвяне

Консолидираният финансов отчет на Групата е изготвен в съответствие с всички Международни стандарти за финансови отчети (МСФО), които се състоят от: стандарти за финансови отчети и от тълкувания на Комитета за разяснения на МСФО (КРМСФО), одобрени от Съвета по Международни счетоводни стандарти (СМСС), и Международните счетоводни стандарти и тълкуванията на Постоянния комитет за разясняване (ПКР), одобрени от Комитета по Международни счетоводни стандарти (КМСС) и които са приети от Комисията на Европейския съюз. МСФО, приети от ЕС, е общоприетото наименование на рамката с общо предназначение-счетоводна база, еквивалентна на рамката, въведена с дефиницията съгласно § 1, т. 8 от Допълнителните разпоредби на Закона за счетоводството под наименованието „Международни счетоводни стандарти“ (МСС).

Консолидираният финансов отчет е съставен в български лева, което е функционалната валута на Групата. Всички суми са представени в хиляди лева (хил. лв.) (включително сравнителната информация за 2019 г.), освен ако не е посочено друго.

Консолидираният финансов отчет е изготвен при спазване на принципа за действащо предприятие, което предполага, че Групата ще продължи да съществува в обозримо бъдеще.

2.2. Нови и променени Международни стандарти за финансово отчитане

За текущата финансова година Групата е приела всички нови и/или ревизирани стандарти и разяснения, издадени от Съвета по международни счетоводни стандарти (СМСС) и приети от ЕС и съответно от Международния комитет за разяснения на МСФО (КРМСФО), които са били уместни за нейната дейност.

Възприемането на тези стандарти и/или тълкувания, приложими за годишни отчетни периоди, започващи най-рано на 1 януари 2020 г., не е оказало влияние върху счетоводната политика, финансовото състояние или резултати от дейността на Групата, освен някои нови и разширяването на вече установени оповестявания, без това да доведе до други промени в класификацията или оценката на отделни отчетни обекти и операции.

Нови стандарти, изменения и разяснения към МСФО, които са влезли в сила от 1 януари 2020г.

Групата е приложила за първи път някои стандарти и изменения, които влизат в сила за годишни периоди, започващи на или след 1 януари 2020 г. То не е приложило по-рано който и да било стандарт, разяснение или изменение, което е публикувано, но все още не е влязло в сила.

Промени в Концептуалната рамка за финансово отчитане – (в сила за годишни периоди от 1 януари 2020 г.) Промените включват преработени дефиниции за „актив“ и „пасив“, както и нови насоки и концепции за тяхното измерване, отписване, представяне и оповестяване.

Изменения в МСФО 3 „Бизнес комбинации“ – (в сила за годишни периоди, започващи на или след 1 януари 2020 г.) Промяната касае определението за „бизнес“ и е свързана с трудностите, които придобиващите срещат в преценката дали се придобива бизнес или съвкупност от активи.

Реформа на референтните показатели на лихвените проценти - МСФО 9, МСС 39 и МСФО 7 (Изменения) - (в сила за годишни периоди, започващи на или след 1 януари 2020 г.). Промените са свързани с произтичащата несигурност от реформата на базовите лихвени проценти, предприета от Съвета за финансова стабилност към Г20.

Изменения на МСС 1 „Представяне на финансови отчети“ и МСС 8 „Счетоводна политика, промени в счетоводните приблизителни оценки и грешки“ - (в сила за годишни периоди, започващи на или след 1 януари 2020 г.). Промените са свързани с прецизиране на определението за „същественост“ в двата стандарта.

Изменения в МСФО 16 „Лизинг“: Ковид-19 Облекчения свързани с споразумения за наем - (в сила за годишни периоди, започващи на или след 1 юни 2020 г.) Промените въвеждат практическа целесъобразна мярка, на база, на която всеки лизингополучател може да избере да не преценява дали дадена отстъпка по лизинг, възникнала само като пряка последица от пандемията COVID-19, е изменение на лизинговия договор.

Стандарти, изменения и разяснения, които все още не са влезли в сила и не се прилагат от по-ранна дата от Групата

Публикуваните нови и изменени стандарти и разясненията към тях, които все още не са в сила, до датата на издаване на финансовия отчет на Групата, са оповестени по-долу. Групата възнамерява да приложи тези нови и изменени стандарти и разяснения, при условие че са приложими, когато влязат в сила.

Реформа на референтните показатели на лихвените проценти – фаза 2 - МСФО 9, МСС 39 и МСФО 7 - (в сила за годишни периоди, започващи на или след 1 януари 2021 г., не е приет от ЕС). Промените са свързани с Фаза 2 от реформата на базовите лихвени проценти.

Изменения в МСФО 3 „Бизнес комбинации“ - (в сила за годишни периоди, започващи на или след 1 януари 2022 г., не е приет от ЕС). Промените актуализират МСФО 3, заменяйки препратка към стара версия на Концептуалната рамка за финансово отчитане с последната ѝ актуална версия от 2018 г. и добавят и изключение от принципа на признаване за пасиви и условни задължения, които попадат в обхвата на МСС 37 Провизии, условни пасиви и условни активи и КРМСФО 21 Задължения за данъци и такси.

МСС 16 „Имоти, машини и съоръжения“ - (в сила за годишни периоди, започващи на или след 1 януари 2022 г., не е приет от ЕС). Промените забраняват на предприятията да приспадат от разходите си за „тестване дали активът функционира правилно“ (част от преките разходи) нетни приходи от продажби на произведените артикули, по време на довеждането на актива до местоположението и състоянието, необходимо за неговата експлоатация по начина, предвиден от ръководството.

МСС 37 „Провизии, условни активи и условни пасиви“ - (в сила за годишни периоди, започващи на или след 1 януари 2022 г., не е приет от ЕС). Промените изясняват, че разходите за изпълнението на задълженията по обременяващ договор са разходите, които са пряко свързани с него.

Годишни подобрения в МСФО 2018-2020 в МСФО 1 „Прилагане за първи път на Международните стандарти за финансово отчитане“, МСФО 9 „Финансови инструменти“, Илюстративен пример 13 към МСФО 16 „Лизинг“ и МСС 41 „Земеделие“ - (в сила за годишни периоди от 01.01.2022 г., не са приети от ЕК).

Изменения в МСС 1 „Представяне на Финансови Отчети“: Класификация на пасивите като текущи или нетекущи - (в сила за годишни периоди, започващи на или след 1 януари 2023 г., не е приет от ЕС). Промените са насочени към критериите на класифицирането на задълженията като текущи и нетекущи

МСФО 17 „Застрахователни договори“ - (в сила за годишни периоди, започващи на или след 1 януари 2023 г., не е приет от ЕС).

МСФО 10 – „Консолидирани финансови отчети“ и МСС 28 – „Инвестиции в асоциирани и съвместни предприятия“ - (с отложена ефективна дата на влизане в сила, подлежаща на определяне от СМСС). Промени относно продажби или апорт на активи между инвеститор и негови асоциирани или съвместни предприятия.

МСС 1 Представяне на финансови отчети и МСФО Практическо изявление 2 -Оповестяване на счетоводни политики (в сила за годишни периоди от 01.01.2023 г., изменението не е прието от ЕК)

МСС 8 Счетоводна политика, промени в счетоводните приблизителни оценки и грешки (в сила за годишни периоди от 01.01.2023 г., изменението не е прието от ЕК)

МСФО 16 Лизинг: Отстъпки по наем в контекста на COVID- 19 след 30 юни 2021 (в сила за годишни периоди от 01.04.2021 г., изменението не е прието от ЕК)

3. ОБОБЩЕНИЕ НА СЪЩЕСТВЕНИТЕ СЧЕТОВОДНИ ПОЛИТИКИ

Най-значимите счетоводни политики, прилагани при изготвянето на консолидирания финансов отчет са представени по-долу.

Консолидираният финансов отчет е изготвен при спазване на принципите за оценяване на всички видове активи, пасиви, приходи и разходи, съгласно МСФО. Базите за оценка са оповестени подробно по-нататък в счетоводната политика към финансовия отчет.

Дружествата в групата водят своите счетоводни регистри в български лев (BGN), който се приема като отчетна валута за представяне. Данните в консолидирания финансов отчет и приложенията към него са представени в хиляди лева, освен ако нещо друго изрично не е указано.

Представянето на консолидирания финансов отчет съгласно Международните стандарти за финансови отчети изисква ръководството да направи най-добрите приблизителни оценки, начисления и разумно обосновани предположения, които оказват ефект върху отчетените стойности на активите и пасивите, на приходите и разходите, и на оповестяването на условни вземания и задължения към датата на отчета. Тези приблизителни оценки, начисления и предположения са основани на информацията, която е налична към датата на финансовия отчет, поради което бъдещите фактически резултати биха могли да бъдат различни от тях.

3.1. Сравнителни данни

Консолидираният финансов отчет е представен в съответствие с МСС 1 „Представяне на финансови отчети“. Групата представя отчета за печалбата или загубата и другия всеобхватен доход в единен отчет.

Групата представя обичайно сравнителна информация във финансовите си отчети за една предходна година.

Когато е необходимо, сравнителните данни се рекласифицират и преизчисляват, за да се постигне съпоставимост спрямо промени в представянето в текущата година.

3.2. Сделки в чуждестранна валута

(а) Функционална валута и валута на представяне

Функционалната валута на Групата е българският лев. Консолидираният финансов отчет е представен в български лева, закръглени до хиляда, освен ако нещо друго изрично не е указано. Данните в отчета и приложенията към него са представени в хиляди лева, освен ако изрично не е оповестено друго.

(б) Сделки и салда

Функционалната и отчетна валута на представяне на финансовия отчет на Групата е българският лев. Левът е фиксиран в съответствие със Закона за БНБ към еврото в съотношение EUR 1 – BGN 1.95583.

При първоначално признаване, сделка в чуждестранна валута се записва във функционалната валута, като към сумата в чуждестранна валута се прилага обменният курс към момента на сделката или операцията. Паричните средства, вземанията и задълженията, като монетарни отчетни обекти, деноминирани в чуждестранна валута се отчитат във функционалната валута като се прилага обменният курс, публикуван от БНБ за последния работен ден на съответния месец. Към 31 декември те се оценяват в български лева като се използва заключителният обменен курс на БНБ.

