

Име на дружеството: "ВЕРЕЯ ПЛАСТ" АД

Съвет на директорите: Председател: Тодор Тончев Тодоров
Членове: Иван Митев Тотев
Младен Марчев Стоянов

Изпълнителен директор: Иван Митев Тотев

Адрес на управление: гр. Стара Загора
кв. Индустриален

Обслужващи банки: ПИБ АД
ТБ "ОББ" АД

Одитор: д. е. с. Веселка Николова Калайджиева

ДОКЛАД

за дейността на "ВЕРЕЯ ПЛАСТ" АД за 2007 г.

1.Обща информация за дружеството:

Фирмата, под която дружеството осъществява дейността си е "ВЕРЕЯ ПЛАСТ" АД.

Седалището на Дружеството е в гр.Стара Загора, а адресът на управление – гр.Стара Загора, кв. Индустриален 19.

Дружеството не е ограничено със срок или друго прекратително условие.

Капиталът на Дружеството е 355 625 лв.разпределен на 71 125 броя поименни безналични акции с право на глас, с номинална стойност 5 лв. всяка една.Всяка поименна акция с право на глас дава право на един глас в Общото събрание на акционерите, право на дивидент и ликвидационен дял, съразмерни с номиналната стойност на акцията.

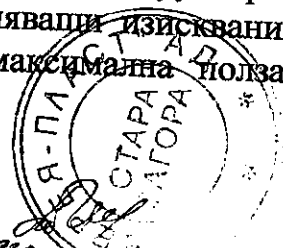
Органи на управление на Дружеството са Общото събрание и Съвета на директорите с мандат 5 години в състав, както следва: Тодор Тодоров – Председател, Младен Стоянов – член и Иван Тотев – член.Дружеството се управлява и представлява от Изпълнителния директор Иван Тотев.

Предприятието ВЕРЕЯ ПЛАСТ АД е от отрасъл „Преработваща промишленост” Код по НКИД-2003 - 25.24 «Производство на други изделия от пластмаси». Произвежда пластмасови детайли за технически изделия, инструментална екипировка, вакуум тръбни слънчеви системи и извършва механичен и електромонтаж на изделия. Основно фирмата произвежда детайли и изделия за електрониката, електротехниката, мебелната промишленост и за машините за хранително – вкусова промишленост, които вече са се утвърдили и непрекъснато разширяват пазарите си. Основните групи продукти са високотехнологични пластмасови детайли за технически изделия, инструментална екипировка за тях, вакуум тръбни слънчеви колектори и др.

Мисията на ВЕРЕЯ ПЛАСТ АД е насочена към производство и предлагане на високо качествени изделия от пластмаси и вакуум-тръбни слънчеви енергийни системи, отговарящи и задоволяващи изискванията, нуждите и очакванията на клиентите и носещи максимална полза за Организацията и другите заинтересовани страни.

Вярно е оригиналът:

Иван Тотев



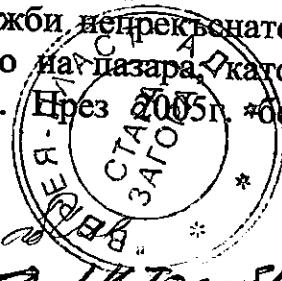
Основните групи продукти, които ВЕРЕЯ ПЛАСТ АД произвежда са

А.Производство на високотехнологични детайли от различни видове техническа пластмаса за изделия от електронната и електротехническата промишленост, мебелната промишленост както и изделия за хранително-вкусовата промишленост и бита. В тази връзка дружеството изработва и инструментална екипировка за тези изделия. Усилията на ръководството са насочени към извършване на сглобяване на изделия от електропромишлеността, с което ще се осъществи и затворен цикъл на производство. Технологичните процеси за това производство се реализират в шприцовия и механичния цехове. Във връзка с нарастналата потребност на дружеството бяха закупени нови мощности: през 2003г. шприцмашина – Battenfeld PLUS 350/75 за шприцовото производство и програмна фрезова машина DEKCEL A4 за инструменталното производство и механична обработка. През 2004г. бе закупена друга шприцмашина Battenfeld TM 1000/525, както и допълнително оборудване за основното производство /термо-агрегати за поддържане на постоянна температура на шприцформите, сушилен агрегат за изсушаване на пластмасов гранулат и др./.

Б.Производство, проектиране и търговия на вакуум-тръбни слънчеви енергийни системи за топла вода "ECOENERGY". От 2003г. дружество ВЕРЕЯ ПЛАСТ АД започна да развива дейност по проектиране, производство и монтаж на вакуумтръбни слънчеви системи, предназначени за топла вода за битови нужди и стопански обекти. "Слънчевите елементи" и водосъдържателите са внос, а управлението /с микропроцесор/, монтажните конструкции и другите елементи са разработени и се произвеждат във ВЕРЕЯ ПЛАСТ. През 2004-2005г. са проектирани и монтирани на клиенти над 100 бр. системи, а чрез дистрибутори са реализирани над 20. Дружеството е сключило 14 договора за дистрибуция. Очакваме още няколко посещения за започване на преговори за сключване на дистрибуторски договори в т.ч. и от чужбина /Македония, Гърция и Украйна/. През изминалата година са монтирани от нас и чрез наши дистрибутори над 150 слънчеви системи в цялата страна, като очакванията за настоящата 2007 годината са да бъде удвоено производството.

От началото на 2003 г. дружеството започна да развива дейност по внос и търговия с цейлонски чай, като същото е изключителен представител за България за продуктите на AKBAR BROTHERS Ltd. Шри Ланка. Предлагат се над 37 артикула, като обемите на продажби непрекъснато нарастват. Продуктите вече са намерили трайно място на пазара, като асортиментът непрекъснато се обновява и обогатява. През 2005г. *бе

Вярно с оригинала: *А. М. Тошев*



подписан договор с КАУФЛАНД – България за зареждане на веригата едноименни матазини на територията на страната.

Дружеството разполага с производствени площи – шприцов цех – два корпуса, механичен цех и монтажни цехове/ обща производствена площ – 2 320 кв.м./, складови площи – 550 кв.м. и административна площ от 500 кв.м.

2.Преглед на дейността:

Към 01.01.2007 г. в дружеството функционират следните направления:

- Шприцово производство – 8 човека;
- Механична обработка и инстр. екипировка(МО и ИЕ) – 6 човека;
- Механичен и електро монтаж – 8 човека;
- Направление “Соларни системи” – 6 човека;
- Чай “АКВАР” – 2 човека;
- Комплекс “Ягодите” – 16 човека.

