

„КИНГС ТАБАКО“ ЕАД

ФИНАНСОВ ОТЧЕТ

За годината към 31.12.2009 г.

КИНГС ТАБАКО ЕАД

Съвет на директорите:

Председател на СД
Изпълнителен Директор
Член на СД

"Сигма Консултинг" ООД
Бойко Димитров Качулев
София Вълчанова

Главен счетоводител:

Иванка Владимирова Яркова

Адрес на управление:

4000 Пловдив
ул. "Авк. Велешки" № 23

Юристи:

Красимира Кирилова Стаева
Здравка Гешева Гешева

Обслужващи банки:

Банка ДСК ЕАД
Уникредит Булбанк АД
СИБанк Пловдив

Дата на съставяне на финансовия отчет

29.03.2010 г.

Дата на одобрение на финансовия отчет

29.03.2010 г.

Одитори:

ЕЙЧ ЕЛ БИ БЪЛГАРИЯ ООД
гр. София

ДОКЛАД НА НЕЗАВИСИМИТЕ ОДИТОРИ
ДО ЕДНОЛИЧНИЯ СОБСТВЕНИК
НА "КИНГС ТАБАКО" ЕАД

Доклад върху финансовия отчет

Извършихме одит на приложения финансов отчет на "КИНГС ТАБАКО" ЕАД (Дружеството), включващ отчет за финансовото състояние към 31 декември 2009 година и отчет за всеобхватния доход, отчет за промените в собствения капитал, отчет за паричните потоци за годината, завършваща на тази дата, както и обобщеното оповестяване на съществените счетоводни политики и другите пояснителни приложения.

Финансовият отчет за годината, завършваща към 31 декември 2009 година, е изготвен в съответствие с Международните стандарти за финансово отчитане.

Отговорност на ръководството за финансовия отчет

Отговорността за изготвянето и достоверното представяне на този финансов отчет в съответствие с Международните стандарти за финансово отчитане се носи от ръководството. Тази отговорност включва: разработване, внедряване и поддържане на система за вътрешен контрол, свързана с изготвянето и достоверното представяне на финансови отчети, които да не съдържат съществени неточности, отклонения и несъответствия, независимо дали те се дължат на измама или на грешка; подбор и приложение на подходящи счетоводни политики; и изготвяне на приблизителни счетоводни оценки, които да са разумни при конкретните обстоятелства.

Отговорност на одитора

Нашата отговорност се свежда до изразяване на одиторско мнение върху този финансов отчет, основаващо се на извършения от нас одит.

С изключение на посоченото в следващия параграф, нашият одит бе проведен в съответствие с професионалните изисквания на Международните одиторски стандарти. Тези стандарти налагат спазване на етичните изисквания, както и одитът да бъде планиран и проведен така, че ние да се убедим в разумна степен на сигурност доколко финансовият отчет не съдържа съществени неточности, отклонения и несъответствия. Одитът включва изпълнението на процедури с цел получаване на одиторски доказателства относно сумите и оповестяванията, представени във финансовия отчет. Избраните процедури зависят от преценката на одитора, включително

Global in Reach, Local in Touch

No. 149-151, „Konstantin Velichkov“ Blvd., 1st floor, office 3, Sofia, 1309, Bulgaria

Tel: +359 2 920 22 01/ 920 50 21, Fax: +359 2 920 36 65, E-mail: office@hlb-bg.com, Web site: www.hlb-bg.com

оценката на рисковете от съществени неточности, отклонения и несъответствия във финансовия отчет, независимо дали те се дължат на измама или на грешка. При извършването на тези оценки на риска одиторът взема под внимание системата за вътрешен контрол, свързана с изготвянето и достоверното представяне на финансовия отчет от страна на предприятието, за да разработи одиторски процедури, които са подходящи при тези обстоятелства, но не с цел изразяване на мнение относно ефективността на системата за вътрешен контрол на предприятието. Одитът също така включва оценка на уместността на прилаганите счетоводни политики и разумността на приблизителните счетоводни оценки, направени от ръководството, както и оценка на цялостното представяне във финансовия отчет.

Считаме, че извършеният от нас одит предоставя достатъчна и подходяща база за изразеното от нас одиторско мнение.

Основание за квалифицирано мнение

Представените във финансовия отчет имоти, машини и съоръжения и инвестиционни имоти включват земи и сгради, за които дружеството не притежава безспорно право на собственост и земи и сгради, за които дружеството не притежава валидни документи за собственост с балансови стойности съответно 952 х.лв. (2008 година: 1 721 х.лв.) и 138 х.лв. (2008 година: 536 х.лв.). Ние не бяхме в състояние да се убедим с достатъчна сигурност, че Дружеството няма да понесе загуби от тези имоти.

Мнение

В резултат на това удостоверяваме, че с изключение на ефекта от корекциите, ако такива съществуват или биха могли да бъдат определени за необходими, в случай че ние бяхме в състояние да се убедим в разумна степен на сигурност относно посоченото в основанието за квалифицирано мнение, финансовият отчет представя достоверно, във всички съществени аспекти, финансовото състояние на "КИНГС ТАБАКО" ЕАД към 31 декември 2009 година, както и финансовите резултати от дейността и паричните потоци за годината, завършваща тогава, в съответствие с Международните стандарти за финансово отчитане.

Без да изразяваме резерви обръщаме внимание на:

Оповестеното в Приложение № 32 Условни задължения и ангажименти.

Оповестеното в Приложение № 35 Събития след датата на отчета за финансовото състояние.

Global in Reach, Local in Touch

No. 149-151, „Konstantin Velichkov“ blvd., 1st floor, office 3, Sofia, 1309, Bulgaria

Tel: +359 2 920 22 01/ 920 50 21, Fax: +359 2 920 36 65, E-mail: office@hnb-bg.com, Web site: www.hnb-bg.com

Доклад върху други правни и регулаторни изисквания

Ръководството също така носи отговорност за изготвянето на годишен доклад за дейността в съответствие с изискванията на Закона за счетоводството.

Законът за счетоводството изисква от нас да изразим мнение относно съответствието между годишния доклад за дейността на Дружеството и годишния финансов отчет за същия отчетен период.

По наше мнение, годишният доклад за дейността е изготвен в съответствие с приложения годишен финансов отчет на Дружеството към 31 декември 2009 година.

Специализирано одиторско предприятие

„ЕЙЧ ЕЛ БИ БЪЛГАРИЯ“ ООД



Представяващ СОП:

Златка Колева

A handwritten signature in dark ink, appearing to read "Zlatka Koleva".

Регистриран одитор отговорен за одита:

Златка Колева

A handwritten signature in dark ink, appearing to read "Zlatka Koleva".

Регистриран одитор отговорен за одита:

Каляин Апостолов

A handwritten signature in dark ink, appearing to read "Kalyan Apostolov".

12.04.2010 година

Global in Reach, Local in Touch

No. 149-151, „Konstantin Velichkov“ blvd., 1st floor, office 3, Sofia, 1309, Bulgaria

Tel: +359 2 920 22 01/ 920 50 21, Fax: +359 2 920 36 65, E-mail: office@hlb-bg.com, Web site: www.hlb-bg.com

HLB Bulgaria is a member of  International. A world-wide network of independent accounting firms and business advisers.

КИНГС ТАБАКО ЕАД

ОТЧЕТ ЗА ВСЕОБХВАТНИЯ ДОХОД за 2009 година

Приложения	2009 г. BGN '000	2008 г. BGN '000
Приходи от продажби	3 16 658	8 041
Себестойност на реализираната продукция и услуги	4 (23 047)	(8 528)
	(6 389)	(487)
Обезценка на материални запаси	5 (42)	(158)
Разходи при производство под нормален капацитет	6 (270)	(1 270)
Брутна печалба / (загуба) (марж)	(6 701)	(1 915)
Други доходи / (загуби) от дейността, нетно	7 11 001	470
Разходи за дистрибуция и реализация	8 (51)	(119)
Административни разходи	9 (1 590)	(1 653)
Други разходи за дейността	11 (1 381)	(2 338)
Печалба / (загуба) от оперативна дейност	1 278	(5 555)
Приходи (разходи) от преоценка на инвестиционни имоти	12 334	-
Финансови приходи / (разходи), нетно	13 (1 546)	(385)
Печалба / (загуба) преди данъци върху печалбата	66	(5 940)
Икономия / (разход) за данъци върху печалбата	14 238	(64)
Нетна печалба / (загуба) за годината	304	(6 004)
Друг всеобхватен доход	59	
Преоценка на имоти, машини и съоръжения за сметка на преоценъчен резерв	59	-
Данъци от друг всеобхватен доход	(6)	-
Общо друг всеобхватен доход	15 53	-
Общ всеобхватен доход	24 357	(6 004)

Нетна печалба на акция - BGN

0,33

(5,56)

Приложенията на страници от 5 до 71 са неразделна част от финансовия отчет.

Изпълнителен директор:



(Бойко Кочулев)

Главен счетоводител (съставител):

(Иванка Яркова)



КИНГС ТАБАКО ЕАД

ОТЧЕТ ЗА ФИНАНСОВОТО СЪСТОЯНИЕ към 31 декември 2009 година

	Приложения	31 декември 2009 BGN '000	31 декември 2008 BGN '000
АКТИВИ			
Нетекущи активи			
Имоти, машини и съоръжения	16	9 270	12 602
Нематериални активи	17	10	16
Инвестиционни имоти	18	2 461	
Инвестиции на разположение и за продажба	19	5	5
		<u>11 746</u>	<u>12 623</u>
Текущи активи			
Търговски вземания	20	113 562	36 811
Материални запаси	21	8 660	5 927
Други текущи активи	22	590	621
Парични средства и парични еквиваленти	23	1 375	590
		<u>124 187</u>	<u>43 949</u>
ОБЩО АКТИВИ		<u>135 933</u>	<u>56 572</u>
СОБСТВЕН КАПИТАЛ И ПАСИВИ			
СОБСТВЕН КАПИТАЛ			
Основен акционерен капитал		1 079	1 079
Резерви		4 076	4 479
Натрупани печалби		10 628	9 868
	24	<u>15 783</u>	<u>15 426</u>
ПАСИВИ			
Нетекущи задължения			
Пасиви по отсрочени данъци	26	521	754
Задължения към персонала при пенсиониране	25	77	88
		<u>598</u>	<u>842</u>
Текущи задължения			
Задължения за данъци	27	103 051	34 130
Задължения по кредити и парични заеми	28	11 416	4 542
Търговски задължения	29	4 093	983
Задължения към свързани предприятия	30	-	210
Други текущи задължения	31	992	439
		<u>119 552</u>	<u>40 304</u>
ОБЩО ПАСИВИ		<u>120 150</u>	<u>41 146</u>
ОБЩО СОБСТВЕН КАПИТАЛ И ПАСИВИ		<u>135 933</u>	<u>56 572</u>

Приложенията на страници от 5 до 71 са неразделна част от финансовия отчет.

Финансовият отчет на страници от 1 до 71 е одобрен за издаване от Съвета на директорите и е подписан от негово име на 29 март 2010 г. от:

Изпълнителен директор

(Войко Каргев)

Главен счетоводител (съставител):

(Иванка Яркова)



КИНГС ТАБАКО ЕАД

ОТЧЕТ ЗА ПАРИЧНИТЕ ПОТОЦИ за 2009 година

Приложения	2009 г. BGN '000	2008 г. BGN '000
Парични потоци от оперативна дейност		
Постъпления от клиенти	158 213	43 624
Плащания на доставчици	(26 486)	(11 125)
Плащания на персонала и за социалното осигуряване	(2 587)	(5 982)
Платени данъци (без данъци върху печалбата)	(162 062)	(38 399)
Възстановени надвнесени данъци (без данъци върху печалбата)	125	25
Платени данъци върху печалбата		(25)
Курсови разлики, нетно	(34)	(28)
Платени лихви и банкови такси по заеми за оборотни средства	(1 071)	(406)
Получени лихви	201	88
Други постъпления/(плащания), нетно	1 036	84
Нетни парични потоци използвани в оперативната дейност	(32 665)	(12 144)
Парични потоци от инвестиционна дейност		
Покупки на машини и съоръжения	(665)	(28)
Постъпления от продажба на имоти, машини и съоръжения	3 337	241
Нетни парични потоци, от инвестиционната дейност	2 672	213
Парични потоци от финансова дейност		
Постъпления от краткосрочни заеми	56 680	22 103
Изплатени краткосрочни заеми	(25 886)	(17 598)
Платени дивиденди	(16)	(3 249)
Нетни парични потоци, от финансова дейност	30 778	1 256
Нетно (намаление)/увеличение на паричните средства и паричните еквиваленти	785	(10 675)
Парични средства и парични еквиваленти на 1 януари	590	11 265
Парични средства и парични еквиваленти на 31 декември	1 375	590

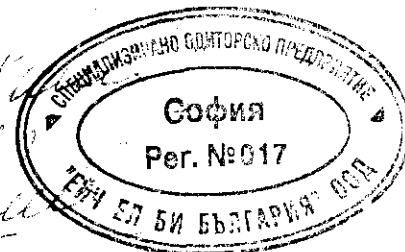
Приложенията на страници от 5 до 71 са неразделна част от финансовия отчет.

Изпълнителен директор:

(Бойко Калев)

Главен счетоводител (съставител)

(Иванка Яркова)



КИНГС ТАБАКО ЕАД

ОТЧЕТ ЗА ПРОМЕНИТЕ В СОБСТВЕНИЯ КАПИТАЛ за 2009 година

Приложения	Основен акционерен капитал	Законов резерв	Преоценъчен резерв	Натрупани печалби	Общо собствен капитал
	BGN'000	BGN'000	BGN'000	BGN'000	BGN'000
Салдо на 31 декември 2007 г.	1 079	1 442	3 064	17 135	22 720
Салдо на 31 декември 2007 г. (коригирано)	1 079	1 442	3 064	17 135	22 720
Разпределение на печалбата за: * дивиденди	-	-	-	(1 290) (1 290)	(1 290) (1 290)
Нетна печалба / (загуба) за годината				(6 004)	(6 004)
Общ всеобхватен доход				(6 004)	(6 004)
Други изменения *трансфер към резерв "натрупани печалби" при изваждане от употреба (амортизация) на имоти, машини и съоръжения	-	-	(27)	27	-
			(27)	27	-
Салдо на 31 декември 2008 г.	1 079	1 442	3 037	9 868	15 426
Салдо на 31 декември 2008 г. (коригирано)	1 079	1 442	3 037	9 868	15 426
Нетна печалба / (загуба) за годината				304	304
Друг всеобхватен доход	-	-	53	-	53
*преценка на имоти, машини и съоръжения за сметка на преоценъчен резерв			59		59
*данъци от друг всеобхватен доход			(6)		(6)
Общ всеобхватен доход			53	304	357
Други изменения *трансфер към резерв "натрупани печалби" при изваждане от употреба (амортизация) на имоти, машини и съоръжения	-	-	(456)	456	-
			(456)	456	-
Салдо на 31 декември 2009 г.	1 079	1 442	2 634	10 628	15 783

Приложенията на страници от 5 до 71 са неразделна част от финансовия отчет.

Изпълнителен директор:

(Бойко Костев)

Главен счетоводител (съставител):

(Иванка Янкова)



СЪДЪРЖАНИЕ

ОТЧЕТ ЗА ВСЕОБХВАТНИЯ ДОХОД	1
ОТЧЕТ ЗА ФИНАНСОВОТО СЪСТОЯНИЕ	2
ОТЧЕТ ЗА ПАРИЧНИТЕ ПОТОЦИ	3
ОТЧЕТ ЗА ПРОМЕНЕТЕ В СОБСТВЕНИЯ КАПИТАЛ	4
ПРИЛОЖЕНИЯ КЪМ ГОДИШНИЯ ФИНАНСОВ ОТЧЕТ	
1. ИНФОРМАЦИЯ ЗА ДРУЖЕСТВОТО	5
2. ОСНОВНИ ПОЛОЖЕНИЯ ОТ СЧЕТОВОДНАТА ПОЛИТИКА НА ДРУЖЕСТВОТО	8
3. ПРИХОДИ ОТ ПРОДАЖБИ	28
4. СЕБЕСТОЙНОСТ НА РЕАЛИЗИРАНАТА ПРОДУКЦИЯ	29
5. ОБЕЗЦЕНКА НА МАТЕРИАЛНИ ЗАПАСИ	30
6. РАЗХОДИ ПРИ ПРОИЗВОДСТВО ПОД НОРМАЛЕН КАПАЦИТЕТ	31
7. ДРУГИ ДОХОДИ И ЗАГУБИ ОТ ДЕЙНОСТТА	32
8. РАЗХОДИ ЗА ДИСТРИБУЦИЯ И РЕАЛИЗАЦИЯ	33
9. АДМИНИСТРАТИВНИ РАЗХОДИ	33
10. РАЗХОДИ ЗА ПЕРСОНАЛА	34
11. ДРУГИ РАЗХОДИ ЗА ДЕЙНОСТТА	35
12. ПРИХОДИ ОТ ПРЕОЦЕНКА НА ИНВЕСТИЦИОННИ ИМОТИ	36
13. ФИНАНСОВИ РАЗХОДИ	36
14. ДАНЪЧНО ОБЛАГАНЕ	37
15. ДРУГ ВСЕОБХВАТЕН ДОХОД	38
16. ИМОТИ, МАШИНИ И СЪОРЪЖЕНИЯ	39
17. НЕМАТЕРИАЛНИ АКТИВИ	41
18. ИНВЕСТИЦИОННИ ИМОТИ	42
19. ИНВЕСТИЦИИ НА РАЗПОЛОЖЕНИЕ И ЗА ПРОДАЖБА	45
20. ТЪРГОВСКИ ВЗЕМАНИЯ	45
21. МАТЕРИАЛНИ ЗАПАСИ	46
22. ДРУГИ ТЕКУЩИ АКТИВИ	48
23. ПАРИЧНИ СРЕДСТВА И ПАРИЧНИ ЕКВИВАЛЕНТИ	50
24. КАПИТАЛ И РЕЗЕРВИ	51
25. ЗАДЪЛЖЕНИЯ КЪМ ПЕРСОНАЛА ПРИ ПЕНСИОНИРАНЕ	52
26. ПАСИВИ ПО ОТСРОЧЕНИ ДАНЪЦИ	54
27. ЗАДЪЛЖЕНИЯ ЗА ДАНЪЦИ	55
28. ЗАДЪЛЖЕНИЯ ПО ПАРИЧНИ ЗАЕМИ	55
29. ТЪРГОВСКИ ЗАДЪЛЖЕНИЯ	57
30. ЗАДЪЛЖЕНИЯ КЪМ СВЪРЗАНИ ПРЕДПРИЯТИЯ	58
31. ДРУГИ ТЕКУЩИ ЗАДЪЛЖЕНИЯ	58
32. УСЛОВНИ ЗАДЪЛЖЕНИЯ И АНГАЖИМЕНТИ	59
33. СДЕЛКИ СЪС СВЪРЗАНИ ЛИЦА	63
34. УПРАВЛЕНИЕ НА ФИНАНСОВИЯ РИСК	63
35. СЪБИТИЯ СЛЕД ДАТАТА НА ОТЧЕТА ЗА ФИНАНСОВОТО СЪСТОЯНИЕ	70

1. ИНФОРМАЦИЯ ЗА ДРУЖЕСТВОТО

Кингс Табако е еднолично търговско дружество, собственост на Сигма Консултинг ООД град Пловдив.

Дружество е създадено с разпореждане № 115 от 10.11.1993 г. на Министерски съвет, с което Стопанско обединение Булгартабак се преобразува в Булгартабак-Холдинг ЕАД и 22 акционерни дружества с държавно участие. Отделянето на активите и пасивите е извършено към 30.06.1993 г.

Седалището и адресът на управление на дружеството е гр. Пловдив, ул. "Авксентий Велешки" № 23. Съдебната регистрация на дружеството е от 1993 г., с решение № 12187/17.12.1993 г. на Пловдивски окръжен съд. Дружеството е правопреемник на ТК "Родопи", Пловдив.

Дружеството е пререгистрирано в Търговския регистър към Агенцията по вписванията с вписване от 27.02.2008 г. с ЕИК 825212392.

На 16.07.2008 г. съгласно взетото решение от корпоративните органи на Булгартабак Холдинг АД и одобрената стратегия за публично предлагане на акции от капитала на дружеството, чрез Българска фондова борса са продадени 843 500 броя акции. Те представляват цялото мажоритарно участие на Булгартабак Холдинг АД до този момент. Общия брой на продадените за деня акции от капитала на дружеството е 866 448 броя акции. Новият собственик на над 78% от капитала на дружеството е Сигма Консултинг ООД гр.Пловдив.

Към 31.12.2009 г. след изкупуване на останалия дял акции от капитала на дружеството, Сигма Консултинг ООД притежава 100% от капитала му.

Последните промени за дружеството вписани в Търговския регистър, са:

- на 10.03.2009 г. е записана промяна на фирменото наименование от Цигарена фабрика Пловдив АД на Цигарена фабрика Пловдив ЕАД, нов Устав на дружеството, както и към вписания до този момент предмет на дейност на дружеството, се добавя: „, както и всяка друга дейност, незабранена от закона.”

- на 29.05.2009 г. са записани промени в състава на Съвета на директорите и промяна на представляващия дружеството. На мястото на Златомира Димитрова Драганска –

изпълнителен директор и член на Съвета на директорите, е вписан Бойко Димитров Качулев, който от тази дата става член на Съвета на директорите и представлява дружеството.

- на 20.08.2009 г. е записана промяна на фирменото наименование от Цигарена фабрика Пловдив ЕАД на Кингс Табако ЕАД.

1.1. Собственост и управление

До 05 февруари 2009 година Кингс Табако ЕАД е публично дружество съгласно Закона за публично предлагане на ценни книжа. С решение №126-ПД от 05 февруари 2009 г. на КФН дружеството е отписано от регистъра на публичните дружества по чл.30, ал.1, т.3 от ЗКФН.

Към 31.12.2009 г. акционерния капитал на дружеството в размер на 1 079 х.лв., се притежава от едно юридическо лице – Сигма Консултинг ООД (31.12.2008 г.: 100%).

Кингс Табако ЕАД има едностепенна система на управление със Съвет на директорите от 3 членове. Председател на СД е Сигма Консултинг ООД, чрез управителя си Станислав Захариев. Дружеството се представлява и управлява от изпълнителния директор Бойко Димитров Качулев.

Членовете на Съвета на директорите и изпълнителният директор са ключов управленски персонал, тъй като отговарят за планирането, ръководенето и контролирането на дейността на дружеството.

Към 31.12.2009 г. общият списъчен брой на персонала в дружеството е 453 работници и служители (31.12.2008 г.: 253).

1.2. Предмет на дейност

Предметът на дейност на дружеството през 2009 г. включва следните видове операции и сделки:

- производство на тютюневи изделия;
- външна и вътрешна търговия.

Дружеството има издадени безсрочни разрешителни, както следва:

- С решение № 954/07.12.2004 г. на Министерския съвет за производство на тютюневи изделия, съгласно разпоредбите на Закона за тютюна и тютюневите изделия,

Правилника за неговото прилагане и във връзка с Наредбата за условията и реда за издаване и отнемане на разрешения за промишлена обработка на тютюн и тютюневи изделия.

- С решение № 1011/21.12.2004 г. на Министерския съвет за промишлена обработка на тютюн, съгласно разпоредбите на Закона за тютюна и тютюневите изделия, Правилника за неговото прилагане и във връзка с Наредбата за условията и реда за издаване и отнемане на разрешения за промишлена обработка на тютюн и тютюневи изделия.

- Въз основа на подадени от дружеството заявления до Агенция „Митници“, в съответствие с изискванията на Закона за акцизите и данъчните складове, директорът на Агенция „Митници“ е издал на Кингс Табако ЕАД

- лиценз № 376 за управление на данъчен склад за производство и складиране на акцизни стоки, който с решение № 117 от 14.03.2009 г. на Директора на Агенция Митници, бе допълнен с дейността “производство и складиране на рязан тютюн”, както и вида на акцизните стоки бе допълнен с “тютюн за пушене”.

- лиценз № 425 за складиране и съхранение на тютюн за пушене и на цигари, облепени с чужд бандерол и предназначени за износ.

1.3. Основни показатели на стопанската среда

Основните показатели на стопанската среда, които оказват влияние върху дейността на дружеството, за периода 2006 – 2009 г. са представени в таблицата по-долу:

Показател	2006	2007	2008	2009
БВП в млн. лева	49,361	56,520*	66,096**	66,256*
Годишен реален темп на изменение на БВП	6,3%	6,2%	6,0%	-5,0%*
БВП на глава от населението в лева	6,411	7,379	- ***	- ***
Инфлация в края на годината	6,5%	12,5%	7,8%	0,6%*
Среден валутен курс на щатския долар за годината	1,55011	1,41982		1.40553 ..
Валутен курс на щатския долар в края на годината	1,48506	1,33122	1,38731	1.36409 ..
Основен лихвен процент в края на годината	3,26%	4,58%	5,77%	0.55%**
Безработица (в края на годината)	9,12%	6,91%	6,27%	9.13%** .

* източник НСИ

** източник БНБ

*** източник Агенция по заетостта

2. ОСНОВНИ ПОЛОЖЕНИЯ ОТ СЧЕТОВОДНАТА ПОЛИТИКА НА ДРУЖЕСТВОТО

2.1. База за изготвяне на финансовия отчет

Кингс Табако ЕАД води своето текущо счетоводство и изготвя финансовите си отчети в съответствие с Международните стандарти за финансова отчетност (МСФО), приети за приложение от Европейския съюз. Към 31.12.2009 г. те се състоят от: Международни стандарти за финансови отчети и от тълкувания на Комитета за разяснения на МСФО (КРМСФО), одобрени от Съвета по Международни счетоводни стандарти (СМСС), и Международните счетоводни стандарти и тълкуванията на Постоянния комитет за разясняване (ПКР), одобрени от Комитета по Международни счетоводни стандарти (КМСС). Дружеството се е съобразило с последната редакция, публикувана от СМСС, приета с регламент 1126 от 2008 г. на Европейската комисия и всички последващи изменения приети от нея, които са в сила за 2009 г. и са приложими към неговата дейност към датата на изготвяне на настоящия финансов отчет.

Дружеството води своите счетоводни регистри в български лев (BGN), който приема като негова отчетна валута за представяне. Данните в отчета и приложенията към него са представени в хиляди лева.

Представянето на финансовия отчет, съгласно Международните стандарти за финансови отчети, изисква ръководството да направи най-добри приблизителни оценки, начисления и разумно обосновани предположения, които оказват ефект върху отчетените стойности на активите и пасивите, приходите и разходите и на оповестяването на условни вземания и задължения към датата на отчета. Тези приблизителни оценки, начисления и предположения са основани на информацията, която е налична към датата на финансовия отчет, поради което бъдещите фактически резултати биха могли да бъдат различни от тях. Обектите, които предполагат по-висока степен на субективна преценка или на сложност, или където предположенията и приблизителните счетоводни оценки са съществени за финансовия отчет, са оповестени в Приложение 2.22.

2.2. Сравнителни данни

Дружеството представя сравнителна информация в този финансов отчет за една предходна година.

Когато е необходимо, сравнителните данни се рекласифицират (и/или произчисляват), за да се постигне съпоставимост спрямо промени в представянето в текущата година.

2.3. Инфлационно преизчисление на отчетните показатели

Дружеството е извършвало своята дейност в хиперинфлационна стопанска среда до 31.12.1999 г., поради което при изготвянето на встъпителния отчет за финансовото състояние по МСФО на 31.12.2002 г. са направени инфлационни преизчисления.

Инфлационните преизчисления са направени по отношение на немонетарните активи и пасиви – дълготрайни материални активи, основен капитал и законови резерви. Периодът, за който са извършени тези преизчисления е от 01.07.1993 г. (дата на учредяване на дружеството) до 31.12.1999 г. Така до 31.12.1999 г. включително, отчетната стойност и натрупаната амортизация на дълготрайните материални активи са преизчислени с общия индекс на потребителските цени.

Компонентите “основен акционерен капитал” и “законови резерви” са били преизчислени, за да отразят ефектите от инфлацията, с прилагане на индекса за периода от датата на тяхното възникване до 31.12.1999 г. Тези ефекти са прехвърлени към компонента “натрупани печалби”. Този подход е избран, за да се постигне по-достоверно представяне на основния капитал и законовите резерви, тъй като те са обвързани с редица конкретни и формализирани правила, изисквания и процедури на българския Търговски закон.

Към 31.12.2000 г. със съдействието на независими лицензирани оценители, са определени справедливите стойности на дълготрайните материални активи на дружеството. Към тази дата, когато тези стойности на активите са по-високи от тяхната инфлирана стойност, разликата е формирала преоценъчен резерв, а когато е по-малка – е отчетена като обезценка в “натрупани печалби и загуби”.

2.4. Функционална валута и признаване на курсови разлики

Функционалната и отчетна валута на дружеството е българският лев. От 01.07.1997 г. левът е фиксиран в съответствие със Закона за БНБ към германската марка в съотношение BGN 1:DEM 1, а с въвеждането на еврото като официална валута на Европейския съюз - с еврото в съотношение BGN 1.95583:EUR 1.

При първоначално признаване, сделка в чуждестранна валута се записва във функционалната валута, като към сумата в чуждестранна валута се прилага обменният курс към момента на сделката или операцията. Паричните средства, вземанията и задълженията, като монетарни отчетни обекти, деноминирани в чуждестранна валута се отчитат във функционалната валута като се прилага обменният курс, публикуван от БНБ за последния

работен ден на съответния месец. Към 31 декември те се оценяват в български лева като се използва заключителният обменен курс на БНБ.

Немонетарните отчетни обекти в отчета за финансовото състояние първоначално деноминирани в чуждестранна валута, се отчитат във функционалната валута като се прилага историческият обменен курс към датата на операцията и последващо не се преоценяват по заключителен курс.

2.5. Приходи

Приходите в дружеството се признават на база принципа за начисляване и до степента, до която стопанските изгоди се придобиват от дружеството и доколкото приходите могат надеждно да се измерят.

При продажбите на продукция, стоки и материали приходите се признават, когато всички съществени рискове и ползи, произтичащи от тяхната собственост преминават в купувача.

При предоставянето на услуги, приходите се признават, като се отчита етапа на завършеност на сделката към датата на отчета за финансовото състояние ако този етап може да бъде надеждно измерен, както и разходите, извършени по сделката и разходите за приключването ѝ.

Приходите се оценяват на база справедливата цена на продадените продукция, стоки и услуги, нетно от косвени данъци (акциз и данък добавена стойност) и предоставени отстъпки и работи.

Нетните разликите от промяна на валутни курсове, свързани с парични средства, търговски вземания и задължения, деноминирани в чуждестранна валута, се включват в отчета за всеобхватния доход, когато възникнат, като се представят нетно към "други доходи/загуби от дейността".

2.6. Разходи

Разходите в дружеството се признават в момента на тяхното възникване и на база принципите на начисляване и съпоставимост.