Немонетарните отчетни обекти в отчета за финансовото състояние, първоначално деноминирани в чуждестранна валута, се отчитат във функционалната валута като се прилага историческият обменен курс към датата на операцията и последващо не се преоценяват по заключителен курс.

Ефектите от курсовите разлики, свързани с уреждането на сделки в чуждестранна валута, или отчитането на сделки в чуждестранна валута по курсове, които са различни от тези, по които

първоначално са били признати, се включват в отчета за всеобхватния доход в момента на възникването им и се представят към финансовите приходи и разходи.

3.3. База за консолидация

Групата изготвя консолидираните си финансови отчети съгласно изискванията на МСФО 10.

Консолидиран финансов отчет е финансов отчет на група, представен като такъв, на едно отчетно лице.

Група е предприятието майка и всичките му дъщерни предприятия.

Неконтролиращо участие е капиталът в дадено предприятие, който не може пряко или косвено да се отнесе към предприятието майка.

Дъщерни предприятия

Финансовият отчет на Групата консолидира финансовите отчети на предприятието майка и всички дъщерни предприятия към 31 декември 2020 г.

Дъщерни предприятия са тези, които се контролират от Групата. Контрол съществува тогава, когато Групата има властта да управлява финансовата и оперативната политика на едно предприятие по начин, който ѝ позволява да извлече ползи от дейността му. Финансовите отчети на дъщерните дружества се включват в консолидирания финансов отчет от датата, на която контролът възниква до датата, на която контролът се прекратява.

Консолидираните финансови отчети се изготвят при прилагане на еднаква счетоводна политика за сходни сделки и други събития при сходни обстоятелства.

Приходите и разходите на дъщерното предприятие се включват в консолидираните финансови отчети от датата на придобиване. Приходите и разходите на дъщерното предприятие се базират на стойностите на активите и пасивите, признати в консолидираните финансови отчети на компанията-майка към датата на придобиване.

В консолидирания финансов отчет, отчетите на включените дъщерни дружества са консолидирани на база на метода "пълна консолидация", ред по ред, като е прилагана унифицирана за съществения обекти счетоводна политика. Инвестициите на предприятието майка се елиминират срещу дела в собствения капитал на дъщерните дружества към датата на придобиване. Вътрешно - груповите разчети, както и нерезализираните приходи и разходи, възникнали вследствие на вътрешно - групови трансакции, са елиминирани при изготвяне на консолидирания финансов отчет. Отчетен е и ефектът на отсрочените данъци при тези елиминиращи консолидационни записвания.

Промени в участието предприятието майка в дъщерно предприятие, които не водят до загуба на контрол, се отчитат като операции със собствения капитал (т. е. операции със собствениците в качеството им на собственици).

Ако предприятието майка изгуби контрол над дъщерно предприятие, то отчита всички суми, признати в друг всеобхватен доход по отношение на това дъщерно предприятие на същата база, както ако директно се е била освободила от съответните активи или пасиви.

При загуба на контрол над дъщерно предприятие всякакви инвестиции, задържани в бившето дъщерно предприятие, и всякакви суми, дължими от или на бившето дъщерно предприятие, се отчитат в съответствие с други МСФО от датата, на която е изгубен контрол.

Справедливата стойност на всяка инвестиция, задържана в бившето дъщерно предприятие към датата на загуба на контрол се счита за справедлива стойност при първоначално признаване на финансов актив или за себестойност при първоначално признаване на инвестиция в асоциирано или съвместно контролирано предприятие.

Неконтролиращо участие

Делът на съдружниците в придобито предприятие първоначално се оценява пропорционално на техния дял в нетните активи. Неконтролиращото участие се посочва самостоятелно в консолидирания отчет за финансово състояние, отчета за всеобхватния доход и отчета за промените в собствения капитал и съдържа сумата на дела на съдружниците - трети лица към датата на консолидацията за първи път и сумата на измененията в собствения капитал и друг всеобхватен доход от първата консолидация до датата на отчета за финансовото състояние.

Печалбата или загубата и всеки компонент на друг всеобхватен доход се отнасят към собствениците на предприятието майка и към неконтролиращите участия. Общият всеобхватен доход се отнася към собствениците на предприятието майка и към неконтролиращите участия, дори ако това води до дефицитно салдо на неконтролиращите участия.

Асоциирани предприятия

Асоциираните дружества са предприятия, в които Групата упражнява значително влияние, правото на участие при вземането на решения, свързани с финансовата и оперативната политика на предприятието, в което е инвестирано, но не е контрол или съвместен контрол върху тази политика. Обикновено значителното влияние е съпроводено с притежаване, пряко или непряко между 20% и 50% от акциите с право на глас. Инвестициите в асоциирани предприятия се отчитат чрез метода на собствения капитал и първоначално се признават по цена на придобиване.

В консолидирания отчет за финансовото състояние, балансовата стойност се увеличава или намалява, за да се признае делът на инвеститора в печалбите или в загубите на асоциираното предприятие, след датата на придобиването му. Делът на Групата в печалбата или загубата на асоциираното предприятие се признава в печалбата или загубата в консолидирания отчет за всеобхватния доход. Доходите, получени от дивиденди намаляват балансовата стойност на инвестицията. Балансовата стойност на инвестицията се коригира също и вследствие на промени в пропорционалния дял на Групата в асоциираното предприятие, възникващи от промени в друг всеобхватен доход. Делът на Групата в тези промени се признава в друг всеобхватен доход.

Нереализираните печалби от сделки между Групата и асоциираните ѝ дружества се елиминират до размера на участието на Групата в асоциираното дружество. Нереализираните загуби също се елиминират освен ако стопанската операция не дава основание за обезценката на прехвърлените активи. Където е необходимо, счетоводната политика на асоциирани предприятия е променена в съответствие с възприетата от Групата политика.

Бизнес комбинации

Всички бизнес комбинации се отчитат счетоводно по метода на покупката, който включва признаване на разграничимите активи и пасиви на придобиваното предприятие, включително условните задължения, независимо дали те са били признати във финансовите отчети на придобиваното предприятие преди бизнес комбинацията. При първоначалното признаване активите и пасивите на придобито дъщерно предприятие се включват в консолидирания отчет за финансовото състояние по тяхната справедлива стойност, която служи като база за последващо оценяване в съответствие със счетоводната политика на Групата.

Репутацията е актив, представляващ бъдещите икономически ползи, произтичащи от други активи, придобити в бизнес комбинация, които не са индивидуално идентифицирани и признати отделно. Репутация се признава след определяне на всички разграничими нематериални активи и представлява превишението на цената на придобиване над справедливата стойност на дела на Групата в разграничимите нетни активи на придобиваното дружество към датата на придобиване. Всяко превишение на разграничимите нетни активи над цената на придобиване се признава в печалбата или загубата непосредствено след придобиването. Репутацията се отчита по сумата, призната към датата на придобиване, намалена с всякакви натрупани загуби от обезценка.

3.4. Приходи

3.4.1. Приходи по договори с клиенти

Признаване и оценка на приходите от договори с клиенти

Приходите от договори с клиенти се признават, когато контролът върху обещаните в договора стоки и/или услуги се прехвърли на клиента в размер, който отразява възнаграждението, което се очаква в замяна на тези стоки или услуги.

Контролът се прехвърля на клиента, когато (или като) удовлетвори задължението за изпълнение, съгласно условията на договора, като прехвърли обещаната стока или услуга на клиента. Даден актив (стока или услуга) е прехвърлен, когато (или като) клиентът получи контрол върху този актив.

Всяко обещание за прехвърляне на стоки и/или услуги, които са разграничими (сами по себе си и в контекста на договора), се отчита като едно задължение за изпълнение.

Приход се признава за всяко отделно задължение за изпълнение на ниво индивидуален договор с клиент като се анализират вида, срока и условията за всеки конкретен договор. При договори със сходни характеристики приходите се признават на портфейлна база само ако групирането им в портфейл не би имало съществено различно въздействие върху финансовите отчети.

Оценяване

Приходите се измерват въз основа на определената за всеки договор цена на сделката.

При определяне на цената на сделката се вземат предвид условията на договора и обичайните си търговски практики.

Цената на сделката е размерът на възнаграждението, на което се очаква в замяна на прехвърлянето на клиента на обещаните стоки или услуги, с изключение на сумите, събрани от името на трети страни (например данък върху добавената стойност). Обещаното в договора с клиента възнаграждение може да включва фиксирани суми, променливи суми, или и двете.

Когато (или като) бъде удовлетворено задължение за изпълнение, се признава като приход стойността на цената на сделката (което изключва приблизителни оценки на променливото възнаграждение, съдържащо ограничения), която е отнесена към това задължение за изпълнение.

При определяне на цената на сделката се взема предвид влиянието на променливо възнаграждение, наличието на значителни компоненти на финансирането, непаричното възнаграждение и възнаграждението, дължими на клиента (ако има такива).

Задължения за изпълнение и подход за признаване на основни видове приходи по договори с клиенти

Продажба на продукция и стоки

Обичайните приходи от продажба по договори с клиенти са от продажба на високо алкохолни напитки, вина, дестилати и селскостопанска продукция.

Групата е достигнала до заключение, че действа като принципал при договореностите си с клиентите, освен ако изрично не е оповестено друго за определени транзакции, тъй като обичайно тя контролира стоките и/или услугите преди да ги прехвърли към клиента.

При продажба на продукция контролът се прехвърля към клиента в точно определен времеви момент.

При продажби в страната това обичайно става с предаването на продукцията и физическото владение върху нея на клиента, когато клиентът може да се разпорежда със стоките, като управлява употребата им и получава по същество всички останали ползи.

При продажби в чужбина преценката за момента, в който клиентът получава контрол върху породената продукция се прави на базата на договорените условия на продажба и условията за прехвърляне по ИНКОТЕРМС.

Договорите с клиенти обикновено включват едно единствено задължение за изпълнение.

Цена на сделката и условия за плащане

Продажните цени за вътрешен пазар са фиксирани по обща ценова листа и са определени индивидуално за всеки конкретен продукт и клиент.

Продажните цени за експорт са индивидуално определени по договори и са конкретно определени по артикули и клиенти (индивидуално по продукти и клиенти).

