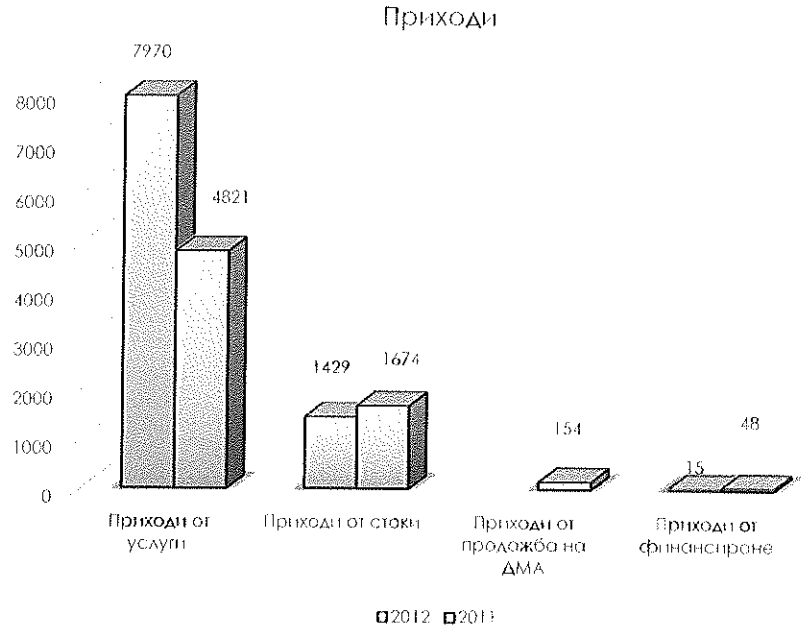
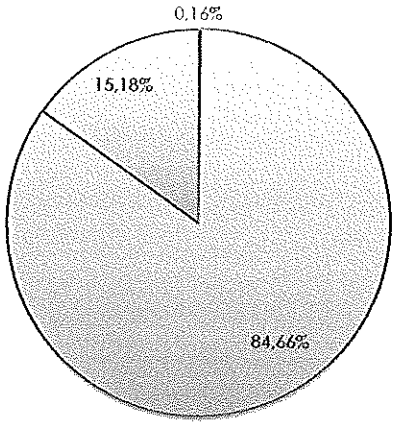
12. Оперативни резултати за 2012 година

Приходи от дейността

Приходи	31.12.2012 BGN '000	31.12.2011 BGN '000	Изменение %
Приходи от услуги	7970	4821	65,32%
Приходи от стоки	1429	1674	-14,64%
Приходи от продажба на ДМА		154	-100,00%
Приходи от финансиране	15	48	-68,75%
Общо	**9414**	**6697**	40,57%



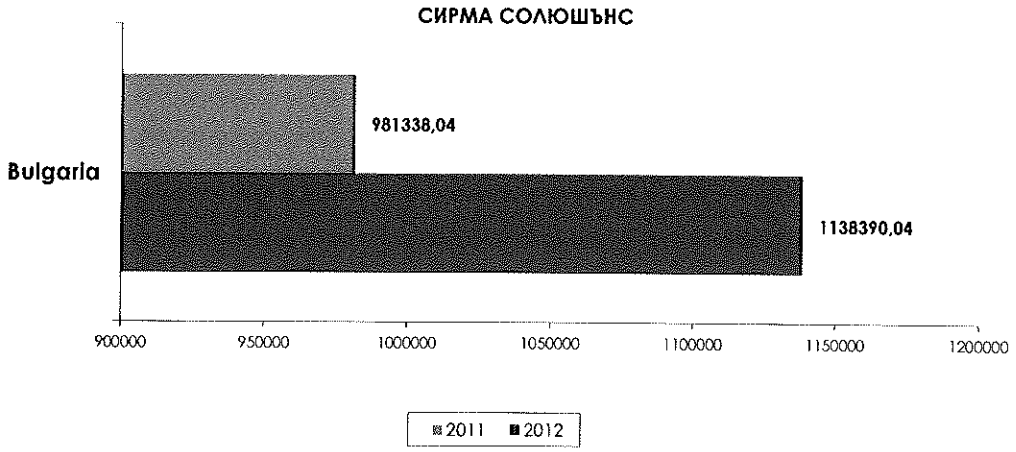
Структура на приходите 2012



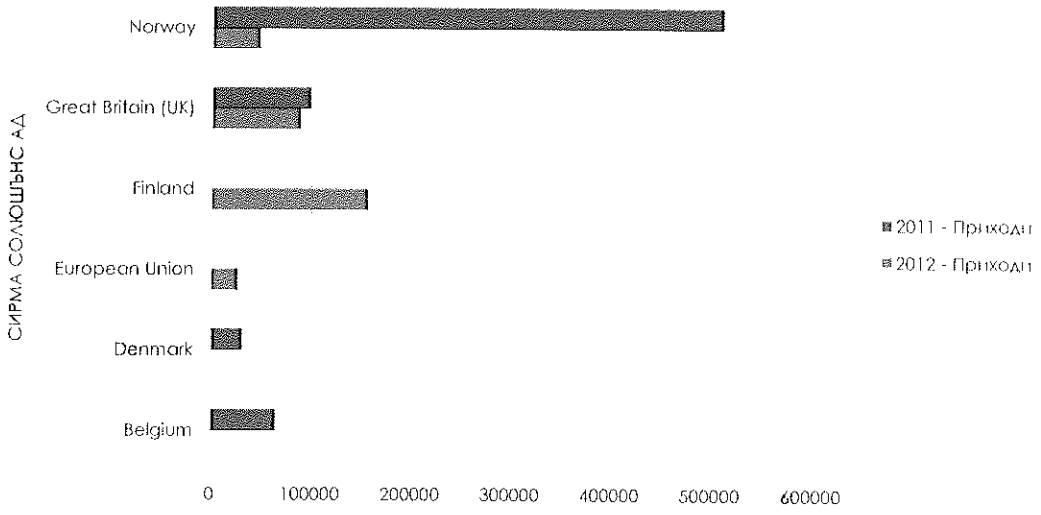
□ Приходи от услуги □ Приходи от стоки
□Приходи от финансиране

