

Ул. Свети Киприян 44
София 1799
ТЕЛ.: (02) 974 89 44
ФАКС: (02) 974 98 15

МАРВЕНА ДИАГНОСТИКА ЕООД

ДОКЛАД ЗА ДЕЙНОСТТА

2018

ДАННИ ЗА ДРУЖЕСТВОТО

МАРВЕНА ДИАГНОСТИКА ЕООД (наричано по-нататък още „дружеството“) е еднолично дружество с ограничена отговорност, регистрирано по Търговския закон в Агенция по вписванията с ЕИК 200600292. Седалището и адресът на управление на дружеството са:

*БЪЛГАРИЯ, област София (столица), община Столична,
гр. София 1799, Район р-н Младост; Квартал Младост 2; ул. Свети Киприян 44;
Телефон: (+359) 02 / 974 – 89 – 44
Факс : (+359) 02 / 974 – 98 - 15*

Капиталът на дружеството е в размер на 5 000.00 лв. (записан и внесен).

Едноличен собственик и Управител на дружеството е НАДЯ ЕВСТАТИЕВА ДРАГОЕВА, ЕГН 6604161731.

Дружеството няма клонове в страната.

Дружеството е учредено в Р. България

Дружеството търгува на едро с ин витро диагностични и електро-механични медицински изделия. Марвена Диагностика ЕООД е пазарен лидер в областта на модерната лабораторна диагностика и медицинско оборудване за територията на България.

Дружеството е регистрирано с предмет на дейност - вътрешна и външна търговия на едро и дребно; производство на стоки и услуги с цел продажба; представителство и посредничество на български и чуждестранни физически и юридически лица; изграждане и експлоатация на търговски обекти. Разработване на програмни продукти и системи и разпространението им в страната и чужбина, проектиране и търговия в страната и чужбина с програмни продукти и системи, проектиране, изграждане и поддържане на локални мрежи, комплектоване, модификация, търговия в страната и в чужбина и лизингова дейност с електронни устройства и компютърни системи, оказване на системна и методична помощ, внедряване на изчислителна техника, разработване и внедряване на приложен софтуер, проектиране, разработване и пласмент на програмно-технически модули за микрокомпютърни системи, инженерингови услуги, свързани с предмета на дейност на фирмата, сделки с интелектуална собственост, както и всякаква друга дейност, незабранена със закон.

Код НКИД: 4646 - Търговия на едро с фармацевтични стоки, медицинска техника и апаратура

КРАТКО ПРЕДСТАВЯНЕ

Дружеството е основано през м. Септември 2008 г., като „Немезида 2008“ ООД с предмет на дейност продажба и дистрибуция на помощни средства за хора с увреждания. През м. Юли 2011 г. „Немезида 2008“ ООД се преименува на „Марвена Диагностика“ и започва търговия на едро с медицински изделия.

От 01.09.2011 година „Марвена Диагностика“ предлага на българския пазар ин витро диагностични медицински изделия от изключително качество със световноизвестната марка Siemens. Те включват богатата гама на световния гигант от лабораторни апарати за биохимични, имунологични, хематологични, хемостазни, кръвно-газови и уринни анализи; нефелометри за анализ на плазмени протеини; системи за анализ на наркотични вещества и терапевтично лекарствено мониториране; молекулярна диагностика; системи за автоматизация на малки и големи лаборатории посредством роботизация или линия; софтуерни решения за оценка на пренаталния риск; софтуерни продукти за управление на данни и работния процес. Широкото портфолио от апаратура, реактиви и консумативи за анализ на иновационни параметри, в комбинация с надежден сервиз и редовни доставки, може да задоволи нуждите на всяка лаборатория.

От 01.12.2017 година дружеството е официален дистрибутор на продуктите за хемодиализа, остра и спешна диализа с марката Baxter. В тази връзка „Марвена Диагностика“ премина одит от новия си партньор на цялостната система за управление на качеството, като особено внимание

беше обърнато на логистичните процеси, съответствието на складовите площи и организацията на работа в тях.