Променливо възнаграждение

Променливото възнаграждение се включва в цената на сделката само доколкото е много вероятно, че няма да настъпи съществена корекция в размер на признатите кумулативно приходи.

Групата предоставя на своите клиенти различни търговски отстъпки, които се предоставят на клиента за достигане на предварително определен месечен, тримесечен и/или годишен оборот, определени като единен праг и/или като прогресираща бонус схема. При оценка на променливото възнаграждение, се определя какъв е очакваният от клиента оборот като използва метода на най-вероятна стойност. Предоставените отстъпки се компенсират срещу дължимите от клиента суми.

Също така дружествата от Групата имат задължения към клиентите, свързани с различни маркетинговите активности, които са пряко свързани с предоставяните стоки и услуги са елемент на цената на сделката. Според МСФО 15 тези задължения към клиентите се отчетат като намаление на цената на сделката, а оттук и в намаление на приходите от продажби, тъй като не представляват плащане за отделна стока/услуга (тази услуга не може да бъде продадена отделно)

Очакваното променливо възнаграждение под формата на различни отстъпки, неустойки, компенсации и задължения към клиента се определя и оценява на база натрупания исторически търговски опит с клиентите и се признава като корекция за целите на цената по сделката и съответно на приходите (като компонент "увеличение" или "намаление") само до степента, до която е много вероятно, че няма да настъпи съществена обратна промяна в размера на кумулативно признатите приходи, включително поради наличието на ограничения за оценка. Всички последващи промени в размера на променливото възнаграждение се признават като корекция на приходите (като увеличение или намаление) към датата на промяната и/или разрешаване на несигурността. В края на всеки отчетен период дружествата от Групата актуализират цена на сделките, в т.ч. дали приблизителната оценка съдържа ограничения, така че да представи вярно съществуващите и настъпилите през отчетния период обстоятелства.

Обичайният кредитен период е до 60 дни за несвързани лица и 360 дни за свързани лица. В определени случаи Групата събира краткосрочни аванси от клиенти, които нямат съществен компонент на финансиране. Събраните авансово плащания от клиента се представят в отчета за финансовото състояние като пасиви по договори с клиенти.

Приходи от услуги

Приходите от предоставяне на услуги се признават в счетоводния период, през който са предоставени услугите. Обичайно Групата предоставя краткосрочни услуги на своите клиенти. Контрола върху услугите се прехвърля с течение на времето и следователно удовлетворява задължението за изпълнение и признава приходи с течение на времето. Ако към края на отчетния период услугата по договора не е изцяло извършена приходите се признават въз основа на действителната услуга, предоставена до края на отчетния период, като пропорционална част от общите услуги, които трябва да бъдат предоставени, тъй като клиентът получава и консумира ползите едновременно. Това се определя въз основа на действително вложено време за извършена работа, спрямо общото очаквано време за извършване на услугата.

Клиентът заплаща предоставените услуги въз основа на клаузите, заложи в конкретния договор. В случаи, че предоставените услуги, надвишават плащането, се признава актив по договора. Ако плащанията надвишават предоставените услуги, се признава пасив по договор.

Разходи по договори с клиенти

Като разходи по договори с клиенти се третират:

- допълнителните и пряко обвързани разходи, които то поема при сключване на договор с клиент и които не биха възникнали ако договорът не беше сключен и очаква тези разходи да бъдат възстановени за период по-дълъг от дванадесет месеца (разходи за получаване на договор с клиент) и
- разходите, които то поема при изпълнение на договор с клиент и които са пряко свързани с конкретния договор, спомагат за генерирането на ресурси за използване при самото изпълнение на договора и се очаква да бъдат възстановени за период по-дълъг от дванадесет месеца (разходи за изпълнението на такива договори).

В обичайната дейност не се поемат директни и специфично направени разходи за получаване на договори с клиенти и разходи за изпълнение на такива договори, които не биха възникнали, ако съответните договори не бяха сключени.

Принципал или агент

Когато трета страна участва в предоставянето на стоки или услуги на клиент, се определя дали естеството на обещанието е задължение за изпълнение, свързано с предоставяне на конкретните стоки или услуги (принципал), или с уреждане третата страна да предостави тези стоки или услуги (агент).

Групата е принципал, когато контролира обещаната стока или услуга преди да я прехвърли на клиента. Въпреки това, Групата не действа непременно като принципал, ако получава правото на собственост върху даден актив само временно, преди правото на собственост да бъде прехвърлено на клиента.

Групата е агент, ако задължение за изпълнение е да уреди предоставянето на стоките или услугите от трета страна. Когато като агент се удовлетворява задължение за изпълнение, то се признава приход в размер на такса или комисиона, на които очаква да има право в замяна на това, че е уредено стоките и услугите да бъдат предоставени от друга страна. Таксата или комисионата може да бъде нетният размер на възнаграждението, който се запазва след като се заплати на другата страна възнаграждението, получено в замяна на стоките или услугите, които трябва да бъдат предоставени от тази страна.

Салда по договори. Търговски вземания и активи по договори

Вземането представлява правото да се получи възнаграждение в определен размер, което е безусловно (т.е., преди плащането на възнаграждението да стане дължимо е необходимо единствено да изтече определен период от време).

Активът по договор е правото да се получи възнаграждение в замяна на стоките или услугите, които е прехвърлило на клиента, но което не е безусловно (начисление за вземане). Ако чрез прехвърляне на стоките и/или предоставянето на услугите се изпълни задължението за изпълнение преди клиента да заплати съответното възнаграждение и/или преди плащането да стане дължимо, актив по договор се признава за заработеното възнаграждение (което е под условие). Признатите активи по договор се рекласифицират като търговско вземане, когато правото на възнаграждение стане безусловно.

Пасиви по договори

Като пасив по договор се представят получените от клиента плащания и/или безусловно право да получи плащане, преди да е изпълнило задълженията си за изпълнение по договора. Пасивите по договор се признават като приход, когато (или като) удовлетвори задълженията за изпълнение.

Активите и пасивите, произтичащи от един договор се представят нетно в отчета за финансовото състояние, дори ако те са резултат от различни договорни задължения по изпълнението на договора.

След първоначалното признаване, търговските вземания и активите по договора се подлежат на преглед за обезценка в съответствие с правилата на МСФО 9 Финансови инструменти.

3.4.2. Други приходи/ доходи

Други приходи, включват операции, които са инцидентни спрямо основните дейности и са приходи или доходи, които се признават по силата на други стандарти и са извън обхвата на МСФО 15.

	Подход за признаване
Нетна печалба от продажба на имоти, машини и съоръжения	Печалбите или загубите, възникващи при отписването на имот, машина, съоръжение или нематериален актив, в резултат на продажба, се включват в печалбата или загубата, когато активът бъде отписан. Активът се отписва в момента, в който е прехвърлен контрола върху продавания актив.
Приходи от наеми	Наемният доход от договори за оперативен лизинг се признава като доход по линейния метод за срока на лизинговия договор, освен в случаите, в които ръководството на Групата прецени, че друга системна база отразява по-точно времеви модел, при чието използване е намалена извлечената полза от наемия актив.
Излишъци на активи и ликвидация на активи	Приходите от излишъци на активи се признават в момента на установяване на излишъците.
Приходи от финансиране	Когато дарението (финансирането) е свързано с разходна позиция, то се признава като приход за периодите, необходими за съпоставянето му на систематична база с разходите, които то е предвидено да компенсира. Когато дарението (финансирането) е свързано с актив, то се представя като пасив и се включва в доходите през периода на полезния живот на свързания с него актив.
Приходи от застрахователни събития	Приходът се признава, когато се установи правото за получаване на плащането.
Приходи от неустойки	Приходът се признава, когато се установи правото за получаване на плащането.
Приходи от отписване на задължения	Приходите от отписване на задължения се признават, когато изтече срокът на задължението или кредиторът се откаже от правата си.

3.4.3. Финансови приходи

Финансовите приходи включват приходи от лихви по дългови инструменти, приходи от дивиденди, промени в справедливата стойност на финансови активи, оценявани по справедлива стойност през печалба или загуба, печалба от операции в чуждестранна валута, нетни печалби от операции с финансови инструменти.

Признаване на приходи от лихви

Приходите от лихви се изчисляват чрез прилагане на ефективния лихвен процент върху brutната балансова стойност на финансовите активи, с изключение на финансовите активи, които са кредитно обезценени (Фаза 3), за които приходите от лихви се изчисляват чрез прилагане на ефективния лихвен процент върху тяхната амортизирана стойност (brutната балансова стойност, коригирана с провизията за очаквани кредитни загуби).

Приходи от дивиденди

Приходите от дивиденди се признават, когато се установи правото за тяхното получаване.

3.5. Разходи

Оперативните разходи се признават в печалбата или загубата при ползването на услугите или на датата на възникването им.

Разходите се признават в момента на тяхното възникване и на база принципите на начисляване и съпоставимост (до степента, до която не би довело до признаване на актив или пасив, неотговарящ на определенията за активи и пасиви в Общата (концептуална) рамка към и в самите МСФО).

Разходите за бъдещи периоди се отлагат за признаване като текущ разход за периода, за които се отнасят.

Финансови разходи

Финансовите разходи се включват в отчета за печалбата или загубата и другия всеобхватен доход (в печалбата или загубата за годината), когато възникнат, като се посочват отделно от финансовите приходи и се състоят от: разходи за лихви по получени заеми, банкови такси по заеми и гаранции, нетна загуба от курсови разлики по заеми в чуждестранна валута и обезценки на предоставени търговски заеми.

Разходите за лихви се отчитат текущо по метода на ефективния лихвен процент.

3.6. Имоти, машини и съоръжения

Имотите, машините и съоръженията се оценяват първоначално по себестойност, включваща цената на придобиване, както и всички преки разходи за привеждането на актива в работно състояние.

Класификация

Като имоти, машини и съоръжения се отчитат активите, които отговарят на критериите посочени в МСС 16 и чиято стойност е равна или по-висока от стойностния праг на същественост, определен в размер на 700 лв. Активите, които имат цена на придобиване по-ниска от посочената се отчитат като текущи разходи за периода на придобиване в съответствие с одобрената счетоводна политика.