Основни пазари

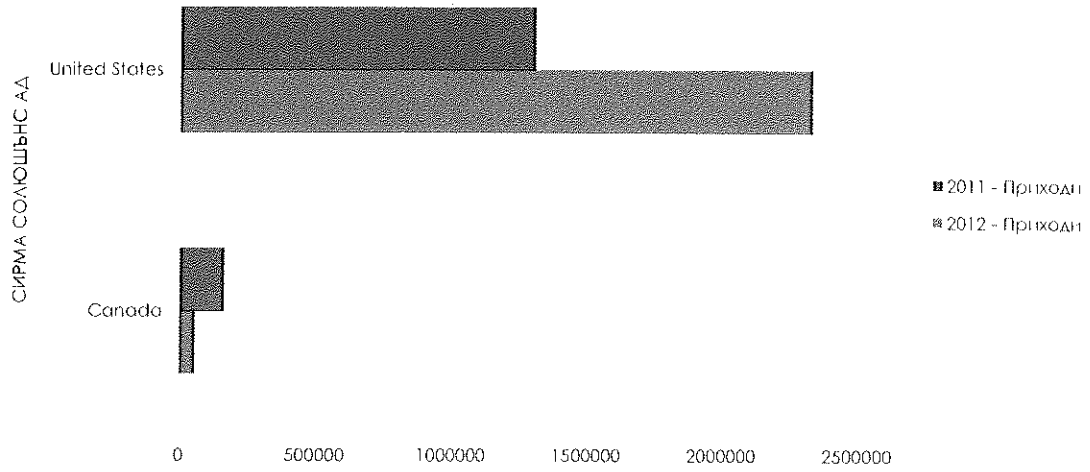
Пазар България



- Пазар Европа

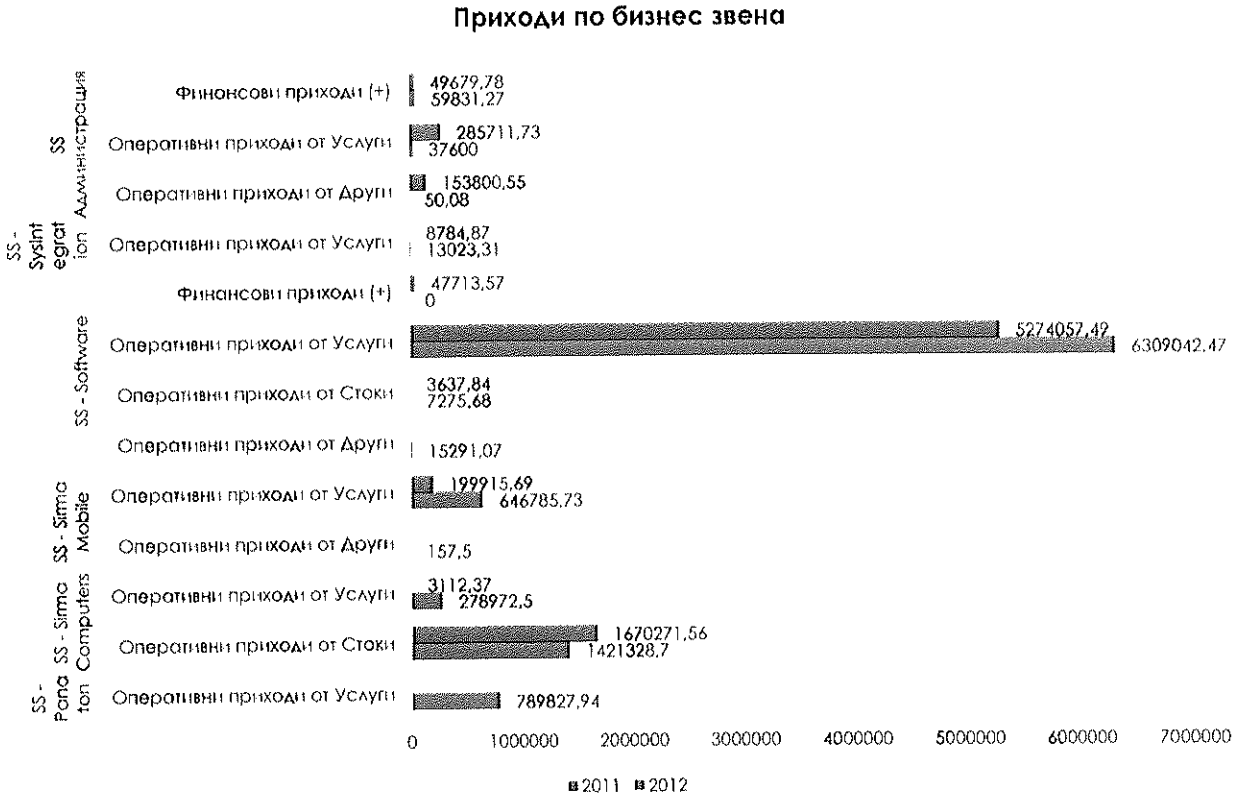


- Пазар Северна Америка



12.1. Продажби по вертикали/business units

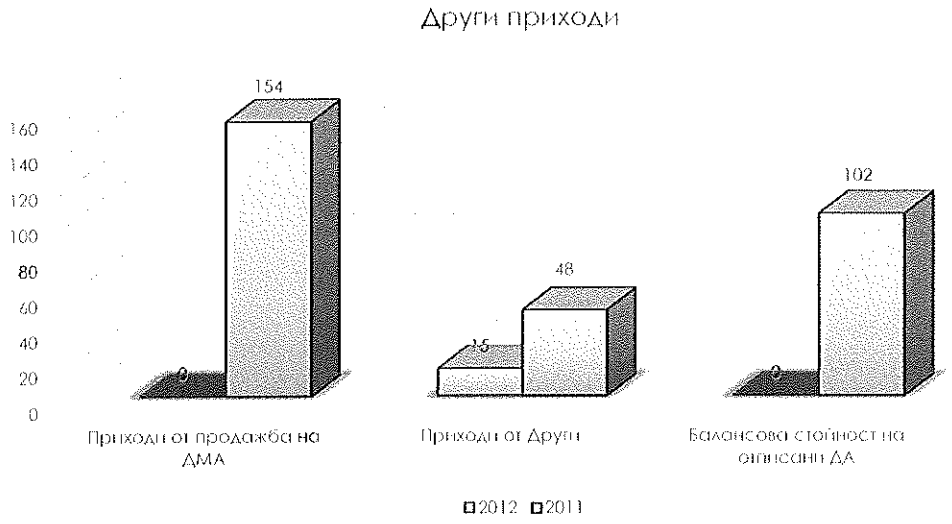




12.2. Други доходи от дейността

Други приходи/разходи	31.12.2012 BGN '000	31.12.2011 BGN '000	Изменение %
Приходи от продажба на ДМА	0	154	-100,00%
Приходи от Други	15	48	-68,75%
Балансова стойност на отписани ДА	0	102	-100,00%

Други приходи/разходи общо	15	304	-95,07%



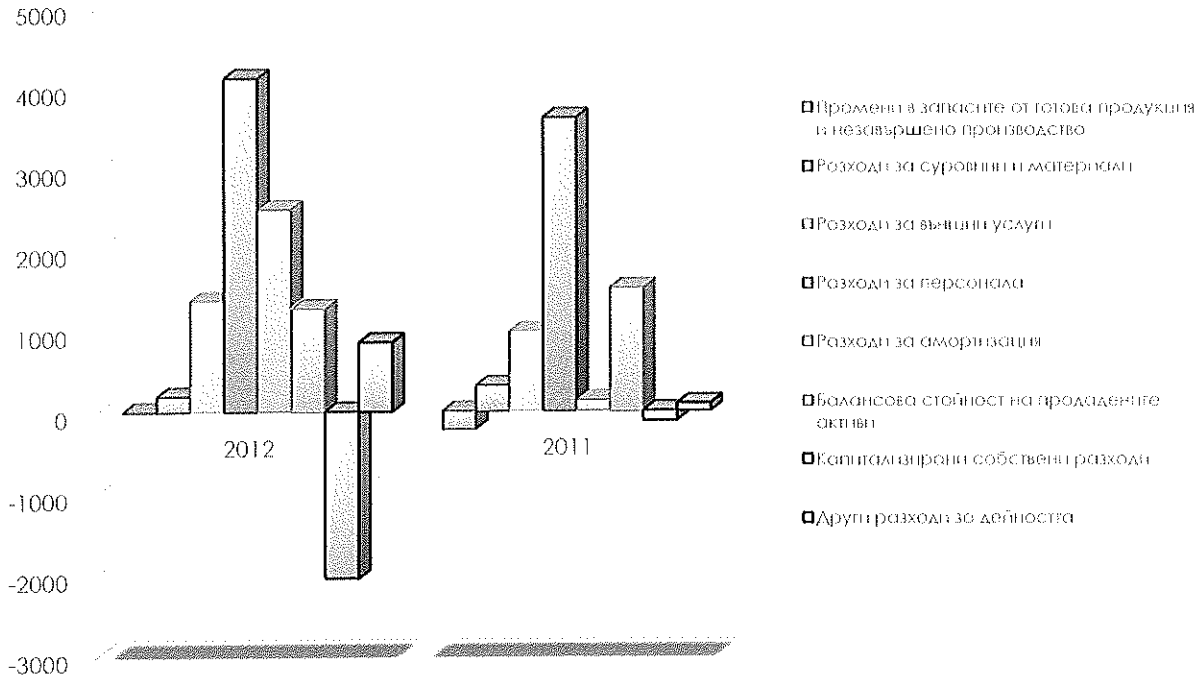
Другите приходи за дейността през 2012 г. възлизат на 15 х.лв. спрямо 304 х.лв.

12.3. Разходи за дейността

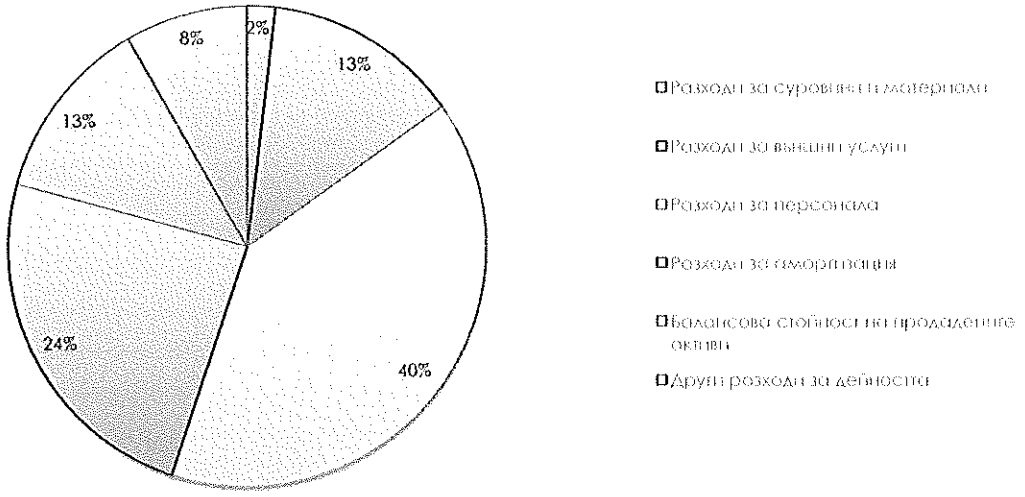
Разходи за дейността	2012 BGN '000	2011 BGN '000	изменение %	отн.дял за 2012 %
Промени в запасите от готова продукция и незавършено производство	-10	-225	-95,56%	-0,12%
Разходи за суровини и материали	198	324	-38,89%	2,40%

Разходи за външни услуги	1371	985	39,19%	16,61%
Разходи за персонала	4126	3626	13,79%	49,98%
Разходи за амортизация	2494	130	1818,46%	30,21%
Балансова стойност на продадените активи	1278	1525	-16,20%	15,48%
Капитализирани собствени разходи	-2058	-124	1559,68%	-24,93%
Други разходи за дейността	856	94	810,64%	10,37%
Общо разходи за дейността	**8255**	**6335**	**30,31%**	**100,00%**

Разходи за дейността



Структура на разходите за дейността 2012

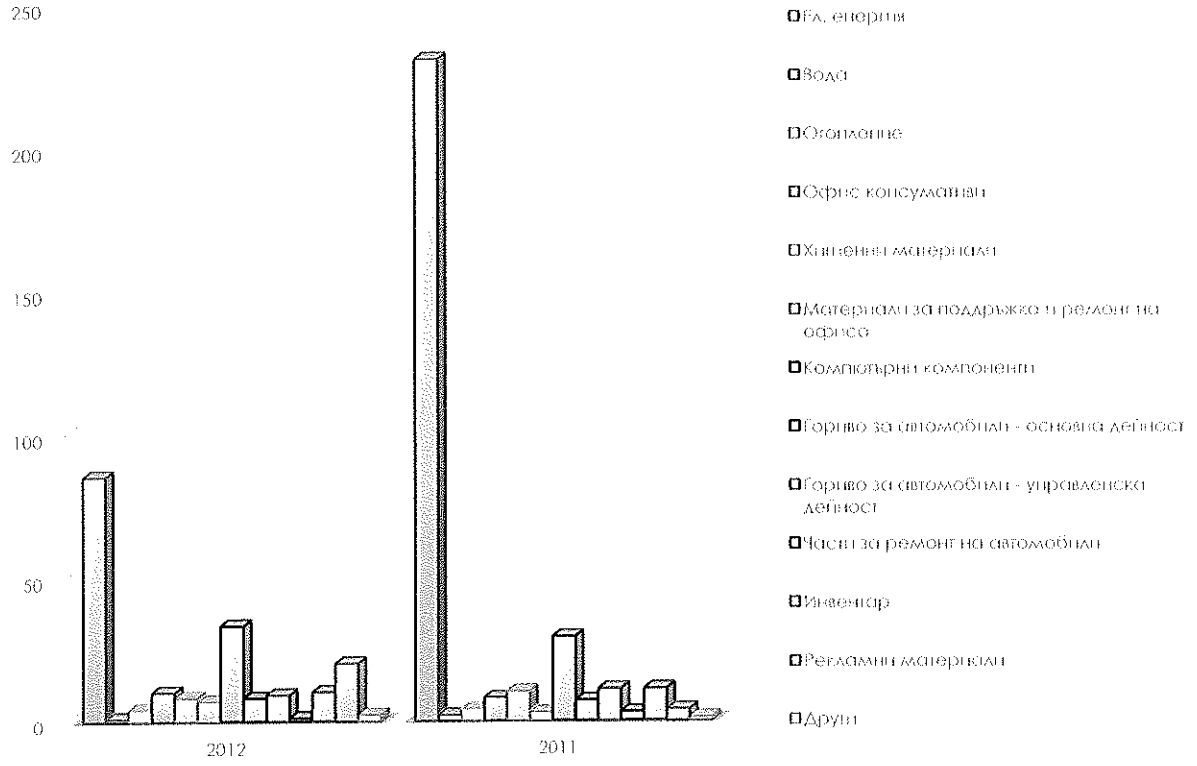


Разходите за материали са:

Разходи за материали	2012 BGN '000	2011 BGN '000	изменение %	отн.дял за 2012 %
Ел. енергия	85	231	-63,20%	42,93%
Вода	1	2	-50,00%	0,51%
Отопление	4	4	0,00%	2,02%
Офис консумативи	10	8	25,00%	5,05%
Хигиенни материали	8	10	-20,00%	4,04%
Материали за поддръжка и ремонт на офиса	7	3	133,33%	3,54%
Компютърни компоненти	33	29	13,79%	16,67%
Гориво за автомобили - основна дейност	8	7	14,29%	4,04%
Гориво за автомобили - управленска дейност	9	11	-18,18%	4,55%
Части за ремонт на автомобили	1	3	-66,67%	0,51%

Инвентар	10	11	-9,09%	5,05%
Рекламни материали	20	4	400,00%	10,10%
Други	2	1	100,00%	1,01%
Общо	**198**	**324**	**3%**	**100%**

Разходи за материали

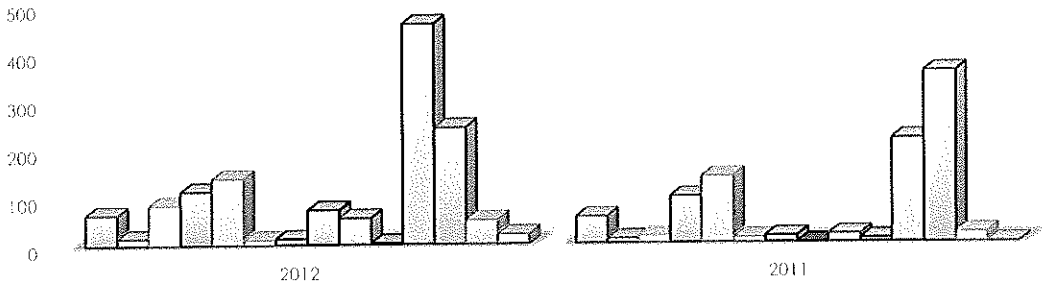


Разходите за външни услуги са :

Разходи за външни услуги	2012 BGN '000	2011 BGN '000	изменение %	отн.дял за 2012 %
Мобилни телефони	63	55	14,55%	4,60%
Стационарни телефони	1	7	-85,71%	0,07%
Интернет	15	9	66,67%	1,09%

Хостинг	83	14	492,86%	6,05%
Консултантски услуги	111	96	15,63%	8,10%
Административно обслужване	137	137	0,00%	9,99%
Одит	11	11	0,00%	0,80%
Охрана	12	13	-7,69%	0,88%
Почистване	0	2	-100,00%	0,00%
Поддръжка и ремонт на автомобили	3	2	50,00%	0,22%
Поддръжка и ремонт на офиса	6	7	-14,29%	0,44%
Ремонт на комп. и офис техника	1	1	0,00%	0,07%
Паркинг	9	3	200,00%	0,66%
Застраховки	3	6	-50,00%	0,22%
Абонаменти	7	2	250,00%	0,51%
Куриерски, транспортни	6	3	100,00%	0,44%
Реклама	72	0		5,25%
Семинари и обучение	55	17	223,53%	4,01%
Набиране на персонал	2	8	-75,00%	0,15%
Софтуерни услуги	456	215	112,09%	33,26%
Наеми	242	355	-31,83%	17,65%
Художествено оформление	0	0		0,00%
Звукозаписни	4			0,29%
Комисионни и такси	49	20	145,00%	3,57%
Преводни услуги	20	1	1900,00%	1,46%
Други	3	1	200,00%	0,22%
Общо	**1 371**	**985**	**39,19%**	**100%**

Основни разходи за външни услуги



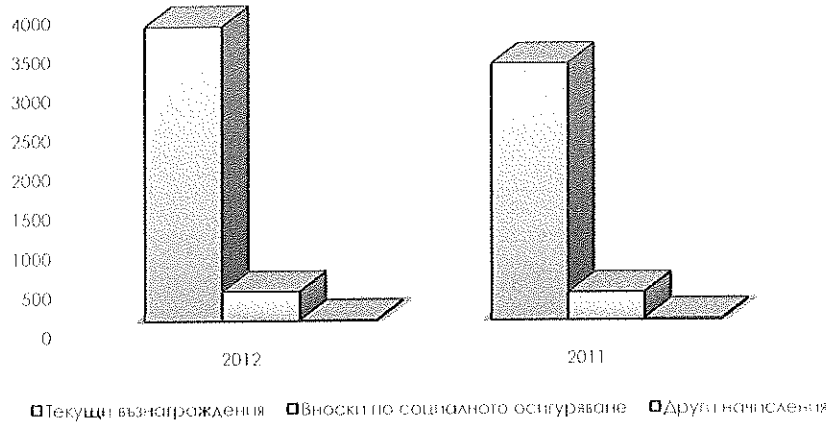
- Мобилни телефони
- Хостинг
- Административно обслужване
- Охрана
- Семинари и обучение
- Софтуерни услуги
- Комисионни и такси
- Интернет
- Консултантски услуги
- Одит
- Реклама
- Набиране на персонал
- Наеми
- Преводни услуги

Разходите за външни услуги възлизат на 1 371 х.лв.

Разходи за персонала

Разходи за персонала	2012 BGN '000	2011 BGN '000	изменение %	отн.дял за 2012 %
Текущи възнаграждения	3749	3264	14,86%	90,86%
Вноски по социалното осигуряване	373	350	6,57%	9,04%
Социални придобивки и плащания				
Други начисления	4	12	-66,67%	0,10%
Общо	**4126**	**3626**		**100,00%**

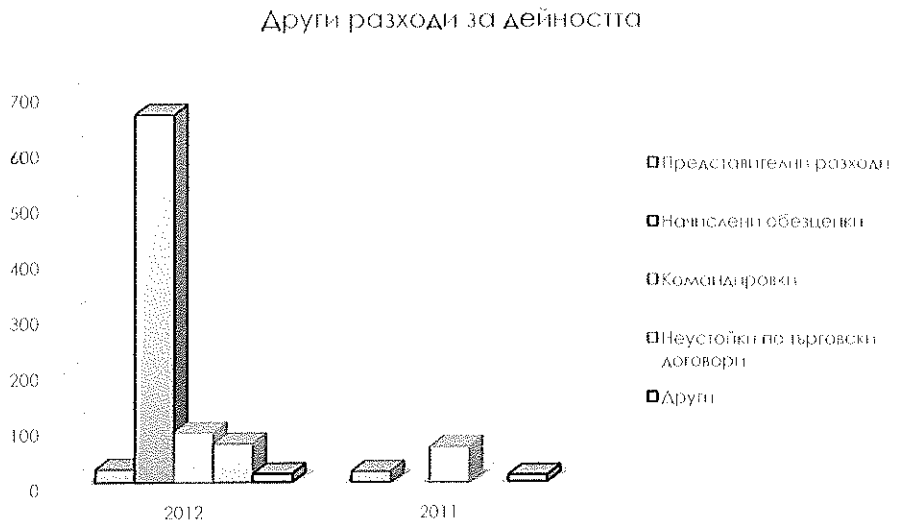
Разходи за персонала



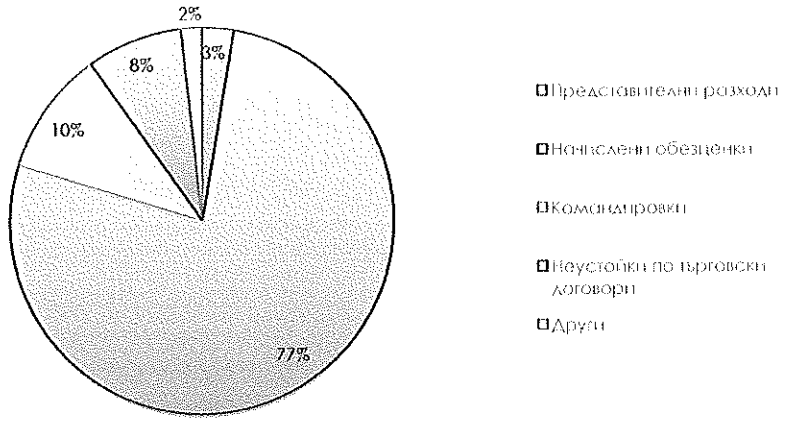
Разходите за персонал възлизат на 4 126 х. лв.

