

Ул. Свети Киприян 44  
София 1799  
ТЕЛ.: (02) 974 89 44  
ФАКС: (02) 974 98 15

МАРВЕНА ДИАГНОСТИКА ЕООД

ДОКЛАД ЗА ДЕЙНОСТТА

2020

## ДАННИ ЗА ДРУЖЕСТВОТО

МАРВЕНА ДИАГНОСТИКА ЕООД (наричано по-нататък още „дружеството“) е еднолично дружество с ограничена отговорност, регистрирано по Търговския закон в Агенция по вписванията с ЕИК 200600292. Седалището и адресът на управление на дружеството са:

БЪЛГАРИЯ, област София (столица), община Столична,  
гр. София 1799, Район р-н Младост; Квартал Младост 2; ул. Свети Киприян 44;  
Телефон: (+359) 02 / 974 – 89 – 44  
Факс : (+359) 02 / 974 – 98 - 15

Капиталът на дружеството е в размер на 5 000.00 лв. (записан и внесен).

Едноличен собственик и Управител на дружеството е НАДЯ ЕВСТАТИЕВА ДРАГОЕВА,  
ЕГН

Дружеството няма клонове в страната.

Дружеството е учредено в Р. България

Дружеството търгува на едро с ин витро диагностични и електро-механични медицински изделия. Марвена Диагностика ЕООД е пазарен лидер в областта на модерната лабораторна диагностика и медицинско оборудване за територията на България.

Дружеството е регистрирано с предмет на дейност - вътрешна и външна търговия на едро и дребно; производство на стоки и услуги с цел продажба; представителство и посредничество на български и чуждестранни физически и юридически лица; изграждане и експлоатация на търговски обекти. Разработване на програмни продукти и системи и разпространението им в страната и чужбина, проектиране и търговия в страната и чужбина с програмни продукти и системи, проектиране, изграждане и поддържане на локални мрежи, комплектоване, модификация, търговия в страната и в чужбина и лизингова дейност с електронни устройства и компютърни системи, оказване на системна и методична помощ, внедряване на изчислителна техника, разработване и внедряване на приложен софтуер, проектиране, разработване и пласмент на програмно-технически модули за микрокомпютърни системи, инженерингови услуги, свързани с предмета на дейност на фирмата, сделки с интелектуална собственост, както и всякаква друга дейност, незабранена със закон.

Код НКИД: 4646 - Търговия на едро с фармацевтични стоки, медицинска техника и апаратура

## КРАТКО ПРЕДСТАВЯНЕ

Дружеството е основано през м. Септември 2008 г., като „Немезида 2008“ ООД с предмет на дейност продажба и дистрибуция на помощни средства за хора с увреждания. През м. Юли 2011г. „Немезида 2008“ ООД се преименува на „Марвена Диагностика“ и започва търговия на едро с медицински изделия.

От 01.09.2011 година „Марвена Диагностика“ предлага на българския пазар ин витро диагностични медицински изделия от изключително качество със световноизвестната марка Siemens. Те включват богатата гама на световния гигант от лабораторни апарати за биохимични, имунологични, хематологични, хемостазни, кръвно-газови и уринни анализи; нефелометри за анализ на плазмени протеини; системи за анализ на наркотични вещества и терапевтично лекарствено мониториране; молекулярна диагностика; системи за автоматизация на малки и големи лаборатории посредством роботизация или линия; софтуерни решения за оценка на пренаталния риск; софтуерни продукти за управление на данни и работния процес. Широкото портфолио от апаратура, реактиви и консумативи за анализ на иновационни параметри, в комбинация с надежден сервиз и редовни доставки, може да задоволи нуждите на всяка лаборатория.

От 01.12.2017 година дружеството е официален дистрибутор на продуктите за хемодиализа, остра и спешна диализа с марката Baxter. В тази връзка „Марвена Диагностика“ преминава одит от новия си партньор на цялостната система за управление на качеството, като особено внимание



беше обърнато на логистичните процеси, съответствието на складовите площи и организацията на работа в тях.

„Марвена Диагностика“ ЕООД, заедно с доставчиците си, следва политика на непрекъснато повишаване на качеството на комплексното обслужване, което предлага на своите клиенти. Това развитие е подкрепено и от сертификат на система за управление съгласно ISO 9001:2008 и ISO 13485:2003.

