

ГОДИШЕН ДОКЛАД ЗА ДЕЙНОСТТА

на "ТЕМПО 2" ООД

за 2021 година

"ТЕМПО 2" ООД е дружество с ограничена отговорност, регистрирано с фирмено дело №1785/2004 310 на Варненски окръжен съд, ЕИК 103881153.

Предмета на дейност на дружеството е: търговска дейност, производство, покупко-продажба на стоки в първоначален вид; производство на готови бетонови смеси; търговско представителство посредничество; комисионна и превозна дейности; внос и износ на стоки; складова, спедиторска и лизингова дейности; транспортна дейност; превоз на товари; продажба на резервни части; покупко-продажба и отдаване под наем на автомобили, отдаване под наем на места за паркиране.

Дружеството е със **седалище и адрес на управление**: обл. Варна, общ. Аксаково, с. Орешак 9151, ул. "3-та" № 22. Телефон: 0888833340, електронен адрес tempobeton@gmail.com.

Основния капитал на дружеството е в размер на 5 000 лв. в парични вноски, разпределени в 100 дяла по 50,00лв. всеки по отделно. Дяловете на съдружниците в капитала се разпределят както следва:

- Диана Валентинова Димитрова притежава 50 дяла по 50,00лв. всеки по отделно или общо в размер на 2 500,00 лв. от капитала.
- Петя Стоянова Димитрова притежава 50 дяла по 50,00лв. всеки по отделно или общо в размер на 2 500,00 лв. от капитала.

I. ПРЕГЛЕД НА ДЕЙНОСТТА НА ДРУЖЕСТВОТО

Дружеството е специализирано в производство и продажба на готови бетонови смеси и транспортна дейност.

Предимствата на "ТЕМПО 2" ООД е широката производствена гама и наличието на собствено производство в Бетонов възел, находящ се в гр. Варна ПК 9280, Западна промишлена зона, позволяващо гъвкавост и бърза реакция в отговор на изисквания на клиенти и натрупания производствен опит.

Счетоводният финансов резултат на дружеството преди облагане към 31.12.2021 година е печалба в размер на 71 хил.лв.

За данъчни цели печалбата се преобразува по показания по-долу начин, вследствие на което се установява данъчен финансов резултат 75 хил.лв.

За 2021 година в хил.лв.

Общо приходи по ОПР	5 960
Общо разходи по ОПР	5 889
Финансов резултат- печалба	71
Увеличение на финансовия резултат	569
Намаление на финансовия резултат	565
Данъчна печалба	75
Разходи за данъци от печалбата	7

Ставката на дължимия корпоративен данък за 2021 г. е 10%.

През 2021 г. дружеството не осъществява друга дейност, различна от основната.

През 2021г., дружеството е реализирало счетоводна печалба в размер на 71 хил.лв. докато през 2020г. е реализирало счетоводна печалба в размер на 371 хил.лв.

За данъчни цели печалбата за 2020 година се преобразува по показания по-долу начин, вследствие на което се установява данъчна печалба в размер на 393 хил.лв.

За 2020 г. в хил.лева

Общо приходи по ОПР	6 794
Общо разходи по ОПР	6 423
Финансов резултат- печалба	371
Увеличение на финансовия резултат	579
Намаление на финансовия резултат	557
Данъчна печалба	393
Разходи за данъци от печалбата	39

Дългосрочните задължения на „ТЕМПО 2“ ООД към 31.12.2021г. включват задълженията по получени суми във връзка със сключени договори за дългосрочни инвестиционни банкови кредити с „Първа инвестиционна банка“ АД в размер на 49 хил.лв., с Пощенска банка АД в размер на 371 хил.лв., и лизингови задължения към Уникредит лизинг ЕАД в размер на 555 хил.лв.

И през 2021г. се запази тенденцията приходите от продажбата на произведена продукция да са водещи пред приходите от транспортната дейност.

Общият размер на приходите продажба на продукция през 2021г. е 3 764 хил.лв., за 2020г. – 4 774 хил.лв., за 2019г. – 5 295 хил.лв., за 2018г.- 4 604 хил.лв.)

ИКОНОМИЧЕСКИ ПОКАЗАТЕЛИ:

Икономическите показатели са качествените характеристики на отделни елементи от финансовото състояние на дружеството. Изчисляват се като абсолютни суми, като коефициенти или като проценти. Получените показатели се интерпретират и се формулират изводи за дейността на дружеството.