Други разходи за дейността

Други разходи за дейността	2012 BGN '000	2011 BGN '000	изменение %	отн.дял за 2012 %
Представителни разходи	23	19	21,05%	2,69%
Начислени обезценки	660			77,10%
Командировки	89	63	41,27%	10,40%
Присъдени суми				
Неустойки по търговски договори	69			8,06%
Дарения				
Други	15	12	25,00%	1,75%
Общо	**856**	**94**		**100,00%**



Структура на другите разходи за дейността за 2012



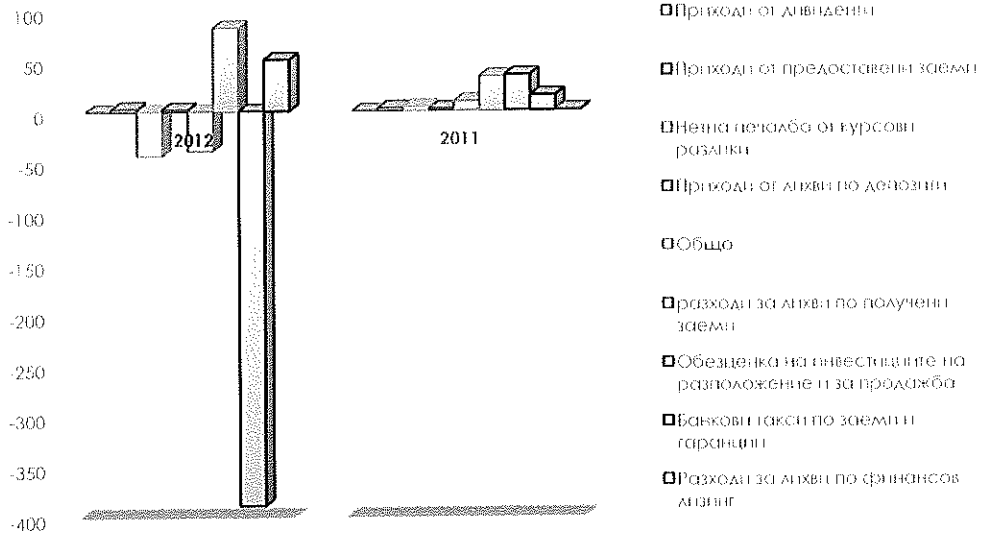
Другите разходи за дейността възлизат на 856 х.лв.

Разходите за амортизация възлизат на 2 494 х. лв. за 2012 г., срещу 130 х.лв. през 2011 г.

12.4. Финансови приходи и разходи

Приходи/разходи за финансова и инвестиционна дейност	2012 BGN '000	2011 BGN '000	изменение %
Приходи от дивиденти	0	0	0,00%
Приходи от предоставени заеми	3	3	0,00%
Нетна печалба от курсови разлики	-44	4	-1200,00%
Приходи от лихви по депозити	2	2	0,00%
Общо	**-39**	**9**	**-533,33%**
разходи за лихви по получени заеми	83	34	144,12%
Обезценка на инвестициите на разположение и за продажба	-390	35	-1214,29%
Банкови такси по заеми и гаранции	51	15	240,00%
Разходи за лихви по финансов лизинг		1	-100,00%
Общо	**-256**	**85**	**-401,18%**

Финансово-инвесиционна дейност



Финансово-инвестиционните приходи през 2012 г. възлизат на (39) х. лв. срещу 74 х. лв. за 2011 г.

Финансовите разходи са (256)х.лв..

Нетно финансовите приходи (разходи) – (295) х. лв.

12.5. Финасов резултат от дейността

Печалабата преди лихви, даньци и амортизации (EBITDA) 2 865 х. лв.

Печалбата от оперативна дейност 1161 х.лв.

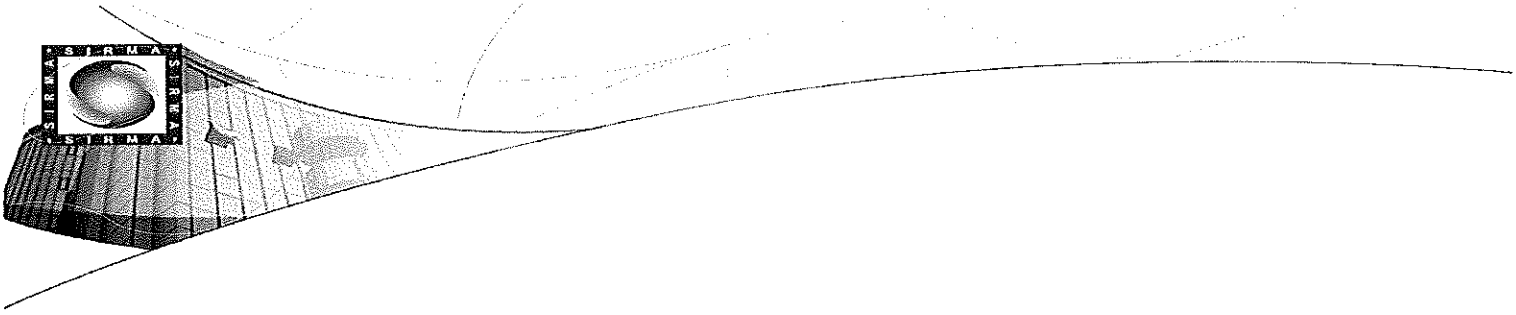
Нетната печалба за 2012 г. 538 х. лв.

12.6. Активи

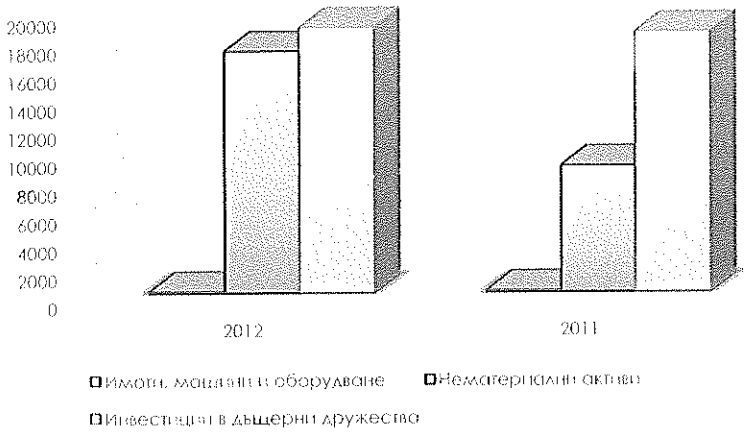
	2012 BGN '000	2011 BGN '000	изменение %	отн.дял за 2012 %
Нетекущи активи	**36072**	**27526**	**31,05%**	**92,34%**
Имоти, машини и оборудване	**92**	94	-2,13%	0,24%
Нематериални активи	**17158**	8966	91,37%	43,92%
Инвестиционни имоти				0,00%
Инвестиции в дъщерни дружества	**18822**	18466	1,93%	48,18%
Инвестиции на разположение и за продажба				0,00%
Предоставени дългосрочни заеми на свързани				0,00%
Други нетекущи активи				0,00%
Текущи активи	**2994**	**11095**	**-73,01%**	**7,66%**
Материални запаси	**111**	926	-88,01%	0,28%
Вземания от свързани предприятия	**546**	332	64,46%	1,40%
Търговски вземания	**2186**	2062	6,01%	5,60%
Други вземания и предплатени разходи	**25**	72	-65,28%	0,06%
Парични средства и парични еквиваленти	**126**	223	-43,50%	0,32%
Нетекущи активи, държани за продажба		7480	-100,00%	0,00%
ОБЩО АКТИВИ	**39066**	**38621**	**1,15%**	**107,66%**

Общите активи се увеличават със 445 х.лв. спрямо 2011 г.