Разходите за бъдещи периоди се отлагат за признаване като текущ разход за периода, през който договорите за които се отнасят, се изпълняват.

Финансовите приходи и разходи се включват в отчета за всеобхватния доход, като се посочват нетно и се състоят от: лихвени разходи, вкл. банкови такси и други преки разходи по кредити и банкови гаранции.

2.7. Имоти, машини и съоръжения

Имотите, машините и съоръженията (дълготрайни материални активи) са представени във финансовия отчет по преоценена стойност, намалена с натрупаната амортизация и загубите от обезценка, с изключение на стопанския инвентар, който е оценен по инфлирана себестойност.

Преоценената (до справедлива) стойност на имотите, машините и съоръженията е определена чрез независими оценители първоначално към 31.12.2000 г. (Приложение 2.3.), а последващо към 31.12.2005 г. (Приложение 2.22.1).

До 31.12.1999 г. включително, отчетната стойност и натрупаната амортизация на дълготрайните материални активи са преизчислени с общия индекс на потребителските цени (Приложение 2.3).

Първоначално оценяване

При първоначалното си придобиване имотите, машините и съоръженията се оценяват по цена на придобиване (себестойност), която включва покупната цена, вкл. митнически такси и всички преки разходи, необходими за привеждане на актива в работно състояние. Преките разходи са: разходи за подготовка на обекта, разходи за първоначална доставка и обработка, разходите за монтаж, разходи за хонорари на лица, свързани с проекта, невъзстановяеми данъци и др.

Дружеството е определило стойностен праг от 700 лв., под който придобитите активи независимо, че притежават характеристиката на дълготраен актив, се третира като текущ разход в момента на придобиването им.

При придобиване на имоти, машини и съоръженията при условията на разсрочено плащане, покупната цена е еквивалентна на сегашната стойност на задължението, дисконтирано на база на лихвеното равнище по привлечените от дружеството кредитни ресурси с аналогичен матуритет и предназначение.

Последващо оценяване

Избраният от дружеството подход за последваща балансова оценка на имотите, машините и съоръженията е модела на преоценената стойност по МСС 16 – преоценена стойност, намалена с начислените амортизации и натрупаните загуби от обезценка.

Оценката на имотите, машините и съоръженията се извършва от лицензирани оценители обичайно на период от 5 години. Когато тяхната справедлива стойност определена от тях се променя съществено на по-кратки интервали от време, преоценката може се извършва и на по-кратки периоди. Възприета е практика да се извършва преоценка на имоти, машини и съоръжения, когато определената от оценителите справедлива стойност

надвишава стойностния праг от 1000 лв. и отклонението от балансовата стойност за всеки отделен актив е над 10%.

Методи на амортизация

Дружеството използва линеен метод на амортизация на дълготрайните материални активи. Земята не се амортизира. Амортизирането на активите започва, когато те са на разположение за употреба. Ползният живот по групи активи е определен в съответствие с физическото износване, спецификата на съоръженията, бъдещите намерения за употреба и с предполагаемото морално остаряване и е както следва:

- сгради – от 20 до 70 г. (в зависимост от предназначението и конструкцията);
- машини и съоръжения – от 7 до 18 г.;
- компютри – 4 г.;
- транспортни средства – от 8 до 18 г.;
- стопански инвентар – 8 г.
- мобилни телефони – 3 г.
- всички останали – 8 г.

Определеният срок на годност на дълготрайните активи се преглежда в края на всяка година и при установяване на значителни отклонения спрямо бъдещите очаквания за срока на използването на активите, същият се коригира перспективно.

Последващи разходи

Разходите за ремонти и поддръжка се признават за текущи в периода, през който са направени. Извършени последващи разходи, свързани с имоти, машини и съоръжения, които имат характер на подмяна на определени възлови части и агрегати, или на преустройство и реконструкция, се капитализират към балансовата стойност на съответния актив и се преразглежда остатъчният му полезен живот към датата на капитализация. Същевременно, неамортизираната част на заменените компоненти се изписва от балансовата стойност на активите и се признава в текущите разходи за периода на преустройството.

Обезценка на активи

Балансовите стойности на дълготрайните материални активи подлежат на преглед за обезценка, когато са налице събития или промени в обстоятелствата, които показват, че балансовата стойност би могла да се отличава трайно от възстановимата им стойност. Ако са налице такива индикатори, че приблизително определената възстановима стойност е по-ниска от тяхната балансова стойност, то последната се изписва до възстановимата стойност

на активите. Възстановимата стойност на дълготрайните материални активи е по-високата от двете: справедлива стойност без разходи за продажба или стойност при употреба. За определянето на стойността при употреба на активите бъдещите парични потоци се дисконтират до тяхната настояща стойност като се прилага дисконтов фактор преди данъци, който отразява текущите пазарни условия и оценки на времевата стойност на парите и рисковете специфични за съответния актив. Загубите от обезценка се отчитат в отчета за всеобхватния доход, освен ако за дадения актив не е формиран преоценъчен резерв. Тогава обезценката се третира като намаление на този резерв, освен ако тя не надхвърля неговия размер и надвишението се включва като разход в отчета за всеобхватния доход (Приложение 2.22.4).

2.8. Нематериални активи

Нематериалните активи са представени във финансовия отчет по цена на придобиване (себестойност), намалена с натрупаната амортизация. В техния състав са включени програмни продукти, използвани в дружеството.

В дружеството се прилага линеен метод на амортизация на нематериалните дълготрайни активи при определен полезен живот 4 години.

Балансовата стойност на нематериалните активи подлежи на преглед за обезценка, когато са налице събития, или промени в обстоятелствата, които посочват, че балансовата стойност би могла да надвишава възстановимата им стойност. Тогава обезценката се включва като разход в отчета за всеобхватния доход.

2.9. Инвестиции на разположение и за продажба

Притежаваните от дружеството инвестиции, представляващи акции в други дружества (малцинствено участие) са оценени и представени по цена на придобиване (себестойност), тъй като тези акции не се търгуват на активен пазар, за тях няма котировки на пазарни цени на активен пазар, а предположенията за прилагането на алтернативни оценъчни методи са свързани с високи несигурности, за да се достигне до достатъчно надеждно определяне на справедливата им стойност.

Притежаваните от дружеството инвестиции подлежат на преглед за обезценка. При установяване на условия за обезценка и се определи нейния размер, същата се отразява в отчета за всеобхватния доход.

При покупка и продажба на инвестиции на разположение и за продажба се прилага "датата на търгуване (на сключване на сделката)".

2.10. Материални запаси

Материалните запаси са оценени по по-ниската от: цена на придобиване (себестойност) и нетната реализируема стойност.

Разходите, които се извършват, за да доведат даден продукт в неговото настоящо състояние и местонахождение, се включват в цената на придобиване (себестойност), както следва:

- суровини и материали в готов вид – всички доставни разходи, които включват покупна цена, вносни мита и такси, транспортни разходи, невъзстановяеми данъци и други разходи, които допринасят за привеждане на материалите в готов за тяхното използване вид;
- готова продукция и незавършено производство – преките разходи на материали и труд и приспадаща се част от производствените непреки разходи при нормално натоварен капацитет на производствените мощности, с изключение на административните разходи, курсовите разлики и разходите по привлечени финансови ресурси.

Включването на постоянните общопроизводствени разходи в себестойността на произвежданата продукция се извършва на базата на нормалния капацитет на производствените мощности. Избраната от дружеството база за разпределението им по продукти е хиляди къса и /или килограм произведена продукция.

При употребата (продажбата) на материалните запаси се използва методът на средно-претеглената цена (себестойност).

Нетната реализируема стойност представлява приблизително определената продажна цена на даден актив в нормалния ход на стопанска дейност, намалена с приблизително определените разходи по довършването в търговски вид на този актив и приблизително определените разходи за продажба (Приложение 2.22.5).

2.11. Търговски и други вземания

Търговските вземания се представят и отчитат по справедлива стойност на база стойността на оригинално издадената фактура (себестойност), намалена с размера на обезценката за несъбираеми суми.

Приблизителната оценка за загуби от съмнителни и несъбираеми вземания се прави, когато за събираемостта на цялата сума или на част от нея съществува висока несигурност. Несъбираемите вземания се изписват, когато се установят правните основания за това. Изписването става за сметка на формирания коректив (Приложение № 2.22.6).

2.12. Пари и парични еквиваленти

Паричните средства включват касовите наличности и разплащателните сметки, а паричните еквиваленти - краткосрочните депозити в банки, чийто оригинален матуритет е по-малък от 3 месеца.

За целите на изготвянето на отчета за паричните потоци:

- паричните постъпления от клиенти и паричните плащания към доставчици са представени брутно, с включен ДДС (20%);
- платеният ДДС по покупки на дълготрайни активи се посочва като "други постъпления /(плащания)", нетно към паричните потоци от оперативна дейност, доколкото той участва и се възстановява заедно и в оперативните потоци на дружеството за съответния период (месец);
- лихвите по получени кредити, за оборотни средства се включват в оперативна дейност;
- трайно блокираните парични средства (за обезпечения по банкови гаранции, по съдебни производства и др.) се представят на лицевата страна на отчета за финансовото състояние като част от паричните средства и еквиваленти.

2.13. Задължения към доставчици и други задължения

Задълженията към доставчици и другите текущи задължения се отчитат по стойността на оригиналните фактури (себестойност), която се приема за справедливата стойност на сделката, която ще бъде изплатена в бъдеще срещу получените стоки и услуги.

2.14. Лихвоносни заеми и други привлечени финансови ресурси

Всички заеми и други привлечени финансови ресурси са представени по себестойност (номинална сума), която се приема за справедлива стойност на полученото по сделката, нетно от преките разходи, свързани с тези заеми и привлечени ресурси. След първоначалното признаване, лихвоносните заеми и други привлечени ресурси, се оценяват последващо по амортизируема стойност, определена чрез прилагане на метода на ефективната лихва. Амортизируемата стойност е изчислена като са взети предвид всички видове такси, комисионни и други разходи, вкл. дисконт или премия, асоциирани с тези заеми. Печалбите и загубите се признават в отчета за всеобхватния доход като финансови приходи/ разходи през периода на амортизация, или когато задълженията се отпишат или редуцират.

2.15. Лизинг

Оперативен лизинг

Лизинг, при който наемодателят продължава да притежава съществената част от всички рискове и стопански изгоди от собствеността върху дадения актив се класифицира като оперативен лизинг.

Плащанията/постъпленията по оперативния лизинг се признават като разходи/приходи в отчета за всеобхватния доход на база линеен метод за периода на лизинга.

Финансов лизинг

Лизинг, който прехвърля по същество всички рискове и изгоди, произтичащи от собствеността върху актив се класифицира като финансов лизинг.

Признаване и отчитане на финансов лизингов договор по които дружеството е лизингодател

Предприятието признава активите, държани по силата на финансов лизинг, в своите отчети и ги представя като вземане, чиято сума е равна на нетната инвестиция в лизинговия договор.

Подлежащото на получаване лизингово плащане се разглежда като погасяване на главница и финансов доход.

Признаването на финансовия доход се основава на модел, отразяващ постоянна норма на възвръщаемост за периодите върху нетната инвестиция на лизингодателя, свързана с финансовия лизинг.

Приходът от продажбата, признат в началото на срока на финансовия лизинг от лизингодателя, представлява справедливата стойност на актива или ако тя е по-ниска – настоящата стойност на минималните лизингови плащания, изчислени при пазарен лихвен процент. Себестойността на продажбата в началото на срока на лизинговия договор е себестойността или балансовата стойност, ако са различни, на наетата собственост, намалена със настоящата стойност на негарантираната остатъчна стойност.

2.16. Пенсионни и други задължения към персонала по социалното и трудово законодателство

Трудовите и осигурителни отношения с работниците и служителите в дружеството се основават на разпоредбите на Кодекса на труда (КТ), на разпоредбите на действащото

осигурително законодателство и на Колективния трудов договор (КТД) на дружеството в сила до 30.06.2008 г..

Основно задължение на работодателя е да извършва задължително осигуряване на наетия персонал за фонд "Пенсии", допълнително задължително пенсионно осигуряване (ДЗПО), фонд "Общо заболяване и майчинство" (ОЗМ), фонд "Безработица", фонд "Трудова злополука и професионална болест" (ТЗПБ), фонд "Гарантирани вземания на работниците и служителите" (ГВРС) и здравно осигуряване.

Размерите на осигурителните вноски се утвърждават конкретно със Закона за бюджета на ДОО и Закона за бюджета на НЗОК за съответната година. Вноските се разпределят между работодателя и осигуреното лице в съотношение, което се променя ежегодно и е определено в чл. 6, ал. 3 от Кодекса за социално осигуряване (КСО). Общият размер на вноската за фонд "Пенсии", ДЗПО, фонд "ОЗМ", фонд "Безработица" и здравно осигуряване през 2009 г. възлиза на 30.5%.

В допълнение, изцяло за своя сметка работодателят прави осигурителна вношка за фонд "ГВРС" в размер на 0.1%, както и осигурителна вношка за фонд "ТЗПБ", която е диференцирана за различните предприятия от 0.4% до 1.1% в зависимост от икономическата дейност на предприятието. За дружеството вноската за фонд "ТЗПБ" за 2009 г. е 0,7%.

През 2010 г. общият размер на вноските възлиза на 28.5%, като е запазено съотношението работодател : осигурено лице 60:40, но е променен размера на вноските за някои от фондовете, както следва:

- вноската за фонд "Пенсии" става 16%;
- вноската за фонд "ТЗПБ" става 0,5%.

Вноските за фонд "ОЗМ", фонд "Безработица", фонд „ГВРС" и за здравно осигуряване запазват нивата си от 2009 г., съответно 3,5% , 1%, 0,1% и 8%.

Към дружеството няма създаден и функциониращ частен доброволен осигурителен фонд.

Осигурителните и пенсионни планове, прилагани от дружеството в качеството му на работодател, се основават на българското законодателство и са планове с дефинирани вноски. При тези планове работодателят плаща месечно определени вноски в държавните фонд "Пенсии", фонд "ОЗМ", фонд "Безработица", фонд "ТЗПБ", фонд "ГВРС", както и в универсален пенсионен фонд - на база фиксирани по закон проценти и няма правно или конструктивно задължение да доплаща във фондовете бъдещи вноски в случаите, когато те нямат достатъчно да изплатят на съответните лица заработените от тях суми за периода на трудовия им стаж. Аналогични са задълженията по отношение на здравното осигуряване.

Работодателят има задължение да изплати обезщетения при прекратяване на трудовия договор, съгласно разпоредбите на Кодекса на труда и Колективния трудов договор (действащ до 30.06.2008 г.).

До 01.07.2008 г. в дружеството е изпълнявана социална програма, съгласно действащия Колективен трудов договор. От 16.09.2008 г. на работниците и служителите се осигуряват ваучери за храна в законоопределените размери.

Краткосрочните доходи за персонала под формата на възнаграждения, бонуси и социални доплащания и придобивки, (изискуеми в рамките на 12 месеца след края на периода, в който персоналет е положил труд за тях, или е изпълнил необходимите условия) се признават като разход в отчета за всеобхватния доход в периода, в който е положен трудът за тях или са изпълнени изискванията за тяхното получаване, и като текущо задължение (след приспадане на всички платени вече суми и полагащи се удържки) в размер на недисконтираната им сума. Дължимите от дружеството вноски по социалното и здравно осигуряване се признават като текущ разход и задължение в недисконтиран размер, заедно и в периода на начисление на съответните доходи, с които те са свързани.

Към датата на всеки финансов отчет дружеството прави оценка на сумата на очакваните разходи по натрупващите се компенсируеми отпуски, която се очаква да бъде изплатена като резултат от неизползваното право на натрупан отпуск. В оценката се включват приблизителната преценка в недисконтиран размер на разходите за самите възнаграждения и разходите за вноски по задължителното обществено осигуряване, които работодателят дължи върху тези суми.

Съгласно Кодекса на труда и Колективния трудов договор в сила до 30.06.2008 г., дружеството е задължено да изплаща на лица от персонала при настъпване на пенсионна възраст обезщетение, което в зависимост от трудовия стаж в предприятието може да варира между 2 и 15 брутни месечни работни заплати до 30.06.2008 г., и след 01.07.2008 г. между 2 и 6 брутни месечни работни заплати, към датата на прекратяване на трудовото правоотношение. По своите характеристики тези схеми представляват планове с дефинирани доходи.

Изчислението на размера на тези задължения налага участието на квалифицирани актюери, за да може да се определи тяхната сегашна стойност към датата на отчета, по която те се представят в отчета за финансовото състояние, коригирана с размера на непризнатите актюерски печалби и загуби, а респ. изменението в стойността им, вкл. признатите

актюерски печалби и загуби – в отчета за всеобхватния доход. Разходите за минал стаж се признават веднага в отчета за всеобхватния доход.

Към датата на всеки годишен финансов отчет, дружеството назначава актюери, които издават доклад с техните изчисления относно дългосрочните му задължения към персонала за обезщетения при пенсиониране. За целта те прилагат кредитния метод на прогнозните единици. Сегашната стойност на задължението по дефинираните доходи се изчислява чрез дисконтиране на бъдещите парични потоци, които се очаква да бъдат изплатени в рамките на матуритета на това задължение и при използването на лихвените равнища на държавни дългосрочни облигации, деноминирани в български лева.

Актюерските печалби и загуби произтичат от промени в актюерските предположения и опита. Тези, които надвишават 10% от сегашната стойност на задължението по дефинираните доходи в края на годината, се амортизират и признават в отчета за всеобхватния доход за 5-годишен период.

Дружеството признава задължения към персонала по доходи при напускане преди настъпване на пенсионна възраст, когато е демонстриран обвързващ ангажимент, на база анонсиран план, да се прекрати трудовият договор със съответните лица без да има възможност да се отмени, или при формалното издаване на документите за доброволно напускане. Доходи при напускане, платими повече от 12 месеца, се дисконтират и представят в отчета за финансовото състояние по тяхната сегашна стойност.

2.17. Провизии

Провизии се признават когато дружеството има настоящо (конструктивно или правно) задължение в резултат на минало събитие, и е вероятно че погасяването/уреждането на това задължение е свързано с изтичане на ресурси. Провизиите се оценяват на база най-добрата приблизителна преценка на ръководството към датата на отчета за разходите, необходими за уреждането на съответното задължение. Приблизителната оценка се дисконтира, когато падежът на задължението е дългосрочен. Когато се очаква част от ресурсите, които ще се използват за уреждане на задължението да бъдат възстановени от трето лице, дружеството признава вземане, ако е налице висока степен на сигурност на неговото получаване, стойността му може надеждно да се установи и доход (кредит) по същата позиция в отчета за всеобхватния доход, където е представена и самата провизия.

2.18. Акционерен капитал и резерви

Кингс Табако ЕАД е еднолично акционерно дружество. Като такова то е задължено да регистрира в Търговския регистър определен размер на **акционерен капитал**, който да служи като обезпечение на кредиторите на дружеството за изпълнение на техните вземания към него. Дружеството отчита основния си капитал по номинална стойност на регистрираните в съда акции.

Съгласно изискванията на Търговския закон и устава, дружеството е длъжно да формира и законов резерв **„фонд Резервен“**, като за образуването на този фонд дружеството отделя най-малко една десета от печалбата си след облагането ѝ с дължимите данъци и преди изплащането на дивиденди, докато средствата във фонда достигнат десет на сто от капитала.

Средствата от фонд „Резервен“ могат да се използват само за покриване на годишната загуба и на загуби от предходни години. Когато средствата във фонда достигнат определения в устава минимален размер, средствата над тази сума могат да бъдат използвани за увеличаване на акционерния капитал.

Ако средствата във фонда спаднат под минималния размер, установен от нормативните актове, дружеството е длъжно да възстанови средствата по фонда до достигане на изисквания се минимален размер.

Преоценъчният резерв е формиран от положителната разлика между:

- инфлираната балансовата стойност на имотите, машините и съоръженията и техните справедливи стойности към датата на извършване на преценка към 31.12.2000 г., и
- балансовата стойност на имотите, машините и съоръженията и техните справедливи стойности към датата на извършване на преценка към 31.12.2005 г.

Ефектът на отсрочените данъци върху преоценъчния резерв е отразен директно за сметка на този резерв. Преоценъчният резерв се прехвърля към натрупани печалби, когато активите са напълно амортизирани или напуснат патримониума на дружеството при продажба.

2.19. Данъци върху печалбата

Текущите данъци върху печалбата се определят в съответствие с изискванията на българското данъчно законодателство – Закона за корпоративното подоходно облагане. Номиналната данъчна ставка за 2009 г. е 10% (2008 г.: 10%).

Отсрочените данъци върху печалбата се определят като се използва балансовият пасивен метод по отношение на всички временни разлики към датата на финансовия отчет, които съществуват между балансовите стойности и данъчните основи на отделните активи и пасиви.

Отсрочените данъчни пасиви се признават за всички облагаеми временни разлики.

Отсрочените данъчни активи се признават за всички намаляеми временни разлики и за неизползваните данъчни загуби, до степента, до която е вероятно те да се проявят обратно и да бъде генерирана в бъдеще достатъчна облагаема печалба или да се проявят облагаеми временни разлики, от които да могат да се приспаднат тези намаляеми разлики.

Балансовата стойност на всички отсрочени данъчни активи се преглежда на всяка дата на отчета и се редуцират до степента, до която е вероятно те да се проявят обратно и да се генерира достатъчно облагаема печалба или проявяващи се през същия период облагаеми временни разлики, с които те да могат да бъдат приспаднати или компенсирани.

Отсрочените данъци, свързани с обекти, които са отчетени директно в собствения капитал или друга балансова позиция, също се отчитат директно към съответния капиталов компонент или балансовата позиция.

Отсрочените данъчни активи и пасиви се оценяват на база данъчните ставки, които се очаква да се прилагат за периода, през който активите ще се реализират, а пасивите ще се уредят (погасят), на база данъчните закони, които са в сила или в голяма степен на сигурност се очаква да са в сила.

Към 31.12.2009 г. отсрочените данъци върху печалбата са оценени при ставка 10% (31.12.2008 г.: 10%).

2.20. Доходи на акция

Основните доходи на акция се изчисляват като се раздели нетната печалба или загуба за периода, подлежаща на разпределение между акционерите, притежатели на обикновени акции, на среднопретегления брой на държаните обикновени акции за периода.

Среднопретегленият брой акции представлява броят на държаните обикновени акции в началото на периода, коригиран с броя на обратно изкупените обикновени акции и на новоиздадените такива през периода, умножен по средно-времевия фактор. Този фактор изразява броя на дните, през които конкретните акции са били държани, спрямо общия брой на дните през периода.

Доходи на акции с намалена стойност не се изчисляват, тъй като няма издадени потенциални акции с намалена стойност.

2.21. Финансови инструменти

2.21.1. Финансови активи

Дружеството класифицира своите финансови активи в следните категории: “кредити и вземания”, включително паричните средства и еквиваленти и “активи на разположение и за продажба”. Класификацията е в зависимост от същността и целите (предназначението) на финансовите активи към датата на тяхното придобиване. Ръководството определя класификацията на финансовите активи на дружеството към датата на първоначалното им признаване в отчета за финансовото състояние.

Обичайно дружеството признава в отчета за финансовото състояние финансовите активи на датата на търгуване – датата, на която то се е обвързало (поело е окончателен ангажимент) да закупи съответните финансови активи. Всички финансови активи първоначално се оценяват по тяхната справедлива стойност плюс преките разходи по транзакцията.

Финансовите активи се отписват от отчета за финансовото състояние на дружеството, когато правата за получаване на парични средства (потоци) от тези активи са изтекли, или са прехвърлени и дружеството е прехвърлило съществена част от рисковете и ползите от собствеността върху актива на друго дружество (лице).

Кредити и вземания

Вземанията са недеривативни финансови активи с фиксирани или установими плащания, които не се котират на активен пазар. Те се оценяват в отчета за финансовото състояние по тяхната амортизируема стойност при използването на метода на ефективната лихва, намалена с направена обезценка. Тези активи се включват в групата на текущите активи, когато матуритетът им е в рамките на 12 месеца или в един обичаен оперативен цикъл на дружеството, а останалите – като нетекущи. Тази група финансови активи включва: предоставени заеми, търговски вземания, други вземания от контрагенти и трети лица, парични средства и парични еквиваленти, от отчета за финансовото състояние. Лихвеният доход по кредитите и вземанията се признава на база ефективна лихва, освен при краткосрочните вземания под 3 месеца, където признаването на такава лихва е неоснователно като несъществено и в рамките на обичайните кредитни условия. Той се представя в отчета за всеобхватния доход, към “други доходи от дейността” (Приложения № 2.11 и .2.12).

Финансови активи на разположение и за продажба

Финансовите активи на разположение и за продажба са недеривативни активи, които са предназначени с такава цел или не са класифицирани в друга група. Обичайно те представляват вложения на дружеството в некотирани или ограничено котирувани на борса акции в други дружества, придобити с инвестиционна цел от дружеството, и се включват към нетекущите активи, освен ако намерението на дружеството е да ги продава в рамките на следващите 12 месеца и активно търси купувач.

Финансовите активи на разположение и за продажба се оценяват по цена на придобиване, защото са в дружества, за които е трудно да се намерят данни за аналогови пазарни транзакции или приложението на други алтернативни оценъчни методи, чрез които да се достигне до достоверни оценки на тези активи.

Дивиденди по акции и дялове, класифицирани като финансови активи на разположение и за продажба, се признават и отчитат в отчета за всеобхватния доход, когато се установи, че дружеството е придобило правото върху тези дивиденди, като финансови приходи.

На датата на всеки отчет за финансовото състояние, дружеството оценява дали са настъпили събития и обстоятелства, които показват наличието на обективни доказателства, че отделен финансов актив или група активи има обезценка (Приложение № 2.9).

2.21.2. Финансови пасиви

Финансовите пасиви на дружеството включват: получени заеми, задължения към доставчици и други контрагенти. Първоначално те се признават в отчета за финансовото състояние по справедливата им стойност нетно от преките разходи по транзакцията, а последващо – по амортизируема стойност по метода на ефективната лихва. Разходите за лихви се отчитат текущо в отчета за всеобхватния доход (Приложения № 2.13 и 2.14).

2.22. Преценки от определящо значение при прилагане счетоводната политика на дружеството. Ключови приблизителни оценки и предположения с висока несигурност.

2.22.1. Преоценени стойности на имоти, машини и съоръжения

В дружеството е прието преоценката на имотите, машините и съоръженията до тяхната справедлива стойност да се извършва на 5-годишен период от независими лицензирани оценители. Такива преоценки са извършени към 31.12.2000 г. и към 31.12.2005 година.

При тези преоценки са приложени следните подходи и оценъчни методи за измерване на справедливата стойност на отделните видове дълготрайни материални активи:

- „Пазарен подход” чрез „Метод на пазарните аналози” - за земята, сградите и неспециализираното оборудване, за които има реален пазар, пазарни аналози и база за сравнимост се приема пазарната им стойност по сравнителен метод;
- „Подход базиран на разходите (активите)” чрез „Метод на амортизирана възстановителна стойност” - за специализираните сгради, машини и съоръжения, за които липсва реален пазар, за справедлива стойност се приема тяхната амортизирана възстановителна стойност с хипотеза за използването им в технологично - обвързан процес (подход на база разходи /активи – метод на амортизирана възстановителна стойност).

Основните източници за информация, използвани при изчисленията и преценките във връзка с определянето на справедливите стойности са: вътрешни данни и становища на ръководството на дружеството относно експлоатационно състояние на активите, степен на използваемост на капацитета, намерение за продажба на конкретни активи, извършени капитални ремонти, перспективи за използване на активите, публична информация за финансовото, техническото и оперативното състояние на дружеството през последните пет години, публикувани цени за реализирани сделки на пазарите за недвижими имоти, данни за реализирани или оферирани сделки по покупко - продажба на аналогични активи, офертни данни от производители, търговци и вносители на нови специализирани машини и съоръжения, както и такива втора употреба.

Към 31.12.2009 г. ръководството на дружеството е направило преглед на промените на цените на своите дълготрайни материални активи със съдействието на лицензирани оценители и е преценило, че не са налице обстоятелства, изискващи преценка на активите преди изтичане на приетия период за преценка (Приложение 16).

2.22.2. Разходи при производство под нормален капацитет

Преценката на ръководството за нормален производствен капацитет е 1,200 тона (2008 г.: 1,800 тона) годишно.

Дружеството приема като разходи при производство под нормален капацитет в случаите, когато дадено производство е било преустановено изцяло, или за определен период от време, като приспадащата се част от условно-постоянните общопроизводствени разходи се признава директно в отчета за всеобхватния доход като разходи при

производство под нормален капацитет, не се включва в себестойността на произведената продукция, но се приема за компонент на себестойността на продажбите (Приложение № 6).

2.22.3. Актюерски изчисления

При определяне на сегашната стойност на дългосрочните задължения към персонала при пенсиониране се използват изчисления на сертифицирани актюери, базирани на предположения за смъртност, темп на текучество на персонала, бъдещо ниво на работни заплати и дисконтов фактор, които предположения се преценяват от ръководството като разумни и уместни за дружеството (Приложение № 25).

2.22.4. Обезценка и отписване на имоти, машини и съоръжения

Към датата на всеки отчет ръководството на дружеството организира анализ и преглед за обезценка на земите, сградите, машините, съоръженията и транспортните средства, обичайно със съдействието на независими лицензирани оценители. Когато се установят условия за обезценка, нейният размер се определя като разлика между балансовата стойност на активите и справедливата стойност, намалена с разходите по продажбата, определена от оценителите (Приложение № 16).

2.22.5. Обезценка на материални запаси

Обезценка на тютюни

Към всяка дата на отчета за финансовото състояние, ръководството на дружеството извършва цялостен преглед и анализ на наличните тютюни от комисия, в която участват специалисти по тютюните от дружеството. Комисията прави преглед на всички налични тютюни по отношение на основните показатели - однородност, влагосъдържание, търговски вид и т.н. и определя експертни цени. Предложените цени са съобразени с достигнатите цени по сключени договори за реализация на вътрешния и външните пазари, динамиката на търсене и предлагане на тютюневия пазар, както и с последните ценови равнища и тенденции при сделки с аналогични тютюни. За изчислението на нетната реализуема стойност на отделните видове тютюн, от експертно определената продажна цена се изключват предполагаемите преки разходи, свързани с продажбата.

При оценка на наличните тютюни, за които има сключени договори за продажба, нетната реализуема стойност се определя на база цената по договор, намалена с разходите за продажба.

До 31.12.2006 г. наличните необвързани с договори за продажба тютюни са оценявани само по цени, деноминирани в щатски долари, каквато е била обичайната ценова практика, установена от години. От началото на 2007 г. Кингс Табако ЕАД, следвайки и вече наблюдаваните международни тенденции (и особено за ЕС), предприема действия по промяна на търговската си политика и практика на ценово договаряне - чрез приоритетно увеличаване на договорите за продажби на тютюн в евро и предоговаряне за трансформиране на вече договорени цени от щатски долари в евро. Поради това наличните, необвързани с договори за продажба, към 31.12.2009 г. тютюни са оценявани в цени, определени в евро.