Общата численост на персонала на дружеството е 51 човека.

Годишният оборот на дружеството възлиза на 1 004 000 лева по направления, както следва:

- Шприцово производство – 287 000 лева(спад спрямо 2006 г. – 28%);
- Механична обработка и инстр. екипировка(МО и ИЕ) – 75 000 лева(ръст спрямо 2006 г. – 25%);
- Механичен и електро монтаж – 65 000 лева (ново направление);
- Направление “Соларни системи” – 234 000 лева(ръст – 73%);
- Чай “АКВАР” – 122 000 лева(ръст – 16,5%);
- Комплекс “Ягодите” – 179 000 лева,
- Други продажби – 42 000 лева.

Средно месечният оборот е около 84 000 лева, като най-слаби месеци са били съответно – януари(52 000 лв.), февруари(53 000 лв.) и май(48 000 лв.), а най силни съответно – юни(129 000 лв.),октомври(112 000 лв.) и декември(115 000 лв.).

Общият оборот спрямо предходната 2006 г.е намалял с около 7%, което се дължи на спада на обема в основното производство – Шприцовото с 28%. Следва да се отбележи, че това се дължи най-вече на отпадане от производство на основен клиент от 2006г.(около 200 000 лв. оборот през 2006 г.,от които около 60% е суровина).При всички останали основни клиенти от Шприцовото направление се отбелязва ръст.

Вярно с оригинала


И. Томов



Друга причина е, че през 2006г. при изпълнение на един от проектите дружеството използва услугите на подизпълнител, поради характера на работата (не съвсем свойствена за дружеството).

Описаните по-горе причини се потвърждават от отчета за приходите и разходите за 2007 г., където се вижда, че разходите за материали и външни услуги са намалели спрямо предходната 2006 г. съответно с 40% и 50%. При всички останали направления се забелязва ръст между 15% и 73% (соларните системи). За "Механичен и електро монтаж" съпоставка не е правена, тъй като звеното е разкрито в края на 2006г.

Друго, което следва да се отбележи е, че дружеството продължава да се развива и инвестира, доказателство за което е ежегодното увеличаване на амортизационни разходи (2007 спрямо 2006 г. – с около 15%).

3. Структура на продажбите:

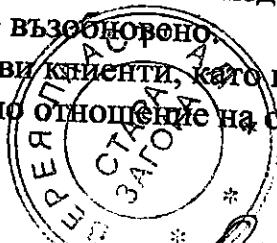
През 2007 г. относителният дял на продажбите на дружеството по направления са, както следва:

- Шприцово производство – около 30%;
- МО и ЕИ – около 5,3%;
- Мех. и ел. монтаж – около 6,1%;
- Соларни системи – около 23,5%;
- Чай "АКВАР" – около 10,7%;
- Комплекс "Ягодите" – около 24,8%.

Шприцовото производство продължава да е с най-голям дял (30%), като тенденцията да намалява тежестта му спрямо останалите направления се запазва, за сметка преди всичко на направление "Соларни системи". Очакванията са през следващите година-две направлението да стане с най-висок относителен дял, спрямо останалите направления.

4. Клиенти. Динамика на клиентопотока:

- Направление "Шприцово" – спрямо 2006 г. са отпаднали трима клиенти. Единият си изгради собствена производствена база и си прибра производството. На другият, както по-горе се спомена се закри производството (отпадане на изделието). При третия поради технически причини бе "замразено" производството на изделието, като в началото на 2008 година същото бе възобновено. Същевременно бяха привлечени двама нови клиенти, като при останалите (стари) е регистриран ръст, както по отношение на обемите, така и по отношение на артикулите.



Вярно е оригинала

11. Tomev

- Направления "МО и ЕИ" и "Механичен и електро монтаж" работят главно за основни клиенти (90-95 %), като са регистрирани увеличения на обемите;
- Чай "АКВАР" – основни клиенти са вериги супермаркети, между които "KAUFLAND", както и фирми за търговия на едро и други магазини;
- Соларни системи – Изградена е дистрибуторска мрежа (около 35 дистрибутора в страната), чрез които се реализират около 80-85 % от продажбите на направлението. Останалите около 15 % от продажбите в направлението са директно за клиенти, като тук се включва и проектирането (инженеринга) и монтажа на инсталациите;
- Комплекс "Ягодите" – до месец май 2007 г. комплексът беше отдаден под аренда на колектива, но поради незадоволителни резултати (в т.ч. и по поддръжката на обекта) премина изцяло под контрола на дружеството. Поради тази причина наблюденията започват от м-ц юни 2007 г. и още няма база за сравнения.

5. Ценова политика:

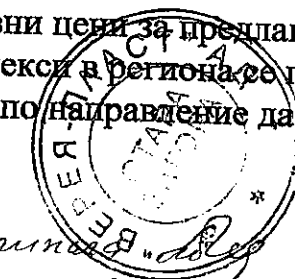
По отношение на "Шприцово производство", "МО и ЕИ" и "Механичен и ел. монтаж" основният принцип е при наложени пазарни цени (еквивалентни на конкуренцията) се акцентира на качеството, на срокове на изпълнение на поръчката, коректност към клиента и оказване на техническа помощ при решаване на възникнали проблеми. Дружеството е сертифицирано по система за контрол на качеството ISO 9001:2000, обхващаща гореописаните направления.

"Соларни системи" – цените са в средният сегмент, като се набляга на асортимента (най-разнообразния в сравнение с конкуренцията), собствена марка "EKOENERGY" (вече регистрирана в Патентно ведомство), качество на обслужване и максимално информиране на клиента.

Чай "АКВАР" – все още продължава налагане на марката. Съотношение качество/цена при продукта е без конкуренция.

Комплекс "Ягодите" – изключително атрактивни цени за предлагането в комплекса. При еднакви цени с подобни комплекси в региона се предлагат повече екстри, по високо ниво, като се работи по направление да се реши е

Верно с оригинал



11.10.2007

проблемът със сезонността, като през слабите сезони се предлагат специални пакетни цени с отстъпки.

6.Кадрова политика:

През 2007 г. при ръст на числеността на персонала с около 12 % средната работна заплата е нарастнала с 38%, което показва ясна тенденция за повишаване доходите на персонала.

С цел стимулиране на персонала в основните производства са въведени бонусни схеми за допълнителни възнаграждения към работната заплата над определен минимум извършена работа.

Средна годишна производителност на човек от персонала – 21 200 лв.

7.Отношения с банкови и др. кредитни институции:

От дълги години Дружеството работи с две банки – ПИБ и ОББ.Дългосрочната работа с банките е довела до добро взаимодействие с тях и постигане на добър кредитен рейтинг за дружеството.

