

КОКА-КОЛА ХЕЛЕНИК БОТЪЛИНГ КЪМПАНИ БЪЛГАРИЯ АД
ГОДИШЕН ОТЧЕТ ЗА ДЕЙНОСТТА
ГОДИШЕН ФИНАНСОВ ОТЧЕТ
ДОКЛАД НА НЕЗАВИСИМИЯ ОДИТОР
31 ДЕКЕМВРИ 2012 Г.

ГОДИШЕН ДОКЛАД ЗА ДЕЙНОСТТА	2
ОТЧЕТ ЗА ДОХОДИТЕ	9
ОТЧЕТ ЗА ВСЕОБХВАТНИЯ ДОХОД	10
СЧЕТОВОДЕН БАЛАНС	11
ОТЧЕТ ЗА ПАРИЧНИТЕ ПОТОЦИ	12
ОТЧЕТ ЗА ПРОМЕНИТЕ В СОБСТВЕНИЯ КАПИТАЛ	13
ПРИЛОЖЕНИЯ КЪМ ФИНАНСОВИЯ ОТЧЕТ	
1. ИНФОРМАЦИЯ ЗА ДРУЖЕСТВОТО	14
2. ОСНОВНИ ПОЛОЖЕНИЯ ОТ СЧЕТОВОДНАТА ПОЛИТИКА НА ДРУЖЕСТВОТО	15
3. ПРИХОДИ	34
4. СЕБЕСТОЙНОСТ НА РЕАЛИЗИРАНАТА ПРОДУКЦИЯ И УСЛУГИ	35
5. ДРУГИ ПЕЧАЛБИ ОТ ДЕЙНОСТТА (НЕТНО)	36
6. РАЗХОДИ ЗА ДИСТРИБУЦИЯ И РЕАЛИЗАЦИЯ	36
7. АДМИНИСТРАТИВНИ РАЗХОДИ	37
8. ДРУГИ РАЗХОДИ ЗА ДЕЙНОСТТА	38
9. РАЗХОДИ ЗА ПЕРСОНАЛА	38
10. ФИНАНСОВИ ПРИХОДИ И РАЗХОДИ	39
11. ДАНЪЧНО ОБЛАГАНЕ	39
12. ИМОТИ, МАШИНИ И ОБОРУДВАНЕ	40
13. НЕМАТЕРИАЛНИ АКТИВИ	42
14. ПРЕДОСТАВЕНИ ЗАЕМИ НА СВЪРЗАНИ ПРЕДПРИЯТИЯ	42
15. МАТЕРИАЛНИ ЗАПАСИ	43
16. ТЪРГОВСКИ ВЗЕМАНИЯ	43
17. ДРУГИ ТЕКУЩИ АКТИВИ	45
18. ПАРИЧНИ СРЕДСТВА И ПАРИЧНИ ЕКВИВАЛЕНТИ	47
19. КАПИТАЛ И РЕЗЕРВИ	47
20. ПАСИВИ ПО ОТСРОЧЕНИ ДАНЪЦИ	49
21. ДРУГИ НЕТЕКУЩИ ЗАДЪЛЖЕНИЯ	50
22. ЗАДЪЛЖЕНИЯ КЪМ БАНКИ	52
23. ЗАДЪЛЖЕНИЯ ЗА ДИВИДЕНТИ	52
24. ТЪРГОВСКИ ЗАДЪЛЖЕНИЯ	52
25. ЗАДЪЛЖЕНИЯ ЗА ДАНЪЦИ	53
26. ДРУГИ ТЕКУЩИ ЗАДЪЛЖЕНИЯ	53
27. УПРАВЛЕНИЕ НА ФИНАНСОВИЯ РИСК	54
28. УСЛОВНИ ЗАДЪЛЖЕНИЯ И АНГАЖИМЕНТИ	58
29. СДЕЛКИ СЪС СВЪРЗАНИ ЛИЦА	59
30. СЪБИТИЯ СЛЕД ДАТАТА НА БАЛАНСА	60

КОКА-КОЛА ХЕЛЕНИК БОТЪЛИНГ КЪМПАНИ БЪЛГАРИЯ АД
ГОДИШЕН ДОКЛАД ЗА ДЕЙНОСТТА
КЪМ 31 ДЕКЕМВРИ 2012 Г.

Ръководството представя годишния доклад и финансов отчет към 31 декември 2012 г., изготвен в съответствие с Международните стандарти за финансово отчитане (МСФО), приети в Европейския съюз. Този отчет е одитиран от ПрайссуотърхаусКупърс Одит ООД.

I. Анализ на развитието и резултати от дейността на дружеството.

1. Основна дейност

Предметът на дейност на дружеството през 2012 г. включва следните видове дейности: производство, продажба и дистрибуция на безалкохолни напитки, сокове, чай и енергийни напитки. Дружеството извършва комисионерска дейност по доставка на минерална вода "Банкя".

През 2012 година дружеството упражняваше дейността си в обстановка на икономическа криза. Брутният вътрешен продукт на страната нарасна с около 0.8% при очакван ръст 3.5%. Коефициентът на безработица се увеличава с 1% в сравнение с 2011 г. и достига 12.3%. Средногодишната инфлация за периода януари – декември 2012 г. спрямо периода януари-декември 2011 г., е 3%. Средногодишната инфлация на хранителните продукти и безалкохолни напитки надмина 3%.

През годината обемът на продадените безалкохолни напитки за цялата страна (съгласно Nielsen) отбеляза намаление с около 6%, като само пазарът на газирани безалкохолни напитки намаля с повече от 6% спрямо предходната година. През 2012 година компанията продължи да бъде пазарен лидер в областта на газирани безалкохолни напитки, сокове и нектари и студен чай. Основни конкуренти в нашата индустрия са за безалкохолните напитки - Дерби и Пепси кола, за сокове и нектари - Маспекс и Флорина, а за студения чай - Дерби Сан Бенедето. Нова Трейд продължи да въвежда на пазара нови опаковки и изключително голям брой вкусове. Пепси наложи много агресивна ценова политика и навлезе активно на модерния пазар. Флорина активизира дейността си с различни промоции. Клиентите на модерния пазар продължиха да налагат свои собствени напитки от всички категории.

През 2012 година Кока-Кола Хеленик Ботълинг Къмпани България АД работи по следните направления:

- *Запазване на пазарния дял на основните марки водени от Кока Кола и Фанта и нарастване на приходите на компанията*

Годината бе наситена със специализирани национални маркетингови промоции. Целта в основната марка Кока Кола беше насочена към привличане на тийнейджери, навлизане в нови домакинства и с увеличаване честотата на консумация. Програмите бяха насочени към Евро 2012, Олимпиадата, безплатна дегустация с около 600 контакта, репозициониране и зонироване на обектите насочени към 1,25лт опаковка, домашна дегустация с повече от 100 домакинства. Продължиха програмите Кока Кола и храна, намалената цена на 2лт опаковка през пролетта и есента, Коледна промоция. Фокусът към марката Фанта продължи и през 2012 г., което увеличи пазарния ѝ дял с 6.5% спрямо миналата година. Новият вкус на Фанта Ягода/Киви беше насочен към превличане на нови потребители. Направена беше и безплатна дегустация на Фанта Портокал (250 контакта). Двойното ценообразуване на Фанта 2лт увеличи продажбите спрямо 2011 г. с около 11% както и навлизането в нови домакинства.

Засиленият фокус върху малките опаковки увеличи приходите на приравнена каса с около 2%. Проведени бяха промоции на 500мл Кока Кола по време на Евро 2012, промоция кафе с Кока Кола, коледна промоция с 500мл Кока Кола, както и много промоции насочени към нашите клиенти. Проведена беше и програма „За купата на Кока Кола 2012“ с партньорни Министерство на физическото възпитание и спорта, Министерство на образованието, Софийска община и Фондация „Димитър Бербатов“. Участваха 45 училища, 500 деца се състезаваха, 5 000 участници взеха участие. Наградата беше 5-дневна екскурзия до Манчестър, посещение на стадиона Old Trafford и тренировка с треньорите на Manchester United.

Пазарният дял на основните газирани напитки достигна 40,9% като делът само за Кока Кола напитки е 24,7%. Пазарният дял на газирани напитки в малки опаковки бе 66.7% или по-малък с 1.6 пункта спрямо предходната година.

I. Анализ на развитието и резултати от дейността на дружеството. (продължение)

1. Основна дейност (продължение)

- През 2012 година продължи фокусът върху развитието на негазирани безалкохолни напитки, които представляват около 15% от общия обем продажби.*

Основната задача при продажбите на сокове бе да запазим пазарния си дял. В края на годината достигнахме пазарен дял от 22,2% за сокове (Cappu) и 67,4% за Чай (Nestea). Пазарният дял на пазара на малките опаковки достигна 58,8% за сокове (Cappu) и 72,6% за Чай (Nestea). Телевизионните реклами на Cappu подобриха имидж индикаторите на марката спрямо минала година: Познаваемостта на марката: +10 пункта, Има страхотен вкус: +5 пункта, Обич към марката: +2,5 пункта. Лансирането на нов вкус Cappu Wholefruit и Cappu Pulpy утвърди Cappu като експерт в категорията на соковете както и достъпна иновация за навлизането в повече домакинства. Проведена беше и промоция на Cappu 1x2 лт в обектите на нашите Ключови Клиенти, което увеличи пазарния дял с 2,2 пункта спрямо минала година. Чай (Nestea) достигна ръст на обема на база консуматори.

Основните дейности, върху които компанията се фокусира бяха: запазване на силно медийно представяне, две вълни на промоции за Великден и Коледа с подарък, комбинирани с търговска промоция, предоставяне на безплатни напитки на консуматорите. Пуснахме на пазара нов вкус - ягода, а също така и нова комбинирана опаковка от два различни вкуса. В бакалните и на модерния пазар подкрепихме промоцията да има на рафтовете винаги поне 8 вида сокове.

Търговските екипи насочиха усилията си за увеличаване на представянето ни на рафтовете чрез създаване на наситен маркетинг календар, увеличаване на броя на дисплеите и увеличаване на дистрибуцията за обектите с консумация в движение.

През 2012 година продължихме фокуса си и към енергийна напитка Monster, която лансирахме на пазара през 2011 г. където достигнахме пазарен дял от 20,2% с 1,9% над минала година.

Друга основна задача на търговския екип през годината бе спечелване на ключови канали чрез най-добри активации и иновации на пазара. Делът на ключовите клиенти през 2012 г. се задържа почти на нивата на 2011 г. - около 19 %. Обемът на продажбите се увеличи с около 1,1%.

- Следващото стратегическо направление, по което работихме през годината бе в областта на подобряване на обслужването на клиентите.*

Основният фокус бе в областта на подобряване на акуратността при вземане на заявки, навременни доставки и верни фактури. Достигнахме удовлетвореност на клиентите около 97,4%, което е с около 5,4% подобрене спрямо предходната година. Формираха се екипи от функции продажби, логистика и финанси за обслужване на клиентите. Проследявах се резултатите от обратната връзка на клиентите на месечна база.

През 2012 година продължихме да работим по изграждане на стратегия за пътя към пазара. Преразгледан бе начинът на доставки чрез комисионери, като с част от тях бяха сключени договори за дистрибуция, а останалите обекти получават стоката чрез директни доставки.

I. Анализ на развитието и резултати от дейността на дружеството. (продължение)

1. Основна дейност (продължение)

- *Изграждането на най-добрата структура с възможно най-оптимизирани разходи в областта на производството и логистиката е следващото стратегическо направление, върху което се фокусира ръководството на компанията*

През 2012 г., Кока-Кола ХБК България взе решение да консолидира производствената си инфраструктура, за да подобри ефективността, оптимизира разходите и да продължи да допринася за развитието българската икономика. На 18.09.2012 г. от Съвета на директорите е взето окончателно решение за преустановяване на дейността на Търговище като производствен център до 01.10.2012 г. До края на м. септември 2012 г., Компанията поетално прехвърли производствения обем от Производствен Център Търговище в Производствен Център Костинброд. Кока-Кола ХБК България продължи да развива дейност в Търговище чрез екипите в модерната си складова база и отдел продажби. Планът за реструктуриране на производствената инфраструктура е резултат от намаляващата популателна способност и общия спад на пазара на безалкохолни напитки в България през последните 3 години. Това доведе до решението да се разгледат всички възможности за подобряване на ефективността.

В областта на логистиката бяха постигнати следните резултати: оптимизиране на транспортните разходи за доставки от внос, автоматизиран процес за събиране и обработка на оферти за транспорт, инфраструктурен проект за оптимизиране броя на складовете (затваряне на складове в София, Стара Загора, Плевен), директни доставки на всички големи клиенти от Костинброд, задължително сканиране на готова продукция и система за автоматизиран процес в склада. От началото на 2011 г. както и през цялата 2012 г. целият процес по доставката до клиентите се извършва от трети лица.

2. Финансово състояние и поддържане на съизмерими положителни финансови резултати.

Финансовите резултати на компанията са пряко отражение на икономическата обстановка в страната и положените усилия от страна на ръководството да намали влиянието на кризата.

2.1. Нетните приходи

Нетните приходи от продажби се увеличиха с 12,8 млн.лева или 4,4%, от които на вътрешен пазар се увеличиха с 10,1 млн.лева или 3.6% спрямо предходната година както и тези за износ 2,7 млн.лева или 21.7%. Основните фактори за увеличение на приходите са следните:

Компанията продаде през годината около 45,6 млн. приравнени каси (unit case) на вътрешен пазар, и 3,2 млн.приравнени каси (unit case) износ за Косово, Хърватия, Румъния, Босна и Херцеговина, Гърция и Австрия. Увеличиха се продажбите за износ (с 27%) както и тези на вътрешния пазар (1,3%). а) Нетните приходи от продажби нараснаха с около 8,8 млн.лева заради по-високия обем продажби както на вътрешен пазар (5,9 млн.лева) така и от износ (2,9 млн.лева).

б) положително влияние от около 0,4 млн. лева от промяната на съотношението на категориите (0,8 млн.лева) в полза на енергийните напитки, Лифт и чай с около 1,7 млн. лева, вследствие на извършените промоции и ускорения план за развитие. Продължава да намалява делът на соковете поради намаленото потребление. Негативно влияние на съотношението на опаковките и най-вече стъклената бутилка където пазарът отбелязва намаление на потреблението.

в) През годината бяха увеличени цените на основните категории с около 2%.

г) Промяната в начина на доставка от комисионери на дистрибутори намали приходите с 1,9 млн.лева.

1. Анализ на развитието и резултати от дейността на дружеството. (продължение)

2. Финансово състояние и поддържане на съизмерими положителни финансови резултати. (продължение)

2.2. Разходи

Разходите за производство на продадената продукция се увеличиха с 16 млн.лева или 9,5%, което се дължи главно на увеличение цените на основните суровини и материали и най-вече цената на захарта и концентрата спрямо минала година.

В частта на разходите за производство и вътрешен транспорт негативното влияние се дължи на увеличените цени на горива, електроенергия и ремонти на производствените линии.

През годината бяха предприети редица мерки за снижение на разходите, включващи оптимизиране броя на работещите в производството, както и увеличение на добивите на материали в производството.

През 2012 г., Кока-Кола ХБК България взе решение да консолидира производствената си инфраструктура със закриването на производствен център в Търговище, за да подобри ефективността, оптимизира разходите и да продължи да допринася за развитието българската икономика.

Оперативната печалба на компанията преди данъци е 45,4 млн.лева , което е с близо 8,7 млн. лева или с 16% по-малко от печалбата от предходната година.

2.3. Финансови показатели и оборотен капитал

Финансовото състояние на дружеството е стабилно. То управлява паричните си потоци, ценовия, кредитния и ликвидния риск, придържайки се към политиката на групата и отчитайки спецификата на българската икономическа среда.

Ръководството на компанията управлява ефективно оборотния капитал на компанията. Вземанията поддържат същите нива спрямо минала година, въпреки увеличените приходи на компанията. Изградена е ефективна система за проследяване в реално време на плащанията от клиентите. Създадено е звено, което поддържа ежедневна връзка, както с клиентите, така и с търговския отдел. Нивото на търговските вземания в дни е около 12 дни.

Изграденият екип в отдел „планиране“, съвместно с тези на „финанси“ и „снабдяване“, постигна значителни резултати в областта на управлението на СМЗ. Нивото на СМЗ в дни е около 36 дни. Към декември 2012 г. СМЗ се увеличиха с около 2 млн.лева най-вече заради по-високите цени на материалите.

В областта на задълженията успяхме да подобрим условията за плащане.

3. Човешки ресурси

Към 31.12.2012 г. средно-списъчният брой на персонала в дружеството възлиза на 986 работници и служители (за 2011 г. -1,045). През 2012 година беше преустановена дейността на производствен център Търговище.

Непрекъснато се работи за повишаване квалификацията на редовия персонал. В компанията се изготвят ежегодно индивидуални планове за развитие и обучение на всеки служител. Същите се изготвят на база оценката на представянето и компетенциите на служителите.

I. Анализ на развитието и резултати от дейността на дружеството. (продължение)

3. Човешки ресурси (продължение)

През 2012 година развитието на ръководители в компанията се осъществи и с помощта на проведени два форума за развитие на таланти и чрез програми за бързо развитие на ръководители – High Start и Fast Forward 1. През 2012 година бяха повишени 16 ръководители. Общото събрание на служителите участва в разпределението на средствата за социални дейности, като подпомага ръководството на дружеството в изготвяне на план за подобряване на условията на труд. Съществува и работи комитет по условия на труд, който разглежда резултатите на всеки 3 месеца. В производствените центрове е внедрена и функционира системата за здравословни и безопасни условия на труд. Броят на трудовите злополуки през 2012 година е 14. Изградена е система за събиране на предложения на служителите за предотвратяване на трудови злополуки като от 393 сигнала 252 са отстранени.

Всичките разходи за работещите в компанията възлизат на 26,9 млн. лева при 26,9 млн. лева през 2011 година. Начислените и изплатени средства за работна заплата за изтеклата година са в размер на 21,3 млн. лв. при 20,9 млн. лв. за 2011 г., начислените и внесени осигуровки в размер на 3,2 млн. лв. при 3,3 млн. лв. за 2011 г., а социалните придобивки и плащания в размер на 1,7 млн. лв. при 1,8 млн. лв. за 2011 г. Дружеството стриктно спазва трудовото и осигурително законодателство в България и се стреми да осигурява максимално добри и безопасни условия на труд за своя персонал.

4. Анализ на продажбите и структура на разходите

Основният дял от приходите на дружеството са от собствена продукция - 86,7% от общия обем на приходите при 86,3% за 2011 година. Себестойността на реализираната продукция, стоки и услуги за 2012 г. е 70 % спрямо общия размер на разходите от оперативна дейност; разходите за дистрибуция и реализация са 21,1% спрямо общия размер на разходите за оперативна дейност; административните разходи – 73%. Структурата на себестойността на реализираната продукция към общите разходи е както следва: материални разходи – 82,1%; разходи за амортизации – 5,3%; заплати и осигуровки – 2,6%, ел. енергия, вода, мазут – 4,5%.

5. Търговски процес

Кока Кола Хеленик Ботълинг Къмпани България АД извършва търговската си дейност с търговски екип, който е разпределен както по географски признак, така и профилиран по пазарни сегменти. Търговските операции се реализират на базата на директен маркетинг и ежедневни посещения на клиенти. В рамките на търговската структура се изготвят ежедневни, ежеседмични и месечни отчети за дейността на отдела, извършват се обучения за всеки нов продукт, води се база данни за клиенти и се работи по единни ценови листи. С всички големи клиенти се работи с годишни договори, като за всеки клиент има отговорен за обслужването търговец.

6. Инвестиционни проекти

През 2012 година дружеството е направило инвестиции за около 5,8 млн. лева, разпределени в следните области: производство и складово стопанство - 2,8 млн. лева, съоръжения на пазара – 2,2 млн. лева, информационни системи - 0,5 млн. лева и други - 0,3 млн. лева (в производството са включени и 0.6 млн. лв. амбалаж).