През 2021 г. общият размер на реализираните приходи е 5 960 хил.лева, (за 2020г. – 6 795 хил.лева), а разходите за дейността са в размер на 5 889 хил.лева, (за 2020 г. – 6 424 хил.лева).

Финансовият резултат от дейността за 2021 г. е балансова печалба в размер на 64 хил.лева, а за 2020г. – балансова печалба 332 хил.лв.

Ликвидността изразява способността на Дружеството да генерира достатъчно парични средства, за да посрещне нуждите си и да покрие задълженията си с достатъчна сигурност.

Политиката на Дружеството е насочена към регулярен мониторинг на настоящите и очаквани условия на ликвидност. В резултат на това се гарантира необходимата обезпеченост с финансови резерви.

Вътрешен източник на ликвидност на "ТЕМПО 2" ООД са приходите от продажба на продукция и транспортни услуги.

Външен източник на ликвидност са привлечените средства под формата на банкови кредити и лизингови договори

	2021г.	2020г.
Парични потоци от основна дейност		
Постъпления	6863	7989
Плащания	-6294	-7400
Нетен паричен поток от основна дейност	569	589
Парични потоци от инвестиционна дейност		
Постъпления	0	0
Плащания	-225	-151
Нетен поток от инвестиц. Дейност	-225	-151
Парични потоци от финансова дейност		
Постъпления	676	640
Плащания	-1030	-1072
Нетен паричен поток от финансова дейност	-354	-432

- **Ликвидност**- показател за способността на предприятието да погасява краткосрочните си задължения с наличните краткотрайни активи:
- **коефициент за обща ликвидност**: чрез него се добива представа дали всички краткосрочни активи са достатъчни за обслужване на краткосрочните задължения. Минималната общоприета стойност на коефициента е 1.

Показател	Текуща година	Предходна година
Краткотрайни активи	1 607= 1.27	1 686= 1.46
Краткосрочни задължения	1 267	1 153

Извод: Предприятието може да обслужи краткосрочните си задължения безпроблемно.

ПОКАЗАТЕЛИ	2021	2020
Показатели за ликвидност		
1. <i>Коефициент на обща ликвидност</i>	1.27	1.46
2. <i>Коефициент на бърза ликвидност</i>	0.92	1.26
3. <i>Коефициент на незабавна ликвидност</i>	0.01	0.02
4. <i>Коефициент на абсолютна ликвидност</i>	0.01	0.06

$$\text{Коефициент на бърза ликвидност} = \frac{\text{Краткоср. вземания} + \text{Краткоср. фин. активи} + \text{Парични средства}}{\text{Краткосрочни задължения}}$$

Коефициентът на незабавна ликвидност се изчислява като отношение на краткотрайните активи намалени освен с материалните запаси и вземанията към текущите задължения. Определя се, за да се покаже доколко от краткосрочните финансови активи и паричните средства фирмата ще може да посрещне своите дългове. Коефициентът на незабавна ликвидност, в сравнение с предходните два коефициента, дава преценка за покритието на текущите задължения на фирмата с най-ликвидните средства.

Характерно за този коефициент е, че се изключват и вземанията, които макар и по-бързо ликвидни не са толкова сигурни парични средства, както същинските финансови средства (финансови инвестиции и парични средства).

В текущите задължения се включват краткосрочните задължения + годишната сума за погасяване на дългосрочните задължения.

$$\text{Коефициент на абсолютна ликвидност} = \frac{\text{Парични средства}}{\text{Текущи задължения}}$$

- **Рентабилност** – показател за способността на предприятието да генерира печалба от вложените и използваните различни ресурси
- **Коефициент на рентабилност на приходите от продажби:** показва колко печалба/загуба реализира предприятието на 1 лев продажби.

Показател	Текуща година	Предходна година
Финансов резултат		
-----	$\frac{64}{5\,571} = 0.01$	$\frac{332}{6\,701} = 0.05$
Нетен размер на приходите	5 571	6 701

Анализът показва, че на 1 лев продажби за 2021г. Дружеството реализира 0.011 лв. печалба.

- **Коефициент на рентабилност на собствения капитал:** показва степента на възвращаемост на вложения собствен капитал

Показател	Текуща година	Предходна година
Финансов резултат		
-----	$\frac{64}{1\,283} = 0.02$	$\frac{332}{1\,220} = 0.11$
Собствен капитал	1 283	1 220

- **Ефективност** – показателите от тази група дават представа за ефективността на дружеството и способността му да влага оптимално средствата в дейността си, за да получи изгоди от това
- **Коефициент за ефективност на разходите:** показателят дава представа колко приходи се реализират с 1 лев, вложени разходи в дейността.