През 2007 г. дружеството обслужва два кредита редовно, като единият е приключил през годината.

През 2007 г. дружеството обслужва и два кредитни лизинга за основни средства, като единият е приключил в края на годината.

Над 80 % от плащанията на Дружеството се извършват по банков път.

8.Дълготрайни активи:

През отчетният период няма придобити ДМА.През годината продължи и почти приключи ремонтът и оборудването на новия Шприцов цех.

Бе извършен ремонт на административната сграда(алуминиева дограма и външна топлоизолация).

9.Бъдещо развитие на Дружеството:

- Шприцово производство – Предвижда се разширяване на производството, настаняване на малките машини в новия цех, търсене на стратегически партньорства и закупуване на нови машини.
- МО и ИЕ – Ще се търси разширяване на производството, нови клиенти и постепенен акцент към разширяване на инструменталното производство.



- Соларни системи – усилията за в бъдеще ще са насочени към разширяване и утвърждаване на дистрибуторската мрежа. През 2007 г. е сключен с производителя договор за изключително представителство за България. В момента се водят преговори за разширяване на представителството извън територията на страната. Налага се собствена марка.

Предвид очертаващата се енергийна криза и повишаване цените на енергоизточниците и енергията се очаква засилено търсене на продуктите и значително нарастване на продажбите.

- Чай "АКВАР" – очакванията са за повишаване на обемите на продажби, предвид на изграждане на нови обекти на най-големия клиент – Кауфланд (предстои отваряне на нови магазини). В момента се водят преговори за доставка с друг стратегически купувач.

10. По важни събития, случили се след 27.02.2008 г:

По важни събития след изготвяне на годишният финансов отчет, които следва да се отбележат са следните:

- Закриване на направление "Механичен и електро монтаж". Поради въвеждане на нова технология от клиента, отпада необходимостта от коопериран монтаж. Продължава сътрудничеството със същият клиент в областта на шприцовото производство.
- Бе постигнато принципно споразумение с останалите съсобственици на територията на площадката за реално разделение. Започнала е процедура по разделянето.

Настоящият доклад за дейността на дружеството през 2007 г. е одобрен и приет от Съвета на директорите на ВЕРЕЯ ПЛАСТ АД и е подписан от тяхно име на 02.05.2008 г.



Изпълнителен директор:

Иван Тотев

Главен счетоводител:

Елена Атанасова



Вариант с официален печат

ДОКЛАД НА НЕЗАВИСИМИЯ ОДИТОР

до АКЦИОНЕРИТЕ
на ВЕРЕЯ ПЛАСТ АД
гр. Стара Загора

Доклад върху финансовия отчет

Ние извършихме одит на приложения финансов отчет на ВЕРЕЯ ПЛАСТ АД гр. Стара Загора, включващ счетоводния баланс към 31 декември 2007 г., отчета за доходите, отчета за промените в собствения капитал и отчета за паричните потоци за годината, завършваща на тази дата, както и обобщеното оповестяване на съществените счетоводни политики и другите пояснителни приложения.

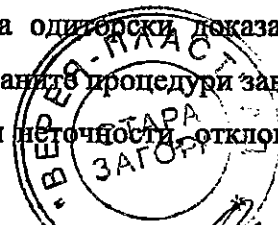
Отговорност на ръководството за финансовия отчет

Отговорността за изготвянето и достоверното представяне на този финансов отчет в съответствие с Националните стандарти за финансови отчети за малки и средни предприятия, приети с ПМС 46/21. 03. 2005 г. се носи от ръководството. Тази отговорност включва: разработване, внедряване и поддържане на система за вътрешен контрол, свързана с изготвянето и достоверното представяне на финансови отчети, които да не съдържат съществени неточности, отклонения и несъответствия, независимо дали те се дължат на измама или на грешка; подбор и приложение на подходящи счетоводни политики; и изготвяне на приблизителни счетоводни оценки, които да са разумни при конкретните обстоятелства.

Отговорност на одита

Нашата отговорност се свежда до изразяване на одиторско мнение върху този финансов отчет, основаващо се на извършения от нас одит. Нашият одит бе проведен в съответствие със Закона за независимия финансов одит и професионалните изисквания на Международните одиторски стандарти. Тези стандарти налагат спазване на етичните изисквания, както и одитът да бъде планиран и проведен така, че ние да се убедим в разумна степен на сигурност доколко финансовия отчет не съдържа съществени неточности, отклонения и несъответствия.

Одитът включва изпълнението на процедури с цел получаване на одиторски доказателства относно сумите и оповестяванията, представени във финансовия отчет. Избраните процедури зависят от преценката на одитора, включително оценката на рисковете от съществени неточности, отклонения и



Варто с изчисленията
[Signature]

несъответствия във финансовия отчет, независимо дали те се дължат на измама или на грешка. При извършването на тези оценки на риска одиторът взема под внимание системата за вътрешен контрол, свързана с изготвянето и достоверното представяне на финансовия отчет от страна на предприятието, за да разработи одиторски процедури, които са подходящи при тези обстоятелства, но не са с цел изразяване на мнение относно ефективността на системата на вътрешен контрол на предприятието. Одитът също така включва оценка на уместността на прилаганите счетоводни политики и разумността на приблизителните счетоводни политики и разумността на приблизителните счетоводни оценки, направени от ръководството, както и оценка на цялото представяне във финансовия отчет.

Считаме, че извършения от нас одит предоставя достатъчна и подходяща база за изразеното от нас одиторско мнение.

Мнение

В резултат на това удостоверяваме, че финансовият отчет представя достоверно, във всички съществени аспекти, финансовото състояние на ВЕРЕЯ ПЛАСТ АД към 31. 12. 2007 г., както и за неговите финансови резултати от дейността и паричните му потоци за периода, завършващ тогава, в съответствие с Националните стандарти за финансови отчети за малки и средни предприятия, приети с ПМС 46/21. 03. 2005 г.

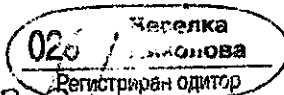
Доклад върху други правни и регулаторни изисквания

В състояние с изискванията на българския Закон за счетоводството (чл. 38, пар. 4). Ние сме се запознали с годишния доклад на ръководството за дейността на Дружеството за отчетна 2007 г. Този доклад не представлява част от годишния му финансов отчет за същия период. Отговорността за изготвянето на този годишен доклад за дейността се носи от ръководството на Дружеството. Историческата финансова информация, представена в годишния доклад за дейността, съответства на информацията във финансовия отчет на дружеството към 31 декември 2007 г., изготвен в съответствие с Националните стандарти за финансови отчети за малки и средни предприятия, приети с ПМС 46/21. 03. 2005 г.