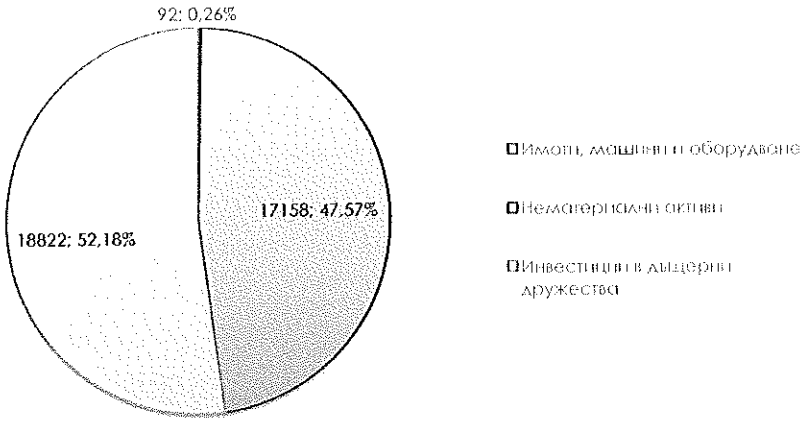
12.6.1. Нетекущи активи



Нетекущи активи



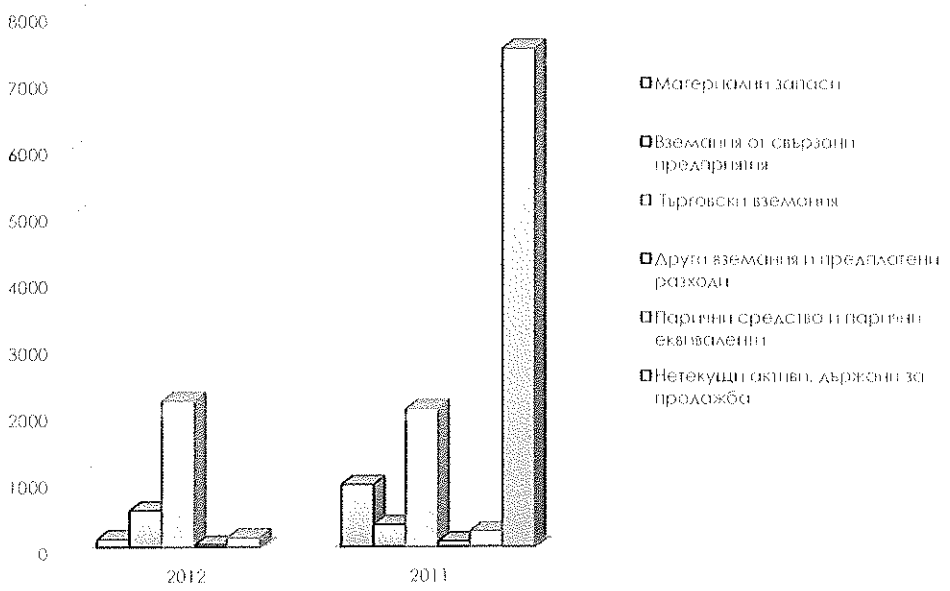
Структура на нетекущите активи 2012



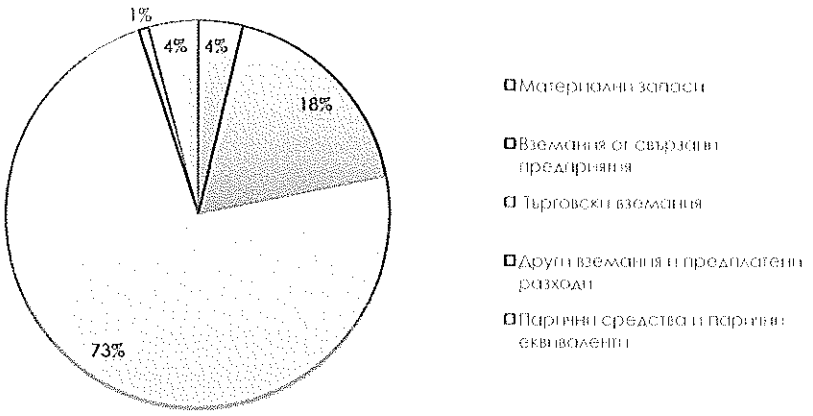
Нетекущите активи нарастват с 8546 х.лв. спрямо 2011 г.

12.6.2. Текущи активи

Текущи активи



Структура на текущите активи 2012



Текущите активи намаляват с -8 101хил.лв. спрямо 2011 г.

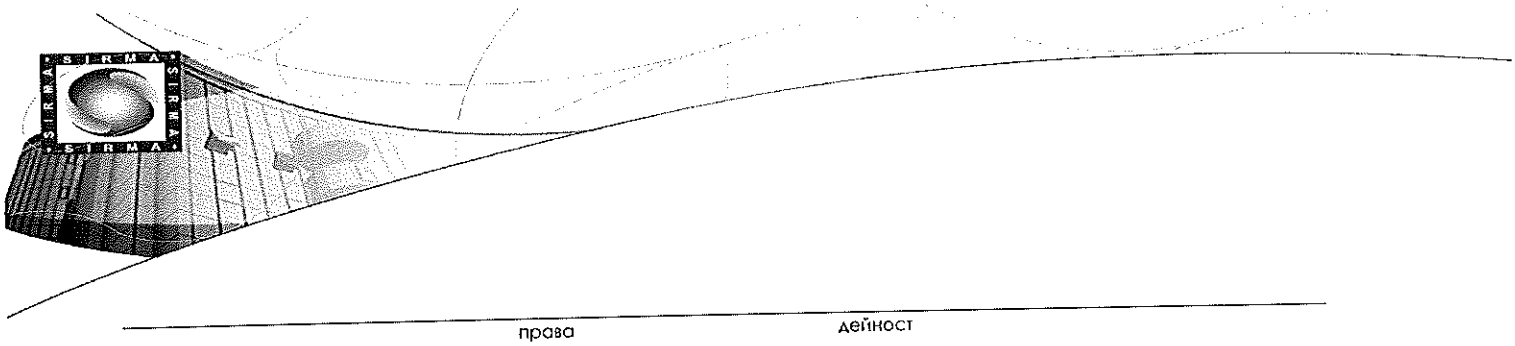
Имоти, машини, оборудване

Имоти, машини и оборудване	31.12.2012 BGN '000	31.12.2011 BGN '000	изменение %	отн.дял за 2012 %
Земя и сгради				
Машини, съоръжения и оборудване	61	56	8,93%	66,30%
Други	31	38	-18,42%	33,70%
В процес на придобиване				
Общо	**92**	**94**	**-2,13%**	**100,00%**

Имоти, машини и оборудване – 92 х. лв. спрямо 94 през 2011 г.

Нематериални активи

Репутация	Програмни продукти и лицензионни	Права върху софтуерни модули	Софтуерни продукти от развойна	Впроцес на придобиване	Общо



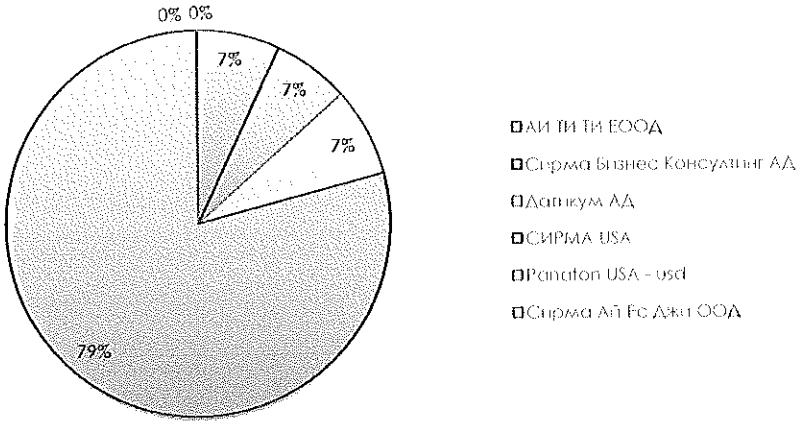
	права				дейност							
	2012 BGN '000	2011 BGN '000	2012 BGN '000	2011 BGN '000	2012 BGN '000	2011 BGN '000	2012 BGN '000	2011 BGN '000	2012 BGN '000	2011 BGN '000	2012 BGN '000	2011 BGN '000
Салдо на 01/01/2012			51	51	11607	11607	124					
Придобити			1172		6569		386	124	2569			
Отписани							-124					
Салдо на 31/12/2012			1223	51	18176	11607	386	124	2569	0		
Натрупана амортизация												
Салдо на 1/01/2012			51	51	2760	2678	5					
Начислена амортизация			546		1818	82	74	5				
Отписана амортизация							-58					
Салдо на 31/12/2012			597	51	4578	2760	21	5				
Балансова стойност на 31/12/2012			626	0	13598	8847	365	119	2569	0	17158	8966
Балансова стойност на 1 януари			0		8847		119				8966	0

Нематериалните активи се увеличават с 8 193 х.лв. спрямо 2011 г.

Инвестиции в дъщерни фирми

Дъщерни фирми	**2012**	2011
АИ ТИ ТИ ЕООД	**1311572**	400000
Сирма Бизнес Консултинг АД	**1217048**	1324752
Датикум АД	**1393651,64**	1451202,64
СИРМА USA	**14797375,04**	14797375,04
Panaton USA - usd	**1284,38**	1284,38
Сирма Ай Ес Джи ООД	**2550**	2550
Общо	**18723481,06**	**17977164,06**

Структура на инвестициите в дъщерни фирми



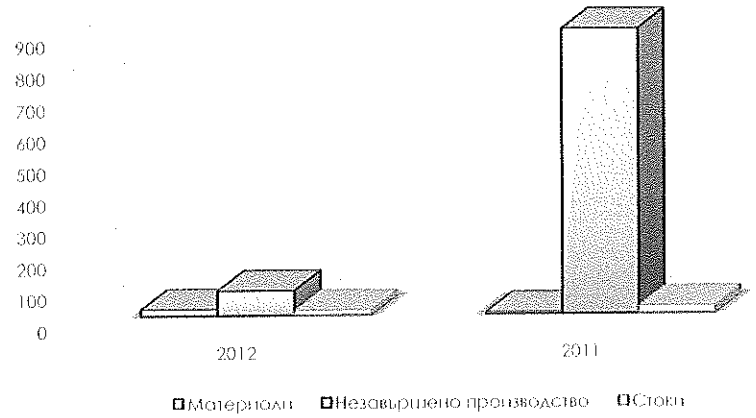
Инвестициите в дъщерни дружества са се увеличили с 746 х. лв. спрямо предходната година.

Материални запаси

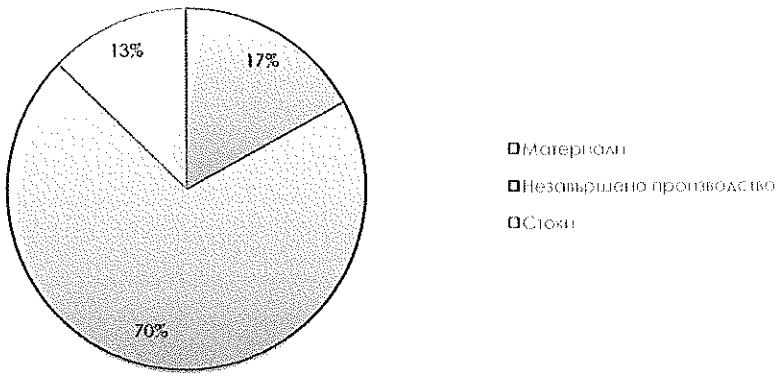
Материални запаси	31.12.2012 BGN '000	31.12.2011 BGN '000	изменение %	отн.дял за 2012 %
Материали	19	4	375,00%	17,12%
Незавършено производство	78	900	-91,33%	70,27%
Стоки	14	22	-36,36%	12,61%
Общо	**111**	**926**	**-88,01%**	**100,00%**

Материалните запаси са намалели с 817 х.лв.