КОКА-КОЛА ХЕЛЕНИК БОТЪЛИНГ КЪМПАНИ БЪЛГАРИЯ АД
ГОДИШЕН ДОКЛАД ЗА ДЕЙНОСТТА (ПРОДЪЛЖЕНИЕ)
КЪМ 31 ДЕКЕМВРИ 2012 Г.

I. Анализ на развитието и резултати от дейността на дружеството. (продължение)

7. Капиталова структура

Към 31 декември 2012 г. регистрираният акционерен капитал на дружеството възлиза на 17,397 хил.лв., разпределен в 17,397,086 обикновени поименни акции с право на глас с номинална стойност на акция 1 лв. Основен акционер в дружеството е Кока Кола Бевъриджис Холдингс II Б.В. Холандия, притежаващ 85,39% от капитала.

8. Система за управление на качеството

Дружеството продължава политиката си за непрекъснато подобряване на системата за управление на качеството и околната среда. През текущата година беше подновен лиценза ИСО 9001:2000 и ИСО 14001 във всички производствени центрове в страната. Качествените индекси за продукция са над 98%, а за опаковки около 97%. Изграден е център за обратна връзка от консуматори и клиенти. Осигурено е пълно проследяване за етапите на производство за всяко изделие и са поставени цели за минимално количество рекламации от нашите клиенти. Следят се параметрите за брак, използват се суровини и материали, които отговарят на спецификацията на изделията.

II. Важни събития, настъпили след датата на изготвяне на финансовия отчет.

На 14 януари 2013 г. Централен кооперативен съюз прехвърля собствеността върху 2 435 592 акции от капитала на "Кока-Кола Хеленик Ботълинг Къмпани България" АД на акционера Кока Кола Бевъриджис Холдингс II Б.В., притежаващо дотогава 14 855 720 акции от капитала. По този начин ЦКС прекратява акционерното си участие в "Кока-Кола Хеленик Ботълинг Къмпани България" АД, а Кока Кола Бевъриджис Холдингс II Б.В. става собственик общо на 17 291 312 акции от капитала, съставляващи 99,39 %.

III. Предвиждано развитие на дружеството

Стратегическите инициативи за 2013 г. са:

- **Нарастване на нетните приходи от продажби като задържим пазарния дял**
Да подобрим позиционирането в бакалните
Да запазим пазарния дял на основните категории като обем продажби
Да разработим съвместни планове с веригите от модерния пазар
Да задържим лидерската позиция при студените чайове
Да запазим дела на малките опаковки на пазара с цел увеличение на печалбата
Да достигнем отлични резултати при обслужване на клиентите
- **Да продължим да оптимизираме разходите като:**
Да развием проекта „Пътят към пазара“
Да продължим да експлоатираме възможностите на новата информационна система
Да продължим оптимизирането на оборотния капитал
- **Устойчивост и съвършенство в представянето**
Сегментация на отделните обекти и изграждане на успешни обекти
Да достигнем отлични резултати при обслужване на клиентите
Успешни промоции
Да продължим да внедряваме постиженията от проекта "Съвършенство без граници"
- **Да осигурим най-добре подготвените служители и ръководители и да поощряваме въвеждането на ценностите на компанията**

ОТГОВОРНОСТИ НА РЪКОВОДСТВОТО

Според българското законодателство ръководството следва да изготвя финансов отчет за всяка финансова година, който да дава вярна и честна представа за състоянието на Дружеството в края на годината, както и за неговия счетоводен резултат и парични потоци в рамките на годината. Финансовият отчет е изготвен в съответствие с Международните стандарти за финансово отчитане (МСФО), приети в ЕС.

Ръководството потвърждава, че е прилагало последователно адекватна счетоводна политика и че при изготвянето на финансовите отчети към 31 декември 2012 г. е спазен принципът за вярно и честно представяне при оценка на активите, пасивите, приходите и разходите.

Ръководството също така потвърждава, че се е придържало към действащите счетоводни стандарти, като финансовите отчети са изготвени на принципа на действащото предприятие.

Ръководството е отговорно за коректното водене на счетоводните регистри, за целесъобразното управление на активите на Дружеството и за предприемането на необходими мерки за избягването и откриването на евентуални злоупотреби и други нередности.

.....
Гл. счетоводител:
Добринка Георгиева

.....
Изпълнителен директор:
Кирил Петров



.....
Член на Съвета на Директорите:
Десислава Струменлиева

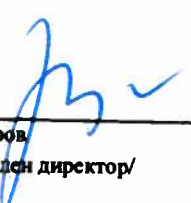
София, 27.05.2013 г.

КОКА-КОЛА ХЕЛЕНИК БОТЪЛИНГ КЪМПАНИ БЪЛГАРИЯ АД
ОТЧЕТ ЗА ДОХОДИТЕ
КЪМ 31 ДЕКЕМВРИ 2012 г.

(всички суми са в хил. лева)

	Прил.	За годината приключваща на 31	
		2012 г.	декември 2011 г.
Приходи	3	306,109	293,335
Себестойност на реализираната продукция и услуги	4	(183,714)	(167,757)
Брутна печалба (марж)		122,395	125,578
Други печалби от дейността	5	905	735
Разходи за дистрибуция и реализация	6	(55,347)	(51,570)
Административни разходи	7	(19,260)	(18,450)
Други разходи за дейността	8	(4,252)	(2,887)
Печалба от оперативна дейност		44,441	53,406
Финансови приходи		1,038	677
Финансови разходи		(76)	(11)
	10	962	666
Печалба от оперативна дейност преди данъци		45,403	54,072
Разход за данъци върху печалбата	11	(4,730)	(6,835)
Нетна печалба за годината		40,673	47,237

Финансовият отчет на страници от 9 до 60 е одобрен за издаване от Съвета на директорите на 27 май 2013 г. от:


 Кирил Петров
 /Изпълнителен директор/


 Десислава Струменлиева
 /Член на Съвета на Директорите/


 Добринка Петкова Георгиева
 /Съставител, Главен счетоводител/



Заверил съгласно одиторски доклад:


 Петко Димитров
 /Регистриран одитор/




 Росица Ботева
 /ПрайсуотърхаусКупърс Одит ООД/

КОКА-КОЛА ХЕЛЕНИК БОТЪЛИНГ КЪМПАНИ БЪЛГАРИЯ АД
ОТЧЕТ ЗА ВСЕОБХВАТНИЯ ДОХОД
КЪМ 31 ДЕКЕМВРИ 2012 г.

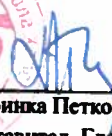
(всички суми са в хил. лева)

Прил.	За годината приключваща на 31 декември	
	2012 г.	2011 г.
Годишна печалба	40,673	47,237
Друг всеобхватен доход след облагане с данъци	(267)	(273)
Общ годишен всеобхватен доход	40,406	46,964

Финансовият отчет на страници от 9 до 60 е одобрен за издаване от Съвета на директорите на 27 май 2013 г. от:


 Кирил Петров
 /Изпълнителен директор/


 Десислава Струменлиева
 /Член на Съвета на Директорите/


 Добринка Петкова Георгиева
 /Съставител, Главен счетоводител/

Заверил съгласно одиторски доклад:


 Петко Димитров
 /Регистриран одитор/




 Росица Ботева
 /ПрайсуотърхаусКупърс Одит ООД/

КОКА-КОЛА ХЕЛЕНИК БОТЪЛИНГ КЪМПАНИ БЪЛГАРИЯ АД
СЧЕТОВОДЕН БАЛАНС
КЪМ 31 ДЕКЕМВРИ 2012 г.

(всички суми са в хил. лева)

	Прил.	31 декември 2012 г.	31 декември 2011 г.
АКТИВИ			
Нетекущи активи			
Имоти, машини и съоръжения	12	104,342	122,772
Нематериални активи	13	6,330	8,083
Предоставени заеми на свързани предприятия	14	30,389	70,656
Други нетекущи активи	17	398	424
		141,459	201,935
Текущи активи			
Материални запаси	15	13,120	11,122
Търговски вземания	16	16,573	10,485
Предоставени заеми на свързани предприятия		47,379	-
Други текущи активи	17	2,356	2,533
Парични средства и парични еквиваленти	18	1,272	2,698
		80,700	26,838
ОБЩО АКТИВИ		222,160	228,773
СОБСТВЕН КАПИТАЛ И ПАСИВИ			
Собствен капитал			
Акционерен капитал	19	17,397	17,397
Резерви		40,064	40,331
Неразпределена печалба		116,421	89,919
Общо собствен капитал		173,882	147,647
ПАСИВИ			
Нетекущи задължения			
Пасиви по отсрочени данъци	20	6,211	7,271
Други нетекущи задължения	21	1,569	1,306
		7,780	8,577
Текущи задължения			
Задължения към банки	22	362	-
Задължения за дивиденди	23	-	33,402
Търговски задължения	24	21,305	17,428
Задължения за данъци	25	3,505	3,300
Задължение за корпоративен данък	25	694	2,528
Други текущи задължения	26	3,523	4,692
Задължения за предоставен фирмен амбалаж	26	11,109	11,199
		40,498	72,549
ОБЩО ПАСИВИ		48,278	81,126
ОБЩО СОБСТВЕН КАПИТАЛ И ПАСИВИ		222,160	228,773

Финансовият отчет на страници от 9 до 60 е одобрен за издаване от Съвета на директорите на 27 май 2013 г. от:

Кирил Петров
/Изпълнителен директор/

Десислава Струнелиева
/Член на Съвета на Директорите/

Добринка Петкова Георгиева
/Съставител, Главен счетоводител/

Заверил съгласно одиторски доклад:

Петко Димитров
/Регистриран одитор/

Росица Ботева
/ПрайсуотърхаусКупърс Одит ООД/



КОКА-КОЛА ХЕЛЕНИК БОТЪЛИНГ КЪМПАНИ БЪЛГАРИЯ АД
ОТЧЕТ ЗА ПАРИЧНИТЕ ПОТОЦИ
КЪМ 31 ДЕКЕМВРИ 2012 г.

(всички суми са в хил. лева)

	Прял.	За годината приключваща на 31 декември	
		2012 г.	2011 г.
Печалба преди данъци		45,403	54,072
Корекции за:			
Амортизация		17,160	18,453
Обезценка		2,674	
Лихвени разходи/(приходи)		(962)	375
Загуба/(Печалба) от отписани дълготрайни активи		200	1,211
Курсови разлики, нетно		122	160
		19,194	20,199
Изменения в оборотен капитал			
Намаление/(увеличение) на материалните запаси		(1,998)	4,372
Намаление на търговските и другите вземания		(5,888)	4,539
Увеличение/(намаление) на търговските и другите задължения		8,186	592
		300	9,503
Платени данъци от печалбата		(7,653)	(4,188)
Нетни парични потоци от оперативна дейност		57,244	79,586
Парични потоци от инвестиционна дейност			
Покупки на имоти, машини и оборудване		(5,795)	(10,949)
Постъпления от продажба на имоти, машини и оборудване		577	967
Предоставени заеми на свързани предприятия		(62,057)	(75,300)
Погасени предоставени заеми на свързани лица		55,349	52,612
Получени заеми от банки		362	-
Върнати заеми на банки		-	(96)
Получени лихви		622	472
Нетни парични потоци използвани в инвестиционна дейност		(10,942)	(32,294)
Парични потоци от финансова дейност			
Изплатени дивиденди		(47,573)	(44,832)
Плащания по финансов лизинг		(154)	(440)
Платени лихви по финансов лизинг		(1)	(12)
Нетни парични потоци използвани във финансовата дейност		(47,728)	(45,284)
Нетно намаление на паричните средства и паричните еквиваленти		(1,426)	2,008
Парични средства и парични еквиваленти на 1 януари		2,698	690
Парични средства и парични еквиваленти на 31 декември	18	1,272	2,698

Финансовият отчет на страници от 9 до 60 е одобрен за издаване от Съвета на директорите на 27 май 2013 г. от:

Кирил Петров
/Изпълнителен директор/

Десислава Струменлиева
/Член на Съвета на Директорите/

Добринка Петкова Георгиева
/Съставител, Главен счетоводител/

Заверил съгласно одиторски доклад:

Петко Димитров
/Регистриран одитор/

Росица Ботева
/ПрайсуотърхаусКупърс Одит ООД/



Приложенията на страници 14-60 представляват неразделна част от този финансов отчет.

КОКА-КОЛА ХЕЛЕНИК БОТЪЛИНГ КЪМПАНИ БЪЛГАРИЯ АД
ОТЧЕТ ЗА ПРОМЕНИТЕ В СОБСТВЕНИЯ КАПИТАЛ
КЪМ 31 ДЕКЕМВРИ 2012 г.

(всички суми са в хил. лева)

Прил	Основен капитал	Фонд Резерви	Резерв от последващи оценки	Други резерви	Хедж резерв и Резерв Пенс задължения	Неразпределена печалба	Общо
Салдо на 31 декември 2010 г.	17,397	17,512	22,817	298	(23)	120,915	178,916
Транзакции със собственика							
Разпределение на печалбата за:	-	-	-	-	-	(78,233)	(78,233)
* дивиденди	-	-	-	-	-	(78,233)	(78,233)
Всеобхватен доход	-	-	-	-	-	-	-
Нетна печалба за годината	-	-	-	-	-	47,237	47,237
Друг всеобхватен доход	-	-	-	-	-	-	-
Хеджиране на парични потоци	-	-	-	-	107	-	107
Резерв пенсионно задължение	-	-	-	-	(380)	-	(380)
Салдо на 31 декември 2011 г.	17,397	17,512	22,817	298	(296)	89,919	147,647
Транзакции със собственика							
Разпределение на печалбата за:	-	-	-	-	-	(14,171)	(14,171)
* дивиденди	-	-	-	-	-	(14,171)	(14,171)
Всеобхватен доход	-	-	-	-	-	-	-
Нетна печалба за годината	-	-	-	-	-	40,673	40,673
Друг всеобхватен доход	-	-	-	-	-	-	-
Хеджиране на парични потоци	-	-	-	-	(108)	-	(108)
Резерв пенсионно задължение	-	-	-	-	(159)	-	(159)
Салдо на 31 декември 2012 г.	17,397	17,512	22,817	298	(563)	116,421	173,882

Финансовият отчет на страници от 9 до 60 е одобрен за издаване от Съвета на директорите на 27 май 2013 г. от:

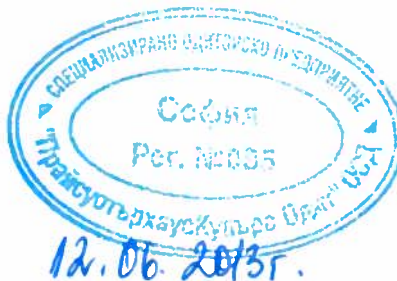
Кирил Петров
/Изпълнителен директор/

Десислава Струменлисва
/Член на Съвета на Директорите/

Добринка Петкова Георгиева
/Съставител, Главен счетоводител/

Заверил съгласно одиторски доклад:

Петко Димитров
/Регистриран одитор/



Росица Ботева
/ПрайсуотърхаусКупърс Оудит ООД/

КОКА-КОЛА ХЕЛЕНИК БОТЪЛИНГ КЪМПАНИ БЪЛГАРИЯ АД
ПРИЛОЖЕНИЯ КЪМ ГОДИШНИЯ ФИНАНСОВ ОТЧЕТ
КЪМ 31 ДЕКЕМВРИ 2012 Г.

1. Информация за дружеството

Кока-Кола Хеленик Ботълинг Къмпани България АД е дружество, учредено на учредително събрание, състояло се на 2 декември 2002 г. в резултат на сливането на София Бевъридж Къмпани АД, Бенакс АД, Кока-Кола Дистрибуторс София АД, Кока-Кола Ботлърс София ООД, Бургас Ботълинг Къмпани ООД, Търговище Ботълинг Къмпани ООД, Пловдив Ботълинг Къмпани ООД и Плевен Ботълинг Къмпани ООД, извършено по реда на чл.261 и сл. от Търговския закон. Дружеството е правопреемник на активите и пасивите, както и другите права, задължения и фактически отношения на посочените търговски дружества, които са прекратили дейността си без ликвидация в резултат на сливането. Дружеството е със седалище и адрес на управление гр.София, ул. Рачо Петков Казанджията № 8. Дружеството е регистрирано с решение на Софийски окръжен съд (ф.д. № 142) от 29.01.2003 г.

1.1. Собственост и управление

Кока Кола Хеленик Ботълинг Къмпани АД е акционерно дружество, чиито акции не се търгуват на борсата в България. Компания-майка на дружеството е Кока Кола Бевериджис , Холандия с 85,39% участие в капитала. Крайната компания-майка е Кока Кола Хеленик - акционерно дружество с местоположение в Швейцария.

Към 31 декември 2012 г. разпределението на акционерния капитал е както следва:

- Кока Кола Бевериджис , Холандия 85,39 %
- Централен Кооперативен Съюз 14,00 %
- ТПК "Тексим 90" - Пловдив 0,61%

Кока Кола Хеленик Ботълинг Къмпани България АД има едностепенна система на управление със съвет на директорите от 9 членове. Изпълнителни членове на Съвета на Директорите са Николаос Калайтзидакис и Кирил Петров, а членове – Златка Дамова, Десислава Струменлиева, , Николаос Мамулис, , Ян Густавсон,, Ален Бруар, Спирос Мело, Светослав Атанасов.

Дружеството се представлява и управлява заедно от всеки двама от изпълнителните директори: Николаос Калайтзидакис и Кирил Петров или заедно от един изпълнителен член и един от останалите членове на Съвета на директорите.

Дружеството е част от групата Кока Кола Хеленик Ботълинг Къмпани, Швейцария.

Към 31.12.2012 г. средно-списъчният брой на персонала в дружеството е 986 работници и служители (31.12.2011 г.: 1,045).

1.2. Предмет на дейност

Предметът на дейност включва:

- производство, продажба, дистрибуция (в България) и маркетинг на напитки, включително плодови сокове Капи, минерална вода, безалкохолни напитки на Кока-Кола, студен чай Нес Тий.
- производство и продажба на опаковъчни материали за плодови сокове, вода, безалкохолни и други напитки.

1.3. Структура на Дружеството

Организационната структура на Кока-Кола Хеленик Ботълинг Къмпани България АД включва:

- производствени центрове в Костинброд
- дистрибуционни центрове в градовете Търговище, Варна, Бургас, Пловдив, София и Плевен.

КОКА-КОЛА ХЕЛЕНИК БОТЪЛИНГ КЪМПАНИ БЪЛГАРИЯ АД
ПРИЛОЖЕНИЯ КЪМ ГОДИШНИЯ ФИНАНСОВ ОТЧЕТ (ПРОДЪЛЖЕНИЕ)
КЪМ 31 ДЕКЕМВРИ 2012 Г.

2. Резюме на дейността и прилаганата счетоводна политика

По-долу следва описание на счетоводната политика, прилагана при изготвяне на финансовия отчет. Политиката е била последователно прилагана за всички представени години, освен ако изрично не е упоменато друго.

2.1. База за изготвяне на финансовия отчет

Настоящият финансов отчет е изготвен в съответствие с изискванията на Международните стандарти за финансово отчитане (МСФО), приети от Европейския съюз (ЕС). Настоящият финансов отчет е изготвен при спазване на принципа на историческата цена.

Изготвянето на финансовия отчет съгласно МСФО налага използването на приблизителни оценки и предположения. Също така изисква при прилагането на счетоводната политика на Дружеството ръководството да използва преценки и предположения. Елементите на финансовите отчети, чието представяне включва по-висока степен за субективна преценка и сложност, както и тези елементи, за които предположенията и оценките имат значително влияние върху финансовите отчети като цяло, са отделно оповестени в Приложение 2.20.