Първоначално оценяване

При първоначалното си придобиване имотите, машините и съоръженията се оценяват по цена на придобиване (себестойност), която включва покупната цена, вкл. митнически такси и всички преки разходи, необходими за привеждане на актива в работно състояние. Преките разходи са: разходи за подготовка на обекта, разходи за първоначална доставка и обработка, разходите за монтаж, разходи за хонорари на лица, свързани с проекта, невъзстановяеми данъци и др.

При придобиване на имоти, машини и съоръженията при условията на разсрочено плащане, покупната цена е еквивалентна на сегашната стойност на задължението, дисконтирано на база на лихвеното равнище по привлечените от Групата кредитни ресурси с аналогичен матуригет и предназначение.

Последващо оценяване

Предприятието е приело да отчита всяка позиция на Имотите, машините и съоръженията в съответствие с МСС 16 по цена на придобиване намалена с натрупаната амортизация и натрупана загуба от обезценка.

Последващи разходи

Последващите разходи, свързани с определен актив от имоти, машини и съоръжения, се прибавят към балансовата сума на актива, когато е вероятно Групата да има икономически ползи, надвишаващи първоначално оценената ефективност на съществуващия актив. Всички други разходи за текущото обслужване, поддръжка и ремонт се отразяват в отчета за доходите в периода, в който са извършени.

Отписване

Имотите, машините и оборудването се отписват от баланса, когато се извадят трайно от употреба и не се очакват от тях бъдещи стопански изгоди или се продадат. Печалбите или загубите, възникващи при отписване на имот, машина или съоръжение се определят като разлика между нетните постъпления от продажбата, ако има такива и балансовата стойност на актива. Те не се класифицират като приход/разход. Резултатът от отписване се представя нетно в отчета за печалбата или загубата и другия всеобхватен доход в статия „Други приходи/ (доходи)“.

Растения носители

Растенията носители заемат дял в състава на имоти, машини и съоръжения. Причината за това е една от основните дейности на Групата – отглеждане на лозови насаждения и производство на грозде.

Първоначално оценяване

Растенията носители се оценяват първоначално по същия начин като имотите, машините и съоръженията, придобити по стопански начин, преди да бъдат докарани до местоположението и приведени в състоянието, които са необходими за тяхната експлоатация по начина, предвиден от ръководството.

Лозовите насаждения се оценяват първоначално по себестойност, включваща цената на придобиване, както и всички преки разходи за създаване или построяване, т.е. дейностите, които са необходими за отглеждане на лозовите масиви до плододайна възраст.

До прехвърлянето им в групата на плододавашите лозя / в началото на четвъртата или петата стопанска година, по преценка на агрономите, в зависимост от развитието на лозовите насаждения/, те се класифицират като лозови масиви в неплододайна възраст и се отчитат като разходи за придобиване на нетекущи активи.

Последващо оценяване

Растенията носители се оценяват по цена на придобиване, намалена с натрупаната амортизация и загубите от обезценка. Амортизацията започва от момента, в който биологичните активи влизат в плододаваша възраст.

Последващо извършени разходи се капитализират само в случай, че водят до увеличаване на икономическата изгода от използването на съответния актив, за когото са извършени. Всички последващи разходи се отчитат като текущи в Отчета за печалбата или загубата и другия всеобхватен доход.

Амортизация

Имотите, машините и съоръженията се амортизират по линеен метод за периода на очаквания полезен живот.

Остатъчната стойност и полезният живот на актив се преразглеждат при приключването на всяка финансова година и ако очакванията се различават от предишните приблизителни оценки, промените се отчитат като промяна в счетоводните приблизителни оценки в съответствие с МСС 8 Счетоводна политика, промени в счетоводните приблизителни оценки и грешки.

Амортизацията започва от момента в който имотите, машините и съоръженията са налични в предприятието, на мястото и в състоянието, необходими за експлоатацията им по начина предвиден от ръководството, обичайно от началото на месеца следващ месеца на въвеждането в експлоатация.

Амортизацията на активите се преустановява на по ранната от двете дати : датата на която са класифицирани като държани за продажба съгласно МСФО 5 или датата на отписване на активите.

Средният полезен живот в години за основните групи, е както следва:

Административни и производствени сгради	25 години
Трайни насаждения плододавачи	25 години
Съоръжения	25 години
Машини и оборудване	3 – 20 години
Транспортни средства и пътища	10 години
Обзавеждане и други активи	15 години
Транспортни средства	2 – 20 години
Други активи	6-7 години

Обезценка

Балансовите стойности на имотите, машините и оборудването подлежат на преглед за обезценка, когато са налице събития или промени в обстоятелствата, които показват, че балансовата стойност би могла да се отличава трайно от възстановимата им стойност. Ако са налице такива индикатори, че приблизително определената възстановима стойност е по-ниска от тяхната балансова стойност, то последната се намалява до възстановимата стойност на активите. Възстановимата стойност на имотите, машините и оборудването е по-високата от двете: справедлива стойност без разходи за продажба или стойност при употреба. Загубите от обезценка се отчитат в отчета за печалбата или загубата и другия всеобхватен доход.

3.7. Нематериални активи

Нематериални активи включват лицензи, софтуер, права, търговски марки и други. Те се отчитат по цена на придобиване, включваща всички платени мита, невъзстановими данъци и направените преки разходи във връзка с подготовка на актива за експлоатация.

Последващото оценяване се извършва по цена на придобиване, намалена с натрупаните амортизации и загуби от обезценка. Направените обезценки се отчитат като разход и се признават в отчета за печалбата или загубата и другия всеобхватен доход за съответния период.

Амортизацията се изчислява, като се използва линейният метод върху оценения полезен срок на годност на отделните активи е и от 2 до 20 години.

Балансовата стойност на нематериалните активи подлежи на преглед за обезценка, когато са налице събития, или промени в обстоятелствата, които посочват, че балансовата стойност би могла да надвишава възстановимата им стойност. Тогава обезценката се включва като разход в отчета за печалбата или загубата и другия всеобхватен доход.

Нематериалните активи се отписват от отчета за финансовото състояние, когато се извадят трайно от употреба и не се очакват от тях бъдещи стопански изгоди или се продават към датата на прехвърляне на контрола към получателя на актива. Печалбите или загубите от продажби на отделни активи от групата на "нематериалните активи" се определят чрез сравняването на възнаграждението, на което Групата очаква да има право (приходите от продажбата) и балансовата стойност на актива към датата на която получателят получава контрол върху него. Те се представят нетно, към "други приходи/(доходи)" на лицевата страна на отчета за печалбата или загубата и другия всеобхватен доход.

3.8. Материални запаси

Материалните запаси се оценяват по по-ниската от себестойност и нетната реализуема стойност.

Разходите, които се извършват, за да доведат даден продукт в неговото настоящо състояние и местонахождение, се включват в цената на придобиване (себестойност), както следва:

- суровини и материали в готов вид – всички доставни разходи, които включват покупна цена, вносни мита и такси, транспортни разходи, невъзстановяеми данъци и други разходи, които допринасят за привеждане на материалите в готов за тяхното използване вид;

• готова продукция и незавършено производство – преките разходи на материали и труд и приспадаща се част от производствените непреки разходи при нормално натоварен капацитет на производствените мощности, с изключение на административните разходи, курсовите разлики и разходите по привлечени финансови ресурси.

Променливите общопроизводствени разходи са: разходи за материали и други консумативи, които зависят пряко от обема на производството.

Постоянните общопроизводствени разходи са тези, които остават сравнително постоянна величина независимо от обема на производството: разходи за амортизации, разходи за работни заплати и осигуровки и др.

Разходите, които не се включват в себестойността на произведена продукция и се отчитат като текущи за периода са: разходите за съхранение на склад, административни разходи и разходи по продажби.

При употребата (продажбата) на материалните запаси се използва методът на средно-претеглената цена (себестойност).

Материалните запаси са оценени по по-ниската от: цена на придобиване (себестойност) и нетната реализируема стойност.

Нетната реализируема стойност представлява приблизително определената продажна цена на даден актив в нормалния ход на стопанска дейност, намалена с приблизително определените разходи по довършването в търговски вид на този актив и приблизително определените разходи за продажба.

Земеделска продукция

Земеделската продукция, включва събраният продукт от растенията носители, в момента на събиране на реколтата (грозде). Готова продукция е продукцията създадена в резултат на производствения процес в предприятието и предназначена за продажба. Себестойността на продукцията обхваща следните разходи: разходи за материали, разходи за работна заплата и осигуровки на работниците, заети в основното производство, преки разходи за външни услуги от подизпълнител и други разходи, свързани с производството на съответната продукция.

Фактически извършените преки разходи се калкулират в себестойността на продукцията на база на действително вложените.

Разпределянето на постоянните и променливите общопроизводствени разходи за всеки произвеждан продукт се извършва на базата на обработените площи.

Земеделската продукция, прибрана от растенията носители на предприятието, се оценява по справедлива стойност в момента на прибиране на реколтата, намалена с приблизителната оценка на разходите за продажба.

Незавършено производство на земеделска продукция

Поради продължителният производствен процес обхващащ повече от един отчетен период се отчита незавършено производство, което включва извършените разходи за производство на грозде за следващата селскостопанска година (реколтата) г. и разходи за подготовка на лозовите насаждения за следващата стопанска година.

3.9. Търговски вземания

Търговските вземания представляват безусловно право на Групата да получи възнаграждение по договори с клиенти и други контрагенти (т.е. то е обвързано само с изтичане на време преди изплащането на възнаграждението).

Първоначално оценяване

Търговските вземания се представят и отчитат първоначално по справедлива стойност на база цената на сделката, която стойност е обичайно равна на фактурната им стойност, освен ако те

съдържат съществен финансиращ компонент, който се начислява допълнително. В този случай те се признават по сегашната им стойност, определена при дисконтова норма в размер на лихвен процент, преценен за присъщ на клиента - длъжник.

Последващо оценяване

Групата държи търговските вземания единствено с цел събиране на договорни парични потоци и ги оценява последващо по амортизирана стойност, намалена с размера на натрупаната обезценка за кредитни загуби.

Обезценка

Групата прилага модела на очакваните кредитни загуби за целия срок на всички търговски вземания, използвайки опростения подход, допускан от МСФО 9, и на база матричен модел за процента на загубата. Несъбираемите вземания се изписват, когато правните основания за това настъпят.