### ПРЕГЛЕД НА ДЕЙНОСТТА НА ДРУЖЕСТВОТО ПРЕЗ 2020 Г.

През 2020 г. Марвена Диагностика ЕООД бележи спад по отношение на общите приходи от оперативна дейност с 7 % в сравнение с 2019 г.

Нетните приходи от продажби на стоки са с 6 % по-ниски от отчетените през предходната година. Сумата им за 2020 г. е в размер на 6 735 хил. лв., а за 2019 г. – 7 187 хил. лв.

По отношение на реализираните нетни приходи от продажби на услуги дружеството регистрира 8 % увеличение в сравнение с 2019 г. Сумата им за 2020 г. е в размер на 277 хил. лв., а за 2019 г. – 257 хил. лв.

Негативните тенденции за спад в приходите на Дружеството се обуславят от световната пандемия от Covid-19 и по-конкретно затруднени и нерегулярни доставки на медицински реактиви и консумативи от чужбина и ограничаване на търсенето на част от предлаганите от Дружеството изделия. Има увеличено търсене на консумативи и реактиви за диагностика на Covid-19, за сметка на такива, използвани за диагностика на други заболявания, поради реорганизация в дейността на основните клиенти на Марвена Диагностика ЕООД.

Разходите за оперативната дейност на предприятието за 2020 г. (5 268 хил. лв.) са с 11 % по-ниски от тези за предходната година (5 909 хил. лв.). Отчетено е намаление на балансовата стойност на продадените стоки, на разходите за материали, възнаграждения, амортизация и другите разходи спрямо предходната година. В другите разходи основният спад идва от намалението на разходите за командировки в страната и чужбина, поради невъзможността за осъществяването ѝм в условията на световна пандемия от Covid-19.

По отношение на финансовия резултат е отчетено увеличение в размер на 169 хил. лв. в сравнение с 2019 г.

### АНАЛИЗ НА ФИНАНСОВИТЕ ПОКАЗАТЕЛИ ЗА РЕЗУЛТАТА ОТ СТОПАНСКАТА ДЕЙНОСТ

Въз основа на представената информация във финансовия отчет на дружеството за 2020 година е направен анализ на финансовите показатели както следва (в хил. лв.):

|     |                             | стойност            |                  | изменение |
|-----|-----------------------------|---------------------|------------------|-----------|
|     |                             | 2020<br>BGN<br>'000 | 2019<br>BGN '000 |           |
| МЗ  | Материални запаси           |                     |                  |           |
| ВзК | Вземания от клиенти         | 6 371               | 5 285            | 1 086     |
| ТА  | Текущи активи               | 2 691               | 3 042            | - 351     |
| НА  | Нетекущи активи             | 9 529               | 8 539            | 990       |
| А   | Активи (инвестиран капитал) | 261                 | 395              | - 134     |
| НП  | Нетекущи пасиви             | 9 790               | 8 934            | 856       |
| ТП  | Текущи пасиви               | 2 580               | 2 651            | - 71      |
| П   | Пасиви                      | 2 642               | 3 209            | - 567     |
| СК  | Собствен капитал            | 5 222               | 5 860            | - 638     |
| ОК  | Основен капитал             | 4 568               | 3 074            | 1 494     |
| ФР  | Нетна печалба за годината   | 5                   | 5                | -         |
| ПдП | Приходи от продажби         | 1 494               | 1 348            | 146       |
|     |                             | 7 012               | 7 444            | - 432     |

|      |                                    |       |       |   |     |
|------|------------------------------------|-------|-------|---|-----|
| Рд   | Разходи (пълни разходи)            | 5 311 | 5 994 | - | 683 |
| РдЛ  | Разходи за лихви                   | 8     | 45    | - | 37  |
| РдД  | Разходи за данък                   | 231   | 208   | - | 24  |
| ОСМЗ | Отчетна стойност на продадените МЗ | 3 481 | 3 949 | - | 468 |
| ПС   | Парични средства                   | 303   | 156   | - | 147 |

