

ГОДИШЕН ДОКЛАД ЗА ДЕЙНОСТТА НА

“СВИЛОЗА ЗИК” АД

ЗА ФИНАНСОВАТА 2022 ГОДИНА

НАСТОЯЩИЯТ ДОКЛАД ЗА ДЕЙНОСТТА Е ИЗГОТВЕН СЪГЛАСНО ГЛАВА
СЕДМА ОТ ЗАКОНА ЗА СЧЕТОВОДСТВОТО – ЧЛ.39 (ВМЪЗ В СИЛА ОТ 01.01.2016г)

Обща информация за дружеството

Годишният доклад за дейността представя коментар и анализ на финансовия отчет и друга съществена информация относно финансовото състояние и резултатите от дейността на дружеството. Докладът отразява достоверно състоянието и перспективите за развитие на дружеството. Той съдържа информацията по чл. 39 от Закона за счетоводството, действащ от 01.01.2016 г.

Дружеството е учредено на 13.10.2004 г. и е вписано в регистъра за търговски дружества към Великотърновския окръжен съд с Решение № 2365/2004 г. по фирмено дело № 1134/2004 г.

ЕИК (Булстат)104627033

Регистрация по ЗДДС считано от 15.10.2004 г.

Идент. № по ДДС BG104627033

„Свилоса ЗИК“ АД е акционерно дружество с капитал 21 158 550 (двадесет и един милиона сто петдесет и осем хиляди и петстотин и петдесет) лв.

Към 31.12.2022 г. „Свилоса ЗИК“ АД е със седалище, адрес на управление, телефон, факс, e-mail, както следва:

гр. Свищов, ул. Западна индустриална зона, Тел: 0882004148, E-mail: bajchev@svilosa.bg

Дружеството притежава:

100% от капитала на „Коприна“ ЕООД

100% от капитала на „Биотец“ ЕООД

100% от капитала на „Екоефект СВ“ ЕООД

87,44% от капитала на „Свилоса Транспорт“ АД

33% от капитала на „Турбоген“

Основната дейност на „Свилоса ЗИК“ АД е производство и реализация на изкуствени химични влакна, производство и реализация на шивашки изделия, спедиторска дейност, ремонтна и монтажна дейност, търговия в страната и чужбина, както и всяка друга дейност незабранена от закона.

Информация за управителните органи на дружеството

Дружеството има едностепенна система на управление, като към 31.12.2022 г. съставът на Съвета на директорите е, както следва:

- Иван Стоянов Ганев – председател на СД
- Михаил Любенов Друмев – член на СД
- Радко Кръстев Байчев – Изпълнителен директор и член на СД

Съгласно чл. 247 от ТЗ brutния размер на възнагражденията през 2022 г. на изпълнителния директор и членовете на съвета общо възлиза на 16 хил.лв.

I. Преглед на резултатите от дейността

През 2022 г. дружеството осъществява дейности, свързани основно с отдаване под наем на недвижими и движими дълготрайни активи.

През 2022 г. дружеството по отчет за приходите и разходите има следните записвания: Сумата от нетните приходи от продажби за 2022 г. е 1204 х.лева спрямо 1185 х.лева през 2021г. По данни на баланса към 31.12.2022 г. финансовия резултат е печалба в размер на 806 хил.лв.

Основните показатели, с които се характеризира дейността през изминалата година са:

Показатели	2022 г.	2021 г.
Приходи от оперативна дейност - хил. лв.	1286	1220
Печалба от оперативна дейност - хил. лв.	795	797
Нетна печалба от дейността - хил. лв.	806	808
Сума на активите - хил. лв.	38605	37828
Нетни активи (собствен капитал) - хил. лв.	37388	37582

1. Приходи

През 2022г. са реализирани приходи от продажби в размер на 1204 хил.лв.
Разпределение на приходите от основна дейност:

Приходи от основна дейност:	2022г. хил.лв.	2021г. хил.лв.
Услуги – отдаване активи под наем	1 204	1 185

2. Разходи

Общият размер на разходите през 2022 г. е 492 хил.лв.
Разходите за оперативна дейност заемат най-голям дял в размера на разходите за дейността.