Регистриран ДЕС ВЕСЕЛКА НИКОЛОВА

Дата: 29. 04. 2008 г.

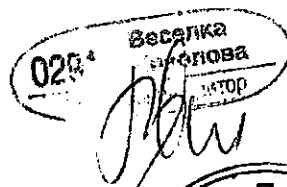
ул. "Митрополит Методи Кусев" 9, вх. А, ап. 16
гр. Стара Загора



БАЛАНС
на "ВЕРЕЯ ПЛАСТ" АД гр. Стара Загора
към 31. 12. 2007 г.

Актив

Раздели, групи, статии	Прилож ение	Сума (хил.лв.)	
		Текуща година	Предходн а година
а		1	2
ДЪЛГОТРАЙНИ АКТИВИ			
<i>Дълготрайни материални активи</i>	12		
Машини и оборудване		308	378
Сгради конструкции		517	543
Транспортни средства		24	4
Земи (терени)		22	7
Други дълготрайни материални активи		39	45
Р-ди за придобиване на дълг.мат.активи		174	158
Общо дълготрайни материални активи:		1084	1135
<i>Дългосрочни финансови активи</i>	13		
Дялове и участия в асоциирани предприятия		4	4
Общо дългосрочни финансови активи:		4	4
Разходи за бъдещи периоди		5	
Общо дълготрайни активи:		1093	1139
КРАТКОТРАЙНИ АКТИВИ			
<i>Материални запаси</i>	14		
Материали		38	3
Стоки		46	47
Незавършено производство		17	4
Общо материални запаси :		101	54
<i>Краткосрочни вземания</i>	15		
Вземания от клиенти и доставчици		61	71
Данъци за възстановяване		4	1
Общо краткосрочни вземания:		65	72
<i>Парични средства</i>	16		
Парични средства в брой		1	1
Парични средства в разплащателни сметки		59	49
от тях легова равностойност на чужд. валута		1	12
Общо парични средства:		60	50
<i>V. Разходи за бъдещи периоди</i>	17	1	1
Общо краткотрайни активи:		227	177
Сума на актива		1320	1316



Ватис с ориг



ПАСИВ

Раздели, групи, статии	Прилож ение	Сума (хил.лв.)	
		Текуща година	Предходна година
а		1	2
СОБСТВЕН КАПИТАЛ	18		
Основен капитал		356	356
Целеви резерви		155	56
Финансов резултат			
Текуща печалба		9	45
Общо :		9	45
Общо собствен капитал:		520	457
ДЪЛГОСРОЧНИ ПАСИВИ			
Дългосрочни задължения	19		
Задължения към финансови предприятия		197	270
Други дългосрочни задължения		482	504
Общо:		679	774
КРАТКОСРОЧНИ ПАСИВИ			
Краткосрочни задължения	20		
Задължения към доставчици и клиенти		16	30
Задължения към персонала		61	38
Към осигурителни предприятия		9	7
Данъчни задължения		7	6
Други краткосрочни задължения		24	4
Общо:		117	85
Приходи за бъдещи периоди и финансираня		4	
Общо краткосрочни пасиви:		121	85
Сума на пасива		1320	1316

27. 02. 2008 г.

Съставител:

/Елена Ст. Атанасова/

Ръководител:

/Иван М. Тотев/

020
Василка
Молова
:АТОР



Варно с оригинал



Иван М. Тотев

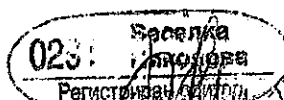
**Отчет за приходите и разходите за 2007 г.
на "ВЕРЕЯ ПЛАСТ" АД**

	Прилож ение	Сума (хил.лв.) Текуща година	Предходна година
Приходи за обичайна дейност			
Нетни приходи от продажби	3		
- продукция		287	480
- стоки		388	234
- услуги		319	349
- материали		5	8
- наеми		5	3
-други			2
Общо за група I:		<u>1004</u>	<u>1076</u>
Финансирания		2	1
Финансови приходи	9		1
Общо приходи от дейността:		<u>1006</u>	<u>1078</u>
Разходи за обичайна дейност			
<i>Разходи по икономически елементи</i>			
Разходи за материали	4	184	306
Р-ди за външ. услуги	5	99	194
Р-ди за амортизации		122	106
Разходи за възнаграждения	6	190	138
Разходи за осигуровки		44	33
Други разходи	7	3	13
Общо:		<u>642</u>	<u>790</u>
Суми с корективен характер	8		
Балансова стойност на продадени активи (без продукция)		331	212
Разходи за придобиване и ликвидация на ДА			
Изменение на запасите от продукция и незавършено произв.		(13)	(4)
Общо:		<u>318</u>	<u>208</u>
Финансови разходи	9	36	26
Общо разходи за дейността:		<u>996</u>	<u>1024</u>
Печалба от обичайната дейност		10	54
Извънредни разходи			
Общо разходи		<u>996</u>	<u>1024</u>
Печалба	10	10	54
Данъци от печалбата	11	3	8
Отсрочени данъчни активи		(2)	1
Печалба след данъчното облагане		<u>9</u>	<u>45</u>

Дата: 27. 02. 2008 г.

Съставител: *[Signature]*
Елена Ст. Атанасова/

Ръководител: *[Signature]*
Иван М. Тотев/



Вярно с оригинала *[Signature]* *[Signature]* *[Signature]*

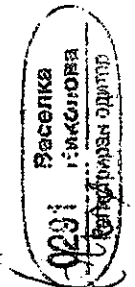
Отчет
за паричните потоци по прекия метод
"ВЕРЕЯ ПЛАСТ" АД
за 2007 година

Наименование на паричните потоци	Текущ период			Предходен период		
	Постъпления 1	Плащания 2	Нетен поток 3	Постъпления 4	Плащания 5	Нетен поток 6
а						
Парични потоци от основна дейност						
Парични потоци, свързани с търговски контрагенти	1 176	854	322	1 208	959	249
Платени и възстановени данъци върху печалбата		204	(204)	4	157	(153)
Други парични потоци от основна дейност	19	16	(11)		4	(4)
Всичко парични потоци от основна дейност	1195	1085	110	1215	1142	73
Парични потоци от инвестиционна дейност						
Парични потоци, свързани с дълготрайни активи		18	(18)		48	(48)
Всичко парични потоци от инвестиционна дейност	0	18	(18)	0	48	(48)
Парични потоци от финансово дейност						
Парични потоци от допълнителни вноски и връщането им на собствениците						
Парични потоци, свързани с получени или предоставени заеми	104	44	60	15	128	(113)
Парични потоци от лихви		114	(114)	215	93	122
Платения на задължения по лизингови договори		30	(30)		21	(21)
Други парични потоци от финансово дейност			-		35	(35)
Всичко парични потоци от финансово дейност	2		2	1		1
Изменения на паричните средства през периода (А+Б+В)	106	188	(82)	231	277	(46)
Д. Парични средства в началото на периода	1301	1291	10	1446	1467	(21)
Е. Парични средства в края на периода			50			71
			60			50

27. 02. 2008 г.