Принцип на действащото предприятие

Ръководството счита, че Компанията разполага с достатъчно ресурси, за да продължи оперативното си съществуване в обозримо бъдеще. Поради тази причина, Компанията продължава да прилага принципа на действащото предприятие при изготвянето на финансовите си отчети.

(а) Нови и изменени стандарти приети от Дружеството

Няма нови стандарти и изменения на стандарти, приети от Дружеството за финансовата година, започваща на 1 януари 2012 г.

(б) Нови стандарти и изменения, както и разяснения, задължителни за прилагане за първи път за финансовата година започваща на 1 януари 2012 г., но неприложими за Дружеството в момента (въпреки, че могат да окажат влияние върху отчитането на бъдещи трансакции и събития)

Оповестявания – Трансфери на финансови активи – Изменения на МСФО 7 (издаден през октомври 2010 г. и в сила за годишни периоди, започващи на или след 1 юли 2011 г.). Промяната изисква допълнителни оповестявания по отношение на излагания на риск, произлизащ от трансферирани финансови активи. Изменението включва изискване да се оповестява по клас на актив характера, балансовата стойност и описание на рисковете и ползи на финансови активи, които са били прехвърлени към друга страна, но въпреки това остават в балансовия отчет на предприятието. Изисква се също оповестяванията да позволяват на заинтересованите да разбере количеството на всички свързани задължения, както и връзката между финансови активи и свързани задължения. Когато финансови активи са били отписани, но предприятието все още е изложено на определени рискове и ползи, свързани с прехвърления актив, се изисква допълнително оповестяване с цел да се разберат ефектите от тези рискове.

Посочените изменения не намериха израз в допълнителни или изменени оповестявания и нямаха съществено въздействие върху оценката или при признаването на трансакциите и салдата, посочени в този финансов отчет.

2 Резюме на дейността и прилаганата счетоводна политика (продължение)

2.1 База за изготвяне на финансовия отчет

(в) Нови стандарти и тълкувания, които са задължителни за годишните периоди, започващи на или след 1 януари 2013 г. или по-късно, и които Дружеството не е приело по-рано

МСФО 13 “Оценяване по справедлива стойност” (издаден през май 2011 г. и в сила за годишни периоди, започващи на или след 1 януари 2013 г.) има за цел да подобри съпоставимостта и да намали сложността чрез предоставяне на точна дефиниция на справедливата стойност и единствен източник за оценка на справедливата стойност и изисквания за оповестяване приложими за МСФО. Дружеството оценява влиянието на стандарта върху финансовите си отчети.

МСС 1, „Представяне на финансови отчети” (изменен), (издаден през юни 2011 г., в сила за годишни периоди, започващи на или след 1 юли 2012 г.), променя оповестяването на статии, представени в друг всеобхватен доход. Промените изискват предприятията да разделят статии, представени в друг всеобхватен доход в две групи, на базата на това дали е възможно или не те да бъдат прекласифицирани в печалба или загуба в бъдеще. Предложеното заглавие използвано от МСС 1 се промени на „отчет за печалба и загуба и друг всеобхватен доход”. Измененията нямат влияние върху финансовите отчети на Дружеството.

МСС 19 „Доходи на наети лица” (промени), (издаден през юни 2011 г., в сила за годишни периоди, започващи на или след 1 януари 2013 г.), налага значителни промени в признаването и оценката на определени разходи за дефиниран пенсионен доход и обезщетения при прекратяване и към оповестяванията на всички доходи на наети лица. Стандартът изисква признаване на всички промени в нетно определеното задължение (актив) за дефинирани доходи, когато те се появят, както следва: (а) разходи за трудов стаж и нетна лихва в печалба и загуба; и (б) преоценяване в друг всеобхватен доход. Дружеството оценява влиянието на стандарта върху финансовите си отчети.

Нетиране на финансови активи и финансови пасиви – промяна на МСС 32 (издаден през декември 2011 г. и в сила за годишни периоди, започващи на или след 1 януари 2014 г.). Изменението добави насока по прилагането на МСС 32, за да се адресират несъответствия, идентифицирани при прилагането на някои критерии за компенсиране. Това включва изясняване на смисъла на „в момента притежава законно право на компенсация” и на това, че някои от системите за брутно уреждане могат да бъдат считани еквивалентни на нетно уреждане.

Дружеството оценява влиянието на стандарта върху финансовите си отчети.

МСФО 7 „Финансови инструменти”(промени), (издаден през декември 2011 г. и в сила за годишни периоди, започващи на или след 1 януари 2013 г.). Изменението изисква оповестявания, които ще позволят на използващите финансовите отчети на предприятието да оценят ефекта или потенциалния ефект на споразумения за нетиране, включително права за компенсация. Изменението ще има влияние върху оповестявания, но няма да има въздействие върху оценката и признаването на финансови инструменти.

Други нови и променени стандарти и тълкувания, които не се очаква да окажат каквото и да е въздействие върху тези финансови отчети:

МСФО 1 “Прилагане за първи път на МСФО” - промяна, отнасяща се до хиперинфлация и премахване на препратките към фиксирани дати на някои изключения и освобождавания (издаден през декември 2010 г. и в сила за годишни периоди, започващи на или след 1 януари 2013 г.).

МСС 12 “Данъци върху дохода” – възвращаемост на инвестиционни активи (издаден през декември 2010 г. и в сила за годишни периоди, започващи на или след 1 януари 2013 г.) представя оборима презумпция, че инвестиционен имот, отчитан по справедлива стойност, се възстановява изцяло чрез продажба.

КОКА-КОЛА ХЕЛЕНИК БОТЪЛИНГ КЪМПАНИ БЪЛГАРИЯ АД
ПРИЛОЖЕНИЯ КЪМ ГОДИШНИЯ ФИНАНСОВ ОТЧЕТ (ПРОДЪЛЖЕНИЕ)
КЪМ 31 ДЕКЕМВРИ 2012 Г.

2 Резюме на дейността и прилаганата счетоводна политика (продължение)

2.1 База за изготвяне на финансовия отчет (продължение)

(в) Нови стандарти и тълкувания, които са задължителни за годишните периоди, започващи на или след 1 януари 2013 г. или по-късно, и които Дружеството не е приело по-рано (продължение)

Други нови и променени стандарти и тълкувания, които не се очаква да окажат каквото и да е съдействие върху тези финансови отчети (продължение):

МСФО 10 "Консолидирани финансови отчети" (издаден през май 2011 г. и в сила за годишни периоди, започващи на или след 1 януари 2013 г.; приет за прилагане в Европейския съюз за годишни отчетни периоди, започващи на или след 1 януари 2014 г.).

МСФО 11 "Съвместни споразумения" (издаден през май 2011 г. и в сила за годишни периоди, започващи на или след 1 януари 2013 г.; приет за прилагане в Европейския съюз за годишни отчетни периоди, започващи на или след 1 януари 2014 г.).

МСФО 12 "Оповестяване на дялови участия в други предприятия" (издаден през май 2011 г. и в сила за годишни периоди, започващи на или след 1 януари 2013 г.; приет за прилагане в Европейския съюз за годишни отчетни периоди, започващи на или след 1 януари 2014 г.).

МСС 27 „Консолидирани и индивидуални финансови отчети“ (ревизиран през май 2011 г. и в сила за годишни периоди, започващи на или след 1 януари 2013 г.; приет за прилагане в Европейския съюз за годишни отчетни периоди, започващи на или след 1 януари 2014 г.) е променен и сега целта му е да представи изисквания за осчетоводяване и оповестяване свързани с инвестициите в дъщерни, съвместни и асоциирани предприятия, когато Дружеството изготвя индивидуални финансови отчети. Насоките за контрол и консолидирани финансови отчети в МСС 27 са заменени от МСФО 10 „Консолидирани финансови отчети“.

МСС 28 „Инвестиции в асоциирани предприятия“ (ревизиран през май 2011 г. и в сила за годишни периоди, започващи на или след 1 януари 2013 г.; приет за прилагане в Европейския съюз за годишни отчетни периоди, започващи на или след 1 януари 2014 г.) прилага метода на собствения капитал в оценяването на инвестиции в съвместни дружества.

КРМСФО 20 "Разходи по разкриване в производствената фаза на открита мина" (издаден през октомври 2011 г. и в сила за годишни периоди, започващи на или след 1 януари 2013 г.).

МСФО 1 "Прилагане за първи път на международните стандарти за финансови отчети" – правителствени заеми (в сила за годишни периоди започващи на или след 1 януари 2013 г.). Измененията, касаещи заеми получени от правителствата при лихвени проценти по-ниски от пазарните, освобождават предприятията прилагащи за първи път МСФО от пълно ретроспективно прилагане на МСФО, когато отчитат тези заеми при преминаването. Това води до облекчения за предприятията прилагащи за първи път МСФО.

КОКА-КОЛА ХЕЛЕНИК БОТЪЛИНГ КЪМПАНИ БЪЛГАРИЯ АД
ПРИЛОЖЕНИЯ КЪМ ГОДИШНИЯ ФИНАНСОВ ОТЧЕТ (ПРОДЪЛЖЕНИЕ)
КЪМ 31 ДЕКЕМВРИ 2012 Г.

2 Резюме на дейността и прилаганата счетоводна политика (продължение)

2.1 База за изготвяне на финансовия отчет (продължение)

(г) Нови или изменени стандарти и тълкувания, които все още не са одобрени от Европейския съюз

МСФО 9, "Финансови Инструменти: Класификация и Оценка". МСФО 9, издаден през ноември 2009 г., заменя онези части на МСС 39, свързани с класификацията и оценяването на финансови активи. Впоследствие, във връзка с класификацията и измерването на финансови задължения, МСФО 9 беше изменен отново през октомври 2010 г. През декември 2011 г., Стандартът бе изменен с цел да: (а) промени датата на влизане в сила за годишни периоди, започващи на или след 1 януари 2015 г. и (б) добави преходни оповестявания. Ключови характеристики на стандарта са:

- Изисква се финансовите активи да се класифицират в две категории за оценка: такива, които следва да бъдат оценявани впоследствие по справедлива стойност и такива, които да бъдат оценявани впоследствие по амортизирана стойност. Решението следва да се вземе при първоначално признаване. Класификацията зависи от бизнес модела на предприятието за управление на неговите финансови инструменти и договорените парични потоци на инструмента.
- Инструмент впоследствие се измерва по амортизирана стойност, единствено ако е дългов инструмент и ако и двете условия: (а) целта на бизнес модела на предприятието е да задържи актива за събиране на договорени парични потоци, и (б) договорените парични потоци на актива представляват плащания само на главница и лихви (в смисъл, има само "основни характеристики на заем"); са в сила. Всички други дългови инструменти се оценяват по справедлива стойност в печалбата или загубата.
- Всички капиталови инструменти се оценяват впоследствие по справедлива стойност. Капиталови инструменти, държани за търгуване, ще се оценяват по справедлива стойност в печалбата или загубата. За всички други капиталови инвестиции може да се направи окончателен избор при първоначалното им признаване нереализираните и реализираните печалби и загуби да се признават в другия всеобхватен доход, а не в печалбата или загубата. Не се допуска рециклиране на печалбите и загубите по справедлива стойност към печалбата или загубата. Този избор може да бъде направен на база „инструмент по инструмент“. Дивидентите следва да се представят в печалбата или загубата доколко, доколкото представляват възвръщаемост от инвестицията.
- Повечето от изискванията на МСС 39 за класификация и оценка на финансови задължения не бяха променени в МСФО 9. Ключова промяна е, че ще се изисква предприятието да представи ефектите от промените в собствения му кредитен риск върху финансовите му задължения, отчитани по справедлива стойност в печалбата или загубата, в другия всеобхватен доход.

Подобрение на Международните Стандарти за Финансово Отчитане (издадени през май 2012 г. и в сила за годишни периоди започващи от 1 януари 2013 г.). Подобренията се състоят в измененията на пет стандарта. МСФО 1 е променен, за да: (i) разясни, че ако едно предприятие поднови прилагането на МСФО при изготвяне на финансовите си отчети може или да повтори прилагането на МСФО 1 или да приложи МСФО ретроспективно, все едно никога не е прекратявало прилагането им и (ii) да добави освобождаване от прилагане на МСС 23 „Разход по заеми“ ретроспективно за предприятия прилагащи МСФО за първи път. МСС 1 е изменен, за да разясни, че не се изискват пояснителни приложения към третия счетоводен баланс, представен към началото на сравнителния период, когато той е представен понеже е съществено повлиян от корекция на грешки в предходни периоди, промяна в счетоводната политика или рекласификация за целите на представянето, а се изисква, когато предприятието доброволно реши да добави допълнителни сравнителни отчети. МСС 16 е изменен, за да разясни, че обслужващо оборудване, което се използва повече от един период се класифицира като имоти, машини и съоръжения, а не като материален запас. МСС 32 е изменен, за да даде допълнителни насоки, че определени данъчни ефекти в резултат на изплащане на дивиденди на собствениците се отчитат в отчета за доходите, както винаги е било изисквано от МСС 12. МСС 34 е изменен, за да бъдат съобразени изискванията му с тези на МСФО 8. МСС 34 ще изисква оповестяване на мярка за оценка на общите активи и пасиви на оперативен сегмент, само ако тази информация е предоставяна на регулярна база на на ръководството, вземащо главните оперативни решения и има съществена промяна в тези мерки от последните годишни финансови отчети.

КОКА-КОЛА ХЕЛЕНИК БОТЪЛИНГ КЪМПАНИ БЪЛГАРИЯ АД
ПРИЛОЖЕНИЯ КЪМ ГОДИШНИЯ ФИНАНСОВ ОТЧЕТ (ПРОДЪЛЖЕНИЕ)
КЪМ 31 ДЕКЕМВРИ 2012 Г.

2 Резюме на дейността и прилаганата счетоводна политика (продължение)

2.1 База за изготвяне на финансовия отчет (продължение)

(г) Нови или изменени стандарти и тълкувания, които все още не са одобрени от Европейския съюз (продължение)

Преходни изменения в ръководството към МСФО 10, МСФО 11 и МСФО 12 (издадени на 28 юни 2012 г. и влизащи в сила за годишни периоди започващи от 1 януари 2013 г.). Измененията разясняват насоките за преход в МСФО 10 Консолидирани финансови отчети. Предприятията прилагачи МСФО 10 трябва да оценят контрола в първия ден на годишния период, в който МСФО 10 е приложен и ако заключението за консолидация съобразно МСФО 10 се различава от МСС 27 и ПКР 12, непосредствено предхождащият период (2012 г. за предприятия изготвящи финансов отчет за календарна година и прилагачи МСФО 10 през 2013 г.) се коригира, освен ако не е практически възможно. Изменението също така въвежда допълнително освобождаване в МСФО 10, МСФО 11 „Съвместни споразумения” и МСФО 12 „Оповестяване на дялови участия в други предприятия”, ограничавайки изискванията за корекция на сравнителната информация само за непосредствено предхождащия сравнителен период. В допълнение, измененията ще премахнат изискванията за представяне на сравнителна информация в оповестявания свързани с неконсолидирани структурирани предприятия за периоди преди прилагането на МСФО 12.

Изменение на МСФО 10, МСФО 12 и МСС 27 – Инвестиционни предприятия (издадени на 31 октомври 2012 г. и в сила за годишни периоди, започващи на или след 1 януари 2014 г.). Изменението въвежда дефиницията на инвестиционно предприятие, като предприятие, което (i) получава средства от инвеститори с цел предоставянето на услуги по управление на инвестициите (ii) поема ангажимент към инвеститорите си, че дейността на предприятието са инвестиции само с цел увеличаване на капитала или инвестиционен доход (iii) оценява инвестициите си по справедлива стойност. Изисква се инвестиционното предприятие да отчита дъщерните си дружества по справедлива стойност в печалбата или загубата, както и да консолидира само тези дъщерни дружества, които предоставят услуги, които са свързани с инвестиционните дейности на предприятието. МСФО 12 е изменен, за да въведе изискванията за оповестяване, включително направените съществени преценки дали едно предприятие е инвестиционно предприятие, както и за информацията относно финансова или друга подкрепа за неконсолидирано дъщерно дружество независимо дали има само намерение да предостави тази подкрепа или тя вече е предоставена.

2.2. Сравнителни данни

Дружеството представя сравнителна информация в този финансов отчет за една предходна година (период).

Когато е необходимо, сравнителните данни се рекласифицират (и преизчисляват), за да се постигне съпоставимост спрямо промени в представянето в текущата година.

2.3. Функционална валута и признаване на курсови разлики

Функционалната и отчетна валута на представяне на финансовия отчет на дружеството е българският лев. От 01.07.1997 г. левът е фиксиран в съответствие със Закона за БНБ към германската марка в съотношение BGN 1:DEM 1, а с въвеждането на еврото като официална валута на Европейския съюз - с еврото в съотношение BGN 1.95583:EUR 1.

2 Резюме на дейността и прилаганата счетоводна политика (продължение)

2.3. Функционална валута и признаване на курсови разлики (продължение)

При първоначално признаване, сделка в чуждестранна валута се записва във функционалната валута, като към сумата в чуждестранна валута се прилага обменният курс към момента на сделката или операцията. Паричните средства, вземанията и задълженията, като монетарни отчетни обекти, деноминирани в чуждестранна валута се отчитат във функционалната валута като се прилага обменният курс, публикуван от БНБ за последния работен ден на съответния месец. Към 31 декември те се оценяват в български лева като се използва заключителния обменен курс на БНБ.

Немонетарните отчетни обекти в баланса, първоначално деноминирани в чуждестранна валута, се отчитат във функционалната валута като се прилага историческият обменен курс към датата на операцията и последващо не се преоценяват по заключителен курс.

Ефектите от курсовите разлики, свързани с уреждането на сделки в чуждестранна валута, или отчитането на сделки в чуждестранна валута по курсове, които са различни, от тези, по които първоначално са били признати, се включват в отчета за доходите в момента на възникването им, като се третират като други доходи/разходи за дейността и се представят нетно, освен когато се квалифицират като хедж на парични потоци, отчетени в капитала.

2.4. Приходи

Приходите в дружеството се признават на база принципа за начисляване и до степента, до която стопанските изгоди се придобиват от дружеството и доколкото приходите могат надеждно да се измерят.

При продажбите на продукция, стоки и материали приходите се признават, когато всички съществени рискове и ползи, произтичащи от тяхната собственост, преминават в купувача.

При предоставянето на услуги, приходите се признават, отчитайки етапа на завършеност на сделката към датата на баланса, ако този етап може да бъде надеждно измерен, както и разходите, извършени по сделката и разходите за приключването ѝ. Дружеството предоставя услуги на "Бутилираща компания Минерални води Банкя" (свързано лице под общ контрол). "Кока Кола Хеленик Ботълинг Къмпани България" АД ръководи процеса на продажба, дистрибуция и маркетинг на БК Минерални води и получава комисионна, която се признава като "други доходи от дейността" в Отчета за доходите.

Приходите се оценяват на база справедливата цена на продадените стоки и услуги, нетно от косвени данъци (акциз и данък добавена стойност) и предоставени отстъпки и рабати.

Нетните разлики от промяна на валутни курсове, свързани с парични средства, търговски вземания и задължения, деноминирани в чуждестранна валута, се включват в отчета за доходите, когато възникнат, като се представят нетно към "други доходи от дейността" или "други разходи от дейността".

Приходите от лихви се признават прилагайки метода на ефективната лихва. Когато се появят обстоятелства, изискващи обезценка на вземанията по заеми, дружеството намалява настоящата им стойност до възстановимата им стойност. Възстановимата им стойност представлява очакваните бъдещи парични потоци дисконтирани с първоначалния ефективен лихвен процент за съответния финансов инструмент, като след това продължава да отчита дисконтираните стойности като приходи от лихви.

КОКА-КОЛА ХЕЛЕНИК БОТЪЛИНГ КЪМПАНИ БЪЛГАРИЯ АД
ПРИЛОЖЕНИЯ КЪМ ГОДИШНИЯ ФИНАНСОВ ОТЧЕТ (ПРОДЪЛЖЕНИЕ)
КЪМ 31 ДЕКЕМВРИ 2012 Г.