До 31.12.2006 г. необвързаните с производствена програма количества тютюни са определяни като превишение на наличните тютюни над необходимото количество за производство за 1 година напред. През 2007 г. е направена промяна на това ключово предположение – от 1 на 2 години производство занапред, която важи и при прегледа на наличните в дружеството тютюни към 31.12.2009 г. Промяната е наложена от няколко вече ясно проявени обстоятелства: а) промяна на международната пазарна конюнктура и повишено търсене на ориенталски тютюни, б) трайно намаление на поддържаните налични количества на български тютюни в дружеството, в) значително намаление както на общото количество произвеждан тютюн в страната, така и на определени сортове (произходи) тютюни и съответно - по-ограниченото предлагане за изкупуване; и г) поради трайна промяна в провежданата политика на самото дружество по изкупуване на тютюни.

Обезценката се изчислява като разлика между отчетната стойност на тютюните в отчета за финансовото състояние преди прегледа и нетната им реализуема стойност, определена на база експертните цени в евро, преизчислени в легова равностойност съответно по фиксирания законов курс на еврото (Приложение № 5).

Обезценка на резервни части и спомагателни материали

Към датата на всеки финансов отчет комисия от специалисти в дружеството прави преглед на наличните резервни части и спомагателни материали, както следва:

- преглед на отчетната стойност на тези материални запаси и сравнението ѝ с нетната реализуема стойност, за да бъде направена преценка дали същите се нуждаят от отчитане на обезценка във финансовия отчет. Доколкото тези запаси се очаква да се възстановят чрез влагането им в цигареното производство, необходимостта от отчитането на

обезценка се преценява на базата на прогнозна себестойност на готовата продукция и сравнението ѝ с нетната реализуема стойност на цигарите;

- преглед на тези материални запаси от гледна точка на залежалост и възможности за влагането им в производството. При установяване на залежали материални запаси, които не се очаква да се използват в производството, същите се бракуват, или се обезценяват до цени за продажба като вторични суровини (Приложение № 5).

2.22.6. Обезценки на вземания

Приблизителната оценка за загуби от съмнителни и несъбираеми вземания се прави от ръководството в края на всяка финансова година.

Провизия за обезценка на търговски вземания се формира когато са налице обективни доказателства, че дружеството няма да може да събере цялата сума по тях съгласно оригиналните условия на вземанията. Значителни финансови затруднения на длъжника по вземането, вероятност длъжникът да влезе в процедура на несъстоятелност или друга финансова реорганизация, неизпълнението или просрочието в плащането (до 365 дни закъснение) се вземат под внимание от ръководството, когато се определя и класифицира дадено вземане за обезценка. Такива вземания подлежат на анализ за определяне на частта от тях, която е реално събираема, а останалата част до номинала на вземането се признава като загуба от обезценка. Стойността на обезценката е разликата между балансовата стойност на даденото вземане и сегашната стойност на прогнозираните бъдещи парични потоци, дисконтирани по оригинален ефективен лихвен процент. Всички съмнителни вземания, които не са събрани в продължение на повече от една година се третираат като несъбираеми и се обезценяват изцяло, доколкото ръководството преценява, че съществува висока несигурност за тяхното събиране в бъдеще (Приложения № 11, 20 и 22).

Балансовата стойност на вземанията, за които е преценено, че е необходимо да се направи обезценка, се коригира чрез използването на корективна сметка, в която се натрупват всички обезценки, а сумата на загубата от обезценка за периода се признава в отчета за всеобхватния доход към "разходи за дистрибуция" (за търговските вземания) или към "други разходи за дейността" (за другите вземания). В случаите на последващо възстановяване на обезценка то се посочва като „други доходи“ за сметка на намаление на коректива.

2.22.7. Провизии на задължения

Към датата на всеки финансов отчет ръководството прави преглед на водените срещу дружеството съдебни дела, които са свързани с настоящи задължения към датата на

отчета за финансовото състояние. Размерът на провизиите на задълженията по съдебни дела се определя на база становище на правните съветници на дружеството за очаквания изход от делата; оценка на бъдещите несигурности и рискове по тях и на прогнозна оценка на плащанията, които ще е необходимо да поеме дружеството, претеглени през вероятностите за изхода от делата (Приложения № 9 и 32).

В случай, че има пасиви с несигурно проявление във времето или стойност, Кингс Табако начислява и други провизии на задължения. Това се получава, когато предприятието има съществуващо задължение (правно или конструктивно), получено в резултат на минало събитие и има вероятност (т.е. по-вероятно е да се случи, отколкото да не се случи) определен изходящ поток, съдържащ икономически ползи, да бъде необходим за покриване на задължението, като може да бъде направена надеждна оценка на стойността на задължението.

3. ПРИХОДИ ОТ ПРОДАЖБИ

	2009	2008
	BGN '000	BGN '000
Вътрешен пазар	14,450	5,531
Износ	2,208	2,510
Общо	16,658	8,041

<i>Продажби по продукти – вътрешен пазар</i>	2009	2008
	BGN '000	BGN '000
Цигари	14,450	5,101
Манипулиран тютюн	-	427
Рязан тютюн	-	3
Общо	14,450	5,531

<i>Продажби по продукти – износ</i>	2009	2008
	BGN '000	BGN '000
Цигари	1,809	1,812
Рязан тютюн	246	-
Манипулиран тютюн	153	698
Общо	2,208	2,510

4. СЕБЕСТОЙНОСТ НА РЕАЛИЗИРАНАТА ПРОДУКЦИЯ

	2009 BGN '000	2008 BGN '000
Материали	19,988	5,673
Заплати и осигуровки	1,610	651
Външни услуги	783	776
Амортизация	270	130
Продуктова такса по ЗУО	158	37
Собствен транспорт	60	-
Роялти	20	92
Спомагателна дейност	-	354
Други	25	2
<i>Себестойност на продадена продукция</i>	<i>22,914</i>	<i>7,715</i>
Доставна стойност на продадени тютюни	133	813
Общо	23,047	8,528

Продуктовата такса по ЗУО е съгласно договор с фирма Екобулпак град София 158 х. лв. (2008 г.: 37 х. лв.).

Външните услуги за периода включват:

	2009 BGN '000	2008 BGN '000
Услуга ишлеме	746	684
Нает транспорт	28	76
Разходи за текущи ремонти	8	8
Абонаментно обслужване уреди	1	4
Разходи за наем на помещения	-	2
Застраховка товари	-	2
Общо	783	776

Другите разходи включват:

	2009 BGN '000	2008 BGN '000
Анализ на цигари и тютюн	14	1
Минерална вода, напитки на персонала	10	1
Митнически сертификат тютюни	1	-
Общо	25	2

5. ОБЕЗЦЕНКА НА МАТЕРИАЛНИ ЗАПАСИ

	2009 BGN '000	2008 BGN '000
Материали	42	158
Общо	42	158

Обезценка на тютюни

Към 31.12.2009 г., комисия от експерти по тютюните от дружеството е извършила преглед и анализ на наличните материални запаси – състояние, качества и ценови равнища. Въз основа на резултатите от този преглед, ръководството на дружеството е приело предложението на комисията, да не се прави обезценка на наличните към 31.12.2009 г. тютюни, тъй като количествата са обвързани с производствената програма на дружеството за 2010 г. и 2011 г. и представляват нормален производствен запас. Доколкото тези запаси от тютюн се очаква да се възстановят чрез влагането им в цигареното производство, не са налице и условия за обезценка на базата на прогнозната себестойност на готовата продукция и сравнението ѝ с нетната реализуема стойност на цигарите (Приложения № 21 и 2.22.5).

Нетната реализуема стойност е определена на база предполагаеми средни продажни цени в евро, намалени с предполагаемите обичайни разходи за реализация и фиксирания законов курс на еврото. (Приложение № 2.22.5)

Обезценка на материали

Към 31.12.2009 г., комисия от специалисти от дружеството е извършила преглед и анализ на наличните спомагателни материали, резервни части и други материали. Въз основа на този преглед ръководството е приело предложението за пълна обезценка (до 100%) на спомагателни материали за производството на цигари, необвързани с

производствена програма на дружеството или с договори за реализация през 2010 г.
(Приложение № 2.22.5).

Обезценени са:

	2009 BGN '000	2008 BGN '000
Спомагателни материали	42	158
Общо	42	158

6. РАЗХОДИ ПРИ ПРОИЗВОДСТВО ПОД НОРМАЛЕН КАПАЦИТЕТ

Разходите при производство под нормален капацитет включват:

	2009 BGN '000	2008 BGN '000
1. Разходи при производство под нормален капацитет	270	855
Заплати и осигуровки	110	682
Амортизации	104	166
Материали	47	-
Услуги	7	7
Други	2	-
2. Разходи при липса на поръчки	-	415
Амортизации	-	217
Заплати и осигуровки	-	133
Материали	-	35
Услуги	-	30
Общо	270	1,270

Разходите под нормален капацитет са формирани от дейност "Производство на цигари" в месеци с ограничен обем на производство за 2009 г. и липса на производство за 2008г. (Приложение № 2.22.2).

7. ДРУГИ ДОХОДИ И ЗАГУБИ ОТ ДЕЙНОСТТА

	2009 BGN '000	2008 BGN '000
Приходи от лизинг	6,500	0
Отчетна стойност на лизинг	(668)	(0)
Печалба от лизинг	5,832	0
Приходи от продажба на ДМА	5,720	240
Балансова стойност на продадени ДМА	(1,131)	(17)
Печалба от продадени ДМА	4,589	223
Лихви по разплащателни сметки	201	71
Излишъци на активи	156	-
Наеми	110	94
Приходи от продажба на материали	153	44
Отчетна стойност на продадени материали	(108)	(28)
Печалба от продажба на материали	45	16
Отписани задължения	38	13
Актьорски оценки	12	-
Възстановени обезценки на вземания	10	5
Обезщетения от клиенти	8	8
Приходи от предоставени услуги	19	27
Отчетна стойност на предоставени услуги	(19)	(25)
Печалба от предоставени услуги	0	2
Приходи от продажба на стоки	-	2
Отчетна стойност на продадени стоки	-	(2)
Печалба от продажба на стоки	-	0
Реинтегрирани провизии	-	31
Други	-	7
Общо	11,001	470

Финансов лизинг

На 28.12.2009 г. е подписан Договор за лизинг на недвижим имот между Кингс Табако ЕАД, като лизингодател и Галакси Пропърти Груп, като лизингополучател. Съгласно същият, лизингодателя предоставя на лизингополучателя правомощията да владее и да използва срещу възнаграждение имот на ул. "Авксентий Велешки" №23. Лизинговата цена възлиза на 6,500 х.лв. без ДДС и лихви, а годишната лихва е в размер на 6,5% Срокът на договора е за 12 месеца и е с опция за прехвърляне на собствеността след изплащане на всички дължими суми по договора.

8. РАЗХОДИ ЗА ДИСТРИБУЦИЯ И РЕАЛИЗАЦИЯ

Разходите за дистрибуция и реализация включват:

	2009 BGN '000	2008 BGN '000
Транспорт	20	-
Реклама и панаири	17	67
Митнически услуги	6	4
Материали	4	1
Комисионни – износ	2	45
Други услуги	2	2
Общо	51	119

9. АДМИНИСТРАТИВНИ РАЗХОДИ

Административните разходи включват:

	2009 BGN '000	2008 BGN '000
Заплати и осигуровки	879	656
Амортизации	194	143
Данъци и такси	91	96
Комуникационни услуги	54	68
Материали	46	84
Охрана	42	245
Представителни мероприятия	42	49
Командировки	39	41
Консултантски услуги	35	67
Вписвания, удостоверения, нотариални заверки, такси лицензиране	31	32
Транспорт	25	-
Застраховки	23	23
Банкови такси за текущо обслужване	21	10
Хигиенно обслужване	20	19
Абонаменти и специализирана литература	13	11
Адвокатски разходи и такси по дела	8	3
Участие в курсове и обучение	7	8
Ремонти и поддръжка	4	75
Абонаментно поддържане уреди и апарати	4	6
Медицинско обслужване	-	12
Други	12	5
Общо	1,590	1,653

КИНГС ТАБАКО ЕАД
ПРИЛОЖЕНИЯ КЪМ ГОДИШНИЯ ФИНАНСОВ ОТЧЕТ ЗА 2009 година

Разходите за консултантски услуги в размер на 35х.лв. (2008 г.: 67 х. лв.) включват основно:

	2009	2008
	BGN '000	BGN '000
Независим финансов одит	21	28
Данъчни консултации	-	5
Други услуги	6	4
Общо	27	37

10. РАЗХОДИ ЗА ПЕРСОНАЛА

Разходите за персонала включват:

	2009	2008
	BGN '000	BGN '000
Възнаграждения и заплати	2,253	1,871
Начислени суми за неизползван платен отпуск	72	(688)
Обезщетения при съкращения	43	8,963
Изменение в задълженията към персонала при пенсиониране	(12)	(740)
Вноски по социалното осигуряване	407	447
Начислени суми за осигуровки върху неизползван платен отпуск	12	(142)
Социални придобивки и плащания	-	456
Общо	2,775	10,167
<i>Нетни приходи за компенсиране на изплатени обезщетения</i>	<i>-</i>	<i>(5,907)</i>
Разходи за персонала, нетно	2,775	4,260

Във връзка с прекратените през 2008 г. трудови договори с персонала /чл.328 и чл.331 от КТ/, дружеството е изплатило по ведомост всички дължими обезщетения на лицата и начислените в предходни периоди суми за неизползвани компенсируеми отпуски.

В този отчет дружеството е отчетело изменения в задълженията към персонала при пенсиониране (Приложение № 25), които включват:

КИНГС ТАБАКО ЕАД
ПРИЛОЖЕНИЯ КЪМ ГОДИШНИЯ ФИНАНСОВ ОТЧЕТ ЗА 2009 година

	2009 BGN '000	2008 BGN '000
Разходи за текущ трудов стаж	13	88
Разходи за лихви	5	-
Призната актюерска печалба	(30)	-
Ефект (печалба) от съкращения в дългосрочните задълженията към персонала при пенсиониране	-	(828)
Общо изменение включено в отчета за всеобхватния доход	(12)	(740)

11. ДРУГИ РАЗХОДИ ЗА ДЕЙНОСТТА

Други разходи за дейността включват:

	2009 BGN '000	2008 BGN '000
Провизия за унищожаване на цигари със стар бандерол	500	-
Себестойност на унищожени цигари	329	-
Разходи за социална дейност	169	513
Лихви за просрочени плащания към бюджета	92	13
Провизии на отпуски	84	-
Брак на активи	65	67
Курсови разлики, нетно	61	(50)
Отписани други вземания	37	78
ДДС при брак и продажби под себестойност	14	15
Естествени фири	10	41
Провизирани разходи по дела	3	39
Разходи за обезщетения при съкращения	-	7,374
Получени суми за изплащане на обезщетения	-	(5,907)
Разходи за обезщетения при съкращение, нетно	-	1,467
Отписани имоти - земи	-	99
Обезценка на вземания	-	25
Глоби и неустойки към доставчици	-	21
Данъци и такси за м.г./извън данъци от печалбата/	-	10
Други – разходи по унищожаване на цигари	17	-
Общо	1,381	2,338

Отписаните други вземания включват авансово платена сума на Министерство на финансите за отпечатване на акцизен бандерол в размер на 36 х.лв. (2008 г.: 77 х.лв.) и други вземания 1 х. лв. (2008 г.: 1 х.лв.). Считано от 01.01.2010 г. е утвърден нов образец на бандеролите за производство на тютюневи изделия.

Разходите за брак на активи включват главно брак на спомагателни материали, доставени за определени асортименти цигари, чието производство е преустановено и други, които са негодни за употреба – 58 х.лв.(2008 г.: 67 х.лв.). и брак на цигари незавършено производство – 7 х.лв. .(2008 г.: 0х.лв.).

Разходите за естествени фири включват фири на тютюни в рамките на утвърдените норми за фири при съхранение на тютюните – 10 х.лв.(2008 г.:41 х.лв.).

12. ПРИХОДИ ОТ ПРЕОЦЕНКА НА ИНВЕСТИЦИОННИ ИМОТИ

	2009 BGN '000	2008 BGN '000
Преоценката на инвестиционните имоти по групи:		
Земи и парцели	45	-
Сгради	289	-
Общо	334	-

Преоценката е извършена съгласно Доклад за преоценка по МСС 40 Инвестиционни имоти, извършен от лицензирана оценителска фирма – „Ангелова Консулт” ООД.

13. ФИНАНСОВИ РАЗХОДИ

	2009 BGN '000	2008 BGN '000
Финансови разходи, по видове:		
Разходи за лихви по заеми и други задължения	(1,310)	(161)
Банкови такси за гаранции и кредити	(236)	(224)
Общо	(1,546)	(385)

Банковите такси за гаранции и кредити включват платени суми на Банка ДСК Пловдив и Булбанк АД Пловдив за ползвани банкови гаранции за акциз през 2009 г. (Приложение № 32).

Разходи за лихви по заеми и други задължения включват начислени лихви по договор за паричен заем от Галакси Пропърти Груп в размер на 511 х.лв. .(2008 г.: 0 х. лв.), договор за паричен заем с Финансконсулт ЕООД в размер на 399 х.лв.(2008 г.: 37 х. лв.), договор за паричен заем с Булбанк АД в размер на 400 х.лв. . (2008 г.: 0 х. лв.), начислени лихви по овърдрафт към ИНГ Банк в размер на 0 х.лв.(2008 г.: 124 х. лв.).(Приложения № 28, 32).

14. ДАНЪЧНО ОБЛАГАНЕ

Основните компоненти на разхода за данъци върху печалбата за годините, завършващи на 31 декември са:

	2009 BGN '000	2008 BGN '000
Отчет за всеобхватния доход		
Данъчна загуба за годината по данъчна декларация	-	(6,960)
Преоценъчен резерв, включен за облагане в данъчната декларация		
Данъчна загуба за годината	-	(6,960)
Текущ разход за данъци от печалбата за годината - 10%	-	-
Отсрочени данъци върху печалбата		
Свързани с възникване и/или обратно проявление на временни разлики	238	64
Общо разход за данъци върху печалбата, отчетен в отчета за всеобхватния доход	238	64

	2009 BGN '000	2008 BGN '000
Отчет за промените в собствения капитал		
Данъци от друг всеобхватен доход	6	-
Общо изменения на отсрочени данъци, отчетени директно в собствения капитал	6	-

	2009 BGN '000	2008 BGN '000
Равнение на данъчния разход за данъци върху печалбата определен спрямо счетоводния резултат		
Счетоводна печалба/загуба за годината	66	(5,940)
Данъци върху печалбата - 10%	7	(594)
От непризнати суми по данъчната декларация		
Свързани с увеличения	326	821
Свързани с намаления	(95)	(226)
Ефект от трансформация на временни разлики в постоянни	-	63
Общо разход за данъци, отчетен в отчета за всеобхватния доход	238	64

15. ДРУГ ВСЕОБХВАТЕН ДОХОД

	2009 BGN '000	2008 BGN '000
Преценка на имоти, машини и съоръжения за сметка на преценъчен резерв	59	-
Данъци от друг всеобхватен доход	(6)	-
Общо	53	-

Преценката е на земи, съответно в гр.Хисар – 56 х.лв и с.Калояново – 3 х.лв.

16. ИМОТИ, МАШИНИ И СЪОРЪЖЕНИЯ

	<i>Земи и сгради</i>		<i>Машины, съоръжения -</i>		<i>Други</i>		<i>Разходи за придобиване на ДМА</i>		<i>Общо</i>	
	<i>2009 BGN'000</i>	<i>2008 BGN'000</i>	<i>2009 BGN'000</i>	<i>2008 BGN'000</i>	<i>2009 BGN'000</i>	<i>2008 BGN'000</i>	<i>2009 BGN'000</i>	<i>2008 BGN'000</i>	<i>2009 BGN'000</i>	<i>2008 BGN'000</i>
Отчетна стойност										
Салдо на 1 януари	13,584	13,701	6,674	6,602	350	429	0	0	20,608	20,732
Придобити	155		163	25	101	3	702	78	1,121	106
Отписани	(1,232)	(117)	(499)	(31)	(8)	(82)	-	-	(1,739)	(230)
Трансфер между сметки	-	-	-	78	-	-	-	(78)	-	-
Трансфер от/към инвестиционни имоти	(4,080)	-	-	-	-	-	-	-	(4,080)	-
Салдо на 31 декември	<u>8,427</u>	<u>13,584</u>	<u>6,338</u>	<u>6,674</u>	<u>443</u>	<u>350</u>	<u>702</u>	<u>0</u>	<u>15,910</u>	<u>20,608</u>
Натрупана амортизация										
Салдо на 1 януари	2,418	1,991	5,430	5,247	158	202	-	-	8,006	7,440
Начислена амортизация за годината	320	430	221	212	46	37	-	-	587	679
Отписана амортизация	(394)	(3)	(492)	(29)	(8)	(81)	-	-	(894)	(113)
Трансфер от/към инвестиционни имоти	(1,059)	-	-	-	-	-	-	-	(1,059)	-
Салдо на 31 декември	<u>1,285</u>	<u>2,418</u>	<u>5,159</u>	<u>5,430</u>	<u>196</u>	<u>158</u>	<u>-</u>	<u>-</u>	<u>6,640</u>	<u>8,006</u>
Балансова стойност на 31 декември	<u>7,142</u>	<u>11,166</u>	<u>1,179</u>	<u>1,244</u>	<u>247</u>	<u>192</u>	<u>702</u>	<u>0</u>	<u>9,270</u>	<u>12,602</u>
Балансова стойност на 1 януари	<u>11,166</u>	<u>11,710</u>	<u>1,244</u>	<u>1,355</u>	<u>192</u>	<u>227</u>	<u>0</u>	<u>0</u>	<u>12,602</u>	<u>13,292</u>

Към 31.12.2009 г. имотите, машините и съоръженията включват: земи на стойност 2,389 х. лв. (31.12. 2008 г.: 3,326 х.лв.) и сгради с балансова стойност 4,753 х.лв. (31.12. 2008 г.: 7,840 х.лв.).

Към 31.12.2009 г. в състава на дълготрайните материални активи са включени активи с отчетна стойност 3,664 х. лв. (31.12. 2008 г.: 4,431 х.лв.), които са напълно амортизирани, но продължават да се използват в стопанската дейност.

Преоценка

Към 31.12.2009 г. ръководството на дружеството е направило преглед за определяне на справедливите стойности на своите дълготрайни материални активи със съдействието на лицензирани оценители и е преценило, че не са налице съществени отклонения, изискващи преоценка на активите преди изтичане на приетия период за преоценка. Към 31.12.2005 г. е извършена оценка на справедливата стойност на земите, сградите и машините чрез независими лицензирани оценители. Ефектите от преоценката са отчетени в годишния финансов отчет за 2005 г. (Приложение № 2.22.1)

Преглед за обезценка

Към 31.12.2009 г. е направен преглед от комисия от технически специалисти на дружеството на оценките на дълготрайните материални активи, съвместно с назначен независим оценител, за да се определи дали са настъпили условия за обезценка и ръководството е преценило, че не са налице обстоятелства, изискващи обезценка на дълготрайните материални активи.

Други данни

Към 31.12.2009 г. върху дълготрайните активи на дружеството има учредена договорна ипотека в полза на Банка ДСК ЕАД клон Пловдив във връзка с издадена банкова гаранция. Ипотекирани са 3 имота в гр.Пловдив, съответно на адреси: ул.„Рогошко шосе” №1, ул.„К.Христов” №5 и ул.„К. Христов” № 10 (инвестиционен имот). Общата балансова стойност към 31.12.2009 г. е 7,073 х.лв. (31.12.2008 г.: 7,420 х.лв.). По същия договор е учреден и особен залог върху машини и съоръжения, собственост на дружеството с обща балансова стойност към 31.12.2009 г. – 747 х. лв. (31.12.2008 г.: 780 х.лв.) (Приложение № 32).

Към 31.12.2009 г. в отчета за финансовото състояние са включени сгради с балансова стойност около 69 х. лв. (31.12.2008 г.: 2,257 х.лв.), за които в момента дружеството не притежава валидни документи за собственост, но не се очакват проблеми за осигуряването на такива.

17. НЕМАТЕРИАЛНИ АКТИВИ

	Софтуери	
	<i>31.12.2009</i> <i>BGN '000</i>	<i>31.12.2008</i> <i>BGN '000</i>
Отчетна стойност		
<i>Салдо на 1 януари</i>	81	82
Придобити	3	1
Отписани	(2)	(2)
<i>Салдо на 31 декември</i>	<u>82</u>	<u>81</u>
Нагрупана амортизация		
<i>Салдо на 1 януари</i>	65	56
Начислена амортизация за годината	9	11
Отписана амортизация	(2)	(2)
<i>Салдо на 31 декември</i>	<u>72</u>	<u>65</u>
Балансова стойност на 31 декември	<u>10</u>	<u>16</u>
Балансова стойност на 1 януари	<u>16</u>	<u>26</u>

Използваните от дружеството програмни продукти включват основно продукти на Майкрософт и продукти за обработка на счетоводната информация и работните заплати.

18. ИНВЕСТИЦИОННИ ИМОТИ

	<i>Земи</i> <i>BGN</i> <i>'000</i>	<i>Сгради</i> <i>BGN</i> <i>'000</i>	<i>Общо</i> <i>BGN</i> <i>'000</i>
Отчетна стойност			
Салдо на 1 януари 2009	-	-	-
Трансфер от имоти, машини и съоръжения	609	3,471	4,080
Придобити	60		60
Преоценка	45	289	334
Отписани	(115)	(1,239)	(1,354)
Салдо на 31 декември 2009	599	2,521	3,120
Натрупана амортизация			
Салдо на 1 януари 2009	-	-	-
Трансфер от имоти, машини и съоръжения	-	1,059	1,059
Отписана амортизация	-	(400)	(400)
Салдо на 31 декември 2009	-	659	659
Балансова стойност на 31 декември 2009	599	1,862	2,461
Балансова стойност на 01 януари 2009	0	0	0

Съгласно Договор да наем и управление от 11.05.2009г., Кингс Табако ЕАД предоставя на Галакси Пропърти Груп ООД под наем и за стопанисване следните имоти:

- складов комплекс в гр.Пловдив, ул."Цанко Дюстабанов" 40-42;
- сервиз в източната част на едноетажен склад на „Рогошко шосе”, Пловдив;
- стол на фабриката – гр.Пловдив, ул."Кирил Христов" 10;
- складов комплекс и автомобилен сервиз - ул."Кирил Христов" 1-3;
- тютюносушилен комплекс в с.Калояново;
- тютюносушилен комплекс в с.Бенковски;
- тютюносушилен комплекс в с.Стряма;
- тютюносушилен комплекс в с.Съединение;
- тютюносушилен комплекс в с.Богдан;
- парцел в гр.Баня;
- парцел в гр.Карлово;
- парцел в с.Васил Левски;
- парцел в с.Белозем;
- парцел в с.Дъбене;
- парцел в с.Каравелово;
- парцел в с.Розино;
- почивна база в гр.Хисар;
- почивна база в гр.Калофер, местност Паниците;
- 12 броя апартаменти в гр.Пловдив

Дружеството отчита тези активи като инвестиционни имоти, съгласно МСС40, като прилага модела на справедливата стойност при оценката им

Определянето на справедливата стойност на инвестиционните имоти се основава на оценка от независим оценител – фирма „Ангелова Консулт” ООД. Оценителите притежават подходяща професионална квалификация и имат скорошен опит в местонахождението и категорията на оценяваните имоти.

През периода май-декември 2009 година е получен приход от наем на инвестиционни имоти в размер на 15 х.лв.

Продадени са 2 от тези имота - складов комплекс и автомобилен сервиз - ул."Кирил Христов" 1-3 и тютюносушилен комплекс в с.Стряма.

Резултатът от тези продажби е следния:

инвентарен номер	Наименование	приход от продажба BGN '000	балансова стойност BGN '000	печалба BGN '000
77	Дв.място "К.Христов" 1	391	106	285
286	Склад К.Христов 1	1,870	10	1,860
212	Гараж с рем.р-ца К.Христов 1	89	4	82
382	Гараж с рем.р-ца К.Христов 1		3	
48	Земя Стряма	82	9	73
204	Складове 9 бр. Стряма		315	
225	Помпена станция Стряма		2	
313	Складове 7 бр. Стряма		105	
321	Метален склад – 2бр.Стряма		196	
322	Метален навес Стряма	2,018	37	1,196
323	Метален навес Стряма		37	
324	Метален навес Стряма		37	
325	Метален навес Стряма		37	
326	Складове – 2бр.Стряма		56	
Общо:		4,450	954	3,496

Към 31.12.2009 г. върху част от инвестиционните имоти на дружеството има учредена договорна ипотека в полза на Банка ДСК ЕАД клон Пловдив във връзка с издадена банкова гаранция, като балансовата им стойност е 673 х.лв. (31.12.2008 г.: 0 х.лв.).

Към 31.12.2009 г. в отчета за финансовото състояние са включени земи и сгради, като инвестиционни имоти с балансова стойност около 1,022 х.лв. (31.12.2008 г.: 0 х.лв.), за които дружеството няма *документи за собственост и/или по отношение на които има спорове и претенции на трети страни*. Ръководството на дружеството оценява вероятността за възникване на проблеми при доказване правото му на собственост относно имоти на стойност 952 х.лв. (31.12.2008 г.: 0 х.лв.), основно поради предявени претенции от трети лица по отношение на тях или поради придобиването им не в изискуемата от закона форма. Тези имоти представляват парцели в с.Богдан, с.Бенковски и с.Розино, и земя и сграда на ул. „Ц.Дюстабанов” в Пловдив.

За останалите имоти на стойност 70 х.лв. (31.12.2008 г.: 0 х.лв.) в момента дружеството не притежава валидни документи за собственост, но не се очаква възникването на проблем за осигуряването на такива.

19. ИНВЕСТИЦИИ НА РАЗПОЛОЖЕНИЕ И ЗА ПРОДАЖБА

Инвестициите на разположение и за продажба към 31.12.2009 г. на стойност 5 х.лв. (31.12.2008 г.: 5 х.лв.) представляват, притежавани от дружеството акции в „Свободна зона - Пловдив“ АД гр. Пловдив. Те са представени в отчета за финансовото състояние по себестойност. Акциите не се търгуват на борсата.

20. ТЪРГОВСКИ ВЗЕМАНИЯ

Търговските вземания включват:

	31.12.2009 BGN '000	31.12.2008 BGN '000
Вземания от клиенти	112,774	36,794
Предоставени аванси на доставчици	788	17
Общо	113,562	36,811

Вземанията от клиенти включват 103,821 х.лв. вземания за продадени цигари на дистрибутори на вътрешен пазар, при условия на отсрочено плащане.