Съставител: *Елена Ст. Атанасова*
Елена Ст. Атанасова

Ръководител: *Иван М. Тотев*
Иван М. Тотев



Варш с оригинал / И. Тотев

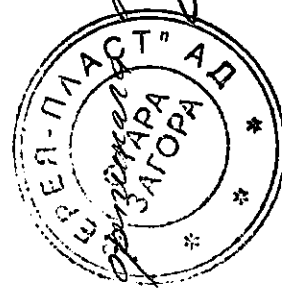
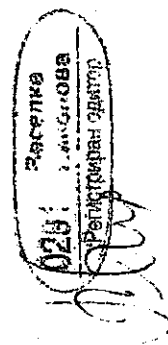
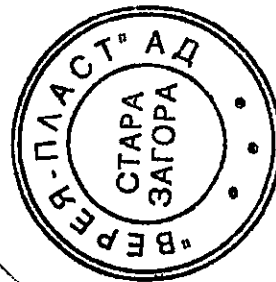
**ОТЧЕТ ЗА СОБСТВЕНИЯ КАПИТАЛ
НА "ВЕРЕЯ ПЛАСТ" АД КЪМ 31. 12. 2007 Г.**

	Основен капитал	Целеви резерви	Финансов резултат		Общо собствен капитал
			печалба	загуба	
Салдо в началото на отчетния период	356	56	45		457
Изменения за сметка на собствениците - намаление		54			54
Финансов резултат за годината - печалба			9		9
Разпределение на печалбата		45	(45)		-
Салдо на 31. 12. 2007 г.	356	155	9		520

Дата 27. 02. 2008 г.

Съставител:
/Елена Ст. Атанасова/

Ръководител:
/Иван М. Тотев/



Вярно с оригинала
/Иван М. Тотев/

1. ИНФОРМАЦИЯ ЗА ДРУЖЕСТВОТО

Търговско дружество "ВЕРЕЯ - ПЛАСТ" АД гр. Стара Загора е учредено през 1996 година. Със съдебно решение № 643/15. 03. 2004 г. основния капитал е увеличен от 135 625 лева на 355 625 лева. Основният капитал е разпределен в 71 125 поименни безналични акции с номинал по 5 лева всяка.

Дружеството има предмет на дейност производство на изделия от пластмаса (леене под налягане), инструментална екипировка и механична обработка. Търговия, проектиране, инженеринг и монтаж на соларни системи. Дружеството е изключителен представител на Акбар Брадърс за България и разпространява на територията на страната разнообразни видове чай. В семеен комплекс "Ягодите" се предлагат хотелиерски и ресторантьорски услуги.

2. СЧЕТОВОДНА ПОЛИТИКА НА ДРУЖЕСТВОТО

2.1. База за изготвяне на финансовия отчет.

Финансовият отчет на „ВЕРЕЯ ПЛАСТ“ АД е изготвен в съответствие с Национални стандарти за финансови отчети на малки и средни предприятия, утвърдени от Министерския съвет с ПМС № 46/21. 03. 2005 г, в сила от 01.01.2005 г.

Дружеството води своите счетоводни регистри в български лева и изготвя своите официални финансови отчети в съответствие с българското счетоводно и данъчно законодателство. Данните в годишния финансов отчет са представени в хиляди лева.

Финансовият отчет за 2007 г. е изготвен в съответствие с изискванията на принципите: текущо начисляване; действащо предприятие; предимство на съдържанието пред формата; предпазливост; съпоставимост на приходите и разходите; постоянство. При първоначалното оценяване на активите и пасивите

Вярно с оригинала



11.10.08

е прилагана историческа цена, освен в случаите, когато с национален счетоводен стандарт се изисква друго.

2.2. Отчетна валута.

Функционалната и отчетна валута на дружеството е българският лев. От 01. 07. 1997 г. левът е фиксиран в съответствие със закона за БНБ към германската марка в съотношение BGN 1 : DEM 1, а с въвеждането на еврото като официална валута на Европейския съюз – с еврото в съотношение BGN1.95583 : EUR 1.

Паричните средства, вземанията и задълженията, деноминирани в чуждестранна валута се отчитат в легова равностойност на база валутния курс към датата на операцията и се преоценяват на годишна база като се използва заключителния курс на БНБ.

Курсовите разлики от преоценката се третираат като текущи приходи и разходи и се включват в отчета за приходи и разходи като финансови приходи/разходи.

2.3. Приходи.

Приходите в Дружеството се признават на база принципа за начисляване и до степента, до която стопанските изгоди се придобиват от дружеството и доколкото приходите могат надеждно да се измерят.

При продажба на стоки приходите се признават, когато всички съществени рискове и ползи от собствеността на стоките преминават в купувача.

При предоставяне на услуга, приходите се признават, отчитайки етапа на завършеност на сделката към датата на баланса,

Варто с еригирани
СТАРА ЗАГОРА
11.10.2011



ако този етап може да бъде надежно измерен, както и разходите извършени по сделката и разходите за приключването и.

2.4. Разходи

Разходите в Дружеството се признават в момента на тяхното възникване и на база принципите на начисляване и съпоставимост.

Разходите за бъдещи периоди се отлагат за признаване като текущ разход за периода, през който договорите за които се отнасят се изпълняват.

Финансовите приходи и разходи се състоят от лихвени приходи и разходи, курсови разлики от валутни операции, приходи от съучастия и други финансови разходи, които включват банковите такси.

2.5. Дълготрайни материални активи

Дълготрайните материални активи са представени в счетоводния баланс по цена на придобиване, натрупаната амортизация и евентуалните загуби от обезценка. Не се начислява амортизация на земите и напълно амортизираните активи.

