

ГОДИШЕН ДОКЛАД
за дейността по чл. 39 от Закона за
счетоводството

2020 година

“ВИНЕТА“ ЕООД, 1434, София, ул. ”Шумака” 16
адрес за кореспонденция: София 1271, ул. Кирил Благов 12

Тел. (+359 2) 9350 225; 9350 231

I. ОБЩА ИНФОРМАЦИЯ ЗА ДРУЖЕСТВОТО

1.1. Правна форма

“Винета” ЕООД е еднолично дружеството с ограничена отговорност, създадено през декември 2003г., вписано в регистъра на търговските дружества под ф.д. № 12892 по описа на Софийски градски съд за 2003 г. със Съдебно решение №1 от 11.12.2003г.

Дружеството е пререгистрирано в Търговски регистър към Агенция по вписванията с вписване на 09.05.2008г.

1.2. Капитал и собственици

Към 31.12.2020 г. регистрираният основен капитал на дружеството е в размер на 2 385 100 лв., разделен на дялове, както следва:

Брой на регистрираните дялове - 23 851.

Номиналната стойност на един дял - 100 лева.

Номиналната стойност на внесените (платените) дяловете е 100%.

Към 31.12.2020 г. разпределението на дружествения капитал на дружеството е показано в следната таблица.

№	Съдружник	Брой дялове	Относителен дял от капитала
1	Етон АД	23 851	100 %

1.3. Управление

През отчетната 2020 г. Винета ООД се управлява и представлява от управителя Лукан Димитров Луканов.

1.4. Предмет на дейност

Дружеството е регистрирано с предмет на дейност, а именно производство и търговия със земеделска продукция, отглеждане на лозя и производство на вино.

5. Локаци и клонове:

Дейността е локализирана в гр. София ул. Кирил Благоев №12.

II. ПРЕГЛЕД НА ДЕЙНОСТТА НА ДРУЖЕСТВОТО ПРЕЗ 2020 г.

През 2018 година дружеството продаде 636,131 декара лозиви масиви, находящи се в местностите „Горна слатина“, „Долна слатина“ и „Тепето“ в землището на с. Лесичово, общ. Лесичово, обл. Пазарджик, с което ще прекрати производството на грозде и съответно на вино в бъдеще. През 2020 г. дружеството извършва дейности по съхранение и продажба на бутилирани вина, собствено производство.

2.1. Резултати от дейността през 2020 г.

През 2020 г. „Винета“ ЕООД реализира приходи от продажби на вино.

През 2020г. дружеството реализира положителен финансов резултат в размер на 14 хил. лв.

Резултатът от дейността на дружеството за 2020г. преди финансови приходи/разходи и разходи за амортизации е печалба в размер на 0 хил.лв., а резултатът от дейността за 2019г.

преди финансови приходи/разходи и разходи за амортизации е печалба в размер на 509 хил. лева.

Източници на финансиране на дружеството са генерираните парични средства от оперативна и финансова дейност. Дружеството има положителни нетни парични потоци от оперативна дейност през разглеждания период.

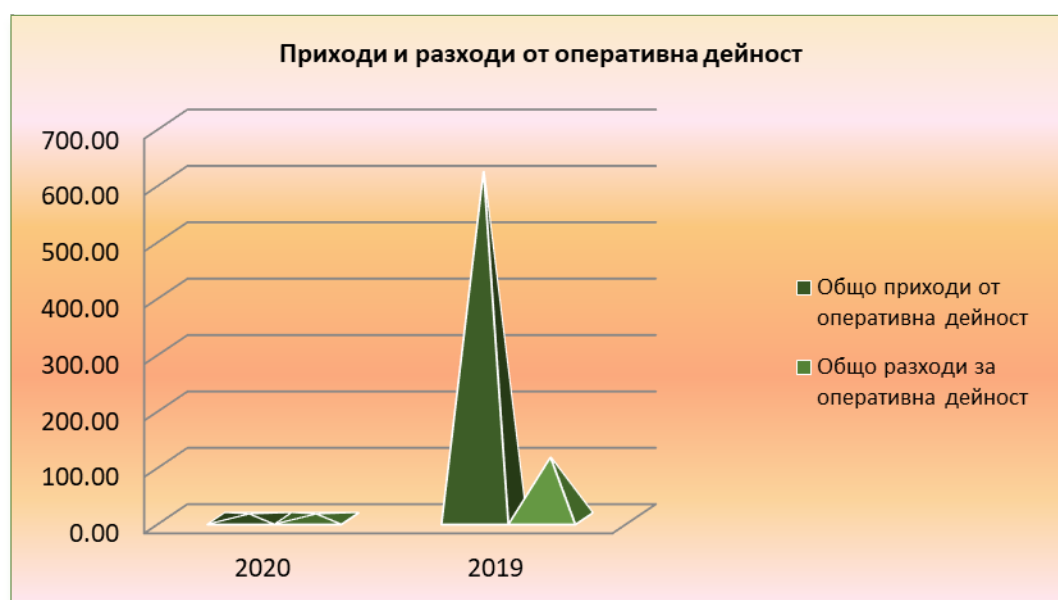
2.2. Анализ на финансови основни показатели за резултата от дейността, имащи отношение към стопанската дейност (съгл. чл. 39, т. 2 от ЗСч.)