Материални запаси



Структура на материалните запаси 2012



Вземания от свързани предприятия

Вземания от свързани предприятия	2012 BGN '000	2011 BGN '000
Вземания от дъщерни дружества	25	9

Вземания от дружества под общ индиректен контрол чрез ключов управленски персонал	486	287
Вземания от основния акционер		2
Вземания от дружества под общ индиректен контрол	35	34
Общо	546	332

Видове вземания от свързани предприятия	**2012 BGN '000**	**2011 BGN '000**
Предоставени търговски заеми	21	21
Вземания по договори за услуги	449	267
Вземания от продажба на стоки	76	44
Предоставени аванси		
Общо	546	332

Предоставени заеми на свързани предприятия

Заеми на свързани предприятия	**2012 BGN '000**	**2011 BGN '000**
Вземания от дъщерни дружества	21	21
Общо	21	21

Сирма Солюшънс през 2012 г е предоставила заем на дъщерното си дружество Сирма Ай Ти Ти в размер на 145 х.лв., който към края на годината е върнат.

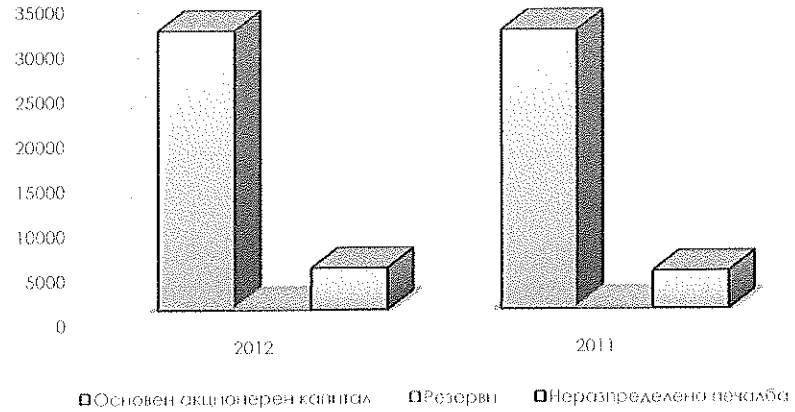
Сирма Солюшънс пез 2012 г. е предоставила заем и на Сирма Медия в размер на 28 000 лв. , който е върнат. Сирма Медия към 31.12.2012 г. има салдо по стар заем към Сирма Солюшънс в размер на 20535,12 лв. спрямо 21200 лв. към 31.11.2011 г.

12.7. Собствен капитал и пасиви

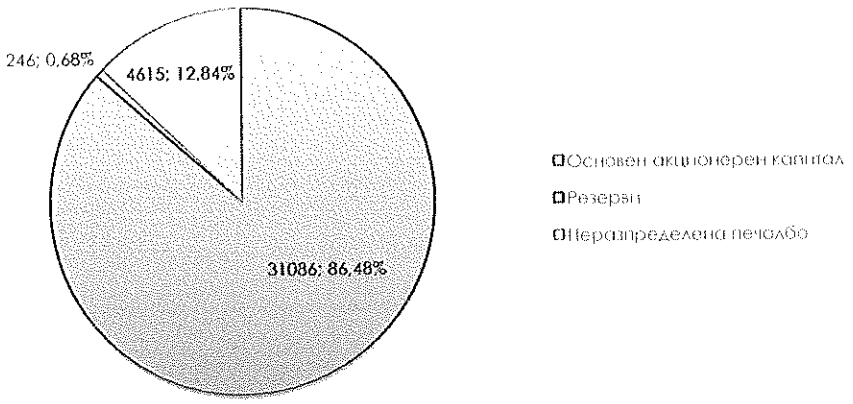
Собствен капитал

СОБСТВЕН КАПИТАЛ	31.12.2012 BGN '000	31.12.2011 BGN '000	изменение %
Основен акционерен капитал	31086	31086	0,00%
Резерви	246	225	9,33%
Неразпределена печалба	4615	4180	10,41%
общо	**35947**	**35491**	**1,28%**

Собствен капитал



Структура на собствения капитал 2012



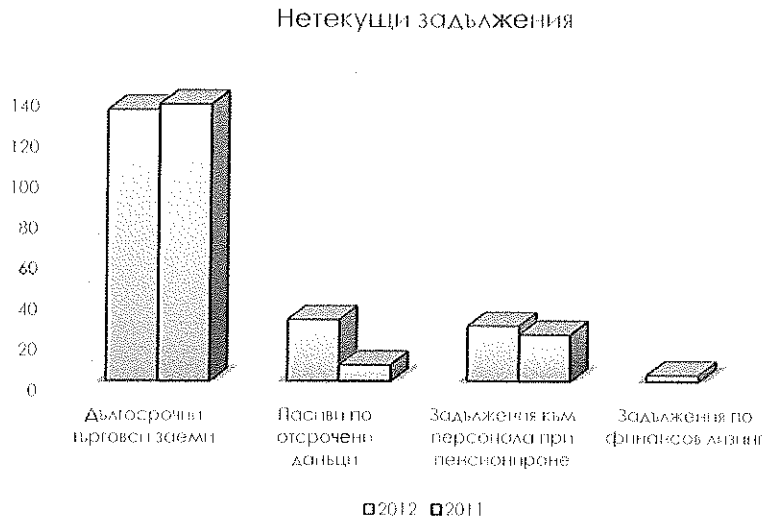
Собственият капитал се е увеличил с 456 х. лв. спрямо 2011 г.

През отчетния период не е извършвана нова емисия ценни книжа.

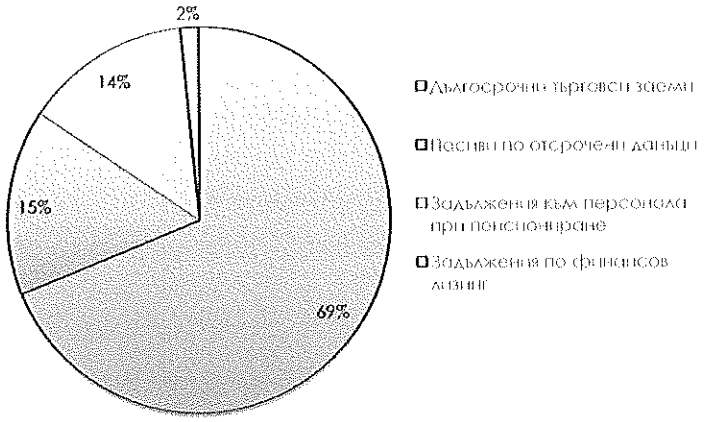
	31.12.2012 BGN '000	31.12.2011 BGN '000	изменение %	отн.дял за 2012 %
Нетекущи задължения	**193**	**167**	**15,57%**	**0,46%**
Дългосрочни търговски заеми	133	136	-2,21%	0,32%
Пасиви по отсрочени данъци	30	8	275,00%	0,07%
Задължения към персонала при пенсиониране	27	23	17,39%	0,06%
Задължения по финансов лизинг	3			0,01%
Текущи задължения	**2926**	**2963**	**98,75%**	**48,40%**
Краткосрочни банкови заеми	1075	1077	-0,19%	17,78%
Задължения по финансов лизинг	8			0,13%
Задължения към свързани предприятия	868	911	-4,72%	14,36%
Търговски и други задължения	440	472	-6,78%	7,28%
Задължения за данъци	93	78	19,23%	1,54%
Задължения към персонала и за социално осигуряване	260	231	12,55%	4,30%
Провизии	182	194	-6,19%	3,01%
ОБЩО ПАСИВИ	**6045**	**6093**		**97,27%**

ОБЩО СОБСТВЕН КАПИТАЛ И ПАСИВИ	41992	41584

12.7.1. Нетекущи задължения



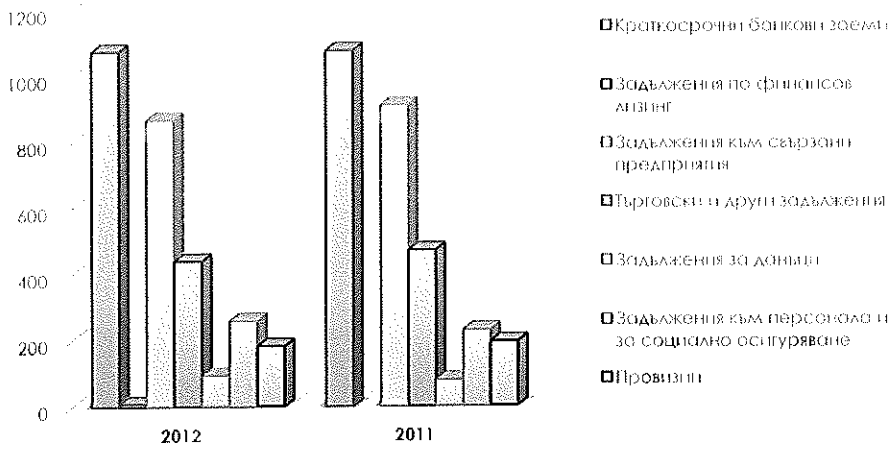
Структура на нетекущите задължения 2012



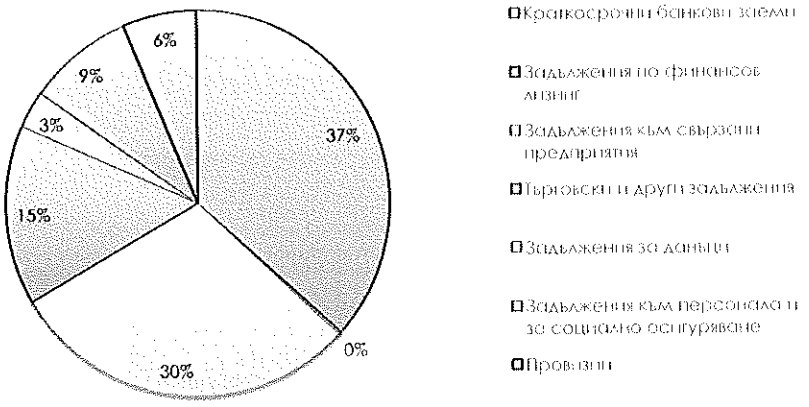
Нетекущите задължения се увеличават с 26 х. лв.

12.7.2. Текущи задължения

Текущи задължения



Структура на текущите задължения 2012



Текущите задължения намаляват с 37 х.лв.