Цената на придобиване включва покупната цена, включително митническите такси и всички преки разходи, необходими за привеждане на актива в работно състояние. Преките разходи са: разходи за подготовка на обекта, разходи за първоначална доставка и обработка, разходи за монтаж, разходи за хонорари на лица свързани с проекта, непризнат данъчен кредит и други подобни.

Дружеството е определило стойностен праг от 500 лева, под тази сума придобитите активи независимо, че притежават характеристика на дълготраен актив, се изписват като текущ разход в момента на придобиването им.

Варна с оръжията



1 М. Тошев

Методи на амортизация

Дружеството използва линеен метод за амортизация на дълготрайните материални активи.

Прилаганите амортизационни норми по групи са както следва:

- Сгради - 4%
- Машини и оборудване - 20% - 30%
- Автомобили - 15% - 25%
- Компютри - 50%
- Стопански инвентар - 15%

Изготвен е данъчен амортизационен план, съгласно изискванията на Закона за корпоративно подоходно облагане. За данъчни и счетоводни цели са използвани еднакви амортизационни норми.

2.6. Материални запаси

Материалните запаси са оценени по по-ниската от: цената на придобиване и нетната реализуема стойност. Разходите, които се извършват, за да доведат даден продукт в неговото настоящо състояние и местонахождение, се включват в цената на придобиване (себестойност), както следва:

- Суровини и материали в готов вид – всички доставни разходи, които включват вносни мита и такси, транспортни разходи, невъзстановими данъци и други разходи, които

Варно



11.10.2015

допринасят за привеждане на материалите в готов за тяхното използване вид;

- Готова продукция и незавършено производство – преките разходи на материали и труд и приспадаща се част от производствените непреки разходи, с изключение на административните разходи, курсовите разлики и разходите по привлечени финансови ресурси.

При употребата (продажбата) на материалните запаси се използва методът на среднопретеглената цена (себестойност)

Нетната реализуема стойност представлява приблизително определената продажна цена на даден актив в нормалния ход на стопанска дейност, намаалена с приблизително определените разходи по довършването в търговски вид на този актив и приблизително определените разходи за реализация. Тя е определена на база очаквани продажни цени за 2008 г.

2.7. Търговски и други вземания

Търговските вземания в лева се представят и отчитат по стойността на оригинално издадената фактура. Вземанията деноминирани в чуждестранна валута са оценени в лева по курса на Българска народна банка в деня на възникването им, като са преоценяват по централния курс на БНБ към 31.12. 2007 г

Приблизителната оценка за съмнителни и несъбираеми вземания се прави, когато за събираемостта на цялата сума съществува висока несигурност. Несъбираемите вземания се обезценяват изцяло, когато това обстоятелство се установи.



Верно с оригинала

[Signature]
/И.Томов/

2.8. Парични средства

Паричните средства включват касовите наличности и разплащателни сметки.

За целите на изготвянето на отчета за паричните потоци:

- Паричните постъпления от клиенти и паричните плащания към доставчици са представени брутно, с включен ДДС (20%);
- Лихвите по получени банкови кредити са включени като плащане към финансовата дейност;

2.9. Задължения към доставчици и други задължения

Задълженията към доставчици и другите текущи задължения в лева се отчитат по стойността на оригиналните фактури (цена на придобиване), която се приема за справедливата стойност на сделката и ще бъде изплатена в бъдеще срещу получените стоки и услуги. Задълженията демонстрирани в чуждестранна валута са оценени в лева по курса на Българска народна банка в деня на възникването им, като са преоценени по централния курс на БНБ към 31. 12. 2007 г.

2.10. Лихвоносни заеми и други привлечени финансови ресурси

Всички заеми и други привлечени финансови ресурси са представени по цена на придобиване (номинална сума), която се приема за справедлива стойност на полученото по сделката, нетно от преките разходи, свързани с тези заеми и привлечени ресурси.

Вярно с оригинала



[Signature]
11. Томов

2.11. Лизинг

Финансов лизинг

При финансовият лизинг се трансферира към Дружеството съществената част от всички рискове и стопански ползи, произтичащи от собствеността. Актив под финансов лизинг, се капитализира в счетоводният баланс на лизингополучателя като се представя като дълготрайни материални активи по цена на незабавна продажба.

Експлоатационен лизинг

Дружеството има сключени договори за експлоатационен лизинг за части от сградния си фонд. Плащанията по договорите се признават за текущи приходи до размера на договорените годишни наеми.

2.12. Пенсионни и други задължения към персонала по социалното и трудово законодателство.

Трудовите и осигурителни отношения с работници и служители се основават на разпоредбите на Кодекса на труда и действащото осигурително законодателство.

Основно задължение на работодателя е да извършва задължително осигуряване на наетия персонал за социално и здравно осигуряване.

Размерите на осигурителните вноски за 2007 г. са както следва:

За периода от 01. 01. 2007 до 30. 09. 2007

Социална осигуровка – 29.5% в т. ч.

- за пенсия за родените преди 31. 12. 1959 г. – 23%
- за пенсия за родените след 31. 12. 1959 г. – 18%
- за универсален пенсионен фонд за родените след 31. 12. 1959 г. – 5%

Варна

 наг. Директор
 11.10.07

- за общо заболяване и майчинство – 3.5%
- за трудова злополука - 0.9%
- срещу безработица – 3%

Фонд гарантиране на вземанията на работници и служители – 0.5%

Здравна осигуровка - 6%

За периода от 01. 10. 2007 до 31. 12. 2007

Социална осигуровка – 26.5% в т. ч.

- за пенсия за родените преди 31. 12. 1959 г. – 22%
- за пенсия за родените след 31. 12. 1959 г. – 17%
- за универсален пенсионен фонд за родените след 31. 12. 1959 г. – 5%
- за общо заболяване и майчинство – 3.5%
- за трудова злополука - 0.9%
- срещу безработица – 1%

Фонд гарантиране на вземанията на работници и служители – 0.5%

Здравна осигуровка - 6%

Осигурителните вноски с изключение на осигуровката за трудова злополука се разпределят между работодателя и осигурения в съотношение 65:35.

Осигурителните и пенсионни схеми, прилагани от дружеството в качеството му на работодател, се основават на българското законодателство и са предварително твърдо определени.

Краткосрочните доходи на персонала се признават като разход в отчета за приходите и разходите в периода, за който е положен трудът за тях и като текущо задължение (след приспадане на всички платени вече суми и полагащи се удържки). Към датата на годишния финансов отчет дружеството прави оценка на очакваните разходи по

Вярно =  

 11.10.2007

натрупващи се компенсируеми отпуски, които ще бъдат изплатени. Тези разходи се отчитат в отчета за приходи и разходи за годината в която е следвало да се ползва отпуската.