(хил.лв.)

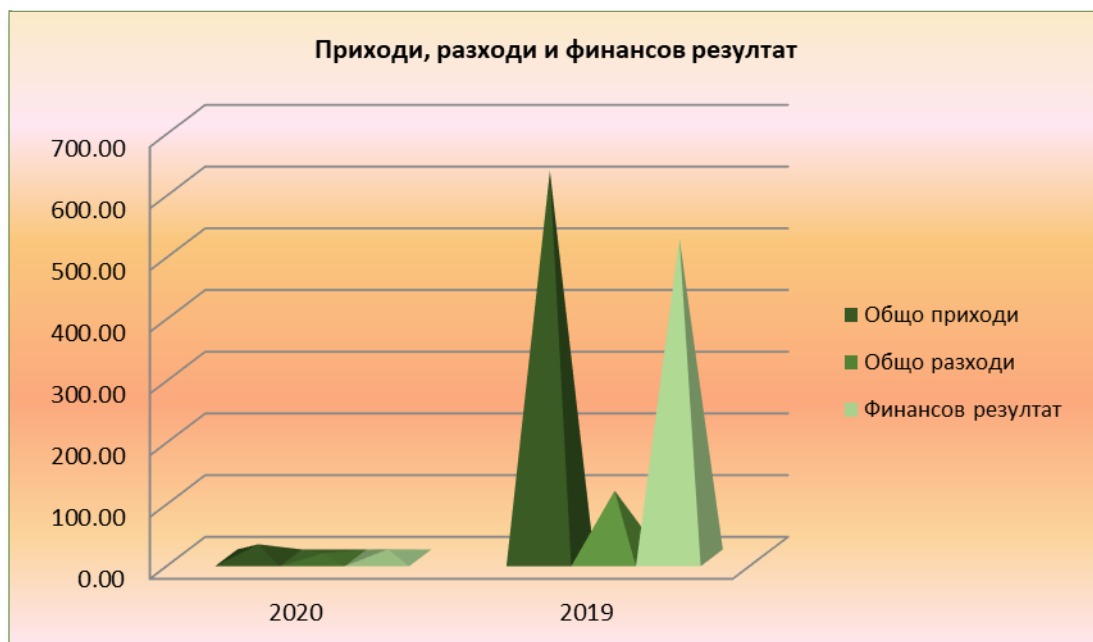
N:	Показатели:	2020	2019	2020/2019	
		година	година	стойност	процент
1	Финансов резултат	14	518	-504	-97,3%
2	Нетни приходи от продажби	8	12	-4	-33,3%
3	Общо приходи от оперативна дейност	8	617	-609	-98,7%
4	Общо приходи	22	627	-605	-96,5%
5	Общо разходи за оперативна дейност	8	109	-101	-92,7%
6	Общо разходи	8	109	-101	-92,7%
7	Собствен капитал	727	713	14	2,0%
8	Пасиви (дългосрочни и краткосрочни)	34	34	0	0,0%
9	Обща сума на активите	761	747	14	1,9%
10	Краткотрайни активи	736	721	15	2,1%
11	Краткосрочни задължения	34	34	0	0,0%
12	Краткосрочни вземания	636	626	10	1,6%
13	Краткосрочни финансови активи (без парични средства)	0	0	0	0,0%
14	Парични средства	8	1	7	700,0%
15	Материални запаси	92	94	-2	-2,1%
16	Дългосрочни задължения	0	0	0	0,0%
Рентабилност:					
17	Коеф. на рентабилност на приходите от продажби (1/2)	1,7500	43,1667	-41,4167	-95,9%
18	Коеф. на рентабилност на собствения капитал (1/7)	0,0193	0,7265	-0,7073	-97,3%
19	Коеф. на рентабилност на пасивите (1/8)	0,4118	15,2353	-14,8235	-97,3%
20	Коеф. на капитализация на активите (1/9)	0,0184	0,6934	-0,6750	-97,3%
Ефективност:					
21	Коеф. на ефективност на разходите (4/6)	2,7500	5,7523	-3,0023	-52,2%
22	Коефициент на ефективност на разходите от оперативна дейност (3/5)	1,0000	5,6606	-4,6606	-82,3%
Ликвидност:					
23	Коеф. на обща ликвидност (10/11)	21,6471	21,2059	0,4412	2,1%
24	Коеф. на бърза ликвидност (12+13+14)/11	18,9412	18,4412	0,5000	2,7%
25	Коеф. на незабавна ликвидност (13+14)/11	0,2353	0,0294	0,2059	700,0%
26	Коеф. на абсолютна ликвидност (14/11)	0,2353	0,0294	0,2059	700,0%

Финансова автономност:					
27	Коеф. на финансова автономност (7/8)	21,3824	20,9706	0,4118	2,0%
28	Коеф. на платежоспособност (9/8)	22,3824	21,9706	0,4118	1,9%