Във търговските вземания са включени вземания по финансов лизинг

Бъдещи минимални лизингови постъпления към 31.12.2009 г.

До 1 г.

Лизингови постъпления	6,058
Дисконтиране	(208)
Нетна настояща стойност	5,850

Търговските вземания са в следните валути:

- в лева - 112,711 х.лв. (31.12.2008 г.: 36,794 х.лв.);
- в евро - 63 х.лв. (31.12.2008 г.: 0 х.лв.)

Дружеството е определило обичаен кредитен период от 30 дни, за който не начислява лихви на контрагентите. За част от клиентите, с които дружеството поддържа дългосрочно търговско сътрудничество се допуска по-дълъг кредитен период (до 90 дни).

КИНГС ТАБАКО ЕАД
ПРИЛОЖЕНИЯ КЪМ ГОДИШНИЯ ФИНАНСОВ ОТЧЕТ ЗА 2009 година

След изтичане на обичайния или конкретно договорен кредитен период, ръководството прави преглед на цялата експозиция на клиента и преценява наличието на условия за обезценка.

Към 31.12.2009 г. търговските вземания от клиенти по продажби нямат обезценка.

Възрастова структура е следната:

<i>Отчетна стойност</i>	<i>31.12.2009</i> <i>BGN'000</i>	<i>31.12.2008</i> <i>BGN'000</i>
До 30 дни	107,335	36,790
от 31 – 90 дни	1,017	2
от 91 – 180 дни	1,450	2
от 181 – 360 дни	2,972	-
Общо	112,774	36,794

Към 31.12.2009 г. няма необезценени просрочени търговски вземания

Предоставените аванси на доставчици включват авансово платени суми за доставка на:

	<i>31.12.2009</i> <i>BGN '000</i>	<i>31.12.2008</i> <i>BGN '000</i>
Тютюни	688	-
Услуги	1	7
Спомагателни материали и резервни части	99	10
Общо:	788	17

21. МАТЕРИАЛНИ ЗАПАСИ

	<i>31.12.2009</i> <i>BGN '000</i>	<i>31.12.2008</i> <i>BGN '000</i>
Тютюни	6,280	4,567
Материали и консумативи	2,190	1,340
Цигари	153	-
Незавършено производство	37	20
Общо	8,660	5,927

Тютюни

Съотношението между наличните български и вносни тютюни е следното:

	31.12.2009 BGN '000	31.12.2009 %	31.12.2008 BGN '000	31.12.2008 %
Български тютюни	3,040	48%	2,396	52%
Вносни тютюни	3,240	52%	2,171	48%
Общо	6,280	100 %	4,567	100 %

Наличните тютюни са представени в отчета за финансовото състояние по:

	31.12.2009 BGN '000	31.12.2008 BGN '000
Нетна реализируема стойност	580	1,549
Цена на придобиване (себестойност)	5,700	3,018
Общо	6,280	4,567

Структурата на запасите от тютюни по произход е следната:

	31.12.2009 BGN '000	31.12.2008 BGN '000
Виржиния	3,677	2,626
В т.ч. от внос	2,089	1,151
Бърлей	1,021	213
В т.ч. от внос	139	121
Български ориенталски тютюни, в т.ч.	686	769
Крумовград	444	647
Северна България	242	17
Тополовград	-	63
Неврокоп	-	37
Устина	-	3
Мелник	-	2
Тютюни в процес на доставка	365	582
В т.ч. от внос	365	582
Други тютюни	531	377
В т.ч. от внос	415	317
Общо	6,280	4,567

Материали и консумативи

	31.12.2009 BGN '000	31.12.2008 BGN '000
Спомагателни материали, в т. ч.:	2,002	1,226
- коркофан	653	397
- етикети, пачки и изрезки	501	173
- соуси и аромати	236	146
- полипропилен	194	128
- алуминиево фолио	146	184
- филтър	90	22
- цигарена хартия	78	90
- картон за гърло	34	43
- други спомагателни материали	70	43
Резервни части	97	52
Други	91	62
Общо	2,190	1,340

Другите материали включват:

	31.12.2009 BGN '000	31.12.2008 BGN '000
Горива и смазочни материали	53	29
Ел.материали, авточасти	8	17
Малоценни и малотрайни материали	8	14
Други	22	2
Общо	91	62

22. ДРУГИ ТЕКУЩИ АКТИВИ

	31.12.2009 BGN '000	31.12.2008 BGN '000
Съдебни и присъдени вземания	669	673
Обезценка	(629)	(638)
Данъци за възстановяване	378	446
Предплатени разходи за бъдещи периоди	171	113
Други вземания	1	27
Общо	590	621

КИНГС ТАБАКО ЕАД
 ПРИЛОЖЕНИЯ КЪМ ГОДИШНИЯ ФИНАНСОВ ОТЧЕТ ЗА 2009 година

Направена е обезценка до нулева стойност за всички вземания, класифицирани като несъбираеми. (Приложения № 2.22.6 и 11)

Съдебни и присъдени вземания

	31.12.2009 BGN '000	31.12.2008 BGN '000
Отчетна стойност	669	673
Обезценка	(629)	(638)
Общо	40	35

Съдебните вземания включват:

- несъбрани търговски вземания от ЕТ "ТЕДИ-Иванка Алексиева" с отчетна стойност - 570 х.лв. (31.12.2008 г.: 570 х.лв.) и обезценка на 100 %;
- несъбрани вземания от Агроматекс ООД с отчетна стойност - 30 х.лв. (31.12.2008 г.: 30 х.лв.) и обезценка на 100 %;
- други вземания с отчетна стойност – 46 х.лв. (31.12.2008 г.: 41 х.лв.) и обезценка за тях – 28 х.лв. (31.12.2008 г.: 28 х.лв.);
- вземания, възникнали във връзка с платени такси по делото за административната сграда на дружеството с отчетна стойност в размер на 22 х.лв. (31.12.2008 г.: 22 х.лв.).

Данъци за възстановяване

	31.12.2009 BGN '000	31.12.2008 BGN '000
Корпоративен данък	314	321
Акциз от закупен спирт	59	9
Данъци по ЗКПО	5	5
Предплатено мито за тютюн от внос	-	111
Общо	378	446

Предплатени разходи за бъдещи периоди

	31.12.2009 BGN '000	31.12.2008 BGN '000
Разходи и такси за банкова гаранция ДСК	73	63
Реклама-участие в семинар	39	-
Разходи и такси за банкова гаранция Булбанк	18	-
Лицензионно възнаграждение по договор	17	17
Застраховки	13	24
Абонаменти	9	8
Други	2	1
Общо	171	113

Предплатените разходи за бъдещи периоди ще се признават на линеен принцип като текущи разходи през следващите 12 месеца.

Другите вземания включват:

	31.12.2009 BGN '000	31.12.2008 BGN '000
Вземания за надплатена нотариална такса	-	25
Други вземания	1	2
Общо	1	27

23. ПАРИЧНИ СРЕДСТВА И ПАРИЧНИ ЕКВИВАЛЕНТИ

Паричните средства към 31 декември включват:

	31.12.2009 BGN '000	31.12.2008 BGN '000
Блокирани парични средства - депозит ДСК	727	-
Разплащателни сметки в левове	534	569
Разплащателни сметки във валута	91	6
Каса в лева	14	9
Каса във валута	9	6
Общо	1,375	590

Наличните към 31.12.2009 г. парични средства са по сметки на дружеството в следните банки: Банка ДСК ЕАД- Пловдив, Уникредит Булбанк Пловдив и Стопанска инвестиционна банка АД – Пловдив.

Блокираните парични средства по открит депозит в Банка ДСК ЕАД- Пловдив в размер на 727 х.лв. (31.12.2008 г. : 0 х.лв.) представляват обезпечение в полза на банката по договор за банкова гаранция за акциз.

Паричните средства са разпределени:

- в лева – 1,275 х.лв. (31.12.2008 г. : 578 х.лв.);
- във валута – 100 х.лв. (31.12.2008 г. : 12 х.лв.).

Левовата равностойност на паричните средства във валута са:

- щатски долари – 27 х.лв. (31.12.2008 г. : 8 х.лв.);
- евро – 73 х.лв. (31.12.2008 г. : 4 х.лв.).

24. КАПИТАЛ И РЕЗЕРВИ

	31.12.2009 BGN '000	31.12.2008 BGN '000
Основен акционерен капитал	1,079	1,079
Преоценъчен резерв	2,634	3,037
Законови резерви	1,442	1,442
Натрупани печалби	10,324	15,872
Загуба/Печалба за годината	304	(6,004)
Общо	15,783	15,426

Основен капитал

Към 31.12.2009 г. регистрираният акционерен капитал на Кингс Табако ЕАД възлиза на 1,079 хил. лв., разпределен в 1,079,127 обикновени поименни акции с право на глас с номинална стойност на акция 1 лев.

Законовите резерви са формирани от разпределение на печалбата, съгласно изискванията на Търговския закон и устава на дружеството .

Преоценъчният резерв е формиран на база извършените към 31.12.2000 г. и 31.12.2005 г. преоценки със съдействието на независими лицензирани оценители. Той съдържа положителната разлика между инфлираната балансова стойност на дълготрайните материални активи и новата им справедлива стойност, определена от оценителите към 31.12.2000 г., респ. 31.12.2005 г. Той е представен нетно от ефекта на отсрочените данъци.

Преоценъчният резерв се прехвърля към натрупани печалби, когато активите са напълно амортизирани или напуснат патримониума на дружеството при продажба.

Натрупани печалби

Тяхното съдържание включва основно: допълнителни резерви, формирани по националното счетоводно законодателство от разпределението на реализираните от дружеството печалби в предходни периоди, неразпределени печалби и ефектите от инфлационните преизчисления.

Основен доход на акция

	2009	2008
Средно-претеглен брой акции	1,079,127	1,079,127
Нетна загуба/печалба за годината (BGN '000)	304	(6,004)
Основен доход на акция (BGN)	0,28	(5,56)

25. ЗАДЪЛЖЕНИЯ КЪМ ПЕРСОНАЛА ПРИ ПЕНСИОНИРАНЕ

Задълженията към персонала при пенсиониране включват сегашната стойност на задължението на дружеството за изплащане на обезщетения на наетия персонал при настъпване на пенсионна възраст. Съгласно разпоредбите на Кодекса на труда и Колективния трудов договор на дружеството работодателят следва да изплаща обезщетения на работниците и служителите, както следва:

- до 30.06.2008 г. обезщетения при пенсиониране – от 2 до 15 брутни месечни работни заплати според трудовия стаж в дружеството;
- от 01.07.2008 г. . обезщетения при пенсиониране - от 2 до 6 брутни месечни работни заплати според трудовия стаж в дружеството;

За определяне на дългосрочните си задължения към персонала дружеството е направило актюерска оценка, като е ползвало услугите на сертифициран актюер. На база на изготвения от актюера доклад, е определено задължение в отчета за финансовото състояние към 31.12.2009 г. в размер на 77 х.лв. (31.12.2008 г.: 88 х.лв.).

Изменението в задълженията към персонала при пенсиониране за периода е както следва:

	31.12.2009 BGN '000	31.12.2008 BGN '000
Сегашна стойност на задължението на 1 януари	88	1,048
Непризната актюерска (загуба)/печалба на 1 януари	-	(220)
Задължение признато в отчета за финансовото състояние на 1 януари	88	828
Разход за периода	19	88
Изменение в непризнатата актюерска (печалба)/загуба за периода	(30)	220
Ефект от съкращение на персонала	-	(1,048)
Настояща стойност на задължението към 31 декември	77	88
Задължение признато в отчета за финансовото състояние към 31 декември	77	88

При определяне на настоящата стойност към 31.12.2009 г. са направени следните актюерски предположения:

- смъртност – по таблицата за смъртност на НСИ, за общата смъртност на населението на България за периода 2005 г- 2007 г.;
- темп на текучество и за двата отчетни периода - от 0% до 5%, в зависимост от пет обособени възрастови групи;
- дисконтов фактор - използвана е норма на база ефективен годишен лихвен процент $i = 7.0 \%$ (31.12.2008 г.: 6,2%), Той се основава на доходността на емисиите на дългосрочните ДЦК (с 10 годишен матуритет). Като се има предвид, че средният срок до пенсиониране е по-дълъг от 10 години, дисконтовата норма е определена чрез екстраполация.
- предположението за бъдещото ниво на работните заплати се базира на предоставената информация от ръководството на дружеството и е в размер на 10 % годишен ръст спрямо предходния отчетен период за 2010 г., 2011 г., 2012 г. За 2013 г. и следващите години е предвидено увеличение с 5 % спрямо нивото от предходната година.

26. ПАСИВИ ПО ОТСРОЧЕНИ ДАНЪЦИ

Отсрочените данъци върху печалбата към 31 декември са свързани със следните обекти в отчета за финансовото състояние:

	<i>временна разлика</i>	<i>данък 10%</i>	<i>временна разлика</i>	<i>Данък 10%</i>
	<i>31.12.2009</i>	<i>31.12.2009</i>	<i>31.12.2008</i>	<i>31.12.2008</i>
	<i>BGN '000</i>	<i>BGN '000</i>	<i>BGN '000</i>	<i>BGN '000</i>
Описание на обектите:				
Имоти, машини и съоръжения:	6,784	(678)	9,352	(935)
<i>в т.ч. преоценъчен резерв</i>	2,842	(284)	2,766	(277)
Общо пасиви по отсрочени данъци:	6,784	(678)	9,352	(935)
Обезценка на МЗ	(707)	71	(1,478)	148
Начисления за неизползвани отпуски	(113)	11	(28)	3
Търговски и други задължения	(541)	54	(83)	8
Начисления за дългосрочни задължения	(77)	8	(88)	9
Възнаграждения към персонала	(91)	9	(97)	9
Търговски и други вземания	(41)	4	(41)	4
Общо активи по отсрочени данъци:	(1,570)	157	(1,815)	181
Нетно салдо на отсрочени данъци върху печалбата	5,214	(521)	7,537	(754)

Не са признати отсрочени данъчни активи върху:

	<i>временна разлика</i>	<i>данък 10%</i>	<i>временна разлика</i>	<i>данък 10%</i>
	<i>31.12.2009</i>	<i>31.12.2009</i>	<i>31.12.2008</i>	<i>31.12.2008</i>
	<i>BGN '000</i>	<i>BGN '000</i>	<i>BGN '000</i>	<i>BGN '000</i>
Обезценка на материални запаси	(243)	24	(338)	34
Провизии на задължения	(34)	3	(53)	5
Търговски и други вземания	(5)	1	(15)	2
Обезценка на активи	(17)	2	(17)	2
Загуба	(4,112)	411	(6,960)	696
Общо:	(4,411)	441	(7,383)	738

При признаването на отсрочените данъчни активи е взета предвид вероятността отделните разлики да имат обратно проявление в бъдеще и възможностите на дружеството да реализира достатъчна данъчна печалба през следващите отчетни периоди.

27. ЗАДЪЛЖЕНИЯ ЗА ДАНЪЦИ

	31.12.2009	31.12.2008
	BGN '000	BGN '000
Задължения за акциз	85,112	28,507
ДДС	17,911	5,611
Данъци върху доходите на физическите лица	28	12
Общо	103,051	34,130

Данъчните задължения на Кингс Табако ЕАД са текущи.

До датата на изготвяне на отчета в дружеството са извършени ревизии и проверки, както следва:

- Районно управление „Социално осигуряване” – до 31.03.2008 г.
- ТД„ГДО” София - данъчна проверка по осигурителните фондове – до 31.12.2007 г.
- Данъчна проверка по ЗДДС – до 31.07.2009 г.
- Данъчна проверка по ЗА – до 30.06.2006 г.
- Данъчна проверка по ЗКПО, ЗОДФЛ и ЗМДТ - до 31.12.2008 г.
- Агенция „Митници” по ЗАДС – до 15.07.2008 г.

28. ЗАДЪЛЖЕНИЯ ПО ПАРИЧНИ ЗАЕМИ

	31.12.2009	31.12.2008
	BGN '000	BGN '000
Получени парични заеми	11,299	4,505
Лихви по заеми	117	37
Общо:	11,416	4,542

КИНГС ТАБАКО ЕАД
ПРИЛОЖЕНИЯ КЪМ ГОДИШНИЯ ФИНАНСОВ ОТЧЕТ ЗА 2009 година

Кингс Табако ЕАД ползва следните краткосрочни заеми:

Финансиконсулт ЕООД Пловдив – по договор от 01.10.2008г. и допълнително споразумение от 01.10.2009г.

Главница х.лв.	Лихвен %	Задължение за неплатени лихви към 31.12.2009 г. х.лв.	Дата на падеж
105	6,5	2	31.03.2010 г.
1,800	6,5	30	30.09.2010 г.
1,600	6,5	26	31.10.2010 г.
1,200	6,5	20	30.11.2010 г.
1,200	6,5	20	31.12.2010 г.
5,905		98	

Дължимата лихва, съгласно договора се изплаща на деня на цялостното погасяване на заема.

Галакси Пропърти Груп ООД Пловдив– по договор от 01.12.2009г.

Главница х.лв.	Лихвен %	Задължения за неплатени лихви към 31.12.2009 г. х.лв.	Дата на падеж
700	6,5	19	31.03.2010 г.

Дължимата лихва, съгласно договора се изплаща на деня на цялостното погасяване на заема.

Уникредит Булбанк АД София – Договор за револвиращ кредит от 08.01.2009г.и Анекс от 24.06.2009г.

Главница Валута-х.евро	Главница х.лв.	Лихвен %	Задължение за неплатени лихви към 31.12.2009 г. х.лв.	Дата на падеж
		1-седмичен Euribor+4 пункта, но не по-малко от		25.06.2010г.
2,400	4,694	5,5%	0	

С Анекса към първоначалния договор са удължени крайният срок на усвояване и погасяване на кредита, както и е въведен минимален лихвен процент.

29. ТЪРГОВСКИ ЗАДЪЛЖЕНИЯ

	31.12.2009	31.12.2008
	BGN '000	BGN '000
Задължения към доставчици от страната	2,271	692
Задължения за акции и дивиденди	1,306	-
Получени аванси от чужбина	271	-
Задължения към доставчици от чужбина	245	291
Общо	4,093	983

Задълженията към доставчици от чужбина към 31.12.2009 г. са за доставка на тютюн от внос, материали от внос, ДМА и цигари и са в щатски долари и евро.

Задълженията към доставчици от страната са текущи и безлихвени, и са деноминирани в лева. Задълженията се отнасят за доставки на тютюни, спомагателни материали, услуги и гориво.

Обичайният кредитен период на дружеството спрямо неговите доставчици е 30 дни за страната и 60 дни за чужбина, но установена практика е да не се третират за просрочени за олихвяване по забава поне 90 дни.

Задълженията за акции и дивиденди са следните:

	31.12.2009	31.12.2008
	BGN '000	BGN '000
Дивиденди	194	-
Акции	1,112	-
Общо	1,306	-

Задълженията са към бивши акционери и са по повод изкупени акции от едноличния собственик, както и за дивиденди върху печалбата за 2005, 2006 и 2007 г. и са в български лева.

30. ЗАДЪЛЖЕНИЯ КЪМ СВЪРЗАНИ ПРЕДПРИЯТИЯ

Задълженията към свързани предприятия към 31 декември са:

	31.12.2009 BGN '000	31.12.2008 BGN '000
Към акционери	-	210
Общо	-	210

Задълженията към акционери към 31.12.2008 г. са за дивиденди върху печалбата за 2005, 2006 и 2007 г. и са в български лева.

31. ДРУГИ ТЕКУЩИ ЗАДЪЛЖЕНИЯ

	31.12.2009 BGN '000	31.12.2008 BGN '000
Задължения към персонала	277	136
Задължения за социално осигуряване	103	61
Други текущи задължения	612	242
Общо	992	439

Задължения към персонала

Задълженията към персонала включват дължими възнаграждения за м. декември 2009 г. в размер на 181 х.лв. (31.12.2008 г.: 112 х.лв.).

В задълженията към персонала са включени суми за неизползвани компенсиреми отпуски в размер на 96 х.лв. (31.12.2008 г.: 24 х.лв.)

Задължения към социално осигуряване

Задълженията към социалното осигуряване включват:

- текущи задължения в размер на 86 х.лв. (31.12.2008 г.: 57 х.лв.).
- начислени осигуровки върху сумите за неизползвани компенсируеми отпуски 17 х.лв. (31.12.2008 г.: 4 х.лв.)

Други текущи задължения

	31.12.2009 BGN '000	31.12.2008 BGN '000
Провизии на задължения	575	136
<i>В т.ч.:</i>		
Провизии за непродадени цигари със стар бандерол	500	56
Провизии на съдебни спорове с Дулово Табак АД	56	56
Провизии на разходи за съдебни спорове по трудови дела	10	7
Неустойки по договор за наем за реституиран имот	8	27
Провизии на разходи за спорове с община Пловдив	1	1
Провизии на съдебни спорове с Военен съд Пловдив	-	45
Задължения към физически лица за наеми и лихви реституирани имоти	26	39
Удръжки от работните заплати	4	3
Такса банкови гаранции	5	53
Депозити от внесени суми от членовете на съвета на директорите съгласно Търговския закон	2	3
Депозити за провеждане на търг за продажба на активи	-	6
Други	-	2
Общо	612	242

Задълженията към физически лица за наеми и лихви за забава по реституирани имоти в размер на 26 х.лв. (2008 г.: 39 х.лв.), са съгласно договор за ползване под наем на имот с 49 бр. физически лица, собственици на имота.

32. УСЛОВНИ ЗАДЪЛЖЕНИЯ И АНГАЖИМЕНТИ

Банкови гаранции

На 04.12.2008 г. дружеството е предоставило банкова гаранция в полза на Агенция „Митници“ за обезпечаване плащане на акциз в размер на 24,900 х.лв., съгласно подписан договор за банкова гаранция от 01.12.2008 г. с Банка ДСК ЕАД, клон Пловдив. Гаранцията е

със срок до 01.12.2009 г., а договорената такса за обслужване в полза на банката е в размер на 0,17% на тримесечие

С Анекс № 1 от 01.06.2009 г. е предоговорена таксата за обслужване от Банка ДСК ЕАД, клон Пловдив, която се дължи от дружеството. Новият ѝ размер е 0,09% на тримесечие, считано от 01.05.2009 г.

На 24.11.2009 г. между Банка ДСК ЕАД София и Кингс Табако ЕАД е подписан нов договор за издаване на множество банкови гаранции. Договорът има за предмет издаване на банкови гаранции в полза на ЦМУ на Агенция „Митници“ за обезпечаване на акциз при режим на отложено плащане в размер до 30 000 х.лв. за данъчен склад с Лиценз за управление №376. Крайният срок на гаранцията е 31.12.2010 г. с опция за последващо издаване за нов 12 месечен период. Обезпеченията и залозите от страна на дружеството са имоти и машини с балансова стойност към 31.12.2009 г. 8,531 х.лв., залог на 100% от акциите на Кингс Табако ЕАД, залог върху вземанията от Макслогистик ООД, както и залог на парични средства по сметка на банката в размер на 727 х.лв. Договорената такса за обслужване в полза на банката е в размер на 0,17% върху гаранционната сума на тримесечие.

Кингс Табако ЕАД има подписан Договор за банков кредит под условие за поемане на кредитни ангажименти под формата на банкови гаранции от 29.10.2009 г. с Уникредит Булбанк АД София. Размерът на кредитния лимит е 2,500 х.лв. Гаранцията е за обезпечаване на задължения за акциз пред Агенция „Митници“ за данъчен склад с Лиценз за управление №425, със срок на издаване до 10.09.2010 г. и възможност за преиздаване за едногодишен срок, на не по-късно от 10.03.2012 г. Комисионната за издаване на банковата гаранция е 0,40% за всяко тримесечие или част от него, минимум 100 лева. За обезпечение по кредита е подписана договорна ипотека на имот, собственост на Галакси Пропърти Груп ООД.

С решение № 15 на Директора на Агенция „Митници“ от 16.01.2009 г. е освободена предоставената банкова гаранция в полза на Агенция „Митници“, издадена от Стопанска инвестиционна банка АД клон Пловдив, за отложено плащане на акциз в размер на 5,300 х.лв. Освободено е и обезпечението по договора, предоставено от Кингс Табако ЕАД в полза на банката.

С решение №17 на Директора на Агенция „Митници“ от 16.01.2009 г., е освободена и предоставената банкова гаранция за плащане на акциз в размер на 17,800 х.лв. от ING Банк София, както и учредения в полза на банката залог върху паричните средства по сметка на дружеството в същата банка.

Банкови кредити

През 2009 г. Кингс Табако ЕАД ползва банков револвиращ кредит по договор от 05.01.2009 г. с Уникредит Булбанк АД София в размер на 7,700 х.евро за срок до 25.06.2009г. Доворен е лихвен процент от 1-седмичен EURIBOR и надбавка от 4 пункта, но не по-малко от 5,5%. За обезпечение в полза на банката е вписана договорна ипотека върху два имота на Галакси Пропърти Груп ООД. Съгласно подписан Анекс № 1 от 24.06.2009 г. към него, срокът на договора е продължен до 25.06.2010 г. за сума в размер на 2,400 х.евро при запазване на договорения лихвен процент. До датата на подписване на анекса дружеството е погасило съгласно погасителния план сума в размер на 5,300 х.евро.

На 30.12.2009г. е подписан нов Договор за банков револвиращ кредит с Уникредит Булбанк АД София. Размерът на кредита е 18,000 х.евро, а целта - оборотни средства за разплащане на доставки и услуги, свързани с основната дейност, акциз и ДДС от продажба на цигари. Лихвеният процент е 1-седмичен EURIBOR и надбавка от 4 пункта, но не по-малко от 5,25% и краен срок на погасяване 25.12.2010г. Обезпечението по договора отново е договорна ипотека върху имоти на Галакси Пропърти Груп ООД Към 31.12.2009 г. няма усвоени суми по договора за кредит.

Съдебни дела

Съдебни, арбитражни или административни дела със съществен интерес, по които Кингс Табако ЕАД е страна, са:

Дела, заведени срещу Кингс Табако ЕАД:

Кингс Табако ЕАД е ответник по 16 броя трудови дела по чл. 16 КТД от 01.07.2004 г. и чл. 15 от КТД от 01.07.2006 г. с предмет компенсации за инфлация върху БТВ и обезщетения по КТД за периода от 01.07.2005 г. до 31.05.2008 г. – поотделно от различни бивши работници и служители на дружеството. Уважената част от исковете към 20.02.2010 г. е 4 х.лв., но делата все още са висящи пред различни съдебни инстанции. В отчета за финансовото състояние на дружеството към 31.12.2009 г. е начислена провизия в размер на

10 х.лв. за очакваните разходи по трудови спорове, които съответстват и на направените разходи за защита.

Дела, касаещи недвижими имоти

По отношение на административната сграда на дружеството, находяща се в гр. Пловдив, ул. "Авксентий Велешки" № 23 и тютюнев склад, находящ се на ул. "Цанко Дюстабанов" № 42, са отправени реституционни претенции от наследници на бивши акционери на холандско акционерно дружество, от което в миналото от страна на държавата са били отчуждени недвижими имоти. В резултат на тези претенции областният управител е извършил деактуване на имотите и наследниците са се снабдили с констативен нотариален акт за собственост. Дружеството е установило, че на наследниците са били изплатени обезщетения, поради което реституционните им претенции са неоснователни. Ето защо Кингс ТабакоЕАД е завела иск за установяване нищожността на издадения констативен нотариален акт. От своя страна наследниците са предявили пред Пловдивски окръжен съд искове за предаване на владението върху имотите и за обезщетение за ползването на административната сграда в размер на 368 х.лв. В последствие всички предявени от двете страни искове, касаещи тези имоти, са приети за разглеждане в рамките на едно съдебно производство. Първата инстанция е отхвърлила предявените срещу дружеството искове. Втората инстанция е уважила ревандикационния иск на ишците и е отхвърлила иска на ишците за присъждане на обезщетение, както и отрицателния установителен иск, предявен от страна на дружеството. Решението бе обжалвано пред Върховния касационен съд. Решението не е обжалвано в частта му, касаеща отхвърляне на иска за присъждане на обезщетение, поради което в тази си част следва да се счита за влязло в сила. На 19.09.2006 г., ВКС отмени решението на Пловдивския окръжен съд в обжалваните части и върна делото за ново разглеждане от друг състав на ПОС, като освободи и паричната гаранция в размер на 92 х.лв. ПОС по дело номер 2454/2006 г. отхвърли изцяло исковите срещу Кингс Табако ЕАД. Подадена е касационна жалба срещу решението на ПОС, която е допусната за разглеждане по същество от ВКС – II г.о. и делото под № 3/2009 г. е насрочено за разглеждане в открито съдебно заседание през м. май 2010 г.

Кингс Табако ЕАД е обжалвало Заповед № РД-18-81/05.12.2007 г. на изпълнителния директор на АГКК за одобряване на кадастрална карта и кадастрални регистри за землището на село Бенковски, община Марица, област Пловдив, обнародвана в ДВ бр. 2/08.01.2008 г., с

искане заповедта да бъде отменена в частта и, засягаща тютюносушилен пункт Бенковски, който е отразен като държавна собственост. Административен съд Пловдив уважи исканията на Кингс Табако ЕАД само по отношение на сградите. Очаква се постановяване на решение от ВАС по жалба на дружеството по отношение на поземления имот.

33. СДЕЛКИ СЪС СВЪРЗАНИ ЛИЦА

33.1. През 2009 г. осъществените от дружеството сделки със свързани лица са в размер на 5 х.лв. – възнаграждение по договор за управление с компанията-майка Сигма Консултинг ООД (1 х.лв. – 2008 г.).

В периода 01.01.2008 - 31.07.2008 година, Кингс Табако ЕАД е осъществявало сделки със свързани лица, като част от група „Булгартабак“. Продажбите в този период са в размер на 165 х.лв., от които 159 х.лв. с компанията майка – Булгартабак Холдинг АД и 6 х.лв. с дружества от групата. В същият период са извършени покупки в размер на 7 х.лв. с част от дружествата под общ контрол.

33.2. Открити салда (разчети) със свързани лица към 31 декември 2009 година няма.

33.3. Възнаграждения на ключовия управленски персонал включват:

	2009	2008
	BGN '000	BGN '000
Възнаграждения и други краткосрочни доходи	47	92
Осигуровки	7	8
Общо:	<u>54</u>	<u>100</u>

34. УПРАВЛЕНИЕ НА ФИНАНСОВИЯ РИСК

В хода на обичайната си стопанска дейност дружеството е изложено на различни финансови рискове, най-важните от които са: пазарен риск (включващ валутен риск, риск от промяна на справедливата стойност и ценови риск), кредитен риск, ликвиден риск и риск на лихвено-обвързани парични потоци. Общото управление на риска е фокусирано върху трудностите на прогнозиране на финансовите пазари и за постигане минимизиране на

потенциалните отрицателни ефекти, които могат да се отразят върху финансовите резултати и състояние на дружеството. Текущо финансовите рискове се идентифицират, измерват и наблюдават с помощта на различни контролни механизми, въведени, за да се определят адекватни цени на продуктите на дружеството и на привлечения от него заеман капитал, както и да се оценят адекватно пазарните обстоятелства на правените от него инвестиции и формите на поддържане на свободните ликвидни средства, без да се допуска неоправдана концентрация на даден риск.