Вид разход:	2022 г. хил.лв.	2021 г. хил.лв.
Материали	106	50
Външни услуги	81	78
Амортизации	161	160
Труд	88	71
Други	55	64
в т.ч. баланс.ст-ст на продадени активи	0	0
провизии	5	4
-отрицателни разлики от промяна на валутни курсове	0	0
Разходи за лихви и др. финансови разходи, в т.ч.	1	1

Разходите за услуги са формирани в най-голямата си част от разходи за текущи ремонти, счетоводно обслужване, въоръжена охрана, противопожарна охрана и други.

3. Персонал

Средната численост на заетия персонал в дружеството е както следва:

Категория персонал:	2022 г. хил.лв.	2021 г. хил.лв.
Членове на органите на управление	3	3
Специалисти	0	0
Административен персонал	3	3
Общо	6	6

4. Финансов резултат

През 2022 г. дружеството реализира счетоводна печалба в размер на 896 хил. лв.

	2022 г. хил.лв.	2021 г. хил.лв.
Приходи от дейността	1388	1322
Разходи за дейността	492	424
Финансов резултат преди данъци	896	898

5. Заеми

Към 31.12.2022 г. дружеството няма и не ползва търговски заем за оборотни средства за дейността си.

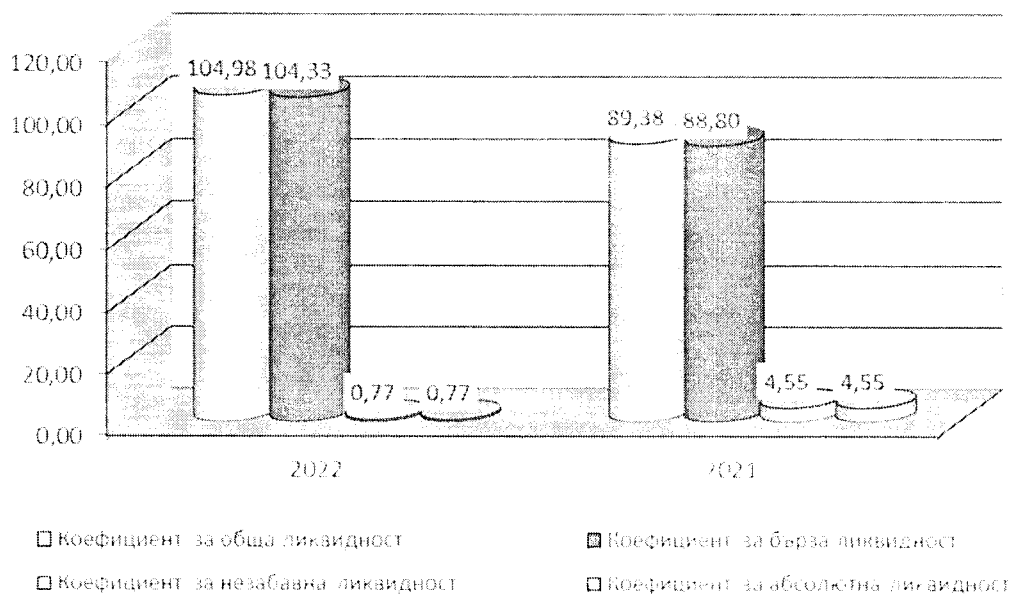
6. Финансов анализ

6.1. Показатели за ликвидност

При тях тенденцията във времето дава най-ценната информация. Предполага се че задълженията към кредиторите се погасяват чрез парични средства, а не от стоково-материалните запаси или оборудването т.е. тези коефициенти описват способността на компанията да погасява дълговете си в срок.