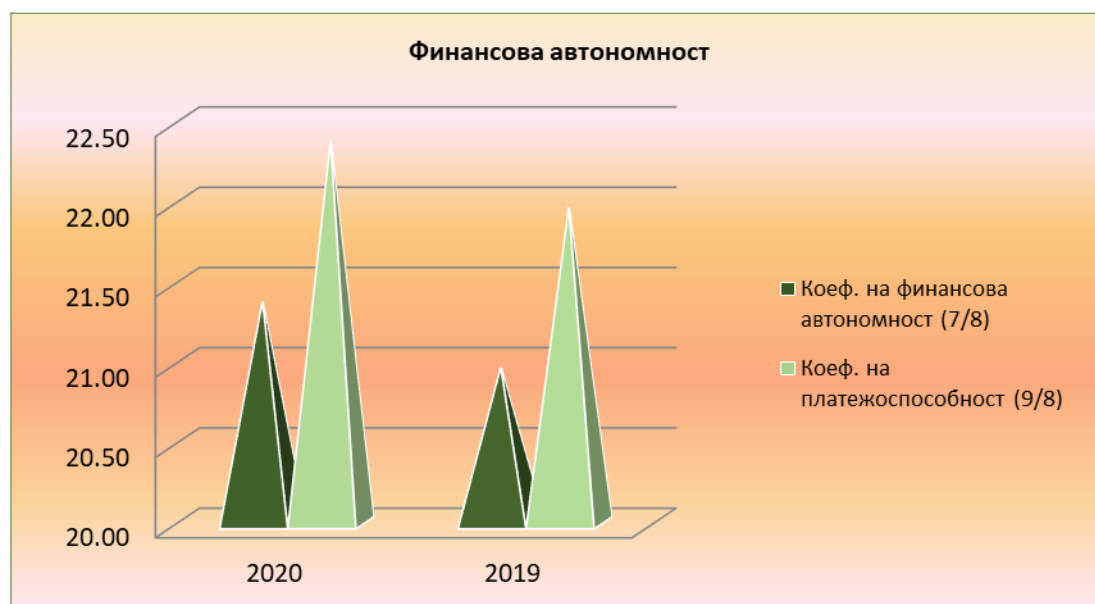
	2020	2019
Общо приходи от оперативна дейност	8.00	617.00
Общо разходи за оперативна дейност	8.00	109.00



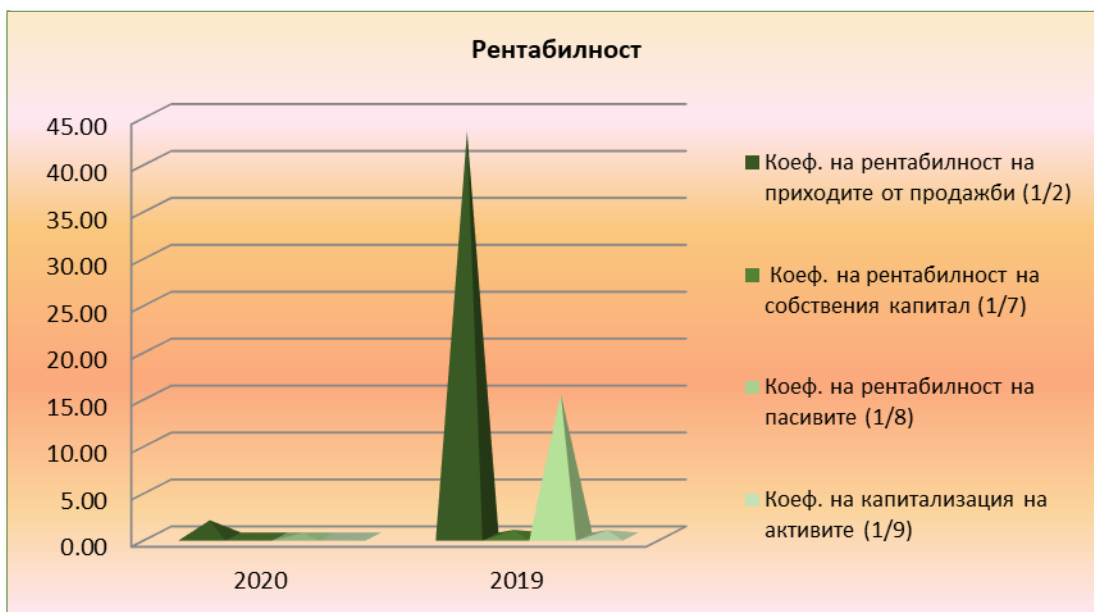
	2020	2019
Общо приходи	22	627
Общо разходи	8	109
Финансов резултат	14	518