Управлението на риска се осъществява текущо от отдел „Финансово-счетоводен“ под прякото ръководство на изпълнителния директор и финансовите експерти на дружеството. То се изпълнява съгласно политиката, определена от Съвета на директорите, който е разработил основните принципи на общото управление на финансовия риск, на базата на които са разработени конкретните процедури за управление на отделните специфични рискове, като валутен, ценови, лихвен, кредитен и ликвиден, и за риска при използването основно на недеривативни инструменти.

Пазарен риск

а. Валутен риск

Дружеството извършва своята дейност при активен обмен с чуждестранни доставчици. Поради това то е изложено на валутен риск, основно спрямо щатския долар, доколкото една значителна част от неговите доставки (основно тютюн) се договарят в щатски долари и доставната им цена пряко се влияе от обменния курс на щатския долар към лева. Допълнително, тези доставки често са продължителни (използва се морски транспорт) и от датите на договаряне до реалната доставка минава значителен период от време – 1-3 месеца. Валутният риск е свързан именно с негативното движение на валутния курс на щатския долар спрямо българския лев при бъдещите стопански операции и неговия ефект върху признатите валутни активи и пасиви. Останалата част от операциите на дружеството обичайно са деноминирани в български лева и/или в евро.

За контролиране на валутния риск в дружеството има въведена система на планиране на доставките от внос, както и процедури за ежедневно наблюдение на движенията във валутния курс на щатския долар и контрол върху предстоящите плащания.

Таблиците по-долу обобщава експозицията на дружеството към валутния риск:

31.12.2009 г.	в USD	в EUR	други валути	в BGN	Общо
Текущи активи	27	136	-	114 027	114 190
Текущи търговски и други вземания		63		112 752	112 815
Парични средства и парични еквиваленти	27	73		1 275	1 375
Текущи пасиви	14	4 924	3	10 329	15 270
Текущи финансови пасиви		4 694		6 722	11 416
Текущи търговски и други задължения	14	230	3	3 607	3 854
Излагане на краткосрочен риск	13	(4 788)	(3)	103 698	98 920
Общо финансови активи	27	136	-	114 027	114 190
Общо финансови пасиви	14	4 924	3	10 329	15 270
Общо излагане на валутен риск	13	(4 788)	(3)	103 698	98 920

USD	
Ефект върху печалба/загуба нето от данъци	31.12.2009 г.
При увеличение на валутен курс с 10%	(4)
При намаляване на валутен курс с 10%	4

Ценови риск

Дружеството е изложено на специфичен ценови риск за цената на основната си суровина – тютюн. За непреработения тютюн с постановление на Министерския съвет ежегодно се определят минимални изкупни цени, което респективно влияе на продажната цена на преработения тютюн. Както е изложено и на риска от евентуално негативните промени в цените на вносните тютюни, които са обект на търговия на световни стокови борси.

С ПМС 270 от 03.10.2006 г. Министерски съвет отмени решението си за фиксиране на цените, по които да се продават цигарите от местно производство и от внос и определя, че продажбите на тютюневите изделия в страната ще се извършва по регистрирани цени. На практика с това решение се даде възможност на всички производители и вносители на цигари сами да определят цените и се създават условия за налагане на свободна конкуренция на пазара на тези изделия. По този начин дружеството вече е изложено на определен ценови риск за продукцията си. Този риск се засилва и от обстоятелството, че световноизвестните производители на цигари също имат възможности и интерес за навлизане на нови пазари (България) като предлагат по-ниски цени на собствените си цигарени изделия, а това би могло да доведе до отрицателно влияние върху пазарния дял на дружеството.

За да управлява ценовия риск дружеството текущо следи състоянието и динамиката на световните стокови борси и на българския пазар (наблюдение на поведението на основните конкуренти-производители на цигари) за постигане на ефективно планиране на доставките и оптимизиране количествата на материалните си запаси, особено на цените на цигарите си. Дружеството е предприело редица мерки като:

- пререгистрация на цените на цигарите за осигуряване на конкурентна позиция на асортиментите, предлагани от дружеството;
- предоставяне на отстъпки на дистрибуторите;
- предоставяне на по-добри схеми на плащане.

Дружеството не притежава акции и ценни книжа, които са обект за търгуване, както и няма практика да търгува с финансови инструменти – съответно не е изложено на рискове от негативни промени на фондовите пазари.

Кредитен риск

Финансовите активи на дружеството са концентрирани в две групи: парични средства (в брой и по банкови сметки) и търговски вземания.

Кредитен риск е основно рискът, при който клиентите на дружеството няма да бъдат в състояние да изплатят изцяло и в обичайно предвидените срокове дължимите от тях суми по търговските вземания. Последните са представени в отчета за финансовото състояние в нетен размер, след приспадане на начислените обезценки по съмнителни и трудносъбираеми вземания. Такива обезценки са направени където и когато са били налице събития, идентифициращи загуби от несъбираемост съгласно предишен опит (Приложение № 2.22.6).

Събираемостта и концентрацията на вземанията се следи текущо, съгласно установената политика на дружеството. За целта ежедневно се прави преглед от финансово-счетоводния отдел на откритите позиции по клиенти, както и получените постъпления, като се извършва анализ на неплатените суми и състоянието на клиентите. Обичайно дружеството има незначителни по размер търговски вземания и вземания от свързаните предприятия. За да контролира риска дружеството следи за незабавно плащане на нововъзникналите вземания, а случайно натрупани стари вземания се погасяват по индивидуални споразумения с длъжниците.

Паричните средства в дружеството и разплащателните операции са съсредоточени в три първокласни търговски банки (Банка ДСК ЕАД – Пловдив, Уникредит Булбанк АД – Пловдив и Стопанска инвестиционна банка АД – Пловдив) с висока репутация и стабилна ликвидност, което ограничава риска относно паричните средства и паричните еквиваленти.

Ликвиден риск

Ликвидният риск се изразява в негативната ситуация дружеството да не бъде в състояние да посрещне безусловно всички свои задължения съгласно техния падеж.

То провежда консервативна политика по управление на ликвидността, чрез която постоянно поддържа оптимален ликвиден запас парични средства и добра способност за финансиране на стопанската си дейност. Дружеството ползва при необходимост и привлечени кредитни ресурси.

Текущо матуритетът и своевременното осъществяване на плащанията се следи от финансово-счетоводния отдел, като се поддържа ежедневна информация за наличните парични средства и предстоящите плащания.

Дружеството управлява ликвидността на активите и пасивите си чрез задълбочен анализ на структурата и динамиката им и прогнозиране на бъдещите входящи и изходящи парични потоци.

Матуритетен анализ

31.12.2009 г.	на виждане	до 1 м.	2-3 м.	4-6 м.	7-12 м.	Общо
Текущи активи	648	107 367	1 076	1 514	3 793	114 398
Текущи търговски и други вземания		107 367	1 076	1 514	3 066	113 023
Парични средства и парични еквиваленти	648				727	1 375
Текущи пасиви	1 306	3 296	347	5 014	7 121	17 084
Текущи финансови пасиви		799	323	5 014	7 094	13 230
Текущи търговски и други задължения	1 306	2 497	24		27	3 854
Нетен ликвиден дисбаланс - краткосрочен	(658)	104 071	729	(3 500)	(3 328)	97 314
Кумулативен ликвиден дисбаланс - краткосрочен	(658)	103 413	104 142	100 642	97 314	97 314
Общо финансови активи	648	107 367	1 076	1 514	3 793	114 398
Общо финансови пасиви	1 306	3 296	347	5 014	7 121	17 084
Общо Нетен ликвиден дисбаланс	(658)	104 071	729	(3 500)	(3 328)	97 314
Общо Кумулативен ликвиден дисбаланс	(658)	103 413	104 142	101 642	97 314	97 314

В таблицата по-горе са представени финансовите недеривативни активи и пасиви на дружеството към датата на финансовия отчет, групирани по остатъчен матуритет, определен спрямо договорения матуритет и парични потоци. Таблицата е изготвена на база дисконтирани парични потоци и най-ранна дата, на която вземането, респ. задължението е станало изискуемо. Сумите включват главници и лихви.

Риск на лихвоносни парични потоци

31.12.2009 г.	безлихвени	с плаващ лихвен %	с фиксиран лихвен %	Общо
Текущи активи	107 715	625	5 850	114 190
Текущи търговски и други вземания	106 965		5 850	112 815
Парични средства и парични еквиваленти	750	625		1 375
Текущи пасиви	3 854	-	11 416	15 270
Текущи финансови пасиви			11 416	11 416
Текущи търговски и други задължения	3 854			3 854
Излагане на краткосрочен риск	103 861	625	(5 566)	98 920
Общо финансови активи	107 715	625	5 850	114 190
Общо финансови пасиви	3 854	-	11 416	15 270
Общо излагане на лихвен риск	103 861	625	(5 566)	98 920

Анализ на чувствителност към променения на лихвения %

Ефект върху печалба/загуба нето от данъци	31.12.2009 г.
При увеличение на лихвени нива с 0.5%	(3)
При намаляване на лихвени нива с 0.5%	3

Като цяло дружеството няма значителна част лихвоносни активи, затова приходите и оперативните входящи парични потоци са в голяма степен независими от промените в пазарните лихвени равнища.

Същевременно дружеството е изложено на определен лихвен риск, тъй като при необходимост ползва краткосрочни заеми за финансиране на стопанската си дейност. Поради това текущо се наблюдават промените в лихвените равнища и се търсят пътища за своевременно предоговаряне при негативни тенденции. За останалите финансови пасиви дружеството не е изложено на лихвен риск, защото те са търговски и обичайно безлихвени.

Средствата по разплащателни сметки се олихвяват с лихвени проценти, съгласно тарифите на съответните банки, които се запазват относително постоянни за по-дълъг период от време.

Ръководството на дружеството текущо наблюдава и анализира неговата експозиция спрямо промените в лихвените равнища. Симулират се различни сценарии на рефинансиране, подновяване на съществуващи позиции и алтернативно финансиране. Не се регистрира висока лихвена чувствителност спрямо промените в лихвените проценти и към двата периода.

Към 31 декември 2009 г. чувствителността на дружеството при възможни промени в лихвения процент на база структурата на активите и пасивите и при предположение, че се игнорира влиянието на останалите променливи величини, е несъществена.

Управление на капиталовия риск

С управлението на капитала дружеството цели да създава и поддържа възможности то да продължи да функционира като действащо предприятие и да осигурява съответната възвръщаемост на инвестираните средства на акционерите, стопански ползи на другите заинтересовани лица и участници в неговия бизнес, както и да поддържа оптимална капиталова структура, за да се редуцират разходите за капитала.

Дружеството текущо наблюдава осигуреността и структурата на капитала си. Характерното и за двата представени периода е, че то финансира дейността си както от собствените си генерирани печалби, така и като поддържа определено ниво на търговски и други краткосрочни задължения. Съотношенията “задължения : собствен капитал” и “краткосрочни задължения : собствен капитал” са 7.61 и 7.57.

Към 31 декември 2009 г. дружеството ползва банков заем, а така също и привлечени средства по договори за парични заеми. Освен търговски и други текущи задължения дружеството има основно задължения за данъци възникнали през месец декември в резултат на необичайно високите продажби на цигари. Всички задължения се обслужват текущо.

Справедливи стойности

Справедливата стойност най-общо представлява сумата, за която един актив може да бъде разменен или едно задължение да бъде изплатено при нормални условия на сделката между независими, желаещи и информирани контрагенти. Политиката на дружеството е да оповестява във финансовите си отчети справедливата стойност на финансовите активи и пасиви, най-вече за които съществуват котировки на пазарни цени.

Справедливата стойност на финансовите инструменти, които не се търгуват на активни пазари се определя чрез оценъчни методи, които се базират на различни оценъчни техники и предположения на ръководството, направени на база пазарните условия към датата на отчета за финансовото състояние.

Концепцията за справедливата стойност предполага реализиране на финансови инструменти чрез продажба. В повечето случаи обаче, особено по отношение на търговските вземания и задължения, дружеството очаква да реализира тези финансови активи и чрез тяхното цялостно обратно изплащане или респ. погасяване във времето.

Също така голямата част от финансовите активи и пасиви са или краткосрочни по своята същност (търговски вземания и задължения, банкови депозитни сметки, краткосрочни заеми), или са отразени в отчета за финансовото състояние по пазарна

стойност (предоставени банкови депозити, инвестиции в ценни книжа) и поради това тяхната справедлива стойност е приблизително равна на балансовата им стойност.

Доколкото все още не съществува достатъчно разработен пазар, със стабилност и ликвидност за покупки и продажби на някои финансови активи и пасиви, за тях се приема, че няма достатъчно и надеждни котировки на пазарни цени. Ръководството на дружеството счита, че при съществуващите обстоятелства представените в отчета за финансовото състояние оценки на финансовите активи и пасиви са възможно най-надеждни, адекватни и достоверни за целите на финансовата отчетност.

35. СЪБИТИЯ СЛЕД ДАТАТА НА ОТЧЕТА ЗА ФИНАНСОВОТО СЪСТОЯНИЕ

Данъчно облагане

От 01.01.2010 г. е в сила нов размер на акцизната ставка за тютюневите изделия, в т.ч. за цигарите. Новият размер на акциза се определя като сума от 101 лв. за 1000 къса и 23 % от продажната цена. В резултат от промяната на размера на акциза, се очаква значителна промяна в цените на произвежданите от дружеството цигари в посока на увеличение с близо 1,30 лв. – 1,40 лв. за кутия.

Срок за продажба на цигари

С промяна в § 18 на Преходните и заключителни разпоредби на Закона за акцизите и данъчните складове, е определен срок от три месеца за продажбата на тютюневи изделия, облепени със стар бандерол, закупен по отменената акцизна ставка, считано от 01.01.2010 г.

От 01.01.2010 г. със Заповед на министъра на финансите е въведен нов образец на акцизен бандерол за производството на тютюневи изделия.

Към датата на одобрение на този отчет, ръководството на дружеството е направило анализ и се предвиждат прогнозни количества непродадени кашона цигари – 4,968 броя, облепени със стар бандерол в търговската мрежа. За да предотврати продажбата на цигари облепени със стар бандерол след законоустановения срок, ръководството е решило да поеме риска от понасяне на разходи по събиране на непродадените количества от дистрибуторската мрежа и извършване на действия по предаването им за унищожаване на Агенция Митници, за да се запази доброто име на дружеството и да се предотвратят възможни нарушения на закона. В резултат на това решение са предприети действия за уреждане на взаимоотношенията с дистрибутора до края на законовия срок. Към датата на одобрение по този отчет, ръководството е направило приблизителна оценка на евентуалните разходи, които дружеството ще понесе и е начислило провизия в размер на 500 х.лв.

Банков кредит

На 13.01.2010г. Кингс Табако ЕАД е усвоил изцяло договорения на 30.12.2009 г. банков кредит в размер на 18,000 евро от Уникредит Булбанк АД София. Средствата са използвани за разплащане на акциз и ДДС от продажбата на цигари през месец декември. До 31 март са погасени 5,800 х.евро съгласно погасителния план.

Договор за паричен заем

На 05.01.2010 г. е подписан Договор за паричен заем с Галакси Пропърти Груп ООД в размер на 37,000 х.лв. за срок от 6 месеца при 6,5% годишна лихва. Същият е усвоен изцяло за разплащане на дължимия акциз за месец декември 2009 г.

До датата на издаване на този отчет, дружеството е погасило 27,000 х.лв. от предоставения заем.

Данъчна проверка

Към датата на издаване на този отчет е прилючила започналата през 2009 г. пълна данъчна ревизия от ТД „ГДО“ София към НАП. На 30.03.2010 г. е връчен ревизионен акт №2900900398 от 29.03.2010 г. Ревизията обхваща следните данъчни задължения по видове и периоди:

- корпоративен данък – от 01.01.2004 до 31.12.2008 г.
- данъци по ЗКПО – от 01.01.2004 до 31.12.2008 г.
- данъци по ЗОДФЛ – от 01.01.2004 до 31.12.2006 г.
- данъци по ЗЗДФЛ – от 01.01.2007 до 31.12.2008 г.
- задължения по ЗДДС – от 01.07.2004 до 31.07.2009 г.
- задължения за Акциз – от 01.07.2004 до 30.06.2006 г.

Съгласно ревизионният акт са доначислени за внасяне:

- ДДС – 15 х.лв.;
- Корпоративен данък – 3 х.лв.;
- Лихви – 31 х.лв.

Дължимите суми по ревизионния акт са прихванати заедно с данъците по чл.204 от ЗКПО за периода от 01.01.2009 г. до 28.02.2010 г., от надвнесените към 31.12.2009 г. корпоративен данък и данък по чл.194 от ЗКПО. Установена е сума за възстановяване от горепосочените надвнесени данъци в размер на 263 х.лв.



ДОКЛАД
ЗА
ДЕЙНОСТТА
НА "КИНГС ТАБАКО" ЕАД

за 2009 година

съгласно чл.33, от ЗСч

гр. Пловдив

СЪДЪРЖАНИЕ:

1. Информация за Дружеството.....	3
2. Фактори оказващи влияние на производствено-стопанската дейност на дружеството. Основни акценти в стратегията на Дружеството.....	5
3. Значими събития в дейността на дружеството през отчетния период.....	6
3.1. Важни събития за стопанската дейност на дружеството през 2009г.....	6
3.2. Основни характеристики на стопанската дейност на дружеството през 2008г., повлияли на дейността му и през 2009г.	8
4. Преглед и анализ на развитието и резултатите от дейността на дружеството за отчетния период.....	10
4.1. Технологично състояние на Дружеството. Обезпечаване на производството със суровини и материали. Контрагенти. Персонал.	10
4.2. Структура на производството и реализацията.....	14
4.3. Анализ на Отчета за всеобхватния доход.....	16
4.3.1. Приходи от продажби	16
4.3.2. Разходи	20
4.3.3. Финансов резултат	25
4.4. Структура и анализ на статиите на Отчета за финансовото състояние.....	25
4.4.1. Активи на Отчета за финансовото състояние	25
4.4.2. Пасиви на Отчета за финансовото състояние	30
4.5. Основни показатели за финансово счетоводен анализ.....	33
5. Важни събития, настъпили след 31.12.2009 г.	37
6. Бъдещо развитието на предприятието, планираната стопанска политика през следващата година, в това число очакваните инвестиции и развитие на персонала, очакваният доход от инвестиции и развитие на дружеството, както и предстоящите сделки от съществено значение за дейността на дружеството.	38
7. Действия в областта на научноизследователската и развойната дейност	39
8. Информация по чл. 187 д от Търговския закон.....	39
9. Информация, съгласно чл. 247 от Търговския закон.....	39
10. Информация по чл. 33 ал.1 т. 6 от ЗСч.....	40
11. Финансови инструменти и управление на финансовия риск	40

1. Информация за Дружеството.

1.1.Обща информация -правен статут и структура

КИНГС ТАБАКО ЕАД е *еднолично акционерно дружество* собственост на Сигма Консултинг ООД гр.Пловдив.

Дружеството е правопреемник на имуществото, активите и пасивите на Тютюнев комбинат „Родопи” - гр. Пловдив, образуван с Разпореждане № 112 от 01.04.1969 г. на Комитета за стопанска координация към Министерски съвет, чрез сливане на Цигарена фабрика „Родопи” и Държавно предприятие „Тютюнева промишленост” - гр. Пловдив.

Дружеството има следния *предмет на дейност*:

- изкупуване, промишлена обработка, заготовка за износ и търговия с тютюни;
- производство, заготовка за износ и търговия с тютюневи изделия;
- външнотърговска дейност с тютюни и тютюневи изделия,
- както и всяка друга дейност, не забранена от закона.

Седалището и адресът на управление е гр. Пловдив, ул.”Авксентий Велешки” № 23.

Съдебната регистрация на дружеството е от 1993 г., с решение № 12187/17.12.1993 г. на Пловдивски окръжен съд. Дружеството е пререгистрирано в Търговския регистър към Агенцията по вписванията с вписване от 27.02.2008 г., с ЕИК 825 212 392.

Съгласно изискванията на нормативните документи, през 2009г. с решения от 10.03.2009 г., 01.04.2009 г., 29.05.2009 г. и 20.08.2009 г., са вписани промени в:

- устава на дружеството
- състава на Съвета на директорите
- фирменото наименование на дружеството
- предмета на дейността /допълнен с „ ... както и всяка друга дейност, не забранена от закона.”/
- представителя на дружеството - изпълнителният директор.

Управление

КИНГС ТАБАКО ЕАД е юридическо лице с *едностепенна система на управление*.

Органите на управление са Едноличен собственик - “Сигма консултинг” ООД и избрания от него Съвет на директорите.

Съвет на директорите е в състав от трима членове с председател - Сигма Консултинг ООД, чрез управителя си Станислав Петров Захариев.

Дружеството се представлява и управлява от Изпълнителен директор, като в периода до 29.05.2009г. това е лицето Златомира Димитрова Драганска, след тази дата - Бойко Димитров Качулев, вписан в търговския регистър на 29.05.2009 г.

Членовете на съвета на директорите и изпълнителният директор са ключов управленски персонал, тъй като отговарят за планирането, ръководенето и контролирането на дейността на дружеството.

Структура на капитала

Към 31.12.2009 г., регистрираният акционерен капитал възлиза на 1 079 х. лв., (31.12.2008 г.: 1 079 х.лв.) разпределен в 1 079 127 броя, обикновени поименни акции, с право на глас, с номинална стойност на всяка една акция - 1 лв.

Към 31.12.2009г., респективно 31.12.2008г., едноличен собственик на капитала на дружеството, е Сигма Консултинг ООД, гр.Пловдив.

Промени на фирменото наименование

На 1 април 1969 г. ЦФ "Родопи" и ДП "Тютюнева промишленост" се сливат в Тютюнев комбинат "Родопи" - най-голямото българско предприятие от тютюневата индустрия.

През ноември 1993 г. се създава търговското дружество Пловдив БТ АД, като част от стопанско обединение Булгартабак, при преобразуването му Булгартабак Холдинг с 22 акционерни дружества с държавно участие.

През април 2007 г. дружеството се преименува на Цигарена фабрика Пловдив АД.

С решение от 10.03.2009 г., на едноличния собственик на капитала - Сигма Консултинг ООД, Цигарена фабрика Пловдив АД става Цигарена фабрика Пловдив ЕАД, а с негово решение от 20.08.2009 г., Цигарена фабрика Пловдив ЕАД, става КИНГС ТАБАКО ЕАД.

1.2.Лицензии и разрешения

Съгласно разпоредбите на **Закона за тютюна и тютюневите изделия /ЗТТИ/** и Правилника за неговото прилагане и във връзка с Наредбата за условията и реда за издаване и отнемане на разрешения за промишлена обработка на тютюн и тютюневи изделия:

- на 07.12.2004 г. с решение № 954 на Министерски съвет, на дружеството бе издадено безсрочно разрешение за производство на тютюневи изделия;
- на 21.12.2004 г. с решение № 1011 на Министерски съвет на дружеството бе издадено безсрочно разрешение за промишлена обработка на тютюн, която включва: съхраняване и отглеждане на изкупен суров тютюн; манипулация, в т. ч. сортировка и обезжилване на едрolistни тютюни; ферментация – естествена или получена чрез термично третиране; съхраняване на обработения и опакован тютюн и подготовка за реализация.

Дружеството е регистрирано по **Закона за данъка върху добавената стойност/ЗДДС/**.

Дружеството е регистрирано по **Закона за акцизите и данъчните складове/ЗАДС/**.

Във връзка с изискванията на закона, директорът на Агенция "Митници" е издал на името на дружеството:

- **лиценз № 376** за управление на данъчен склад за производство и складиране на акцизни стоки, който с решение № 117 от 14.03.2009 г. на Директора на Агенция Митници, бе допълнен с дейностите "производство и складиране на рязан тютюн" и "тютюн за пушене";
- **лиценз № 425** за складиране и съхранение на тютюн за пушене и на цигари, облепени с чужд бандерол и предназначени за износ.

Във връзка с изискванията на *Наредбата за условията и реда за регистриране на цените на тютюневите изделия от местно производство и от внос*, търговията с тютюневи изделия и контрола върху търговията всички цени са регистрирани в Министерство на финансите и са включени в регистъра на продажните цени на дребно за тютюневи изделия.

По силата на подписани договори за *лицензия на търговски марки* от 31.10.2008г., с Финансисконсулт ЕООД /лицензодател/, дружеството ни /лицензополучател/ е придобило правото да произвежда и търгува с марки цигари - MERILYN и THE KING.

Дружеството притежава сертификат по стандарт ISO 9001:2008.

2. Фактори оказващи влияние на производствено-стопанската дейност на дружеството. Основни акценти в стратегията на Дружеството.

Към 31.12.2009 г. „КИНГС ТАБАКО“ ЕАД е едно от четирите акционерни дружества в страната притежаващи лиценз за производство и търговия на тютюневи изделия. Дружеството е построено и функционира, в район с традиции за производство на суров тютюн, с добра инфраструктура и транспортна комуникация, предоставяща възможности за реализация на произведените от нас продукти, както в страната/вътрешен пазар/, така и извън нея /външни пазари,износ/.

2.1.Основните фактори повлияли на производствено-стопанската дейност на дружеството през текущата година

- *Изключително фискална данъчна практика, вменияваща понякога значителни данъчни* тежести и редица нормативно нерешени проблеми, на производителите и търговците.

- Промяната на § 18 на Преходните и заключителни разпоредби на Закона за акцизите и данъчните складове /ДВ бр.106 от 12.12.2008г./ и Заповедта на министъра на финансите, с която е въведен нов образец на акцизен в сила от 01.01.2009 г., на практика създаде силно напрежение на вътрешния пазар в периода до 31.03.2009г.. Търговци и производители понесоха значителни финансови и нефинансови загуби.

- Поредните *промени* в структурата и абсолютните стойности на *акцизната ставка*, считано от 01.01.2009г. и 01.01.2010г. в посока доближаване до изискванията на ЕС, неминуемо доведоха след себе *увеличение на крайните цени на цигарите и пренасочване на потребителите* към марки цигари с по-ниска цена или към вносни такива, ако цените им са близки с тези на българските.

- *Рецесията в икономиките на другите европейски страни*, доведе до стагнация на пазара и у нас. Закриване на предприятия или ограничаване на производствената им дейност доведе и до още *по-значимо намаление на покупателните способности на населението в страната*.

- Силна *вътрешна и външна конкуренция* и факта на *нерегламентирания /контрабанден/ внос*.

Тези фактори, определят изключително сложната обстановка, в която дружеството реализира дейността си и е принудено да взема управленски решения, като междинно/буферно/ звено във веригата: Потребител, Производител, Данъчна държавна политика.

2.2. Основните акценти в стратегията на Дружеството при производството и реализацията на продукцията

- създаване и усъвършенстване на маркетингова концепция в съответствие с новите реалности на пазара;
- адаптиране на технологията и производствената структура към изискванията на пазара;
- утвърждаване на пазара на марките цигари Merilyn и The King;
- възвръщане на пазарния дял на дружеството в страната : на нивото от 2007г. /10,3%/.

3. Значими събития в дейността на дружеството през отчетния период.

3.1. Важни събития за стопанската дейност на дружеството през 2009г.

3.1.1. Данъчно облагане - акцизни ставки

От 01.01.2009 г. е в сила **нов размер на акцизната ставка за тютюневите изделия**, в т.ч. за цигарите. Новият размер на акциза се определя както следва:

- на специфичния акциз – 41 лв. за 1000 къса (2008г.: 37 лв.);
- на пропорционалния акциз – 40,5 на сто от продажната цена (2008г.: 35 на сто).

В резултат от промяната, при еднакви други условия /цена, ДДС, търговски отстъпки/, за производителя , нетните приходи - намаляват.

От 01.01.2010 г., **размера на акцизната ставка** за цигарите отново е променен в посока на увеличение. Увеличава се и акциза при продажба на рязан тютюн. Новият размер на акциза се определя както следва:

- на специфичния акциз – 101 лв. за 1000 къса цигари;
- на пропорционалния акциз – 23 на сто от продажната цена на опаковка цигари;
- **въведено е и допълнително условие, акциза да е не по-малък от 148 лв. за 1000 къса**
- за тютюн за пушене и за лула – 100 лв. за 1 кг.

Въведеното условие за минимален размер на акциза /148 лв. за 1 000 къса цигари/, на практика регламентира и минимална продажна цена: 4,10 лв. за опаковка от 20 бр.цигари. При цена от близо 3 лв. за опаковка, на масово продаваните през 2009г. цигари, минималното увеличение ще е с 1,10 лв. или с 37 %.

3.1.2. Регистриране на нови продажни цени на дребно на цигари

Във връзка с промяната на акцизните ставки в сила от 01.01.2008г., дружеството е регистрирало **нови по-високи цени на цигарите**, с които търгува. **Цените за вътрешен пазар, могат да се видят в Публичния регистър за регистрация на цени на тютюневи изделия към Министерство на финансите.**

3.1.3. Срок за продажба на цигари, облепени с бандерол по стар образец

- С промяна в § 18 на Преходните и заключителни разпоредби на Закона за акцизите и данъчните складове, в сила от 01.01.2009 г. , е определен срок от три месеца за продажбата на тютюневи изделия, облепени с бандерол по стар образец, който изтече на 31.03.2009г..

Кингс Табако ЕАД е събрала непродадените количества цигари от дистрибуторската и търговската мрежа към тази дата. Количеството е 1 648 хил.бр.кутии с отчетна стойност 329 х.лв. Дружеството е направило и допълнителни разходи по транспортирането и унищожаването им в размер на 18 х.лв. Автентичността на акцизните бандероли с изтекъл срок на валидност, облепени върху декларираните количества цигари, е установена с Протокол № 2009362 от 03.06.2009 г. от представители на Митница Пловдив. Проверените количества цигари са унищожени под митнически контрол в циментовия завод Холсим България АД, с. Бели извор. Съставен е Протокол № 303 от 25.06.2009 г., на основание на който дружеството е подало искане за прихващане или възстановяване на акциз в размер на 2 609 х.лв.. С решение №1496 от 03.07.2009 г. на Началника на Митница Пловдив, е разпоредено: сумата на платения акциз за унищожените цигари по констативен протокол № 303 от 25.06.2009 г. в размер на 2,609 х.лв. да се прихване срещу изискуемото задължение на дружеството за акциз, за периода от 01.06.2009 г. до 30.06.2009 г.

- В съответствие с тази процедура, за цигари произведени и реализирани до 31.12.2009 г., облепени със стар бандерол, дружеството е провизирало разходи /загуби/ на стойност в размер на 500 х.лв. /виж стр.22/

3.1.4. Банкови кредити и други привлечени/заемни/ средства

Промените в акцизните ставки при продажбата на тютюневи изделия на вътрешен пазар, значително влияе на обема на продажбите им в последните месеците на годината.

