- материали, придобити главно чрез покупка и предназначени основно за влагане в производствения процес, а именно с цел строителство и оказване на услуги. Те могат да са обект и на преки продажби, когато това се прецени от предприятието.

Мтериалите се оценяват по доставна стойност (историческа цена), представляваща сумата от всички разходи по закупуването и преработката, както и други разходи, направени във връзка с довеждането на МЗ до настоящето им място и състояние. В разходите за преработка са включени разходите, пряко свързани с произвежданите продукти и систематично начисляваните постоянни и променливи общопроизводствени разходи, които са правени в процеса на производството.

При отписване на МЗ при тяхното потребление е прилаган метода на първа входяща – първа изходяща. Методът не е променян през текущия период.

Съгласно приложимото счетоводно законодателство дружеството извършва инвентаризация на всички дълготрайни и краткотрайни активи към 31.Декември на всяка отчетна година. При проведената инвентаризация към 31.12.2011 г. липси и излишъци не са установени.

6. Парични средства

В група парични средства са включени парични средства в брой в размер на 1 хил. лв., и в разплащателна сметка 184 хил. лв.

7. Договори за строителство.

Дружеството признава приходите и разходите по договори за строителство по метода „дял на завършеното строителство". Етапа на завършеност на договорите в процес на изпълнение се определя на базата на действително изпълнената до момента работа, съотнесена към общия размер, договорен между страните.

През отчетната 2011 година, дружеството е изпълнило строително монтажни работи по договори за строителство в размер на 162 хил.лв.

8. Признаване на приходи

Счетоводната политика приета за признаване на приходи е в съответствие СС 18. Приходът от продажба на материали и услуги е признаван при едновременното изпълнение на следните условия: Прехвърляне на купувача на значителни рискове и изгоди, свързани със собствеността на материалите; незапазване на участие в управлението или значителен контрол върху продаваните материалите; сумата на прихода може да бъде надеждно изчислена; продавачът има икономическа изгода, свързана със сделката по продажбата; направените разходи или тези, които ще бъдат направени във връзка със сделката, могат надеждно да бъдат изчислени; етапът на завършеност на сделката при извършване на услуги може надеждно да се определи.

При договор на база "разходи плюс" – след подписване на Акт Образец 19 от двете страни и издаване на фактура на клиента. При договор на база "твърда цена" – след приключване на договорените работи и издаване на фактура на клиента възоснова на договор.