Показател	Текуща година	Предходна година
Приходи		
-----	$\frac{5\,960}{5\,889} = 1.012$	$\frac{6\,795}{6\,424} = 1.058$
Разходи	5 889	6 424

Извод: Показателят за текущия период е над 1. Това означава, че Дружеството реализира повече приходи от разходи.

- **Финансова автономност-** показателите от тази група характеризират количествено степента на финансова независимост от кредиторите. Те дават информация за възможността на Дружеството да обслужва дългосрочните си задължения.
- **Коефициент за финансова автономност:** нарича се още коефициент на платежоспособност; т.е. колко единици собствен капитал се падат на единица привлечен капитал.

Показател	Текуща година	Предходна година
Собствен капитал	$\frac{1\,283}{1\,995} = 0.64$	$\frac{1\,220}{1\,833} = 0.67$
Пасиви		

И за двете години показателят е под 1, което се дължи на незначителния дял на собствения капитал.

Капиталовите ресурси бележат увеличение в размер на 63 хил.лв. дължащо се на реализираната текуща печалба.

СТРУКТУРА НА УПРАВЛЕНИЕ И ПЕРСОНАЛ

➤ Организационна структура

- **Общо събрание на дружеството**
- **Управители**
- **Персонал, нает по трудово правоотношение**

Провежданата кадрова политика в Дружеството е насочена към създаване на ефективна организация на труда и използване на работната сила.

За 31.12.2021г. „ТЕМПО 2“ ООД отчита средно-списъчен брой на персонала на дружеството 33 души (през 2020г. – 34 души), от тях 2 жени (през 2020г. – 2 жени)

Към 31.12.2021г. заетите в Дружеството лица са 36 души (2020г. – 37 души)

РИСКОВИ ФАКТОРИ

Рискът изразява неопределеността, несигурността на дадено събитие, т.е. вероятността събитието да не се случи според предвижданията. Хипотезата, че може да не бъде постигнат очаквания резултат от дадена инвестиция, трябва да се приема като риск. Понятието „риск“ обикновено се свързва с възвращаемостта на капитала.

Отклоненията на действителните резултати по отношение на планираните и базисни резултати могат да се пресметнат и чрез тях да се измери риска. По-високата възвръщаемост на инвестициите е свързана с по-висок риск. От тази гледна точка рискът се свързва със загуба и/или пропуснатата полза, но не като отрицателно явление. Рисковата среда на всяко Дружество постоянно се променя и развива. Променят се също и приоритетите на целите, а отгук и значимостта на всеки от рисковете.

Относно дейността на „ТЕМПО 2“ ООД може да се отбележи, че Дружеството е изложено на следните рискове: общи, систематични, несистематични и други рискове.

➤ *Общи рискове:*

❖ **Политически риск –**

Свързан с възможността за промени в законовата регламентация на стопанската дейност в страната, както и такива в страните на чиито пазари се предлагат услугите на Дружеството. Този риск е свързан със степента на вероятност за възникване на сериозни вътрешно-политически промени – регионални или глобални въоръжени конфликти или политическо напрежение.

Политическият риск е фактор, влияещ върху възвращаемостта на инвестицията. Степента на политическия риск се асоциира с вероятността за промени във водената от правителството икономическа политика, водещи до негативни промени в инвестиционния климат. Към момента не се наблюдават индикации за промяна в пропазарната ориентация на

провежданите от правителството икономически и законодателни реформи и политическата обстановка в страната може да бъде описана като стабилна.

С въвеждането на системата на паричен борд през 1997г., регулирането на паричното предлагане е практически изолирано от влиянието на политически фактори и се основава на строго пазарни принципи.

Факт за понижение на политическия риск са и промените в законодателството и подзаконовата уредба, насочени към подобряване на инвестиционния климат и стимулиране на инвестициите.

❖ Риск от природни бедствия и аварии -

Минимизирането на влиянието на този вид риск върху резултатите на дружеството се постига чрез застраховане на имуществото му.

➤ *Систематични рискове* – форма на всеобхватни рискове, произтичащи от икономически фактори.

❖ Пазарен риск -

Степента му е обусловена от величината на вероятността за неблагоприятни промени в пазарната конюнктура – ценови равнища, обем на търсенето и предлагането, конкурентна структура. Фундаменталният фактор, пораждащ този вид риск е цикличността в развитието на икономиката.