2 Резюме на дейността и прилаганата счетоводна политика (продължение)

2.5. Разходи

Разходите в дружеството се признават в момента на тяхното възникване и на база принципите на начисляване и съпоставимост.

Разходите за бъдещи периоди се отлагат за признаване като текущ разход за периода, през който договорите, за които се отнасят, се изпълняват.

Финансовите разходи се включват в отчета за доходите, когато възникнат, и се състоят от: лихвени разходи, вкл. банкови такси и други преки разходи по кредити и банкови гаранции, курсови разлики от валутни заеми (нетно), доходи и загуби (нетно) по деривативи, класифицирани като хеджинги. Те се представят на лицевата страна на отчета за доходите.

2.6. Имоти, машини и оборудване

Земите и сградите са представени във финансовия отчет по преоценена стойност, намалена с натрупаната амортизация и загубите от обезценка.

Машините, съоръженията и оборудването, както и транспортните средства и стопанският инвентар са представени във финансовия отчет по историческа цена на придобиване, модифицирана с извършена еднократна преоценка до справедлив стойности на база доклад от лицензирани оценители към 01.02.2003 г., намалена с натрупаната амортизация и загубите от обезценка. Тази стойност е приета за заместител (аналог) на цена на придобиване. Еднократната преоценка е направена, за да се изпълнят изискванията на променените Национални счетоводни стандарти с цел максималното им доближаване до МСС и в частност на НСС16 - Дълготрайни материални активи, влезли в сила от 01.01.2002 г. Ефектите от нея са включени в салдата на дълготрайните материални активи и специфичния резерв.

Първоначално оценяване

При първоначалното си придобиване имотите, машините и оборудването се оценяват по *себестойност*, която включва покупната цена, митническите такси и всички други преки разходи, необходими за привеждане на актива в работно състояние. Прските разходи са: разходи за подготовка на обекта, разходи за първоначална доставка и обработка, разходите за монтаж, разходи за хонорари на лица, свързани с проекта, невъзстановяеми данъци и др.

При придобиването на имоти, машини и оборудване при условията на разсрочено плащане, покупната цена е еквивалентна на сегашната стойност на задължението, дисконтирано на база лихвеното равнище по привлечените от дружеството кредитни ресурси.

Конструкции за тенти и рекламни съоръжения се третират като текущ разход за счетоводни цели от момента на придобиване им.

2 Резюме на дейността и прилаганата счетоводна политика (продължение)

2.6. Имоти, машини и оборудване (продължение)

Последващо оценяване

Избраният от дружеството подход за последваща балансова оценка на имотите, машините и оборудването е модела на себестойността по МСС 16 – Имоти, машини и оборудване – цена на придобиване (себестойност), намалена с начислените амортизации и натрупаните загуби от обезценка, с изключение на земята и сградите, за които е възприет модела на преоценената стойност.

Справедливите стойности на земята и сградите се определят от лицензирани оценители на период от 3 до 5 години, в зависимост от промените на ценовите равнища на пазара на недвижимите имоти в страната.

Методи на амортизация

Дружеството използва линеен метод на амортизация на имотите, машините и оборудването. Амортизирането на активите започва, когато те са на разположение за употреба. Земята, имотите и съоръженията в процес на придобиване не се амортизират. Ползният живот по групи активи е определен в съответствие с: физическото износване, спецификата на оборудването, бъдещите намерения за употреба и с предполагаемото морално остаряване и е както следва:

- сгради – 40 г.;
- подобрения на собствени сгради – за оставащия срок на основната сграда;
- подобрения на наети сгради – 10 г. (срока на наемния договор);
- машини и оборудване – от 4 до 12 г.;
- съоръжения – до 12 г.;
- хладилни витрини – от 5 до 10 г.;
- ПОМ апарати - 7 г.;
- компютри – 4 г.
- комуникационно оборудване – от 3 до 7 г.
- транспортни средства – от 5 до 8 г.;
- стопански инвентар – 8 г.;
- стъклени бутилки - 3 г.;
- пластмасови каси - 5 г.
- канти и бутилки CO2 – 12 г.;
- външен магистрален водопровод от Петърч до Костинброд -20 г. (срока на ползване по договор)

Определеният срок на годност и остатъчната стойност на дълготрайните активи се преглеждат в края на всеки отчетен период и при установяване на значителни отклонения спрямо бъдещите очаквания за срока на използването на активите, същите се коригират проспективно.

Дружеството не притежава дълготрайни активи с остатъчна стойност.

Натрупаната амортизация към датата на преоценка се дебитира срещу брутната балансовата стойност на актив и нетната стойност се отчита по неговата преоценена стойност.

2 Резюме на дейността и прилаганата счетоводна политика (продължение)

2.6. Имоти, машини и оборудване (продължение)

Последващи разходи

Разходите за ремонти и поддръжка се признават за текущи в периода, през който са направени. Извършени последващи разходи, свързани с имоти, машини и оборудване, които имат характер на подмяна на определени възлови части и агрегати или на преустройство и реконструкция, се капитализират към балансовата стойност на съответния актив и се преразглежда остатъчният му полезен живот към датата на капитализация. Същевременно, неамортизираната част на заменените компоненти се изписва от балансовата стойност на активите и се признава в текущите разходи за периода на преустройството.

Обезценка на активи

Балансовите стойности на имотите, машините и оборудването подлежат на преглед за обезценка, когато са налице събития или промени в обстоятелствата, които показват, че те биха могли да се отличават трайно от възстановимата им стойност. Ако са налице такива индикатори, че приблизително определената възстановима стойност е по-ниска от тяхната балансова стойност, то последната се изписва до възстановимата стойност на активите. Възстановимата стойност на дълготрайните материални активи е по-високата от двете: справедлива стойност без разходи за продажба или стойност при употреба. За определянето на стойността при употреба на активите бъдещите парични потоци се дисконтират до тяхната настояща стойност като се прилага дисконтова норма преди данъци, която отразява текущите пазарни условия и оценки на времевата стойност на парите и рисковете, специфични за съответния актив. Загубите от обезценка се отчитат в отчета за доходите, освен ако за дадения актив не е формиран преоценъчен резерв. Тогава обезценката се третира като намаление на този резерв, освен ако тя не надхвърля неговия размер.

Печалби и загуби от продажба

Материалните дълготрайни активи се отписват от баланса, когато се извадят трайно от употреба и не се очакват от тях бъдещи стопански изгоди или се продадат. Печалбите или загубите от продажби на отделни активи от групата на "имоти, машини и оборудване" се определят чрез сравняването на приходите от продажбата и балансовата стойност на актива към датата на продажбата. Те се посочват нетно, в "други печалби/загуби от дейността" на лицевата страна на отчета за доходите. При продажба на преоценени дълготрайни активи, сумата включена в резерва се трансферира към натрупани печалби.

2.7. Нематериални активи

Нематериалните активи са представени в счетоводния баланс по цена на придобиване (себестойност), намалена с натрупаната амортизация и загубите от обезценка. Цената на придобиване представлява справедливата стойност на съответния актив към датата на придобиване и тя включва покупната стойност и всички други преки разходи по сделката. В техния състав са включени софтуер, лицензи за ползване на програмни продукти.

В дружеството се прилага линеен метод на амортизация на нематериалните активи, както следва:

- софтуер и лицензи за ползване на програмни продукти –от 4 до 7 г.

2 Резюме на дейността и прилаганата счетоводна политика (продължение)

2.7. Нематериални активи (продължение)

Балансовата стойност на нематериалните дълготрайни активи подлежи на преглед за обезценка, когато са налице събития, или промени в обстоятелствата, които посочват, че балансовата стойност би могла да надвишава възстановимата им стойност. Тогава обезценката се включва като разход в отчета за доходите.

Нематериалните активи се отписват от баланса когато се извадят трайно от употреба и не се очакват от тях бъдещи стопански изгоди или се продадат. Печалбите или загубите от продажби на отделни активи от групата 'нематериални активи' се определят чрез сравняването на приходите от продажбата и балансовата стойност на актива към датата на продажбата. Те се посочват нетно към "други печалби/загуби от дейността" на лицевата страна на отчета за доходите.

2.8. Материални запаси

Материалните запаси са оценени по по-ниската от: себестойност и нетна реализируема стойност.

Разходите, които се извършват, за да доведат даден продукт в неговото настоящо състояние и местонахождение, се включват в себестойността, както следва:

☐ суровини и материали в готов вид – всички доставни разходи, които включват вносни мита и такси, транспортни разходи, невъзстановяеми данъци и други разходи, които допринасят за привеждане на материалите в готов за тяхното използване вид;

☐ готова продукция и незавършено производство – преките разходи на материали и труд и приспадаща се част от производствените непреки разходи при нормално натоварен капацитет на производствените мощности, с изключение на административните разходи, курсовите разлики и разходите по привлечени финансови ресурси. В себестойността на готовата продукция се включват и разходите за транспорт за доставка от производствените до дистрибутивните локации.

Включването на постоянните общопроизводствени разходи в себестойността на произвежданата продукция се извършва на базата на нормалния капацитет на производствените мощности. Избраната от дружеството база за разпределението им по продукти е обем производство.

При употребата (продажбата) на материалните запаси се използва методът на средно-претеглената цена (себестойност). Рекламните материали се отчитат на разход при тяхното придобиване.

Нетната реализируема стойност представлява приблизително определената продажна цена на даден актив в нормалния ход на стопанска дейност, намалена с приблизително определените разходи по довършването в търговски вид на този актив и приблизително определените разходи за продажба.

2 Резюме на дейността и прилаганата счетоводна политика (продължение)

2.9. Търговски и други текущи активи

Търговските вземания първоначално се представят по справедлива стойност и впоследствие се отчитат по амортизирана стойност на база стойността на оригинално издадената фактура (себестойност), намалена с размера на обезценката за несъбираеми суми. В случаите на разсрочени плащания над обичайния кредитен срок, при които не е предвидено допълнително плащане на лихва или лихвата значително се различава от обичайния пазарен лихвен процент, вземанията се оценяват първоначално по тяхната справедлива стойност, а последващо – по амортизирана стойност, след приспадане на нинкорпорираната в тяхната номинална стойност лихва, определена по метода на ефективната лихва.

Приблизителната оценка за загуби от съмнителни и несъбираеми вземания се прави, когато за събираемостта на цялата сума или на част от нея съществува висока несигурност. Провизия за обезценка на търговски вземания се формира, когато са налице обективни доказателства, че дружеството няма да може да събере цялата сума по тях съгласно оригиналните условия на вземанията. Значителни финансови затруднения на длъжника по вземането, вероятност длъжникът да влезе в процедура на несъстоятелност или друга финансова реорганизация, неизпълнението или просрочното в плащането (повече от 90 дни закъснение) се вземат под внимание от ръководството, когато се определя и класифицира дадено вземане за обезценка.

Стойността на обезценката е разликата между балансовата стойност на даденото вземане и сегашната стойност на прогнозираните бъдещи парични потоци, дисконтирани по оригинален ефективен лихвен процент. Балансовата стойност се коригира чрез използването на корективна сметка, където се натрупват всички обезценки, а сумата на загубата от обезценка за периода се признава в отчета за доходите към "Разходи за дистрибуция и реализация". В случаите на последващо възстановяване на обезценка, то се посочва в "Други доходи от дейността" за сметка на намаление на коректива.

Несъбираемите вземания се изписват, когато правните основания за това настъпят. Те се изписват за сметка на коректива.

2.10. Парични средства и парични еквиваленти

Паричните средства и еквиваленти включват касовите наличности, разплащателните сметки и краткосрочните депозити в банки, чийто оригинален матуритет е до 3 месеца.

За целите на изготвянето на отчета за паричните потоци блокираните парични средства са третиранни като част от паричните средства и еквиваленти.

2.11. Дългосрочни търговски задължения

Дългосрочните задължения се оценяват първоначално по тяхната справедлива стойност, а последващо – по амортизирана стойност, определена по метода на ефективната лихва.

2 Резюме на дейността и прилаганата счетоводна политика (продължение)

2.12. задължения към доставчици и други текущи задължения

Задълженията към доставчици и другите текущи задължения се отчитат по стойността на оригиналните фактури (себестойност), която се приема за справедливата стойност на сделката, която ще бъде изплатена в бъдеще срещу получените стоки и услуги.

В случаите на разсрочени плащания над обичайния кредитен срок, при които не е предвидено допълнително плащане на лихва или лихвата е значително се различава от обичайния пазарен лихвен процент, задълженията се оценяват първоначално по тяхната справедлива стойност, а последващо – по амортизирана стойност, след приспадане на инкорпорираната в тяхната номинална стойност лихва, определена по метода на ефективната лихва.

2.13. Лизинг

Оперативен лизинг

Лизингополучател

Лизинг, при който наемодателят продължава да притежава съществена част от всички рискове и стопански изгоди от собствеността върху дадения актив се класифицира като оперативен лизинг.

Плащанията във връзка с оперативния лизинг се признават като разходи в отчета за доходи на база линеен метод за периода на лизинга.

Финансов лизинг

Лизингополучател

Финансовият лизинг, при който се трансферира към дружеството съществена част от всички рискове и стопански ползи, произтичащи от собствеността върху актива под финансов лизинг, се капитализира в счетоводния баланс на лизингополучателя като се представя като имоти, машини и оборудване под лизинг по цена на незабавна продажба или ако е по-ниска - по сегашната стойност на минималните лизингови плащания. Лизинговите плащания съдържат в определено съотношение финансовия разход (лихвата) и припадащата се част от лизинговото задължение (главница), така че да се постигне постоянен лихвен процент за оставащата неизплатена част от главницата по лизинговото задължение. Лихвените разходи се включват в отчета за доходите като финансови разходи (лихва) на база ефективен лихвен процент.

Придобитите под финансов лизинг активи се амортизират на база полезния живот на актива и срока на лизинга.

2.14. Провизии

Провизии се признават, когато дружеството има настоящо (конструктивно или правно) задължение в резултат на минало събитие и е вероятно че погасяването/уреждането на това задължение е свързано с изтичане на ресурси. Провизиите се оценяват на база най-добрата приблизителна преценка на ръководството към датата на баланса за разходите, необходими за уреждането на съответното задължение. Приблизителната оценка се дисконтира, когато падежът на задължението е дългосрочен.

2 Резюме на дейността и прилаганата счетоводна политика (продължение)

2.15. Пенсионни и други задължения към персонала по социалното и трудово законодателство

Трудовите и осигурителни отношения с работниците и служителите в дружеството се основават на разпоредбите на Кодекса на труда, разпоредбите на действащото осигурително законодателство и на Колективния трудов договор (КТД).

Основно задължение на работодателя е да извършва задължително осигуряване на наетия персонал за фонд "Пенсии", допълнително задължително пенсионно осигуряване, фонд "Общо заболяване и майчинство", фонд "Безработица", фонд "Трудова злополука и професионална болест" и здравно осигуряване.

Размерите на осигурителните вноски се утвърждават конкретно с Кодекса за социалното осигуряване, Закона за бюджета на ДОО и закона за бюджета на НЗОК за съответната година. Вноските се разпределят между работодателя и осигуреното лице в съотношение, което се променя ежегодно и е определено в Кодекса за социалното осигуряване. Общият размер на вноската за задължително държавно обществено осигуряване, за безработица и за здравно осигуряване през 2012 година възлиза на 30,3% за работещите при условията на трета категория труд, каквито са заетите в дружеството лица.

В допълнение, изцяло за своя сметка работодателят прави осигурителна вноска за фонд "Трудова злополука и професионална болест", която е диференцирана за различните предприятия от 0.4% до 1.1% в зависимост от икономическата дейност на предприятието.

През 2012 г. размерът на вноската не е променен. Към дружеството няма създаден и функциониращ частен доброволен осигурителен фонд. Осигурителните и пенсионни схеми (планове), прилагани от дружеството в качеството му на работодател, се основават на българското законодателство и са планове с твърдо определени (дефинирани) вноски.

Съгласно разпоредбите на Кодекса на труда (КТ) и Колективния трудов договор (КТД), работодателят има задължение да изплати при прекратяване на трудовия договор обезщетения за:

- неспазено предизвестие – 1 брутна работна заплата;
 - поради закриване на предприятието - 1 брутна работна заплата
 - при закриване на част от предприятието, съкращаване в щата, намаляване на обема на работа, спиране на работа за повече от 30 дни и при отказ на работника или служителя да последва предприятието или неговото поделение, в което работи, когато то се премества в друго населено място или местност – 3 брутни работни заплати според трудовия стаж в дружеството;
 - при прекратяване на трудовия договор поради болест – работникът или служителя има право на обезщетение в размер на brutното му трудово възнаграждение за срок от 6 месеца, ако има 5 години трудов стаж в дружеството и през този период не е получил обезщетение на същото основание и се е присъединил към КТД или е член на Синдикална организация;
 - при уволнение по инициатива на работодателя срещу уговорено обезщетение – обезщетението е в размер не по-малко от шесткратния размер на последното получено брутно месечно трудово възнаграждение;
 - при пенсиониране – от 5 до 8 брутни работни заплати според трудовия стаж в дружеството;
- за неизползван платен годишен отпуск - обезщетение за съответните години за времето, което се признава за трудов стаж.

2 Резюме на дейността и прилаганата счетоводна политика (продължение)

2.15. Пенсионни и други задължения към персонала по социалното и трудово законодателство (продължение)

Освен изплащането на посочените обезщетения за работодателя не произтичат други задължения към работниците и служителите. В социалната програма на дружеството са включени следните видове социални помощи, които то се задължава да осигури:

- ваучери за храна;
- застраховка "Живот";
- осигуряване безалкохолни напитки за консумация от служителите;
- абонаментно медицинско и стоматологично обслужване;
- други еднократни парични помощи;

Краткосрочни доходи

Краткосрочните доходи за персонала под формата на възнаграждения, бонуси и социални доплащания и придобивки, (изискуеми в рамките на 12 месеца след края на периода, в който персоналят е положил труд за тях, или е изпълнил необходимите условия) се признават като разход в отчета за доходите в периода, в който е положен трудът за тях или са изпълнени изискванията за тяхното получаване и като текущо задължение (след приспадане на всички платени вече суми и полагащи се удържки) в размер на недисконтираната им сума. Дължимите от дружеството вноски по социалното и здравно осигуряване се признават като текущ разход и задължение в недисконтиран размер, заедно и в периода на начисление на съответните доходи, с които те са свързани.

Към датата на всеки финансов отчет дружеството прави оценка на сумата на очакваните разходи по натрупващите се компенсируеми отпуски, която се очаква да бъде изплатена като резултат от неизползваното право на натрупан отпуск. В оценката се включват приблизителната преценка за разходите за самите възнаграждения и разходите за вноски по задължителното обществено и здравно осигуряване, които работодателят дължи върху тези суми.

Обезщетения при пенсиониране

Както е оповестено по-горе, съгласно КТД работодателят е задължен да изплаща на персонала при настъпване на пенсионна възраст обезщетение, което в зависимост от трудовия стаж в предприятието може да варира между 5 и 8 брутни работни заплати към датата на прекратяване на трудовото правоотношение.

Изчислението на размера на тези задължения налага участието на квалифицирани актюери, за да може да се определи тяхната сегашна стойност към датата на отчета, която да се включи в баланса, а респ. изменението в стойността им – в отчета за друг всеобхватен доход.

Към датата на всеки годишен финансов отчет, дружеството назначава актюери, които издават доклад с техните изчисления относно дългосрочните му задължения към персонала за обезщетения при пенсиониране. За целта те прилагат кредитния метод на прогнозните единици. Сегашната стойност на задължението по дефинираните доходи се изчислява чрез дисконтиране на бъдещите парични потоци, които се очаква да бъдат изплатени в рамките на матуритета на това задължение и при използването на лихвените равнища на държавни дългосрочни облигации, деноминирани в български лева.