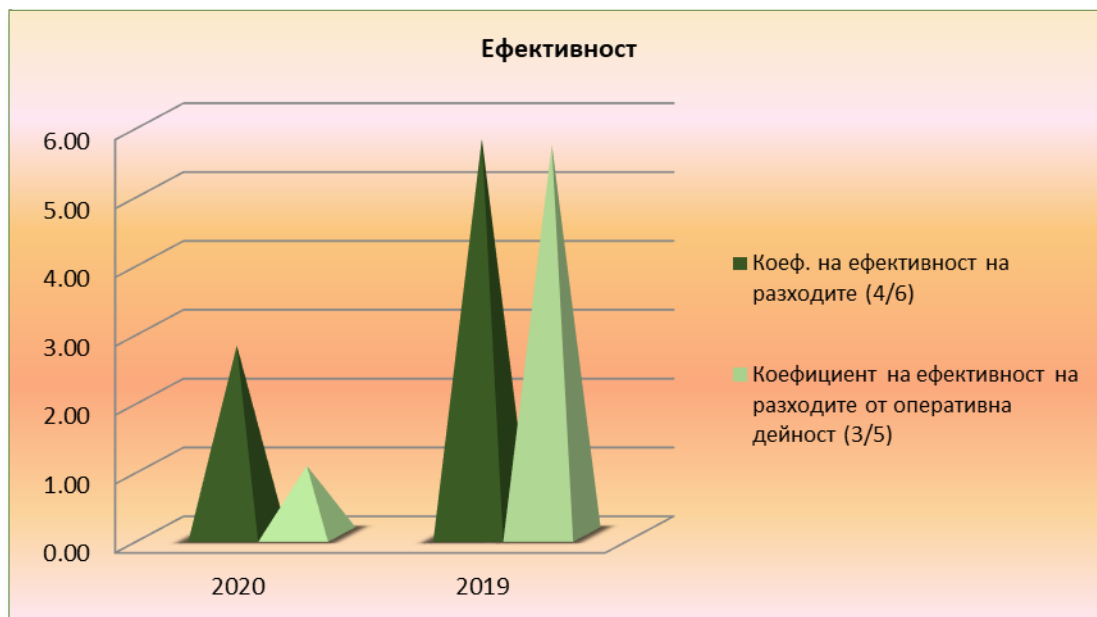
	2020	2019
Коеф. на финансова автономност (7/8)	21.38	20.97
Коеф. на платежеспособност (9/8)	22.38	21.97



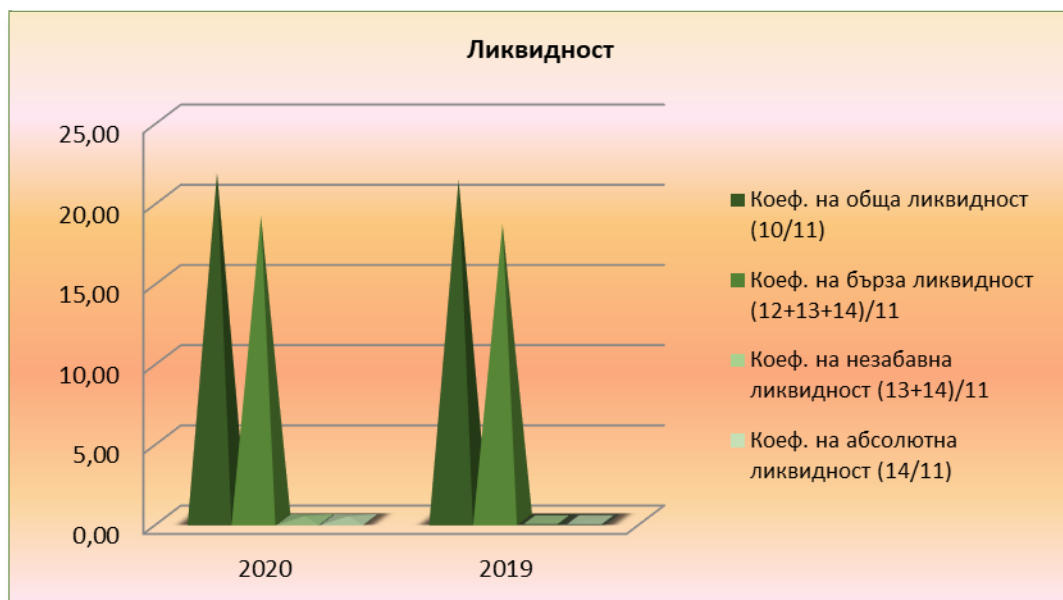
	2020	2019
Коеф. на рентабилност на приходите от продажби (1/2)	1.750	43.167
Коеф. на рентабилност на собствения капитал (1/7)	0.019	0.727
Коеф. на рентабилност на пасивите (1/8)	0.412	15.235
Коеф. на капитализация на активите (1/9)	0.018	0.693



	2020	2019
Коеф. на ефективност на разходите (4/6)	2.750	5.752
Коефициент на ефективност на разходите от оперативна дейност (3/5)	1.000	5.661



	2020	2019
Коеф. на обща ликвидност (10/11)	21,647	21,206
Коеф. на бърза ликвидност (12+13+14)/11	18,941	18,441
Коеф. на незабавна ликвидност (13+14)/11	0,235	0,029
Коеф. на абсолютна ликвидност (14/11)	0,235	0,029



2.3. Важни събития, които са настъпили след датата, към която е съставен Годишния финансов отчет /съгл. чл. 39, т. 3 от ЗСч./

Няма настъпили такива събития.