Показатели	2022 година	2021 година	Изменение
1	2	3	4
1. Текущи активи (хил.лв)	22 781	21 987	794
2. Краткосрочни вземания, краткосрочни инвестиции и парични средства (хил.лв)	22 639	21 845	794
3. Краткосрочни инвестиции и парични средства (хил.лв)	167	1 119	-952
4. Парични средства (хил.лв)	167	1 119	-952
5. Краткосрочни (текущи) задължения (хил.лв)	217	246	29
6. Коефициент за обща ликвидност (1/5)	104,98	89,38	15,60
7. Коефициент за бърза ликвидност (2/5)	104,33	88,80	15,53
8. Коефициент за незабавна ликвидност (3/5)	0,77	4,55	3,78
9. Коефициент за абсолютна ликвидност (4/5)	0,77	4,55	-3,78

Динамика на показателите за ликвидност



Коефициент на обща ликвидност

Този показател е един от най-рано формулираните и се смята за универсален. Той представя отношението на краткотрайните активи към краткосрочните пасиви (задължения). Може да се очаква, че краткотрайните активи ще бъдат поне равни на краткосрочните пасиви, като в действителност е нормално да бъдат дори малко по-големи от тях. Ето защо оптималните стойности на този коефициент са над 1 – 1.5. Някои типове компании обаче са в състояние да работят при коефициент по-нисък от 1.

За 2022г. стойността на коефициента е 104.98, което показва, че дружеството притежава много добра обща ликвидност. В същото време общата ликвидност за текущата година се е повишава спрямо предходната година с – 15.60.

Коефициент на бърза ликвидност

Той представя отношението на краткотрайните активи минус материалните запаси към краткосрочните пасиви. Коефициентът за бърза ликвидност през текущата година показва, че текущите вземания и текущите финансови активи в Свилюза ЗИК АД могат да осигурят 10432,72% от краткосрочните задължения, или дружеството притежава изключително добра бърза ликвидност. Спрямо предходната година, коефициентът се е повишил с -15.53.

Коефициент на незабавна ликвидност

Оптималните стойности тук са в интервала 0,5-0,7. Стойността на коефициента за незабавна ликвидност през отчетната година е 0,77, т.е. финансовите ресурси не се използват рационално. Коефициентът за незабавна ликвидност е намалял спрямо предходната година с 3,78.

Коефициент на абсолютна ликвидност

Той е индикатор на равнището на най-динамичната част от текущите активи на предприятието – паричните му средства. Препоръчително е стойността на коефициента да не пада под 0,3, т.е. за да е дружеството ликвидно, във всеки момент трябва да поддържа парични наличности, покриващи около 30% от текущите задължения.

6.2. ПОКАЗАТЕЛИ ЗА РЕНТАБИЛНОСТ

Изследването на рентабилността на предприятието се извършва с цел да се установи неговата способност да генерира приходи и каква част от финансовия резултат съответства на използваните от предприятието активи или налични пасиви.

Пореден номер	Показатели	Разчет	Текуш период	Предходен период	Изменение
1.	Брутен финансов резултат (счетоводна печалба /загуба/)	т.1	896	898	-2
2.	Нетен финансов резултат (печалба/загуба/)	т.2	806	808	-2
3.	Нетен размер на приходите от продажби	т.3	1 388	1322	66
4.	Собствен капитал	т.4	38 388	37582	806
5.	Пасиви (привлечен капитал)	т.5	208	238	-30
6.	Функциониращ капитал (т.4 +т.5)	т.6	38 596	37 820	776
7.	Обща сума на активите	т.7	38 605	37828	777
8.	Коефициент на рентабилност на приходите от продажби	(т.1:т.3)	0,65	0,68	-0,03
9.	Коефициент на рентабилност на капитала	(т.1:т.6)	0,02	0,02	0,00
10.	Коефициент на рентабилност на собствения капитал	(т.1:т.4)	0,02	0,02	0,00
11.	Коефициент на рентабилност на пасивите	(т.1:т.5)	4,31	3,77	0,53
12.	Коефициент на капитализация на активите	(т.1:т.7)	0,02	0,03	-0,01
13.	Коефициент на рентабилност на приходите от продажби	(т.2:т.3)	0,58	0,61	-0,03
14.	Коефициент на рентабилност на капитала	(т.2:т.6)	0,02	0,02	0,00
15.	Коефициент на рентабилност на собствения капитал	(т.2:т.4)	0,02	0,02	0,00
16.	Коефициент на рентабилност на пасивите (привлечения капитал)	(т.2:т.5)	3,88	3,39	0,48
17.	Коефициент на капитализация на активите	(т.2:т.7)	0,02	0,02	0,00