2 Резюме на дейността и прилаганата счетоводна политика (продължение)

2.15. Пенсионни и други задължения към персонала по социалното и трудово законодателство (продължение)

Обезщетения при пенсиониране (продължение)

Актоерските печалби и загуби произтичат от промени в актоерските предположения и опита. Пълният им размер се признава в друг всеобхватен доход в периода, в който са възникнали.

Дружеството признава задължения към персонала по доходи при напускане преди настъпване на пенсионна възраст, когато е демонстриран обвързващ ангажимент, на база анонсиран план, да се прекрати трудовият договор със съответните лица без да има възможност да се отмени, или при формалното издаване на документите за доброволно напускане. Доходи при напускане, платими повече от 12 месеца, се дисконтират и представят в баланса по тяхната сегашна стойност.

2.16. Акционерен капитал и резерви

Дружеството е акционерно и е задължено да регистрира в Търговския регистър определен размер на акционерен капитал, който да служи като обезпечение на вземанията на кредиторите на дружеството. Акционерите отговарят за задълженията на дружеството до размера на своето акционерно участие в капитала и могат да претендират връщане на това участие само в производство по ликвидация или несъстоятелност. Дружеството отчита основния си капитал по номинална стойност на регистрираните в съда акции.

Съгласно изискванията на Търговския закон и устава дружеството е длъжно да формира "фонд Резервен", като неговите източници могат да бъдат:

- най-малко една десета от печалбата, която сума се заделя, докато средствата във фонда достигнат една десета част от акционерния капитал или по-голяма част, ако е предвидено в Устава;
- средствата, получени над номиналната стойност на акциите при издаването им (премнен резерв);
- други източници, предвидени по решение на Общото събрание.

Средствата от фонда могат да се използват само за покриване на текущата загуба и на загуби от предходни години. Когато средствата във фонда достигнат определения в устава минимален размер, средствата над тази сума могат да бъдат използвани за увеличаване на акционерния капитал.

Преоценъчният резерв е формиран от положителната разлика между балансовата стойност на земите и сградите и техните справедливи стойности към датите на извършване на преоценките. Ефектът на отсрочените данъци върху преоценъчния резерв е отразен директно за сметка на този резерв.

2 Резюме на дейността и прилаганата счетоводна политика (продължение)

2.17. Финансови инструменти

2.17.1. Финансови активи

Дружеството класифицира своите финансови активи в категорията “заеми (кредити) и вземания”, включително паричните средства и еквиваленти. Класификацията е в зависимост от същността и целите (предназначението) на финансовите активи към датата на тяхното придобиване. Ръководството определя класификацията на финансовите активи на дружеството към датата на първоначалното им признаване в баланса.

Обичайно дружеството признава в баланса си финансовите активи на датата на търгуване – датата, на която то се е обвързало (поело е окончателен ангажимент) да закупи съответните финансови активи. Всички финансови активи първоначално се оценяват по тяхната справедлива стойност плюс преките разходи по транзакцията. Финансовите активи се отписват от баланса на дружеството, когато правата за получаване на парични средства (потоци) от тези активи са изтекли, или са прехвърлени и дружеството е прехвърлило съществена част от рисковете и ползите от собствеността върху актива на друго дружество (лице). Ако дружеството продължава да държи съществена част от рисковете и ползите, асоциирани със собствеността на даден трансфериран финансов актив, то продължава да признава актива в баланса си, но признава също и обезпечено задължение (заем) за получените средства.

Кредити и вземания са недеривативни финансови активи с фиксирани или установими плащания, които не се котират на активен пазар. Те се оценяват в баланса по тяхната амортизирана стойност при използването на метода на ефективната лихва, намалена с направена обезценка. Тези активи се включват в групата на текущите активи, когато матуритетът им е в рамките на 12 месеца или в един обичаен оперативен цикъл на дружеството, а оставалите – като нетекущи. Тази група финансови активи включва: предоставени заеми, търговски вземания, други вземания от контрагенти и трети лица, парични средства и парични еквиваленти. Лихвеният доход по кредитите и вземанията се признава на база ефективна лихва, освен при краткосрочните вземания под три месеца, където признаването на такава лихва е неоснователно, несъществено и в рамките на обичайните кредитни условия.

На датата на всеки баланс дружеството оценява дали са настъпили събития и обстоятелства, които показват наличието на обективни доказателства, че отделен финансов актив или група активи има обезценка.

Финансови активи, отчитани по справедлива стойност в печалбата или загубата са финансови активи, държани за търгуване. Финансов актив се класифицира в тази категория, ако е придобит с цел да бъде продаден в краткосрочен план. Деривативите също се категоризират като държани за търгуване, освен ако не са предназначени за хеджиране. Активите в тази категория се класифицират като текущи активи.

2.17.2. Финансови пасиви

Финансовите пасиви на дружеството включват заеми (кредити) и задължения към доставчици и други контрагенти. Първоначално те се признават в баланса по справедлива стойност, нетно от преките разходи по транзакцията, а последващо – по амортизирана стойност по метода на ефективната лихва.

2 Резюме на дейността и прилаганата счетоводна политика (продължение)

2.17. Финансови инструменти (продължение)

2.17.3. Финансови инструменти (деривативи) и хеджиране

Производните финансови инструменти (деривативи) първоначално се признават в баланса по тяхната справедлива стойност на датата на договора и след това се преоценяват по справедлива стойност. Методът на признаване на печалбата и загубата зависи от това, дали деривативът е определен като хеджиращ инструмент и, ако е така, от икономическия характер на хеджираната позиция. Дружеството определя деривативите в следните категории:

- хеджиране на определен риск по признат актив или пасив или по много вероятна прогнозна стопанска операция (хеджиране на парични потоци).

Ефективният дял от промените в справедливата стойност на деривативите, които са предназначени и се квалифицират за хеджиране на парични потоци, се отразяват в друг всеобхватен доход. Приходи или разходи, отнасящи се до неефективния дял, се отразяват незабавно в отчета за доходите.

Сумите, натрупани в собствения капитал, се прекласифицират като печалба или загуба за периодите, през които хеджирания обект влияе на печалбата или загубата (например, когато се извършат предвидените хеджирани продажби). Печалбата или загубата, отнасяща се до ефективния дял на лихвените суапове за хеджиране на заеми с променлив лихвен процент, се признава в отчета за доходите във "финансови разходи". Печалбата или загубата, отнасяща се към неефективния дял, се отразява в отчета за доходите в „други печалби/(загуби) – нетно“. Когато предвидената сделка, която се хеджира, завършва с признаването на нефинансов актив (например материални запаси или дълготрайни активи), печалбите и загубите, отсрочени от капитала по-рано, се прехвърлят от капитала и се включват в първоначалната стойност на актива. Отсрочените суми в крайна сметка се признават в себестойността на продажбите в случай на материални запаси, или в амортизацията в случай на дълготрайни активи.

Когато срокът на един хеджиращ инструмент изтече или той бъде продаден, или когато хеджирането вече не отговаря на условията за счетоводно отчитане по правилата за хеджиране, всяка натрупана печалба или загуба, съществуваща в капитала по това време, остава в собствения капитал и се признава, когато предвидената сделка е призната най-накрая в отчета за доходите.

Когато предвидена сделка вече не се очаква да се случи, натрупаната печалба или загуба, отчетена в собствения капитал, незабавно се прехвърля в отчета за доходите. Дружеството документира, при сключването на сделката, връзката между хеджиращи инструменти и хеджирани статии, както и цели, свързани с управлението на риска и предприетата стратегия за предприемане на различни хеджиращи инструменти. Дружеството също така документира и своята оценка, както при възникването на хеджирането, така и след това на периодична основа, дали използваните като хеджиращи инструменти деривативи са високо ефективни в компенсирането на разликите в справедливите стойности или парични потоци на хеджирани статии.

Пълната справедлива стойност на деривативите за хеджиране се класифицира като дълготраен актив или пасив, когато хеджираната статия е с падеж след повече от 12 месеца и се класифицира като краткосрочен актив или пасив, когато падежът ѝ е до 12 месеца.

2 Резюме на дейността и прилаганата счетоводна политика (продължение)

2.18. Данъци върху печалбата

Текущи данъци върху печалбата

Текущите данъци върху печалбата се определят в съответствие с изискванията на българското данъчно законодателство – Закона за корпоративното подоходно облагане. Номиналната данъчна ставка за 2012 г. е 10 % (2011 г.: 10%).

Отсрочени данъци върху печалбата

Отсрочените данъци се определят чрез прилагане на балансовия пасивен метод, за всички временни разлики към датата на финансовия отчет, които съществуват между балансовите стойности и данъчните основи на отделните активи и пасиви.

Отсрочените данъчни пасиви се признават за всички облагаеми временни разлики.

Отсрочените данъчни активи се признават за всички намаляеми временни разлики и за неизползваните данъчни загуби, до степента, до която е вероятно те да се проявят обратно и да бъде генерирана в бъдеще достатъчна облагаема печалба или да се проявят облагаеми временни разлики, от които да могат да се приспадат тези намаляеми разлики, с изключение на разлики, породени от първоначално признаване на актив или пасив, който не е засегнал счетоводната или данъчната печалба (загуба) към датата на операцията.

Балансовата стойност на всички отсрочени данъчни активи се преглежда на всяка дата на финансовия отчет и се редуцира до степента, до която е вероятно те да се проявят обратно и да се генерира достатъчно облагаема печалба или да се появят през същия период облагаеми временни разлики, от които те могат да бъдат приспаднати.

Отсрочените данъци, свързани с обекти, които са отчетени директно в собствения капитал или друга балансова позиция, също се отчитат директно към съответния капиталов компонент или балансовата позиция.

Отсрочените данъчни активи и пасиви се оценяват на база данъчните ставки, които се очаква да се прилагат за периода, през който активите ще се реализират, а пасивите ще се уредят (погасят), на база данъчните закони, които са в сила или в голяма степен на сигурност се очаква да са в сила. Към 31.12.2012 г. е приложена ставката за 2012 г. – 10% (2011: 10%).

Отсрочените данъчни активи и пасиви се компенсират, само когато има законно право да приспада текущи данъчни активи срещу текущи данъчни пасиви и отсрочените данъчни активи и пасиви се отнасят до данъци върху дохода, наложени от един и същ данъчен орган за едно и също данъчнозадължено предприятие или различни данъчнозадължени предприятия, които възнамеряват или да уредят текущи данъчни пасиви и активи на нетна основа,

2.19 Разпределение на дивиденди

Разпределените дивиденди към съдружниците на дружеството се признават като задължение във финансовия отчет в периода, в който дивидентите са одобрени от Съвета на директорите.

2 Резюме на дейността и прилаганата счетоводна политика (продължение)

2.20. Преценки от определящо значение при прилагане счетоводната политика на дружеството. Ключови приблизителни оценки и предположения с висока несигурност

А. За осъществяване на производствената си и търговска дейност Дружеството използва фирмен амбалаж - стъклени бутилки, каси и канти. Този амбалаж е оборотен - извършва многократно движение от дружеството към неговите клиенти и обратно, като Дружеството запазва собствеността върху него. Дългогодишният опит на дружеството в областта на производството и дистрибуцията на безалкохолни напитки показва, че амбалажът се използва в дейността в един по-продължителен период от време, в който дружеството черпи икономическата изгода от него. Базирайки се на това, ръководството е преценило, че оборотният фирмен амбалаж отговаря на критериите на МСС 16 – Имоти, машини, съоръжения и оборудване за признаване на дълготраен материален актив и го отчита като такъв в счетоводния баланс.

При предоставянето на амбалаж към клиентите, дружеството получава депозит, докато амбалажа бъде върнат- задължение по депозит. Дружеството се задължава с Депозитно задължение до връщането на амбалажа от клиента. Ръководството на дружеството, основавайки се на исторически данни, не счита за необходимо да се правят допълнителни корекции на депозитното задължение за несъбираем амбалаж от клиентите.

Б. При определяне на сегашната стойност на дългосрочните задължения към персонала при пенсиониране са използвани изчисления на актюери, базирани на предположения за: смъртност, темп на текучество на персонала, бъдещо ниво на работни заплати, и дисконтов фактор, които са преценени от ръководството за разумни и уместни за дружеството.

В. В дружеството е прието преоценката на земите и сградите до тяхната справедлива стойност да се извършва най-много (ако не по-често) на 5-годишен период от независими лицензирани оценители. Такива преценки са извършени към 01.02.2003 г., към 31.12.2007 г. и към 31.12.2009 г.

При тези преценки са приложени следните подходи и оценъчни методи за измерване на справедливата стойност на земите и сградите:

- „Пазарен подход” чрез „Метод на пазарните аналози” - за земите, за които има реален пазар, пазарни аналози и база за сравнимост се приема пазарната им стойност по сравнителен метод;
- „Подход базиран на разходите (активите)” чрез „Метод на амортизирана възстановителна стойност” - за специализираните сгради, за които липсва реален пазар, за справедлива стойност се приема тяхната амортизирана възстановителна стойност с хипотеза за използването им в технологично - обвързан процес (подход на база разходи /активи – метод на амортизирана възстановителна стойност).

КОКА-КОЛА ХЕЛЕНИК БОТЪЛИНГ КЪМПАНИ БЪЛГАРИЯ АД
ПРИЛОЖЕНИЯ КЪМ ГОДИШНИЯ ФИНАНСОВ ОТЧЕТ (ПРОДЪЛЖЕНИЕ)
КЪМ 31 ДЕКЕМВРИ 2012 Г.

(всички суми са в хил. лева, освен ако не е упоменато друго)

2 Резюме на дейността и прилаганата счетоводна политика (продължение)

2.20. Преценки от определящо значение при прилагане счетоводната политика на дружеството. Ключови приблизителни оценки и предположения с висока несигурност (продължение)

Основните източници за информация, използвани при изчисленията и преценките във връзка с определянето на справедливите стойности са: скици и документи за собственост на оценяваните недвижими имоти, данни за техническите параметри и експлоатационното състояние на активите, счетоводна и техническа документация, в т.ч.: контролни замервания на сградния фонд, разходи за ремонти, наемни договори и др., становища на ръководството на дружеството относно експлоатационно състояние на активите, информация за производствената (инвестиционна) стойност на сравними активи; приети норми и закони за овехтяване и обща експлоатационна годност, информация за пазарната цена на недвижимите имоти, нивото на наемите в района и др.

В следствие на световната финансова криза и значителния икономически спад през 2009 г., дружеството е направило, чрез независими оценители, нова оценка на земите и сградите негова собственост към 31.12.2009 г.

Изводът на оценителите е, че към 31.12.2009 г. справедливата стойност на земите и сградите не се различава значително от тяхната балансова стойност.

Ръководството е преценило, че през 2012 г. няма съществено изменение в пазарната стойност на притежаваните земи и сгради и не е предприело нова оценка.

3. Приходи

Приходите включват приходи от продажби на:

	2012 г.	2011 г.
Вътрешен пазар	291,007	280,925
Износ	15,102	12,410
	<u>306,109</u>	<u>293,335</u>

Приходите от продажби са реализирани при продажбата на:

	2012 г.	2011 г.
Напитки (готова продукция)	265,269	253,166
Напитки (стоки)	40,107	38,735
Други стоки	733	1,434
	<u>306,109</u>	<u>293,335</u>

Приходите от продажба на други стоки включват приходи от продажба на въглероден двуокис и на рекламни чаши.

КОКА-КОЛА ХЕЛЕНИК БОТЪЛИНГ КЪМПАНИ БЪЛГАРИЯ АД
ПРИЛОЖЕНИЯ КЪМ ГОДИШНИЯ ФИНАНСОВ ОТЧЕТ (ПРОДЪЛЖЕНИЕ)
КЪМ 31 ДЕКЕМВРИ 2012 Г.

(всички суми са в хил. лева, освен ако не е упоменато друго)

4. Себестойност на реализираната продукция и услуги

	2012г.	2011 г.
Напитки	152,768	139,516
Напитки (стоки)	26,137	23,380
Други стоки	663	1,430
	<u>179,568</u>	<u>164,326</u>
<i>Други разходи в себестойността на продажбите</i>		
Общопроизводствени разходи	3,175	3,124
Непроизводителни разходи	971	307
	<u>4,146</u>	<u>3,431</u>
	<u>183,714</u>	<u>167,757</u>

По видове разходи:

	2012 г.	2011 г.
Материали	125,377	111,490
Амортизация	8,118	11,218
Заплати и осигуровки	3,980	3,790
Ел.енергия, вода, мазут	6,819	5,652
Разходи за вътрешен транспорт	2,109	2,087
Ремонти и поддръжка	2,620	2,227
Спомагателни материали	625	664
Външни услуги	2,020	1,336
Социални придобивки	226	234
Други разходи	874	818
<i>Общо себестойност на продадена продукция</i>	<u>152,768</u>	<u>139,516</u>
<i>Отчетна стойност на продадени стоки</i>	<u>26,800</u>	<u>24,810</u>
	<u>179,568</u>	<u>164,326</u>

Общопроизводствените разходи включват разходи за:

	2012г	2011г.
Заплати и осигуровки	1,226	1,378
Такса по закона за управление на отпадъците	916	707
Външни услуги	399	410
Поддръжка и експлоатация на автомобили	194	217
Амортизация	96	203
Командировки	100	109
Обучение	109	32
Други разходи	135	68
	<u>3,175</u>	<u>3,124</u>

КОКА-КОЛА ХЕЛЕНИК БОТЪЛИНГ КЪМПАНИ БЪЛГАРИЯ АД
ПРИЛОЖЕНИЯ КЪМ ГОДИШНИЯ ФИНАНСОВ ОТЧЕТ (ПРОДЪЛЖЕНИЕ)
КЪМ 31 ДЕКЕМВРИ 2012 Г.

(всички суми са в хил. лева, освен ако не е упоменато друго)

4. Себестойност на реализираната продукция и услуги (продължение)

Непроизводителните разходи представляват основно разходи за времето, за което определени производствени линии не са работили с пълно натоварване при нормален капацитет, извън редовен престой за ремонт, и включват разходи за:

	2012 г.	2011г.
Брак на производствени машини и оборудване и ДДС	656	114
Амортизации	202	193
Други разходи	113	-
	<u>971</u>	<u>307</u>

5. Други печалби от дейността

Другите доходи от дейността включват:

	2012г.	2011г.
Доходи от комисионна дейност	629	654
Печалба от други продажби	164	38
Печалба от продажба на ИМС	112	43
<i>Приходи от продажба на ИМС</i>	5,039	706
<i>Балансова стойност на продадени ИМС</i>	(4,927)	(663)
	<u>905</u>	<u>735</u>

6. Разходи за дистрибуция и реализация

По дейности

	2012 г.	2011 г.
Дистрибуция	31,821	29,701
Маркетинг	12,113	10,159
Складово обслужване	11,413	11,710
	<u>55,347</u>	<u>51,570</u>

КОКА-КОЛА ХЕЛЕНИК БОТЪЛИНГ КЪМПАНИ БЪЛГАРИЯ АД
ПРИЛОЖЕНИЯ КЪМ ГОДИШНИЯ ФИНАНСОВ ОТЧЕТ (ПРОДЪЛЖЕНИЕ)
КЪМ 31 ДЕКЕМВРИ 2012 Г.