Предприемането на действия за синхронизиране на националното ни законодателство с това на Европейския съюз, действа също за намаление на политическия риск. Очакванията в бъдеще е въздействието на тези фактори да се засили.

❖ Макроикономически рискове -

Свързани с промените в равнището на инфлацията и условията на паричното предлагане – лихвени равнища, brutния вътрешен продукт и обем на кредита.

След въвеждането на паричен съвет у нас се наблюдава ценова стабилност. Интересът към инфлацията у нас като проблем се повиши, поради динамиката на международните цени на петрола, която породила повишение на цените на петролните продукти и очаквания за повишение на останалите стоки и услуги по линия на междуотрасловите връзки и повишените акцизи на някои стоки и услуги. Необходимостта от последното се обуславя от необходимостта да се спазват определените от ЕС критерии. Евроизацията има няколко много важни положителни ефекта. Това е премахването на премията за валутен риск при вложенията в левове и евро. Евро е мощен стимул за търговията в рамките на ЕС, тъй като значително ограничава размера на транзакционните разходи и позволява директно сравнение на цените на стоките и услугите в Еврозоната.

◊ Валутен риск

Валутният риск е свързан с възможността приходите от дейността на емитента да бъдат повлияни от промените на валутния курс на лева към други валути. В страна като България, нестабилността на лева може да предизвика икономическа нестабилност.

При въвеждането на системата на паричен борд в страната на 01.07.1997г. обменният курс български лев – германска марка бе фиксиран в съотношение 1000:1. Въвеждането на еврото като разплащателна единица в Европейския съюз доведе до практически фиксиран обменен курс 1955.83 лева за 1 евро (респективно 1.95583 лева за 1 евро след деноминацията на лева, в сила от 05.07.1999г.).

◊ *Инфлационен риск*

Инфлационният риск се свързва с възможността инфлацията в страната да повлияе върху възвращаемостта на инвестициите.

Средногодишна инфлация						
2015г.	2016г.	2017г.	2018г.	2019г.	2020г.	2021г.
-0.1%	-0.1%	-2.1%	2.8%	3.1%	1.7%	3.3%

В таблицата са поместени стойностите на средногодишната инфлация от 2015г. Данните илюстрират не особено стабилно влияние по отношение на инфлационните процеси.

➤ *Несистематичен (специфичен, микроикономически) риск:*

❖ *Секторен -*

Свързан с промените в рентабилността на икономическия фактор, в който се намира Дружеството. „ТЕМПО 2“ ООД принадлежи към отрасъл Производство.

Обектът на Дружеството се намира в град Варна.

Способността да се поддържа ниво като конкуренти и да се привличат, и запазват клиенти, се дължи на успешното представяне на Дружеството, предлагане на качество, цена, богата гама на услугите.

➤ *Общ фирмен риск – свързан с естеството на основната дейност и финансите на дружеството. Определя вероятността за реализиране на различна по величина ефективност на дейността. Този риск бива: нисък*

➤ *Бизнес риск –*

Произтича от естеството на основната дейност и е свързан с очакваната ефективност на дейността, конкурентноспособността, нормативно-правната среда. Бизнес рискът е свързан с евентуалните неблагоприятни промени в конкретните пазарни и икономически условия, в които функционира Дружеството.

Влошаването на тези условия рефлектира върху обема на продажбите, цените на услугите и тяхната себестойност, а оттам върху финансовите резултати и рентабилността. В това се изразява връзката между рентабилност и бизнес риск.

Дружеството се стреми да игнорира този риск чрез добри търговски позиции, гъвкави решения по отношение на предлаганите продукти и добрата ценова политика.

❖ *Оперативен риск –*

Това е рискът от директните или индиректните загуби, възникнали както в резултат на неправилни вътрешни процеси, хора или системи, така и от външни за Дружеството събития. На практика съществената част от оперативния риск в едно дружество се свежда до възможностите от човешки грешки и грешки от неправилни процедури, неефективни планове в случай на извънредни обстоятелства.

Дружеството се бори с този риск като се стреми да подбира квалифициран и адаптивен персонал; мотивиране и насърчаване на персонала за по-нататъшното му развитие и израз-

ване. Вътрешно-фирменото управление допълнително допринася за минимизиране на потенциалните бизнес рискове.