6.3. ПОКАЗАТЕЛИ ЗА ФИРМЕНА ЗАДЛЪЖНЯЛОСТ И АВТОНОМНОСТ

Чрез показателите за финансова автономност и финансова задлъжнялост се отчита съотношението между собствени и привлечени средства в капиталовата структура на дружеството. Високото равнище на коефициента за финансова автономност, респективно ниското равнище на коефициента за финансова задлъжнялост са един вид гаранция както за инвеститорите (кредиторите), така и за самите собственици, за възможността на дружеството да плаща регулярно своите дългосрочни

задължения.

Пореден номер	Показатели	Разчет	Текущ период	Предходен период	Изменение
1.	Сума на активите	т.1	38 605	37 828	777
2.	Дълготрайни материални активи и инвест.имоти	т.2	2 602	2 699	-97
3.	Сума на доставките	т.3	38	37	1
4.	Среден размер на задължения към доставчици	т.4	38	36	2
5.	Собствен капитал	т.5	38 388	37 582	806
6.	Общ дълг (заеми + задължения)	т.6	208	238	-30
7.	Дългосрочни заеми	т.7	0	0	0
8.	Краткосрочни заеми	т.8	0	0	0
9.	Задължения:	т.9	208	238	-30
10.	- Дългосрочни задължения	т.10	0	0	0
11.	- Краткосрочни задължения	т.11	208	238	-30
12.	Коефициент на дълга към активите	т.6:т.1	0,01	0,01	0,00
13.	Коефициент на дългосрочна задлъжнялост	т.7:т.5	0,00	0,00	0,00
14.	Покритие с имущество	т.2:т.10	0,00	0,00	0,00
15.	Зависимост на фирмата от заемодатели	т.8:(т.7 + т.8)	0,00	0,00	0,00
16.	Коефициент на краткосрочна задлъжнялост	(т.8 + т.11):т.5	0,01	0,01	0,00
17.	Период на погасяване на задълженията към доставчици	(т.4:т.3)*360	360,00	350,27	9,73
18.	Коефициент на финансова автономност	т.5:т.6	184,56	157,91	26,65