3.10. Пари и парични еквиваленти

Парите и паричните еквиваленти се състоят от наличните пари в брой, парични средства по банкови сметки, депозити в банки с матуритет до три месеца.

Паричните средства и еквиваленти в банки се представят последващо по амортизирана стойност намалена с натрупаната обезценка за очаквани кредитни загуби.

3.11. Търговски и други задължения

Търговските и другите текущи задължения в отчета за финансово състояние се представят по стойността на оригиналните фактури (цена на придобиване), която се приема за справедливата стойност на сделката и ще бъде изплатена в бъдеще срещу получените стоки и услуги. В случаите на разсрочени плащания над обичайния кредитен срок, при които не е предвидено допълнително плащане на лихва или лихвата значително се различава от обичайния пазарен лихвен процент, задълженията се оценяват първоначално по тяхната справедлива стойност на база сегашната им стойност при дисконтова норма, присъща за Групата, а последващо - по амортизирана стойност.

3.12. Данъци върху дохода

Разходите за данъци, признати в печалбата или загубата, включват сумата на отсрочените и текущи данъци, които не са признати в другия всеобхватен доход или директно в собствения капитал.

Текущите данъчни активи и/или пасиви представляват тези задължения към или вземания от данъчните институции, отнасящи се за текущи или предходни отчетни периоди, които не са платени към датата на финансовия отчет. Текущият данък е дължим върху облагаемия доход, който се различава от печалбата или загубата във финансовите отчети. Изчисляването на текущия данък е базиран на данъчните ставки и на данъчните закони, които са в сила към края на отчетния период.

Отсрочените данъци се изчисляват по пасивния метод за всички временни разлики между балансовата стойност на активите и пасивите и тяхната данъчна основа. Отсрочен данък не се предвижда при първоначалното признаване на актив или пасив, освен ако съответната транзакция не засяга данъчната или счетоводната печалба.

Отсрочените данъчни активи и пасиви не се дисконтират. При тяхното изчисление се използват данъчни ставки, които се очаква да бъдат приложими за периода на реализацията им, при условие че те са влезли в сила или е сигурно, че ще влезнат в сила, към края на отчетния период.

Отсрочените данъчни пасиви се признават в пълен размер.

Отсрочени данъчни активи се признават, само ако съществува вероятност те да бъдат усвоени чрез бъдещи облагаеми доходи. Относно преценката на ръководството за вероятността за възникване на бъдещи облагаеми доходи, чрез които да се усвоят отсрочени данъчни активи.

Промяната в отсрочените данъчни активи или пасиви се признава като компонент от данъчния приход или разход в печалбата или загубата, освен ако те не са свързвани с позиции, признати в другия всеобхватен доход (напр. преоценка на земя) или директно в собствения капитал, при което съответният отсрочен данък се признава в другия всеобхватен доход или в собствения капитал.

3.13. Собствен капитал, резерви и плащания на дивиденди

Регистрираният капитал на отразява номиналната стойност на акциите на предприятието майка.

Резервите включват резерви, формирани съгласно изискванията на Търговския закон и Устава на предприятието- майка, също така, преоценъчен резерв от замяна на сходни активи(земи) и резерви от претостъпен данък по ЗКПО.

Всички трансакции със собствениците на предприятието -майка се представят отделно в отчета за собствения капитал.

3.14. Пенсионни и краткосрочни възнаграждения на служителите

Краткосрочни доходи

Краткосрочните доходи за наетия персонал под формата на възнаграждения, бонуси и социални доплащания и придобивки (изискуеми за уреждане в рамките на 12 месеца след края на периода, в който персоналот е положил труд за тях или е изпълнил необходимите условия) се признават като разход в отчета за печалбата или загубата и другия всеобхватен доход, освен ако даден МСФО не изисква тази сума да се капитализира в себестойността на определен актив, за периода, в който е положен трудът за тях и/или са изпълнени изискванията за тяхното получаване като текущо задължение (след приспадане на всички платени вече суми и полагащи се удържки).

Краткосрочни задължения по компенсируеми отпуски възникват поради неизползван платен годишен отпуск в случаите, в които се очаква той да бъдат ползван в рамките на 12 месеца след датата на отчетния период, през който наетите лица са положили труда, свързан с тези отпуски. Към датата на всеки финансов отчет се прави оценка на сумата на очакваните разходи по натрупващите се компенсируеми отпуски, която се очаква да бъде изплатена като резултат от неизползваното право на натрупан отпуск. В оценката се включват приблизителната преценка за сумите за самите възнаграждения и на вноските по задължителното обществено и здравно осигуряване, които работодателят дължи върху тези суми.

Дългосрочни доходи при пенсиониране

Групата дължи пенсионни възнаграждения на служителите си по планове с дефинирани доходи и по планове с дефинирани вноски.

Планове с дефинирани вноски

Планове с дефинирани вноски са пенсионни планове, по които се внасят фиксирани вноски в държавни фондове.

Основно задължение на работодателя е да извършва задължително осигуряване на наетия персонал за фонд „Пенсии“, Допълнително задължително пенсионно осигуряване (ДЗПО), фонд „Общо заболяване и майчинство“ (ОЗМ), фонд „Безработица“, фонд „Трудова злополука и професионална болест“ (ТЗПБ) и здравно осигуряване (ЗО).

Размерите на осигурителните вноски се утвърждават конкретно със Закона за бюджета на ДОО и Закона за бюджета на НЗОК за съответната година. Вноските се разпределят между работодателя и осигуреното лице в съответствие с правилата от Кодекса за социално осигуряване (КСО) .

Дължимите вноски по плановете с дефинирани вноски за социалното и здравно осигуряване се признават като текущ разход в отчета за печалбата или загубата, освен ако даден МСФО не изисква тази сума да се капитализира в себестойността на определен актив и като текущо задължение.

Планове с дефинирани доходи

Съгласно българското трудово законодателство при прекратяване на трудовото правоотношение, след като служителът е придобил право на пенсия за осигурителен стаж и възраст, има задължение да му се изплати от работодателя обезщетение в размер от 2 до брутни трудови възнаграждения, в зависимост от трудовия стаж.

Ръководството оценява задължението по изплащане на дефинирани доходи веднъж годишно с помощта на независим актюер. Оценката на задълженията е базирана на стандартни проценти на инфлацията, очаквана промяна на разходите за медицинско обслужване и смъртност. Бъдещи увеличения на заплатите също се вземат под внимание. Дисконтовите фактори се определят към края на всяка година като се взима предвид доходността на дългосрочни ДЦК.

Актюерските печалби или загуби се признават в другия всеобхватен доход.

3.15. Отчитане на лизинговите договори

Признаване и отчитане на лизинг, по които Групата е лизингополучател

Прилагане

МСФО 16 Лизинг се прилага по отношение на всички лизингови договори, включително лизинг на активи с право на ползване при преотдаване с изключение на правата, притежавани от Групата по лицензионни договори, в рамките на обхвата на МСС 38 и лизинг на нематериални активи.

Освобождавания

Групата, в качеството си на лизингополучател е избрала да прилага освобождаване от изискванията за признаване за лизингови договори с кратък срок (до 12 месеца) и/или лизингови договори за основни активи с ниска стойност.

Групата признава свързаните с тях лизингови плащания като текущи разходи по линейния метод за срока на лизинговия договор или на друга систематична база, когато тази база отразява по-точно ползите за лизингополучателя.

Установяване на лизинг, признаване

Договор съдържа елементи на лизинг, ако той прехвърля правото да се контролира ползването на даден идентифициран актив за определен период от време срещу възнаграждение. На датата на стартирането на лизинга, лизингополучателят признава „актив с право на ползване“ на отделния базов актив, и финансов пасив, представляващ настоящата стойност на задължението за плащане на лизинговите суми.

Отделяне на елементите на договора

За договор, който представлява или съдържа елементи на лизинг всеки лизингов компонент се отчита отделно от нелизинговите компоненти на договора.

Срок на лизинговия договор

Срока на лизинговия договор се определя, като неотменим период на лизинга, заедно със периодите, по отношение на които съществува опция за удължаване и/или опция за прекратяване на лизинговия договор, ако е достатъчно сигурно, че лизингополучателят ще упражни тази опция.

Срокът на лизинговия договор се преразглежда при промяна в неотменимния период на лизинга.

Първоначална оценка

Лизингополучателят признава „актив с право на ползване“ и задължение за лизинг на датата на която лизинга е на разположение за използване.

При първоначално оценяване „активът с право на ползване“ се отчита по цена на придобиване, която включва сумата на първоначалната оценка на задължението за лизинг, всички лизингови плащания извършени към или преди началната дата на стартиране на лизинга минус получени

суми за предоставени стимули, всички първоначални преки разходи и провизията за разходи свързани с демонтиране и преместване на актива.

Пасивът „задължение за лизинг“ първоначално се признава по сегашната стойност на всички лизингови плащания неплатени към този момент с лихвения процент присъщ за лизинга или с лихвения процент по привлечен капитал на наемателя.

На началната дата лизинговите плащания, включени в оценката на пасива по лизинга, обхващат следните плащания за правото на ползване на основния актив по време на срока на лизинговия договор, които не са платени към началната дата:

- фиксирани плащания (включително фиксирани по същество плащания), минус подлежащите на получаване стимули по лизинга;
- променливи лизингови плащания, зависещи от индекс или процент, които са оценени според стойността на индекса или процента към началната дата;
- суми, които се очаква да бъдат дължими от лизингополучателя по гаранциите за остатъчна стойност;
- цената на упражняване на опция за покупка, ако е достатъчно сигурно, че лизингополучателят ще упражни тази опция; и
- плащания на санкции за прекратяване на лизинговия договор, ако в срока на лизинговия договор е отразено упражняването на опция за прекратяването на договора от страна на лизингополучателя.

Последващо оценяване

Избраният подход за последваща оценка на „актива с право на ползване“ е модела на цената на придобиване, намалена с последващо начислените амортизации и натрупаните загуби от обезценка и коригиран спрямо всяка преоценка на пасива по лизинга.

Прилагат се изискванията за амортизация в МСС 16 Имоти, машини и съоръжения, когато се амортизира актив с право на ползване.