Така за продадени цигари м. декември 2008г., дружеството следваше да заплати акцизи и ДДС на стойност близо 34 мил.лева до 15.01.2009г., а за продадените - м.декември 2009г., близо 103 мил. лева - до 15.01.2010г..

В тази връзка, ръководството предприе спешни мерки за привличането на чужди/заемни/ оборотни средства за финансиране на дейността му и осигуряването на платежния баланс.

Банков кредит от Уникредит Булбанк АД

На 08.01.2009 г. е подписан договор за банков револвиращ кредит с Уникредит Булбанк АД за 7 700 х.евро /15 060 х.лв./ с краен срок на погасяване - до 25.06.2009 г.. Средствата по кредита са усвоени за погасяване на дължим от дружеството акциз по ЗАДС.

До датата на този отчет и съгласно погасителния план, дружеството е изплатило главници в размер на 5 300 х.евро /10 366 х.лв./ и лихви на стойност 405 х.лв.

Към 31.12.2009г., останалата част от сумата в размер на 2 400 х.евро /4 694 х.лв./, съгласно клаузите на договора, е рефинансирана в нов кредит със краен срок на погасяване 25.06.2010 г..

Паричен заем с Галакси Пропърти Груп ООД

За отчетния период, съгласно договори с Галакси Пропърти Груп ООД, дружеството е ползвало парични заеми в размер на 39 820 х. лв. Сумата е използвана за погасяване на задължения за акциз по ЗАДС и ДДС, както и за оперативна дейност.

До датата на този отчет и съгласно погасителния план, дружеството е изплатило главници в размер на 39 120 х.лв. и лихви на стойност 511 х.лв.

Към 31.12.2009г., задълженията на дружеството към Галакси Пропърти Груп ООД са в размер на 700 х.лв. и задължение за лихви - 19 х.лв..

Кредити от Финансконсулт ЕООД

За възобновяване на дейността на дружеството и по силата на подписаните договори с Финансконсулт ЕООД, дружеството ползва парични заеми в размер на 6 305 х.лв. (31.12.2008г.: 4 505 х.лв.). Заемната сума е използвана за оборотни средства при осъществяването на дейността на дружеството.

До 31.12.2009г., по силата на тези договори, дружеството е погасило главници на стойност 400 х. лв. и е заплатило лихви в размер на 399 х.лв..

Към 31.12.2009г., задължението на дружеството е в размер на 5 905 х.лв. и задължение за лихви - 98 х.лв..

3.1.5. Банкови гаранции за плащане на акцизи

Съгласно Закон за акцизите и данъчните складове/ЗАДС/, дружеството ползва банкови гаранции за обезпечаване плащане на акциз в полза на Агенция „Митници”, както следва:

✓ От 04.12.2008г., дружеството е предоставило на Агенция Митници, банкова гаранция в размер на 24 900 х.лв. Гаранцията е предоставена по силата на договор с **Банка ДСК ЕАД клон Пловдив**. От 01.12.2009 г. стойността на банковата гаранция е променена на **30 000 х.лв.- максимално възможния законов размер**. Съгласно клаузите на договора, дружеството дължи тримесечни комисионни такси при ставка на 0,17%. В периода 01.05.-31.11.2009 г., съгласно анекс към договора, таксата е 0,09%.

✓ От 04.12.2009г., дружеството е предоставило на Агенция Митници, банкова гаранция в размер на **2 500 х.лв.** Гаранцията е предоставена по силата на договор с **Уникредит-Булбанк АД клон Пловдив**. Съгласно клаузите на договора, тримесечните комисионни такси се определят при ставка на 0,4%.

3.2. Основни характеристики на дейността на дружеството през 2008г., повлияли върху развитието му и през 2009г.

Дейността на дружеството **през изминалата 2008г.**, бе силно повлияна от решението на бившия мажоритарен собственик Булгартабак Холдинг ЕАД, да реализира процедура по продажба на мажоритарния си дял в капитала на дружеството, чрез БФБ и последвалите ги действия - прекратяване на лицензионни договори за търговски марки цигари негова собственост. Договорите бяха в сила до 31.05.2008г..

В резултат на тези действия Дружеството понесе значителни имуществени и неимуществени загуби:

- **временно преустановяване на дейността** в периода 01.06-31.10.2008г., т.е. близо 5 месеца.
- **загуби съществен пазарен дял**, от пазара на цигари в страната - близо 10%
- с цел оптимизиране на разходите в периода на липсващи поръчки, ръководството прекрати трудовите договори с персонала, и **изплати съществени по размер обезщетения**, на база действалия тогава Колективен трудов договор/КТД/.
- през второто полугодие на 2008г., дружеството реализира значителни по размер разходи за издръжка, реконструкция на машини и съоръжения и други аналогични разходи във връзка с възстановяване на дейността си.

За преодоляване на трудностите и с цел осигуряване на средства за финансиране на дейността му, ръководството

- *увеличи значително дела на реализация на продукция на външни пазари.* Така за изминалата 2008г., за първи път от 1996г., дружеството реализира съществени приходи за дейността си основно на пазари извън страната.
- осъществи продажба на част от свободните налични тютюни
- и продажба на неоперативни активи.

През м. *октомври* 2008г., са сключени *нови лицензионни договори* за търговски марки цигари, собственост на Финансисконсулт ООД. По силата на тези договори, дружеството придоби правото да произвежда и търгува цигари с *марките: KING и MERILYN и възобнови дейността си през месец ноември 2008г.*

3.3. Други

Решения на едноличния собственик

На *10.03.2009 г.* в Търговския регистър към Агенцията по вписванията гр.Пловдив, е вписано решението на Сигма Консултинг ООД, едноличен собственик на капитала на КИНГС ТАБАКО ЕАД, относно *изменение в предмета на дейност* на дружеството, както следва: „Дружеството има следния предмет на дейност: изкупуване, промишлена обработка, заготовка за износ и търговия с тютюни; производство, заготовка за износ и търговия с тютюневи изделия; външнотърговска дейност с тютюни и тютюневи изделия, както и всяка друга дейност, незабранена от закона.” /виж и стр.1/

Отписване от регистъра на Комисия по финансов надзор. Прекратяване регистрацията на финансови инструменти от БФБ София АД. Процедура по изкупуване на акции

С решение № 126-ПД от 05 февруари 2009 г. на заместник-председателя ръководещ управление „Надзор на инвестиционната дейност” към Комисията по финансов надзор, дружеството е отписано от регистъра на публичните дружества по чл.30, ал.1, т.3 от ЗКФН /виж т. 3.2 /. На 19.02.2009г. Българска фондова борса АД гр. София уведомява, че : „Поради отписване от регистъра на публичните дружества и други емитенти на ценни книжа по чл. 30 ал.1 т.3 от ЗКФН, воден от КФН и на основание чл. 35 ал.2 т.1 с нареждане на директора по търговия окончателно се прекратява емисията акции, издадени от Цигарена фабрика АД Пловдив с борсов код : 4CV, ISIN код : BG 11PLPLGT15 на „Неофициален пазар на акции” сегмент „А” считано от 20.02.2009 г.

На 06.01.2009 г. Централния депозитар преведе по сметка на КИНГС ТАБАКО ЕАД, сума в размер на 1 297 х.лв., предназначена за изплащането на цената на акциите на акционерите с лични сметки, които до този момент не са приели предложението за изкупуване на акциите им. След получаване на сумата, в КИНГС ТАБАКО ЕАД бе открита процедура по изплащането на дължимите суми на акционерите след представяне на депозитарните разписки за притежавания брой акции, като от получената сума, до 31.12.2009г. са изплатени 185 х.лв., а неизплатените суми на акционерите са в размер на 1 112 х.лв./виж стр. 31/

Одитор на дружеството

За Одитор на дружеството, за финансовата 2009г., е избран: - ЕЙЧ ЕЛ БИ БЪЛГАРИЯ ООД гр. София

4. Преглед и анализ на развитието и резултатите от дейността на дружеството за отчетния период

4.1. Технологично състояние на Дружеството. Обезпечаване на производството със суровини и материали. Контрагенти. Персонал.

4.1.1. Технологично състояние на Дружеството

Технологично „КИНГС ТАБАКО“ ЕАД е ориентирана към производство на цигари:
с твърда опаковка /ТП/, ТПП и мека опаковка/МП/,
с дължина на цигарата : 84 мм, 97 мм и 100 мм ,
за цигари в единична опаковка от 10 и 20 къса .

Към 31.12.2009г., , респективно 31.12.2008г., всички машини и съоръжения са в добро техническо състояние.

4.1.2. Обезпечаване на производството със суровини и материали.

Необходимите суровини и материали при производството на тютюневи изделия се осигуряват чрез доставки от *местни български фирми и от внос*.

За отчетния период са реализирани доставки на тютюни на стойност **11 261 х.лв.** /2008г.: - 2 642 х.лв./.

Средната доставна цена на тютюни е както следва:

Тип/произход/ тютюни	Доставки х.лв.	Относителен дял	Средна доставна цена
Виржиния	7 892	70%	8,45
Бърлей	1 676	15%	6,55
Тютюнево фолио	750	7%	5,38
Тютюневи жили	646	6%	2,04
Ориенталски	297	2%	4,26
Общо:	11 261	100%	6,56

В доставната цена са включени допълнителни разходи за транспорт и митнически такси и др. аналогични разходи, както следва:

Тип/произход/ тютюни	Доставки лв./кг.
Виржиния	0,38
Бърлей	0,12
Тютюневи жили	0,04
Ориенталски	0,01

Близо 67% от стойността на доставените тютюни са от внос.

КИНГС ТАБАКО ЕАД

Доклад за дейността на дружеството за 2009г.

Чрез фирмите - ALLIANCE ONE International, AG Associated Tobacco Company, TTS EXPORTADORA DE FUMOS LTDA и Tobaccos Marasca LTDA са реализирани близо 47 % от общия обем доставени тютюни.

Други основни доставчици на тютюни са: ПЪРВОМАЙ БТ АД - с дял в общия обем доставени тютюни - 13%, ЛТП ИНДУСТРИАС - 7%, "ВАЛТАБАК" ЕООД - 6% и „Плевен БТ“ АД - 6%.

За отчетния период са закупени спомагателни материали на стойност **9 849 х.лв.** /2008г.: - 3 654 х.лв./.

Доставчици на спомагателни материали са фирми като Юрий Гагарин БТ АД, Унипак АД, М.Й.МАИЛИС ЕООД и Nuova Cartiera Rossi S.r.l. Реализираните чрез тях доставки, формират 77% от общия обем, доставки на спомагателни материали за отчетния период.

Доставките от внос, на стойност близо 2 400 х.лв., са близо 24% от общия обем доставки на спомагателни материали.

С най голям дял са доставките на изрезки - 35%, филтри - 28% и коркофан -13%, или общо 75% от общия обем доставки на спомагателни материали.

Средната доставна цена на *изрезки* е както следва:

Доставчик	Доставки лв.	Относителен дял	Доставки х.бр.	Средна доставна цена
УНИПАК АД- ПАВЛИКЕНИ	1 716 017,45	50%	67 588,450	25,39
РАТТ ПАК ООД	1 710 436,99	49%	59 432,160	28,78
Юрий Гагарин БТ АД	48 009,84	1%	1 335,000	35,96
Общо:	3 474 464,28	100%	128 355,610	27,07

Тук следва да отбележим, че след 16.12.2009г., **РАТТ ПАК ООД** е повишило доставната цена на изрезки **КИНГ РЕД** от 29,99 лв./1000 бр. на 33,32 лв./1000 бр. или с 3,33 лв./1000 бр. т.е. с 11%.

Средната доставна цена на *филтри* :

Доставчик	Доставки лв.	Относителен дял	Доставки х.бр.	Средна доставна цена
Юрий Гагарин БТ АД	2 711 257,34	100%	429 867,400	6,31
Общо:	2 711 257,34	100%	429 867,400	6,31

През отчетния период са реализирани *и доставки на*:

Доставки на:	2009г. лв.	2008г. лв.
Горива и смазочни материали	369 228,21	221 745,69
Резервни части	194 157,92	8 15,02
Други материали	230 701,18	62 839,23
Общо:	794 087,31	292 599,94

4.1.3. Други основни контрагенти

През текущата 2009г., КИНГС ТАБАКО ЕАД заплаща на **Финансиконсулт ООД** възнаграждение **за права по търговски марки**, както следва:

- базово годишно възнаграждение за всеки 12 месечен период в размер на 10 х.лв. за всяка търговска марка и
- годишно подоходно възнаграждение в размер на 1 %.

За предходната 2008 година, дружеството е заплащало на **Булгартабак Холдинг ЕАД**: **възнаграждение за права по търговски марки**

- за вътрешен пазар, в размер на 1.5 % върху фиксираната продажна стойност на цигарите;
 - за външен пазар, в размер на 1.5 % върху левовата равностойност на сделката;
- и комисионни възнаграждения** за осъществен от нея внос и износ за негова сметка в размер на 1.5 % върху левовата равностойност на сделките;

Обслужващи **банки** на дружеството са: Банка ДСК ЕАД, Уникредит Булбанк АД и СИБанк АД Пловдив.

Наред с обичайните отношения по обслужване на **разплащателни сметки, депозити** и др.аналогични, дружеството, е ползвало и услуги като **кредитна линия** под формата на овърдрафт и кредит под формата на **условни задължения**.

Реализацията на тютюневи изделия се осъществява, по силата на търговски договор основно с фирма **МАКСЛОГИСТИК**" ЕООД /за вътрешен пазар/ и други фирми / за външните пазари /.

4.1.4. Персонал

Дружеството разполага с висококвалифицирани и с голям опит човешки ресурси, способни да реализират неговите основни цели.

Към 31.12.2009 г. списъчния брой на работниците и служителите е 452 бройки (31.12.2008 г.: 252 бр.).

Численост на персонала по трудов договор:

Заети:	2009 г.	2008 г.
В началото на периода - бр.	252	393
Наети през периода - бр.	444	278
Напуснали през периода, вкл. починали и пенсионирани - бр.	244	419
В края на периода – бр.	452	252
Средно списъчен брой за периода без майки	234	160
Отработени дни през периода – бр.	56 783	25 496
Отработени дни на 1 зает – бр.	243	159
Отработени часове през периода – бр.	454 084	203 968
Отработени часове на 1 зает – бр.	1 941	1 275
Фонд "Работна заплата" бруто - лв.	2 182 833	1 778 015
Фонд "Работна заплата" бруто на 1 зает - лв.	777	926

КИНГС ТАБАКО ЕАД

Доклад за дейността на дружеството за 2009г.

Брой персонал *по структурни звена* е както следва :

Звена	31.12.2009 г.		31.12.2008 г.	
	брой	%	брой	%
Общо: в т.ч.:	452	100	252	100
Управление	24	5	17	7
Търговия и снабдяване	24	5	5	2
Технологичен отдел	6	1	8	3
Подготвителен цех	50	11	37	15
Цигарен цех	108	24	54	21
Опаковъчен цех	184	41	81	32
Механичен отдел	8	2	8	3
Енергиен отдел	6	1	7	2
Автотранспорт и АКБ	7	2	4	2
Отдел „Тютюни“	9	2	11	5
Охрана -невъоръжена	26	6	20	8

Структурата на *персонала по категории* е както следва:

Вид персонал	31.12.2009 г.		31.12.2008г.	
	брой	%	брой	%
Общо в т.ч.:	452	100	252	100
Ръководители	15	3	17	7
Аналитични специалисти	5	1	5	2
Техници и други приложни специалисти	26	6	21	8
Административен персонал	8	2	6	2
Квалифицирани производствени работници и сродни на тях занаятчии	79	17	50	20
Оператори на машини и съоръжения и работници по монтаж на изделия	242	54	111	44
Професии, неизискващи специална квалификация	77	17	42	17

Структурата на персонала е както следва:

	31.12.2009 г.		31.12.2008г.	
	брой	%	брой	%
Персонал				
Общо	452	100	252	100
жени	277	61	140	56
мъже	175	39	112	44

Информация за социалното осигуряване:

Работниците и служителите в дружеството са осигурени за осигурителни рискове по фондовете: на ДОО в т.ч за фонд "Пенсии", фонд "Общо заболяване и майчинство", фонд "Безработица", фонд "Трудова злополука и професионална болест" и фонд "Гарантирани вземания на работниците и служителите".

Социални придобивки предоставени на работниците и служителите:

Дружеството има ангажменти да осигурява социални придобивки към персонала, съгласно изрично посочените в Кодекса на труда.

В дружеството към 31.12.2009 г. няма действащи синдикални организации.

Обучението и квалификацията на кадрите се провежда по вече установени форми:

Индивидуална форма на обучение – по работни места, във връзка със специфичната дейност на самото работно място и въвеждане на нови мощности: електротехници, механици, машинисти и др.;

Групова – в дружеството и извън него, чрез участие в курсове по специалности и специализации.

За отчетния период, са изплатени разходи за курсове и обучение на персонала в размер на 7 х.лв. (2008 г.- 8 х.лв.).

4.2. Структура на производството и реализацията**Структура по основни продукти**

Производството и реализацията на „КИНГС ТАБАКО“ ЕАД, е обособена в две **основни направления**:

- производство и търговия с **тютюневи изделия/цигари** и
- производство и търговия с **тютюни**

Видно от данните посочени в таблицата по-долу, от първостепенно значение за дейността на дружеството е производството и търговията с тютюневи изделия/цигари/. В тази връзка, последващия анализ е насочен основно в това направление.

Подукти	2009 г.		2008 г.	
	тона	%	тона	%
1.Тютюневи изделия - цигари	2 066	98%	645	65%
2.Рязан тютюн	30	1%	1	-%
3.Преработени тютюни, в т.ч. стрипс	17	1%	347	35%
Общо:	2113	100%	993	100%

За отчетния период са реализирани **2 066 тона цигари** (2008 г.: 645 тона), в т.ч. :

- на вътрешен пазар – **1 952 тона** (2009 г.: 460 тона)

- износ – **114 тона** (2009 г.: 185 тона).

Спрямо предходния отчетен период, са продадени **три пъти повече цигари /320%/**. Увеличението е основно от продажби на цигари в страната, което спрямо 2008г. е - **4 пъти повече /424%/**.

С продадените на вътрешен пазар, 1 952 тона цигари, дружеството за първи път отчита, ръст в обемите продажби, дори и спрямо същите на 2006г.-2007г..

Към 31.12.2009г., е постигнато ниво на пазарен дял от 13,5%, което е с 3,2 пункта в повече от нивото на 2007г./годината преди приватизацията/.

Така, дружеството се нарежда сред четирите най-силно представени на пазара у нас компании / Булгартабак, Филип Морис и БАТ/.

Това са уникални резултати, доказващи изключително успешното и динамично развитие на дружеството, като производител и търговец на тютюневи изделия.

За първи път българска фирма показва, че във време на криза могат да се постигнат по-добри маркетингови и търговски практики от световните лидери и фирмата да бъде по-успешна от тях.

Структурата на реализираните марки цигари

Реализираните марки и тип цигари за двата анализирани периода са коренно различни.

През м. октомври 2008г., дружеството придоби правото да произвежда и търгува цигари, с марките: **KING** и **MERILYN**, на базата на подписани лицензионни договори за търговски марки, *собственост на Финансконсулт ООД*.

За разлика от предходната 2008г., тези марки цигари формират 100 % дял от общия обем, произведени и продадени цигари /2008г.: - 55%/.

През месец май 2009г., дружеството разработи и пусна на пазара и две нови разновидности от тях: **MERILYN -VANILLA** и **KING -WHITE**.

Най-продаваната марка цигари е: the KING, която формира 67% от общия обем продадени цигари за отчетния период, в т.ч.: от продажби на вътрешен пазар -63% и от износ-4%. *Чрез най-продаваната разновидност на марката „red”* - са осъществени близо 45% от общия обем продадени цигари.

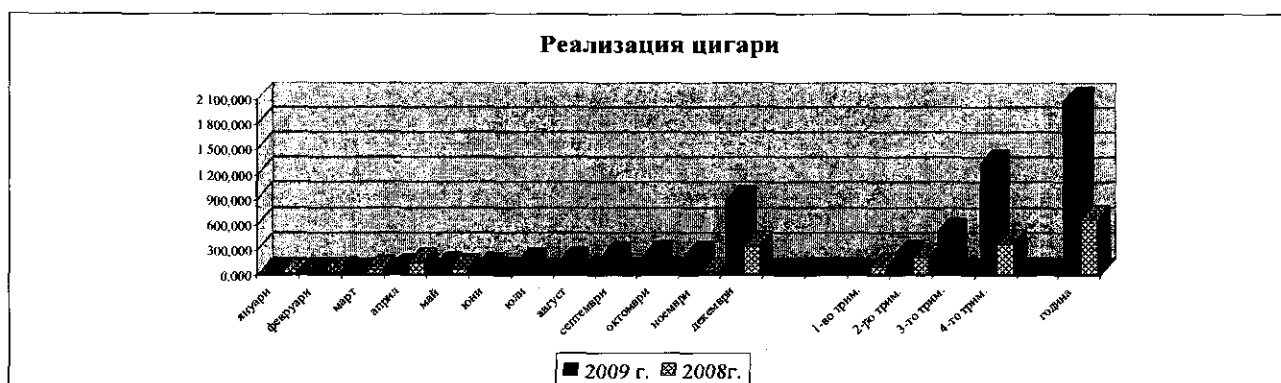
Най-продавания тип цигари са: king size /84мм/, с дял от 56% от общия обем продадени за отчетния период цигари, следвани от цигарите slims / 97 мм/ -33% и king size /100мм/ - 1%.

В предходния отчетен период, са реализирани цигари тип слимс /90мм/ - с дял 45% в общия обем продадени цигари, следвани от king size /84мм/- 37% дял и slims / 97 мм/ -18%.

Темп на производството и реализацията за основен продукт- цигари

През последните 4 - 5 години, в резултат на увеличението на акциза за цигари, последвано неминуемо и от увеличение на продажните им цени на дребно, се очертава тенденцията на изключително трудна реализация на цигари у нас, през първо тримесечие на годината. За 2009г., този ефект бе подсилен и от ограничително условие, в сила от 01.01.2009г., според което, цигари произведени до 31.12. на предходната година, можеха да се търгуват в търговската мрежа- до 31 март на следващата година / виж т.3.1.3/.

Доколкото марките цигари, с които дружеството възобнови дейността си в края на 2008г., изискваха време и за представянето им и за утвърждаването им на пазара, ритмичната им реализация бе осъществена през второ полугодие на 2009г..



В края на текущия период, дружеството успешно преодоля всички тези трудности, компенсира изоставането, и приключи годината с отчетени обеми продадени цигари и постигнат пазарен дял, на нива по-високи от тези преди приватизацията му.

4.3. Анализ на Отчета за доходите

4.3.1. Приходи от продажби

4.3.1.1. Приходи от продажби от основни дейности

Приходи от основни дейности – по продукти

През 2009г., дружеството е генерирало приходи от основна дейност в размер на **16 658 х.лв.**, които спрямо 2008г., са **в повече с 8 617 х.лв./207%/**.

Основни дейности	2009 г.		2008 г.	
	х.лв.	%	х.лв.	%
1.Тютюневи изделия - цигари	16 259	98%	6 913	86%
2.Рязан тютюн	246	1%	3	0%
3.Преработени тютюни, в т.ч. стрипс	153	1%	1 125	14%
Общо:	16 658	100%	8 041	100%

Въпреки, че реализира дейността си в една изключително нетипична стопанска среда /виж т.3/, спрямо предходната 2008г., приходите от продажби на **цигари** в размер на 16 259 х.лв., са **увеличени с 9 346 х.лв.. /235%/**, а те от своя страна, **генерират над 85% от приходите** от основна дейност на дружеството.

Политика на дружеството е, да се реализират приходи главно от продажби на цигари, но без да се пренебрегват, търсенето и възможностите за търговска дейност с тютюни.

През отчетния период, са реализирани приходи от продажби на **тютюни** в размер на **399 х.лв.** (2008 г.: - 1 128 х.лв.).

На практика, в предходния период са реализирани значителни приходи от продажби на преработени тютюни -1 125 х.лв., в предвид на реализирания по-малък обем продажби на цигари. /виж т.3.2/

Приходи от основни дейности – по пазари

Показатели	2009 г.			2008 г.		
	х.лв.	мил.квса /тона/	%	х.лв.	мил.квса /тона/	%
I. Приходи от вътрешен пазар	14 450	1 952	87%	5 531	582	69%
II. Приходи от износ	2 208	161	13%	2 510	411	31%
Общо:	16 658	2 113	100	8 041	993	100

За разлика от предходния период, дела на приходите от продажби на **вътрешен пазар**, спрямо общите нетни приходи, **е преобладаващ - 87%** (2008 г.- 69%), като са отчетени и повече приходи в размер на 8 919 х.лв., или на 261% от приходите в предходната година.

Само за последните 6 месеца на 2009г., дружеството увеличи пазарния си дял от 4,3% на 13,5% или с 314 %, едно изключително постижение, резултат на успешната маркетинговата политика на ръководството.

За разлика от предходния отчетен период, от пазари **извън страната** са отчетени приходи в размер на 2 208 х.лв. или с 302 х.лв. по-малко. Отчетения спад от близо 12%, е повлиян от реализираните в предходната 2008г., повече продажби на външни пазари, с които дружеството е компенсирало значителни по-малките приходи от търговия с цигари на вътрешен пазар /виж т.3.2./. Висококачествените цигари "The King" и "Merilyn" вече са наложени и търсени и извън пределите на България. Фирмата има сключени годишни договори и произвежда значителни количества за износ за Швеция, Босна и Херцеговина, държави от Близкия изток.

Нетни приходи от продажби на цигари -за единица продукция

Показатели		2009 г.	2008 г.	изменение	
		х.лв./тон	х.лв./тон	х.лв./тон	%
Тютюневи изделия - цигари	вътрешен	7,40	11,09	-3,69	-33
	износ	15,87	9,79	6,08	62
Общо цигари:		7,87	10,72	-2,85	-27

Нетните приходи от продажба на цигари на **вътрешен пазар**, са:
за тон продукция: **7,40 х. лв.** (2008 г.: 11,09 х. лв.), и бележат спад от 3,69 х. лв., спрямо предходната 2008г.,
за 1 кутия/20бр./: **0,15 лв.** (2008 г.: 0,22 х. лв.) като бележат спад от 0,07 лв.

При продажбата на цигари на вътрешен пазар, нивото на нетните приходи е силно зависимо от продажната цена на дребно, а тя от своя страна - от нивото на структурно определящите я елементи - Акцизи, ДДС, търговски отстъпки. За всеки тип и клас цигари се регистрират различни продажни цени.

За анализираните периоди, дружеството е продавало различни асортименти, тип и клас цигари, с различни продажни цени на дребно и с различна структура на цената. Съпоставимост е възможна, само за продажбите на цигари от марките: - the KING и MERILYN, с които дружеството търгува сега и в периода ноември -декември 2008г..

Продажните цени на тези марки цигари, за 2009г. са увеличени, и въпреки това, нетните приходи за единица продукция - намаляват.

За достигане нивото на 2008г. /0,22 лв. нетни приходи за кутия/, при новата акцизна ставка, действаща от 01.01.2009г., цената следва да е минимум 3,10 лв., а два основни фактора ограничават възможностите на ръководството да реализира съответните увеличения в продажните цени:

- провежданата **ценовата политика от другите вносители и производители**. Тази цена /3,10лв. за опаковка/ би поставила продаваните от дружеството марки цигари в изключително неравностойно положение
- сред потребителите на цигари в страната съществува **значима група на така наречените „ценово ориентирани“ пушачи**, за които избора им на дадена марка и тип цигари, се влияе съществено от по-ниските ценови нива / до 3,00лв. за кутия/.

Или, с влизането в сила от 01.01.2009г. на нова ставка на акциза за тютюневи изделия и сравнително минимално увеличение на продажната цена на цигарите, дружеството е поело значителни негативи в частта на намаление на нетните приходи от продажби на цигари в страната.

Нетните приходи от продажба на цигари на износ, са:
за тон продукция са 15,87 х. лв. (2008 г.: 9,79 х. лв.), и бележат **ръст от 6,08 х. лв.**, спрямо предходната 2008г.,

за 1 кутия/206гр/: **0,32** лв. (2008 г.: **0,20** х. лв.) като бележат ръст от 0,11 лв.

През отчетния период, продажните цени на цигарите се деноминират в **евро**, а равностойността им в лева се определя на база, фиксирания от БНБ обменен курс от 1,95583 лв. за 1 евро. По този начин, дружеството има възможността да планира обективно и точно размера на приходите от продажба на цигари -износ.

4.3.1.2. Други доходи

За 2009 г., дружеството е реализирало допълнителни доходи, извън основната си дейност, в размер на **11 335 х.лв.** (2008 г.: 470 х.лв.) или с 10 865 х.лв. повече от предходния отчетен период. Реализираните други доходи включват както следва:

✓ доходи от сделки с недвижими имоти в размер на **11 021 х.лв.** (2008 г. : 317 х.лв.), в т.ч. от:

Доходи	2009 г.	2008 г.	х.лв.
<i>приходи</i>	6 500		
<i>разходи</i>	(668)		
Доходи от лизингови сделки с имоти	5 832	-	
<i>приходи</i>	5 720	240	
<i>разходи</i>	(1 131)	(17)	
Доходи от продажба на имоти	4 589	223	
Преоценка на инвестиционни имоти /земи и сгради/	334	-	
Призната собственост на земи и сгради	156	-	
Приходи от наеми	110	94	
Общо:	11 021	317	

С цел, формиране на допълнителни приходи за дружеството, *от временно свободни неоперативни активи, през 2009г. са подписани* както следва:

КИНГС ТАБАКО ЕАД

Доклад за дейността на дружеството за 2009г.

- На 28.12.2009 г. - договор за лизинг на недвижим имот между Кингс Табако ЕАД, като лизингодател и Галакси Пропърти Груп, като лизингополучател. Съгласно същият, лизингодателя предоставя на лизингополучателя правомощията да владее и да използва срещу възнаграждение имот на ул."Авксентий Велешки" №23. Лизинговата цена възлиза на 6 500 х.лв. без ДДС и лихви, а годишната лихва е в размер на 6,5%. Сроктът на договора е за 12 месеца и е с опция за прехвърляне на собствеността след изплащане на всички дължими суми по договора.
- На 11.05.2009 г. - договор за наем, стопанисване и управление на недвижими имоти, между Цигарена фабрика Пловдив ЕАД /наемодател/ и Галакси Пропърти Груп" ООД. Сроктът на договора е 5 години.

Преоценка на инвестиционни имоти /земи и сгради/

Преоценката е извършена съгласно Доклад за преоценка по МСС 40 Инвестиционни имоти, извършен от лицензирана оценителска фирма – „Ангелова Консулт” ООД.