2.13. Акционерен капитал и резерви

“ВЕРЕЯ ПЛАСТ” е акционерно дружество и е задължено да регистрира в Търговския регистър определен размер на акционерен капитал, който да служи като обезпечение на кредиторите за изпълнение на техните вземания към него. Акционерите отговарят за задълженията на дружеството до размера на своето акционерно участие в капитала и могат да претендират връщане на това участие само в производство по ликвидация или несъстоятелност.

Съгласно Търговския закон дружеството е длъжно да образува фонд “Резервен”. Източници на фонда могат да бъдат:

- Най-малко 1/10 от печалбата, която се отделя, докато средствата във фонда стигнат 1/10 или по-голяма част от капитала, определен от устава.
- Средствата получени над номиналната стойност на акциите и облигациите при издаването им;
- Сумата на допълнителните плащания, които правят акционерите срещу предоставени им предимства за акциите;
- Други източници предвидени в устава или по решение на Общото събрание.

Средствата от фонда могат да се използват само за

- Покриване на годишната загуба;
- Покриване на загуби от предходната година;

Когато средствата на фонда прехвърлят 1/10 или определената от устава по-голяма част от капитала, по-големия размер може да бъде използван и за увеличаване на капитала.

Вярно е:  

 14.10.2017

2.14. Данъци върху печалбата

Текущите данъци върху печалбата се определят в съответствие с изискванията на българското данъчно законодателство – Закон за корпоративно подоходно облагане. Размера на корпоративния данък за 2007 г. е 10%.

2.15. Доходи на акция

Доходът на акция се изчислява, като нетната печалба за периода, подлежаща на разпределение между притежателите на акции се раздели на броя на акциите.

3. НЕТНИ ПРИХОДИ ОТ ПРОДАЖБИ

Нетните приходи от продажби включват:

	2007 г.	2006 г.
- продукция	287	480
- стоки	388	234
- материали	5	8
- услуги	319	349
- наеми	5	3
- други приходи		2
ОБЩО:	<u>1 004</u>	<u>1 076</u>

През 2007 г. са реализирани продажби предимно на вътрешния пазар. Продадената продукция представлява различни изделия от пластмаси.

Приходите от продажба на стоки са както следва:

- продажба на чай – 122 хил. лева;
- продажба на слънчеви колектори – 234 хил. лева;
- други стоки – 32 хил. лева;

Приходите от услуги се разпределят както следва:

- производствени услуги – 140 хил. лева
- услуги от комплекс Ягодите – 179 хил. лева

Варно -  


4. РАЗХОДИ ЗА МАТЕРИАЛИ*Разходите за материали включват:*

	2007 г.	2006 г.
- Основни суровини и материали	83	174
- Електроенергия за технологични нужди	53	53
- Горива и смазочни материали	20	21
- Резервни части	3	4
- Канцеларски материали	1	3
- Компютърни компоненти	2	1
- Почистващи препарати	11	5
- Обзавеждане хотел и ресторант	8	31
- Материали за реклама	3	2
- Други		12
ОБЩО:	<u>184</u>	<u>306</u>

5. РАЗХОДИ ЗА ВЪНШНИ УСЛУГИ*Разходите за външни услуги включват:*

	2007 г.	2006 г.
- Текущ ремонт в т.ч.	2	7
- на сгради		6
- на машини и оборудване	2	1
- Съобщителни услуги	11	10
- Реклама	17	26
- Консултантски	7	12
- Наем транспорт	1	
- Данъци и такси	2	3
- Застраховки	8	4
- Охрана	4	5
- Абонамент и членски внос	4	2
- Вода	6	3
- Услуги с подизпълнителя	9	89
- Съдебни и нотариални такси		4
- Други	26	22
ОБЩО:	<u>99</u>	<u>194</u>

Варто сфери

ВЕРЕЯ-ПЛАСТ
СТАРА
ЗАГОРА

11.10.07

6. РАЗХОДИ ЗА ПЕРСОНАЛА

Разходите за възнагражденията включват:

	2007 г.	2006 г.
Разходи за текущи възнаграждения	181	132
Начислени провизии за неизползвани отпуски	9	6
Общо:	<u>190</u>	<u>138</u>

7. ДРУГИ РАЗХОДИ

Другите разходи включват:

	2007 г.	2006 г.
Разходи за командировки	3	10
Други		3
ОБЩО:	<u>3</u>	<u>13</u>

8. СУМИ С КОРЕКТИВЕН ХАРАКТЕР

	2007 г.	2006 г.
Балансова стойност на продадени стоки	327	204
Балансова стойност на продадени материали	4	8
Увеличение на незавършеното производство	(13)	(4)
Общо:	<u>318</u>	<u>208</u>

Сумите записани в скоби са с отрицателен знак и намаляват общата сума на разходите. В случая това е незавършено производство по проекти НИФ – 13 хил. лева.

Затворено с  11.10.2007

9. ФИНАНСОВИ РАЗХОДИ И ПРИХОДИ

Финансовите приходи включват:

	2007 г.	2006 г.
Приходи от съучастия		
Положителни курсови разлики		1

Финансовите разходи включват:

	2007 г.	2006 г.
Разходи за лихви по заеми	32	17
Лизингови лихви		4
Други финансови разходи (банкови такси)	4	5
Общо:	36	26

10. ФИНАНСОВ РЕЗУЛТАТ

Дружеството отчита за 2007 г. финансов резултат печалба в размер на 10 хил. лв, преди данъчното облагане и 9 хил. лева след облагане с данъци. Финансовият резултат за предходната година е печалба в размер на 54 хил. лв, преди данъчното облагане и 45 хил. лева след облагане с данъци.

11. ДАНЪЧНО ОБЛАГАНЕ

Размерът на корпоративния данък за 2007 г. е 10%. Дружеството начислява корпоративен данък за годината в размер на 3 хил. лева. Осчетоводено е изменение в отсрочените данъци в размер на 2 хил. лева. Данъчните временни разлика произтичат от осчетоводените натрупващи се компенсируеми отпуски, които за данъчни цели се признават за разход не в годината на тяхното начисляване, а в годината на тяхното изплащане.