| Формула    | ПОКАЗАТЕЛИ ЗА ПЛАТЕЖОСПОСОБНОСТ | стойност |       |   |           |
|------------|---------------------------------|----------|-------|---|-----------|
|            |                                 | 2020     | 2019  |   | изменение |
| ТА-МЗ      | ликвидни активи (хил.лв)        | 3 158    | 3 254 | - | 96        |
| ТА-ТП      | оборотен капитал (хил.лв)       | 6 887    | 5 330 |   | 1 557     |
| ТА/ТП      | текуща платежоспособност        | 3.607    | 2.661 |   | 0.946     |
| (ТА-МЗ)/ТП | експресна платежоспособност     | 1.195    | 1.014 |   | 0.181     |
| (ТА-ТП)/ТП | ликвидност                      | 2.607    | 1.661 |   | 0.946     |
| ПС/ТП      | абсолютна ликвидност            | 0.115    | 0.049 |   | 0.066     |

| Формула | ПОКАЗАТЕЛИ ЗА ВЪЗВРЪЩАЕМОСТ НА КАПИТАЛА | стойност |       |   |           |
|---------|-----------------------------------------|----------|-------|---|-----------|
|         |                                         | 2020     | 2019  |   | изменение |
| ФР/А    | възвръщаемост към инвестиция капитал    | 0.153    | 0.151 |   | 0.002     |
| ФР/СК   | възвръщаемост към собствения капитал    | 0.327    | 0.439 | - | 0.111     |
| ФР/ПдП  | възвръщаемост към приходите от продажби | 0.213    | 0.181 |   | 0.032     |
| ФР/Рд   | възвръщаемост към разходите             | 0.281    | 0.225 |   | 0.056     |

| Формула       | ПОКАЗАТЕЛИ ЗА ИЗПОЛЗВАНЕ НА РЕСУРСИТЕ             | стойност |        |   |           |
|---------------|---------------------------------------------------|----------|--------|---|-----------|
|               |                                                   | 2020     | 2019   |   | изменение |
| ПдП / ВЗК     | обръщаемост на вземанията /брой обороти/          | 2.606    | 2.447  |   | 0.159     |
| (ВЗК*360)/ПдП | обръщаемост на вземанията /дни/                   | 138      | 147    | - | 9         |
| ОСМЗ/МЗ       | обръщаемост на материалните запаси /брой обороти/ | 0.546    | 0.747  | - | 0.201     |
| (МЗ*360)/ОСМЗ | обръщаемост на материалните запаси /дни/          | 659      | 482    |   | 177       |
| ПдП/А         | обръщаемост на оборотния капитал в дни            | 797      | 629    |   | 168       |
| ПдП/НА        | обръщаемост на инвестиция капитал (активите)      | 0.716    | 0.833  | - | 0.117     |
|               | обръщаемост на нетекущите активи                  | 26.866   | 18.846 |   | 8.020     |

| Формула | ПОКАЗАТЕЛИ ЗА ФИНАНСОВА АВТОНОМНОСТ | стойност |       |   |           |
|---------|-------------------------------------|----------|-------|---|-----------|
|         |                                     | 2020     | 2019  |   | изменение |
| СК/П    | коефициент на финансова автономност | 0.875    | 0.525 |   | 0.350     |
| П/СК    | коефициент на задлъжнялост          | 1.143    | 1.906 | - | 0.763     |

### ВАЖНИ СЪБИТИЯ СЛЕД ДАТАТА НА ФИНАНСОВИЯ ОТЧЕТ

Получените фактури след 31.12.2020 г. за получени през 2020 г. услуги за периода до датата на одобряване на финансовия отчет са отразени в състава на разходите за отчетния период.

За периода след 31.12.2020 г. до датата на одобряване на финансовия отчет не са настъпили събития, налагащи коригирането на финансовия резултат за 2020 г.

### ДЕЙСТВИЯ В ОБЛАСТА НА НАУЧНОИЗСЛЕДОВАТЕЛСКАТА И РАЗВОЙНАТА ДЕЙНОСТ

През отчетната година предприятието не е извършвало научноизследователска и развойна дейност.

### ПЛАНОВЕ ЗА РАЗВИТИЕ

Ръководството на „Марвена Диагностика“ ЕООД предвижда развитие на бизнеса посредством намиране на нови клиенти, провеждане на обучения и участия в различни конференции и конгреси.



Фирмата навлезе в две нови полета на медицинския пазар – хемодиализа и остра и спешна диализа с продуктите на Baxter. В България има над 3 000 пациенти, които се нуждаят от хемодиализа – пречистване на кръвта. Към момента лечението им в страната се осигурява от над 60 центъра.