„Марвена Диагностика“ ЕООД, заедно с доставчиците си, следва политика на непрекъснато повишаване на качеството на комплексното обслужване, което предлага на своите клиенти. Това развитие е подкрепено и от сертификат на система за управление съгласно ISO 9001:2008 и ISO 13485:2003.

ПРЕГЛЕД НА ДЕЙНОСТТА НА ДРУЖЕСТВОТО ПРЕЗ 2018 Г.

През 2018 г. в Марвена Диагностика ЕООД бележи ръст по отношение на общите приходи от оперативна дейност с 3.5 % в сравнение с 2017 г.

Нетните приходи от продажби на стоки са с 5.5 % по-високи от отчетените през предходната година. Сумата им за 2018 г. е в размер на 5 983 хил. лв., а за 2017 г. – 5 673 хил. лв.

По отношение на реализираните нетни приходи от продажби на услуги дружеството регистрира 14.5 % намаление в сравнение с 2017 г. Сумата им за 2018 г. е в размер на 219 хил. лв., а за 2017 г. – 256 хил. лв.

Разходите за оперативната дейност на предприятието за 2018 г. (5 841 хил. лв.) са с 0.2 % по-високи от тези за предходната година (5 832 хил. лв.). Отчетено е увеличение на разходите за външни услуги и балансовата стойност на продадените стоки, като същевременно е отразено намаление на разходите за материали и възнаграждения спрямо предходната година.

По отношение на финансовия резултат е отчетено увеличение в размер на 130 хил. лв. в сравнение с 2017 г.

АНАЛИЗ НА ФИНАНСОВИТЕ ПОКАЗАТЕЛИ ЗА РЕЗУЛТАТА ОТ СТОПАНСКАТА ДЕЙНОСТ

Въз основа на представената информация във финансовия отчет на дружеството за 2018 година е направен анализ на финансовите показатели както следва (в хил. лв.):

		2018	2017	изменение
МЗ	Материални запаси	5 551	4 047	1 504
ВзК	Вземания от клиенти	3 915	3 963	- 48
ТА	Текущи активи	9 502	8 387	1 115
НА	Нетекущи активи	607	556	51
А	Активи (инвестиран капитал)	10 148	8 964	1 184
НП	Нетекущи пасиви	2 368	1 233	1 135
ТП	Текущи пасиви	6 054	6 211	- 157
П	Пасиви	8 422	7 445	977
СК	Собствен капитал	1 726	1 519	207
ОК	Основен капитал	5	5	-
ФР	Нетна печалба за годината	207	77	130
ПдП	Приходи от продажби	6 202	5 929	273
Рд	Разходи (пълни разходи)	5 939	5 897	42
РдЛ	Разходи за лихви	64	54	10
РдД	Разходи за данък	89	50	38
ОСМЗ	Отчетна стойност на продадените МЗ	3 168	2 880	288
ПС	Парични средства	89	382	- 293
Формула	ПОКАЗАТЕЛИ ЗА ПЛАТЕЖОСПОСОБНОСТ	2018	2017	изменение
ТА-МЗ	ликвидни активи (хил.лв)	3 951	4 340	- 389
ТА-ТП	оборотен капитал (хил.лв)	3 448	2 176	1 272
ТА/ТП	текуща платежоспособност	1.570	1.350	0.219
(ТА-МЗ)/ТП	експресна платежоспособност	0.653	0.699	- 0.046
(ТА-ТП)/ТП	ликвидност	0.570	0.350	0.219
ПС/ТП	абсолютна ликвидност	0.015	0.062	- 0.047

Формула	ПОКАЗАТЕЛИ ЗА ВЪЗВРЪЩАЕМОСТ НА КАПИТАЛА	2018	2017	изменение
ФР/А	възвръщаемост към инвестиция капитал	0.020	0.009	0.012
ФР/СК	възвръщаемост към собствения капитал	0.120	0.051	0.069
ФР/ПдП	възвръщаемост към приходите от продажби	0.033	0.013	0.020
ФР/Рд	възвръщаемост към разходите	0.035	0.013	0.022