(всички суми са в хил. лева, освен ако не е упоменато друго)

6. Разходи за дистрибуция и реализация (продължение)

По видове разходи

	2012 г.	2011 г.
Заплати и осигуровки	13,450	12,881
Амортизации	6,634	6,558
Реклама	10,308	8,969
Нает транспорт	8,880	5,553
Наем на сгради	254	2,793
Наем на автомобили	2,162	2,438
Външни услуги	3,350	2,393
Такса контрактори	-	1,856
Гориво за автомобили	1,844	1,715
Социални дейности/придобивки	1,532	1,150
Ремонти	2,727	827
Командировки	514	645
Брак на напитка	175	364
Други разходи	3,517	3,428
	<u>55,347</u>	<u>51,570</u>

Другите разходи включват основно: разходи за ел., вода и газ -542 хил. лв (2011 г: 770 хил. лв) ; разходи за спомагателни материали - 484 хил. лв.(2011 г.: 180 хил. лв.); разходи за застраховки –287 хил. лв. (2011 г.: 281 хил. лв.); разходи за данъци – 495 хил. лв. (2011 г.: 349 хил. лв.); разходи за комуникации – 202 хил. лв. (2011 г.: 316 хил. лв.);

7. Административни разходи

Административните разходи включват:

	2012 г.	2011 г.
Консултантски услуги	11,081	10,700
Заплати и осигуровки	3,141	3,348
Амортизация	2,240	2,380
Комуникационни услуги	536	565
Наеми	924	339
Командировки	214	256
Социални дейности/придобивки	157	157
Други разходи	967	705
	<u>19,260</u>	<u>18,450</u>

Другите разходи включват основно: разходи за застраховки 298 хил. лв. (2011 г. : 156 хил. лв.); разходи за ремонт - 128 хил. лв. (2011 г.: 105 хил. лв.); разходи за гориво автомобили - 130 хил. лв. (2011 г.: 79 хил. лв.);

КОКА-КОЛА ХЕЛЕНИК БОТЪЛИНГ КЪМПАНИ БЪЛГАРИЯ АД
ПРИЛОЖЕНИЯ КЪМ ГОДИШНИЯ ФИНАНСОВ ОТЧЕТ (ПРОДЪЛЖЕНИЕ)
КЪМ 31 ДЕКЕМВРИ 2012 Г.

(всички суми са в хил. лева, освен ако не е упоменато друго)

8. Други разходи за дейността

Другите разходи за дейността включват:

	2012 г.	2011 г.
Разходи във връзка с реструктуриране	4,209	1,686
В т.ч		
Обезценка на ИМС	2,674	-
Прекратяване на оперативен лизинг	305	-
Корекция на ползван ДДС кредит във връзка с отписани активи	302	-
Отписани материални запаси	214	-
Обезщетения за освободени служители	295	-
Други разходи по преместване	419	-
Разходи за лихви Данъчен акт	-	1,041
Хедж	51	143
Курсови разлики	(8)	17
	<u>4,252</u>	<u>2,887</u>

Разходи по реструктуриране: през 2012 г., Кока-Кола ХБК България взе решение да консолидира производствената си инфраструктура, за да подобри ефективността, оптимизира разходите и да продължи да допринася за развитието на българската икономика. На 18.09.2012 г. от Съвета на директорите е взето окончателно решение за преустановяване на дейността на Търговище като производствен център до 01.10.2012 г. До края на м. септември 2012 г., Компанията поетапно прехвърли производствения обем от Производствен Център Търговище в Производствен Център Костинброд. Кока-Кола ХБК България продължи да развива дейност в Търговище чрез екипите в модерната си складова база и отдел продажби.

Планът за реструктуриране на производствената инфраструктура е резултат от намаляващата покупателна способност и общия спад на пазара на безалкохолни напитки в България през последните 3 години. Това доведе до решението да се разгледат всички възможности за подобряване на ефективността.

9. Разходи за персонала

Общо разходите за персонала включват:

	2012 г.	2011 г.
Текущи възнаграждения	21,283	20,934
Вноски по социално осигуряване	3,240	3,302
Социални придобивки	1,697	1,799
Начисления за непозвани платени отпуски	147	119
Изменение в провизията за дългосрочни задължения по обезщетения при пенсиониране	193	399
Други текущи обезщетения по КТ	336	302
	<u>26,896</u>	<u>26,855</u>

Изменението в провизията за дългосрочни задължения към персонала по обезщетения при пенсиониране включва:

☐ разходи за текущ трудов стаж -	127 хил. лв. (2011 г.: 329 хил. лв.)
☐ разходи за лихви -	66 хил. лв. (2011 г.: 70 хил. лв.)
☐ Общо:	193 хил. лв. (2011 г.: 399 хил. лв.)

КОКА-КОЛА ХЕЛЕНИК БОТЪЛИНГ КЪМПАНИ БЪЛГАРИЯ АД
ПРИЛОЖЕНИЯ КЪМ ГОДИШНИЯ ФИНАНСОВ ОТЧЕТ (ПРОДЪЛЖЕНИЕ)
КЪМ 31 ДЕКЕМВРИ 2012 Г.

(всички суми са в хил. лева, освен ако не е упоменато друго)

10. Финансови приходи и разходи

	2012 г.	2011 г.
10 а) Финансови приходи, по видове:		
Приходи от лихви по заемни	1,021	639
Приходи от банкови лихви	17	38
	<u>1,038</u>	<u>677</u>
10 б) Финансови разходи, по видове:		
Разходи за лихви	76	11
	<u>76</u>	<u>11</u>

11. Данъчно облагане

Основните компоненти на разхода на данъци върху печалбата за годините, завършващи на 31 декември са:

	2012 г.	2011 г.
<u>Отчет за доходите</u>		
Текуш разход за данъци върху печалбата за годината	5,760	4,785
Отсрочени данъци върху печалбата (Приложение 20)	(1,030)	789
Данъци предходни години	-	1,261
Общо разход за данъци върху печалбата, отчетен в отчета за доходите	<u>4,730</u>	<u>6,835</u>

	2012 г.	2011 г.
<u>Равнение на разхода за данъци върху печалбата определен спрямо счетоводния резултат</u>		
Счетоводна печалба за годината преди данък	45,403	54,072
Данъци върху печалбата – 10 % (2010 г.: 10%)	<u>4,540</u>	<u>5,407</u>
От непризнати суми по данъчна декларация		
Свързани с увеличения 1,900 хил. лв. (2011 г. – 1,660 хил. лв.)	190	166
	<u>190</u>	<u>166</u>
Данъци предходни години	-	1,262
	<u>4,730</u>	<u>6,835</u>

КОКА-КОЛА ХЕЛЕНИК БОТЪЛИНГ КЪМПАНИ БЪЛГАРИЯ АД
ПРИЛОЖЕНИЯ КЪМ ГОДИШНИЯ ФИНАНСОВ ОТЧЕТ (ПРОДЪЛЖЕНИЕ)
КЪМ 31 ДЕКЕМВРИ 2012 Г.

(всички суми са в хил. лева, освен ако не е упоменато друго)

12. Имоти, машини и оборудване

	<i>Земи и сгради</i>	<i>Машини и оборудване</i>	<i>Транспортни средства</i>	<i>Други</i>	<i>Разходи за придобиване на ИМС</i>	<i>Общо</i>
Към 1 януари 2011 г.						
Отчетна стойност или преоценка	57,900	176,446	6,183	30,577	5,825	276,931
Натрупана амортизация	(11,548)	(107,810)	(3,809)	(24,519)	-	(147,686)
Балансова стойност	46,352	68,636	2,374	6,058	5,825	129,245
Година приключваща на 31 декември 2011 г.						
Балансова стойност в началото на периода	46,352	68,636	2,374	6,058	5,825	129,245
Придобити	-	4,916	-	79	5,970	10,965
Трансфер между сметки	5,297	2,839	-	1,780	(9,818)	98
Отписани активи	(11)	(249)	(722)	(30)	-	(1,012)
Разходи за амортизация	(1,790)	(11,734)	(581)	(2,419)	-	(16,524)
Балансова стойност в края на периода	49,848	64,409	1,071	5,468	1,976	122,772
Към 31 декември 2011 г.						
Отчетна стойност или преоценка	63,169	179,690	2,839	30,782	1,976	278,456
Натрупана амортизация	(13,321)	(115,281)	(1,768)	(25,314)	-	(155,684)
Балансова стойност	49,848	64,409	1,071	5,468	1,976	122,772
Година приключваща на 31 декември 2012 г.						
Балансова стойност в началото на периода	49,848	64,409	1,071	5,468	1,976	122,772
Придобити	19	2,489	-	948	2,197	5,653
Трансфер между сметки	2,378	772	-	394	(3,544)	-
Отписани активи	(561)	(4,952)	(557)	(74)	-	(6,144)
Обезценка на активи	(72)	(2,550)	-	(52)	-	(2,674)
Разходи за амортизация	(1,764)	(11,357)	(228)	(1,916)	-	(15,265)
Балансова стойност в края на периода	49,848	48,811	286	4,768	629	104,342
Към 31 декември 2012 г.						
Отчетна стойност или преоценка	62,686	171,819	1,469	30,403	629	267,006
Натрупана амортизация	(12,838)	(123,008)	(1,183)	(25,635)	-	(162,664)
Балансова стойност	49,848	48,811	286	4,768	629	104,342

КОКА-КОЛА ХЕЛЕНИК БОТЪЛИНГ КЪМПАНИ БЪЛГАРИЯ АД
ПРИЛОЖЕНИЯ КЪМ ГОДИШНИЯ ФИНАНСОВ ОТЧЕТ (ПРОДЪЛЖЕНИЕ)
КЪМ 31 ДЕКЕМВРИ 2012 Г.

(всички суми са в хил. лева, освен ако не е упоменато друго)

12. Имоти, машини и оборудване (продължение)

На ред Трансфер между сметки са представени всички придобити имоти, машини и съоръжения, които са били предмет на изграждане и отчитани по сметка Разходи за придобиване.

Към 31.12.2012 г. земите и сградите включват: земи на стойност 5,437 хил. лв. (31.12.2011 г.: 5,437 хил. лв.) и сгради с балансова стойност 44,411 хил. лв. (31.12.2011 г.: 44,411 хил. лв.).

В състава на другите дълготрайни материални активи е включен амбалаж (стъклени бутилки, каси и канти), собственост на дружеството с балансова стойност в размер на 934 хил. лв. (31.12.2011 г.: 1,515 хил. лв.).

Към 31.12.2012 г. в състава на имотите, машините и оборудването и нематериалните активи са включени активи, които са амортизирани напълно, но продължават да се ползват в стопанската дейност на дружеството с отчетна стойност в размер на 80,106 хил.лв. (31.12.2011 г.: 65,701 хил.лв.).

Към 31.12.2012 г. активите, придобити при условията на договор за финансов лизинг са както следва:

	2012 г.	2011 г.
Отчетна стойност към 31 декември	-	1,865
Натрупана амортизация към 31 декември	-	(1,087)
Балансова стойност	-	778

Земята и сградите ако бяха отчитани по цена на придобиване биха изглеждали по следния начин:

	Земи	Сгради
Отчетна стойност	632	37,186
Натрупана амортизация	-	(8,903)
Балансова стойност	632	28,283

КОКА-КОЛА ХЕЛЕНИК БОТЪЛИНГ КЪМПАНИ БЪЛГАРИЯ АД
ПРИЛОЖЕНИЯ КЪМ ГОДИШНИЯ ФИНАНСОВ ОТЧЕТ (ПРОДЪЛЖЕНИЕ)
КЪМ 31 ДЕКЕМВРИ 2012 Г.

(всички суми са в хил. лева, освен ако не е упоменато друго)

13. Нематериални активи

	Софтуери	Разходи за придобиване	Общо
Към 1 януари 2011 г.			
Отчетна стойност или преоценка	12,701	-	12,701
Натрупана амортизация	(2,787)	-	(2,787)
Балансова стойност	9,914	-	9,914
Година, приключила на 31 декември 2011 г.			
Балансова стойност в началото на периода	9,914	-	9,914
Придобити	-	196	196
Трансфер между сметки	98	(196)	(98)
Разходи за амортизация	(1,929)	-	(1,929)
Балансова стойност в края на периода	8,083	-	8,083
Към 31 декември 2011 г.			
Отчетна стойност или преоценка	12,799	-	12,799
Натрупана амортизация	(4,716)	-	(4,716)
Балансова стойност	8,083	-	8,083
Година, приключила на 31 декември 2012 г.			
Балансова стойност в началото на периода	8,083	-	8,083
Придобити	90	52	142
Трансфер между сметки	36	(36)	-
Разходи за амортизация	(1,895)	-	(1,895)
Балансова стойност в края на периода	6,314	16	6,330
Към 31 декември 2012 г.			
Отчетна стойност или преоценка	12,925	16	12,941
Натрупана амортизация	(6,611)	-	(6,611)
Балансова стойност	6,314	16	6,330

14. Предоставени заеми на свързани предприятия

Нетекущата част на предоставените заеми на свързани предприятия представляват вътрешно-фирмен кредит, предоставен на Кока Кола ХБК Финанси Амстердам по силата на договор от 2003 г. Сумата на кредита, съгласно договора е до 70,000 х. евро (136,908 хил. лв.). Падежът на заема е до 2017 г.

От 1 януари 2012 лихвените условия по дългосрочния заем се променят от тримесечен юрибор минус 0,15 % на 1.85% фиксиран лихвен процент. Начислената лихва се изплаща в края на всяко тримесечие.

Текущата част представлява заем по силата на договор между Кока Кола ХБК Финанси Амстердам и Кока Кола Хеленик Ботълинг Къмпани България, сключен през месец юни 2012 г. Според него на ежедневна база двете дружества могат да си предоставят краткосрочен заем в евро и лева. Кредитният лихвен процент в евро е o/n LIBOR - 0.125% - 0.25% , а дебитния - o/n LIBOR + 0.25%, а в лева - съответно o/n SOFIBOR - 0,25% , o/n SOFIBOR + 0,25.

КОКА-КОЛА ХЕЛЕНИК БОТЪЛИНГ КЪМПАНИ БЪЛГАРИЯ АД
ПРИЛОЖЕНИЯ КЪМ ГОДИШНИЯ ФИНАНСОВ ОТЧЕТ (ПРОДЪЛЖЕНИЕ)
КЪМ 31 ДЕКЕМВРИ 2012 Г.

(всички суми са в хил. лева, освен ако не е упоменато друго)

15. Материални запаси

	31.12.2012 г.	31.12.2011 г.
Основни материали	5,560	2,923
Готова продукция	2,398	3,985
Спомагателни и други материали	1,872	3,348
Стоки	3,290	866
	<u>13,120</u>	<u>11,122</u>

Наличните към 31 декември *основни материали* включват:

	31.12.2012г.	31.12.2011 г.
Концентрати	3,721	1,692
РЕТ материал	92	82
Подсладител	540	31
Други основни материали	1,207	1,118
	<u>5,560</u>	<u>2,923</u>

Наличната към 31 декември *готова продукция* включва:

	31.12.2012 г.	31.12.2011 г.
Напитки	2,017	3,602
Преформи	381	383
	<u>2,398</u>	<u>3,985</u>

16. Търговски вземания

	31.12.2012 г.	31.12.2011 г.
Вземания от клиенти (трети лица)	10,354	9,322
Обезценка на несъбираеми вземания	(17)	(47)
Вземания от свързани лица	6,236	1,210
	<u>16,573</u>	<u>10,485</u>

Вземанията от клиенти (с изключение на свързани лица) са левови и безлихвени. Те възникват от нормални търговски дейности на Дружеството и се състоят от вземания по продажби на напитки и други стоки, за които не е имало случаи на съществени обезценени вземания в миналото.

КОКА-КОЛА ХЕЛЕНИК БОТЪЛИНГ КЪМПАНИ БЪЛГАРИЯ АД
ПРИЛОЖЕНИЯ КЪМ ГОДИШНИЯ ФИНАНСОВ ОТЧЕТ (ПРОДЪЛЖЕНИЕ)
КЪМ 31 ДЕКЕМВРИ 2012 Г.

(всички суми са в хил. лева, освен ако не е упоменато друго)

16. Търговски вземания (продължение)

Дружеството начислява обезценка за търговските си вземания, както следва:

- ръководството е приело, че забава на плащането повече от 90 дни е индикатор за просрочие;
- след изтичането на 90 дни от настъпването на падежа на вземането ръководството прави преглед за обезценка. Размерът ѝ се определя конкретно за съответния контрагент след анализ на възможностите за събираемост на сумите.

Дружеството има сключена застраховка с цел обезпечаване на вземанията си от клиенти.

Възрастовата структура на търговските вземания със закъснение над 30 дни, които не са обезценени към 31 декември е следната

	31.12.2012 г.	31.12.2011 г.
от 31 – 60 дни	-	30
от 61 – 90 дни	3	1
от 91 – 120 дни	6	18
над 120 дни	-	-
	<u>9</u>	<u>49</u>

Възрастовата структура на търговските вземания със закъснение над 30 дни, които са обезценени към 31 декември е следната:

	31.12.2012 г.	31.12.2011 г.
над 120 дни	17	47
натрупана обезценка	(17)	(47)
	<u>-</u>	<u>-</u>

Движението на коректива за обезценки към 31 декември е следното:

	2012 г.	2011 г.
Салдо в началото на годината	47	15
Отчетени през годината обезценки	52	74
Отписани суми през годината по несъбираеми вземания	(24)	(31)
Възстановена обезценка през годината	(58)	(11)
Салдо в края на годината	<u>17</u>	<u>47</u>

Дружеството определя индивидуални кредитни лимити по клиенти. В салдото на вземанията от клиенти няма концентрация на вземания от малък брой клиенти.

Вземанията от свързани лица към 31 декември са във връзка с продажба на готова продукция и услуги и префактурирани разходи. Вземанията са от следните дружества:

КОКА-КОЛА ХЕЛЕНИК БОТЪЛИНГ КЪМПАНИ БЪЛГАРИЯ АД
ПРИЛОЖЕНИЯ КЪМ ГОДИШНИЯ ФИНАНСОВ ОТЧЕТ (ПРОДЪЛЖЕНИЕ)
КЪМ 31 ДЕКЕМВРИ 2012 Г.

(всички суми са в хил. лева, освен ако не е упоменато друго)

16. Търговски вземания (продължение)

	31.12.2012 г.	31.12.2011г.
<i>Дружества под общ контрол</i>		
Бутилираща компания Нигерия	4,421	20
БК Минерални води Банка	963	-
СННВС Гърция	299	3
СННВС Хърватска	194	408
СННВС Сараево	138	298
СННВС Австрия	79	1
СННВС Румъния	65	141
ССВ Мениджмънт Сървисиз ГмБХ Виена	51	226
Кока Кола Хеленик Бизнес Сървисиз Организейшън ЕООД	23	6
СННВС Сърбия	3	24
СННВС Косово	-	34
Кока Кола IT Сървисиз	-	25
Кока-Кола Хеленик Прокормънт Австрия	-	23
<i>Други свързани лица</i>	-	-
Илко Хеленик Партнерс	-	1
	<u>6,236</u>	<u>1,210</u>

Вземанията от свързани предприятия към 31.12.2012 г. са в лева и евро. Всички вземания от свързани предприятия се обслужват редовно, в рамките на 30 дни от датата на получаване на фактурата. Няма обезценени и/или просрочени вземания.

Дружеството няма определени кредитни лимити за работа с другите дружества от Групата.

17. Други текущи активи

	31.12.2012 г.	31.12.2011г.
Предплатени разходи за бъдещи периоди	1,946	2,105
Предоставени аванси	188	262
Дериватив	69	104
Данъци за възстановяване	142	30
Съдебни и присъдени вземания	30	30
Обезценка на несъбираеми вземания	(30)	(30)
Други вземания	11	32
	<u>2,356</u>	<u>2,533</u>

КОКА-КОЛА ХЕЛЕНИК БОТЪЛИНГ КЪМПАНИ БЪЛГАРИЯ АД
ПРИЛОЖЕНИЯ КЪМ ГОДИШНИЯ ФИНАНСОВ ОТЧЕТ (ПРОДЪЛЖЕНИЕ)
КЪМ 31 ДЕКЕМВРИ 2012 Г.