Общо експозицията по банкови заеми на дружеството към 31.12.2012 г. Намалява с 2х.лв. спрямо 2011 г.

Търговските задължения намаляват с 32 х. лв. спрямо 31.12.2011 г.

Задълженията към свързани предприятия намаляват с 43 х. лв.

Задълженията към персонала и социалното осигуряване се увеличават с 29 х.лв.

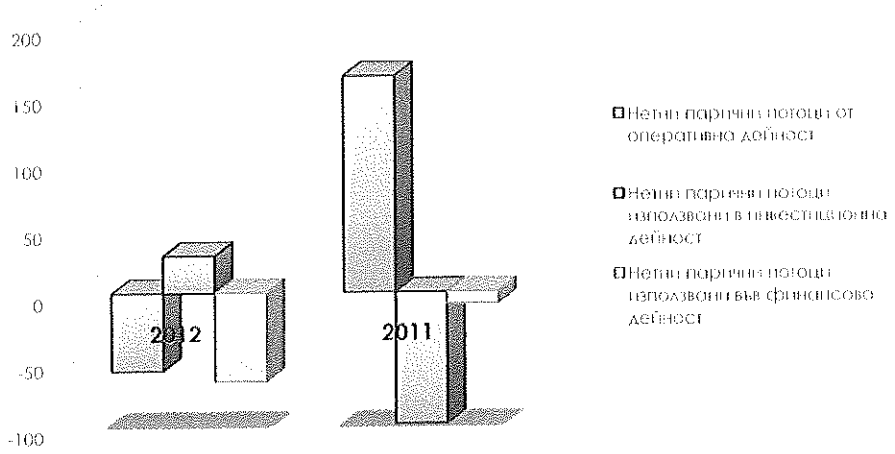
Провизиите намаляват с 12 х.лв.

12.7.3. Парични потоци

Парични потоци	2012 BGN '000	2011 BGN '000
Нетни парични потоци от оперативна дейност	-58	162
Нетни парични потоци използвани в инвестиционна дейност	28	-98
Нетни парични потоци използвани във финансова дейност	-66	-9

Нетно (намаление)/увеличение на паричните средства и паричните еквиваленти	**-96**	55
Парични средства и парични еквиваленти на 1 януари	**223**	168
Парични средства и парични еквиваленти на 31 декември	**127**	**223**

Парични потоци

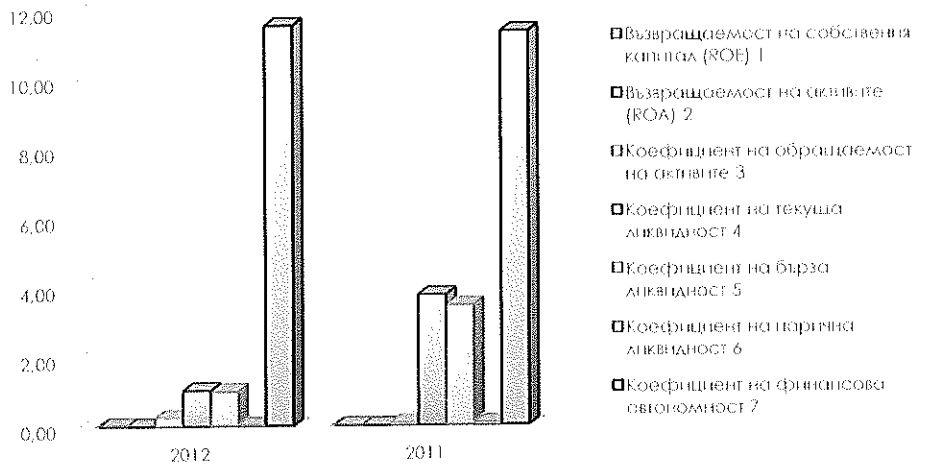


Нетните парични потоци към 31.12.2012 г., генерирани от оперативна дейност, са в размер (58) х. лв., от инвестиционна дейност 28 х. лв. и от финансова дейност (66) лв. В резултат на тези дейности паричните средства и еквиваленти нетно намаляват с (96) х. лв. и към 31.12.2012 г. са в размер 127 х. лв., спрямо 223 х. лв. към края на 2011 г.

12.7.4. Финансови показатели

Коефициенти	31.12.2012	'31.12.2011

Възвращаемост на собствения капитал (ROE) 1	0,01	0,01
Възвращаемост на активите (ROA) 2	0,01	0,01
Коефициент на обращаемост на активите 3	0,24	0,08
Коефициент на текуща ликвидност 4	1,02	3,74
Коефициент на бърза ликвидност 5	0,99	3,43
Коефициент на парична ликвидност 6	0,04	0,08
Коефициент на финансова автономност 7	11,53	11,34



[1] Нетна печалба на годишна база/средноаритметична стойност на собствения капитал за последните пет тримесечия

[2] Нетна печалба на годишна база/средноаритметична стойност на общите активи за последните пет тримесечия

[3] Приходи от продажби на годишна база/средноаритметична стойност на общите активи за последните пет тримесечия

[4] Текущи активи/Текущи задължения

[5] Вземания+Парични средства/Текущи задължения

[6] Парични средства/Текущи задължения

13. Информация за акциите на „Сирма Солюшънс" АД

Общият брой на издадените към 31.12.2012 г. акции от „Сирма Солюшънс" АД е 3 108 589 броя с номинална стойност от 10 лв. на акция. Всички емитирани акции са поименни, налични, обикновени и неделими, съгласно Устава на дружеството. Всички издадени акции са от един клас. Всяка акция дава равни права на своя притежател, съразмерни на номиналната стойност на акцията. Акциите на „Сирма Солюшънс" АД са винкулирани и не се търгуват на официален пазар.

14. План за развитие през 2013 г.

14.1. Предположения относно общите икономически условия:

• През време на период на предизвикателства, икономиката на България е относително стабилна, а сега дори дава възможност за позитивни очаквания за следващия период от гледна точка на икономическия растеж и подобряване на общия бизнес климат.
• Няма да има значителни смущения в света, или европейската икономика като война, недостиг на енергия, катастрофални бедствия и т.н.

Предположения по отношение на доходите:

• данъците върху печалбата се предвиждат на базата на сегашната българска корпоративна данъчна ставка от 10%.
• амортизационните разходи се изчисляват в съответствие с действащото българските счетоводни принципи и политиката, приети от „Сирма Солюшънс" АД.
• За целите на моделирането на инфлацията се използва прогнозата на Европейската

централна банка (ЕЦБ). Ние намираме тези граници, приложими за българската икономика, тъй като на стратегическо намерение на България е да се присъедини към еврозоната и оттам следва необходимостта да се постигнат относително по-ниски нива на инфлацията. Ние Консервативно допускаме по-високите стойности в диапазона за 2013 г. и за периода 2014-2016 г. и ги използваме, за да моделираме структурата на разходите.

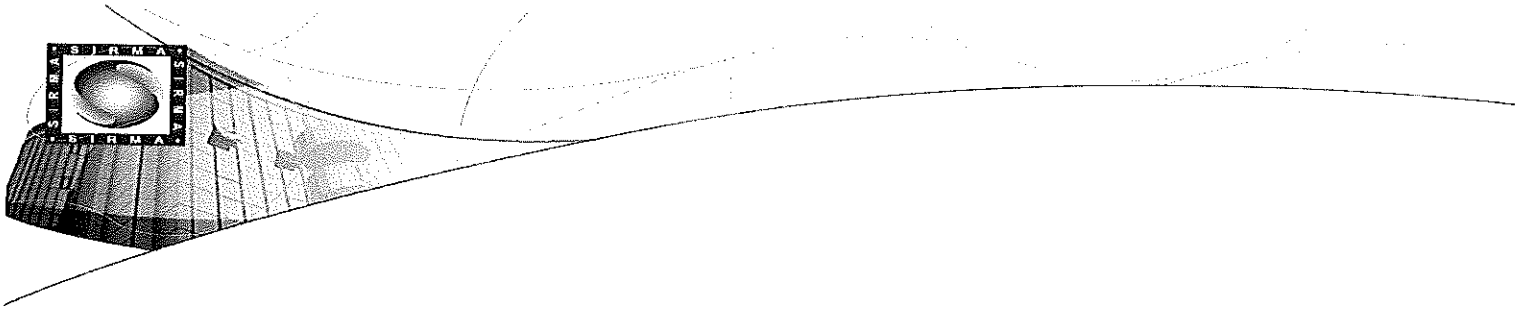
• Прогнозата за инфлацията не се прилага за тези разходи, които за целите на моделирането са свързани с общите приходи или са разходи, които се генерират в силно конкурентни индустрии.

• За да може „Сирма Солюшънс" АД да остане конкурентоспособна на пазара на труда и да привличаи задържат своя най-ценен актив - служителите си - тя трябва да осигуряват привлекателни възнаграждения. Предполагаме, че разходите за труд трябва да се увеличава със среден темп от 7,5% на годишна база, за да се гарантира, че дружеството няма да загуби своя потенциал поради текучество.
• амортизационната политика на компанията няма да се променя като по този начин се осигуряват стабилни разходи за амортизация, които нарастват само с амортизацията на нови дълготрайни капиталови инвестиции.
• В момента офис пространството е достатъчно и не са необходими допълнителни разходи за наем.
• С изключение на сумите, които вече са договорени, останалите прогнозирани приходи се основават на започналите процедури и вероятните договори, както и на предположения за развитието на пазара, представени в разделите по-горе и официално декларираната държавната политика за периода.

14.2. Бизнес развитие през 2013 г.

14.2.1. Пазари

През 2013 в България започна правителствена и се задълбочи силно икономическата криза. Опитът на Сирма Солюшънс с български проекти през последните месеци е все по-



негативен – непрофесионализъм при водене на проекта от страна на клиента, силен ценови натиск, нереалистични очаквания към проектите и т.н.