2.4. Вероятно бъдещо развитие на дружеството

През 2020г. дружеството ще продължава да извършва дейността си по съхранение и продажба на вино.

2.5. Наличие на клонове на предприятието

Дружеството няма регистрирани клонове в страната и чужбина.

2.6. Финансови инструменти и управление на финансовия риск.

При осъществяване на дейността си „Винета“ ЕООД е изложено на определени рискове, които оказват въздействие върху неговите резултати.

☐ Систематични рискове:

☐ Политически риск:

Политическият риск отразява влиянието на политическите процеси в страната, които от своя страна влияят върху възвръщаемостта на инвестициите. Определящ фактор за дейността на даден отрасъл и респективно дейността на фирмата е формулираната от правителството дългосрочна икономическа програма, както и волята да се осъществяват набелязаните приоритетни стъпки. Степента на политическия риск се асоциира с вероятността за промени в неблагоприятна посока на водената от правителството икономическа политика или в по-неблагоприятния случай - смяна на правителството и като следствие от това с опасността от негативни промени в инвестиционния климат.

В условията на международна нестабилност, породена и от надигащия се тероризъм, политическият риск зависи от мерките, които правителството предприема за противодействие и за ограничаване на негативните ефекти от кризата. Икономическата и фискална политика на правителството е насочена към:

- постигане на трайна макроикономическа устойчивост;
- стимулиране конкурентоспособността на икономиката;
- подобряване качеството на социалните системи и стандарта на живот.

Основните политически рискове за България засягат:

- Стабилността на българското правителство - от това до голяма степен зависи изпълнението на заложените големи енергийни и инфраструктурни проекти, тъй като те са пряко зависими от подкрепата на правителствения орган.

- Бавното възстановяване от икономическата криза. В тази насока следва да се обърне внимание на: действителния растеж – дали ще отговори на правителствените прогнози; очакваното покачване на износа; възможността на правителството да взима изгодни заеми на международните пазари; полаганите усилия за умерено възстановяване на вътрешното потребление;

- Извършените реформи и оптимизирането на процеса по усвояване на средства от ЕС. Наблюдение на: реформите в неефективните пенсионно-осигурителни системи, здравната система и образованието; административната координация при финансирането на проекти от ЕС, подобряване процеса на отпускане, координиране и управление на средствата по европейски програми;

- Борбата срещу корупционните практики и организираната битова престъпност - резултатите рефлектират върху доверието на Европа и чуждестранните инвеститори;

- Оценката на международните рейтингови агенции за стабилността на публичните финанси на страната.

- Правителствата се ангажират с деклариране, че ще продължават да провежда консервативна и дисциплинирана фискална политика, поддържаща референтни нива на бюджетен дефицит и стабилност в трансфера на публични финанси.

☐ На база посоченото и познаването на политическата среда в страната, към момента на изготвяне на настоящия доклад, оценяваме политическия риск като: нисък.

☐ Макроикономически рискове:

Икономиката на България като малка държава е силно зависима от европейската и световната икономика. Подобрението на водещите индикатори за еврозоната формират очаквания за нейното бавно и постепенно възстановяване. В краткосрочен план вътрешното търсене се очаква да бъде благоприятно повлияно от забавянето на инфлационните процеси.

Очакванията за бизнес климата са предпазливо оптимистични.

Най-голяма все още част от икономическия растеж се дължи на ударното усвояване на европейски средства.

Според министерство на финансите, рамката на бюджета за 2017г. "е изготвена на база консервативна прогноза за основните макроикономически показатели".

☐ Валутен риск:

Валутният риск обобщава възможните негативни импликации върху възвращаемостта на инвестициите в страната, вследствие на промени във валутния курс. Като гарант за макроикономическата стабилност, България ще запази паричния съвет при съществуващото равнище на фиксиран валутен курс от 1.95583 лева за 1 евро до присъединяването на страната към еврозоната.

Поскъпването на долара влияе пряко върху стойността на номиналния внос и износ, като от гледна точка на българската икономика оскъпява вноса в долари. Положителните ефекти за икономиката на България от обезценяването на еврото спрямо долара са по-значими от негативните. В търговията си с трети страни България се разплаща най-често в долари, делът на които е значително по-висок от средния за еврозоната, а делът на долларите разплащания при вноса е по-голям от този при износа. Поскъпването на долара спрямо еврото ще доведе до влошаване на условията на търговия за България с държави извън ЕС при запазване на цените на суровините на същото ниво. Негативният ефект от поскъпването на долара върху условията на търговия обаче се компенсира частично от реакцията на долларите цени на суровините спрямо динамиката на курса на долара, която е низходяща. България е нетен вносител на първични стоки, каквито са металите и храните, и че делът на

разплащанията в долари във вноса е по-висок от този в износа, БНБ очаква поскъпването на долара спрямо еврото да влоши за България условията на търговия за тази група стоки.