„Марвена Диагностика“ ЕООД планира да достигне пазарен дял от 20% в рамките на 2 години. За изпълнението на този план дружеството ще инвестира в обучение на своите служители за поддръжка и сервиз на апаратурата. С помощта на Baxter през 2020 година беше изградена подходяща ценова политика, бяха организирани обучения на персонала (лекари и медицински сестри) от хемодиализните центрове за ползите от по-добрата хемодиализна терапия.

Предвижда се провеждане на конференции за медицински персонал, работещ в хемодиализни центрове, насочени изцяло към повишаването на знанията и представяне на нововъведенията.

Основни клиенти са интензивните, кардиологичните и спешните отделения в болниците. Продуктът, който „Марвена Диагностика“ ЕООД предлага – PrismaFlex, е безспорно най-добрият на този пазар. В страната има 25 вече инсталирани и работещи апарата. Очакванията са, че те ще повишат оборота от продажби на стоки на дружеството.

Плановите за утвърждаване на лабораторния пазар включват организация на конгрес по клинична лаборатория, който ще се проведе през 2021 г. в България и участие в международен конгрес. В рамките на събитието ще бъдат поканени български и чуждестранни лектори, които ще представят своя опит в централизирането на лабораторните тестове, тенденциите в областта на диагностиката и мониторинга на чернодробните заболявания, нововъведенията в продуктите за РОС.

Като постоянна задача в развитието на дружеството е оптимизиране на разходите с цел намаляване себестойността на отделните услуги. През 2021 г. Марвена Диагностика ЕООД ще продължи да доставя безупречни, надеждни и сигурни продукти, които правят нещата по-прости и удобни за клиентите.

## **РИСКОВИ ФАКТОРИ**

### **Ликвиден риск**

Ликвидният риск е свързан със способността на Дружеството да посреща текущите си задължения. Прегледът на резултатите на Дружеството показва, че през анализирания период то е способно да погасява текущите си задължения.

### **Валутен риск**

Дружеството не използва специални финансови инструменти за хеджиране на риска, но е в достатъчна степен застраховано срещу него, тъй като националната валута е фискирана към еврото. Основната част от сделките във валута са именно в евро.

### **Оперативен риск**

Оперативният риск се дефинира като “риск от директни или индиректни загуби, в резултат на неадекватен вътрешен контрол, човешки акт или външно събитие. Свързва се с текущия контрол и оперативното управление на дейността на Дружеството. В този смисъл, като оперативни рискове могат да се посочат:

- рискове от грешки на служители
- риск от повреда на използвания инвентар
- рискове свързани с управлението на складовите наличности

- рискове от контрагента и т.н.

С цел минимизиране на този риск при управлението на дружеството са въведени стандарти и са приложени автоматизация на редица ключови бизнес процеси. Тази практика позволява ясно делегиране на отговорности и развитие на фирмената инфраструктура. На тази база процесите, свързани с оперативното управление на дейността на търговските обекти, имат ясни правила и отговорници, което позволява висшето и средно ръководство на Марвена Диагностика ЕООД да фокусира върху развитието на дружеството и повишаването на ефективността.

Марвена Диагностика ЕООД е разработила и прилага множество стандарти, свързани с обслужването на клиенти, управление на информацията, управлението на логистиката и складовите запаси, подбора и обучението на персонала и др.

### **Зависимост от служители**

В условията на конкурентна надпревара ефективното управление на човешките ресурси е определящ фактор за икономически просперитет. Човешкият фактор е ключов ресурс, с който Марвена Диагностика ЕООД разполага. Евентуалното напускане на служители може да има значителен неблагоприятен ефект върху дейността на Дружеството, оперативните резултати и финансовото му състояние.

Натрупаните знания и практически опит на служителите са в основата на развитието и успешното прилагане на Бизнес модела на Марвена Диагностика ЕООД. В този смисъл напускането или загубата на някои от ключовите служители на Дружеството би се отразило негативно върху дейността му.

Търговският, административният, логистичният, сервизният и маркетинговият екип на Дружеството е изцяло изграден от опитни и квалифицирани служители. Текуществото в екипа на Марвена Диагностика ЕООД може да се определи като ниско, особено в светлината на засилващата се конкуренция и търсене на професионални кадри в България.

Дата: 26.02.2021 г.

УПРАВИТЕЛ:

/ Надя Евстатијева Драгоева/