Коефициент на финансова автономност

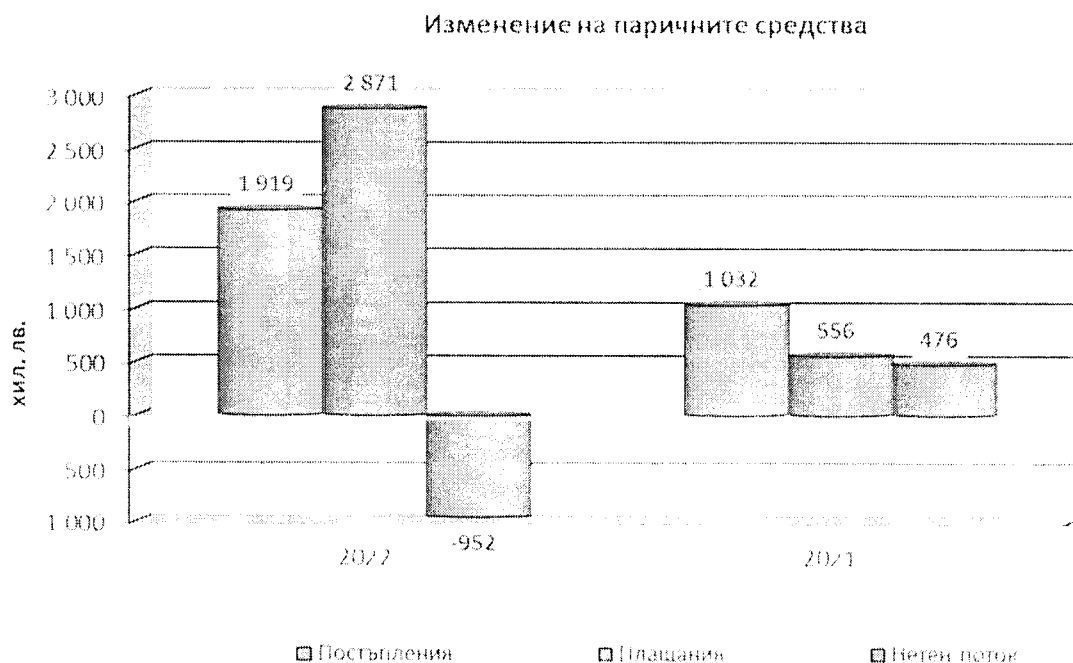
Коефициентът на финансова автономност показва сумата на собствения капитал, която се пада на 1 лев пасиви. За текущата отчетна година 1 лев пасиви са покрити с 176.90 лв. собствен капитал, а за предходната с 152,77лв. Налице е подобрение на численото значение на показателя спрямо предходната година.

6.4. АНАЛИЗ НА ПАРИЧНИТЕ ПОТОЦИ

Предприятията се нуждаят от парични средства по причини, които по същество са еднакви, колкото и различни да са основните им дейности, които генерират приходи. Те се нуждаят от парични средства, за да извършват своята дейност, да изплащат задълженията си и да осигуряват възвръщаемост на вложените от инвеститорите капитали.

Състав на паричните потоци на Свилоза ЗИК АД

Показатели (хил.лв.)	2022 година			2021 година			Динамика на нетния поток
	Постъпления	Плащания	Нетен поток	Постъпления	Плащания	Нетен поток	
1	2	3	4(2-3)	5	6	7(5-6)	8(4-7)
А. Парични потоци от основна дейност	773	557	216	1 029	551	478	267
Б. Парични потоци от инвестиционна дейност	0	79	-79	2	4	2	77
В. Парични потоци от финансова дейност	1146	2235	-1089	1	1	0	-1 089
Г. Изменение на паричните средства през периода (А+Б+В)	1 919	2 871	-952	1 032	556	476	-1 428
Д. Парични средства в началото на периода			1119			643	476
Е. Парични средства в края на периода			167			1119	-952