(всички суми са в хил. лева, освен ако не е упоменато друго)

17. Други текущи активи (продължение)

Движението на коректива за обезценки към 31 декември е следното:

	2012 г.	2011г.
Салдо в началото на годината	30	78
Отписани суми през годината по несъбираеми вземания	-	(48)
Салдо в края на годината	<u>30</u>	<u>30</u>

Предплатените разходи за бъдещи периоди включват:

	31.12.2012 г.	31.12.2011 г.
Разходи за търговски промоции	2,144	2,366
Застраховки	<u>112</u>	<u>163</u>
Общо	<u>2,256</u>	<u>2,529</u>
В т.ч. дългосрочна част	310	424
краткосрочна част	1,946	2,105

Частта от разходите за бъдещи периоди, която ще бъде отнесена в текущи разходи за срок по-дълъг от 12 месеца, е представена в баланса като други нетекущи активи.

Данъците за възстановяване включват:

	31.12.2012 г.	31.12.2011 г.
Акциз	<u>142</u>	<u>30</u>
Общо	<u>142</u>	<u>30</u>

Съдебните и присъдени вземания включват:

	31.12.2012 г.	31.12.2011г.
Отчетна стойност на вземанията	30	30
Обезценка за несъбираеми вземания	<u>(30)</u>	<u>(30)</u>
	<u>-</u>	<u>-</u>

Другите вземания включват:

	31.12.2012 г.	31.12.2011 г.
Платени депозити	-	22
Други вземания	<u>11</u>	<u>10</u>
	<u>11</u>	<u>32</u>

КОКА-КОЛА ХЕЛЕНИК БОТЪЛИНГ КЪМПАНИ БЪЛГАРИЯ АД
ПРИЛОЖЕНИЯ КЪМ ГОДИШНИЯ ФИНАНСОВ ОТЧЕТ (ПРОДЪЛЖЕНИЕ)
КЪМ 31 ДЕКЕМВРИ 2012 Г.

(всички суми са в хил. лева, освен ако не е упоменато друго)

18. Парични средства и парични еквиваленти

	31.12.2012 г.	31.12.2011 г.
Разплащателни сметки	724	2,254
Парични средства на път	548	429
Парични средства в каса	-	15
	<u>1,272</u>	<u>2,698</u>

Наличните към 31.12.2012 г. парични средства са по сметки на дружеството в Ситибанк АД и СЖ Експресбанк АД.

Паричните средства са разпределени:

- в лева - 281 хил. лв. (31.12.2011 г.: 2,571 хил. лв.);
- във валута - 991 хил. лв. (31.12.2011 г.: 127 хил. лв.);

Паричните средства във валута са:

- в евро 991 хил. лв. (31.12.2011 г.: 9 хил. лв.);
- в щатски долари 0 хил. лв. (31.12.2011 г.: 111 хил. лв.);
- в друга валута 0 хил. лв. (31.12.2011 г.: 7 хил. лв.);

Кредитното качество на паричните средства в банка е както следва:

Рейтинг	31.12.2012 г.	31.12.2011 г.
BBB+ (Fitch)		5
A+ (S&P)	724	2,249
Общо	<u>724</u>	<u>2,254</u>

19. Капитал и резерви

	31.12.2012 г.	31.12.2011 г.
Основен капитал	17,397	17,397
Фонд Резервен - разпределение на печалбата	17,397	17,397
Фонд Резервен - премин от емсия	114	114
Резерв от последващи оценки на активи	22,817	22,817
Други резерви	298	298
Хедж резерв	(23)	84
Резерв Пенсионни задължения	(539)	(379)
Неразпределена печалба, в т. ч.:	116,421	89,919
<i>Специфичен резерв от еднократна преоценка на дълготрайните активи</i>	23	202
<i>Неразпределена печалба от предходни години</i>	75,725	42,480
<i>Нетна печалба за годината</i>	<u>40,673</u>	<u>47,237</u>
	<u>173,882</u>	<u>147,647</u>

КОКА-КОЛА ХЕЛЕНИК БОТЪЛИНГ КЪМПАНИ БЪЛГАРИЯ АД
ПРИЛОЖЕНИЯ КЪМ ГОДИШНИЯ ФИНАНСОВ ОТЧЕТ (ПРОДЪЛЖЕНИЕ)
КЪМ 31 ДЕКЕМВРИ 2012 Г.

(всички суми са в хил. лева, освен ако не е упоменато друго)

19. Капитал и резерви (продължение)

Основен капитал

Към 31 декември 2012 г. регистрираният акционерен капитал на дружеството възлиза на 17,397 хил. лв., разпределен в 17,397,086 обикновени поименни акции с право на глас с номинална стойност на акция 1 лв.

Основен акционер в дружеството е Кока Кола Бевъриджис Холдингс II Б.В. (Холандия), притежаващ 85,39% от капитала.

Фонд Резервен е формиран от разпределение на печалбите, съгласно изискванията на Търговския закон и уставите на дружествата, слели се в новата компания и премните при емисии на акции/дялове.

Резервът от последващи оценки на активи е формиран от положителната разлика между балансовата стойност на земите и сградите и техните справедливи стойности за периода 1998 – 2007 г. Ефектът на отсрочените данъци върху резерва от последващи оценки на активи е отразен директно в намаление на този резерв.

Другите резерви са формиран от разпределение на печалбите в предходни периоди, съгласно решения на акционерите / съдружниците в дружествата, слели се на 01.02.2003 г. в новата компания.

Специфичният резерв от преоценка на дълготрайните материални активи (23 хил.лв.) включва стойностните разлики между справедливите стойности на дълготрайните материални активи (с изключение на земите и сградите) към 01.02.2003 г. и коригираните балансови оценки към същата дата, намалени с ефектите от преоценката от 1998 г. по реда на действащия до 31.12.2001 г. Закон за счетоводството (чл. 33).

Съгласно данъчното законодателство тези разлики подлежат на облагане с корпоративни данъци върху печалбата, поради което ефектът на отсрочените данъци е отразен директно в намаление на този специфичен резерв и той е представен в нетен размер в секцията за собствения капитал.

Хедж резерв (23 хил.лв) включва ефективният дял от промените в справедливата стойност на деривативите, които са предназначени и се квалифицират за хеджиране на парични потоци намален с отсрочения данък (Прил.19).

Резерв Пенсионни задължения (539 хил. лв) е формиран в резултат на смяната на счетоводната политика, относно отчитането на актюерските печалби и загуби произтичащи от оценяването на дългосрочните пенсионни задължения и представлява непризнатата актюерска печалба/загуба, намалени с отсрочения данък(Прил.19).

КОКА-КОЛА ХЕЛЕНИК БОТЪЛИНГ КЪМПАНИ БЪЛГАРИЯ АД
ПРИЛОЖЕНИЯ КЪМ ГОДИШНИЯ ФИНАНСОВ ОТЧЕТ (ПРОДЪЛЖЕНИЕ)
КЪМ 31 ДЕКЕМВРИ 2012 Г.

(всички суми са в хил. лева, освен ако не е упоменато друго)

20. Пасиви по отсрочени данъци

Отсрочените данъци върху печалбата към 31 декември са свързани със следните обекти в баланса:

<i>Описание на обектите</i>	<i>временна разлика</i>		<i>данък</i>	
	<i>31.12.2012 г.</i>	<i>31.12.2011 г.</i>	<i>31.12.2012 г.</i>	<i>31.12.2011 г.</i>
Имоти, машини и оборудване	67,411	77,785	6,741	7,779
Общо пасиви по отсрочени данъци	67,411	77,785	6,741	7,779
Провизии за задължения	(2,200)	(3,224)	(220)	(322)
Компенсиреми отпуски	(147)	(118)	(15)	(12)
Дългосрочни задължения към персонала	(1,308)	(1,045)	(131)	(105)
Обезценка на вземания	(252)	(355)	(25)	(36)
Материални запаси	(1,364)	(433)	(136)	(43)
Деривативно вземане	67	104	7	10
Деривативно задължение	(102)	-	(10)	-
Общо активи по отсрочени данъци	(5,306)	(5,071)	(530)	(508)
Нетно салдо на отсрочени данъци върху печалбата	62,105	72,714	6,211	7,271

Движението в отсрочените данъчни (пасиви)/ активи е представено по-долу:

<i>Отсрочени данъчни (пасиви)/активи</i>	<i>Салдо на 1 януари 2012г.</i>	<i>Признати в отчета за доходите</i>	<i>Признати в към капитала</i>	<i>Салдо на 31 декември 2012 г.</i>
Имоти, машини и оборудване	(7,779)	1,038	-	(6,741)
Провизии за задължения	322	(103)	-	219
Компенсиреми отпуски	12	3	-	15
Дългосрочни задължения към персонала	105	9	18	132
Обезценка на вземания	36	(11)	-	25
Материални запаси	43	93	-	136
Деривативно вземане	(10)	3	-	(7)
Деривативно задължение	-	(2)	12	10
	(7,271)	1,030	30	(6,211)

КОКА-КОЛА ХЕЛЕНИК БОТЪЛИНГ КЪМПАНИ БЪЛГАРИЯ АД
ПРИЛОЖЕНИЯ КЪМ ГОДИШНИЯ ФИНАНСОВ ОТЧЕТ (ПРОДЪЛЖЕНИЕ)
КЪМ 31 ДЕКЕМВРИ 2012 Г.

(всички суми са в хил. лева, освен ако не е упоменато друго)

20. Пасиви по отсрочени данъци (продължение)

<i>Отсрочени данъчни (пасиви)/активи</i>	<i>Салдо на 1 януари 2012г.</i>	<i>Признати в отчета за доходите</i>	<i>Признати в към капитала</i>	<i>Салдо на 31 декември 2011 г.</i>
Имоти, машини и оборудване	(6,903)	(876)	-	(7,779)
Провизии за задължения	229	93	-	322
Компенсирuemи отпуски	13	(1)	-	12
Дългосрочни задължения към персонала	58	5	42	105
Обезценка на вземания	32	4	-	36
Материални запаси	56	(13)	-	43
Деривативно вземане	-	(1)	(9)	(10)
	(6,515)	(789)	33	(7,271)

При признаването на отсрочените данъчни активи е взета предвид вероятността отделните разлики да имат обратно проявление в бъдеще и възможностите на дружеството да генерира достатъчна данъчна печалба.

Анализа на отсрочените данъчни активи и отсрочените данъчни пасиви е както следва:

<i>Отсрочени данъчни активи</i>	<i>31.12.2012 г.</i>	<i>31.12.2011 г.</i>
- ОДА със срок на обратно проявление по-голям от 12 месеца	131	105
- ОДА със срок на обратно проявление до 12 месеца	399	403
	530	508
<i>Отсрочени данъчни пасиви:</i>	<i>31.12.2012 г.</i>	<i>31.12.2011 г.</i>
- ОДП, със срок на обратно проявление по-голям от 12 месеца	6,741	7,779
	6,741	7,779

21. Други нетекущи задължения

Другите нетекущи задължения към 31 декември включват:

	<i>31.12.2012г.</i>	<i>31.12.2011 г.</i>
Задължения към персонала при пенсиониране	1,569	1,306
	1,569	1,306

Дългосрочните задължения към персонала включват сегашната стойност на задължението на дружеството за изплащане на обезщетения на наетия персонал към 31.12.2012 г. при настъпване на пенсионна възраст. Съгласно КТД всеки служител има право на обезщетение в размер на пет месечни brutни заплати при пенсиониране, ако има трудов стаж в дружеството до 10 години, а ако е работил над 10 години обезщетението е в размер на осем brutни заплати към момента на пенсиониране.

За определяне на тези задължения дружеството е направило актюерска оценка, като е ползвало услугите на сертифициран актюер. На база на изготвения от актюера доклад е определено задължение в баланса към 31.12.2012 г. в размер на 1,569 хил. лв. (31.12.2011 г.: 1,306 хил. лв.), формирано от:

КОКА-КОЛА ХЕЛЕНИК БОТЪЛИНГ КЪМПАНИ БЪЛГАРИЯ АД
ПРИЛОЖЕНИЯ КЪМ ГОДИШНИЯ ФИНАНСОВ ОТЧЕТ (ПРОДЪЛЖЕНИЕ)
КЪМ 31 ДЕКЕМВРИ 2012 Г.

(всички суми са в хил. лева, освен ако не е упоменато друго)

21. Други нетекущи задължения (продължение)

	31.12.2012г.	31.12.2011 г.
Сегашна стойност на задълженията на 1 януари	1,363	1,165
Непризната актюерска загуба на 1 януари	-	(256)
Непризнати разходи за текущ трудов стаж от минали години	(57)	(65)
Задължение признато в баланса на 1 януари	1,306	844
Разход за периода	560	399
Плащания през периода	(473)	(359)
Актюерска загуба за периода призната в друг всеобхватен доход	176	422
Задължение признато в баланса на 31 декември	<u>1,569</u>	<u>1,306</u>
Сегашна стойност на задълженията на 31 декември	1,610	1,363
Непризната актюерска загуба на 31 декември	-	-
Непризнати разходи за текущ трудов стаж от минали години	(41)	(57)
Задължение признато в баланса на 31 декември	<u>1,569</u>	<u>1,306</u>

Изменението в сегашната стойност на задълженията към персонала при пенсионниране и определянето на актюерската (печалба)/загуба е както следва:

	31.12.2012г.	31.12.2011 г.
Сегашна стойност на задълженията на 1 януари	<u>1,363</u>	<u>1,165</u>
Разход за лихви за периода	66	69
Разход за текущ стаж за периода	145	112
Загуби/(печалби) по уреждане или прекратяване	-	-
Плащания през периода	(140)	(359)
Резерв Пенсионни задължения	176	422
Актюерска (печалба)/загуба за периода	-	(46)
Сегашна стойност на задължението на 31 декември	<u>1,610</u>	<u>1,363</u>

При определяне на настоящата стойност към 31.12.2012 г. са направени следните основни актюерски предположения:

☐ за определяне на дисконтовия фактор е използвана норма на база годишен лихвен процент в размер на 3.50 %. Направеното предположение се базира на зададените стойности за доходност на индексно-обвързани облигации (31.12.2011 г.: 5.30 %).

☐ предположението за бъдещото ниво на работните заплати се базира на предоставената информация от ръководството на дружеството и е в размер на 3,75% годишен ръст спрямо предходния отчетен период (31.12.2011 г.: 3,75%).

КОКА-КОЛА ХЕЛЕНИК БОТЪЛИНГ КЪМПАНИ БЪЛГАРИЯ АД
ПРИЛОЖЕНИЯ КЪМ ГОДИШНИЯ ФИНАНСОВ ОТЧЕТ (ПРОДЪЛЖЕНИЕ)
КЪМ 31 ДЕКЕМВРИ 2012 Г.

(всички суми са в хил. лева, освен ако не е упоменато друго)

22. Задължения към банки

	31.12.2012 г.	31.12.2011 г.
Задължения за заемн	362	-
	<u>362</u>	<u>-</u>

По силата на сключен договор със Ситибанк дружеството е ползвало овърдрафт , който е погасен на 2 януари 2013 г.

23. Задължения за дивиденди

	31.12.2012 г.	31.12.2011 г.
Софтбул Инвестмънт Кипър	-	33,402
	<u>-</u>	<u>33,402</u>

24. Търговски задължения

Търговските задължения са свързани с доставката на материали, стоки и услуги. Отразени са в BGN, EUR и в USD и нетно от лихви.

Дружеството плаща задълженията си в рамките на 30 до 60 дни от датата на възникване на задължението, каквато е неговата договореност с контрагентите.

	31.12.2012 г.	31.12.2011 г.
Задължения към доставчици от страната	11,916	5,855
Задължения към доставчици от чужбина	2,802	4,421
Задължения към свързани лица	6,587	7,152
	<u>21,305</u>	<u>17,428</u>

Задълженията към свързани предприятия към 31 декември са към следните дружества:

	31.12.2012 г.	31.12.2011 г.
<i>Търговски задължения</i>		
<i>Дружества под общ контрол</i>		
Кока Кола Прокюрмент , Австрия	934	770
БК Мин.води Банка	829	116
Кока Кола ХБК ,Гърция	452	82
Кока Кола ХБК Сърбия	280	23
ССВ Мениджмънт Вiena	114	124
Кока Кола ХБК , Румъния	92	607
Кока Кола ХБК Унгария	12	100
Кока Кола Бизнес Сервиз организация	(18)	18
Кока Кола ИТ Сървисиз	-	4

КОКА-КОЛА ХЕЛЕНИК БОТЪЛИНГ КЪМПАНИ БЪЛГАРИЯ АД
ПРИЛОЖЕНИЯ КЪМ ГОДИШНИЯ ФИНАНСОВ ОТЧЕТ (ПРОДЪЛЖЕНИЕ)
КЪМ 31 ДЕКЕМВРИ 2012 Г.

(всички суми са в хил. лева, освен ако не е упоменато друго)

24. Търговски задължения (продължение)

Задълженията към свързани предприятия към 31 декември са към следните дружества (продължение)

	31.12.2012 г.	31.12.2011 г.
<i>Други свързани лица</i>		
Атлантик Индъстрис	3,342	2,917
Юропиан Рефрешмънт	186	203
Фригоглас Румъния	145	66
Кока Кола Турция	115	-
Кока Кола Брюксел	63	72
BPW	24	1,823
Кока Кола Миди	(11)	227
Други	28	-
	<u>6,587</u>	<u>7,152</u>

Търговските задължения са по доставки на материали, стоки и услуги, левови и в евро, безлихвени. Дружеството погасява своите задължения в рамките на 30 дни от датата на възникване на задължението, с изключение на задълженията по доставки за хладилни съоръжения – 60 дни.

25. Задължения за данъци

	31.12.2012 г.	31.12.2011 г.
Данък добавена стойност	3,279	3,134
Данъци върху доходите на физическите лица	213	151
Данъци при източника и други данъци	13	15
	<u>3,505</u>	<u>3,300</u>

26. Други текущи задължения

а) Други задължения

	31.12.2012 г.	31.12.2011 г.
Задължения към персонала	2,713	2,743
Задължения по социалното осигуряване	395	359
Краткосрочна част на задължения по финансов лизинг	-	187
Деривативно задължение	102	-
Други краткосрочни задължения	313	1,403
	<u>3,523</u>	<u>4,692</u>

б) Задължения за предоставен фирмен амбалаж

	31.12.2012 г.	31.12.2011 г.
/		
Задължения за предоставен фирмен амбалаж	11,109	11,199
	<u>11,109</u>	<u>11,199</u>

КОКА-КОЛА ХЕЛЕНИК БОТЪЛИНГ КЪМПАНИ БЪЛГАРИЯ АД
ПРИЛОЖЕНИЯ КЪМ ГОДИШНИЯ ФИНАНСОВ ОТЧЕТ (ПРОДЪЛЖЕНИЕ)
КЪМ 31 ДЕКЕМВРИ 2012 Г.

(всички суми са в хил. лева, освен ако не е упоменато друго)

26. Други текущи задължения (продължение)

Задълженията за предоставен фирмен амбалаж включват стойността на депозита, внесен от клиентите на дружеството за предоставения им за ползване оборотен амбалаж, собственост на дружеството.

Задълженията към персонала включват:

- чистата сума на неизплатените възнаграждения за м. декември 2012 г. – 836 хил. лв. (31.12.2011 г.: 857 хил. лв.);
- начисления в размер на 131 хил. лв., представляващи дължими суми за неползван платен отпуск от персонала (31.12.2011 г.: 106 хил. лв.);
- начислен годишен бонус – 1,702 хил.лв. (31.12.2011 г.: 1,464 хил. лв.);
- начислени провизии за обезщетения – 44 хил. лв. (31.12.2011 г.: 316 хил.лв)

Задълженията към социално осигуряване включват:

- текущи задължения за м. декември 2012 г. в размер на 379 хил.лв. (31.12.2011 г.: 346 хил. лв.);
- начислени осигуровки върху сумите за неизползван платен отпуск от персонала в размер на 16 хил. лв. (31.12.2011 г.: 13 хил. лв.).