❖ Финансов риск –

Изразява възможността на Дружеството да покрие задълженията си само със собствени средства. Този показател се приема за обобщаващ по отношение на оценката на финансирането на дейността на фирмата, чрез привличане на чужди средства, т.е. финансовият риск, който се поема за издължаване на тези средства. Финансовият риск на Дружеството е свързан с възможността от влошаване на събираемостта на вземанията. Това би довело до затруднено финансово състояние. Оценката на този показател се изчислява по статистически метод чрез показатели за анализ на капиталовата структура, и финансовата независимост. Обикновено коефициентите за капиталова структура се дефинират като показатели за платежоспособност, защото отразяват способността на фирмата да покрива своите финансови задължения в дългосрочен аспект.

Чрез показателите за финансова автономност и финансова задължияност се отчита съотношението между собствени и привлечени средства. Високите стойности на коефициента за автономност и ниските стойности на коефициента на финансова задължияност са добра гаранция за инвеститорите и за самите собственици.

Показателите за дела на капитала, получени чрез заеми определят каква част от общия капитал представляват привлечените средства. Колкото делът на задълженията спрямо собствения капитал е по-голям, толкова е по-голям и финансовият риск.

Приемливата или нормална степен на финансовия риск зависи и от бизнес риска. Ако бизнес рискът е малък за дружеството, инвеститорите може да поемат по-голям финансов риск и обратно.

❖ Ликвидният финансов риск –

Риск, произтичащ от възможността Дружеството да не може да погаси в договорения размер или въобще финансов пасив, както и възможността Дружеството да погаси в пълен размер финансов пасив, но на по-късна дата от уговорената. Ликвидността зависи главно от наличието в Дружеството на парични средства или на съответните им алтернативи.

❖ Дебиторски финансов риск – произтича от опасността Дружеството да изпадне в невъзможност да събира вземанията си.

❖ Кредитен риск –

Рискът при който една от страните по финансовия инструмент не изпълнява свое задължение и по този начин причинява финансова загуба на другата страна, се определя като кредитен риск.

Кредитния риск отразява способността на Дружеството навременно да погасява задълженията си към своите кредитори (както дългосрочни в лицето на банки и други дружества, така и краткосрочни в лицето на клиенти, доставчици, държавата и др.) и да се изправи пред риска да получава допълнително финансиране (или да и бъде отказвано такова) на по висока цена поради повишените нива на финансов риск.

Ако Дружеството използва заемни средства, то тогава е изложено на кредитен риск. Той може да бъде определен като вероятността кредитополучателят да не изпълнява съзнателно или да е в невъзможност да изпълни поетия от него ангажимент по сключения договор за заем. „ТЕМПО 2“ООД е изложено на кредитен риск, тъй като има значителна експозиция на търговски вземания и задължения.

❖ Лихвен риск -

Лихвеният риск е свързан с възможността лихвените равнища, при които „ТЕМПО 2“ ООД финансира своята дейност, да се повишават и в резултат нетните приходи на дружеството да намалее. Появата на нестабилност във финансовата система в страната ни като цяло е предпоставка за увеличение на лихвения риск. Заемите на дружеството включват заеми с променлив лихвен процент и поради това излагат Дружеството на лихвен риск.

Този риск може да бъде управляван посредством използване на различни източници за финансиране (търговски заеми, вътрешно фирмена задлъжнялост и др.)

❖ Инвестиционен риск -

Инвестиционният риск се предопределя в това, реалната доходност от направената инвестиция да се различава от предварително планираната такава. С цел предпазване от този риск се използва т.нар. хеджиране. Това е вид застраховка срещу неблагоприятни събития, която не ги предотвратява, но ограничава последиците от тях.

НАУЧНОИЗСЛЕДОВАТЕЛСКА И РАЗВОЙНА ДЕЙНОСТ

През 2021г. Дружеството е развивало дейности, свързани с научноизследователската и развойна дейност.

ВАЖНИ СЪБИТИЯ, КОИТО СА НАСТЪПИЛИ СЛЕД ДАТАТА, КЪМ КОЯТО Е СЪСТАВЕН ГОДИШНИЯТ ФИНАНСОВ ОТЧЕТ:

Не са настъпили съществени последващи събития между датата на съставяне на ГФО за 2021 година и датата на която официално е одобрен за публикуване.

ГОДИШЕН ФИНАНСОВ ОТЧЕТ (разяснение)

Дружеството води своето текущо счетоводство и изготвя финансовите си отчети в съответствие с изискванията на *Закона за счетоводството и Националните стандарти за финансови отчети*.