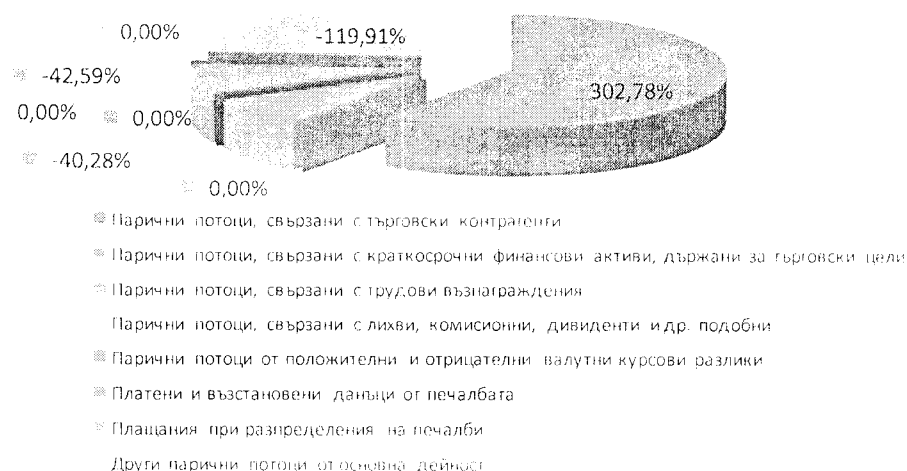


Структура на паричните потоци от основна дейност на дружеството

Видове парични потоци от основна дейност (хил.лв.)	2022 година			2021 година		
	Отн. дял постъпления	Отн. дял плащания	Отн. дял нетен поток	Отн. дял постъпления	Отн. дял плащания	Отн. дял нетен поток
1	2	3	4	5	6	7
1. Парични потоци, свързани с търговски контрагенти	100,00%	21,36%	302,78%	100,00%	16,33%	196,44%

2. Парични потоци, свързани с краткосрочни финансови активи, държани за търговски цели	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%
3. Парични потоци, свързани с трудови възнаграждения	0,00%	15,62%	40,28%	0,00%	14,70%	16,95%
4. Парични потоци, свързани с лихви, комисионни, дивиденди и др. подобни	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%
5. Парични потоци от положителни и отрицателни валутни курсови разлики	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%
6. Платени и възстановени данъци от печалбата	0,00%	16,52%	-42,59%	0,00%	16,15%	18,62%
7. Плащания при разпределения на печалби	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%
8. Други парични потоци от основна дейност	0,00%	46,50%	-119,91%	0,00%	52,81%	60,88%
Всичко парични потоци от основна дейност	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%

Структура на нетния паричен поток от основна дейност през текущата отчетна година



7. Рискови фактори за дейността на дружеството

СИСТЕМАТИЧНИ РИСКОВЕ

ЛИКВИДЕН РИСК

Ликвиден риск възниква при положение, че Дружеството не изпълни своите задължения когато те станат изискуеми. Дружеството прилага подход, който да осигури необходимия ликвиден ресурс, за да се посрещнат настъпилите задължения при нормални или извънредни условия, без да се реализират неприемливи загуби или да се увреди репутацията на Дружеството.

Дружеството прави финансово планиране, с което да посрещне изплащането на разходи и текущите си задължения за период от 30 дни, включително обслужването на финансовите задължения. Това планиране изключва потенциалния ефект на извънредни обстоятелства които не могат да се предвидят при нормални условия.

ПАЗАРЕН РИСК

Пазарен риск е рискът при промяна на пазарните цени, като курс на чуждестранна валута, лихвени проценти или цени на капиталови инструменти, доходът на дружеството или стойността на неговите инвестиции да бъдат засегнати. Целта на управлението на пазарния риск е да управлява и контролира експозицията на пазарен риск в приемливи граници като се оптимизира възвръщаемостта

ОПЕРАТИВЕН РИСК

Оперативен риск е рискът от преки или косвени загуби, произтичащи от широк кръг от причини, свързани с процесите, персонала, технологиите и инфраструктурата на Дружеството, както и от външни фактори, различни от кредитни, пазарни и ликвидни рискове, като например тези, произтичащи от правни и регулаторни изисквания и общоприети стандарти на корпоративно поведение. Оперативни рискове възникват от всички операции на Дружеството.

Целта на СВИЛОЗА ЗИК АД е да се управлява оперативният риск, така че да се балансира между избягването на финансови загуби и увреждане на репутацията на Дружеството и цялостната ефективност на разходите и да се избягват процедурите за контрол, които ограничават инициативата и творчеството.

Основната отговорност за разработване и прилагане на контроли за оперативния риск се възлага на висшето ръководство. Тази отговорност се подпомага от развитието на общи стандарти за Дружеството за управление на оперативния риск в следните области:

- изисквания за подходящо разпределение на задълженията, включително и независимо оторизиране на сделки;
- изисквания за равняване и мониторинг на сделките;
- съответствие с регулаторните и други правни изисквания;
- документация за контрол и процедури;
- изисквания за периодична оценка на оперативните рискове и адекватността на контролите и процедурите за справяне с идентифицираните рискове;
- изисквания за докладване на оперативни загуби и предложените коригиращи действия;
- развитие на аварийни планове;
- обучение и професионално развитие;
- етични и бизнес стандарти;
- намаляване на риска, включително застраховка, когато това е ефективно.