От друга страна, в зависимост от степента, в която по веригата на предлагането по-високите вносни цени се пренасят в страната, може да се очаква повишаване на крайните цени и/или понижаване на печалбите на фирмите.

☐ На база посоченото и познаването на икономическата среда в страната, към момента на изготвяне на настоящия доклад, оценяваме валутния риск като: нисък.

☐ Инфлационен риск:

Инфлацията в страната е важен фактор, касаещ реалната възвращаемост на инвестициите в България. Основните рискове, свързани с инфлацията се отнасят до развитието на международните цени и до темпа на икономически растеж в страната. Средногодишната инфлация остана ниска под влияние на благоприятната конюнктура на международните пазари на суровини. Цената на петрола пада поради факта, че държавите в ОПЕК и извън картела се задължават да споразумението за понижаване на добива, което влиза в сила от 1 януари 2017 г. Свиването на продукцията в рамките на общо 1,8 млн. барела дневно ще бъде осъществено на няколко етапа. Това косвено се отразява и върху цените на горивата, а оттам върху разполагаемия доход на хората, които могат да купуват стоки и услуги с по-висока добавена стойност. Това положение може да е временно предвид несигурната политическа обстановка в Близкия изток, която би довела до повишаване цената на петрола.

Слаб оптимизъм дава Българската енергийна борса, която реално заработи от началото на годината. Възможността за сключване на двустранни договори на борсата ще увеличи търгуваните количества, а се очаква това да се отрази и на цената - в посока надолу. Но съществува опасност от структурни изкривявания на енергийния пазар, а от там и промяна в логиката на икономическия живот.

В същото време ниският икономически растеж на българската икономика запазва базисната инфлация на ниско равнище към днешна дата, тъй като домакинствата се адаптираха към несигурната икономическа среда и продължават да спестяват, свивайки вътрешното потребление.

Годишна инфлация, измерена чрез Индекс на потребителските цени, по години:
2008г. 2009г. 2010г. 2011г. 2012г. 2013г. 2014г. 2015г. 2016г. 2017г. 2018г. 2019г. 2020г.
7.80% 0.60% 4.50% 2.80% 4.20% -1.60% -0.90% -0.40% -0.80% 2.10% 2.7% 3,1% 1,7%

Източник: НСИ

Силно негативен момент както за икономиката, така и за бюджета е, че страната още не е излязла от дефлационните процеси. Според МФ вече има сигнали за оттласкване, най-вече заради повишените цени на електроенергията. Повишаването на инфлационните очаквания предполага засилване на инвестициите в икономиката и нарастване на търсенето на работна ръка, което вече се забелязва.

☐ На база посоченото по-горе, към момента на изготвяне на настоящия доклад, оценяваме инфлационния риск като: нисък.

☐ Риск от лицензионни режими:

Отговорните власти провеждат политика по намаляване броя на отежняващите лицензии и разрешителни, и опростяване на тези, които останат в сила. Това ще окаже благоприятно влияние върху ограничаването на бюрокрацията и корупционните практики. Създадена е и информационна система - административен регистър на регулаторните режими (лицензионни, разрешителни, регистрационни, съгласувателни).

Дейността на дружеството не изпитва затруднения от наличните лицензионни режими.

☐ На база посоченото по-горе и познаването на регулаторната среда, към момента на изготвяне на настоящия доклад, оценяваме риска от лицензионни режими като: нисък.

☐ Несистематични (микроикономически) рискове:

Традиционно несистематичните рискове се разглеждат на две нива – отраслов риск, касаещ несигурностите в развитието на отрасъла ни и общ фирмен риск, произтичащ от спецификите на дружеството ни.

☐ Отраслов (секторен) риск:

Появява се във вероятността от негативни тенденции в развитието на отрасъла като цяло, технологичната обезпеченост, нормативната база, конкурентната среда и характеристиките на пазарната среда за продуктите и суровините, употребявани в отрасъла. Рискът се свързва преди всичко с отражението върху възможността за реализиране на доходи в рамките на отрасъла и по-конкретно на технологичните промени или измененията в специфичната нормативна база.

Отраслите с голям потенциал в България, които следва да се стимулират от правителството са: туризъм, селско стопанство, IT сектор, иновации и аутсорсинг на услуги.

☐ На база посоченото по-горе и спецификата на отрасъла ни, към момента на изготвяне на настоящия доклад, оценяваме отрасловия риск като: нисък.

☐ Технологичен риск:

Технологичният риск е произведен от необходимите нови технологии за обслужване дейността на дружеството и от скоростта, с която се развиват те. Налице е обратна зависимост на този риск спрямо технологичното фирмено обезпечение.

☐ На база използваните от дружеството ни технологии и познаването на технологичните тенденции на развитие на бранша, към момента на изготвяне на настоящия доклад оценяваме технологичния риск като: нисък.