Ако собствеността върху актива се прехвърля на лизингополучателя по силата на лизинговия договор до края на срока на този договор или ако в разходите за актива с право на ползване е отразено упражняването на опция за закупуване от лизингополучателя, последният амортизира актива с право на ползване от началната дата до края на полезния живот на основния актив. В противен случай актива с право на ползване се амортизира от началната дата до края на полезния живот на актива с право на ползване или до изтичането на срока на лизинговия договор, което от двете настъпи по-рано.

Прилага се МСС 36 Обезценка на активи, за да се определи дали активът с право на ползване е обезценен и да отчете всички установени загуби от обезценка.

След началната дата пасива по лизинга се оценява като се:

- увеличава балансовата стойност, за да отрази лихвата по пасива по лизинга;
- намалява балансовата стойност, за да отрази извършените лизингови плащания; и
- преоценява балансовата стойност, за да отрази преоценките или измененията на лизинговия договор или да отрази коригираните фиксирани по същество лизингови плащания.

Лихвата по пасива по лизинга за всеки период през срока на лизинговия договор е сумата, която се получава, ако към остатъчното салдо на пасива по лизинга бъде приложен постоянен лихвен процент за периода (дисконтовият процент).

След началната дата в печалбата или загубата се признават, освен ако са включени в балансовата стойност на друг актив съгласно други приложими стандарти:

- лихвата по пасива по лизинга; и
- променливите лизингови плащания, които не са включени в оценката на пасива по лизинга, в периода, през който е настъпило събитието или обстоятелството, довело до тези плащания.

Признаване и отчитане на лизинг, по които Групата е лизингодател

Класификация на лизинговите договори

Всеки лизингов договор се класифицира като договор за оперативен или за финансов лизинг. Лизинговият договор се класифицира като договор за финансов лизинг, ако с него се преквърлят по същество всички рискове и изгоди от собствеността върху основния актив, и като договор за оперативен лизинг, ако с него не се преквърлят по същество всички рискове и изгоди от собствеността върху основния актив.

Срок на лизинговия договор

Срока на лизинговия договор се определя, като неотменим период на лизинга, заедно със периодите, по отношение на които съществува опция за удължаване и/или за прекратяване на лизинговия договор, ако е достатъчно сигурно, че лизингополучателят ще упражни тази опция.

Срокът на лизинговия договор се преразглежда при промяна в неотменимния период на лизинга.

Договори за оперативен лизинг

Признаване и оценяване

Лизинговите плащания по договори за оперативен лизинг се признават като приход по линейния метод или на друга систематична база, когато тази база отразява по-точно начина, по който се намалява ползата от използването на основния актив.

Разходите, включително амортизацията, извършени във връзка с генерирането на дохода от лизинг, се признават като разход.

Първоначалните преки разходи, извършени във връзка с постигането на оперативен лизинг, се прибавят към балансовата стойност на основния актив и се признават като разход през срока на лизинговия договор на същата база както дохода от лизинг.

Амортизационната политика по отношение на амортизируемите основни активи, предмет на оперативен лизинг, е съгласувана с обичайната амортизационна политика по отношение на подобни активи. Амортизацията се начислява в съответствие с МСС 16 и МСС 38.

3.16. Капитализиране на разходи по заеми

Разходите по заеми, които пряко се отнасят към придобиването, строителството или производството на отговарящ на условията /квалифициран/ актив, се капитализират като част от стойността на този актив. Отговарящ на условията /квалифициран/ актив е актив, който непременно изисква поне 12-месечен период от време, за да стане готов за предвижданата му употреба или продажба.

Капитализирането на разходите по заеми като част от стойността на един отговарящ на условията /квалифициран/ актив започва, когато са изпълнени следните условия: извършват се разходите за актива, извършват се разходите по заеми и в ход са дейности, които са необходими за подготвяне на актива за предвижданата му употреба или продажба.

Разходите по заеми се намаляват и с всякакъв инвестиционен доход от временното инвестиране на средствата от тези заеми.

3.17. Финансови инструменти

Финансов инструмент е всеки договор, който поражда финансов актив на едно предприятие и финансов пасив или инструмент на собствения капитал на друго предприятие.

3.17.1. Финансови активи

Първоначално признаване и класификация Групата първоначално признава финансов актив в момента, в който стане страна по договорно споразумение, и го класифицира съгласно бизнес модела за управление на финансови активи и характеристиките на договорените парични потоци.

Ръководството е преценило, че финансовите активи представляващи парични средства в банки, търговски вземания, други вземания, съдебни и присъдени вземания и вземания от свързани лица, се държат с цел получаване на договорените парични потоци и се очаква да доведат до парични потоци, представляващи единствено плащания на главница и лихви (прилаган бизнес модел). Тези финансови активи се класифицират и оценяват последващо по амортизирана стойност.

Първоначално оценяване

Първоначално всички финансови активи, с изключение на търговските вземания, се оценяват по тяхната справедлива стойност, плюс преките разходи по транзакцията, в случай, че не се отчитат по справедлива стойност в печалбата и загубата, когато се признават първоначално нето от разходите по сделката. Търговските вземания, които не съдържат съществен компонент на финансиране и за които се прилага практически целесъобразната мярка по МСФО 15 в това отношение, се оценяват първоначално по съответната цената на сделката, в съответствие с МСФО 15.

Последващо оценяване и представяне

За целите на последващото оценяване и представяне финансовите активи се класифицират в една от следните категории: „финансови активи, оценявани по амортизирана стойност“ (дългови инструменти), „финансови активи, оценявани по справедлива стойност през друг всеобхватен доход с рекласифициране на натрупаните печалби и загуби (дългови инструменти)“, „финансови активи, определени по справедлива стойност през друг всеобхватен доход, без рекласифициране на натрупани печалби и загуби при отписване“ (капиталови инструменти) или „финансови активи, оценявани по справедлива стойност в печалбата или загубата“ (дългови и капиталови инструменти).

Групата класифицира финансовите си активи като такива, които се оценяват по амортизирана стойност.

Финансови активи по амортизирана стойност (дългови инструменти)

Тази категория включва парични средства в банки, търговски вземания, други вземания, съдебни и присъдени вземания и вземания от свързани лица и предоставени заеми. Тази категория финансови активи е най-съществена за Групата.

Групата оценява и измерва финансовите активи по амортизирана стойност, ако са изпълнени и двете от следните условия:

Финансовият актив се държи в рамките на бизнес модел с цел да се държат финансови активи с цел събиране на договорни парични потоци;

Договорените условия на финансовия актив водят до определени дати на паричните потоци, които са единствено плащания на главници и лихви върху неизплатената главница.

Последващото оценяване се извършва, по метода на „ефективната лихва“, чрез който приходите от лихви се изчисляват, като ефективният лихвен процент се прилага към брутната балансова стойност на инструментите. За закупени или създадени активи, с първоначална кредитна обезценка и такива с призната впоследствие кредитна обезценка, се прилага, съответно, коригирания за кредитни загуби ефективен лихвен процент и ефективния лихвен процент, но по амортизираната стойност на актива.

Финансовите активи в тази категория се подлагат на преглед за обезценка към датата на всеки финансов отчет, като промените се отразяват в печалбата или загубата.

Печалбите и загубите се признават в печалбата или загубата, когато активът бъде отписан, променен или обезценен.

Отписване

Финансов актив (или, където е приложимо, част от финансов актив или част от група подобни финансови активи) се отписват в случаи когато договорните права върху паричните потоци от

актива са изтекли или са прехвърлени правата за получаване на парични потоци от актива или е поето задължение да изплатят изцяло получените парични потоци без съществено забавяне на трета страна по споразумение "прехвърляне".

При отписване на финансов актив в неговата цялост разликата между 1) балансовата стойност (измерена към датата на отписване) и 2) полученото възнаграждение (включително всеки нов актив, получен без новото поемане на нов пасив), се признават в печалбата или загубата.

Обезценка на финансови активи

Кредитните загуби се оценяват на база бъдещи очаквания, свързани с дълговите инструменти, отчитани по амортизирана стойност. Прилаганата методология за обезценка зависи от това дали е налице значително увеличение на кредитния риск.

За търговските вземания се прилага опростения подход, разрешен от МСФО 9, който изисква да се признаят очакваните кредитни загуби за целия живот още при първоначалното признаване на вземанията. Прилага се матрица, чрез която се изчисляват очакваните кредитни загуби по търговски вземания. Вземанията се категоризират по просрочие и се групират по вид и клиентски сегменти с различни модели на кредитни загуби.

Търговските вземания от свързани лица са предмет на индивидуална оценка на кредитния риск, която взема предвид наличната качествена и нестатистическа количествена информация. Обезценката се определя на база очаквани кредитни загуби, като се използва "опростения" подход.

Финансовите активи се отписват, частично или цялостно, когато на практика са изчерпани всички начини за събирането им или не съществува реалистично очакване за събирането им. Това обикновено се случва след като те бъдат просрочени поне с 5 години.

Обезценката и загубите по финансовите инструменти, различни от търговски вземания, се разглеждат на три етапа:

Етап 1 - салда, за които кредитният риск не е значимо увеличен след първоначалното признаване. Очакваните кредитни загуби се определят на базата на вероятността за неизпълнение в рамките на 12 месеца (т.е. цялата кредитна загуба умножена по вероятността тя да се случи в следващите 12 месеца);

Етап 2 - съдържа салда, при които има значимо увеличение на кредитния риск след първоначалното признаване, но няма обективна индикация за обезценка; очакваните кредитни загуби се определят на базата на вероятността от неизпълнение за целия период на договора;

Етап 3 - съдържа салда, за които има обективно доказателство за обезценка.

Вземат се предвид следните индикатори при оценка на значимо увеличаване на кредитния риск при заемите:

- заемът е просрочен повече от 90 дни;
- налице са правни, технологични или макроикономически промени със значително негативно влияние върху заемополучателя;
- има информация за значителни негативни събития във връзка със заема или други заеми на същия заемополучател с други заемодатели, като прекратяване на заема, нарушение на ковенанти, предоговаряне поради финансови затруднения и др.;
- заемополучателят е загубил значим клиент или доставчик или по друг начин е изпитал негативни промени на пазара си.

3.17.2. Финансови пасиви

Първоначално признаване, класификация и оценка

Финансовите пасиви включват търговски и други задължения, заеми и други привлечени средства, включително и банкови овърдрафти. При първоначално им признаване обичайно те се класифицират като пасиви по амортизирана стойност.