За отчетния период, във връзка с приключени съдебни дела, е *призната собствеността* на дружеството за земи и сгради в град Хисар, с. Калояново и в град Пловдив ул. Рогошко шосе №1 /виж стр.27/. Реализирания допълнителен доход в размер на **156 х.лв.**, формира близо 47% от изменението в стойността на другите приходи на дружеството, спрямо предходната 2008г..

✓ и други допълнителни доходи, в размер на **314 х.лв.** (2008 г. : 153 х.лв.), в т.ч. от:

(нетно) в т.ч.	2009 г.	2008 г.	х.лв.
Получени лихви по разплащателни сметки	201	71	
Печалба от продажба на материали	45	16	
Отписани задължения, реинтегрирани провизии	38	44	
Актюерски печалби от дългосрочни задължения към персонала	12	-	
Възстановени обезценки на вземания	10	5	
Получени обезщетения от клиенти	8	8	
Други приходи	-	9	
Общо:	314	153	

И за двата анализирани периода, основен източник на допълнителни доходи за сдружеството са *приходите от лихви по разплащателни сметки*, в размер на **201 х.лв.** (2008 г.: 29% ; 71 х.лв.). Провежданата от дружеството политика на оперативен ежедневен контрол на постъпленията от клиенти, планиране на плащанията в период от седмица, месец и тримесечие, обуславя факта, че и през двата разглеждани периода същите запазват значението си на важен източник на допълнителни доходи.

От продажбата на спомагателни материали, за изделия/цигари/, излезли от производство /ал.фолио, циг.хартия, чулове/, са реализирани приходи в размер на **45 х.лв.** (2008 г.: 16 х.лв.). Същите спрямо предходната 2008г. са в повече с 29 х.лв.

От погасени обезценени вземания, получени неустойки и лихви от клиенти и др. аналогични, в отчетния период са реализирани доходи в размер на **68 х.лв.** (2008 г.: 66 х.лв.).

4.3.2. Разходи

Структура на разходите в отчета за доходите :

Наименование на разходите	2009 г.		2008 г.	
	х.лв.	%	х.лв.	%
Оперативни разходи в т.ч.:	26 381	94	14 066	97
Себестойност на реализираната продукция и услуги	23 047	82	8 528	59
Административни разходи	1 590	6	1 653	11
Други разходи за дейността (нетно)	1 381	5	2 338	16
Разходи при производство под нормален капацитет	270	1	1 270	9
Разходи за дистрибуция и реализация	51	-	119	1
Обезценка на материални запаси	42	-	158	1
Финансови разходи -общо	1 546	6	385	3
Общи разходи на дружеството	27 927	100	14 451	100

Оперативните разходи в размер на 26 381 х.лв., с дял от 94% в общите разходи на дружеството, бележат ръст от 12 265 х.лв. или близо 87%, спрямо предходния отчетен период на 2008г.. Този ръст е формиран основно от увеличение на разходите в себестойността на реализираната продукция с 14 519 х.лв., както и от намаление на разходите при производство под капацитет с 1 000 х.лв. и нетните „други“ разходи с - 1 007 х.лв.

През отчетния период, в частта на *финансовите разходи*, промяната е съществена. Стойността им е увеличена с близо 1 161 х.лв., т.е. близо 3 пъти спрямо 2008г., в предвид обективните обстоятелства, реализирани в края на 2008 г. и през 2009г., довели до необходимостта от използването на значителен ресурс привлечени оборотни средства за финансиране на дейността и платежния баланс на дружеството /виж т. 3/.

- Себестойност на реализираната продукция и услуги**

Вид на разходите:	2009 г.		2008 г.	
	х.лв.	%	х.лв.	%
Материали	19 988	87	5 673	67
Заплати и осигуровки	1 610	7	651	8
Външни услуги – цигари на ишлеме	746	3	684	8
Амортизация	270	1	130	2
Продуктова такса по ЗУО	158	1	37	-
Транспорт - собствен	60	-	-	-
Транспорт - нает	28	-	76	1
Роялти	20	-	92	1
Анализи на цигари и тютюни	14	-	1	-
Текущи ремонти	8	-	8	-
Други	12	-	9	-
Спомагателна дейност	-	-	354	3
Себестойност на продадена продукция	22 914	99	7 715	90
Доставна стойност на продадени тютюни	133	1	813	10
Себестойност на реализираната продукция - общо:	23 047	100	8 528	100

Разходите на дружеството, в размер на 23 047 х.лв., са близо 2,7 пъти повече от същия период на 2008г.. В същото време, обема на продадените цигари е близо 3,2 пъти повече /виж стр.14/. Това изменение, определя тенденцията на оптимизация на тези разходи, спрямо обемите и асортиментната структура на производство и реализация.

И за двата анализирани периода, стойността им се формира главно от разходите за материали - 87% (2008 г.: 67 %), следвани от разходите за заплати и осигуровки на персонала - 7% (2008 г.: 8 %).

Разходите за **материали** /основен и спомагателен материал, горива, ел.енергия и др./, спрямо предходния съпоставим период, са близо 3,5 пъти повече и са повлияни както от повечето реализирани тютюневи изделия, така и от влаганите по-големи количества тютюни при производството на цигари от типа king size. Специфичните технически, технологични и естетични изисквания към влаганите при производството им тютюни и спомагателни материали, обуславят и по-високите им доставни цени, независимо дали са местно производство или от внос /филтри, пачки, изрезки, цигарена хартия, коркофани/.

През м. декември 2009 г., респективно 2008г., дружеството е ползвало услугите на производители на цигари, извън страната, за да обезпечи повишеното търсене на пазара у нас. В тази връзка са заплатени суми за услугата в размер на 746 х.лв (2008 г.: 684 х.лв), формиращи дял в разходите на себестойността съответно 3% и 8%.

В текущия период, близо 99 % от постоянните, преки производствени разходи за дейността, са формирали себестойност на реализираната продукция. В предходния период, са отнесени само 87% от тези разходи. Такива са разходите от заплати и осигуровки и амортизации на активи. Ето защо, при анализа на изменението им спрямо предходния отчетен период следва да се имат в предвид и сумите рекласифицирани/отчетени/ като „Разходи при производство под нормален капацитет”.

• Административни разходи

Вид на разходите:	2009 г.		2008 г.	
	х.лв.	%	х.лв.	%
Заплати и осигуровки	879	55	656	40
Амортизации	194	12	143	9
Данъци, такси и застраховки на имущество	114	7	119	7
Комуникационни услуги	54	3	68	4
Материали	46	3	84	5
Външна охрана	42	3	245	15
Представителни мероприятия	42	3	49	3
Командировки	39	2	41	2
Консултантски услуги	35	2	67	4
Такси вписвания, удостоверения, заверки	31	2	32	2
Транспорт	25	2	-	-
Банкови такси за преводи	21	2	10	1
Хигиена	20	2	19	1
Абонаменти и специализирана литература	13	1	11	1
Участие в курсове и обучение	7	-	8	-
Ремонт и поддръжка	4	-	75	5
Абонаментно поддържане уреди и апарати	4	-	6	-
Други	20	1	20	1
Общо	1 590	100	1 653	100

КИНГС ТАБАКО ЕАД

Доклад за дейността на дружеството за 2009г.

Административните разходи за периода са в **размер на 1 590 х.лв.**(2008 г.: 1 653 х.лв.). Намалението им, спрямо предходния период е в размер на 63 х.лв.. основно от:

	Увеличение	Намаление
Разходите за заплати и осигуровки	223 х.лв.	
Външна охрана		203 х.лв.
Амортизации	51 х.лв.	
Ремонт и поддръжка		71 х.лв.
Материали		38 х.лв.
Консултантски услуги		32 х.лв.
Комуникационни услуги		14 х.лв.

За разлика с предходния отчетен период, дружеството е назначило собствен персонал по трудов договор, за охрана на обектите. На практика, увеличените разходи за заплати и осигуровки от 223 х.лв., се компенсират с намалението на разходите за охрана със 203 х.лв., или краен резултат - икономията от 20 х.лв..

През текущата 2009г., ръководството е решило да промени начина на използване, на част от нетекущите си активи , в т.ч. и от дейността „Производство на тютюневи изделия”.

На 11.05.2009 г. между Кингс Табако ЕАД и Галакси Пропърти Груп ООД, е подписан договор за наем, стопанисване и управление и управление на недвижими имоти, собственост на дружеството. В тази връзка, през 2009г., стойността на разходите за амортизации на тези активи, е пренасочена към административните разходи, което е основната причина за отчетения им ръст.

Стремежът на ръководството да оптимизира разходите за издръжка на дейността, намират своето отражение и тук. Спрямо предходната 2008г. е отчетен спад от близо 155 х.лв. в частта на разходите за ремонти, материали, консултантски и комуникационни услуги.

• Други разходи за дейността (нетно)

Вид на разходите:	2009 г.		2008 г.	
	х.лв.	%	х.лв.	%
Провизия на разходи за брак цигари	500	36	-	-
Разходи за унищожаване на цигари	346	25	-	-
Разходи за социална дейност	169	12	513	22
Лихви за просрочени плащания към бюджета	92	7	13	1
Провизии на задължения за неизползвани отпуски	84	6	-	-
Брак на активи и ДДС при брак и продажби на загуба	79	6	82	4
Курсови разлики (нетни)	61	4	(50)	(2)
Разходи от отписване на вземания	37	3	78	3
Естествени фири на активи	10	1	41	2
Провизирани разходи по дела	3	-	39	1
Разходи за обезщетения при съкращение (нетни)	-	-	1 467	63
Отписани имоти-земи	-	-	99	4
Разходи от обезценка на вземания	-	-	25	1
Глоби и неустойки към доставчици	-	-	21	1
Други	-	-	10	-
Общо	1 381	100	2 338	100

С промяна в § 18 на Преходните и заключителни разпоредби на Закона за акцизите и данъчните складове, в сила от 01.01.2009 г., е определен срок от три месеца за продажбата на тютюневи изделия, облепени с бандерол по стар образец. В съответствие с постановките на Закона за акцизите и данъчните складове и правилника за неговото приложение, след изтичането на този срок, непродадените количества цигари, подлежат на унищожаване под митнически контрол. В текущата 2009г., дружеството е събрало и *бракувало, непродадени кутии цигари* с отчетна стойност **329 х.лв.**, като е направило и допълнителни разходи по транспортирането и унищожаването им в размер на **17 х.лв.** /виж 3.1.3/ В съответствие с така посочената практика, са провизирани и разходи в размер на **500 х.лв.**, за брак на цигари, за които срока на реализацията им приключва на 31.03.2010г..

Така през 2009г., дружеството отчита разходи при брак на продукция в общ размер на 846 х.лв., които спрямо стойността на другите разходи са с дял от 61% (2008 г.: няма).

Разходи за социални дейности : Ръководството е минимизирало в максимална степен разходите за социални дейности. Същите са едва 12 % от разходите за същия период на 2008г., като стойностно бележат спад от 344 х.лв.. Разходите за социална дейност, включват стойността на предоставените на персонала ваучери за храна в размер на 60 лв. за едно лице или общо 163 х.лв.. За разлика от предходния период, социални разходи, дружеството реализира единствено на база посочените му в Кодекса на труда. През 2008г., съгласно действалия Колективен трудов договор на персонала са изплащани и суми за подпомагане на годишен отпуск, помощи при лечение и др. аналогични разходи.

Лихви за просрочени плащания към бюджета: След близо шестмесечен престой от липса на поръчки, през м. ноември 2008г., дружеството възобнови нормалната си стопанска дейност, с нови марки цигари. Реализацията им бе осъществена през месец декември, а към 31.12.2008г., за дружеството възникнаха значителни по размер данъчни задължения - близо 34 000 х.лв./Акцизи и ДДС/. Въпреки ползваните значителни по размер чужди оборотни средства, част от сумата не бе погасена своевременно и дружеството през 2009 г. заплати лихви за просрочие в размер на 92 х.лв..

Разходите за **брак на активи** включват главно брак на спомагателни материали, доставени за определени асортименти цигари, чието производство е преустановено, или които са негодни за употреба – 79 х.лв.(2008 г.: 82 х.лв.).

Разходите за **отписани вземания**, включват авансово платени суми на Министерството на финансите, за отпечатване на акцизен бандерол в размер на – 37 х.лв. (2008 г.: 78 х.лв.).

Спрямо предходната година, дружеството отчита други разходи за дейността в размер на 960 х.лв. по-малко, повлияно главно от изплатените тогава - обезщетения при съкращения, в резултат на прекратени трудови договори на значителен брой служители, в размери, съгласно действалия тогава Колективен трудов договор. /виж т.3.2/.

• **Разходи при производство под нормален капацитет и липса на поръчки**

Оценката на ръководството за нормален годишен производствен капацитет е **1 200 мил.кьса** (2008 г.: 1 800 мил.кьса).

За текущия период на 2009 г. са отчетени разходи при производство под капацитет - **270 х.лв.**(2008 г.: 855 х.лв.) и при престои в размер на **0 х.лв.** (2008 г.: 415 х.лв.). Спрямо същия период на предходната година, разходите са намалени с 1 000 х.лв..

И за двата анализирани периода, разходите са формирани от дейност "Производство на цигари". Тези разходи са формирани от:

Разходи	2009 г.		2008 г.		Изменение
	х.лв.	%	х.лв.	%	х.лв.
Заплати и осигуровки	110	41	815	64	(705)
Амортизации	104	39	383	30	(279)
Материали	47	17	35	3	12
Външни услуги	7	3	37	3	(30)
Други	2	-			2
Общо :	270	100	1 270	100	(1 000)

В текущия период, едва 1 % от преките постоянни производствени разходи на дейността, са класифицирани като разходи при престой и липса на поръчки (2008 г.: 13 %).

- **Разходите за дистрибуция и реализация** са в размер на 51 х.лв. (2008 г.: 119 х.лв.).

От тях, най-голям е дела на разходите за транспорт - 20 х.лв. (2008 г.: няма) и за реклама - 17 х.лв. (2008 г.: 67 х.лв.). Така посочените разходи, формират 72,5 % от разходите за дистрибуция и реализация (2008 г.: 56 %).

Изменението в стойността на тези разходи /спад от близо 68 х.лв./ е формирано от намалението на разходи за реклама - с 50 х.лв. и разходи за комисионни възнаграждения за търговско посредничество при износ на цигари - с 43 х.лв., както и от увеличение на разходите за транспорт - 20 х.лв..

- **Обезценка на материални запаси**

И за двата анализирани периода, са обезценени на 100%, спомагателни материали за производство на цигари, със специфични надписи и направление на реализация, необвързани с производствената програма на дружеството или с договори за реализация през следващата 2010г.. В резултат на проведен оперативен контрол, стойността им в текущия период - 42 х.лв., е близо 3,8 пъти по-малка от отчетената през 2008г..

- **Финансови разходи**

В отчета, стойността им е представена нетно. Тук са включени: разходи за лихви по кредити - 1 310 х.лв. (2008 г.: 161 х.лв.) и банкови такси за гаранции в размер на 236 х. лв. (2008 г.: 224 х.лв.) /виж т.3.1./

Увеличението на финансовите разходи през 2009 г., в размер на 1 161 х.лв., се дължи на:

- начислени лихви по кредити и парични заеми - 1 149 х.лв./виж т.3.2.4/
- платени банкови такси и комисионни по банкови гаранции за акцизни задължения съгласно ЗАДС - 12 х.лв./виж т.3.2.5/

- **Разходи за данъци**

За двата анализирани периода, начислените разходи за данък върху печалбата/корпоративен данък/ е в съответствие с действащото законодателство, при данъчна ставка 10% , като е отчетен и ефекта на отсрочените данъци по временни данъчни разлики.

За разлика от предходната 2008г. , когато дружеството отчита разходи за данък от 64 х.лв., в текущата година , е реализирана икономия от данък в размер на 238 х.лв..

4.3.3. Финансов резултат

Текущата 2009г., дружеството приключва с финансов резултат – печалба - в размер на 304 х.лв. (2008 г.: загуба – 6 004 х.лв.).

Различната ситуация, в която дружеството реализира дейността си в двата анализирани периода, оказва съществено значение за структурата на реализираната загуба.

За отчетния период, реализираните загуби от сделки при продажба на продукция, активи и др., в размер на 6 701 х.лв. е увеличена с близо 3,5 пъти, и е резултат на обемите продадени цигари на вътрешен пазар през 2009г., които са 4 пъти повече от тези в предходната 2008г..

Производителите на цигари в страната, са междинно звено във веригата: данъчна политика – производител- потребител, и са принудени да отчитат влиянието на факторите:

- силно ограничени покупателни възможности на населението в страната,
- ценова война между производители и търговци,
- непрекъсната промяна в посока на увеличение на акцизните ставки/понякога изключително съществена/.

Тези фактори ограничават силно възможностите на дружеството да реализира съответното увеличение на цените, покриващо себестойността, което обуславя този негативен финансов резултат.

Или, с влизането в сила на поредната нова ставка на акциза за тютюневи изделия и сравнително минимално увеличение на продажната цена на цигарите, дружеството поема значителни негативи в частта на намаление на нетните приходи от продажби на цигари в страната.

Дела на загубите от административни разходи и разходи по реализацията, бележи спад от 128 х.лв. спрямо предходния отчетен период.

За разлика от предходния период обаче, финансовите разходи формират загуба от 1 546 х.лв., или в повече с близо 1 161 х.лв.. Значителния размер на ползвани заемни средства, за покриване на данъчни и текущи разходи, обусловиха увеличението им за текущия отчетен период.

4.4. Структура и анализ на статиите на Отчета за финансовото състояние

4.5.Активи на Отчета за финансовото състояние

4.5.1. Общо, активите на КИНГС ТАБАКО ЕАД към 31.12.2009 г. възлизат на 135 933 х. лв. (31.12.2008 г.: 56 572 х.лв.), в т. ч.:

Нетекущи /дълготрайни/ активи - 11 746 х.лв. (31.12.2008 г.: 12 623 х.лв.) и Текущи /краткотрайни/ активи - 124 187 х.лв. (31.12.2008 г.: 43 949 х.лв.).

Спрямо 31.12.2008 г., нетекущите активи на дружеството бележат спад от 877 х.лв., докато при текущите активи се отчита увеличение от 80 238 х.лв..

Нетекущи активи

	31.12.2009 г.		31.12.2008 г.	
	х.лв.	%	х.лв.	%
Нетекущи активи в т.ч.:	9 270	79	12 602	100
Земи (терени)	2 389	20	3 326	26
Сгради и конструкции	4 753	41	7 840	62
Машины и съоръжения	1 179	10	1 244	10
Други дълготрайни материални активи	247	2	192	2
Разходи за придобиване и ликвидация на ДМА	702	6	-	-
Инвестиционни имоти	2 461	21	-	-
Нематериални активи	10	-	16	-
Инвестиции на разположение и за продажба	5	-	5	-
Общо:	11 746	100	12 623	100

Към 31.12.2009г., дела им спрямо общите активи на дружеството е 9% (31.12.2008г.: 22%).

Към 31.12.2009 г. в състава на дълготрайните материални активи са включени активи с отчетна стойност 3 664 х. лв. (31.12. 2008 г.: 4 431 х.лв.), които са напълно амортизирани, но продължават да се използват в стопанската дейност.

Към 31.12.2009 г. в отчета за финансовото състояние са включени земи и сгради с балансова стойност около 1090 х.лв. (31.12.2008 г.: 2 257 х. лв.), за които дружеството няма документи за собственост и/или по отношение на които има спорове и претенции на трети страни в т.ч.:

- поради вероятност за възникване на проблеми при доказване правото му на собственост при претенции от трети лица по отношение на тях, или поради придобиването им не в изискуемата от закона форма за 952 х.лв. (31.12.2008 г.: -1 721 х. лв.).
- имоти за които в момента дружеството не притежава валидни документи за собственост, но не се очаква възникването на проблем за осигуряването на такива на стойност 138 х. лв.(31.12.2008 г.: 536 х. лв.).

През м. юни 2009г., за притежавани имоти в гр. Хисар и с. Калояново са получени нови констативни нотариални актове. И за двата имота са направени пазарни оценки от лицензирани оценители, въз основа на които, тези имоти са посочени в активите на дружеството. Разликите между балансовите и определените справедливи стойности на двата имота, възлизат на обща стойност 181 х.лв. (31.12.2008г.: 0 х.лв.). От тях, 122 х.лв. касаят увеличение на притежаваните площи, и в отчета за доходите, за текущия период, са признати доходи от възстановена собственост на земи и сгради /виж стр.20-21/, а разликата между балансовата стойност на притежаваните до този момент имоти и тяхната пазарна оценка -59 х.лв., като увеличение на преоценъчния резерв.

Съгласно Заповед от Агенцията по геодезия, картография и кадастър, за имота ни в град Пловдив ул. Рогошко шосе № 1, е придобита собственост на нови земи от 1 648 кв.м., а дружеството е отчело доходи от възстановена собственост в размер на 34 х.лв. /виж стр.20-21/.

За един от имотите, земя и сгради находящи се в гр. Пловдив, ул. „Кирил Христов” № 1, включен в отчета за финансовото състояние на дружеството, е издаден нотариален акт от 21.07.2009 г., като същия е продаден в текущата година.

През текущата 2009г., съгласно решение на ръководството, част от нетекущите активи, които не са пряко свързани с производствения процес, са класифицирани като **инвестиционни имоти**. Това са земи и сгради в с.Бенковски, с. Калояново, ведомствени жилища в град Пловдив и почивна база в местността „Паниците” в град Калофер.

Към 31.12.2009 г. балансовата им стойност в размер на 2 461 х.лв. (31.12.2008 г.: няма), включва: земи на стойност – 599 х.лв. и сгради на стойност – 1 862 х.лв. Дружеството отчита тези активи като инвестиционни имоти, съгласно МСС40, като при оценката им, прилага модела на справедливата стойност.

Определянето на справедливата стойност на инвестиционните имоти се основава на оценка от независим оценител – фирма „Ангелова Консулт” ООД. През периода май-декември 2009 година е получен приход от наем на инвестиционни имоти в размер на 15 х.лв.

Продадени са 2 от тези имота - складов комплекс и автомобилен сервиз - ул. „Кирил Христов” 1-3 и тютюносушилен комплекс в с.Стряма.

В **нематериалните дълготрайни активи** на дружеството са включени основно продукти на Майкрософт и продукти за обработка на счетоводната информация и работните заплати, с балансова стойност за 10 х.лв. (31.12.2008г.: 16 х. лв.) Намалението им спрямо началото на периода е от начислени амортизации за годината.

Инвестициите на разположение и за продажба на стойност 5 х. лв. (31.12.2008г.: 5 х. лв.) представляват, притежавани от дружеството акции в Свободна безмитна зона гр. Пловдив. Те са представени в отчета за финансовото състояние по себестойност. Акциите не са търгуеми на борсата.

Ипотеки, залози и възбрани на нетекущи активи

Във връзка с договор между Дружеството и Банка ДСК ЕАД клон Пловдив, за банково гарантиране на акцизни задължения /съгласно ЗАДС/, в полза на банката са учредени ипотеки на имоти и особен залог на машини и съоръжения.

Към 31.12.2009 г., балансовата им стойност е както следва:

Имоти - 7 073 х.лв. (31.12.2008 г.: 7 420 х.лв.).

Машини и съоръжения - 747 х.лв. (31.12.2008 г.: 780 х.лв.).

Инвестиционни имоти – 673 х.лв. (31.12.2008 г.: 0 х.лв.).

Ипотекирани са 3 имота в гр.Пловдив, съответно на адреси: ул.„Рогошко шосе” №1, ул.„К.Христов” №5 и ул.„К.Христов” №10. Последния, е класифициран като инвестиционне имот.

Текущи активи

Структурата на текущите активи на дружеството е както следва:

Раздели, групи, статии	31.12.2009 г.		31.12.2008 г.	
	х.лв.	%	х.лв.	%
Търговски вземания	113 562	92	36 811	84
Материални запаси	8 660	7	5 927	14
Парични средства и парични еквиваленти	1 375	1	590	1
Други вземания	590	-	621	1
Общо	124 187	100	43 949	100

КИНГС ТАБАКО ЕАД

Доклад за дейността на дружеството за 2009г.

Към 31.12.2009г., дела им спрямо общите активите на дружеството е 91% (31.12.2008г.: 78%). Стойността им спрямо началото на годината е увеличена с 80 238 х.лв./ близо 3 пъти/, в резултат на увеличението на търговските и други вземания с 76 751 х.лв., увеличението на материалните запаси с 2 733 х.лв., както и увеличението на парични средства с 785 х.лв..

• Търговски вземания, в т.ч.:

	31.12.2009 г.		31.12.2008 г.	
	х.лв.	%	х.лв.	%
Вземания от клиенти	112 774	99	36 794	100
Предоставени аванси на доставчици	788	1	17	-
Общо	113 562	100	36 811	100

Към 31.12.2009г., респективно 31.12.2008г., *вземанията от клиенти*, включват основно вземания за продадени цигари на дистрибутори на вътрешен пазар в размер на 103 821 х.лв. (31.12.2008 г.: 36 770 х.лв.), при условия на отсрочено плащане. От тези вземания, до датата на този отчет са събрани близо 82 560 х.лв. или 80%.

Вземанията от клиенти към 31.12.2009 г. включват и вземания по договор за лизинг в размер на 5 850 х.лв. (31.12.2008 г.: 0 х.лв.), от които съгласно подписания погасителен план, към датата на този отчет са събрани 1 207 х.лв.

Търговските вземания са в лева - 99 % (31.12.2008 г.: 100%), а останалата част – в евро.

В стойността на *предоставените аванси* на доставчици, са включени авансово платени суми за доставка на тютюни от внос на стойност 688 х.лв. (31.12.2008 г.: няма), за доставка на спомагателни материали и резервни части - 99 х.лв. (31.12.2008 г.: 10 х.лв.), и за други доставки - 1 х.лв.(31.12.2008 г.: 7 х.лв.).

През отчетната 2009г., бизо 67% от тютюните, влагани в производството на цигари, е от внос /виж 4.1.2/. За тези доставки е характерен сравнително по-дългия период на доставка и изискването за авансово плащане на заявените количества. Тези обстоятелства обуславят и съществения размер на предплатени суми за доставка на тютюни.

Направена е обезценка до нулева стойност за всички вземания, класифицирани като несъбираеми.

• Материални запаси, в т.ч.:

	31.12.2009г.		31.12.2009г.	
	х.лв.	%	х.лв.	%
Тютюни	6 280	71	4 567	77
Материали и консумативи	2 190	26	1 340	23
Цигари	153	3	-	-
Незавършено производство	37	-	20	-
Общо	8 660	100	5 927	100

Материалните запаси към 31.12.2009 г. са в размер на 8 660 х.лв., и спрямо началото на годината са увеличени с 2 733 х.лв. или на 146%, в т.ч. от увеличение на:

- Тютюни 1 713 х.лв.
- Материали и консумативи 850 х.лв.

КИНГС ТАБАКО ЕАД

Доклад за дейността на дружеството за 2009г.

Спрямо 31.12.2008г., количествата налични *тютюни* са увеличени едва със 6%, а средната им отчетна стойност – с 48%, или основния фактор повлиял на увеличението в стойността им към 31.12.2009г. е цената.

Наличните материали и консумативи включват:

	31.12.2009г.	31.12.2008г.
	х.лв.	х.лв.
Спомагателни материали	2 002	1 226
Резервни части	97	52
Други	91	62
Общо	2 190	1 340

Увеличението в стойността на материалите е повлияно основно от стойността на спомагателните материали.

През текущата 2009г., дружеството произвежда цигари в 16 разновидности (31.12.2008 г.: 6). Разновидността им бе увеличена с : цигари 100 мм, цигари в опаковка от 10бр. в пакет и 10бр. в кутия. Към това следва да се прибави и разновидностите при реализация за външните пазари - износ. Така на практика, увеличеното разнообразие в произвежданите асортименти цигари, повлия както на необходимите минимални количества запаси, така и на общата им стойност в края на 2009г..

Към 31.12.2009 г., респективно 31.12.2008г., върху материалните запаси няма учредени тежести и залози.

• Паричните средства в т.ч.:

	31.12.2009г.	31.12.2009г.
	х.лв.	х.лв.
Блокирани парични средства	727	-
Парични средства в безсрочни депозити	625	575
Парични средства в брой	23	15
Общо	1 375	590

Наличните към 31.12.2009 г. парични средства са по сметки на дружеството в следните банки: Банка ДСК ЕАД- Пловдив, Уникредит Булбанк АД – Пловдив и Стопанска инвестиционна банка АД – Пловдив.

Блокираните парични средства са по сметка в банка ДСК в лева, предоставени като обезпечение във връзка с договор за условни ангажменти /банкови гаранции/.

• Други вземания, в т.ч.:

	31.12.2009	31.12.2008
	х.лв.	х.лв.
Данъци за възстановяване	378	446
Разходи за бъдещи периоди	171	113
Съдебни и присъдени вземания	40	35
Други краткосрочни вземания, други дебитори, др.	1	27
Общо	590	621

Данъци за възстановяване

Към 31.12.2009г., данъците за възстановяване включват:

- сума в размер на 314 х.лв. (31.12.2008 г.: 321 х.лв.), в резултат на изплатени в повече авансови вноски за корпоративни данъци. Сумата подлежи на прихващане от следващи дължими вноски за данъци по същия закон и/или на възстановяване от НАП след пълна данъчна проверка.
- заплатен акциз, подлежащ на възстановяване, съгласно чл.22 ал.4 т.4 от ЗАДС на стойност 59 х.лв. (31.12.2008 г.: 9 х.лв.).
- и други предплатени данъци – 5 х.лв. (31.12.2008 г.: 116 х.лв.).

В разходи за бъдещи периоди на стойност 171 х.лв. (31.12.2008 г.: 113 х.лв.), са включени, разходи с относителен дял като следва:

	31.12.2009г.	31.12.2008г.
Разходи и такси за банкова гаранция ДСК	43%	56%
Разходи за реклама и панаири	23%	-%
Разходи и такси за банкова гаранция Булбак	10%	-%
Такси по договор за търговски марки	10%	15%
Разходи по застраховка имущество	8%	21%
Разходи по предплатени абонаменти	5%	7%
Други разсрочени разходи	1%	1%
Общо	100%	100%

Съдебните вземания включват:

- ✓ несъбрани търговски вземания от ЕТ “ТЕДИ-Иванка Алексиева” с отчетна стойност - 570 х. лв. (31.12.2008 г.: 570 х. лв.) и обезценка на 100 %;
- ✓ несъбрани вземания от Агроматекс ООД с отчетна стойност - 30 х. лв. (31.12.2008 г.: 30 х. лв.) и обезценка на 100 %;
- ✓ други вземания с отчетна стойност – 46 х.лв. (31.12.2008 г.: 51 х. лв.) и обезценка за тях – 28 х. лв. (31.12.2008 г.: 38 х. лв.);
- ✓ вземания, възникнали във връзка с платени такси по делото за административната сграда на дружеството с отчетна стойност в размер на 22 х. лв. (31.12.2008 г.: 22 х. лв.).