☐ Фирмен риск:

Свързан е с характера на основната дейност на дружеството, с технологията и организацията на цялостната му активност, както и с обезпечеността на дружеството с финансови ресурси. Подкатегории на фирмения риск са: бизнес риск и финансов риск. Основният фирмен риск е свързан със способността на дружеството да генерира приходи, а оттам и положителен финансов резултат.

Управлението на фирмения риск за дружеството ни засяга анализа на услугите, които предлага дружеството, обезпечеността с човешки ресурси, управленските решения на оперативно и стратегическо ниво, контрола върху прилагането на приетите планове и стратегии за развитие.

☐ На база посоченото по-горе и спецификата на дейността ни, към момента на изготвяне на настоящия доклад оценяваме фирмения риск като: нисък.

☐ Финансов риск:

Финансовият риск на дружеството е свързан с възможността от влошаване на събираемостта на вземанията и изплащането на задълженията към банковите и др. институции, което би могло да доведе до затруднено финансово състояние.

Управлението на финансовия риск за дружеството ни е фокусирано върху оптимизиране на оперативните разходи /повишаване събираемостта на вземанията/ определяне на адекватни и конкурентоспособни цени на продуктите и услугите, адекватна оценка на формите на поддържане на свободни ликвидни средства.

☐ На база посоченото по-горе и анализа на финансовото ни състояние, към момента на изготвяне на настоящия доклад оценяваме финансовия риск като: нисък.

☐ Ликвиден риск:

Неспособността на дружеството да покрива насрещните си задължения съгласно техния падеж е израз на ликвиден риск. Ликвидността зависи главно от наличието в дружеството на парични средства или на съответните им алтернативи. Другият основен фактор, който влияе силно е свързан с привлечения капитал. Той трябва да се поддържа в оптимално равнище, като се контролира както нивото на заемните средства, така и стойностите на задълженията към доставчиците и от клиентите на дружеството.

Управлението на ликвидния риск за дружеството ни изисква консервативна политика по ликвидността чрез постоянно поддържане на оптимален ликвиден запас парични средства, добра способност за финансиране на фирмената дейност, осигуряване и поддържане на адекватни кредитни ресурси, ежедневен мониторинг на наличните парични средства, предстоящи плащания и падежи.

☐ На база посоченото по-горе и анализа на задълженията на дружеството ни, както и съотношението между собствения ни и привлечен капитал, към момента на изготвяне на настоящия доклад оценяваме ликвидния риск като: нисък.

☐ Ценови риск:

Ценовият риск се определя в две направления: по отношение на пазарната конюнктура и по отношение на вътрешнофирмените разходи. Продажната цена трябва да бъде съобразена и с двата фактора, като се цели тя да покрива разходите на дружеството и да носи определена норма на печалба. Цената, съответно не следва да се отдалечава значително от дефинираната на пазара, тъй като това ще рефлектира върху търсенето на фирмените услуги.

Управлението на ценовия риск за дружеството ни изисква периодичен анализ и предоговаряне на договорните параметри с клиенти и доставчици съобразно пазарните промени.

☐ На база посоченото по-горе, пазарната конюнктура, както и себестойността на предлагани услуги, както и нивото на вътрешнофирмени разходи и нивото на печалбата ни, към момента на изготвяне на настоящия доклад оценяваме ценовия риск като: нисък.

☐ Риск, свързан с паричния поток:

Рискът, свързан с паричния поток разглежда проблемите с наличните парични средства в дружеството. Тук от съществено значение е договорната политика, която следва да защитава фирмените финанси, като гарантира регулярни входящи потоци от страна на клиенти, както и навременни плащания на задълженията.

Управлението на риска, свързан с паричните потоци за дружеството ни изисква поддържане на положителна стойност на ликвидността, т.е. готовност за посрещане на текущите задължения.

☐ На база посоченото по-горе и анализа на входящите и изходящите ни парични потоци, към момента на изготвяне на настоящия доклад оценяваме риска, свързан с паричния поток като: нисък.

☐ Кредитен риск:

Ако дружеството използва заемни средства, то тогава е изложено на кредитен риск. Възниква, когато съществува вероятност кредитополучателят да не изпълнява съзнателно или да е в невъзможност да изпълни поетия от него ангажимент по сключения договор за заем или когато клиентите на дружеството не са в състояние да изплатят изцяло или в обичайно предвидимите срокове дължимите от тях суми.

Управлението на кредитния риск за дружеството ни изисква предоставяне на отсрочени плащания (продажби с отложен падеж) на клиенти с дългогодишна история и партньорски взаимоотношения, добро финансово състояние и липса на нарушения по спазване на кредитния период. Кредитната ни политика има отношение към събираемостта на вземанията, които следва да се контролират текущо чрез ежедневен преглед на откритите позиции по клиенти и извършените плащания.

☐ На база посоченото по-горе, познаването на кредитната политика на банките, състоянието на банковата система по време на финансова криза, както и кредитната политика на дружеството, към момента на изготвяне на настоящия доклад оценяваме кредитния риск като: нисък.