Формула	ПОКАЗАТЕЛИ ЗА ИЗПОЛЗВАНЕ НА РЕСУРСИТЕ	2018	2017	изменение
ПдП / ВЗК	обръщаемост на вземанията /брой обороти/	1.584	1.496	0.088
(ВЗК*360)/ПдП	обръщаемост на вземанията /дни/	227	241	- 13
ОСМЗ/МЗ	обръщаемост на материалните запаси /брой обороти/	0.571	0.712	- 0.141
(МЗ*360)/ОСМЗ	обръщаемост на материалните запаси /дни/	631	506	125
	обръщаемост на оборотния капитал в дни	858	747	112
ПдП/А	обръщаемост на инвестиция капитал (активите)	0.611	0.661	- 0.050
ПдП/НА	обръщаемост на нетекущите активи	10.224	10.664	- 0.439

Формула	ПОКАЗАТЕЛИ ЗА ФИНАНСОВА АВТОНОМНОСТ	2018	2017	изменение
СК/П	коефициент на финансова автономност	0.205	0.204	0.001
П/СК	коефициент на задлъжнялост	4.879	4.901	- 0.022

ВАЖНИ СЪБИТИЯ СЛЕД ДАТАТА НА ФИНАНСОВИЯ ОТЧЕТ

Получените фактури след 31.12.2018 г. за получени през 2018 г. услуги за периода до датата на одобряване на финансовия отчет са отразени в състава на разходите за отчетния период.

За периода след 31.12.2018 г. до датата на одобряване на финансовия отчет не са настъпили събития, налагащи коригирането на финансовия резултат за 2018 г.

ДЕЙСТВИЯ В ОБЛАСТА НА НАУЧНОИЗСЛЕДОВАТЕЛСКАТА И РАЗВОЙНАТА ДЕЙНОСТ

През отчетната година предприятието не е извършвало научноизследователска и развойна дейност.

ПЛАНОВЕ ЗА РАЗВИТИЕ

Ръководството на „Марвена Диагностика“ ЕООД предвижда развитие на бизнеса посредством провеждане на обучения и участия в различни конференции и конгреси.

Фирмата навлиза в две напълно нови полета на медицинския пазар – хемодиализа и остра и спешна диализа с продуктите на Baxter. В България има над 3 000 пациенти, които се нуждаят от хемодиализа – пречистване на кръвта. Към момента лечението им в страната се осигурява от над 60 центъра.

Пазарът само на консумативите за хемодиализа е около 8 млн. лв. на година. „Марвена Диагностика“ ЕООД планира да достигне пазарен дял от 20% в рамките на 2 години. За изпълнението на този план дружеството ще инвестира в обучение на своите служители за поддръжка и сервиз на апаратурата. С помощта на Baxter през 2018 година беше изградена подходяща ценова политика, бяха организирани обучения на персонала (лекари и медицински сестри) от хемодиализните центрове за ползите от по-добрата хемодиализна терапия.

Предвижда се провеждане на конференции за медицинските сестри, работещи в хемодиализни центрове, насочени изцяло към повишаването на знанията и представяне на нововъведенията.

Острата и спешна диализа е нова ниша, която тепърва се развива. Основни клиенти са интензивните, кардиологичните и спешните отделения в болниците. Продуктът, който „Марвена Диагностика“ ЕООД предлага – PrismaFlex, е безспорно най-добрият на този пазар. В страната има 25 вече инсталирани и работещи апарата. Очакванията са, че те ще повишат оборота от продажби на стоки на дружеството. С тази цел бе проведена конференция с участието на Baxter в Гранд хотел София на 01.02.2019 – “Prismaflex – неограничени възможности“, в която взеха участие 60 анестезиолога.