12. ДЪЛГОТРАЙНИ МАТЕРИАЛНИ АКТИВИ

Дълготрайните материални активи са представени в баланса по тяхната балансова стойност, която е равна на отчетната им стойност намалена с натрупаните амортизации. Отчетната стойност заедно с изменението и по групи активи, натрупаните амортизации в началото на година и изменението им през годината и балансовата стойност на дълготрайните активи са както следва:

Вярно с оригинала

СТАВА ЗАГОРА

И.Томов

ПОКАЗАТЕЛИ		Отчетна стойност на дълготрайните активи				Амортизация				Балансова стойност ('14)
		в началото на периода	на постъпили през годината	на излезли през годината	в края на периода	В начало на годината	Начислена през годината	Отписана през годината	В края на годината (8+9-10)	
а		1	2	3	4	5	6	7	8	9
I.	Дълготрайни материални активи									
1.	Земи	7	15		22					
2.	Сгради и конструкции	648			648	105	26		131	5
3.	Машини и оборудване	598	10		608	220	80		300	3
5	Транспортни средства	17	28		45	13	8		21	
7	Други материални дълготрайни активи	60	3		63	15	9		24	
	Обща сума I	1 330	56		1 386	353	123		476	9
II.	Дългосрочни инвестиции									
1.	Дялове и участия									
	- в асоциирани предприятия	4			4					
	Обща сума II	4			4					
	Общ дълготрайни активи	1 334	56		1 390	353	123		476	9

Към 31.12. 2005 г. дружеството е предоставило като обезпечение по получен инвестиционен заем от Първа инвестиционна банка комплекс Ягодите.

Отчетната стойност на дълготрайни материални активи, които се ползват в дейността на дружеството и са напълно амортизирани е 112 хил. лева и по групи активи е както следва:

- машини - 99 хил. лева
- транспортни средства - 9 хил. лева
- стопански инвентар - 4 хил. лева

Варто сори

ВЕРЕЯ-ПЛАО
ЗАГОРА
1 К.Томе

Дълготрайните активи се отчитат по преоценена стойност към 31. 12. 1997 г. Преоценката е извършена по коефициентен способ. Придобитите след 01.01.1998 г. активи се отчитат по историческа цена.

Общата стойност на разходите за придобиване на дълготрайни активи към 31. 12. 2007 г. е 174 хил. лева. Тези разходи са разпределени по активи както следва:

- комплекс Ягодите – 119 хил. лв.
- Подобрение на производствени сгради – 55 хил. лв.

13. ДЪЛГОСРОЧНИ ФИНАНСОВИ АКТИВИ

Име	Страна	Балансова стойност	% на участие
Прометей газ ООД	България	4	30

Асоциираното предприятие е недействащо.

14. МАТЕРИАЛНИ ЗАПАСИ

	2007 г.	2006 г.
Материали	38	3
Стоки	46	47
Незавършено производство	17	4
Общо:	<u>101</u>	<u>54</u>

Наличните към 31. 12. 2007 г. материални запаси са представени по цена на придобиване.

Стоките, които имат най-голям дял от материалните запаси се състоят от:

- чай – 38 хил. лева
- стоки комплекс Ягодите – 8 хил. лв.

15. КРАТКОСРОЧНИ ВЗЕМАНИЯ

	2007 г.	2006 г.
Вземания от клиенти	50	56
Предоставени аванси на доставчици	11	15
Данъци за възстановяване- ДДС	4	1
Общо:	<u>65</u>	<u>72</u>

Вярно с оригинал



По-големите суми на вземанията от клиенти са както следва:

- ПРИМА НИК ЕООД	- 18 хил. лв.
- ПОЛО-КОМЕРС ООД	- 2 хил. лв.
- КАУФЛАНД БЪЛАГАРИЯ	- 15 хил. лв.
- В и П 07 ЕООД	- 2 хил. лв.
- БУЛТЕХ 2000 ООД	- 4 хил. лв.

Предоставените аванси на доставчици включват авансов превод на фирма:

- БУЛТЕХ 2000 ООД	- 9 хил. лв.
- ГАП ООД	- 2 хил. лв.

16. ПАРИЧНИ СРЕСТВА

	2007 г.	2006 г.
Парични средства в каса	1	1
Разплащателни сметки	59	47
ДДС - сметки		2
Общо:	<u>60</u>	<u>50</u>

17. РАЗХОДИ ЗА БЪДЕЩИ ПЕРИОДИ

Дългосрочните разходите за бъдещи периоди в размер на 5 хил. лева представляват лизингови лихви по договор за закупуване на бус Фиат Дукато. Текущите разходи за бъдещи периоди са на стойност 1 хил. лева и представляват застраховки гражданска отговорност и абонамент за периодичния печат за 2008 г.

18. СОБСТВЕН КАПИТАЛ

Към 31. 12. 2007 г. регистрирания основен капитал възлиза на 355 625 лева и е разпределен в 71 125 поименни безналични акции с номинал по 5 лева всяка.

Резервите са в размер на 155 хил. лева.

19. ДЪЛГОСРОЧНИ ЗАДЪЛЖЕНИЯ

Дългосрочните задължения възлизат на 679 хил. лева от тях:

- дългосрочен заем от Първа инвестиционна банка – 197 хил. лв.
- заем от Бултех 2000 ООД – 386 хил. лв.

Затова с оригинала



- заемообразно получена сума от фирма EON TRADING LLC САЩ – 57 хил. лв.
- заем от Августа трайна ООД – 14 хил. лв.
- Задължения по финансов лизинг – 25 хил. лв.

През 2007г е сключен договор за финансов лизинг за доставка на бус Фиат Дукато с обща доставна стойност 27 хил.лв.

20. КРАТКОСРОЧНИ ЗАДЪЛЖЕНИЯ

	2007 г.	2006 г.
Задължения към доставчици	5	19
Получени аванси от клиенти	11	11
Задължения към персонала	61	38
Задължения към осигурителни предприятия	9	7
Данъчни задължения	7	6
Други задължения	24	4
Общо:	<u>117</u>	<u>85</u>

- Задълженията към доставчиците имат текущ характер и се обслужват своевременно.

Задълженията към персонала включват:

- възнаграждения на работещи по трудов договор – 21 хил. лева, включително 10 хил. лева задължения по натрупващи се компенсирани отпуски
- възнаграждения на съвета на директорите – 40 хил. лева

21. СДЕЛКИ СЪС СВЪРЗАНИ ЛИЦА

Осъществени са сделки със следните свързани лица:

БУЛТЕХ 2000 ООД

- продажба на готова продукция – 9 хил. лева
- оказани услуги – 62 хил. лева
- продажба на материали – 2 хил. лева

22. СЪБИТИЯ СЛЕД ДАТАТА НА БАЛАНСА

Няма настъпили събития след датата на баланса, които да изискват оповестяване.

Дата: 27. 02. 2008 г.



Външно-счетоводна служба
[Signature]
 /И.Томов/