НЕСИСТЕМАТИЧНИ РИСКОВЕ

Влияние на събитията в Украйна

През февруари 2022 г., след избухване на военния конфликт между Русия и Украйна държавите от Европейския съюз обявиха въвеждането на пакети от санкции срещу Руската федерация и редица руски банки, както и персонални санкции срещу редица физически и юридически лица. Поради нарастващото геополитическо напрежение от февруари 2022 г. се наблюдава значително повишаване на волатилността на пазарите на ценни книжа и валута, както и значително поскъпване на рублата спрямо щатския долар и еврото към средата на 2022 г. и плавното и поевтиняване през втората половина на 2022 г. Очакванията са въведените санкции да повлияят неблагоприятно на дейността на руски и свързани с тях предприятия в различни сектори на икономиката. Предвид прогнозите за значително забавяне на икономиката в световен мащаб заради войната в Украйна, се очаква това да доведе до намаляване на потреблението и реалните доходи на населението. Мащабните сътресения във веригите на доставки, които започнаха от началото на пандемията и се задълбочиха вследствие на руската инвазия, наложиха преосмисляне на цялата логистика, с цел скъсяване на разстоянията, за да се минимализира бъдещ риск от прекъсване на производствените процеси. Инвазията на Русия в Украйна, съчетано с последващото въвеждане на различни санкции от страна на САЩ и ЕС, засили геополитическото напрежение в Източна Европа. Ескалацията на военните действия и изострянето на санкциите върху вноса на изкопаеми горива от Русия допринесоха за повишаване на цените на суровините до стойности, ненаблюдавани след финансовата криза. По-високите цени на стоките и услугите биха могли да навлязат в реалната икономика чрез по-ниско потребление и инвестиции, което да окаже отрицателно въздействие върху растежа. Освен това спадът в доставките на руски стоки за ЕС може да причини недостиг на

селскостопански продукти и суровини, което да повлияе на икономическата активност. Тези тенденции биха могли допълнително да засилят инфлационния натиск, тъй като по-високите цени на суровините вече са допринесли за значително по-високи нива на инфлация. В контекста на вече повишена инфлация, това представлява предизвикателство за позицията на паричната политика от страна на централните банки.

След въведените редица санкции, участниците на пазара в ЕС, които са силно зависими от руски изкопаеми горива, е вероятно да се сблъскат със значителни рискове, свързани с конкурентоспособността им.

Възстановяването на икономическите и финансовите пазари след Covid-19 изглежда че е спряло след инвазията на Русия в Украйна. Това събитие накара участниците на световните пазари да преразгледат своите очаквания за растеж за икономиката. По-нататъшното нарастване на геополитическото напрежение, може допълнително да повлияе на икономическия растеж, като повлияе на потребителското и бизнес доверие, както и да доведе до шокове в търсенето и предлагането.

След последните сериозни удари по инфраструктурни обекти, както на територията на Украйна, така и по Северен поток се наблюдава още по-сериозно отдалечаване от прекратяване на конфликта. Същевременно доставките на енергоизточници, метали, дървен материал и зърнени храни, където сред водещите износители са и двете воюващи държави са силно затруднени, което доведе до неочаквано висока инфлация, както в Евронзоната, така и в България. Предвид развитието на войната изгледите за прекратяване на конфликта в следващите месеци са минимални, което изисква от дружествата да вземат предвид посочените затруднения в международната търговия съобразно дейността си.