Друга сфера на развитие на фирмата е обичайно ин витро диагностичния лабораторен бизнес. През 2017 година Siemens Healthineers пусна на пазара две нови платформи с общия бранд Atellica. Едната платформа консолидира биохимични и имунологични тестове в различни телесни течности, а другата обединява анализа на биохимични и седиментни показатели в урина. Системите използват изключително иновативни хадруерни и софтуерни решения и са уникални на световно ниво. Те са предназначени за потребители с високо натоварване, към които традиционно е ориентирана „Марвена Диагностика“ ЕООД. Във връзка с тези нови платформи на 18.04.2019 в КОЦ Пловдив ще бъде представена системата „Atellica solution“ - първата в България интегрирана система, участие ще вземат около 10 специалисти от различни лечебни заведения.

Плановите за утвърждаване на лабораторния пазар включват организация на конгрес по клинична лаборатория, който ще се проведе през 2019 г. в България и на международен конгрес, който ще се проведе в Барселона. В рамките на събитието ще бъдат поканени български и чуждестранни лектори, които ще представят своя опит в централизирането на лабораторните тестове, тенденциите в областта на диагностиката и мониторинга на чернодробните заболявания, нововъведенията в продуктите за РОС.

Като постоянна задача в развитието на дружеството е оптимизиране на разходите с цел намаляване себестойността на отделните услуги. През 2019 г. Марвена Диагностика ЕООД ще продължи да доставя безупречни, надеждни и сигурни продукти, които правят нещата по-прости и удобни за клиентите.

РИСКОВИ ФАКТОРИ

Ликвиден риск

Ликвидният риск е свързан със способността на Дружеството да посреща текущите си задължения. Прегледът на резултатите на Дружеството показва, че през анализирания период то е способно да погасява текущите си задължения.

Валутен риск

Дружеството не използва специални финансови инструменти за хеджиране на риска, но е в достатъчна степен застраховано срещу него, тъй като националната валута е фискирана към еврото. Основната част от сделките във валута са именно в евро.

Оперативен риск

Оперативният риск се дефинира като “риск от директни или индиректни загуби, в резултат на неадекватен вътрешен контрол, човешки акт или външно събитие. Свързва се с текущия контрол и оперативното управление на дейността на Дружеството. В този смисъл, като оперативни рискове могат да се посочат:

- рискове от грешки на служители
- риск от повреда на използвания инвентар
- рискове свързани с управлението на складовите наличности
- рискове от контрагента и т.н.

С цел минимизиране на този риск при управлението на дружеството са въведени стандарти и са приложени автоматизация на редица ключови бизнес процеси. Тази практика позволява ясно делегиране на отговорности и развитие на фирмената инфраструктура. На тази база процесите, свързани с оперативното управление на дейността на търговските обекти, имат ясни правила и отговорници, което позволява висшето и средно ръководство на Марвена Диагностика ЕООД да фокусира върху развитието на дружеството и повишаването на ефективността.

Марвена Диагностика ЕООД е разработила и прилага множество стандарти, свързани с обслужването на клиенти, управление на информацията, управлението на логистиката и складовите запаси, подбора и обучението на персонала и др.

Зависимост от служители

В условията на конкурентна надпревара ефективното управление на човешките ресурси е определящ фактор за икономически просперитет. Човешкият фактор е ключов ресурс, с който Марвена Диагностика ЕООД разполага. Евентуалното напускане на служители може да има значителен неблагоприятен ефект върху дейността на Дружеството, оперативните резултати и финансовото му състояние.

Натрупаните знания и практически опит на служителите са в основата на развитието и успешното прилагане на Бизнес модела на Марвена Диагностика ЕООД. В този смисъл напускането или загубата на някои от ключовите служители на Дружеството би се отразило негативно върху дейността му.

Търговският, административният, логистичният, сервизният и маркетинговият екип на Дружеството е изцяло изграден от опитни и квалифицирани служители. Текуществото в екипа на Марвена Диагностика ЕООД може да се определи като ниско, особено в светлината на засилващата се конкуренция и търсене на професионални кадри в България.

Дата: 21.03.2019 г.

УПРАВИТЕЛ:

/ Надя Евстатиева Драгоева/