4.5.2. Пасиви на Отчета за финансовото състояние

Структурата на пасивите е както следва:

Раздели, групи, статии	31.12.2009 г.		31.12.2008 г.	
	х.лв.	%	х.лв.	%
Собствен капитал	15 783	12	15 426	27
Привлечен капитал	120 150	88	41 146	73
В т.ч. Нетекущи задължения	598	-	842	1
Текущи задължения	119 552	88	40 304	72
Общо	135 933	100	56 572	100

Собствен капитал

Собствения капитал, в размер на 15 783 х.лв. (31.12.2008 г.: 15 426 х. лв.), се формира от:

- ✓ **основен акционерен капитал** в размер на **1 079 х.лв.** (31.12.2008 г.: 1 079 х. лв.), и включва **1 079 127 бр.** поименни акции с право на глас и номинална стойност от 1 лв. всяка.
- ✓ **законови резерви** формирани съгласно действащите норми на Търговския закон и преоценъчен резерв с общ размер - **4 076 х.лв.** (31.12.2008 г.: 4 479 х. лв.),
- ✓ **натрупани печалби** в размер на **10 628 х.лв.** (31.12.2008 г.: 9 868 х. лв.),

Дела на собствения капитал, в общия пасив на Отчета за финансовото състояние е 12% (31.12.2008г.: 27%).

Привлечен капитал

Структурата му е формирана от:

- ✓ **Нетекущи задължения** в размер на 598 х.лв. (31.12.2008 г.: 842 х. лв.) в т.ч.:
 - пасиви по отсрочени данъци 521 х.лв. (31.12.2008 г.: 754 х. лв.)
 - задължения към персонала при пенсиониране - 77 х.лв. (31.12.2008 г.: 88 х.лв.)
- ✓ **Текущи задължения** в размер на 119 552 х.лв. (31.12.2008 г.: 40 304 х. лв.).

Дела на привлечения капитал в общия пасива е 88% (31.12.2008 г.: 73%).

В състава на **текущи задължения** са включени:

Раздели, групи, статии	31.12.2009 г.		31.12.2008 г.	
	х.лв.	%	х.лв.	%
Данъчни задължения	103 051	86	34 130	85
Задължения по кредити и парични заеми	11 416	10	4 542	11
Задължения към доставчици и клиенти	4 093	3	983	2
Задължения към свързани предприятия	-		210	1
Други краткосрочни задължения	992	1	439	1
Общо	119 552	100	40 304	100

Всички задължения на дружеството към 31.12.2009г. , респективно 31.12.2008 г., са текущи и се обслужват съгласно договорните условия.

Спрямо началото на отчетната година, изменението в стойността им - 79 458 х.лв. в увеличение и 210 х.лв. в намаление:

	Увеличение	Намаление
	х.лв.	х.лв.
Данъчни задължения	68 921	
Задължения по кредити и парични заеми	6 874	
Задължения към доставчици и клиенти	3 110	
Задължения към свързани предприятия		210
Други краткосрочни задължения	114	
Провизии	439	
Общо	79 458	210

Най-съществени са промените в стойността на *данъчните задължения и задълженията по кредити и парични заеми.*

Данъчни задължения

Текущите данъчни задължения, в размер на **103 051 х.лв.**, са увеличени спрямо 01.01.2009г. с близо 68 921 х.лв.. Задълженията за Акциз и ДДС, формират 99,9% от стойността на данъчните задължения на дружеството в края на 2009г. , респективно 2008г..

В резултат на увеличена реализация на цигари за вътрешния пазар, през последния месец на 2009г., дружеството приключи годината със задължения за акцизи и ДДС в размер на близо 103 023 х. лв. (31.12.2008 г.: 34 118 х. лв.), които са изплатени на 100% до 14-то число на м. януари 2010г..

Задължения по кредити и парични заеми

Към 31.12.2009г., задълженията на дружеството във връзка с ползвани привлечени средства за финансиране на дейността му са в размер на **11 416 х.лв.**, или с 6 874 х.лв. в повече от началото на отчетния период. Тези задължения включват и всички видове такси, комисионни, лихви и други разходи, асоциирани с тези заеми.

Във връзка с посочените в т. 3 на настоящето изложение, значими обстоятелства и събития в дейността на дружеството, са ползвани привлечени оборотни средства в размер на 56 680 х.лв., като е погасена и една значителна част от тях - 49 886 х.лв..

По-голямата част от средствата са използвани за погасяване на текущи данъчни задължения, а другата - за стопанско оперативни нужди/финансиране на дейността/.

Задължения към доставчици и клиенти

Задълженията на дружеството в размер на **2 787 х.лв.** (31.12.2008 г.: 983 х. лв.), са текущи и безлихвени.

Близо 2 271 х.лв., или 81% от тях, са към доставчици от страната и в лева. От тях, суми в размер на 2 112 х.лв., са за доставени спомагателни материали.

Близо 516 х.лв., са задълженията на дружеството, деноминирани в щатски долари и евро. От тях суми в размер на 271 х.лв. са получени аванси от клиенти, за доставки на цигари за износ.

Задълженията към свързани предприятия включват:

- суми за изплащането на акциите на акционерите с лични сметки, които до този момент не са приели предложението на Сигма Консултинг ООД за изкупуване на акциите им в размер на 1 112 х.лв. (31.12.2008 г.: няма) /виж т.3.3/.
- и дивиденди върху печалби, начислени в минали години на обща стойност 194 х.лв. (31.12.2008 г.: 210 х.лв.)

В състава на *другите краткосрочни задължения* са включени:

Раздели, групи, статии	31.12.2009 г.		31.12.2008 г.	
	х.лв.	%	х.лв.	%
Провизии	575	58	136	31
Задължения към персонала	277	28	136	31
Задължения за социално осигуряване	103	10	61	14
Други -общо:	37	4	106	24
в т.ч.:				
Задължения към физически лица за наеми и лихви реституирани имоти	26	x	39	x
Такса банкови гаранции	5	x	53	x
Удръжки от работните заплати	4	x	3	x
Депозити от внесени суми от членовете на съвета на директорите съг. ТЗ	2	x	3	x
Депозити за провеждане на търг за продажба на активи	-	x	6	x
Други	-	x	2	x
Общо	992	100	439	100

Тези задължения са текущи, безлихвени и се обслужват съгласно договорните условия.

Спрямо 01.01.2009г., при тези задължения се отчита ръст от от общо 553 х.лв..

Провизираните задължения на дружеството в размер на **575 х.лв.** (31.12.2008 г.: 136 х.лв.), включват:

- провизирани разходи за непродадени цигари до 31.03.2010г. – 500 х.лв. (31.12.2008 г.: няма)
- и разходи във връзка със съдебни спорове - 75 х.лв. (31.12.2008 г.: 136 х.лв.).

4.6. Основни показатели за финансово счетоводен анализ

	31.12.09 г.	31.12.08 г.
1 Финансов резултат преди данъци – печалба(загуба)	66	(5 940)
2 Приходи от продадена продукция /без финансови приходи/	29 739	14 751
3 Собствен капитал	15 783	15 426
- Коеф. на рентабилност на приходите /1:2/	0.010	(0.407)
- Коеф. на рентабилност на собствения капитал /1:3/	0.019	(0.389)
4 Разходи - общо	29 972	21 195
5 Приходи - общо	30 038	15 255
- Коеф. на ефективност на приходите /4:5/	0.998	1.389
- Коеф. на ефективност на разходите /5:4/	1.002	0.720
6 Активи - общо	135 933	56 572
- Коеф. на капитализация на активите /1:6/	0.002	(0.106)

Рентабилността на приходите от продажби е увеличена с 0.417 пункта.

Рентабилността на собствения капитал е увеличена с 0.408 пункта.

Ефективността на всеки 1 лв. разходи е увеличена с 0.282 пункта

Анализ на собствеността и капиталовата структура

	31.12.09 г.	31.12.08 г.	Разлика	
			х.лв.	%
1 Собствен капитал	15 783	15 426	357	2%
2 Привлечен капитал	120 150	41 146	79 004	192%
3 в т.ч. дългосрочни/нетекущи/ пасиви	598	842		
4 Пасиви- общо	135 933	56 572	79 361	140%

	31.12.09 г.	31.12.08 г.	Разлика	
			/пункта/	%
Коеф. на финансова автономност дълг на собствения капитал в общите пасиви				
- /1:4/	0.116	0.273	-0.157	-58%
Коеф. покриване на привлечения капитал със собствен от 0,650 до 0,700				
- /1:2/	0.131	0.375	-0.244	-65% /*/
Коеф. покриване на дългосрочните пасиви ≥ 1				
- /1:3/	26.393	18.321	8.072	44% /**/
Коеф. на задлъжнялост (капиталова обремененост) от 0,300 до 0,350				
- /2:1/	7.613	2.667	4.946	185%
Дълг на привлечения капитал в общите пасиви				
- $\leq 0,400$ /2:4/	0.884	0.727	0.157	22%

/*/ Икономическият смисъл на този показател е да се установи доколко успешно фирмата покрива всички свои задължения към кредиторите за един по-дълъг период от време. В икономическата литература се приема за нормално собственият капитал на фирмата да бъде минимум една трета от всички задължения.

В резултат на увеличената реализация на цигари през м. декември 2009г., данъчните задължения на дружеството към 31.12.2009г. в размер на 103 051 х.лв., са близо 3 пъти повече спрямо стойността им към 31.12.2008г.. Данъчните задължения са формирали 87% от увеличението на привлечения капитал в дружеството. Доколкото тези задължения са текущи и обслужени в законоустановените срокове, промяната в съотношението „собствен:привлечен“ капитал, е временно и породено от специфични тенденции при реализацията на готовата продукция /цигари/.

/**/Отношението между дългосрочната задлъжнялост и собствения капитал е показател за финансовия риск, с който се сблъсква фирмата или отделен неин проект. Към 31.12.2009г., респективно 31.12.2008г., дългосрочните задължения на дружеството са сравнително малки, т.е. то не е изложено на значителен финансов риск при погасяването им.

Коефициент на покриване на дълготрайните активи със собствен капитал

Многогодишният опит на фирмите с развита пазарна икономика е позволил на финансистите да формулират така нареченото "златно балансово правило". То поставя изискването, дълготрайните материални активи да бъдат покрити изцяло със собствен капитал, което означава, че дълготрайните материални активи, с които функционира фирмата, ще бъдат неограничено време на нейно разположение.

	31.12.09 г.	31.12.08 г.	Разлика	
			х.лв.	%
5 Собствен капитал	15 783	15 426	357	2%
6 Имоти, машини и съоръжения	9 270	12 602	-3 332	-26%
коэф. на покриване на дълготрайните /нетекущи/ - активи със собствен капитал /5:6/ ≥ 1	1.703	1.224	0.479	39%

Отчетения спад в стойността на нетекущите активи с близо 3 332 х.лв. е резултат от рекласификацията на имоти с балансова стойност 2 461 х.лв., като инвестиционни имоти на дружеството. Увеличението в стойността на собствения капитал е в резултат на отчетената за периода печалба.

През анализирания период 1 лев от дълготрайните материални активи се покрива с 1,70 лв. собствен капитал, което е с 0,48 лв. или 39% повече от предходната година.

Коефициент на покриване на краткосрочните задължения ; Нетен оборотен капитал

	31.12.09 г.	31.12.08 г.	Разлика	
			х.лв.	%
7 Краткотрайни активи	124 187	43 949	80 238	183%
8 Краткосрочни задължения /2-3/	119 552	40 304	78 748	195%
Коеф. на покриване на - краткосрочните задължения /7:8/ ≥ 2	1.039	1.090	-0,051	-5%
- Нетен оборотен капитал /7-8/ > 0	4 635	3 645	990	27%

През анализирания период, 1 лев от краткотрайните активи, покрива 1,04 лв. краткосрочни задължения на дружеството, което е с 0,05 лв. или 5% по-малко от предходната година. **Намалението в стойността на краткосрочните задължения, изпреварва намалението на краткотрайните активи.**

Важен финансов индикатор за състоянието на дружеството е положителния нетен оборотен капитал. За фирмата това е симптом за добро финансово положение и предполага: Доверие от страна на кредиторите и Стабилно финансово положение.

Към 31.12.2009г., дружеството приключва с положителен нетен оборотен капитал в размер на 4 635 х.лв., или увеличение от 990 х.лв., спрямо началото на текущия отчетен период.

Анализ на дълга на фирмата /гиринг/

Колкото е по-висок гирингът, толкова е по-голям финансовият риск, който поема фирмата. Счита се, че като правило той не трябва да надвишава 0.3.

Обременеността на дълга към 31.12.2009г., е близо 3 пъти повече от обичайните нива и бележи минимално увеличение спрямо началото на отчетния период от 0,16 пункта.

В същото време, дружеството генерира положителен нетен оборотен капитал, но следва да насочи своето внимание и към оптимизиране на структурата и обслужването на дълга.

		31.12.09 г.	31.12.08 г.	Разлика	
				х.лв.	%
1	Общ размер на дълга (краткосрочни + дългосрочни задължения)	120 150	41 146	79 004	192%
2	Общо пасиви	135 933	56 572	79 361	140%
-	Гиринг - обремененост на дълга (1:2)	0.884	0.727	0.157	22%

Анализ на ликвидността и платежоспособността

Ликвидността показва способността на фирмата непрекъснато и в съответните размери да посреща и да извършва своите текущи плащания към кредиторите. Оценява възможностите на фирмата за погасяване на наличните краткосрочни задължения.

		31.12.09 г.	31.12.08 г.	Разлика	
				х.лв.	%
1	Краткотрайни материални активи	8 660	5 927	2 733	46%
2	Краткосрочни вземания /без р-ди бьд.периоди/	113 981	37 319	76 662	205%
3	Парични средства	1 375	590	785	133%
4	Налични краткотрайни активи (1+2+3)	124 016	43 836	80 180	183%
5	Текущи /краткосрочни/ задължения	119 552	40 304	78 748	195%

Към 31.12.2009г. , вземанията от клиенти са увеличени близо 3 пъти спрямо началото на отчетния период, в резултат на увеличената реализация на цигари през м. декември на текущата година. Тези вземания формират и 100%, от увеличението на краткосрочните вземания на дружеството. Тези вземания са в лева, текущи и безлихвени, като до 26.03.2010г. са погасени близо 63% от тях.

Ликвидност на краткосрочните задължения

		31.12.09 г.	31.12.08 г.	Разлика
-	Обща ликвидност /4:5/ ≥ 1.5	1.037	1.088	-0.051
-	Бърза ликвидност			
-	коэф. на платежоспособност / (4-1):5 /	0.965	0.941	0.024
-	Абсолютна ликвидност /3:5/	0.012	0.015	-0.003

През анализирания период, 1 лев от краткотрайните активи, покрива 1,04 лв. краткосрочни задължения на дружеството, в т.ч. с налични парични средства - 0,01 лв.

Платежоспособност на фирмата - факторен анализ

	Влияние пункта
1 Намаляване на краткосрочните вземания	1.902
2 Увеличаване паричните средства	0.019
3 Намаляване на краткосрочните задължения	-1.897
Изменение на платежоспособността - Общо	0.024

5. Важни събития, настъпили след 31.12.2009 г.**Данъчно облагане - акцизи**

От 01.01.2010 г. е в сила нов размер на акцизната ставка за тютюневите изделия, в т.ч. за цигарите. Новият размер на акциза се определя като сума от 101 лв. за 1000 къса и 23 % от продажната цена. В резултат от промяната на размера на акциза, се очаква промяна в цените на произвежданите от дружеството цигари в посока на увеличение от близо 1,40 лв. за кутия.

Срок за продажба на цигари

С промяна в § 18 на Преходните и заключителни разпоредби на Закона за акцизите и данъчните складове, е определен срок от три месеца за продажбата на тютюневи изделия, облепени със стар бандерол.

Към датата на одобрение на този отчет, ръководството на дружеството е направило анализ и се предвиждат прогнозни количества непродадени кашона цигари – 4 968 броя, облепени със стар бандерол в търговската мрежа. За да предотврати продажбата на цигари облепени със стар бандерол след законоустановения срок, ръководството е решило да поеме риска от понасяне на разходи по събиране на непродадените количества от дистрибуторската мрежа и извършване на действия по предаването им за унищожаване на Агенция Митници, за да се запази доброто име на дружеството и да се предотвратят възможни нарушения на закона. В резултат на това решение са предприети действия за уреждане на взаимоотношенията с дистрибутора до края на законовия срок. Към датата на одобрение по този отчет, ръководството е направило приблизителна оценка на евентуалните разходи, които дружеството ще понесе и е начислило провизия в размер на 500 х.лв.

Данъчна проверка на ТД „ГДО“ София към НАП

Към датата на издаване на този отчет е прилучила, започналата през 2009 г. пълна данъчна ревизия от ТД „ГДО“ София към НАП.

На 30.03.2010 г. е връчен ревизионен акт №2900900398 от 29.03.2010 г.

Съгласно ревизионният акт са доначислени за внасяне както следва:

ДДС – 15 х.лв.;

Корпоративен данък – 3 х.лв.;

Лихви – 31 х.лв.

Дължимите по ревизионния акт суми, както и данъците по чл.204 от ЗКПО за периода 01.01.2009 г. - 28.02.2010 г., са прихванати от надвнесените към 31.12.2009 г. корпоративен данък и данък по чл.194 от ЗКПО. След прихващането, е констатирано, че сума в размер на 263 х.лв., остава за възстановяване от бюджета.

Банков кредит от Уникредит Булбанк АД

На 13.01.2010 г. е усвоен на 100%, кредит съгласно подписан договор за банков револвиращ кредит с Уникредит Булбанк АД за 18 000 х.евро /35 205 х.лв./ с краен срок на погасяване - до 31.12.2010 г., за погасяване на дължим от дружеството акциз по ЗАДС. Съгласно клаузите на договора, част от сумата - 4 600 х.евро, може да се рефинансира в нов кредит със краен срок на погасяване 25.06.2011 г..

До датата на одобрението на този отчет, дружеството е погасило суми в размер на 11 344 х.лв. /5 800 х. евро/.

Паричен заем с Галакси Пропърти Груп ООД

На 05.01.2010 г. е подписан Договор за паричен заем с Галакси Пропърти Груп ООД в размер на 37,000 х.лв. за срок от 6 месеца при 6,5% годишна лихва. Същият е усвоен изцяло за разплащане на дължимия акциз за месец декември 2009 г.

До датата на издаване на този отчет, дружеството е погасило 27,000 х.лв. от предоставения заем.

6. Бъдещо развитието на предприятието, планираната стопанска политика през следващата година, в това число очакваните инвестиции и развитие на персонала, очакваният доход от инвестиции и развитие на дружеството, както и предстоящите сделки от съществено значение за дейността на дружеството.

През изминалата година дружеството преобърна цигарения пазар в България и е вече челната тройка на производителите с пазарен дял от близо 13%, като остави зад себе си почти всички световни цигарени гиганти, представени у нас. Компанията бе определена от бранша като най-бързоразвиващата се.

Развитието на експорта е вторият по значимост приоритет на компанията. Ръководството предвижда до края на 2011 г. продукцията за външния пазар да достигне дял от близо 65-70% от общото производство на пловдивската фабрика.

В момента се извършват инвестиции и предстои включването на нови производствени мощности, свързани с разширяването на производството и излизането на две нови марки на пазара.

King's Tobacco е първият български производител със самостоятелен щанд на изложението в Дубай сред близо 300 най-елитни световни марки на бижута, часовници, пури, алкохол, коли, дрехи. В Дубай е имало преговори за потенциален износ в 12 нови страни от Близкия и Далечния изток, Европа и Африка. Има и сключени дългосрочни договори за около 30 000 мастърбокса месечно, като производството започва в средата на март 2010г..

Основните цели и задачи, които стоят пред дружеството и които следва да се решават през новата 2010 година, са основно в две посоки

- да се увеличи пазарния дял на дружеството на вътрешния пазар;
- и да се увеличи дела на реализация на тютюневи изделия извън страната.

За постигането на тези задачи, ръководството насочи своите действия към:

- утвърждаване и подобряване на пазарното присъствие на марките цигари MERILYN и the KING;
- пускането на пазара на нови разновидности от марката цигари THE KING – слимс вариант;
- предлагането на пазара на нови продукти, в т.ч. тютюн за пушене на конкурентни цени.

7. Действия в областта на научноизследователската и развойната дейност

Дейността на дружеството не е свързана с извършването на научни изследвания и разработки.

8. Информация по чл. 187 д от Търговския закон

Към 31.12.2009 г., респективно 31.12.2008 г., 100% от капитала на Кингс Табако ЕАД е притежание на едноличния собственик - "Сигма Консултинг" ООД и не са извършвани прехвърляния на акции, нито придобиването им от други лица.

Дружеството не е осъществило сделки по придобиване на собствени акции, през отчетния период. Към 31.12.2009 г., респективно 31.12.2008 г., Дружеството не притежава собствени акции.

9. Информация, съгласно чл. 247 от Търговския закон

а. В точки №№ 3 и 4 от настоящето изложение са описани протичането на дейността и състоянието на дружеството. Разяснява се финансовия отчет на дружеството за текущата 2009г..

б. възнагражденията, получени общо през годината от членовете на съветите;

Възнаграждението на изпълнителния директор се определя съгласно клаузите на договора за овластяване, а на членовете на Съвета на директорите - съгласно решението на едноличен собственик на капитала на дружеството. Възнаграждения, осигурителни вноски и други краткосрочни доходи получени от членовете на Съвета на Директорите за отчетния период са в размер на 54 х. лв. (2008г: 100 х. лв.).

с. придобитите, притежаваните и прехвърлените от членовете на съветите през годината акции на дружеството;

Към 31.12.2009г., респективно 31.12.2008г., капитала дружеството е притежание на 100% от едноличен собственик - "Сигма Консултинг" ООД и не са извършвани прехвърляния на акции, нито придобиването им от други лица.

д. права на членовете на съветите да придобиват акции и облигации на дружеството;

Уставът на дружеството не предвижда право на членовете на Съвета на директорите да придобиват акции на дружеството като част от възнаграждението им. През отчетния и респективно предходен период, дружеството не е емитирало облигации.

е. участието на членовете на съветите в търговски дружества като неограничено отговорни съдружници, притежаването на повече от 25 на сто от капитала на друго дружество, както и участието им в управлението на други дружества или кооперации като прокуристи, управители или членове на съвети;

"Сигма Консултинг" ООД притежава:

- 97,62% от капитала на "Вектор Фикс" ООД, ЕИК 112607272, и
- 50% от капитала на "Аквазон" ООД, ЕИК 123617588

а. Договори по чл. 240б на ТЗ, сключени през годината.

Членовете на Съвета на директорите не са сключвали договори по чл. 240 б от Търговския закон.

б. Планираната стопанска политика през следващата година, в това число очакваните инвестиции и развитие на персонала, очакваният доход от инвестиции и развитие на дружеството, както и предстоящите сделки от съществено значение за дейността на дружеството е оповестена в т. 6 на доклада.

10. Информация по чл. 33 ал.1 т. 6 от ЗСч

Дружеството не притежава клонове или други звена на самостоятелна издръжка.

Инвестициите на разположение и за продажба към 31.12.2009 г., респективно 31.12.2008г., на стойност 5 х. лв. представляват притежавани от дружеството акции в Свободна безмитна зона гр. Пловдив. Те са представени в отчета за финансовото състояние по себестойност.

11. Финансови инструменти и управление на финансовия риск

В хода на обичайната си стопанска дейност дружеството е изложено на различни финансови рискове, най-важните от които са: пазарен риск (включващ валутен риск, риск от промяна на справедливата стойност и ценови риск), кредитен риск, ликвиден риск и риск на лихвено-обвързани парични потоци.

Управлението на риска се осъществява текущо от отдел „Финансово-счетоводен” под прякото ръководство на изпълнителния директор и финансовите експерти на дружеството. То се изпълнява съгласно политиката, определена от Съвета на директорите, който е разработил основните принципи на общото управление на финансовия риск, на базата на които са разработени конкретните процедури за управление на отделните специфични рискове, като валутен, ценови, лихвен, кредитен и ликвиден, и за риска при използването основно на недеривативни инструменти.

Пазарен риск

Валутен риск

Доколкото дружеството извършва своята дейност и с чуждестранни доставчици и клиенти, то е изложено на валутен риск, основно спрямо щатския долар, доколкото част от неговите доставки (основно тютюн) се договарят в щатски долари и доставната им цена пряко се влияе от обменния курс на щатския долар към лева. Останалата част от операциите на дружеството обичайно са деноминирани в български лева и/или в евро.

За контролиране на валутния риск в дружеството има въведена система на планиране на доставките от внос, както и процедури за ежедневно наблюдение на движенията във валутния курс на щатския долар и контрол върху предстоящите плащания.

Ценови риск

Дружеството е изложено на специфичен ценови риск за цената на основата си суровина – тютюн. Министерския съвет определя минимални изкупни цени, за тютюни по реколти, което респективно влияе на продажната цена на преработения тютюн. Също така, дружеството е изложено и на риска от евентуално негативните промени в цените на вносните тютюни, които са обект на търговия на световни стокови борси.

С ПМС 270 от 03.10.2006 г. Министерски съвет отмени решението си за фиксиране на цените, по които да се продават цигарите от местно производство и от внос и определя, че продажбите на тютюневите изделия в страната ще се извършва по регистрирани цени. На практика с това решение се даде възможност на всички производители и вносители на цигари сами да определят цените и се създават условия за налагане на свободна конкуренция на пазара на тези изделия. По този начин дружеството вече е изложено на определен ценови риск за продукцията си. Този риск се засилва и от обстоятелството, че световноизвестните производители на цигари също имат възможности и интерес за навлизане на нови пазари (България) като предлагат по-ниски цени на собствените си цигарени изделия, а това би могло да доведе до отрицателно влияние върху пазарния дял на дружеството.

За да управлява ценовия риск дружеството текущо следи, състоянието и динамиката на световните стокови борси и на българския пазар (наблюдение на поведението на основните конкуренти-производители на цигари) за постигане на ефективно планиране на доставките и оптимизиране количествата на материалните си запаси, особено на цените на цигарите си.

Дружеството е предприело редица мерки като:

- пререгистрация на цените на цигарите за осигуряване на конкурентна позиция на асортиментите, предлагани от дружеството;
- предоставяне на отстъпки на дистрибуторите;
- предоставяне на по-добри схеми на плащане.

Дружеството не притежава акции и ценни книжа, които са обект за търгуване, както и няма практика да търгува с финансови инструменти – съответно не е изложено на рискове от негативни промени на фондовите пазари.

Кредитен риск

Финансовите активи на дружеството са концентрирани в две групи: парични средства (в брой и по банкови сметки) и търговски вземания.

Кредитен риск е основно рискът, при който клиентите на дружеството няма да бъдат в състояние да изплатят изцяло и в обичайно предвидените срокове дължимите от тях суми по търговските вземания. Последните са представени в отчета за финансовото състояние в нетен размер, след приспадане на начислените обезценки по съмнителни и трудносъбираеми вземания.

Дружеството няма значителна концентрация на кредитен риск. То няма определени кредитни лимити по контрагенти.

Събираемостта и концентрацията на вземанията се следи текущо, съгласно установената политика на дружеството. За да контролира риска дружеството следи за незабавно плащане на нововъзникналите вземания, а случайно натрупани стари вземания се погасяват по индивидуални споразумения с длъжниците.

Ликвиден риск

Ликвидният риск се изразява в негативната ситуация дружеството да не бъде в състояние да посрещне безусловно всички свои задължения съгласно техния падеж.

То провежда консервативна политика по управление на ликвидността, чрез която постоянно поддържа оптимален ликвиден запас парични средства и добра способност за финансиране на стопанската си дейност. Дружеството ползва при необходимост и привлечени кредитни ресурси.

Текущо матуритетът и своевременното осъществяване на плащанията се следи от финансово-счетоводния отдел, като се поддържа ежедневна информация за наличните парични средства и предстоящите плащания.

Дружеството управлява ликвидността на активите и пасивите си чрез задълбочен анализ на структурата и динамиката им и прогнозиране на бъдещите входящи и изходящи парични потоци.

Риск на лихвоносни парични потоци

Като цяло дружеството няма значителна част лихвоносни активи, затова приходите и оперативните входящи парични потоци са в голяма степен независими от промените в пазарните лихвени равнища.

Същевременно дружеството е изложено на определен лихвен риск, тъй като при необходимост ползва краткосрочни заеми за финансиране на стопанската си дейност. Поради това текущо се наблюдават промените в лихвените равнища и се търсят пътища за своевременно предоговаряне при негативни тенденции.

За останалите финансови пасиви дружеството не е изложено на лихвен риск, защото те са търговски и обичайно безлихвени.

Управление на капиталовия риск

С управлението на капитала дружеството цели да създава и поддържа възможности то да продължи да функционира като действащо предприятие и да осигурява съответната възвръщаемост на инвестираните средства на акционерите, стопански ползи на другите заинтересовани лица и участници в неговия бизнес, както и да поддържа оптимална капиталова структура, за да се редуцират разходите за капитала. Дружеството текущо наблюдава осигуреността и структурата на капитала си. Съотношенията "задължения : собствен капитал" и "краткосрочни задължения : собствен капитал" са 7.613 и 7.575 (31.12.2008г.: съответно 2.667 и 2.613). /виж стр 30-31/

Справедливи стойности

Справедливата стойност на финансовите инструменти, които не се търгуват на активни пазари се определя чрез оценъчни методи, които се базират на различни оценъчни техники и предположения на ръководството, направени на база пазарните условия към датата на отчета за финансовото състояние. Концепцията за справедливата стойност предполага реализиране на финансови инструменти чрез продажба. В повечето случаи, обаче, особено по отношение на търговските вземания и задължения, дружеството очаква да реализира тези финансови активи и чрез тяхното цялостно обратно изплащане или респ. погасяване във времето.

Също така голямата част от финансовите активи и пасиви са или краткосрочни по своята същност (търговски вземания и задължения, банкови депозитни сметки, краткосрочни заеми), или са отразени в отчета за финансовото състояние по пазарна стойност

КИНГС ТАБАКО ЕАД

Доклад за дейността на дружеството за 2009г.

(предоставени банкови депозити, инвестиции в ценни книжа) и поради това тяхната справедлива стойност е приблизително равна на балансовата им стойност.

Доколкото все още не съществува достатъчно разработен пазар, със стабилност и ликвидност за покупки и продажби на някои финансови активи и пасиви, за тях се приема, че няма достатъчно и надеждни котировки на пазарни цени. Ръководството на дружеството счита, че при съществуващите обстоятелства представените в отчета за финансовото състояние оценки на финансовите активи и пасиви са възможно най-надеждни, адекватни и достоверни за целите на финансовата отчетност.

**ИЗПЪЛНИТЕЛЕН ДИРЕКТОР
НА „КИНГС ТАБАКО“ ЕАД
БОЙКО КАЧУЛЕВ**