27. Управление на финансовия риск

В хода на обичайната си стопанска дейност дружеството може да бъде изложено на различни финансови рискове, най-важните от които са: пазарен (включващ валутен риск, риск от промяна на справедливата стойност и ценови риск) кредитен риск, ликвиден риск и риск на лихвено-обвързани парични потоци. Общото управление на риска е фокусирано върху трудностите на прогнозиране на финансовите пазари и за постигане на минимизиране на потенциалните отрицателни ефекти, които могат да се отразят върху финансовите резултати и състояние на дружеството. Текущо финансовите рискове се идентифицират, измерват и наблюдават с помощта на различни контролни механизми, за да се определят адекватни цени на продуктите на дружеството, да се оценят адекватно формите на поддържане на свободните ликвидни средства, без да се допуска неоправдана концентрация на даден риск.

Управлението на риска в дружеството се осъществява текущо от Финансова дирекция, звено “Парични средства и разплащания” и “Кредит риск и вземания”, съгласно вътрешната политика и управленска структура за разпределение на отговорностите. Основните принципи на общото управление на финансовия риск са определени от груповата политика на Дружеството, на базата на които са разработени конкретните процедури за управление на отделните специфични рискове, като валутен, лихвен, кредитен и ликвиден при използването на деривативни и недеривативни финансови инструменти.

Политиката на Групата Кока Кола Хеленик за управление на финансовия риск е да се хеджират очакваните парични потоци (предимно от покупки на дълготрайни активи, материални запаси и маркетингови разходи) в евро и щатски долари на всяко тримесечие, базирано на 12 месечни прогнози.

Между дружеството и Ситибанк е сключен форуърден договор за покупка на евро и щатски долари не повече от 80% от прогнозираните парични потоци. Хеджират се парични потоци до момента, в който дружеството признае хеджираните позиции в баланса. От този момент хеджа преминава в хедж на справедлива стойност.

КОКА-КОЛА ХЕЛЕНИК БОТЪЛНИНГ КЪМПАНИ БЪЛГАРИЯ АД
ПРИЛОЖЕНИЯ КЪМ ГОДИШНИЯ ФИНАНСОВ ОТЧЕТ (ПРОДЪЛЖЕНИЕ)
КЪМ 31 ДЕКЕМВРИ 2012 Г.

(всички суми са в хил. лева, освен ако не е упоменато друго)

27. Управление на финансовия риск (продължение)

Пазарен риск

А. Валутен риск

Дружеството не е изложено на значителен валутен риск, защото почти изцяло неговите операции и сделки са деномнирани в български лева и/или евро.

Б. Кредитен риск

Основните финансови активи на дружеството са търговските вземания и предоставените вътрешно-фирмени заеми.

Кредитен риск е рискът, при който клиентите на дружеството няма да бъдат в състояние да изплатят изцяло и в обичайно предвидените срокове дължимите от тях суми по търговските вземания. Дружеството няма значителна концентрация на кредитен риск. Неговата политика е, че отсрочени плащания (продажби на кредит) се предлагат само на клиенти, които имат дълга история и търговско сътрудничество с дружеството, добро финансово състояние и липса на нарушения при спазването на кредитните условия. Събираемостта и концентрацията на вземанията се контролират текущо и стриктно съгласно установената кредитна политика на дружеството. За целта ежедневно се прави преглед на откритите позиции по клиенти и индивидуални суми към тях, както и получените постъпления, като се извършва равнение и анализ. За останалата част от клиентите продажбите се извършват при условията на незабавно плащане. Паричните операции са ограничени до банки с висока репутация и ликвидна стабилност.

Допълнително, дружеството има политика да лимитира експозицията си към отделна банка, съгласно процедурата на Групата Кока Кола Хеленик Ботълнинг Къмпани АД.

Кредитният риск към датата на баланса е лимитиран, доколкото значителната част от финансовите активи са вземанията от свързани предприятия (88%).

Ликвиден риск

Ликвидният риск се изразява в негативната ситуация дружеството да не бъде в състояние да посрещне безусловно всички свои задължения съгласно техния падеж. То провежда консервативна политика по управление на ликвидността, чрез която постоянно поддържа оптимален ликвиден запас парични средства и добра способност на финансиране на стопанската си дейност. Дружеството генерира и разполага с достатъчно собствени оборотни средства и не ползва привлечени кредитни ресурси. Текущо матурирестът и своевременното осъществяване на плащанията се следи от Супервайзор "Банки", като се поддържа ежедневна информация за наличните парични средства и предстоящите плащания, групирани по срокове в рамките на следващите 7 дни. За свободните средства се обмисля временно инвестиране при най-добри лихвени равнища.

Риск на лихвоносни парични потоци

Лихвоносните финансови инструменти представени най-вече от паричните средства и предоставените дългосрочни кредити на свързани предприятия. Затова приходите и оперативните парични потоци са в известна степен зависими от промените в пазарните лихвени равнища. За посочените лихвоносни активи дружеството прилага установените от групата контролни процедури – текущо следи промените на лихвените проценти по кредити в България при подобни условия. Чувствителността на Дружеството към промените в лихвените проценти (финансовите инструменти с плаващ лихвен процент) е представена по-надолу в това приложение.

КОКА-КОЛА ХЕЛЕНИК БОТЪЛНИНГ КЪМПАНИ БЪЛГАРИЯ АД
ПРИЛОЖЕНИЯ КЪМ ГОДИШНИЯ ФИНАНСОВ ОТЧЕТ (ПРОДЪЛЖЕНИЕ)
КЪМ 31 ДЕКЕМВРИ 2012 Г.

(всички суми са в хил. лева, освен ако не е упоменато друго)

27. Управление на финансовия риск (продължение)

Финансови инструменти по категория

31 декември 2012 г. Активи в Баланса	Финансови активи	Общо
Търговски и други вземания	94,352	94,352
Деривативни финансови инструменти	69	69
Парични средства и парични еквиваленти	1,272	1,272
Общо	95,693	95,693

31 декември 2011 г. Активи в Баланса	Финансови активи	Общо
Търговски и други вземания	81,173	81,173
Деривативни финансови инструменти	104	104
Парични средства и парични еквиваленти	2,698	2,698
Общо	83,975	83,975

31 декември 2012 г. Пасиви в Баланса	Финансови пасиви	Общо
Деривативни финансови инструменти	102	102
Търговски и други задължения	32,726	32,726
Банков овърдрафт	362	362
Общо	33,190	33,190

31 декември 2011 г. Пасиви в Баланса	Финансови пасиви	Общо
Задължения по финансов лизинг	187	187
Търговски и други задължения	30,030	30,030
Общо	30,217	30,217

Справедлива стойност

Справедливата стойност е сумата за която един финансов инструмент би могъл да бъде разменен или платен между информиран и желаещи страни в пряка сделка по между им.
 Дружеството определя справедливата стойност на своите финансови инструменти като се базира на наличната пазарна информация или използвайки подходящ модел за оценка.

Ръководството на Кока Кола Хеленик Ботълнинг Къмпани България вярва, че справедливата стойност на финансовите инструменти, включващи парични средства, търговски и други вземания, лихвените заеми, търговските и други задължения не се различават от тяхната балансова стойност, особено за тези, които са с краткосрочен характер или приложимия лихвен процент се променя съгласно пазарните условия.

Деривативните финансови инструменти са класифицирани като ниво 1 – инструменти, търгувани на активния пазар. Дериватива е форуърден договор за покупка на валута на хеджирани парични потоци в евро и щатски долари на дружеството.

КОКА-КОЛА ХЕЛЕНИК БОТЪЛИНГ КЪМПАНИ БЪЛГАРИЯ АД
ПРИЛОЖЕНИЯ КЪМ ГОДИШНИЯ ФИНАНСОВ ОТЧЕТ (ПРОДЪЛЖЕНИЕ)
КЪМ 31 ДЕКЕМВРИ 2012 Г.

(всички суми са в хил. лева, освен ако не е упоменато друго)

27. Управление на финансовия риск (продължение)

Валутен анализ

31 декември 2012 г.	в USD	в EUR	в друга чуждестран на валута	в български лева	Общо
Финансови активи	214	36,691	-	58,788	95,693
Финансови пасиви	1,200	8,011	1	23,978	33,190

31 декември 2011 г.	в USD	в EUR	в друга чуждестран на валута	в български лева	Общо
Финансови активи	111	72,053	7	11,804	83,975
Финансови пасиви	560	10,120	7	19,530	30,217

Анализ на чувствителността

Експозицията на Дружеството към валути нефиксирани към българския лев е в несъществен размер. Рискът промяната на дадена валута да повлияе съществено върху резултата на Дружеството е незначителен.

Лихвен анализ

31 декември 2012 г.	с плаващ лихвен %	с фиксиран лихвен %	Нелихвени	Общо
Финансови активи	48,651	30,389	16,654	95,694
Финансови пасиви	-	362	32,827	33,189

31 декември 2011 г.	с плаващ лихвен %	с фиксиран лихвен %	нелихвени	Общо
Финансови активи	70,656	2,698	10,621	83,975
Финансови пасиви	187	-	30,030	30,217

Анализ на чувствителността на финансовите инструменти с плаващ лихвен процент

Към 31 декември 2012 г., ако лихвените проценти по инструментите с плаващ лихвен процент са били с 1% пункт по-високи / по-ниски, а всички други променливи останат непроменени, печалбата след данъчно облагане на годината щеше да бъде с 438 хил. лв. по-висока / по-ниска (2011: 634 хил. лв. по-висока/ по-ниска).

КОКА-КОЛА ХЕЛЕНИК БОТЪЛИНГ КЪМПАНИ БЪЛГАРИЯ АД
ПРИЛОЖЕНИЯ КЪМ ГОДИШНИЯ ФИНАНСОВ ОТЧЕТ (ПРОДЪЛЖЕНИЕ)
КЪМ 31 ДЕКЕМВРИ 2012 Г.

(всички суми са в хил. лева, освен ако не е упоменато друго)

27. Управление на финансовия риск (продължение)

Матуритетен анализ (недисконтирани финансови пасиви)

31 Декември 2012 г.	до 1 м.	от 1 до 3 м.	от 3 м. до 1	от 1 до 2 г.	Общо
Финансови пасиви	31,084	1,741	365	-	33,190
в т. ч					
търговски задължения	13,096	1,569	53	-	14,718
задължения към свързани лица	6,415	172	-	-	6,587
други задължения	11,573	-	312	-	11,885
 31 Декември 2011 г.	 до 1 м.	 от 1 до 3 м.	 от 3 м. до 1	 от 1 до 2 г.	 Общо
Финансови пасиви	27,505	2,497	216	-	30,218
в т. ч					
търговски задължения	9,360	868	48	-	10,276
задължения към свързани лица	6,889	166	97	-	7,152
Задължения по финансов лизинг	43	74	71	-	188
други задължения	11,213	1,389	-	-	12,602

Управление на капиталовия риск

С управлението на капитала дружеството цели да създава и поддържа възможности то да продължи да функционира като действащо предприятие и да осигурява съответната възвръщаемост на инвестираните средства на акционерите, стопански ползи на другите заинтересовани лица и участници в неговия бизнес, както и да поддържа оптимална капиталова структура, за да се редуцират разходите по поддържане на капитала.

Дружеството текущо наблюдава осигуреността и структурата на капитала си (представен в Собствения капитал на лицето на Баланса). Характерното за него е, че то традиционно финансира дейността си от собствените си генерирани печалби.

28. Условни задължения и ангажименти

Оперативен лизинг

Дружеството има сключен следните основни експлоатационни наемни договори към 31.12.2012 г.:

С "Аутотехника" за ползване на :

374 бр. автомобили (344 бр. към 31.12.2011 г.) с наемни вноски, както следва:

не по-късно от 1 година - 2,315 хил. лв. (2010 г. - 339 хил. лв.)

по-късно от 1 година и не по-късно от 5 години - 4,111 хил. лв. (2011 г - 927 хил. лв.)

С "Euro Lease" за ползване на :

100 бр. Автомобили (139 бр. към 31.12.2011 г.) с наемни вноски, както следва:

не по-късно от 1 година - 710 хил. лв. (2011 г. - 150 хил. лв.)

по-късно от 1 година и не по-късно от 5 години - 957 хил. лв. (2011 г.- 568 хил.лв)

С "МКВ Autopark" за ползване на :

3 бр. Автомобили с наемни вноски, както следва:

не по-късно от 1 година - 65 хил. лв. ,

по-късно от 1 година и не по-късно от 5 години - 85 хил. лв.

КОКА-КОЛА ХЕЛЕНИК БОТЪЛИНГ КЪМПАНИ БЪЛГАРИЯ АД
ПРИЛОЖЕНИЯ КЪМ ГОДИШНИЯ ФИНАНСОВ ОТЧЕТ (ПРОДЪЛЖЕНИЕ)
КЪМ 31 ДЕКЕМВРИ 2012 Г.

(всички суми са в хил. лева, освен ако не е упоменато друго)

28. Условни задължения и ангажименти (продължение)

Други

Данъчните власти по всяко време могат да инспектират счетоводните регистри в рамките на 5 последователни години до текущата и могат да определят като дължими допълнителни данъци и глоби. Ръководството на Дружеството не е в състояние да предвиди обстоятелствата, които биха породили потенциални задължения в тази връзка.

Ръководството на Дружеството не счита, че съществуват съществени рискове в резултат на динамичната фискална и регулаторна среда в България, които биха наложили корекции във финансовия отчет за годината, приключваща на 31 декември 2012 г.

29. Сделки със свързани лица

Кока-Кола Хеленик Ботълинг Къмпани България АД е част от групата Кока Кола Хеленик Ботълинг Къмпани, Гърция.

Компанията-майка на дружеството е Софтбул Инвестмънт Лимитид, Кипър, в която основен собственик е Coca-Cola HBC SA.

Операции

През годината дружеството е осъществявало сделки със свързани лица, данните за които са представени по-долу:

	31.12.2012 г.	31.12.2011 г.
Продажби на активи и услуги		
<i>материални запаси за:</i>		
дружества под общ контрол	15,317	12,374
други свързани лица	-	-
<i>услуги за:</i>		
дружества под общ контрол	11,088	12,182
Други свързани лица	5,682	3,996
<i>имоти, машини и оборудване от:</i>		
дружества под общ контрол	4,619	-
Доставки на активи и услуги		
<i>материални запаси от:</i>		
дружества под общ контрол	99,281	86,588
други свързани лица	62,914	59,337
<i>имоти, машини и оборудване от:</i>		
дружества под общ контрол	581	22
други свързани лица	1,346	3,617
<i>услуги от:</i>		
дружества под общ контрол	10,215	9,825
други свързани лица	694	390

КОКА-КОЛА ХЕЛЕНИК БОТЪЛИНГ КЪМПАНИ БЪЛГАРИЯ АД
ПРИЛОЖЕНИЯ КЪМ ГОДИШНИЯ ФИНАНСОВ ОТЧЕТ (ПРОДЪЛЖЕНИЕ)
КЪМ 31 ДЕКЕМВРИ 2012 Г.

(всички суми са в хил. лева, освен ако не е упоменато друго)

29. Сделки със свързани лица (продължение)

Операции (продължение)

	31.12.2012 г.	31.12.2011г.
Други сделки и операции		
<i>Предоставен заем на:</i>		
дружества под общ контрол	62,057	75,299
<i>Възстановен заем от:</i>		
дружества под общ контрол	55,349	52,612

Условията, при които са извършвани сделките не се отклоняват от пазарните цени за подобен вид сделки.

Открити салда

Разчетните взаимоотношения със свързани предприятия са представени в Приложения 16 и 25.

Салдата в баланса към 31 декември, произхождат от продажби/покупки на стоки/услуги

	2012 г.	2011 г.
Вземания от свързани лица (прил. 16):	6,236	1,210
Задължения към свързани лица (прил. 25):	6,587	7,152
Заем към свързани лица	77,768	70,656

Възнаграждения на ключовия управленски персонал

Възнагражденията на ключовия управленски персонал включват заплати, осигуровки и други краткосрочни доходи, които през 2012 г. възлизат на 599 хил. лв. (2011 г.: 504 хил. лв.)

30. Събития след датата на баланса

1) На 14 януари 2013 г. е взето решение за разпределение на дивидент в размер на 60,477 хил. лв. от неразпределена печалба от минали години.

2) На 14 януари 2013 г. Централен кооперативен съюз прехвърля собствеността върху 2 435 592 акции от капитала на "Кока-Кола Хеленик Ботълинг Къмпани България" АД на акционера Си Си Бевъриджис Холдингс II Б.В., притежаващо дотогава 14 855 720 акции от капитала. По този начин ЦКС прекратява акционерното си участие в "Кока-Кола Хеленик Ботълинг Къмпани България" АД, а Си Си Бевъриджис Холдингс II Б.В. става собственик общо на 17 291 312 акции от капитала, съставляващи 99,39 %.

Доклад на независимия одитор

До акционерите на “Кока-Кола Хеленик Ботълинг Къмпани България” АД

Доклад върху финансовия отчет

Ние извършихме одит на приложения финансов отчет на “Кока-Кола Хеленик Ботълинг Къмпани България” АД („Дружеството”), включващ счетоводния баланс към 31 декември 2012 г. и отчетите за доходите, за всеобхватния доход, за промените в собствения капитал, за паричните потоци за годината, завършваща на тази дата, както и обобщеното оповестяване на съществения счетоводни политики и другите пояснителни приложения.

Отговорност на ръководството за финансовия отчет

Ръководството е отговорно за изготвянето и достоверното представяне на този финансов отчет, в съответствие с Международните стандарти за финансово отчитане, приети в Европейския съюз, и за такава система за вътрешен контрол, каквато ръководството определи като необходима за изготвянето на финансов отчет, който да не съдържа съществени отклонения, независимо дали те се дължат на измама или грешка.

Отговорност на одитора

Нашата отговорност се свежда до изразяване на одиторско мнение върху този финансов отчет, основаващо се на извършения от нас одит. Нашият одит бе проведен в съответствие с професионалните изисквания на Международните одиторски стандарти. Тези стандарти налагат спазване на етичните изисквания, както и одитът да бъде планиран и проведен така, че ние да се убедим в разумна степен на сигурност доколко финансовият отчет не съдържа съществени отклонения.

Одитът включва изпълнението на процедури с цел получаване на одиторски доказателства относно сумите и оповестяванията, представени във финансовия отчет. Избраните процедури зависят от преценката на одитора, включително оценката на рисковете от съществени отклонения във финансовия отчет, независимо дали те се дължат на измама или на грешка. При извършването на тези оценки на риска одиторът взема под внимание системата за вътрешен контрол, свързана с изготвянето и достоверното представяне на финансовия отчет от страна на предприятието, за да разработи одиторски процедури, които са подходящи при тези обстоятелства, но не с цел изразяване на мнение относно ефективността на системата за вътрешен контрол на предприятието. Одитът също така включва оценка на уместността на прилаганите счетоводни политики и разумността на приблизителните счетоводни оценки, направени от ръководството, както и оценка на цялостното представяне на финансовия отчет.

Считаме, че извършеният от нас одит предоставя достатъчна и подходяща база за изразеното от нас одиторско мнение.

Мнение

По наше мнение, финансовият отчет представя достоверно във всички съществени аспекти финансовото състояние на "Кока-Кола Хеленик Ботълинг Къмпани България" АД към 31 декември 2012 г., както и неговите финансови резултати от дейността и паричните потоци за годината, завършваща тогава, в съответствие с Международните стандарти за финансово отчитане, приети в Европейския съюз.

Доклад върху други правни и регулаторни изисквания

Ръководството също така носи отговорност за изготвянето на годишен доклад за дейността в съответствие с изискванията на Закона за счетоводството.

Законът за счетоводството изисква от нас да изразим мнение относно съответствието между годишния доклад за дейността на Дружеството и годишния финансов отчет за същия отчетен период.

По наше мнение, годишният доклад за дейността, изложен от стр. 2 до стр. 8 е изготвен в съответствие с приложения годишен финансов отчет на Дружеството към 31 декември 2012 г.

Петко Димитров
Регистриран одитор

12.06.2013
гр. София



Росица Ботева
Прайсуотърхаускупърс Одит ООД