Първоначално всички финансови пасиви се признават по справедлива стойност, а в случая на заеми и привлечени средства и търговски и други задължения, нетно от пряко свързаните разходи по сделката.

Според срока им на погасяване финансовите пасиви се класифицират на дългосрочни и краткосрочни.

Последващо оценяване

Последващото оценяване на финансовите пасиви зависи от тяхната класификация. Обичайно те се класифицират и оценяват по амортизирана стойност.

Получени заеми и други привлечени средства

След първоначалното им признаване, Групата оценява лихвоносните заеми и привлечени средства по амортизирана стойност, чрез метода на ефективния лихвен процент. Печалбите и загубите се признават в печалбата или загубата, когато съответният финансов пасив се отписва, както и чрез амортизацията на база ефективен лихвен процент.

Амортизираната стойност се изчислява като се вземат под внимание каквито и да било дисконти или премии при придобиването, както и такси или разходи, които представляват неразделна част от ефективния лихвен процент. Амортизацията се включва като "финансов разход" в отчета за печалбата или загубата и другия всеобхватен доход.

Отписване

Финансовите пасиви се отписват, когато задължението бъде погасено, или прекратено, или изтече. Когато съществуващ финансов пасив бъде заменен с друг от същия кредитодател при по същество различни условия, или условията на съществуващ пасив бъдат съществено променени, тази размяна или модификация се третира като отписване на първоначалния пасив и признаване на нов. Разликата в съответните балансови суми се признава в отчета за всеобхватния доход (в печалбата или загубата за годината).

Компенсиране на финансови инструменти

Финансовите активи и финансовите пасиви се компенсират, а нетната сума се отчита в отчета за финансовото състояние, ако има действащо законно право да се компенсират признатите суми и Групата има намерение да се уреди на нетна основа, да се реализират активите и уреждат пасивите едновременно.

3.18. Провизии, условни пасиви и условни активи

Провизиите се признават, когато има вероятност сегашни задължения в резултат от минало събитие да доведат до изходящ поток на ресурси и може да бъде направена надеждна оценка на сумата на задължението. Възможно е срочността или сумата на изходящия паричен поток да е несигурна. Сегашно задължение се поражда от наличието на правно или конструктивно задължение вследствие на минали събития. Провизиите за реструктуриране се признават само ако е разработен и приложен подробен формален план за реструктуриране или ръководството е обявило основните моменти на плана за реструктуриране пред тези, които биха били засегнати. Провизии за бъдещи загуби от дейността не се признават.

Сумата, която се признава като провизия, се изчислява на база на най-надеждната оценка на разходите, необходими за уреждане на сегашно задължение към края на отчетния период, като се вземат предвид рисковете и несигурността, свързани със сегашното задължение. Провизиите се дисконтират, когато ефектът от времевите разлики в стойността на парите е значителен.

Обезщетения от трети лица във връзка с дадено задължение, за които е сигурно, че ще се получат, се признават като отделен актив. Този актив може и да не надвишава стойността на съответната провизия.

Провизиите се преразглеждат към края на всеки отчетен период и стойността им се коригира, за да се отрази най-добрата приблизителна оценка.

В случаите, в които се счита, че е малко вероятно да възникне изходящ поток на икономически ресурси в резултат на текущо задължение, пасив не се признава. Условните пасиви следва да се оценяват последващо по по-високата стойност между описаната по-горе сравнима провизия и първоначално признатата сума, намалена с натрупаната амортизация.

Вероятни входящи потоци на икономически ползи, които все още не отговарят на критериите за признаване на актив, се смятат за условни активи. Те са описани заедно с условните задължения на Групата.

3.19. Безвъзмездни средства, предоставени от държавата (правителствени финансираия)

Правителствените дарения и отсрочените финансираия се признават, когато съществува разумна сигурност, че дарението/ финансирането ще бъде получено и че всички свързани с него условия ще бъдат изпълнени.

Правителствено финансиране, свързано с компенсиране на направени разходи, се признава в текущите печалби и загуби на систематична база за същия период, през който са признати и разходите.

Правителствено финансиране, свързано с компенсиране на инвестиционни разходи за придобиване на актив, се признава в текущите печалби и загуби на систематична база за целия период на полезен живот на актива, пропорционално на размера на признатата в разходите амортизация.

3.20. Оценяване по справедлива стойност

МСФО изискват някои от активите и пасивите да се оценяват и представят и/или само оповестяват по справедлива стойност за целите на финансовото отчитане.

Справедливата стойност е цената, която би била получена при продажбата на даден актив или платена при прехвърлянето на пасив в обичайна сделка между независими пазарни участници на датата на оценяването. Справедливата стойност е изходяща цена и се базира на предположението, че операцията по продажбата ще се реализира или на основния пазар за този актив или пасив, или в случай на липса на основен пазар - на най-изгодния пазар за актива или пасива. Както определеният като основен, така и най- изгодният пазар са такива пазари, до които дружествата от Групата задължително имат достъп.

Измерването на справедливата стойност се прави от позицията на предположенията и преценките, които биха направили потенциалните пазарни участници, когато те биха определяли цената на съответния актив или пасив, като се допуска, че те биха действали за постигане на най-добра стопанска изгода от него за тях.

При измерването на справедливата стойност на нефинансови активи винаги изходната точка е предположението какво би било за пазарните участници най-доброто и най-ефективно възможно използване на дадения актив.

Групата прилага различни оценъчни техники, които биха били подходящи спрямо спецификата на съответните условия, и за които разполага с достатъчна база от входящи данни, като се стреми да използва в максимална степен наличната публично наблюдаема информация и респ. да минимизира използването на ненаблюдаема информация.

Справедливата стойност на всички активи и пасиви, които се оценяват и/или оповестяват в финансовия отчет по справедлива стойност, се категоризира в рамките на следната йерархия на справедливите стойности, а именно:

- Ниво 1 - Котирани (некоригирани) пазарни цени на активен пазар за идентични активи или пасиви;
- Ниво 2 - Оценъчни техники, при които се използват входящи данни, които са различни от директно котирани цени, но са пряко или косвено достъпни за наблюдение, вкл. когато котираните цени са обект на определени корекции; и
- Ниво 3 - Оценъчни техники, при които се използват входящи данни, които в значителната

си част са ненаблюдаеми.

3.21. Значими преценки на ръководството при прилагане на счетоводната политика и несигурност на счетоводните приблизителни оценки

Изготвянето на консолидирания финансов отчет налага ръководството да направи преценки, приблизителни оценки и предположения, които влияят върху стойността на отчетените активи и пасиви, и оповестяването на условни пасиви към датата на баланса, както и върху отчетените приходи и разходи за периода. Несигурностите, свързани с направените предположения и приблизителни оценки биха могли да доведат до фактически резултати, които да изискват съществени корекции в балансовите стойности на съответните активи или пасиви в следващи отчетни периоди.

Приходи от договори с клиенти

При признаване на приходите по договори с клиенти и изготвяне на годишния финансов отчет ръководството прави различни преценки, приблизителни оценки и предположения, които оказват влияние върху отчетените приходи, разходи, активи и пасиви по договори и съответстващите им оповестявания. В резултат на несигурността по отношение на тези предположения и приблизителни оценки, е възможно да възникнат съществени корекции в балансовата стойност на засегнатите активи и пасиви и отчетените приходи и разходи в бъдеще.

Ключовите преценки и предположения, които оказват съществено влияние върху размера и срока за признаване на приходите от договори с клиенти са свързани с определянето на момента във времето, когато контролът върху обещаните в договора с клиента стоки и/или услуги се прехвърля на клиента и оценката на променливото възнаграждение за върнати стоки, отстъпки за обем и задължения към клиентите.

Активи с право на ползване и пасиви по лизингови договори

При признаване на активите с право на ползване и пасивите по лизингови договори и изготвяне на консолидирания финансов отчет ръководството прави приблизителни оценки базирани на преценките му относно установяване на елементи на лизинг в договорите, вероятните срокове на лизинговите договори, определяне на диференциален лихвен процент и др., които оказват влияние върху отчетените приходи, разходи, активи и пасиви по лизингови договори и съответстващите им оповестявания.

В резултат на несигурността по отношение на тези предположения и приблизителни оценки, е възможно да възникнат съществени промени в балансовата стойност на активи с право на ползване, пасиви по лизинг и отчетените разходи и приходи в резултат на промени от преоценки или изменения на лизинговите договори.

Доходи на персонала при пенсиониране

Задължението за доходи на персонала при пенсиониране се определя чрез актюерска оценка. Тази оценка изисква да бъдат направени предположения за нормата на дисконтиране, бъдещото нарастване на заплатите, текучеството на персонала и нивата на смъртност. Поради дългосрочния характер на доходите на персонала при пенсиониране, тези предположения са обект на значителна несигурност.

Полезен живот на имоти, машини и съоръжения и нематериални активи

Финансовото отчитане на имотите, машините и съоръженията, и нематериалните активи включва използването на приблизителни оценки за техните очаквани полезни животи и остатъчни стойности, които се базират на преценки от страна на ръководството на Групата, които с преразглеждат към датата на всеки отчет.

Признаване и оценка за очаквани кредитни загуби на дългови инструменти, оценявани по амортизирана стойност

Измерването на очакваната кредитна загуба за финансови активи, отчитани по амортизирана стойност (предоставени заеми, вземания и активи по договори с клиенти, парични средства и

парични еквиваленти) е област, която изисква използването на комплексни модели и съществени предположения за бъдещи икономически условия и кредитно поведение на клиенти и длъжници (вероятността контрагентите да не изпълнят задълженията си и произтичащите от тях загуби).

За прилагането на тези изисквания ръководството на Групата прави редица съществени преценки, като: определяне на критерии за идентифициране и оценка на значително увеличение на кредитния риск; избор на подходящи модели и предположения за измерване на очакваните кредитни загуби; установяване и оценка за зависимостта между историческите проценти на просрочие и поведението на определени макропоказатели, за да се отразят ефектите от прогнозите за тези макропоказатели в бъдеще при изчисленията на очакваните кредитни загуби.

Преразглеждането на обезценката на вземанията през следващата финансова година може да доведе до съществена корекция на балансовата стойност на финансовите активи.