По тази причина за 2012 усилията за нов бизнес в България ще бъдат сведени до:

- Държавни поръчки
- Кандидатстване с проекти по отворени програми с европейско финансиране (ако има такива) – засега изглежда, че ще има нов call само по програмата за иновации
- По-скоро инцидентни продажби на вече готова технология - Панатон, Лоякс, куриерски фирми, PKI и т.н.
- Продажба на хардуер, софтуерни лицензи и системна интеграция

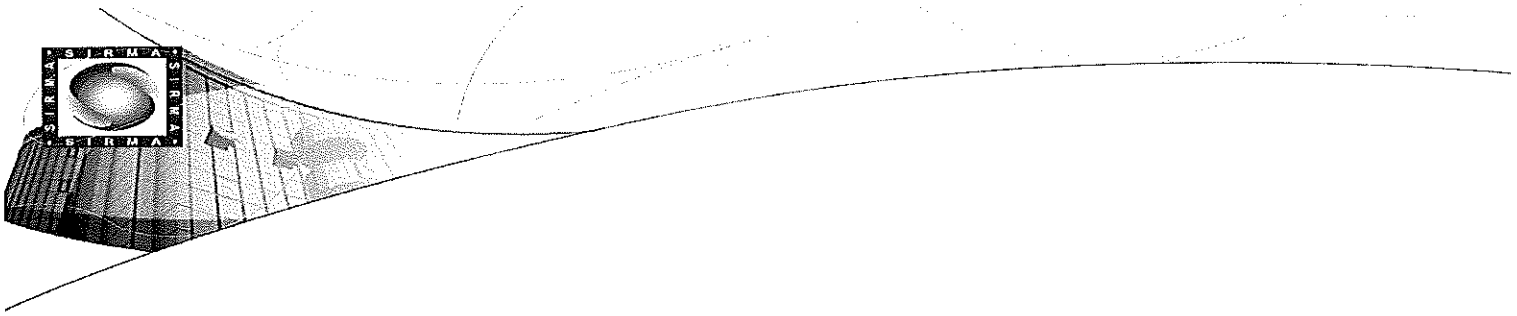
Ще продължим да развиваме същствуващите пазари:

- САЩ – предиждаме удвояване на приходите от Панатон към края на 2013
- UK – в момента почти нямаме вече проекти, но все още работим чрез посредници да започем отново да продаваме в UK
- Опит за връщане на скандинавските пазари – Норвегия, Швеция и т.н.

Миналата година усилията ни бяха концентрирани в развитието на нови пазари и въпреки частични успехи в Бразилия и оптимизъм за Турския пазар, през 2013 усилията ни ще бъдат концентрирани предимно към развитието на повече бизнес на пазари, които не са нови за нас и на които имаме успешни проекти и референции

С по-нисък приоритет ще бъде дейността по развиване на нови пазари:

- Ще сведем до минимум усилията и инвестицията в развиване на Бразилския пазар; проблеми: неадекватно високи разходи за труд в Бразилия, много високи разходи за командировки от България до Бразилия, много големи трудности за изнасяне на парите, които печелим към България, трудности в кумуникацията и големи културни различия и т.н.
- Турция – има първоначални контакти, няколко интересни лийда. Предимство на този пазар е, че турската икономика расте много бързо, географски е много близък до България; Недостатъци – не напълно западен начин на правене на бизнеса, много национални особености, към които трябва да се адаптираме.
- Близък Изток, Япония, Южна Африка – минимални усилия, свързани с намиране на посредници и представители



14.2.2. Финансови и бизнес цели по направления

В момента в Сирма Солюшънс има 8 обособени отдела със следните задачи, които ще изпълняват през 2013:

- Бизнес развитие

Основна задача на отдела е да генерира нов бизнес – проекти, да продаваме наши продукти, установяване на партньорства и представителства, развитие на нови пазари и услуги.

- Държавен и публичен бизнес

Основна цел е спечелване на нови и успешно управление на държавни проекти. Целта е през 2013 да бъдат спечелени държавни проекти за разработка на софтуер в България на обща стойност от поне 1.4 млн. лв. (ръст от 40% спрямо плана за предходната година), като заедно с приходите по текущо изпълняваните държавни проекти общият приход от държавни поръчки да достигне поне 2 млн. лв.

- Маркетинг

Маркетинг отделът отговаря за пазарни проучвания, генериране на лийдове към отделите, осъществяващи продажби, изграждане на корпоративна визия, дизайнерска поддръжка на проектите, дефиниране на нови продукти и услуги. Акцент за 2013 ще бъде повишаване на ефективността по генериране на лийдове към сейлсовете.

- Мобилни технологии

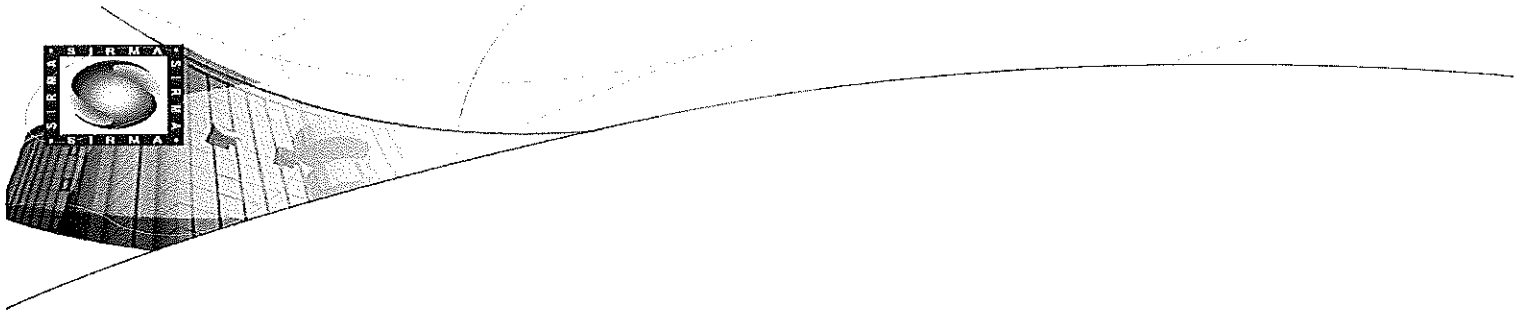
Основна цел през 2013 е отделът да излезе на печалба.

- Хардуерни продажби

Цел за 2013 е приходите от продажба на хардуер да достигнат 3.1 млн лв и EBITDA 195 хил.лв, което 80% ръст на приходите. Големият ръст на приходите през 2013 се дължи на факта, че се изпълняват проекти по вече затворените програми с европейско финансиране. През следващите 2 години за съжаление такива проекти вече няма да има.

- Софтуерна разработка

В отдела има назначени нови Директор Проекти и Технически Директор. Задачата е да се подобрят процесите, да се повиши ефективността, мотивацията и професионализма при изпълнението на основната дейност на фирмата – разработване на софтуер. Ще продължим да развиваме стажантски програми като един от източниците на персонал. При



необходимост ще изследваме възможностите за аутсорсване на части от проекти и към фирми извън България.

- Системна интеграция

Основната задача на този малък отдел е да подпомага изпълнението на софтуерните проекти.

- Разработка на собствени продукти

През 2013 ще продължи разработката на Лоякс и Панатон с малък екип с ръководител Николай Кондиков. Докато през 2012 Сирма Солюшънс направи много безрезултатни усилия да търси B2C реализация на тези продукти, през 2013 усилията ще бъдат главно в enterprise пазара. В края на септември бордът на Сирма Солюшънс ще разгледа резултатите от продажбите и ще прецени дали да не замрази разработката на двата продукта.

3. Дъщерни компании

- Сирма Бизнес Консултинг

Сирма Бизнес Консултинг очакват спад на бизнеса през 2013 с 19% до приходи от ок. 3 млн. лв, поради изострилата се криза в България. Очакваният EBITDA е ок. 500 хил. лв.

- Сирма ИТТ

Сирма ИТТ в момента се преориентира от сървис към продуктова компания. Към момента все още няма бизнес план, така че в консолидирания план приходите от СИТТ са в размер на тези от 2012.

- Датикум

Планирани са приходи от 1.5 млн. лв., което е ръст от 13% спрямо 2012 и EBITDA 593 хил. лв. (ръст 39%).

- Панатон

Компанията на Sirma Solutions Panaton Software ще закупи Panaton Inc. и ще оперира в USA под името Sirma Solutions. Очаквани приходи $2M, EBITDA $500k.

- Сирма ISG

От началото на 2013 Сирма ISG вече оперира като самостоятелна компания (с всички хора назначени в комапнията и с притежаване на авторските права върху продукта). През 2013 няма да се работи на принципа от 2012 когато всички приходи директно се източваха към 2-те

компании-партньори. Планираните приходи за 2013 са 316 хил. лв, EBITDA 11 хил. лв.

- Flashmedia

Не се очакват съществени приходи през 2013, целта на компанията е изграждане на познаваем бранд в България.

4. Финансови цели и бюджет

Основна финансова цел през 2013 ще бъде натрупване на финансов резерв, който ще позволи на компанията да оперира без ежемесечни финансови рискове. Не се предвиждат никакви нови инвестиции. Съвсем консервативно ще изпълняваме минималните ангажименти по инвестиране във FlashMedia.

Целта за 2013 г. е приходите да нарастнат поне с 20% до 12 млн. лв.

EBITDA на Сирма Солюшънс да достигне 1.2 млн. лв.

Консолидираните приходи на Сирма Солюшънс и дъщерните й компании 18.5 млн. лв.

Консолидиран EBITDA – 3 млн. лв.

15. Възнаграждение на Съвета на директорите

На членовете на Съвета на директорите са начислени възнаграждения през 2012 г. в размер на 238 087.83 лв.

16. Отчет за придобитите, притежаваните и прехвърлени от членовете на съвета през годината акции на дружеството

През 2012 г. членове на Съвета на директорите не са придобивали акции на дружеството

17. Права на членовете на съвета на директорите да придобиват акции от дружеството

През 2012 г. членовете на съвета на директорите не са имали специални права да

придобиват акции от дружеството.

Изпълнителен директор:
Цветан Алексиев