Влияние на последиците от COVID-19

На 01.04.2022 г. беше отменена извънредната епидемична обстановка в страната, като бяха отменени различни плащания, въведени от централната власт като обезщетения за намаляване на негативните последиствия от преустановяване на бизнеса, във връзка с COVID-19. Генералният директор на Световната здравна организация (СЗО) Тедрос Аданом Гебрейесус заяви че светът никога не е бил в по-добра позиция да сложи край на пандемията от COVID-19. В същото време той призова държавите да не намаляват усилията си за борба срещу новия коронавирус, който до момента е причинил смъртта на над шест милиона души, предаде Ройтерс. Ройтерс отбелязва също, че коментарът му е най-оптимистичният от страна на здравната агенция на ООН, откакто обяви през март 2020 г. ситуацията с новия коронавирус като пандемия. Вирусът доведе до мощни трусове в световната икономика и претоварване на системите за здравеопазване. По данни на СЗО смъртните случаи от COVID-19 в началото на септември са били на най-ниското равнище от март 2020 г.

На 13 декември 2022 г. Съветът на Европейския съюз прие последните препоръки относно мерките за пътуване, съгласно които държавите членки следва да не налагат ограничения върху пътуванията на основания, свързани с общественото здраве. В препоръките обаче се съдържат някои предпазни мерки в случай на влошаваща се епидемична обстановка или поява на нов вариант, който буди безпокойство.

На 13 януари 2023 г. Световната здравна организация промени указанията си за заразените с коронавирус, като препоръча те да се изолират за 10 дни, ако проявяват симптоматика, и съответно за 5, ако не проявяват такава.

Същевременно през януари 2023 г. Европейската комисия "настойтелно" препоръча на всички държави членки да изискват отрицателни тестове за коронавирус от пристигащите от Китай граждани. Малко преди това ЕК съобщи, че "преобладаващият" брой държави членки подкрепят ограниченията за пристигащите от азиатската страна.

II. Важни събития

1. Настъпили след датата на съставяне на годишния финансов отчет.

След датата на съставяне на баланса и неговото одобрение не са настъпвали събития които да се отразят в изменение на резултатите от дейността.

2. Настъпили през отчетния период

Стартиралите на 24 февруари 2022г. военни действия на Руската федерация на територията Украйна, са значимо събитие, което и към момента се развива с изключителна динамика и непредсказуемост. На Русия бяха наложени икономически и финансови санкции от Европейския съюз и редица други страни, които освен ефект върху самата Русия, се очаква в средносрочен и дългосрочен план да имат всеобхватен негативен ефект върху световната икономика и почти всяка сфера на обществения живот.

Свилоса ЗИК АД не е засегната пряко от военния конфликт. Няма клиенти и доставчици намиращи се в района на военния конфликт. На този етап ръководството не е в състояние да оцени надеждно въздействието на военния конфликт, тъй като събитията се развиват на ежедневна база, както и че дългосрочното въздействие може също да повлияе на обемите на търговия, паричните потоци, рентабилността и др.

III. Предвиждано развитие на дружеството .

Бъдещото развитие ще бъде насочено към стопанисване активите на дружеството и подобряване събираемостта на вземанията от наемите.

IV. Клонове.

Дружеството не притежава клонове.

V. Управление на капитала.

Политиката на съвета на директорите е да се поддържа силна капиталова база така, че при необходимост да се поддържа доверието на инвеститорите, кредиторите и на пазара като цяло, и да могат да се осигурят условия за развитие на бизнеса в бъдеще.

VI. Действия в областта на научноизследователската и развойна дейност.

През 2022 г. Свилоса ЗИК АД не е развивало дейности, свързани с научно изследователска и развойна дейност.

VII. Дейности в областта на екологията.

През 2022 г. Дружеството не е извършвало дейности, свързани с екологията.

Отчетът за дейността е приет от Съвета на директорите на дружество Свилоса ЗИК АД на 29.05.2023 година.

Свищов

Изпълн. директор :.....

29.05.2023 г.

/ Радко Байчев /