Информацията, която е представена във финансовия отчет отговаря на следните изисквания:

- разбираемост
- уместност
- надежност
- сравнимост
- предпазливост
- вярно и точно представяне

Съгласно изискванията на българското законодателство настоящите финансови отчети са изготвени и представени в български лева, закръглени до хиляда. От 1 януари 1999г. левът е с фиксиран курс към еврото в съотношение 1 EUR = 1.95583 BGN.

Операциите с чуждестранна валута се отчитат в лева по обменния курс, приложим в деня на извършване на сделката. Паричните позиции в чуждестранна валута се отчитат в лева по заключителния курс на БНБ на датата, към която е изготвен баланса. Курсовите разлики, произтичащи от тези операции се отчитат в Отчета за приходите и разходите.

Други, от съществено значение за Дружеството, разяснения са оповестени в приложението към годишния финансов отчет.

Ръководството на Дружеството носи отговорност за воденето на счетоводната отчетност, за съхраняване и опазване на собствеността и интересите на Дружеството, както и за предприемане на необходимите мерки за своевременното констатиране и предотвратяване на евентуални злоупотреби и други нередности.

- *Сключени през 2021г. от дружеството договори по чл.240 б от Търговския закон ¹ :*

Няма данни управителите на Дружеството, или свързани с тях лица са сключили с дружеството договори, които излизат извън обичайната му дейност или съществено се отклоняват от пазарните условия.

ФИНАНСОВИ ИНСТРУМЕНТИ

Финансовите инструменти характеризират инвестиционните намерения на Дружеството.

- **Финансова политика по отношение финансовия, ценовия, кредитния и ликвидния риск и риска на паричния поток.**

Финансовата политика на дружеството касае способността му да:

- изпълнява задълженията си навременно;
- реализира добра събираемост на вземанията;
- генерира приходи, а оттам и печалба.

Финансовата политика отчита влиянието на ключови фактори като:

- междуфирмените вземания и задължения;
- събираемост на вземанията;
- ценова политика;
- търговска политика;
- политиката на хеджиране;
- данъчна политика и ползването на данъчни облекчения;
- плащане на санкции;
- пазари за реализация на туристически пакет;
- конкурентноспособността на дружеството;
- взаимоотношения с финансово-кредитни институции;

Финансовата политика включва следните принципи:

- спазване на действащото законодателство;
- мониторинг на ключови финансови показатели;
- обезпеченост на мениджмънта с финансово-счетоводна документация за вземане на решения;
- своевременно осигуряване на необходимите финансови ресурси за развитие на дружеството при възможно най-изгодни условия;
- ефективно инвестиране на разполагаемите ресурси (собствени и привлечени);
- управление на капитала и активите на дружеството (включително и привлечения капитал).

ПЕРСПЕКТИВИ ЗА РАЗВИТИЕ

За в бъдеще Дружеството предвижда да развива основно производствената си дейност.

➤ **Фирмени политики за бъдещата дейност на дружеството**

Продуктова политика

- Високо качество на предлаганите продукти;
- Производство на нови продукти.

Ценова политика

- Проследяване конкурентни цени;
- Принцип на ценови отстъпки;
- Преференциални цени за контрагенти с дългосрочна договореност и погасени задължения към Дружеството.

Договорна политика

- Договорни отношения с постоянните и лоялните клиенти;
- Договаряне с доставчици и клиенти, с цел планиране и оптимизиране на разходите и създаване на схема на своевременно събиране на вземанията и погасяване на задълженията.

Кадрова политика

- Поддържане на оптимална структура на персонала в зависимост от дейността на дружеството;
- Принцип на съвместяване на длъжности;
- Предпочитания към квалифицирани кадри.

Социална политика

- Насърчаване на социалния статус на работещите в дружеството;
- Подобряване на условията на труд;

Фирмена политика

- Лоялност към фирмения продукт, клиента и дружеството.

Екологична политика

- Предотвратяване и намаляване на риска за човешкото здраве чрез създаване на безопасни условия на труд;

Инвестиционна политика

- Модернизиране и степен на обновяване на материалната база.

Годишният доклад за дейността на „ТЕМПО 2“ ООД гр.Варна за 2021 г. е изготвен съгласно изискванията на чл. 39 на Закона за счетоводството, чл. 187д и чл. 247 от Търговския закон. Докладът представя коментар и анализ на финансовия отчет, както и друга съществена информация относно финансовото състояние и резултатите от дейността на дружеството.

Варна, 25.04.2022 година

Управител:
/Диана Димитрова/