4. ПРИХОДИ ОТ ДОГОВОРИ С КЛИЕНТИ

	2020 г. хил.лв.	2019 г. хил.лв.
Приходи от продажба на бутилирана продукция	67 388	65 359
Приходи от продажба на небутилирана и друга продукция	78 194	51 559
Приходи от продажба на стоки	56 292	55 393
Приходи от продажба на материали	5 864	4 016
Приходи от продажба на услуги	2 256	1 341
Общо приходи по договори с клиенти	209 994	177 668

Приходите от продажба на продукция са както следва:

	2020 г. хил.лв.	2019 г. хил.лв.
Бутилирана продукция, в т.ч.	67 388	65 359
Вина вътрешен пазар	3 403	4 679
Вина износ	101	116
Високоалкохолни продукти вътрешен пазар	48 652	45 282
Високоалкохолни продукти износ	15 232	15 282
Небутилирана продукция, в т.ч.	62 601	39 145
Етилов алкохол	34 192	25 650
Денатуриран етилов алкохол	26 294	7 712
Вина	1 010	2 401
Дестилат	1 105	3 338
Високоалкохолни продукти	-	44
Друга продукция	15 593	12 414
Храна за животни	11 608	10 970
Дезинфектанти Essentica Pure	1 864	-
Обезалкохолена зърнена каша	64	-
Царевично олио	849	84
Течност за чистачки	196	338
Земеделска продукция (грозде)	1 012	1 022
Общо	145 582	116 918

Приходите от продажба на стоки са както следва:

	2020 г. хил.лв.	2019 г. хил.лв.
Вина вътрешен пазар	9 658	8 951
Вина износ	288	450
Високоалкохолни напитки	42 334	42 203
Високоалкохолни напитки износ	478	342
Оцет	3 200	2 656
Други	334	791
Общо	56 292	55 393

Приходите от продажба на услуги са както следва:

	2020 г. хил.лв.	2019 г. хил.лв.
Транспортни услуги	1 453	637
Администриране на персонала	621	220
Приходи от предоставени права за ползване	20	78
Други	162	406
Общо	2 256	1 341

Приходи по договори с клиенти са разпределени по географски пазари както следва:

	2020 г. хил.лв.	2019 г. хил.лв.
Вътрешен пазар	131 822	130 419
Чуждестранни пазари	78 172	47 249
Общо	209 994	177 668

Момент във времето за признаване на приходите по договори с клиенти:

	2020 г. хил.лв.	2019 г. хил.лв.
Продукти, които се прехвърлят в определен момент	207 738	176 327
Продукти и услуги, които се прехвърлят с течение на времето	2 256	1 341
Общо	209 994	177 668

Салда по договори с клиенти:

	31 декември 2020 г. хил.лв.	31 декември 2019 г. хил.лв.
Вземания по договори с клиенти:		
- от трети лица, нетно от обезценка	15 293	15 264
- от свързани лица, нетно от обезценка	2 582	3 050
Пасиви по договори с клиенти	(950)	(849)
	16 925	17 465

5. ДРУГИ ПРИХОДИ/ ДОХОДИ ОТ ДЕЙНОСТТА

Други приходи / доходи от дейността включват приходи по договори с клиенти, които не са свързани с основните дейности и са инцидентни, също така приходи и доходи, които се оценяват по други стандарти.

	2020 г. хил.лв.	2019 г. хил.лв.
Приходи от наеми и арендни вноски	1 021	1 002
Неустойки по договори	493	58
Обезщетение по договори	32	-
Излишъци на материални запаси	30	80
Отписани задължения	98	311
Възстановена/ (реинтегрирана) обезценка на вземания	2 113	12
Приходи от застрахователни обезщетения	129	9
Годишна такса лицензи	-	5
Въглероден двуокис	49	40
Отпадъци	1	42
Годишни отстъпки материали	-	211
Нетна печалба/(загуба) от продажба на имоти, машини и съоръжения	(1)	(1 920)
Приходи от финансиране	1 059	983
Други	369	920
Общо	5 393	1 753

Приходите от финансираня са свързани с:

	2020 г. хил.лв.	2019 г. хил.лв.
Безвъзмездни средства, свързани с активи	335	368
Безвъзмездни средства, свързани с приходи	724	615
	1 059	983

Нетната печалба/(загуба) от продажба на имоти, машини и съоръжения е както следва:

	2020 г. хил.лв.	2019 г. хил.лв.
Приходи от продажба на:		
Земя и съоръжения	341	-
Транспортни средства и автомобили	49	186
Машини	166	766
Компютри	1	12
Балансова стойност на продадени активи	(558)	(2 884)
Нетната печалба/(загуба)	(1)	(1 920)

6. РАЗХОДИ ЗА МАТЕРИАЛИ

	2020 г. хил.лв.	2019 г. хил.лв.
Материали за производство	(64 222)	(43 709)
Ел.енергия и горива	(2 076)	(2 580)
Вода	(179)	(162)
Рекламни материали	(1 169)	(2 128)
Работно облекло	(251)	(92)
Резервни части	(1 062)	(867)
Материали за лаборатория	(66)	(65)
Препарати за растителна защита	(400)	(381)
Санитарни и почистващи препарати	(161)	(47)
Други	(645)	(138)
Общо	(70 231)	(50 169)

7. РАЗХОДИ ЗА ВЪНШНИ УСЛУГИ

	2020 г. хил.лв.	2019 г. хил.лв.
Транспорт	(5 551)	(5 546)
Охрана	(2 346)	(2 621)
Маркетинг и реклама	(6 567)	(9 565)
Наемни вноски по краткосрочни лизингови договори	(435)	(563)
Аренда на земеделска земя	(2)	(2)
Консултантски, посреднически и комисионни услуги	(588)	(1 229)
Абонамент и поддръжка	(908)	(1 165)
Такси отпадъци и опаковки	(1 173)	(1 087)
Текущ ремонт	(665)	(638)
Такси	(495)	(441)
Застраховки	(640)	(612)
Външни услуги обект Катуница	(89)	(136)
Телефонни услуги	(91)	(104)
Правни услуги	(204)	(60)
Медицинско обслужване. храна персонал	(59)	(57)
Членски внос	(19)	(38)
Обучение персонал	(23)	(169)
Граждански договори	(17)	(25)
Одит	(28)	(26)
Оценка на риска	(8)	(12)
Лицензионно възнаграждение	(55)	(55)
Други	(607)	(652)
Общо	(20 570)	(24 803)

8. РАЗХОДИ ЗА ПЕРСОНАЛА

	2020 г. хил.лв.	2019 г. хил.лв.
Заллати и възнаграждения	(21 257)	(18 219)
Разходи за неизползван годишен отпуск	256	(771)
Начислени разходи за дългосрочни доходи на персонала при пенсиониране	(136)	(41)
Общо	(21 137)	(19 031)

9. РАЗХОДИ ЗА ОСИГУРОВКИ

	2020 г. хил.лв.	2019 г. хил.лв.
Осигуровки по ведомост	(3 478)	(3 207)
Осигуровки на неизползван годишен отпуск	46	(133)
Граждански договори	(2)	-
Общо	(3 434)	(3 340)

10. ДРУГИ РАЗХОДИ

	2020 г. хил.лв.	2019 г. хил.лв.
Отписани вземания	(50)	(45)
Брак	(1 369)	(391)
Обезценка на вземания	(1 190)	(175)
Фири	(984)	(278)
Такса битови отпадъци	(315)	(233)
Представителни разходи	(169)	(255)
Глоби и санкции за нарушение на нормативни актове	(26)	(60)
ДДС при брак и липси	(68)	(143)
Командировки	(50)	(220)
Данък върху недвижимите имоти	(143)	(92)
Данък МПС	(40)	(54)
Активи до праг на същественост	(53)	(58)
Разходи за изложби и панаири	(3)	(15)
Канцеларски материали	(21)	(20)
Данъци върху разходите	(74)	(40)
Рекламни материали	-	(9)
Неустойки	(255)	(70)
Обезценка на материални запаси	-	(119)
Дарения	(361)	(43)
Обезценка на репутация	(226)	-
Други	(92)	(105)
Общо	(5 489)	(2 425)

11. ФИНАНСОВИ ПРИХОДИ

	2020 г. хил.лв.	2019 г. хил.лв.
Приходи от лихви в т.ч.:	944	609
на свързани лица	598	372
Приходи от операции с финансови активи	26	-
Положителни разлики от промяна на валутни курсове	882	450
Други финансови приходи	6	27
Общо	1 858	1 086

12. ФИНАНСОВИ РАЗХОДИ

	2020 г. хил.лв.	2019 г. хил.лв.
Разходи за лихви в т.ч. :	(599)	(949)
<i>Лихви по банкови заеми</i>	(520)	(842)
<i>Лихви по търговски заеми</i>	(26)	(47)
<i>Лихви по лизингови договори</i>	(39)	(57)
<i>Други лихви</i>	(13)	-
<i>Разходи за лихви по доходи на персонала при пенсиониране</i>	(1)	(3)
Отрицателни разлики от промяна на валутни курсове	(342)	(569)
Такси за банкови гаранции и управление на кредити	(324)	(227)
Такси за предоставени обезпечения от трети лица	(225)	
Други финансови разходи	(66)	(89)
Общо	<u>(1 556)</u>	<u>(1 834)</u>

13. РАЗХОД ЗА ДАНЪЦИ ВЪРХУ ДОХОДА

Очакваните приходи/разходи за данъци, базирани на приложимата данъчна ставка в размер на 10 % (2019г.: 10 %), и действително признатите данъчни разходи в печалбата или загубата могат да бъдат равнени, както следва:

	2020 г. хил.лв.	2019 г. хил.лв.
Счетоводна печалба	34 721	5 230
Данъчна ставка	10%	10%
Очакван разход за данък върху дохода	<u>(3 472)</u>	<u>(523)</u>
Данъчен ефект от:		
Корекции за приходи и разходи, непризнати за данъчни цели:	(99)	(156)
Пренасяне на данъчна загуба	14	
Текущ разход за данък върху дохода	<u>(3 557)</u>	<u>(679)</u>
Възникване и обратно проявление на временни разлики	5	82
Разход за данък върху дохода	<u>(3 552)</u>	<u>(597)</u>