☐ Инвестиционен риск:

Инвестиционният риск се изразява в това дали реалната доходност от направена инвестиция се различава от предварително планираната такава. Поради дефицита на финансов

ресурс и съществуващата финансова криза, банките не финансират много от проектите, класирани по новите рискови матрици. Налага се преразглеждане на планираните инвестиции и специално внимание върху тези с критична значимост за успеха на дружеството и върху тези с бърза възвръщаемост.

☐ На база посоченото по-горе и реализираните от нас инвестиционни мероприятия, към момента на изготвяне на настоящия доклад, оценяваме инвестиционния риск като: нисък.

☐ Регулативен риск:

Регулативният риск е свързан с вероятността да се понесат загуби в резултат на нарушения или неспазване на законовите и подзаконови нормативни актове или вътрешнодружествените документи, както и от загуби в резултат на интервенция на данъчните власти. Този риск се отнася и за промени в нормативната база, свързани с опазването на околната среда, както и с вероятността дружеството да не бъде в състояние да изпълнява предписанията и изискванията на екологичното законодателство и компетентните органи, за което да му бъдат налагани съответните наказания.

☐ На база посоченото по-горе, прилаганата от дружеството ни екологична политика и познаването на нормативната база, към момента на изготвяне на настоящия доклад, оценяваме регулативния риск като: нисък.

☐ Рискове, свързани с услугите и пазарите:

Този риск се свързва с възможността на дружеството да произвежда услуги, които не могат да се реализират успешно на съществуващия пазар. Рисковете по отношение на пазарите са свързани с ограниченията, които налагат международните пазари по отношение стандартите за качество. Управлението на риска, свързан с продуктите и пазарите за дружеството ни изисква прецизна сегментация и анализ на потенциала на съществуващите пазарни сегменти и при необходимост – проучване на възможностите за диверсифициране на дейността (разработване на нови продукти и услуги за нови пазари).

☐ На база посоченото по-горе и изпълнението на продуктовата и пласментната ни политики, към момента на изготвяне на настоящия доклад оценяваме рисковете, свързани с продуктите и пазарите като: нисък.

☐ Риск, свързан с корпоративната сигурност:

Този риск е актуален и засяга редица аспекти от фирмената сигурност като ефективно противодействие на нелоялната конкуренция; надеждна защита на търговската тайна; прилагане на практически мерки за редуциране и неутрализиране на корпоративни заплахи; мотивиране, обучаване и възпитаване на служителите за избягване пропуски в системата за фирмена сигурност.

☐ На база посоченото по-горе и познаване нивото на фирмена сигурност, към момента на изготвяне на настоящия доклад оценяваме риска, свързан с корпоративната сигурност като: нисък.

Финансовите рискове текущо се наблюдават, анализират и прогнозират с цел минимизиране на негативните влияния. Управлението на финансовите рискове се извършва текущо от ръководството на дружеството, което е приело и прилага адекватни принципи и подходи за общото управление на финансовия риск и управлението на отделните специфични рискове.

2.7. Научно-изследователска и развойна дейност /съгл. чл. 39, т. 5 от ЗСч./

През 2020 г. Винета ЕООД не е осъществявало мероприятия по Научно-изследователска и развойна дейност.

2.8. Информация за сключени съществени сделки.

Не са налице сключени съществени сделки.

2.9. Сделки, сключени между Винета ЕООД и свързани лица, сделки извън обичайната му дейност и сделки, които съществено се отклоняват от пазарните условия.

Информация за сключените сделки със свързани лица

През отчетната 2020 г. Винета ЕООД има отчетени приходи от продажби и покупки по сделки със свързани лица в размер съответно на 8 х. лв без ДДС.

Информация за сключените сделки извън обичайната дейност

През отчетната 2020 г. Винета ЕООД не е сключвало сделки извън обичайната си дейност.

Информация за сключените сделки, които съществено се отклоняват от пазарните условия

През отчетната 2020 г. Винета ЕООД не е сключвало сделки, които съществено се отклоняват от пазарните условия.

2.10. Събития и показатели с необичаен характер.

През отчетната 2020 г. във Винета ЕООД не са се случили събития и показатели с необичаен характер.

2.11. Сделки, водени извънбалансово

През отчетната 2020 г. Винета ЕООД няма сключени сделки, изискващи отчитане задбалансово.

2.12. Дялови участия на Винета ЕООД, основни инвестиции в страната и чужбина, инвестиции в дялови ценни книжа извън неговата група предприятия и източниците на финансиране.

Винета ЕООД не притежава дялови участия в други дружества.

2.13. Анализ на съотношението между постигнатите финансови резултати, отразени във Финансовия отчет за финансовата година и по-рано публикуваните прогнози за тези резултати.

Дружеството не изготвяло и публикувало прогнози за 2020 година.

2.14. Сделки и събития след датата на баланса, имащи съществено значение за бъдещата дейност на Винета ЕООД.

Не са настъпили сделки и събития след датата на баланса, имащи съществено значение за бъдещата дейност на Винета ЕООД.

09.06.2021 г.

гр. София

УПРАВИТЕЛ „ВИНЕТА“ ЕООД

.....
/Лукан Димитров Луканов/